

Presentación **Corporativa**

JULIO 2026

Agenda



Grupo SURA **01**

Compañías **02**

- Suramericana
- SURA Asset Management
- Grupo Cibest

Sostenibilidad y Gobierno Corporativo **03**

**Plataforma
financiera
referente en
América Latina,
impulsada por
diversas fuentes
de rentabilidad**

Foco en Servicios Financieros

Simplificación estratégica con generación de valor.

Compañías líderes en mercados estratégicos

Exposición diversificada a los sectores bancario, de seguros y de gestión de activos, con un sólido liderazgo en el mercado.

Ecosistema Financiero

Nuestro ecosistema refuerza nuestra posición competitiva en todos nuestros negocios.

Potencial de crecimiento impulsado por una baja penetración

Historial de crecimiento rentable sólido con un importante potencial de expansión en mercados con baja penetración.

Rentabilidad y retorno para los accionistas

Asignación de capital disciplinada y rentabilidad atractiva para los accionistas.

PRÁCTICAS DE NEGOCIO SOSTENIBLES

Plataforma financiera con sólida escala regional
de +77 millones de clientes en América Latina

10 países
en América Latina

+77 Millones
Clientes

+63 Mil
Empleados



COP 30.2 bn¹
Ingresos

+41 Mil
Accionistas

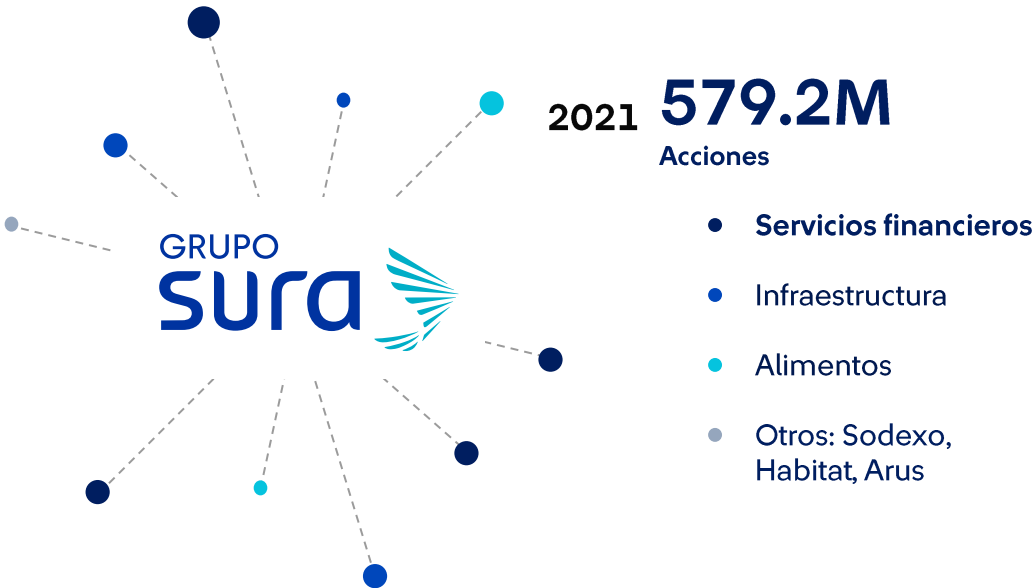
Cifras de empleados y clientes al cierre del 2025.

¹ Cifras al 1T26 LTM que ajustan el deterioro realizado por Grupo Cibest

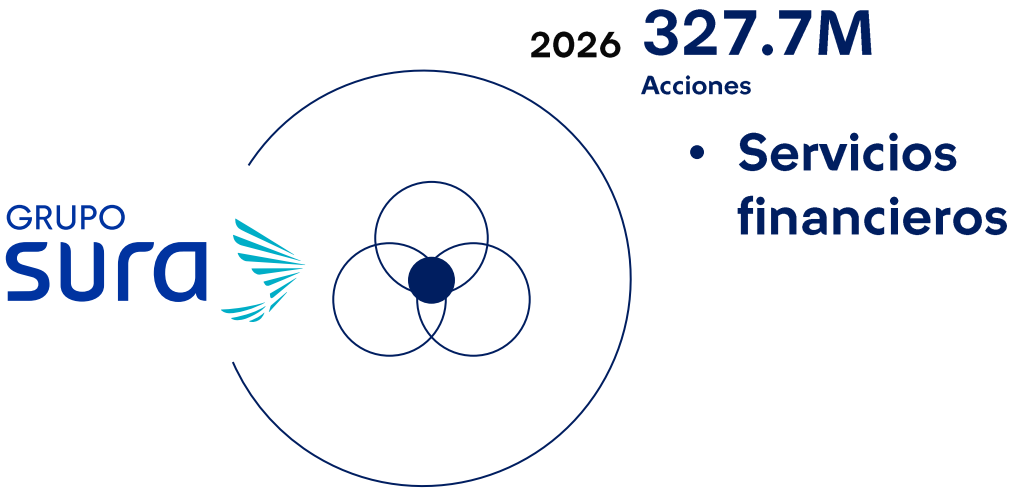
Enfocados para potenciar nuestro core de negocio como grupo financiero



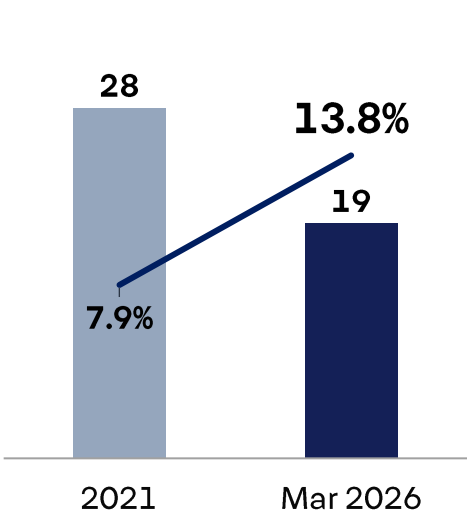
DIVERSIFICACIÓN



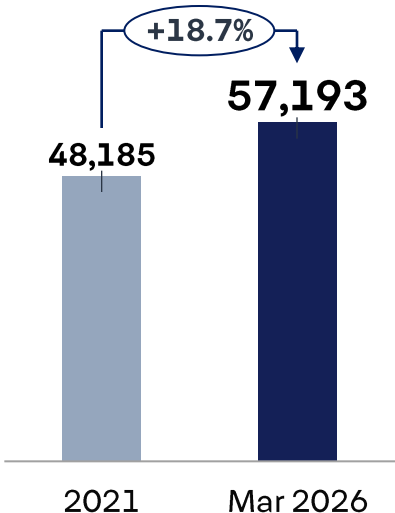
FOCALIZACIÓN



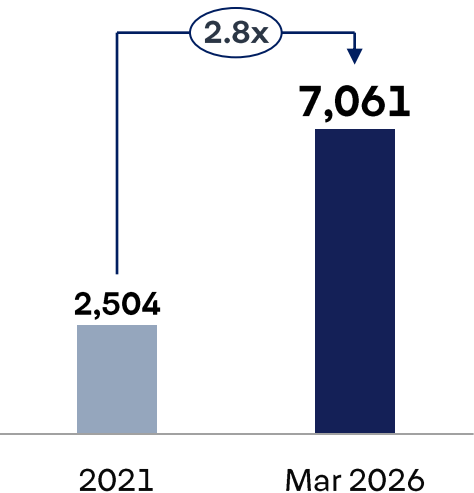
Evolución patrimonio y ROE – COP Bn



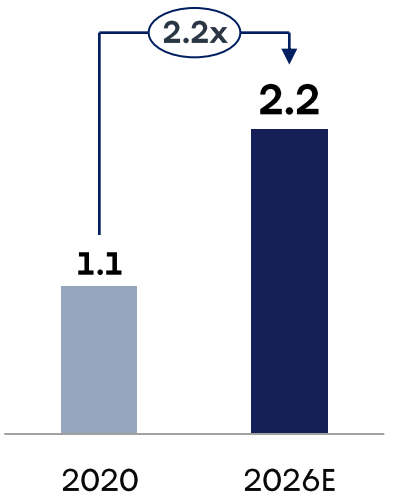
Evolución patrimonio intrínseco – COP



Evolución utilidad x acción – COP



Evolución dividendos recibidos – COP Bn



Capital diversificado con oportunidades de crecimiento rentable en servicios financieros



Asset y Wealth
Management

93.3%
Participación



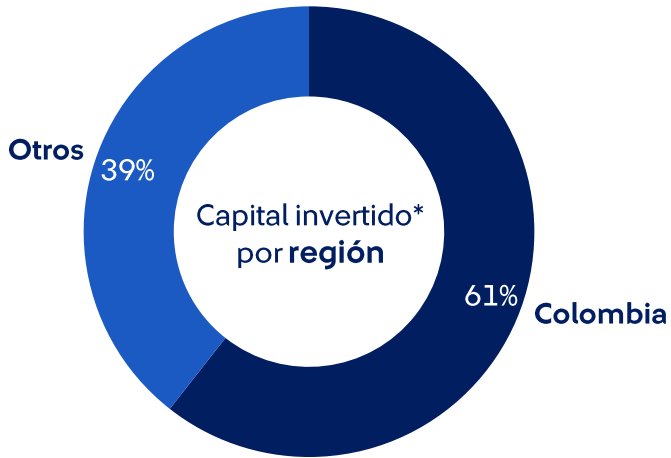
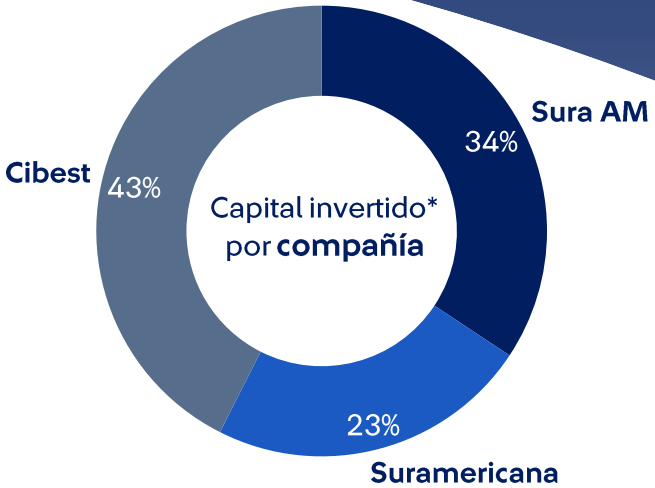
Seguros

81.1%
Participación



Banca

Ordinarias Totales
46.3% | 24.8%
Participación



Información a marzo de 2026.
*Cifras calculadas con el capital invertido tangible.

SURA Asset Management

Compañía líder en gestión de fondos de pensiones, gestión de activos y asesoría en inversiones en América Latina, con +40 años de experiencia

2
NEGOCIOS

AHORRO Y RETIRO

SURA INVESTMENTS

COP **808Bn**
ACTIVOS BAJO MANEJO¹

+24 MILLONES
DE CLIENTES

+7mil EMPLEADOS

Grado de inversión
Fitch **BBB**
Moody's **Baa2**

86%** TOP 3
Capital invertido

¹ Cifras a marzo 2026.

AUM sin duplicados a marzo de 2026.

*AUM sin eliminaciones.

Cifras de clientes y empleados a diciembre 2025.

** Capital invertido tangible en países con presencia.

GRUPO
SURA

MÉXICO

COP 313 Bn 8.6 M

USA

COP 624 mil MM

LUXEMBURGO

COP 3 Bn*

5 Países de
Latinoamérica

+ 2 vehículos de inversión
en el exterior

#1 Fondo
de Pensiones
En LATAM

COLOMBIA

COP 247 Bn 8.4M

PERÚ

COP 50 Bn 5 M

CHILE

COP 202 Bn 1.8 M

URUGUAY

COP 18 Bn 0.4 M

ACCIONISTAS

GRUPO
SURA

93.3%

CDPQ

6.7%

● AUM
● Clientes

Suramericana

Compañía #4 de origen latinoamericana
con modelo de negocio diversificado

2
NEGOCIOS

VIDA 53%

NO VIDA 47%

COP **20 Bn**
PRIMAS EMITIDAS¹

+20 MILLONES DE CLIENTES

+21 mil EMPLEADOS

MODELO
DIVERSIFICADO

85%* TOP 3

Capital invertido

81% voluntarios

19% obligatorios

Ranking Mapfre 2024, posición de mercado en cada país.

¹Cifras al 1T26 LTM.

*Capital invertido tangible en países con presencia.

GRUPO
SURA

7 Países de
Latinoamérica

#1 Compañía

Aseguradora

En Colombia con posiciones
de Liderazgo en Chile, Panamá,
Uruguay y República Dominicana

ACCIONISTAS

GRUPO
SURA

81.1%

Munich RE

18.9%

México

8%

República Dominicana

2%

Panamá

3%

Colombia

66%

Chile

13%

Brasil

4%

Uruguay

3%

● % Distribución de
primas emitidas

Grupo Cibest

Banco líder en Colombia
con fuerte presencia regional

COP **389 Bn**
ACTIVOS¹

+33 MILLONES
DE CLIENTES

+33 mil EMPLEADOS

+80%² PARTICIPACIÓN
TRANSACCIONES EN
COLOMBIA

Listado desde 1995
y ADR nivel II

NYSE

94%* TOP 3
Capital invertido

¹Cifras al cierre de marzo 2026.

²Número de transacciones.

* Capital invertido tangible en países con presencia.

**Desinversión en Banistmo, permanece su unidad offshore y Cibest Capital.

4 Países de
Latinoamérica

#1 Marca
de servicios financieros en Colombia

Guatemala

El Salvador

Panamá**

Colombia

CARTERA DE PRÉSTAMOS

Comercial **66%**

Consumo **20%**

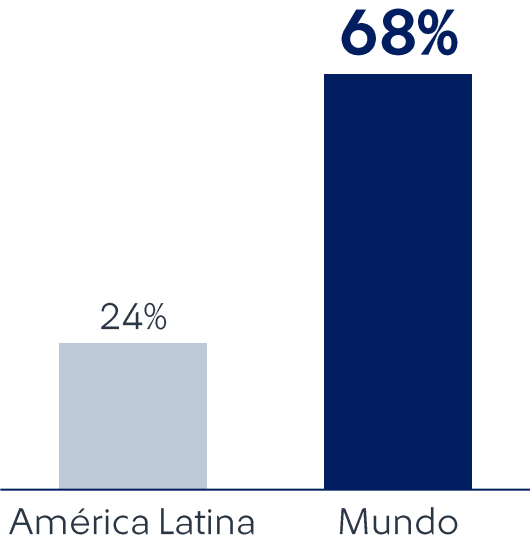
Vivienda **13%**

Región con amplio potencial de **crecimiento** en servicios financieros, impulsado por sus bajos niveles de penetración y adopción tecnológica



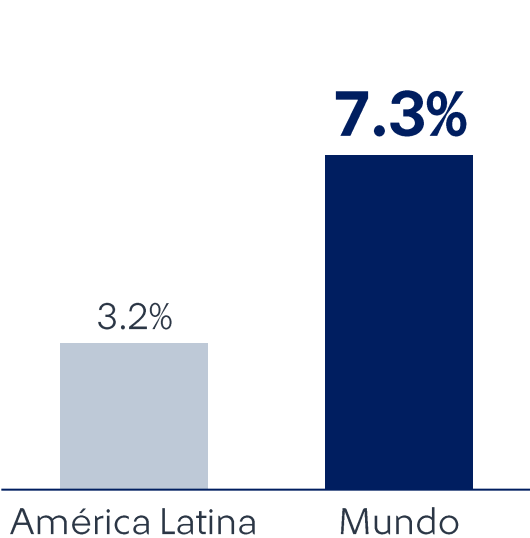
Fondos de Pensiones
y Gestión de Activos

AUM/PIB



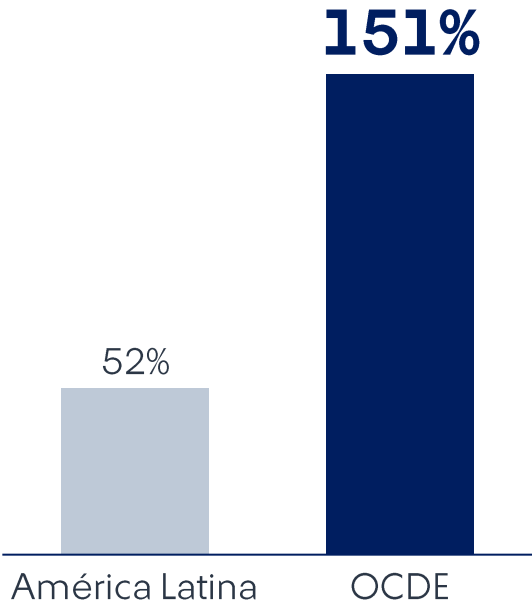
Seguros

Primas/PIB



Banca

Crédito sector privado/PIB



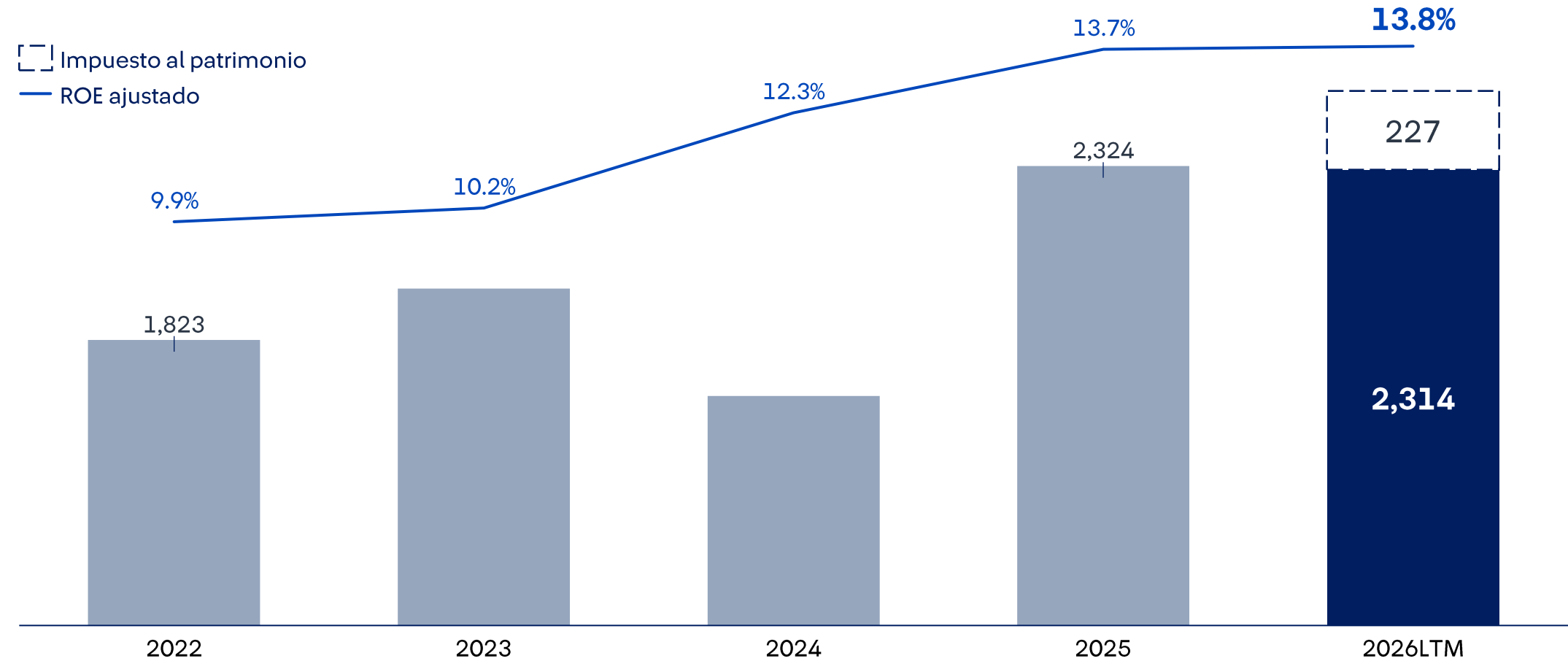
Fuentes: Mapfre 2024 y Banco Mundial 2024, FIAP 2024

La **penetración financiera global es 2 a 3 veces superior a la de América Latina**, lo que evidencia una gran oportunidad de expansión la región.

Utilidad neta últimos 12 meses refleja el buen desempeño operacional, pese al impacto del impuesto al patrimonio en Colombia.



Evolución utilidad neta controladora financiera proforma¹ | ROE²
COP miles de millones



1. Datos ajustados que excluyen efectos no recurrentes del intercambio de Nutresa (2023–2024), la utilidad asociada a la escisión por absorción (2025), el aumento del pasivo por acciones preferenciales emitidas en (2025) y el deterioro de Grupo Cibest producto del anuncio de venta de Banistmo (2025). También se excluye la EPS SURA en toda la serie y el método de participación histórico de Grupo Argos y Grupo Nutresa para reflejar únicamente el portafolio financiero.

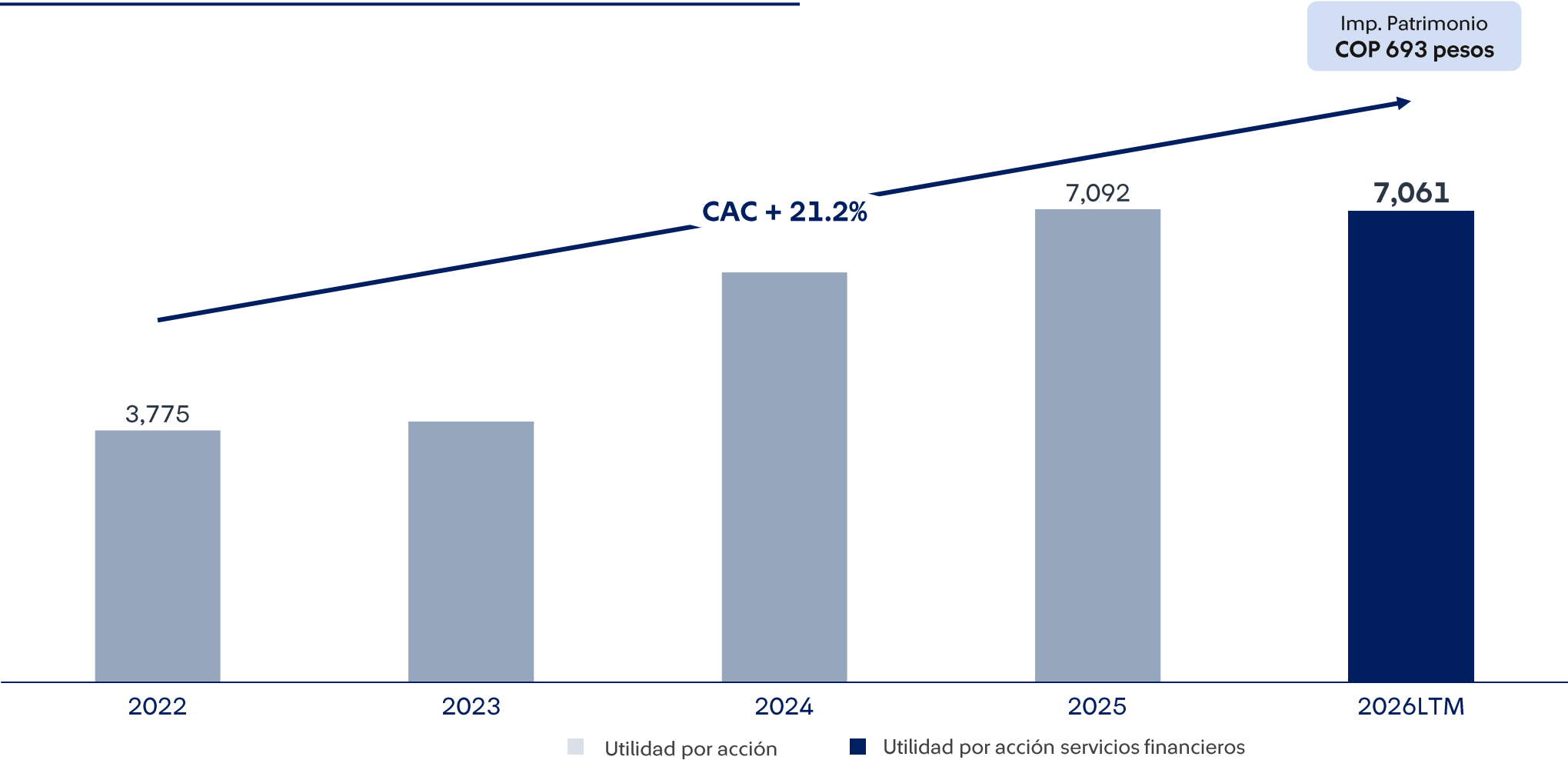
2 ROE ajustado de Grupo SURA, excluyendo amortización de intangibles por adquisiciones, inversión en Grupo Argos del patrimonio para 2025 (por no aplicar método de participación desde 2025), utilidades no recurrentes (intercambio Nutresa 2024, escisión por absorción en 2025, aumento de pasivo por acciones preferenciales 2025, deterioro Grupo Cibest en 2025) y EPS SURA en 2024.

Utilidad neta por acción LTM cierra en COP 7,061

en línea con la de cierre de 2025

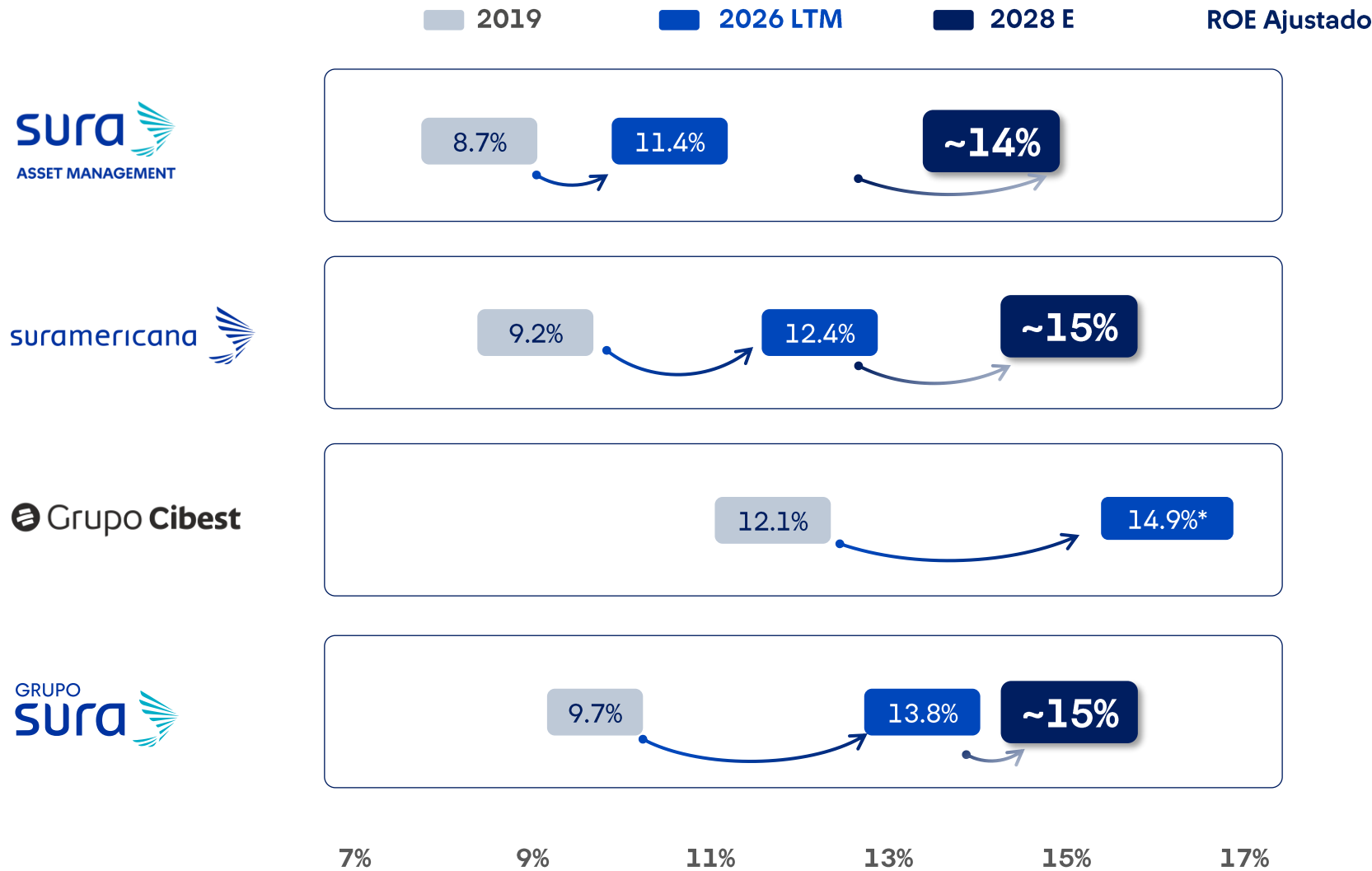


Utilidad neta por acción proforma¹ - COP



Cálculo de utilidad neta por acción administrativo con número de acciones al cierre de cada periodo.
¹ Utilidad por acción ajustada por la EPS SURA, los efectos no recurrentes del intercambio de Nutresa (2023–2024), la utilidad asociada a la escisión por absorción (2025) y el aumento del pasivo por acciones preferenciales emitidas en 2025, así como el deterioro realizado por Grupo Cibest.

Aumento del ROE en todas las filiales para 2028, un grupo que genera una rentabilidad superior



1.El ROE ajustado de SURA AM excluye la amortización de activos intangibles asociados a adquisiciones.
2. ROE ajustado de Grupo SURA, excluyendo amortización de intangibles por adquisiciones, inversión en Grupo Argos del patrimonio para 2025 (por no aplicar método de participación desde 2025), utilidades no recurrentes (intercambio Nutresa 2024, escisión por absorción en 2025, aumento de pasivo por acciones preferenciales 2025, deterioro Grupo Cibest en 2025) y EPS SURA en 2024.
* ROE Grupo Cibest del primer trimestre 2026.

Ecosistema financiero que potencia las convergencias estratégicas entre banca, ahorro e inversión y seguros para generar soluciones centradas en el cliente, integrales y digitales

Bancaseguros

(Banca + Seguros)



Gestión
de inversiones



Seguros
de vida + **ahorro**

(Asset y Wealth
Management + Seguros)

**Originación y distribución de
productos de Asset Management**

(Asset y Wealth Management + Banca)

POTENCIAR OPERACIONES

Continuar fortaleciendo
la generación de valor
en cada negocio

FORTALECER GRUPO FINANCIERO

Poner al cliente en el centro
y capitalizar oportunidades
de crecimiento

RETORNO AL ACCIONISTA

Crecimiento rentable, cierre
de brecha de valor y política
de dividendos competitiva

**Como Grupo, identificamos oportunidades que nos permiten
seguir evolucionando al tiempo que generamos valor**

Ambiciones 2028



	2026 LTM	2028E
Utilidad neta	2.3bn	~3.3bn
UPA (COP)	7,061	~ 10,000
ROE Ajustado	13.8%	~15%
Deuda neta	7.3bn	<5bn
Deuda neta/ dividendos	3.4x	~2x
Dividendos por acción (COP)	2,000	~3,000

Las ambiciones para 2028 se basan en un crecimiento orgánico, sin tener en cuenta acontecimientos extraordinarios.



Suramericana

Primas: COP 19.9 Bn

GENERALES

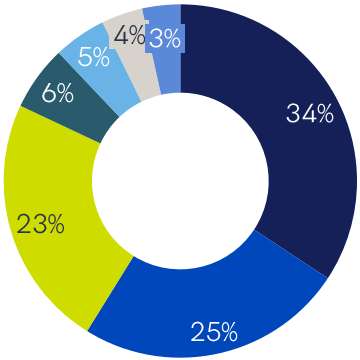
Primas
COP 10.2 Bn



Razón combinada
103.9%

Principales soluciones

- Autos
- Otros
- Incendio
- Transporte
- Responsabilidad civil
- Autos obligatorio
- Cumplimiento



VIDA

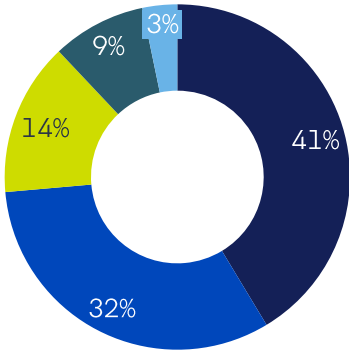
Primas
COP 9.9 Bn



Siniestralidad retenida
61.0%

Principales soluciones

- Salud voluntaria
- Riesgos laborales
- Vida grupo
- Vida individual
- Otros



SALUD *

Ingresos por prestación
COP 2.2 Bn



Principales soluciones:

Prestadoras de salud

- ✓ IPS
- ✓ Ayudas Diagnósticas

Cifras a marzo 2026, primas e ingresos por prestación al 1T26 LTM.
*Segmento de salud corresponde a los ingresos de las IPS y de Ayudas Diagnosticas. A partir de junio 2024 no se consolida la EPS dentro de los EEFF.
Distribución por soluciones medido como porcentaje de las primas emitidas del segmento.

Somos un sistema de seguros,
servicios y nuevos modelos de negocio



Portafolio de soluciones

Distribución por primas

36%
Empresas

22%
Vida

21%
Salud

21%
Autos

Somos una plataforma potente, resiliente y capaz
de generar crecimiento y rentabilidad sostenibles

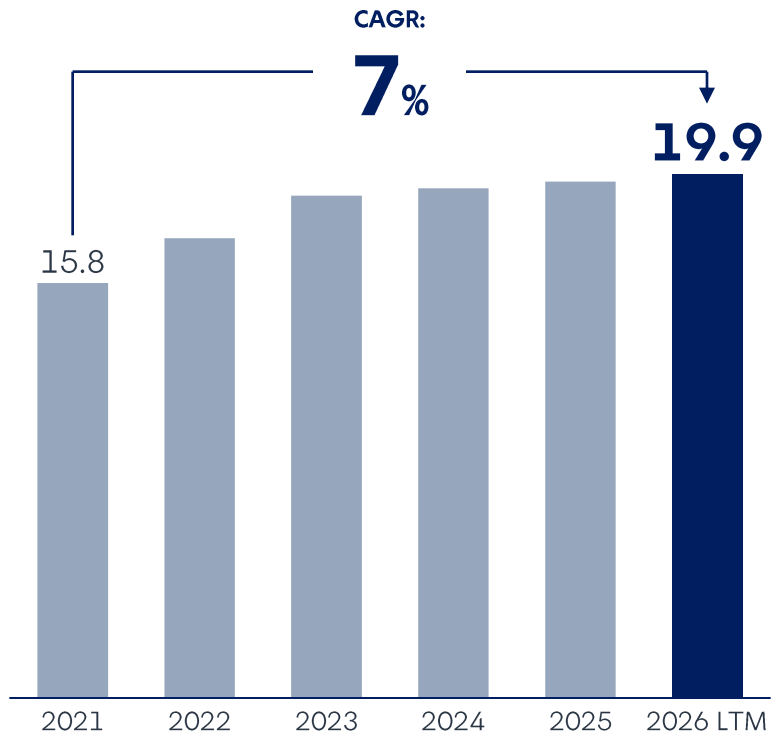


2x en ingresos y utilidades en los últimos 10 años (crecimiento orgánico)

Integramos y consolidamos para ser una compañía
más grande, más eficiente y más rentable

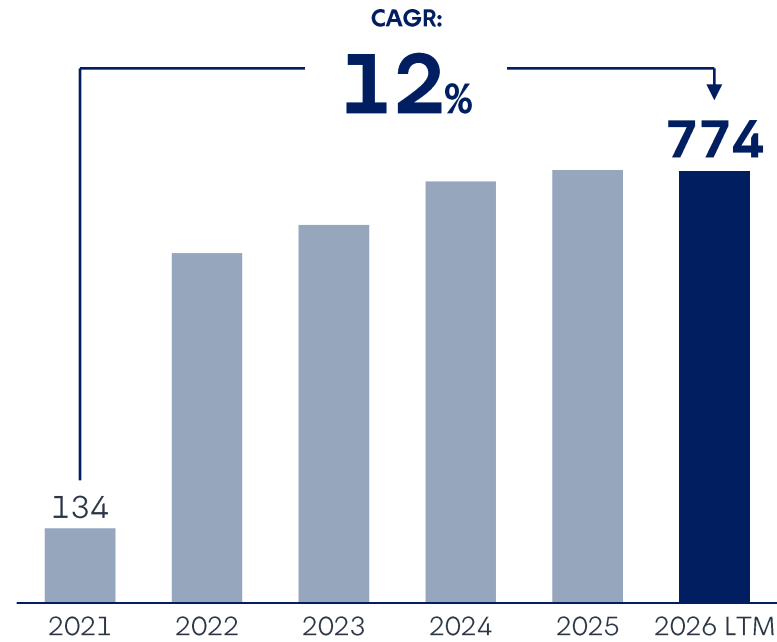
Primas

COP billones



Utilidad Neta Controladora

COP mil MM



ROE
12.4%

ROTE
15.0%

Guidance CP e iniciativas
de mediano plazo

2026E

Primas Emitidas

9%-11%

Vida: 11% - 12%
Generales: 6% - 9%

Siniestralidad

54%-56%

Vida: 64% - 66%
Generales: 50% - 52%

Gastos admon /
Primas Emitidas

14% - 15%

ROE Ajustado

12% - 13%

ROTE Ajustado

14% - 15%

Salud voluntaria

Profundización negocio
de vida, segmento medio



Suratech

Nuevos mercados vía tecnología



Conexión

Eficiencia



SURA Asset Management

Ingresos por comisiones: COP 4.4 Bn

AHORRO Y RETIRO

Ingresos

COP 3.9 Bn

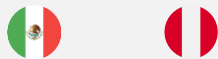
AUM*

COP 715 Bn

Cobro del AUM

% sobre saldo administrado

56%
de lo ingresos por
comisiones



Cobro de la Base Salarial

% sobre el ingreso laboral

44%
de lo ingresos por
comisiones



SURA INVESTMENTS

Ingresos

COP 477 mil MM

AUM*

COP 93 Bn

Wealth Management ●

Soluciones de gestión
patrimonial para personal

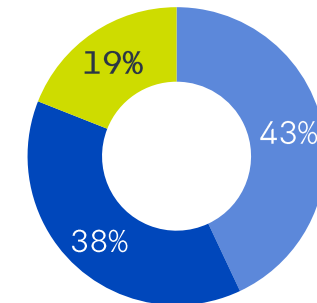
Investment Management ●

Gestión de activos para
institucionales

Corporate Solutions ●

Planes de pensiones privados y
programas de ahorro para
compañías

Distribución AUM por negocio



Diseñamos estrategias para atraer y fidelizar clientes con alto potencial, creando relaciones de largo plazo



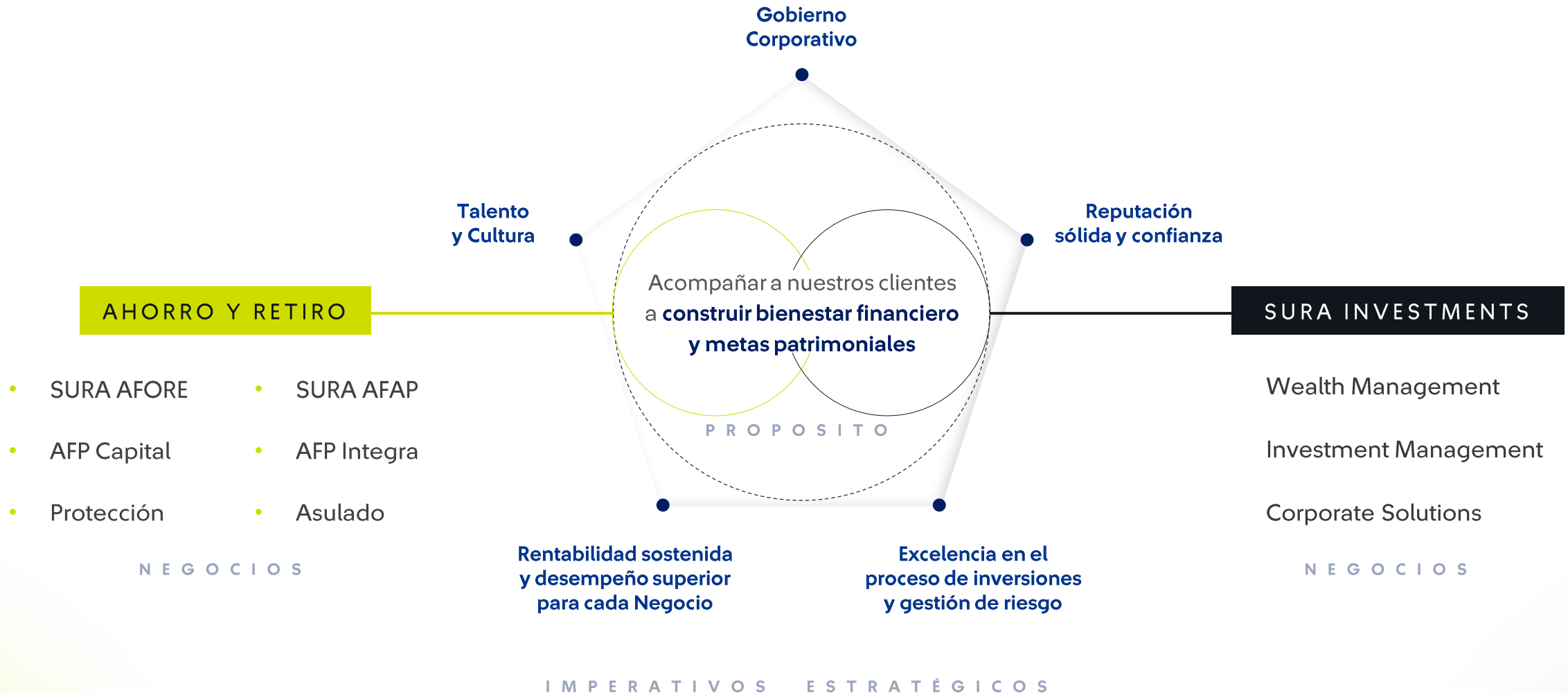
Capacidades:

- IA GENERATIVA
- ANALÍTICA
- CIENCIAS DEL COMPORTAMIENTO

Nuestras palancas Estratégicas

Gestión de inversiones	Alpha 36 meses 78% de AUM
Clientes	25% de clientes generan el 80% de los ingresos
Canales	Habilitamos el canal óptimo para cada segmento de clientes.
Tecnología aplicada	Eficiencia futura

Nuestra estrategia

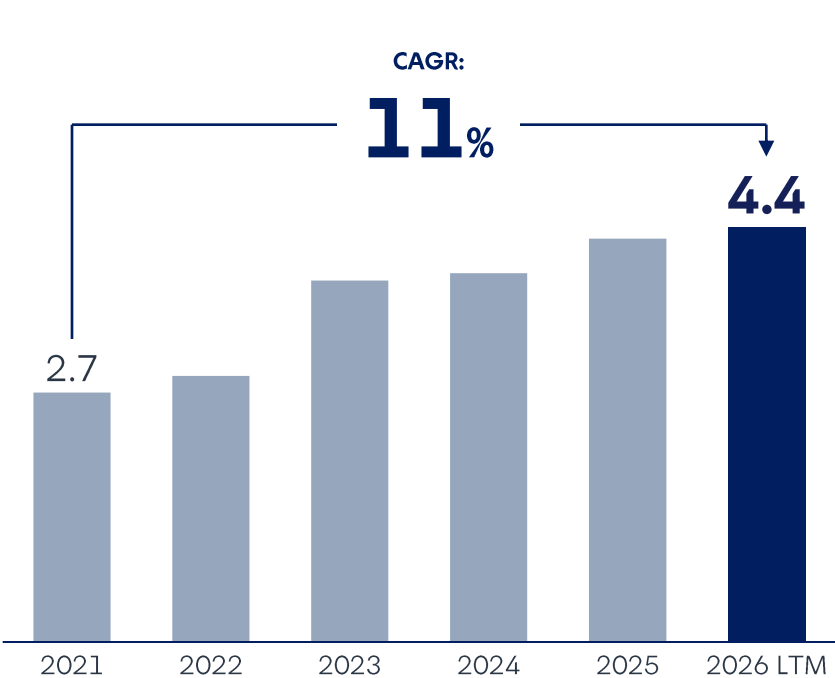


Una historia de crecimiento sostenido y con sólida generación de caja, con foco en el crecimiento rentable y sostenible



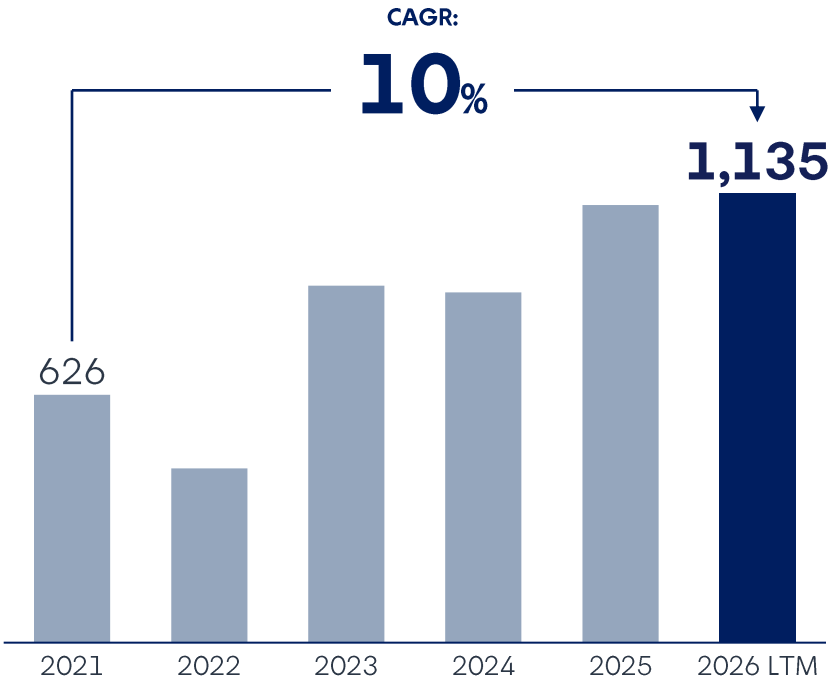
Ingresos por comisiones

COP billones



Utilidad Neta Controladora

COP mil MM



ROE
11.4%

ROTE
28.6%

Guidance CP e iniciativas de mediano plazo

Transformamos el modelo para crecer con eficiencia, expandir y proteger valor

2026E

AUM **9% - 10%**

Ingresos por comisiones **5.5% - 6.5%**

ROE Ajustado **8.5% - 10.5%**

ROTE Ajustado **21% - 25%**

Colombia

Desarrollar y potenciar el negocio voluntario

Perú

Ahorro e Inversión + seguro

Chile

Productividad rentable y escalable para el desarrollo del negocio



Grupo Cibest

Modelo de Negocio Estratégico

TOTAL ACTIVOS:

USD **106.3** mil MM

TOTAL CARTERA:

USD **71.5** mil MM

TOTAL DEPÓSITO:

USD **74.2** mil MM

TOTAL PATRIMONIO:

USD **9.9** mil MM

+33 Millones
Clientes

**Clientes
digitales**

9.4
Millones
App Bancolombia

28.1
Millones
Nequi

6.7 mil MM
Transacciones digitales**

Guatemala

9.2%

MK SHARE

El Salvador

24.9%

MK SHARE

Colombia

28.2%

MK SHARE

Tasa de cambio: COP 3,660 a marzo 31, 2026.

Participación de mercado medida por cartera bruta (en Colombia es la cartera + operaciones de leasing)

**Incluye Nequi.

La Nueva Estructura Corporativa Bajo Grupo Cibest habilitó una mayor generación de valor



Grupo Financiero Regional



Somos un grupo financiero de alcance regional con foco en el cliente que ofrece soluciones financieras integrales.

Creación de Valor



Operamos una estructura corporativa flexible que habilita la alocaación estratégica de capital para potenciar el crecimiento y la generación sostenible de valor.

Desarrollo de Modelos de Negocio Escalables

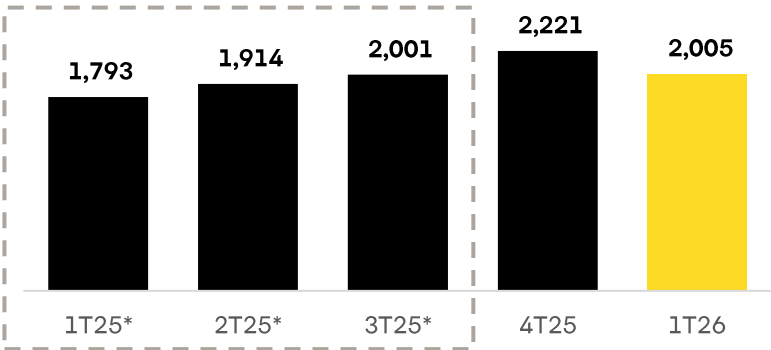


Somos un jugador sistémico con acceso a información de clientes, capacidades digitales y experiencia probada en el desarrollo de negocios escalables que fortalecen nuestra propuesta de valor

Ventaja Competitiva para ajustarse a los ciclos y preservar la rentabilidad a largo plazo

1

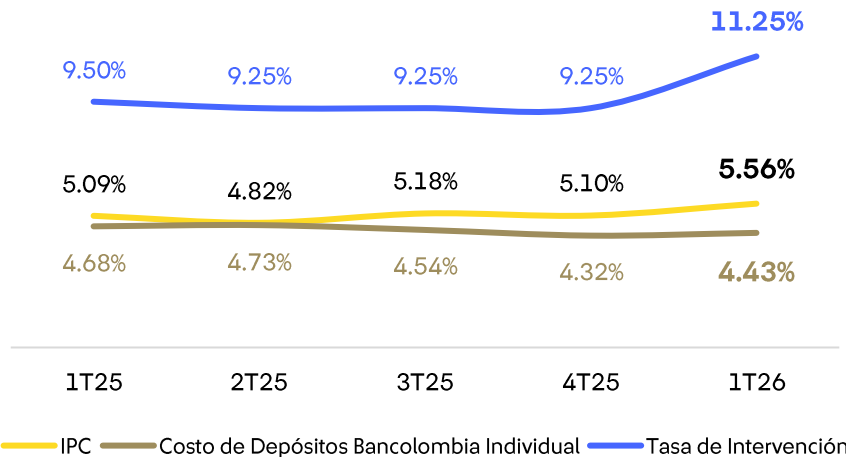
Atracción de depósitos estables, de bajo costo y generación de ingresos por comisiones



Ingresos por comisiones

2

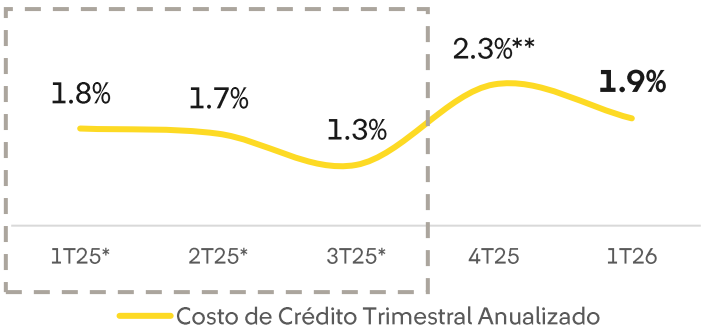
Mayor flexibilidad para la gestión del MNI



Crecimiento exponencial en clientes + Evolución digital = Crecimiento en volumen transaccional

3

Modelos de riesgo de crédito más robustos que permiten estimar mejor la capacidad de pago y anticipar ciclos de crédito



*Períodos reexpresados por venta de Banistmo de acuerdo con la norma contable
**Métrica proforma calculada con base en períodos reexpresados.

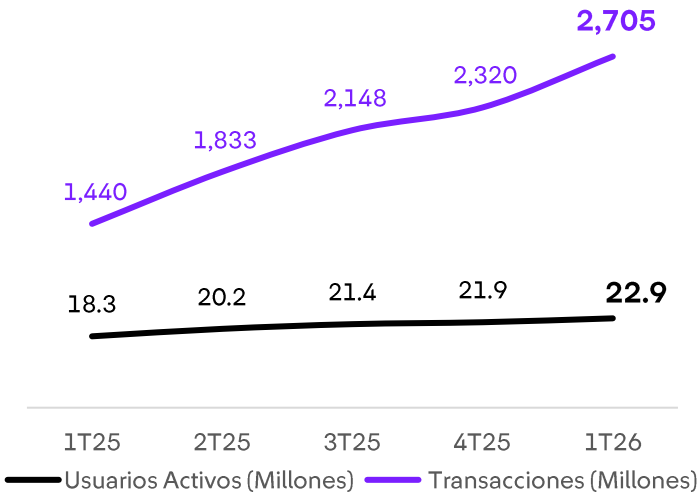
Nuestro modelo de negocio fomenta el crecimiento de otras fuentes de ingresos y refuerza nuestra propuesta de valor y ventaja competitiva



Nequi

Nequi continuó acelerando la monetización de su ecosistema durante el 1T26, impulsando un **crecimiento de 67%** en ingresos y consolidando la generación de valor sobre una base de usuarios cada vez más activa.

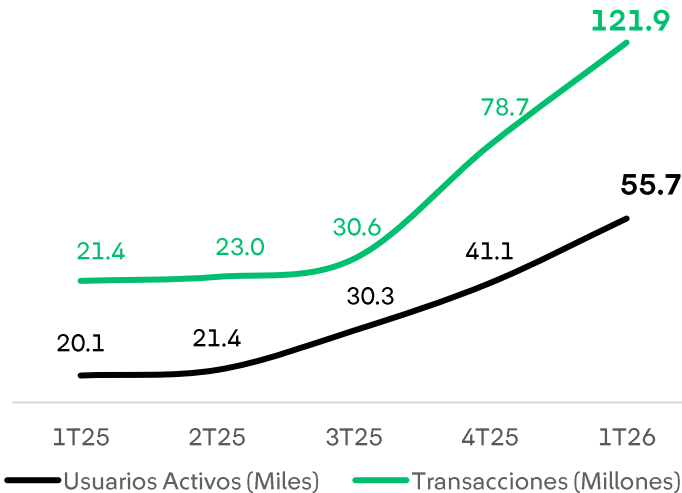
Al cierre del 1T26, **855 mil clientes** mantenían créditos activos, con una cartera de **COP 1.9 billones**, un ticket promedio de COP 2,2 millones y un plazo promedio de 13 meses.



Wompi

Continuamos escalando el negocio, con una base de clientes **2.8 veces superior** y un volumen de transacciones **5.7 veces mayor** que en 1T25.

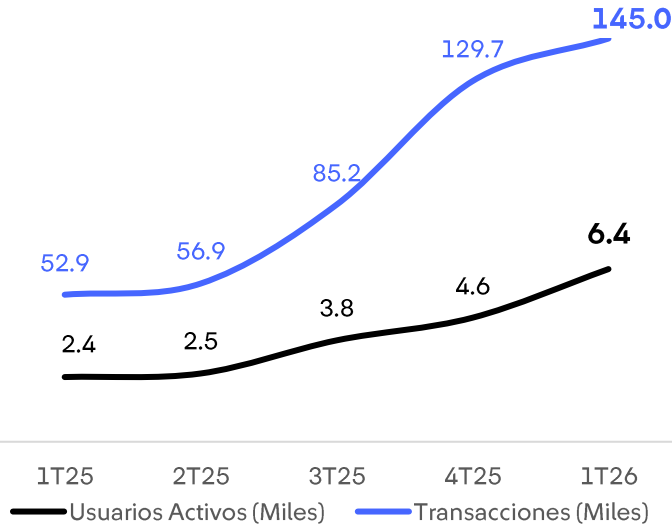
Con la integración de **17,500 corresponsales Bancolombia** provenientes de la red 1 a 1, ampliamos nuestra escala operativa y fortalecemos nuestra capacidad para capturar nuevas oportunidades de crecimiento.



Wenia

Nuestro volumen total de transacciones creció un **174%** frente al 1T25, alcanzando los **USD 77 millones** el cierre del primer trimestre de 2026.

Contamos con más de **USD 22.5 millones** en activos bajo custodia, lo que refleja la confianza de nuestros clientes.



Sólidos resultados operativos respaldados por márgenes resilientes y mejoras en la calidad de los activos



Cartera

COP billones

Utilidad Neta Controladora

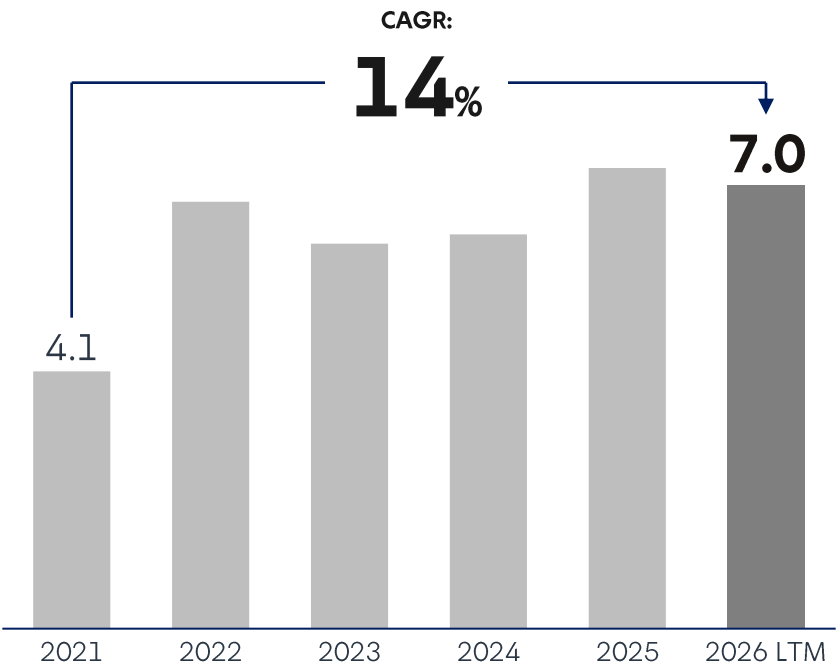
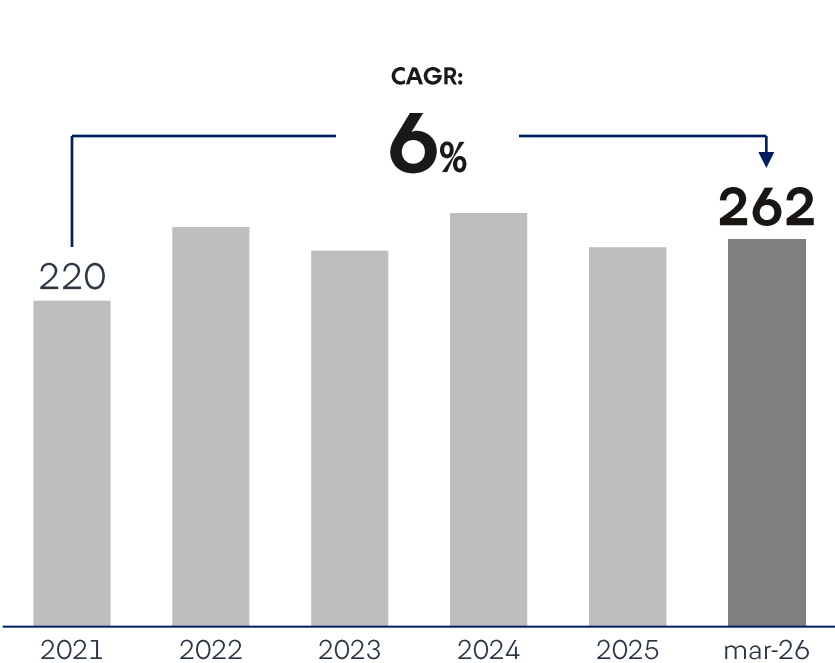
COP billones

ROE
14.9%

ROA
1.7%

ROTE
15.1%

GRUPO CIBEST



Cifras 2025 excluyen el efecto de la venta de Banistmo.



Sostenibilidad y Gobierno Corporativo

Alto nivel de experiencia del equipo directivo



**Ricardo
Jaramillo**

Presidente

- ✓ Ingeniero civil de la Universidad EIA y MBA con énfasis en Finanzas de Boston University.
- ✓ Se desempeñó por ocho años como Vicepresidente de Desarrollo de Negocios y Finanzas de Grupo SURA. Previamente estuvo vinculado a Banca de Inversión Bancolombia en los cargos de presidente, vicepresidente de Finanzas y gerente de Proyectos, entre otros cargos durante 16 años vinculado al Banco.
- ✓ Desde del 1º de mayo de 2024 ocupa la Presidencia de Grupo SURA.



**Juan Esteban
Toro**

Vicepresidente Finanzas Corporativas

- ✓ Ingeniero administrador de la Universidad EIA, especialista en Economía de la Universidad de los Andes y con MBA con énfasis en Finanzas y Estrategia de Goizueta Business School.
- ✓ 10 años como Gerente de Inversiones de Grupo SURA y previamente gerente de Proyectos en Banca de Inversión Bancolombia y gerente de Relación con Inversionistas del mismo Banco. 22 años de experiencia en roles de Finanzas Corporativas.
- ✓ Desde el 15 de junio de 2024 ocupa la Vicepresidencia de Finanzas Corporativas de Grupo SURA.



**Maria Adelaida
Restrepo**

Vicepresidente Asuntos Legales Corporativos

- ✓ Abogada de la Universidad Pontificia Bolivariana, con formación complementaria en gobierno corporativo, fusiones y adquisiciones en Harvard Business School, y en derecho internacional privado en la Université Panthéon-Assas Paris II de Francia.
- ✓ Cuenta con más de 20 años de experiencia en derecho financiero, societario y comercial, con énfasis en mercado de capitales, fusiones y adquisiciones, así como en el liderazgo legal de negocios y productos financieros y bancarios.
- ✓ Desde el 15 de junio de 2026 ocupa la Vicepresidencia de Asuntos Legales Corporativos de Grupo SURA.

Junta Directiva con mayoría independiente y experiencia cualificada en el sector



Guillermo Villegas

Presidente de la Junta



Luis Javier Zuluaga

VP de la Junta



Bernardo Vargas



Claudia Betancourt



Pedro Mejía



Raquel Bernal



Jaime Alberto Velásquez

Tipo

Miembro Independiente

Miembro patrimonial

Miembro Independiente

Miembro independiente

Miembro Independiente

Miembro independiente

Miembro patrimonial

Área de especialización

Industria, derecho financiero y M&A

Finanzas, riesgos, dirección empresarial.

Finanzas, energía, estrategia, dirección empresarial

Finanzas, dirección empresarial, estrategia, inversiones

Finanzas, marketing, estrategia y dirección empresarial

Economía, investigación, riesgos, entorno, Dirección.

Finanzas, estrategia, gobierno corporativo, sostenibilidad

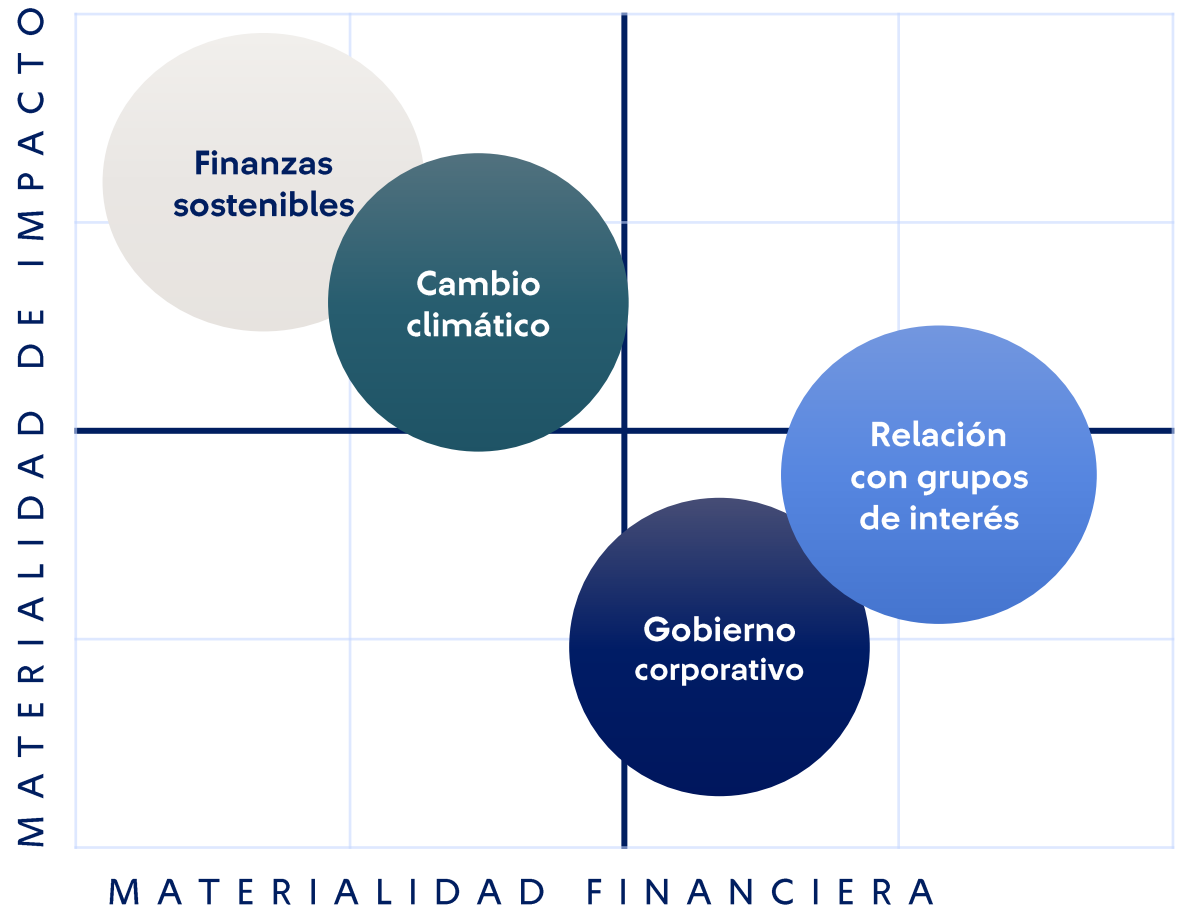
Comités a los que pertenece

- | | | | | | | |
|---|--|--|--|---|---|--|
| <ul style="list-style-type: none">• Comité de Sostenibilidad y Gobierno Corporativo | <ul style="list-style-type: none">• Comité de Sostenibilidad y Gobierno Corporativo• Comité de Compensación• Comité de riesgos | <ul style="list-style-type: none">• Comité de Auditoría y Finanzas | <ul style="list-style-type: none">• Comité de Auditoría y Finanzas• Comité de Riesgos | <ul style="list-style-type: none">• Comité de Auditoría y Finanzas• Comité de Compensación | <ul style="list-style-type: none">• Comité de Riesgos | <ul style="list-style-type: none">• Comité de Sostenibilidad y Gobierno Corporativo• Comité de Compensación |
|---|--|--|--|---|---|--|

Antigüedad en la Junta

4 años	2 años	0 años	0 años	2 años	0 años	4 años
--------	--------	--------	--------	--------	--------	--------

- ✓ La Junta Directiva es presidida por un miembro independiente.
- ✓ Los comités de apoyo a la Junta Directiva son presididos por un director independiente.
- ✓ El comité de auditoría y finanzas está integrado por miembros 100% independientes.



Gestión reciente:

- Integración de **criterios ASG** en el **100%** de los activos bajo manejo (AUM) de SURA Asset Management.
 - Aumento del **30%** en **inversiones temáticas** de Suramericana entre 2024 y 2025.
 - Aprobación de la **Política de Suscripción Sostenible** para Seguros SURA Colombia.
- Reducción del **15%** de las **emisiones de alcance 2** y del **12%** en las de **alcance 1**. Y reducción de la intensidad de las de alcance 3.
 - Incorporación de **metas climáticas** en la compensación variable.
 - Reporte CDP desde el 2015.
- **Estudio de reputación** bianual con consulta a todos los grupos de interés en América Latina y resultados favorables.
 - **Investor Day SURA 2025**.
 - **Diálogos** con grupos de interés priorizados en Colombia, México, Perú y Chile.
- Eliminación de participaciones cruzadas a través del **Acuerdo Marco y el Proyecto Escisión**.
 - Mayoría de **miembros de Junta independientes**.
 - Cualificación de **Estatutos Sociales** aprobada por la Asamblea de Accionistas.
 - Cambio de presidencia debido a **política de renovación del liderazgo**.

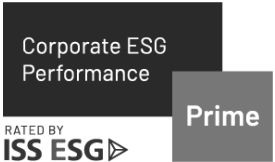
Nuestros compromisos, reconocimientos y desempeño ASG



Iniciativas apoyadas



Reconocimientos



Desempeño ESG

S&P Global

MSCI

ISS ESG



Calificación ESG	2020	2021	2022	2023	2024	2025
S&P (máx. 100)	81	80	76	67	69	71
MSCI (máx. AAA)	BBB	BBB	BBB	BBB	BBB	BBB
ISS ESG	C (Prime)	C (Prime)	C (Prime)	C (Prime)	C (Prime)	C (Prime)
FTSE (máx. 5)	3,3	3,3	4,1	4,1	3,8	3,9



Ricardo Jaramillo
Presidente



Juan Esteban Toro
Vicepresidente de
Finanzas Corporativas



Carlos Eduardo González
Gerente de inversiones y
mercado de capitales

cegonzalez@gruposura.com.co



Daniel Mesa
Director de inversionistas
y mercado de capitales

dmesa@gruposura.com.co



Juliana Restrepo
Analista inversionistas
y mercado de capitales

jrestrepoj@gruposura.com.co