

Presentación **Corporativa**

MAYO 2026

**Plataforma
financiera
referente en
América Latina,
impulsada por
diversas fuentes
de rentabilidad**

Foco en Servicios Financieros

Simplificación estratégica con generación de valor.

Compañías líderes en mercados estratégicos

Exposición diversificada a los sectores bancario, de seguros y de gestión de activos, con un sólido liderazgo en el mercado.

Ecosistema Financiero

Nuestro ecosistema refuerza nuestra posición competitiva en todos nuestros negocios.

Potencial de crecimiento impulsado por una baja penetración

Historial de crecimiento rentable sólido con un importante potencial de expansión en mercados con baja penetración.

Rentabilidad y retorno para los accionistas

Asignación de capital disciplinada y rentabilidad atractiva para los accionistas.

PRÁCTICAS DE NEGOCIO SOSTENIBLES

Plataforma financiera con sólida escala regional de +77 millones de clientes en América Latina

10 países

en América Latina

+77 Millones

Clientes

+63 Mil

Empleados



COP 29.6 bn¹

Ingresos

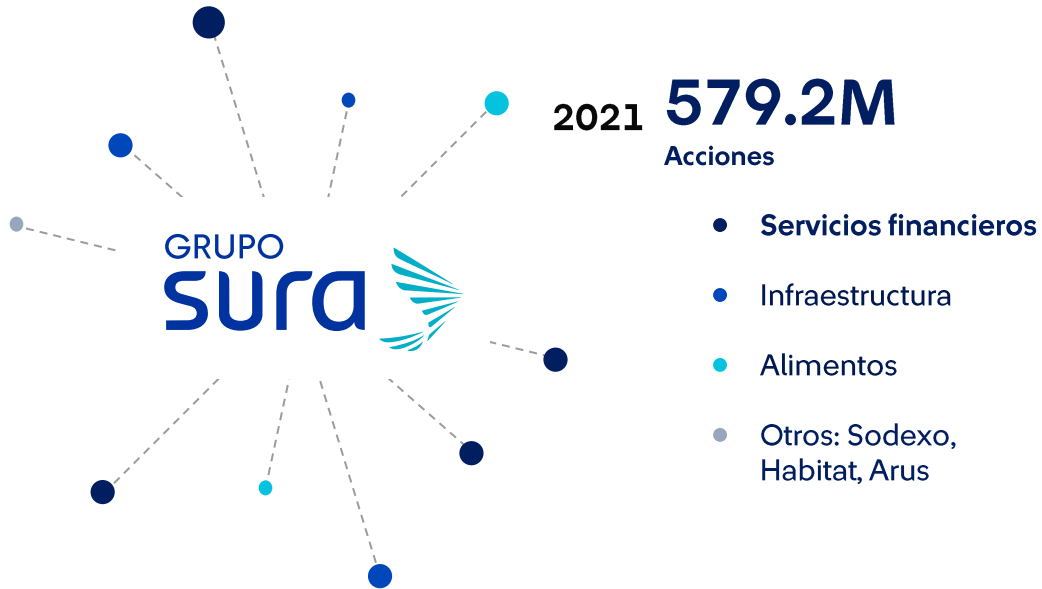
+40 Mil

Accionistas

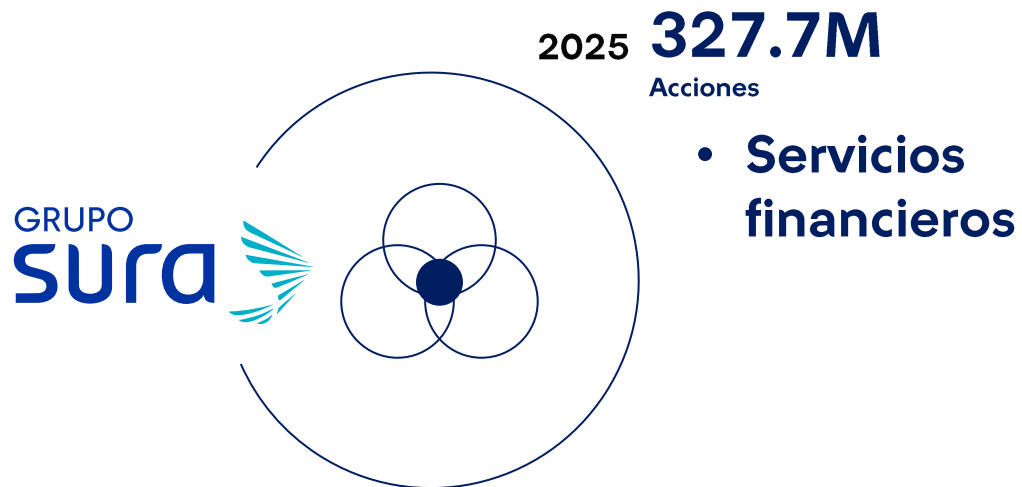
¹ Cifras a diciembre 2025 que ajustan el deterioro realizado por Grupo Cibest

Enfocados para potenciar nuestro core de negocio como grupo financiero

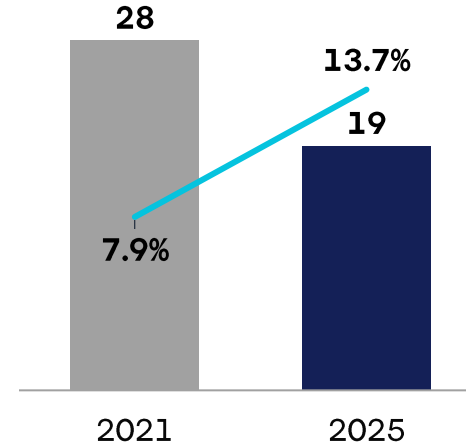
DIVERSIFICACIÓN



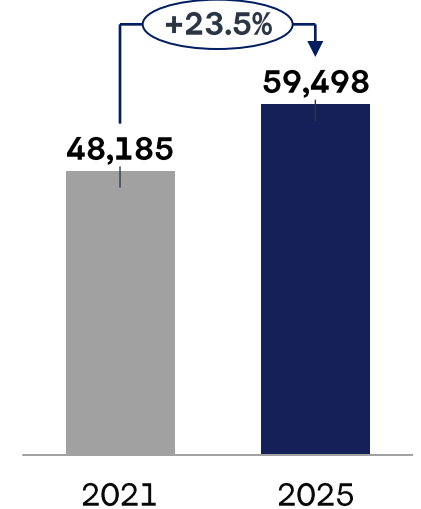
FOCALIZACIÓN



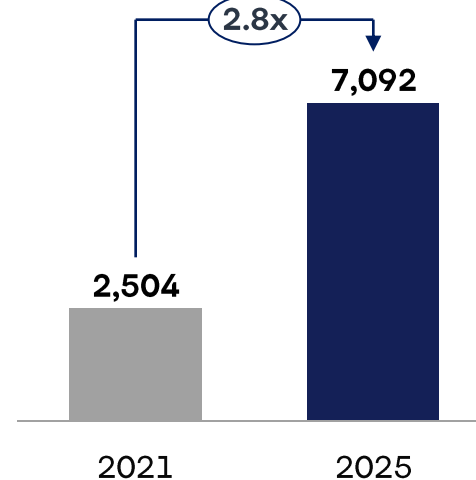
Evolución Patrimonio y ROE – Cop Bn



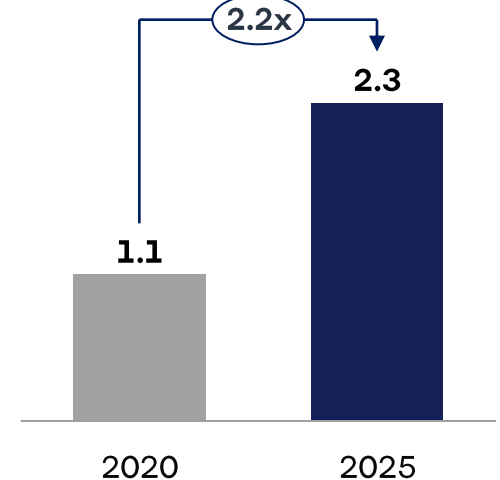
Evolución Patrimonio intrínseco – Cop



Evolución Utilidad x Acción – Cop



Evolución Dividendos Recibidos – Cop Bn



Plataforma financiera referente en América Latina, impulsada por diversas fuentes de rentabilidad

Ecosistema financiero regional

Plataforma **regional integral**:

- Asset and Wealth Management
- Seguros de vida, generales y salud
- Banca universal

Negocios de alta calidad

- Compañías **líderes, resilientes e innovadoras**.
- Marcas **confiables con alta reputación**.
- Escala y **ventajas competitivas**.
- Modelos **centrados en el cliente, tecnología, canales y eficiencia operativa**.



**Grupo
financiero**

Prácticas de negocio sostenibles

- **Diversificación** que mitiga riesgos y **potencia oportunidades**.
- **Talento y cultura** organizacional sólida.
- **Altos estándares de gobierno corporativo**.
- Compromiso con la **gestión integral de los capitales**.

Generación de valor con visión de largo plazo

- Foco en **creación de valor para accionistas (TSR)**.
- Presencia en **industrias con alto potencial**.
- Crecimiento rentable y **asignación disciplinada de capital**.
- Enfoque en ser los **mejores dueños**.

Capital diversificado con oportunidades de crecimiento rentable en servicios financieros



Asset y Wealth Management

93.3%
Participación



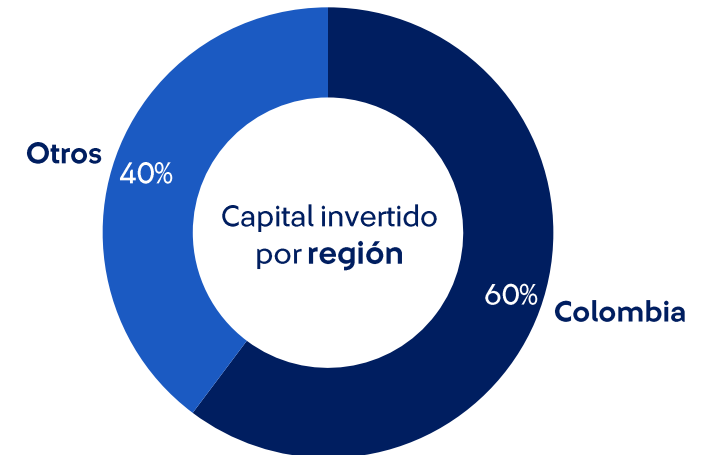
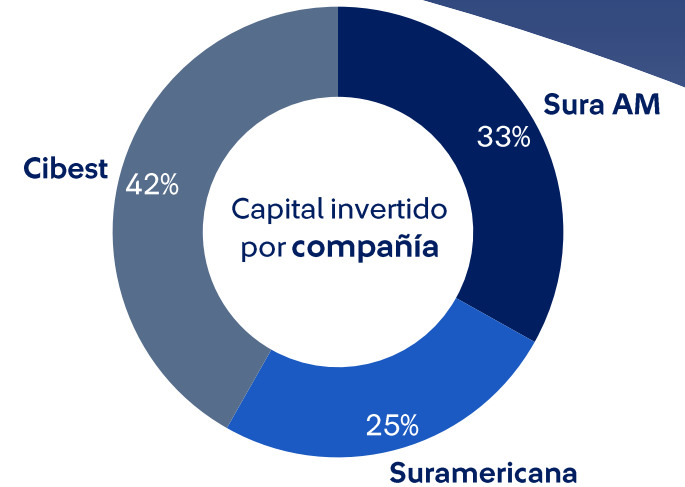
Seguros

81.1%
Participación



Banca

Ordinarias Totales
46.3% | 24.7%
Participación



Información a diciembre 2025.

*Cifras calculadas con el capital invertido tangible en negocios con posición top 3 en los países que tenemos presencia.

Capital concentrado en empresas líderes de mercado en los sectores de banca, seguros y gestión de activos

Más del 90 % del capital invertido en el TOP 3 actores del mercado



Asset y Wealth Management

COP **817** bn
AUM

24 Millones
Clientes

Fondo de pensiones
#1 en LATAM

91%* TOP 3
Capital invertido

Seguros

COP **20** bn
Primas

20 Millones
Clientes

Grupo Asegurador
#4 en LATAM

80%* TOP 3
Capital invertido

Banca

COP **380** bn
Activos

33 Millones
Clientes

Banco
#1 en Colombia

93%* TOP 3
Capital invertido

Suramericana

Compañía #4 de origen latinoamericana con modelo de negocio diversificado

2
NEGOCIOS

VIDA 49%

NO VIDA 51%

COP **20 Bn**
PRIMAS EMITIDAS¹

+20 MILLONES DE CLIENTES

+21 mil EMPLEADOS

MODELO
DIVERSIFICADO

16% obligatorios

84% voluntarios

Ranking Mapfre 2024, posición de mercado en cada país.
¹Cifras a diciembre 2025. Primas sin EPS y prestadoras

suramericana



7 Países de Latinoamérica

#1 Compañía

Aseguradora

En Colombia con posiciones de Liderazgo en Chile, Panamá, Uruguay y República Dominicana

ACCIONISTAS

GRUPO
SURA

81.1%

Munich RE

18.9%

● % Distribución de primas emitidas

SURA Asset Management

Compañía líder en gestión de fondos de pensiones, gestión de activos y asesoría en inversiones en América Latina, con +40 años de experiencia

2
NEGOCIOS

AHORRO Y RETIRO

SURA INVESTMENTS

COP **817 Bn**
ACTIVOS BAJO MANEJO¹

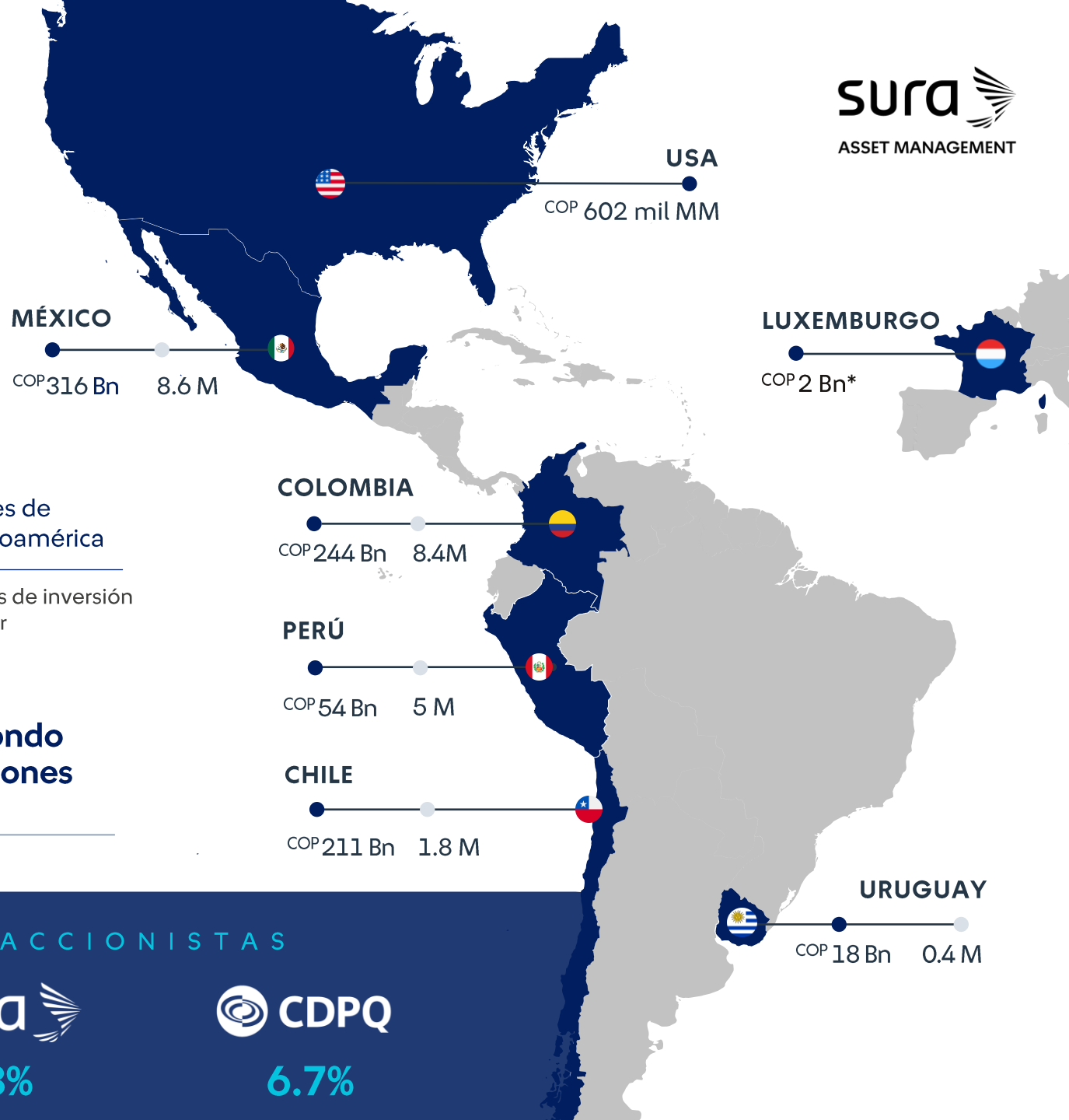
+24 MILLONES
DE CLIENTES

+7mil EMPLEADOS

Grado de inversión
Fitch **BBB**
Moody's **Baa2**

¹ Cifras a diciembre.
AUM sin duplicados a diciembre de 2025
* AUM sin eliminaciones

SURA
ASSET MANAGEMENT



5 Países de Latinoamérica

+ 2 vehículos de inversión en el exterior

#1 Fondo de Pensiones
En LATAM

ACCIONISTAS

GRUPO
SURA

93.3%

CDPQ

6.7%

Grupo Cibest

Banco líder en Colombia
con fuerte presencia regional

COP **380 Bn**
ACTIVOS¹

+32 MILLONES
DE CLIENTES

+33 mil EMPLEADOS

+85% PARTICIPACIÓN
TRANSACCIONES EN
COLOMBIA

Listado desde 1995
y ADR nivel II

NYSE¹

¹Cifras al cierre de diciembre 2025.

*Cifras de Market Share medidas en cartera bruta

**Desinversión en Banistmo, permanece su unidad offshore y Cibest Capital.

 **Grupo Cibest**

4 Países de
Latinoamérica

#1 Marca

de servicios financieros en Colombia

Guatemala

El Salvador

Panamá

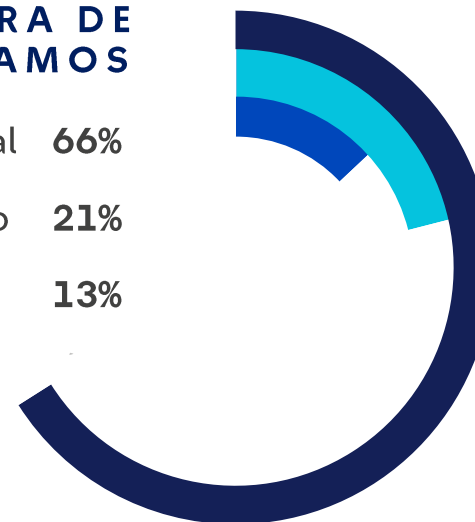
Colombia

CARTERA DE PRÉSTAMOS

Comercial **66%**

Consumo **21%**

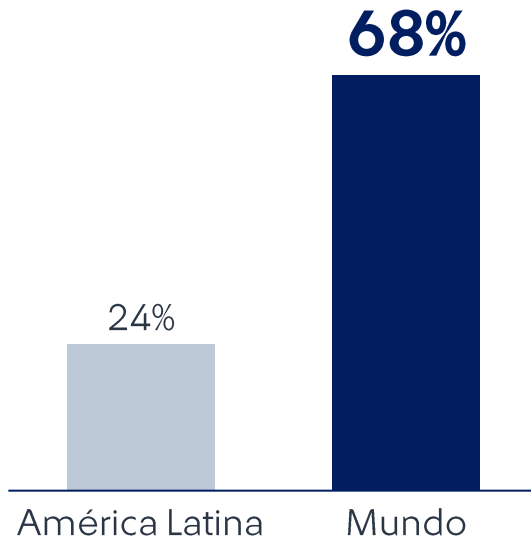
Vivienda **13%**



Región con amplio potencial de **crecimiento** en servicios financieros, impulsado por sus bajos niveles de penetración y adopción tecnológica

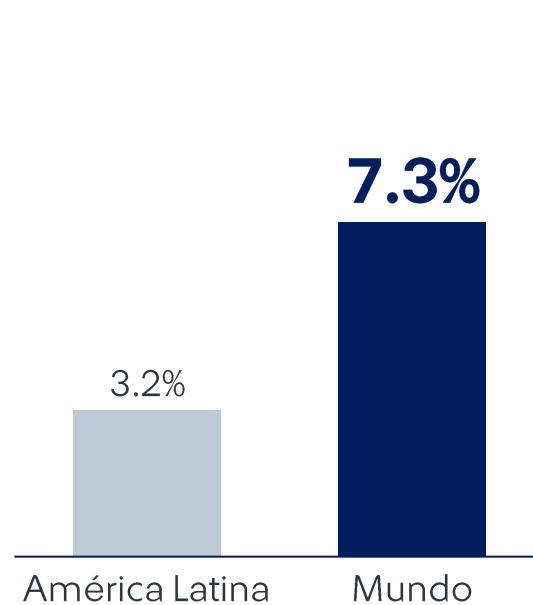
Fondos de Pensiones y Gestión de Activos

AUM/PIB



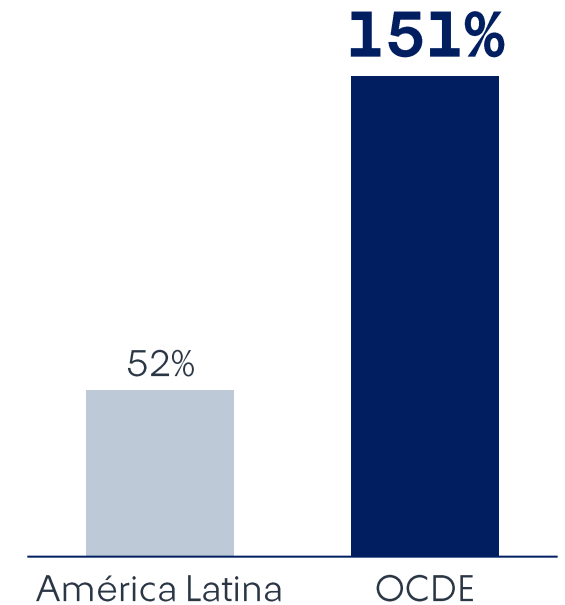
Seguros

Primas/PIB



Banca

Crédito sector privado/PIB



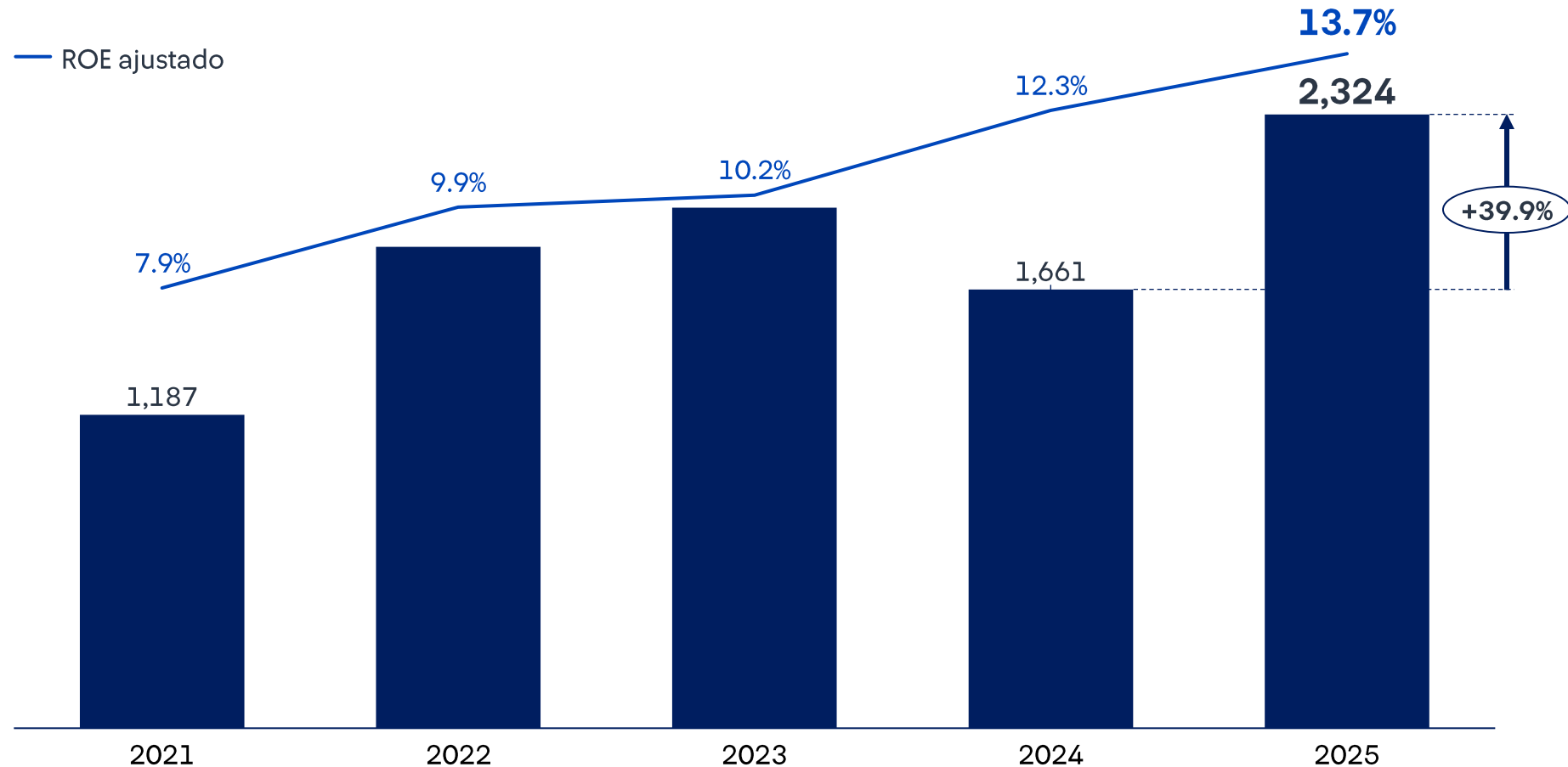
Fuentes: Mapfre 2024 y Banco Mundial 2024, FIAP 2024

La **penetración financiera global es 2 a 3 veces superior a la de América Latina**, lo que evidencia una gran oportunidad de expansión la región.

ROE ajustado 2025 cierra en 13.7%, con unas utilidades recurrentes de COP 2.3 bn que crecen un 39.9% en el año, evidenciando el avance en la rentabilidad de los negocios

Evolución utilidad neta controladora financiera proforma | ROE

COP miles de millones

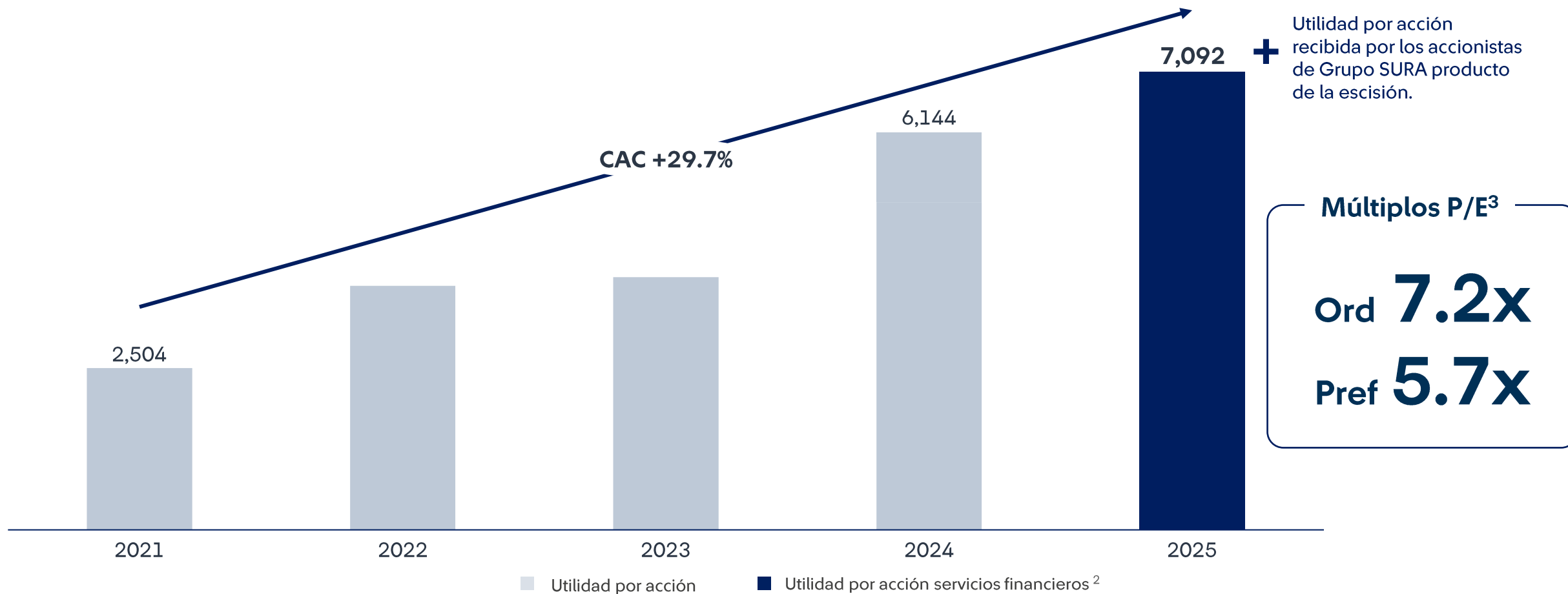


1. Datos ajustados que excluyen efectos no recurrentes del intercambio de Nutresa (2023–2024), la utilidad asociada a la escisión por absorción, el aumento del pasivo por acciones preferenciales emitidas en 2025 y el deterioro de Grupo Cibest producto del anuncio de venta de Banistmo También se excluye el método de participación histórico de Grupo Argos y Grupo Nutresa para reflejar únicamente el portafolio financiero y la EPS SURA en todo la serie.
2 ROE ajustado de Grupo SURA, excluyendo amortización de intangibles por adquisiciones, inversión en Grupo Argos del patrimonio (por no aplicar método de participación desde 2025), utilidades no recurrentes (intercambio Nutresa 2024, escisión por absorción, aumento de pasivo por acciones preferenciales 2025, deterioro Grupo Cibest) y EPS SURA en 2024. Ver anexos para cálculo de ROE de 2025.

Utilidad neta recurrente por acción cierra el 2025 en COP 7,092 con un crecimiento anual compuesto de 29.7% desde 2021



Utilidad neta por acción proforma - COP¹



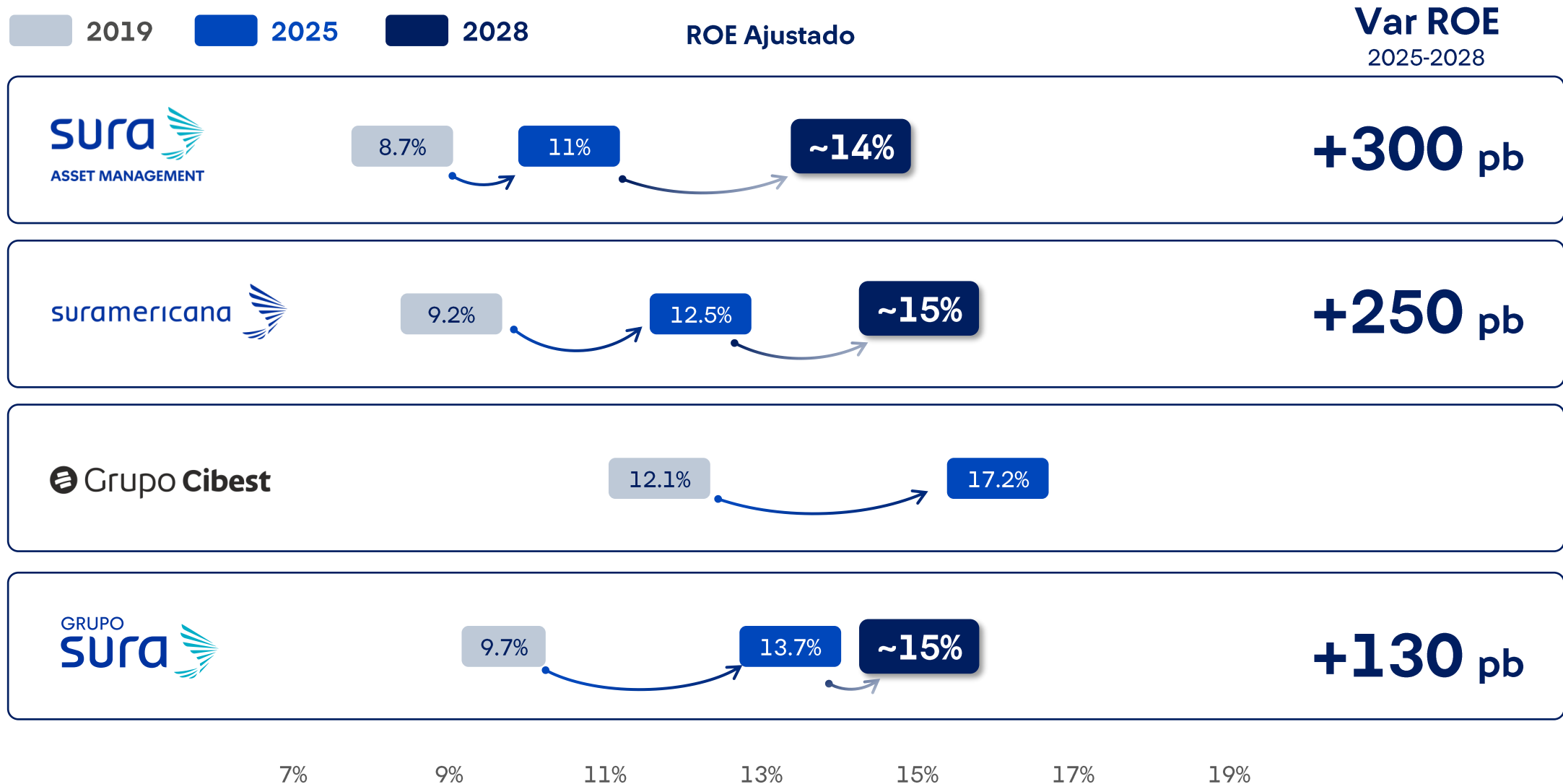
Cálculo de utilidad neta por acción administrativo con número de acciones al cierre de cada periodo.

1. Utilidad por acción ajustada por la EPS SURA, los efectos no recurrentes del intercambio de Nutresa (2023-2024), la utilidad asociada a la escisión por absorción (2025) y el aumento del pasivo por acciones preferenciales emitidas en 2025, así como el deterioro realizado por Grupo Cibest.

2. Utilidad neta por acción servicios financieros excluye el método de participación de Grupo Argos y se calcula sobre 327.7 millones de acciones en circulación tras la escisión por absorción en julio de 2025.

3. Cifras al 30 de abril de 2026

Aumento del ROE entre 130 y 300 puntos básicos en todas las filiales para 2028: un grupo que genera una rentabilidad superior



1. El ROE ajustado de SURA AM excluye la amortización de activos intangibles, y el del Grupo Cibest excluye el deterioro de valor de Banistmo en 2025.

2 ROE ajustado de Grupo SURA, excluyendo la amortización de intangibles por adquisiciones, la inversión en el capital de Grupo Argos (ya que no se aplica el método de puesta en equivalencia desde 2025), los beneficios no recurrentes (canje de Nutresa en 2024, escisión por absorción, aumento de pasivos por acciones preferenciales en 2025, deterioro de Grupo Cibest) y el EPS SURA en 2024.

Ecosistema financiero que potencia las convergencias estratégicas entre banca, ahorro e inversión y seguros para generar soluciones centradas en el cliente, integrales y digitales

Bancaseguros

(Banca + Seguros)



Gestión
de inversiones



Seguros
de vida + **ahorro**

*(Asset y Wealth
Management + Seguros)*

**Originación y distribución de
productos de Asset Management**

(Asset y Wealth Management + Banca)

POTENCIAR OPERACIONES

Continuar fortaleciendo
la generación de valor
en cada negocio

FORTALECER GRUPO FINANCIERO

Poner al cliente en el centro
y capitalizar oportunidades
de crecimiento

RETORNO AL ACCIONISTA

Crecimiento rentable, cierre
de brecha de valor y política
de dividendos competitiva

**Como Grupo, identificamos oportunidades que nos permiten
seguir evolucionando al tiempo que generamos valor**

Ambiciones 2028

	2025	2028E
Utilidad neta	2.3 bn	~3.3 bn
UPA (COP)	7,092	~10,000
ROE Ajustado	13.7%	~15%
Deuda neta	7.1 tn	<5 tn
Deuda neta/ dividendos	3.2x	~2x
Dividendos por acción (COP)	1,500	~3,000

Las ambiciones para 2028 se basan en un crecimiento orgánico, sin tener en cuenta acontecimientos extraordinarios.



Ricardo Jaramillo
Presidente



Juan Esteban Toro
Vicepresidente de
Finanzas Corporativas



Carlos Eduardo González
Gerente de inversiones y
mercado de capitales

cegonzalez@gruposura.com.co



Daniel Mesa
Director de inversionistas
y mercado de capitales

dmesa@gruposura.com.co



Juliana Restrepo
Analista inversionistas
y mercado de capitales

jrestrepo@gruposura.com.co