

Estados financieros intermedios consolidados condensados de Grupo de Inversiones Suramericana S.A. Por el periodo de nueve meses comprendido entre el 1 de enero y el 30 de septiembre de 2020



TABLA DE CONTENIDO

INFORME DEL REVISOR FISCAL	6
ESTADO INTERMEDIO CONDENSADO DE SITUACIÓN FINANCIERA CONSOLIDAD	O 8
ESTADO INTERMEDIO CONDENSADO DE RESULTADOS CONSOLIDADO	10
ESTADO INTERMEDIO CONDENSADO DE RESULTADOS INTEGRALES CONSOLI	ODAC
12	
ESTADO INTERMEDIO CONDENSADO DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO	
CONSOLIDADO	13
ESTADO INTERMEDIO CONDENSADO DE FLUJOS DE EFECTIVO CONSOLIDADO	15
NOTA 1. ENTIDAD REPORTANTE	17
NOTA 2. BASES DE PRESENTACIÓN Y POLÍTICAS CONTABLES SIGNIFICATIVAS	22
2.1 Declaración de cumplimiento	22
2.2. Estados financieros de periodos intermedios	23
2.3. Bases de presentación	23
2.3.1. Bases de medición y presentación	
2.3.2. Principios de consolidación	
2.3.4. Moneda	27
2.3.5. Hiperinflación 2.4. Políticas contables significativas	 28 29
NOTA 3. JUICIOS CONTABLES SIGNIFICATIVOS, ESTIMADOS Y CAUSAS DE	
INCERTIDUMBRE EN LA PREPARACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS	29
NOTA 4. NORMAS EMITIDAS SIN APLICACIÓN EFECTIVA	
NOTA 5. RESPUESTA A LA CRISIS COVID – 19	
NOTA 6. INSTRUMENTOS FINANCIEROS	
6.1. Activos financieros	50
6.1.1. Inversiones	51
6.1.2. Cuentas comerciales y otras cuentas por cobrar	
6.2. Deterioro de los activos financieros	
6.3. Pasivos financieros	
6.3.1. Otros pasivos financieros	
NOTA 7. ARRENDAMIENTOS	
NOTA 8. CONTRATOS DE SEGUROS	56
8.1. Reservas Técnicas parte reaseguradores	56
8.2. Primas	56



8.3. Siniestros retenidos	58
8.4. Reservas técnicas contratos de seguros	60
NOTA 9. IMPUESTOS A LAS GANANCIAS	62
9.1. Normatividad aplicable	62
9.2. Impuestos corrientes	67
9.3. Impuesto reconocido en el resultado del período	68
9.4. Conciliación de la tasa efectiva	69
9.5. Impuestos diferidos	71
9.6. Movimiento del impuesto diferido	73
9.7. Incertidumbre frente a tratamientos del impuesto a las ganancias	73
NOTA 10. ACTIVOS INTANGIBLES	74
10.1 Plusvalía	74
10.2 Activos Intangibles distintos de la plusvalía	75
NOTA 11. INVERSIONES CONTABILIZADAS UTILIZANDO EL MÉTODO DE	
PARTICIPACIÓN	77
11.1 Inversión en asociadas	78
11.2 Negocios Conjunto	81
11.3 Deterioro de inversiones en subsidiarias y asociadas	82
NOTA 12. OPERACIONES DISCONTINUAS	83
NOTA 13. TÍTULOS EMITIDOS	85
NOTA 14. DIVIDENDOS PAGADOS Y DECRETADOS	87
NOTA 15. OTRO RESULTADO INTEGRAL	88
NOTA 16. PARTICIPACIÓN NO CONTROLADORA	
NOTA 17. SEGMENTOS DE OPERACIÓN	89
17.1. Segmentos sobre los que se deben informar	89
17.2. Información sobre segmentos de operación	91
17.3. Información geográfica	94
17.4. Estado de resultados por compañía	95
NOTA 18. INGRESOS Y GASTOS POR COMISIONES	98
18.1. Ingresos por comisión	98
18.2. Gastos por comisiones intermediarios	98
NOTA 19. PRESTACIÓN DE SERVICIOS	99
19.1. Ingresos por prestación de servicios	99



19.2. Costos por prestación de servicios	100
NOTA 20. RESULTADO FINANCIERO	101
NOTA 21. GASTOS ADMINISTRATIVOS	101
NOTA 22. HONORARIOS	102
NOTA 23. GANANCIA POR ACCIÓN	103
NOTA 24. OBJETIVOS Y POLÍTICAS DE GESTIÓN DE RIESGOS	104
NOTA 25. INFORMACIÓN A REVELAR SOBRE PARTES RELACIONADAS	116
25.1. Partes relacionadas	116
25.2. Transacciones con partes relacionadas	116
25.3. Transacciones con directores	120
NOTA 26. HECHOS POSTERIORES A LA FECHA SOBRE LA QUE SE INFORMA	120
NOTA 27. APROBACIÓN DE ESTADOS FINANCIEROS	120
ANÁLISIS DE LOS RESULTADOS FINANCIEROS (no auditado)	121



CERTIFICACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

Los suscritos Representante Legal y Contador Público bajo cuya responsabilidad se prepararon los estados financieros intermedios condensados consolidados, certificamos:

Que para la emisión del estado de situación financiera consolidado al 30 de septiembre de 2020, y del estado de resultado del ejercicio consolidado y resultado integral consolidado, estado de cambios en el patrimonio consolidado y estado de fluios de efectivo consolidado por el periodo terminado en esa fecha, que conforme al reglamento se ponen a disposición de los accionistas y de terceros, se han verificado previamente las afirmaciones contenidas en ellos.

Dichas afirmaciones, explícitas e implícitas, son las siguientes:

Existencia: Los activos y pasivos de Grupo de Inversiones Suramericana S.A. existen en la fecha de corte y las transacciones registradas se han realizado durante el año.

Integridad: Todos los hechos económicos realizados han sido reconocidos.

Derechos y obligaciones: Los activos representan probables beneficios económicos futuros y los pasivos representan probables sacrificios económicos futuros, obtenidos o a cargo de Grupo de Inversiones Suramericana S.A. en la fecha de corte.

Valuación: Todos los elementos han sido reconocidos por importes apropiados.

Presentación y revelación: Los hechos económicos han sido correctamente clasificados, descritos y revelados.

De acuerdo con el artículo 46 de la Ley 964 de 2005, en mi calidad de representante legal de Grupo de Inversiones Suramericana S.A. Los Estados Financieros v otros informes relevantes para el públicó, relacionados con el ejercicio al 30 de septiembre de 2020, 30 de septiembre v 31 de diciembre de 2019 no contienen vicios, imprecisiones o errores que impidan conocer la verdadera situación patrimonial o las operaciones de la Compañía.

Gonzalo Alberto Pérez Rojas

Presidentle

Luis Fernando Soto Salazar

Contador Público

Tarjeta Profesional 16951-T



Informe de Revisión de Información Financiera Intermedia

Señores:

Accionistas de Grupo de Inversiones Suramericana S.A.

Introducción

He revisado los estados financieros consolidados condensados adjuntos de Grupo de Inversiones Suramericana S.A., que comprenden el estado intermedio condensado de situación financiera consolidada al 30 de septiembre de 2020 y los correspondientes estados intermedios condensados consolidados de resultados integrales, de cambios en el patrimonio y de flujo de efectivo por el período de nueve meses terminado en esa fecha; y otras notas explicativas. La Administración de la Compañía es responsable por la preparación y correcta presentación de esta información financiera intermedia, de acuerdo con las Normas de Contabilidad y de Información Financiera aceptadas en Colombia. Mi responsabilidad es emitir una conclusión sobre este reporte de información financiera intermedia, fundamentada en mi revisión.

Alcance de la Revisión

He efectuado mi revisión de acuerdo con la norma internacional de trabajos de revisión 2410 Revisión de información financiera intermedia realizada por el auditor independiente de la entidad aceptada en Colombia. Una revisión de la información financiera a una fecha intermedia consiste principalmente en hacer indagaciones con el personal de la Compañía responsable de los asuntos financieros y contables; y en aplicar procedimientos analíticos y otros procedimientos de revisión. El alcance de una revisión es sustancialmente menor al examen que se practica a los estados financieros al cierre del ejercicio, de acuerdo con normas internacionales de auditoría aceptadas en Colombia, y, en consecuencia, no me permite obtener una seguridad de que hayan llegado a mi conocimiento todos los asuntos importantes que pudieran haberse identificado en una auditoría. En consecuencia, no expreso una opinión de auditoría.

Conclusión

Como resultado de mi revisión, no ha llegado a mi conocimiento ningún asunto que me haga pensar que la información financiera intermedia adjunta no presenta razonablemente, en todos los aspectos significativos, la situación financiera consolidada de Grupo de Inversiones Suramericana S.A. al 30 de septiembre del 2020, los resultados consolidados de sus operaciones y sus flujos consolidados de efectivo por el período de nueve meses terminado en esa fecha, de acuerdo con las Normas de Contabilidad y de Información Financiera aceptadas en Colombia.



Otra Información

Los formatos que serán transmitidos a la Superintendencia Financiera de Colombia (SFC) han sido revisados por mí, previo a la firma digital de los mismos en formato XBRL y PDF, de acuerdo con la Circular 038 de 2015 y sus modificatorias. La información contenida en los mencionados formatos es concordante con la información financiera intermedia adjunta al presente informe.

Mariana Milagros Rodríguez

Revisor Fiscal

Tarjeta Profesional 112752 - T

Designada por Ernst & Young Audit S.A.S. TR-530

Medellín, Colombia 13 de noviembre de 2020



GRUPO DE INVERSIONES SURAMERICANA S.A. ESTADO INTERMEDIO CONDENSADO DE SITUACIÓN FINANCIERA CONSOLIDADO

Al 30 de septiembre de 2020 (con cifras comparativas al 31 de diciembre 2019) (Valores expresados en millones de pesos colombianos)

	Nota	Septiembre 2020	Diciembre 2019
Activos			
Efectivo y equivalentes de efectivo Inversiones Cuentas comerciales y otras cuentas por cobrar	6.1 6.1.1 6.1.2	3,351,031 24,050,426 6,523,481	2,346,157 23,982,370 6,334,838
Cuentas por cobrar partes relacionadas y asociadas corrientes	6.1	243,057	109,153
Reservas técnicas de seguros partes reaseguradores	8.1	4,524,554	4,103,398
Inventarios Activos por impuestos corrientes Activos no corrientes disponibles para la venta Otros activos financieros Otros activos no financieros Propiedades de inversión Propiedades y equipo Activos por derecho de uso Activos intangibles distintos de la plusvalía Plusvalía	9.2 12 6.1 7 10.2 10.1	47,332 238,643 13,170 1,395,634 211,244 179,194 1,321,745 615,304 4,399,499 5,119,837	11,920 231,720 5,212 594,249 124,654 169,287 1,309,173 645,484 4,188,717 4,721,695
Inversiones contabilizadas utilizando el método de participación	11	20,198,727	19,965,689
Activos por impuestos diferidos	9.5	285,180	194,114
Total activos		72,718,058	69,037,830



GRUPO DE INVERSIONES SURAMERICANA S.A. ESTADO INTERMEDIO CONDENSADO DE SITUACIÓN FINANCIERA CONSOLIDADO

Al 30 de septiembre de 2020 (con cifras comparativas al 31 de diciembre 2019) (Valores expresados en millones de pesos colombianos)

	Nota	Septiembre 2020	Diciembre 2019
Pasivos			
Otros pasivos financieros	6.3.1	1,857,099	1,889,749
Pasivos por arrendamientos financieros	7	598,326	666,663
Cuentas comerciales y otras cuentas por pagar	6.3.2	3,846,585	3,613,367
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	6.3	209,585	82,011
Reservas técnicas	8.4	23,033,327	23,215,289
Pasivos por impuestos corrientes	9.2	589,954	464,723
Provisiones por beneficios a empleados		607,196	533,657
Otros pasivos no financieros		663,041	594,700
Otras provisiones		217,727	227,155
Títulos emitidos	13	10,045,715	8,203,145
Pasivo por impuestos diferidos	9.5	1,460,909	1,456,369
Total pasivos		43,129,464	40,946,828
Patrimonio			
Capital emitido		109,121	109,121
Prima de emisión		3,290,767	3,290,767
Ganancia del ejercicio		297,785	1,525,537
Ganancias acumuladas		13,658,563	13,472,589
Otras participaciones en el patrimonio	15	3,798,346	2,424,607
Reservas		5,805,720	4,814,146
Patrimonio atribuible a los propietarios de			
la controladora		26,960,302	25,636,767
Participaciones no controladoras	16	2,628,292	2,454,235
Patrimonio total		29,588,594	28,091,002
Total patrimonio y pasivos		72,718,058	69,037,830

Las notas que acompañan a los estados financieros consolidados son parte integral de éstos.

Gonzalo Alberto Pérez Rojas Representante Legal Luis Fernando Soto Salazar Contador

T.P. 16951-T

Mariana Milagros Rodríguez Revisor Fiscal

T.P. 112752-T

Designada por Ernst & Young Audit S.A.S. TR-530 (Véase mi informe del 13 de noviembre de 2020)



GRUPO DE INVERSIONES SURAMERICANA S.A. ESTADO INTERMEDIO CONDENSADO DE RESULTADOS CONSOLIDADO

30 de septiembre de 2020 (con cifras comparativas al 30 de septiembre de 2019) (Valores expresados en millones de pesos colombianos excepto la ganancia neta por acción)

		Acumulado		Trimestral	
	Nota	Septiembre 2020	Septiembre 2019	Septiembre 2020	Septiembre 2019
Primas emitidas Primas	8.2	10,571,397 10,297,752	9,994,472 9,717,523	3,697,133 3,600,512	3,515,827 3,416,507
Servicios complementarios de seguros		273,645	276,949	96,621	99,320
Primas cedidas Primas retenidas (netas)	8.2	(2,413,472) 8,157,925	(1,823,182) 8,171,290	(913,191) 2,783,942	(673,188) 2,842,639
Ingresos por comisiones Prestación de servicios Dividendos Ingresos por inversiones	18.1 19.1	2,075,276 3,514,766 14,307 783,859	2,019,608 2,943,707 4,792 700,122	724,420 1,225,383 2,362 241,305	686,715 1,038,704 1,467 295,364
Ganancias a valor razonable - Inversiones		348,893	775,137	173,366	148,160
Ganancia por método de participación de asociadas y negocios conjuntos	11	337,621	1,040,025	184,373	367,322
Ganancias en venta de inversiones		3,085	111,620	4,832	61,027
Ingresos por propiedades de inversión		9,481	11,216	3,037	3,719
Otros ingresos		193,655	190,213	67,085	73,853
Ingresos operacionales		15,438,868	15,967,730	5,410,105	5,518,970
Siniestros totales Reembolso de siniestros Siniestros retenidos	8.3 8.3	(5,521,678) 1,079,435 (4,442,243)	(5,959,961) 1,258,414 (4,701,547)	(1,940,465) 361,113 (1,579,352)	(1,950,623) 341,785 (1,608,838)
Reservas netas de producción		69,483	(239,919)	(78,491)	(145,441)
Costos por prestación de servicios	19.2	(3,374,257)	(2,835,862)	(1,172,314)	(988,899)
Gastos administrativos Beneficios a empleados Honorarios	21 22	(1,385,101) (1,614,991) (255,715)	(1,278,586) (1,556,080) (241,915)	(453,998) (543,821) (93,159)	(425,466) (531,928) (91,847)
Comisiones intermediarios Amortizaciones Depreciaciones	18.2	(2,005,538) (218,676) (173,678)	(1,836,650) (219,657) (157,226)	(650,208) (70,295) (64,081)	(613,848) (76,228) (53,061)
Costos y gastos de seguros Otros gastos		(576,313) (32,190)	(551,151) (45,597)	(220,119) (13,027)	(199,516) (10,228)
Deterioro Gastos operacionales		(54,623) (14,063,842)	(9,019) (13,673,209)	(18,459) (4,957,324)	(787) (4,746,087)



GRUPO DE INVERSIONES SURAMERICANA S.A. ESTADO INTERMEDIO CONDENSADO DE RESULTADOS CONSOLIDADO

30 de septiembre de 2020 (con cifras comparativas al 30 de septiembre de 2019) (Valores expresados en millones de pesos colombianos excepto la Ganancia neta por acción expresada en pesos colombianos)

		Acum	ulado	Trime	estral
	Nota	Septiembre 2020	Septiembre 2019	Septiembre 2020	Septiembre 2019
Ganancia operativa		1,375,026	2,294,521	452,781	772,883
Ganancias a valor razonable - Derivados	15	229,135	75,469	61,308	85,051
Diferencia en cambio (Neto) Intereses	15 15	(301,024) (558,867)	(97,364) (524,614)	(84,213) (179,428)	(134,916) (174,102)
Resultado financiero		(630,756)	(546,509)	(202,333)	(223,967)
Ganancia, antes de impuestos Impuestos a las ganancias	9.3	744,270 (334,241)	1,748,012 (325,345)	250,448 (98,198)	548,916 (70,818)
Ganancia, neta operaciones continuadas		410,029	1,422,667	152,250	478,098
Ganancia, neta operaciones discontinuadas	12	(12,451)	70,155	35	64,011
Ganancia, neta		397,578	1,492,822	152,285	542,109
Ganancia de la controladora Ganancia no controladora		297,785 99,793	1,323,984 168,838	128,336 23,949	477,264 64,845
Ganancias por acción					
Ganancia neta por acción operaciones continuas	23	586	2,202	238	724
Ganancia neta por acción operaciones discontinuas	23	(22)	125	-	114

Las notas que acompañan a los estados financieros consolidados son parte integral de éstos.

Gonzalo Alberto Pérez Rojas

Representante Legal

Luis Fernando Soto Salazar Contador

T.P. 16951-T

Mariana Milagros Rodríguez

Revisor Fiscal T.P. 112752-T

Designada por Ernst & Young Audit S.A.S. TR-530 (Véase mi informe del 13 de noviembre de 2020)



GRUPO DE INVERSIONES SURAMERICANA S.A. ESTADO INTERMEDIO CONDENSADO DE RESULTADOS INTEGRALES CONSOLIDADO

Al 30 de septiembre de 2020 (con cifras comparativas al 30 de septiembre de 2019) (Valores expresados en millones de pesos colombianos)

		Acum	ulado	Trimestre		
	Nota	Septiembre	Septiembre	Septiembre		
Ganancia neta del año		2020 397,578	2019 1,492,822	2020 1 52,283	2019 542 ,115	
Otros resultados integrales		331,313	1,432,022	102,200	342,113	
Partidas que no se reclasificarán al resultado del						
periodo, neto de impuestos						
Inversiones en instrumentos de patrimonio neto de	15	181	12,078	2,154	4,084	
impuestos Povaluación de preniedades note de impuestos	15	(4.000)	(07.400)	(2.000)		
Revaluación de propiedades neto de impuestos Mediciones de planes de beneficios definidos	15	(4,208) 4,103	(27,402)	(3,020)	(341)	
Total otro resultado integral que no se reclasificará a	_	4,103	(8,138)	-	(8,277)	
resultado del periodo, neto de impuestos diferidos	18	76	(23,462)	(866)	(4,534)	
Partidas que se reclasificarán al resultado del		70	(25,402)	(000)	(4,554)	
periodo, neto de impuestos						
Diferencias de cambio de conversión	15	1,150,725	460,499	677,452	399,693	
Cobertura de flujo de efectivo	15	25,864	145,569	(8,870)	35,172	
Cobertura con derivados de inversiones neta en el extranjero	15	(135,226)	(186,621)	(85,874)	(90,912)	
Participación de otro resultado integral de asociadas y						
negocios conjuntos contabilizados utilizando el método	15	504,858	366,617	527,924	303,214	
de la participación			•	•		
Total otro resultado integral que se reclasificará al						
resultado, neto de impuestos		1,546,221	786,064	1,110,632	647,167	
Total otros resultados integrales		1,546,297	762,602	1,109,766	642,633	
Resultado integral total		1,943,875	2,255,424	1,262,049	1,184,748	
Resultado integral total atribuible a:						
Participación controladora		1,671,524	2,020,936	1,139,263	1,062,926	
Participaciones no controladoras		272,351	234,488	122,786	121,822	

Las notas que acompañan a los estados financieros consolidados son parte integral de éstos.

Gonzalo Alberto/Pérez Rojas

Representante Legal

Luis Fernando Soto Salazar

Contador

Ť.P. 16951-T

Mariana Milagros Rodríguez Revisor Fiscal

T.P. 112752-T

Designada por Ernst & Young Audit S.A.S. TR-530 (Véase mi informe del 13 de noviembre de 2020)



GRUPO DE INVERSIONES SURAMERICANA S.A. ESTADO INTERMEDIO CONDENSADO DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO CONSOLIDADO

Año que termina el 30 de septiembre de 2020 (con cifras comparativas 30 de septiembre de 2019) (Valores expresados en millones de pesos colombianos)

		Capital emitido	Prima de emisión	Ganancias acumuladas	Otras participaciones en el patrimonio (ORI)	Reservas	Ganancia del ejercicio	Patrimonio atribuible a propietarios de la controladora	Participaciones no controladoras	Total patrimonio
Saldo al 1 de enero de 2019	Nota	109,121	3,290,767	13,466,180	2,519,074	3,905,725	1,182,880	24,473,747	2,427,165	26,900,912
Otro resultado integral	15	-	-	-	696,701	-	-	696,701	65,901	762,602
Ganancia del ejercicio		-	-	-	-	-	1,323,984	1,323,984	168,838	1,492,822
Resultado integral total neto del periodo		-	-	-	696,701	-	1,323,984	2,020,685	234,739	2,255,424
Traslado a ganancias acumuladas		-	-	1,182,880	-	-	(1,182,880)	-	-	-
Distribución de resultados 2018 según acta de Asamblea de Accionistas No 24 del 29 de marzo de 2019:										
Dividendos reconocidos como distribuciones a los propietarios (550 pesos por acción)	16	-	-	(320,088)	-	-	-	(320,088)	(97,097)	(417,185)
Reservas para protección de inversiones		-	-	(328,507)	-	328,507	-	-	-	-
Dividendo mínimo acciones preferenciales		-	-	30,471	-	-	-	30,471	-	30,471
Incrementos (disminuciones) por otros cambios, patrimonio		-	-	56,679	-	-	-	56,679	11,152	67,831
Saldo al 30 de septiembre de 2019		109,121	3,290,767	14,087,615	3,215,775	4,234,232	1,323,984	26,261,494	2,575,959	28,837,453



GRUPO DE INVERSIONES SURAMERICANA S.A. ESTADO INTERMEDIO CONDENSADO DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO CONSOLIDADO

Año que termina el 30 de septiembre de 2020 (con cifras comparativas 30 de septiembre de 2019) (Valores expresados en millones de pesos colombianos)

		Capital emitido	Prima de emisión	Ganancias acumuladas	Otras participaciones en el patrimonio (ORI)	Reservas	Ganancia del ejercicio	Patrimonio atribuible a propietarios de la controladora	Participaciones no controladoras	Total patrimonio
Saldo al 1 de enero de 2020	Nota	109,121	3,290,767	13,472,589	2,424,607	4,814,146	1,525,537	25,636,767	2,454,235	28,091,002
Otro resultado integral Ganancia del ejercicio	15	-	-	•	1,373,739	•	297,785	1,373,739 297,785	172,558 99,793	1,546,297 397,578
Resultado integral total neto del periodo				-	1,373,739		297,785	1,671,524	272,351	1,943,875
Traslado a ganancias acumuladas		-	-	1,525,537			(1,525,537)			•
Distribución de resultados 2019 Según acta de Asamblea de Accionistas No 25 del 27 de marzo de 2020:										
Dividendo ordinario (583 pesos por acción) y dividendo extraordinario (51 pesos por acción) reconocidos como distribuciones a los propietarios	16			(368,974)		-		(368,974)	(100,783)	(469,757)
Reservas para protección de inversiones			-	(691,574)		691,574	-	-81 8 2 9 9	-	-
Reservas para reserva para readquisición de acciones				(300,000)	-	300,000	-		_	
Dividendo mínimo acciones preferenciales		18	-	30,471				30,471	=	30,471
Efecto de Retención en dividendos de accionistas		-	-	(4,509)		-		(4,509)		(4,509)
Incrementos (disminuciones) por otros cambios, patrimonio	\supset		•	(4,977)	•		7	(4,977)	2,489	(2,488)
Saldo al 30 de septiembre de 2020	1	109,121	3,290,767	13,658,563	3,798,346	5,805,720	297,785	26,960,302	2,628,292	29,588,594

Las notas que acomparían a los estados financieros consolidados son parte integral de éstos.

Gonzalo Alberto Pérez Rojas Representante Legal Luis Fernando Soto Salazar Contador

T.P. 16951-T

Mariana Milagros Rodríguez Revisor Fiscal

T.P. 112752-T Designada por Ernst & Young Audit S.A.S. TR-530 (Véase mi informe del 13 de noviembre de 2020)



GRUPO DE INVERSIONES SURAMERICANA S.A. ESTADO INTERMEDIO CONDENSADO DE FLUJOS DE EFECTIVO CONSOLIDADO

Año que terminó el 30 de septiembre de 2020 (con cifras comparativas al 30 de septiembre de 2019) (Valores expresados en millones de pesos colombianos)

	Nota	Septiembre 2020	Septiembre 2019
Utilidad del año		397,578	1,492,822
Ajustes para conciliar la ganancia			
Ajustes por gasto por impuestos a las ganancias	9	334,241	325,345
Intereses	20	550,379	519,131
Ajustes por disminuciones (incrementos) en los inventarios		(35,413)	1,557
Ajustes por disminuciones (incrementos) en cuentas por cobrar la actividad aseguradora		(131,144)	329,452
Ajustes por la disminución de cuentas por cobrar de origen comercial		(105,452)	68,449
Ajustes por incrementos en otras cuentas por cobrar de las actividades de operación		28,373	(2,162)
Ajustes por el incremento de cuentas por pagar de origen comercial		138,498	182,165
Ajustes por el incremento (disminución) en cuentas por pagar la actividad aseguradora		94,658	(150,424)
Ajustes por gastos de depreciación y amortización		462,916	525,594
Ajustes por deterioro de valor reconocidas en el resultado del periodo		54,623	8,907
Ajustes por provisiones		68,432	(2,652)
Ajustes por pérdidas de moneda extranjera no realizadas		(883,236)	(22,137)
Ajustes por ganancias del valor razonable		(191,423)	(1,007,244)
Ajustes por ganancias no distribuidas por aplicación del método de participación	11	(337,621)	(1,040,025)
Otros activos y pasivos no financieros	6.1.1	(198,425)	(4,220)
Ajustes por pérdidas (ganancias) por la disposición de activos no corrientes		(7,959)	665,373
Valoración de inversiones a costo amortizado y Ganancia en venta de inversiones	6.1.1	(699,808)	(915,711)
Variación de las reservas		(603,119)	870,548
Dividendos recibidos asociadas		479,276	399,690
Impuesto de renta pagado		(344,367)	(621,564)
Otros impuestos		84,945	178,370
Otros cobros por la venta de patrimonio o instrumentos de deuda de otras entidades	6.1.1	14,895,778	5,726,679
Otros pagos para adquirir patrimonio o instrumentos de deuda de otras entidades	6.1.1	(13,145,449)	(5,800,369)
Flujos de efectivo de actividades de operación		906,281	1,727,574
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de inversión			
Flujos de efectivo procedentes de la pérdida de control de subsidiarias u otros negocios		183	25,067
Flujos de efectivo utilizados para obtener el control de subsidiarias u otros negocios		(28,312)	(1,595)
Importes procedentes de la venta de propiedades, planta y equipo		33,088	27,115
Compras de propiedades, equipo		(97,897)	(106,225)
Importes procedentes de ventas de activos intangibles		25,183	10,001
Compras de activos intangibles		(144,924)	(274,951)
Recursos por ventas de otros activos a largo plazo		56,976	43,132
Compras de otros activos a largo plazo		(81,572)	(727)
Cobros procedentes de contratos de futuro, a término, de opciones financiera (swaps)		(76,405)	(194,551)
Intereses pagados		515	788
Intereses recibidos		545,187	519,554
Flujos de efectivo de (utilizados en) actividades de inversión		232,022	47,608



GRUPO DE INVERSIONES SURAMERICANA S.A. ESTADO INTERMEDIO CONDENSADO DE FLUJO DE EFECTIVO CONSOLIDADO

Año que terminó el 30 de septiembre de 2020 (con cifras comparativas al 30 de septiembre de 2019) (Valores expresados en millones de pesos colombianos)

	Nota	Septiembre 2020	Septiembre 2019
Flujos de efectivo procedentes de actividades de financiación	***************************************		
Importes procedentes de la emisión de acciones		30,471	30,471
Importes procedentes de préstamos		2,826,139	318,434
Reembolsos de préstamos		(2,258,455)	(807,221)
Pagos de pasivos por arrendamientos financieros		(128,689)	(115,365)
Dividendos pagados	14	(279,132)	(235,044)
Dividendos pagados para no controladora	14	(62,989)	(97,199)
Intereses pagados		(360,867)	(274,273)
Flujos de efectivo de actividades de financiación		(233,522)	(1,180,197)
Incremento neto de efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efecto de los cambios en la tasa de cambio		904,781	594,985
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo		100,093	46,347
Incremento neto de efectivo y equivalentes al efectivo		1,004,874	641,332
Efectivo y equivalentes al efectivo al principio del año	6	2,346,157	1,878,040
Efectivo y equivalentes al efectivo al final del año	6	3,351,031	2,519,372

Las notas que acompañan a los estados financieros consolidados son parte integral de éstos.

Gonzalo Alberto Pérez Rojas Representante Legal

Luis Fernando Soto Salazar

Contador T.P. 16951-T Mariana Milagros Rodríguez

Revisor Fiscal T.P. 112752-T

Designada por Ernst & Young Audit S.A.S. TR-530 (Véase mi informe del 13 de noviembre de 2020)



GRUPO DE INVERSIONES SURAMERICANA S.A.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

Por el periodo terminado al 30 de septiembre de 2020 (con cifras comparativas al 31 de diciembre de 2019, las cifras del estado de situación financiera y al 30 de septiembre de 2019 las cifras del estado de resultados, resultados integrales, de cambios en el patrimonio y de flujos de efectivo).

(Valores expresados en millones de pesos colombianos excepto la ganancia neta por acción y tasas de cambio expresadas en pesos colombianos)

NOTA 1. ENTIDAD REPORTANTE

Grupo de Inversiones Suramericana S.A., es una sociedad anónima, constituida y domiciliada en Colombia, cuyas acciones se cotizan en bolsa. Es el resultado de la escisión de Compañía Suramericana de Seguros S.A., según Escritura Pública No. 2295 del 24 de diciembre de 1997 de la Notaría 14 de Medellín, formalizada contablemente el 1° de enero de 1998; el domicilio principal es la ciudad de Medellín, en la Cra. 43ª # 5ª – 113 Piso 13-15; pero podrá tener sucursales, agencias, oficinas y representaciones en otras plazas del país y del extranjero, cuando así lo determine su Junta Directiva. La duración de la Compañía es hasta el año 2097. Su objeto social es la inversión en bienes muebles e inmuebles. Tratándose de inversión en bienes muebles, además de cualquier clase de bienes muebles, las inversiones podrán ser en acciones, cuotas o partes en sociedades, entes, organizaciones, fondos o cualquier otra figura legal que permita inversión de recursos. Así mismo podrá invertir en papeles o documentos de renta fija, variable, estén o no inscritos en el mercado público de valores, en todo caso, los emisores y/o receptores de la inversión pueden ser de carácter público o privado, nacionales o extranjeros. El ejercicio económico se ajustará al año calendario, anualmente, con efecto al treinta y uno (31) de diciembre.

La Compañía se encuentra sometida a la vigilancia de la Superintendencia Financiera de Colombia (SFC), dado su rol de Holding en el Conglomerado Financiero SURA-Bancolombia mediante la resolución No 156 de febrero de 2019 de la Superintendencia Financiera de Colombia.

A continuación, se detallan las entidades en las cuales Grupo SURA posee control y forman parte de la consolidación:

Compañía	Tipo de Entidad	Septiembre	Diciembre	País	_Moneda
		2020	2019		Funcional
Grupo de Inversiones Suramericana S.A.	Compañía Holding		Ma	atriz	
Activos Estratégicos Sura A.M. Colombia S.A.S.	Compañía Holding	83.58%	83.58%	Colombia	Peso Colombiano
Sura Investment Management Colombia S.A.S.	Compañía Holding	83.58%	83.58%	Colombia	Peso Colombiano
NBM Innova S.A.S. ⁴	La Sociedad podrá desarrollar cualquier actividad comercial o civil lícita	83.58%	0.00%	Colombia	Peso Colombiano
SURA Asset Management Chile S.A.	Compañía Holding	83.58%	83.58%	Chile	Peso Chileno
Sura Data Chile S.A.	Vehículo dedicado a la prestación de servicios de procesamientos de datos y arrendamiento de equipos computacionales	83.58%	83.58%	Chile	Peso Chileno



Compañía	Tipo de Entidad	Septiembre	Diciembre	País	Moneda Funcional
		2020	2019		i dilcional
SURA Servicios Profesionales S.A.	Vehículo dedicado a consultoría y asesoramiento empresarial	83.58%	83.58%	Chile	Peso Chileno
Sura Asset Management México S.A. de C.V.	Compañía Holding	83.58%	83.58%	México	Peso Mexicano
Sura Art Corporation S.A. de C.V.	Sociedad dedicada a coleccionar obras de arte mexicanas	83.58%	83.58%	México	Peso Mexicano
SURA Asset Management Perú S.A.	Compañía Holding	83.58%	83.58%	Perú	Soles
SURA Asset Management Uruguay Sociedad de Inversión S.A.	Compañía Holding	83.58%	83.58%	Uruguay	Peso Uruguayo
AFAP SURA S.A.	Sociedad dedicada a la administración de fondos de ahorro previsional.	83.58%	83.58%	Uruguay	Peso Uruguayo
AFP Capital S.A.	Sociedad dedicada a la administración de fondos previsionales	83.33%	83.33%	Chile	Peso Chileno
Afore SURA S.A. de C.V.	Sociedad dedicada a administrar sociedades de inversión especializadas en Fondos para el Retiro	83.58%	83.58%	México	Peso Mexicano
AFP Integra S.A.	Administradora de Fondos de Pensiones	83.58%	83.58%	Perú	Soles
SURA IM Gestora de Inversiones S.A.S	Actividades de consultaría de gestión, actividades inmobiliarias realizadas con bienes propios o arrendados	83.58%	83.58%	Colombia	Peso Colombiano
Asesores SURA S.A. de C.V.	Venta productos y prestación de servicios financieros	83.58%	83.58%	México	Peso Mexicano
Promotora SURA AM S.A. de C.V.	Prestación de servicios de comercialización, promoción y difusión de productos de cualquier índole	83.58%	83.58%	México	Peso Mexicano
Proyectos empresariales AI SURA S.A. de C.V. ²	Desempeñar la función de Fiduciario en procesos de Titulación	83.58%	0.00%	México	Peso Mexicano
WM Asesores en inversiones S.A. de C.V.	Servicios de consultoría en administración	83.58%	83.58%	México	Peso Mexicano
Seguros de Vida SURA S.A. (Chile)	Sociedad dedicada ejercer actividades de seguros, relacionados con vida	83.58%	83.58%	Chile	Peso Chileno
Pensiones SURA S.A. de C.V. ⁵	Seguros de pensiones	83.58%	83.58%	México	Peso Mexicano
SUAM Corredora de Seguros S.A. de C.V.	Sociedad dedicada a toda clase de actividades relacionadas a los seguros y reaseguros	83.58%	83.58%	El Salvador	Dólar
Disgely S.A.	Sociedad dedicada a comercializar mercaderías, arrendamientos de bienes, obras y servicios.	83.58%	83.58%	Uruguay	Peso Uruguayo
Corredores de Bolsa SURA S.A.	Sociedad dedicada a la compra y venta de valores y operaciones de corretaje de valores	83.58%	83.58%	Chile	Peso Chileno
Administradora General de Fondos SURA S.A.	Sociedad dedicada a administrar fondos mutuos y de inversión	83.58%	83.58%	Chile	Peso Chileno
SURA Investment Management S.A. de C.V.	Sociedad dedicada a la operación de sociedades de inversión	83.58%	83.58%	México	Peso Mexicano
Fondos SURA SAF S.A.C.	Sociedad dedicada a administrar fondos mutuos y de inversión	83.58%	83.58%	Perú	Soles
Sociedad Agente de Bolsa S.A.	Corredores de valores	83.58%	83.58%	Perú	Soles
Sociedad Titularizadora SURA S.A. ³	Desempeñar la función de Fiduciario en procesos de Titulación	83.58%	0.00%	Perú	Soles
Corredor de Bolsa SURA S.A.	Servicios de intermediación	83.58%	83.58%	Uruguay	Peso Uruguayo
AFISA SURA S.A.	Sociedad dedicada a la administración de fondos de inversión	83.58%	83.58%	Uruguay	Peso Uruguayo
SURA Asset Management Argentina S.A.	Sociedad dedicada a la administración financiera y de inversiones	83.58%	83.58%	Argentina	Peso Argentino
NBM Innova, S.A. de C.V.	Prestar toda clase de servicios para la gestión, promoción, difusión y comercialización de todo tipo de bienes y servicios.	83.58%	83.58%	México	Peso Mexicano
Inversiones Suramericana Colombia S.A.S. ¹⁰	Celebración de contratos de mutuo y realizar inversiones.	0.00%	81.12%	Colombia	Peso Colombiano
Santa Maria del Sol S.A. (Argentina)	Inversiones	81.13%	81.13%	Argentina	Peso Argentino



		Septiembre	Diciembre		
Compañía	Tipo de Entidad	2020	2019	País	Moneda Funcional
Atlantis Sociedad Inversora S.A.	Inversiones	81.13%	81.13%	Argentina	Peso
Chilean Holding Suramericana SPA 9	Inversiones	81.13%	81.13%	Chile	Argentino Peso Chileno
Inversiones Suramericana Chile	Inversiones	81.13%	81.13%	Chile	Peso Chileno
Limitada Seguros Generales Suramericana S.A.					Peso
(Colombia)	Seguros generales	81.12%	81.12%	Colombia República	Colombiano
Seguros Sura S.A. (República Dominicana)	Seguros	81.13%	81.13%	Dominican a	Peso Dominicano
Seguros Suramericana, S.A. (Panamá)	Seguros	81.13%	81.13%	Panamá	Dólar
Aseguradora Suiza Salvadoreña S.A. Asesuisa	Seguros generales	81.13%	81.13%	El Salvador	Dólar
Sura RE Ltd.	Negocios de seguros y/o reaseguro	81.13%	81.13%	Islas Bermudas	Dólar
Sura SAC Ltd.	Negocios de seguros y/o reaseguro	81.13%	81.13%	Islas Bermudas	Dólar
Seguros Sura S.A. (Brasil)	Operación en seguros de personas y daños	81.13%	81.13%	Brasil	Real Brasileño
Inversiones SURA Brasil Participacoes LTDA.	Inversionista	81.13%	81.13%	Brasil	Real Brasileño
Seguros Sura S.A.(Argentina)	Operaciones de seguros en general	80.67%	80.67%	Argentina	Peso
Aseguradora de Créditos y Garantías S.A.	Operaciones de seguros, coaseguros y reaseguros en general sobre toda clase de riesgos	81.12%	81.12%	Argentina	Argentino Peso Argentino
Seguros Generales Suramericana S.A. (Chile)	Compañía de seguros generales	81.11%	81.11%	Chile	Peso Chileno
Seguros Sura, S.A. de C.V. (México)	Operaciones de seguros en general	81.13%	81.13%	México	Peso
Seguros Sura S.A. (Uruguay)	Seguros generales	81.13%	81.13%	Uruguay	Mexicano Peso
Suramericana Uruguay S.A. (Uruguay)	Inversiones	81.13%	0.00%	Uruguay	Uruguayo Peso
Operaciones Generales Suramericana					Uruguayo Peso
S.A.S. Servicios Generales Suramericana	La inversión en bienes muebles e inmuebles Inversión en bienes muebles en especial de	81.13%	81.13%	Colombia	Colombiano Peso
S.A.S. (Colombia)	acciones, cuotas o partes de sociedades.	81.13%	81.13%	Colombia	Colombiano
Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana S.A.S.	Prestación de servicios de consultoría en el gerenciamiento integral de riesgos	81.13%	81.13%	Colombia	Peso Colombiano
Servicios Generales Suramericana S.A. (Panamá)	Servicio de inspección, reparación, compra y venta de vehículos.	81.13%	81.13%	Panamá	Dólar
EPS y Medicina Prepagada Suramericana S.A.	Organización, garantía y prestación de servicios de salud.	81.13%	81.13%	Colombia	Peso Colombiano
Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.S.	Prestación de servicios médicos, paramédicos y odontológicos	81.13%	81.13%	Colombia	Peso Colombiano
Diagnóstico y Asistencia Médica S.A.S. Dinámica IPS	Prestación de servicios de ayudas diagnósticas en salud	81.13%	81.13%	Colombia	Peso Colombiano
Seguros de Vida Suramericana S.A. (Colombia)	Seguros de personas	81.13%	81.13%	Colombia	Peso Colombiano
Asesuisa Vida, S.A. Seguros de Personas	Seguros de personas	81.13%	81.13%	El Salvador	Dólar
Seguros de Vida Suramericana S.A. (Chile)	Compañía de seguros de vida	81.13%	81.13%	Chile	Peso Chileno
Suramericana S.A.	Inversionista	81.13%	81.13%	Colombia	Peso Colombiano
Inversiones y Construcciones Estratégicas S.A.S.	Inversionista	100.00%	100.00%	Colombia	Peso Colombiano
Planeco Panamá S.A. ⁶	Adquisición y disposición de bienes muebles e inmuebles	0.00%	95.28%	Panamá	Dólar
SURA Ventures S.A.	Inversionista	100.00%	100.00%	Panamá	Dólar



Compañía	Compañía Tipo de Entidad		Tipo de Entidad		Diciembre	País	Moneda Funcional
2 2 3 3 4 4 4 4 4 4 4 4 4 4 4 4 4 4 4 4		2020	2019				
SURA Asset Management S.A.	Inversión en bienes muebles e inmuebles	83.58%	83.58%	Colombia	Peso Colombiano		
Hábitat Adulto Mayor S.A.	Prestación de servicios de salud para el adulto mayor.	82.66%	82.66%	Colombia	Peso Colombiano		
Arus Holding S.A.S.	Inversión en bienes muebles e inmuebles	100.00%	100.00%	Colombia	Peso Colombiano		
Arus S.A.	Servicios y comercialización de productos y soluciones en telecomunicaciones	100.00%	100.00%	Colombia	Peso Colombiano		
Enlace Operativo S.A.	Servicios de procesamiento de información bajo la figura de outsourcing.	100.00%	100.00%	Colombia	Peso Colombiano		
Fiduciaria Sura S.A. ⁷	Celebración de todos los actos, contratos, servicios y operaciones propias de Sociedades Fiduciarias	83.58%	0.00%	Colombia	Peso Colombiano		
Vinnyc S.A. ⁸	Prestación de servicios de asistencia en la solución de automóviles, más no en la actividad aseguradora	81.13%	0.00%	Uruguay	Peso Uruguayo		
Russman S.A. ⁸	Prestación de servicios de asistencia en la solución de automóviles, más no en la actividad aseguradora	81.13%	0.00%	Uruguay	Peso Uruguayo		

Cambios en el perímetro de consolidación

Año 2020

¹El 21 de febrero Suramericana S.A., junto con su subsidiaria Operaciones Generales S.A.S., constituyeron la sociedad anónima Suramericana Uruguay S.A., domiciliada en La República del Uruguay.

El capital estatutario de la sociedad asciende a \$15.000 pesos uruguayos, representado en 15.000 acciones nominativas de \$1 peso uruguayo cada una. El capital integrado (Suscrito) de esta nueva compañía asciende a la suma de \$14.332 pesos uruguayos, para lo cual sus fundadores aportaron \$7.166 pesos uruguayos cada uno, adquiriendo inicialmente una participación patrimonial del 50% para ambas partes.

²El 27 de marzo Grupo SURA informa que su filial SURA Asset Management S.A. constituyó una compañía denominada Proyectos Empresariales Al Sura, S.A. de C.V., domiciliada y regida por las leyes de los Estados Unidos Mexicanos, con el propósito de realizar actividades de investigación y desarrollo para ampliar la oferta de productos de inversión de la compañía en dicho país.

La participación de Grupo SURA y SURA Asset Management S.A. en la nueva compañía será del 100%, directa e indirectamente a través de las subordinadas SURA Asset Management México, S.A. de C.V. (99%) y SURA Art Corporation, S.A. de C.V. (1%), ambas con domicilio en México. Con un capital social de 100 pesos mexicanos divididos en 100 acciones nominativas.

³El 27 de marzo Grupo SURA informa que su filial SURA Asset Management S.A. constituyó la sociedad Titulizadora Sura S.A., domiciliada y regida por las leyes del Perú, con el propósito de desempeñar la función de Fiduciario en procesos de Titulación, pudiendo además dedicarse a la adquisición de activos con la finalidad de constituir patrimonios fideicomitidos que respalden la emisión de valores mobiliarios.



La participación de SURA Asset Management S.A. en la nueva compañía será del 100%, directa e indirectamente a través de la subordinada SURA Asset Management Sociedad Agente de Bolsa Sura S.A., con domicilio en Perú. Con un capital social de 1.000 soles peruanos dividido en 1.000 acciones nominativas.

⁴El 13 de abril SURA Asset Management S.A. constituyó una compañía denominada NBM Innova S.A.S, domiciliada en Colombia, con el propósito de ofrecer servicios de coaching financiero en dicho país, a través de una plataforma digital denominada QIIP. La plataforma qiip opera en México desde el año 2019, utilizando herramientas pedagógicas basadas en tecnología, enfocadas en la generación de bienestar para las empresas y las personas. La participación de Grupo SURA en la nueva compañía será indirecta través de Sura Asset Management S.A. (100%), con una inversión inicial de capital de USD 500 mil.

⁵El 7 de mayo se da la obtención de las autorizaciones regulatorias por parte de las autoridades mexicanas (Comisión Nacional de Seguros y Fianzas y Comisión Federal de Competencia Económica), para proceder con la cesión de la cartera de rentas vitalicias que su filial SURA Asset Management S.A. ha venido operando en dicho país, a través de su subsidiaria Pensiones SURA S.A. de C.V. Esta operación incluirá la cesión de 15 mil pólizas y un valor aproximado de MXN \$14,000 millones (USD 574 millones, aprox.) de activos al Grupo Financiero Banorte de México. El cierre definitivo de la operación estará produciéndose en las próximas semanas, una vez cumplidas las demás condiciones contractuales pactadas entre las partes. El presente comunicado complementa la información relevante dada a conocer al mercado el pasado 29 de noviembre de 2019.

⁶El 5 de junio se reunió en forma extraordinaria la Asamblea de Accionistas de Planeco Panamá S.A. con el objetivo de hacer la disolución de la sociedad. El total de acciones representadas fue de 13.798.276 que integran el 100% del capital suscrito y pagado, por unanimidad se dio la disolución y liquidación de la sociedad, quedando ésta registrada en el acta número 6.

⁷El 10 de julio las compañías SURA Investment Management Colombia S.A.S., SURA Asset Management S.A., Activos Estratégicos SURA AM Colombia S.A.S., Inversiones y Construcciones Estratégicas S.A.S. y Fundación Suramericana compraron la totalidad de las acciones representativas del capital de Fiduciaria Sura S.A.(9.265.000 acciones), sociedad fiduciaria constituida en Cali, Colombia; cuyo objeto principal es la celebración de todos los actos, contratos, servicios y operaciones propias de Sociedades Fiduciarias.

En el contrato de compra venta el precio original quedó pactado en COP \$11,000 mil millones sujetos a algunos ajustes de acuerdo con cumplimiento de ciertas cláusulas pactadas en el contrato.

⁸Durante el mes de julio, Suramericana S.A. adquirió, a través de su filial Suramericana Uruguay S.A., el 100% de las acciones de capital de las sociedades VINNYC S.A. y RUSSMAN S.A., de las que eran propietarias cuatro personas naturales con domicilio en la República de Uruguay. El precio de la operación fue aproximadamente de 1,4 millones de dólares. Estas sociedades están domiciliadas y regidas por las leyes de la República de Uruguay y se dedican a la prestación de servicios de asistencia en la solución de automóviles, más no a la actividad aseguradora. Actualmente ambas compañías se presentan al mercado como Centro de Asistencia de Seguros Sura (CASS), y a través de ellas, se desarrollarán y



estructurarán servicios y operaciones de asistencia para los clientes de seguros SURA en dicho país.

Para dicha adquisición, Suramericana S.A., realizó una capitalización a Suramericana Uruguay S.A. por valor de \$49.483.981 pesos uruguayos, y a raíz de ello quedaron un total de 49.498.313 acciones nominativas de \$1 peso uruguayo cada una, de las cuales Suramericana S.A. tiene 49.491.147 acciones, correspondiente al 99.99% de la participación, y Operaciones Generales Suramericana S.A. tiene 7.166 acciones, correspondientes al 0.01% de la participación en la sociedad.

⁹El día 24 de septiembre, Suramericana S.A. realizó la capitalización de su subsidiaria Chilean Holding Suramericana SpA. por un valor de CLP 5,800 millones, mediante la emisión de 5.823 acciones ordinarias nominativas, quedando con un total de 6.964 acciones equivalentes al 100% de la participación en el capital. El objetivo de la capitalización realizada fue destinar los recursos al pago parcial de una obligación que dicha compañía contrajo en el pasado con Seguros Generales Suramericana S.A., filial en Chile, para simplificar su estructura societaria y de cuentas cruzadas.

¹⁰El 30 de septiembre se registró en la Cámara de Comercio la decisión de disolver e iniciar el proceso de liquidación de la Sociedad Inversiones Suramericana Colombia S.A.S., de la cual son accionistas directos Seguros Generales y Operaciones Generales, por lo que, a partir de la fecha se debe cesar la consolidación de esta compañía, puesto que ya no es un negocio en marcha, no se ejerce control sobre ella y además se deben aplicar unas bases de medición diferentes para determinar su balance neto en liquidación.

NOTA 2. BASES DE PRESENTACIÓN Y POLÍTICAS CONTABLES SIGNIFICATIVAS

2.1 Declaración de cumplimiento

Los estados financieros consolidados intermedios de Grupo de Inversiones Suramericana S.A., por el período de nueve meses terminado al 30 de septiembre de 2020, han sido preparados de acuerdo con la Norma Internacional de Contabilidad – NIC 34 Información financiera intermedia, la cual hace parte de las Normas de Contabilidad y de Información Financiera aceptadas en Colombia (NCIF), establecidas en la Ley 1314 de 2009, reglamentadas por medio de la Circular Externa 038 de 2015 en el Decreto Único Reglamentario 2420 de 2015 modificado por el Decreto 2496 de 2015, 2131 de 2016, 2170 de 2017 y 2483 de 2018 y 2270 de 2019. Las NCIF se basan en las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF), junto con sus interpretaciones, emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (International Accounting Standards Board – IASB, por sus siglas en inglés), traducidas de manera oficial y autorizadas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (IASB, por sus siglas en inglés) al 31 de diciembre de 2016.

Los siguientes lineamientos que la compañía aplica se encuentran incluidos en los decretos mencionados y constituyen excepciones a las NIIF como se emiten por el IASB:

 El artículo 4 del decreto 2131 de 2016 modificó la parte 2 del libro 2 del decreto 2420 de 2015 adicionado por el decreto 2496 de 2015 permitiendo al 31 de diciembre de 2016 la determinación de los beneficios post empleo por concepto de pensiones futuras



de jubilación o invalidez, bajo los requerimientos de la NIC 19, sin embargo requiere la revelación del cálculo de los pasivos pensionales de acuerdo con los parámetros establecidos en el Decreto 1625 de 2016, artículos 1.2.1.18.46 y siguientes y, en el caso de conmutaciones pensionales parciales de conformidad con lo dispuesto en el numeral 5 del artículo 2.2.8.8.31 del Decreto 1833 de 2016, informando las variables utilizadas y las diferencias con el cálculo realizado en los términos del marco técnico bajo NCIF.

2.2. Estados financieros de periodos intermedios

Los estados financieros consolidados condensados intermedios por el período de nueve meses terminado el 30 de septiembre de 2020, han sido preparados de acuerdo con la NIC 34 Información Financiera Intermedia, incluida en el "Anexo técnico compilatorio No. 1, de las Normas de Información Financiera NIIF, Grupo 1" del Decreto 2483 de 2018, de acuerdo con lo anterior, no incluyen toda la información y revelaciones requeridas por los estados financieros anuales. Por lo tanto, estos estados financieros de período intermedio deben ser leídos en conjunto con los estados financieros consolidados anuales de Grupo SURA al 31 de diciembre de 2019.

2.3. Bases de presentación

2.3.1. Bases de medición y presentación

Bases de medición

Los estados financieros han sido preparados sobre la base del costo histórico con excepción de las siguientes partidas incluidos en el Estado de la Situación Financiera:

- Instrumentos financieros medidos al valor razonable, con cargo a resultados o a la cuenta de otros resultados integrales.
- Propiedades de inversión medidas al valor razonable
- Propiedades y equipos (terrenos y edificios) medidos al valor razonable.
- Activos no corrientes mantenidos para la venta, los cuales son medidos al menor entre el valor en libros a la fecha de la transferencia y su valor razonable, menos los costos estimados de venta.
- Beneficios a empleados, los cuales son medidos al valor presente de los beneficios definidos de la obligación.

Presentación de estados financieros

Los estados financieros consolidado se preparan con base en lo siguiente:

El estado de situación financiera consolidado presenta activos y pasivos atendiendo su liquidez, por considerar que esto proporcionando información fiable más relevante que aquella proporcionada por un enfoque basado en la distinción de partidas corrientes y no corrientes.

El estado de resultados consolidado y el otro resultado integral se presentan de forma separada. Las partidas del estado de resultados se desglosan según el método de la naturaleza de gastos, de forma que provee información fiable y más relevante.



El estado de flujos de efectivo consolidado se presenta utilizando el método indirecto, por lo cual los flujos de efectivo procedentes de las actividades de operación se determinan ajustando la utilidad por los efectos de las partidas que no afectan el flujo de efectivo, cambios netos en activos y pasivos relacionados con actividades de operación y cualquier otro efecto de partidas no clasificadas como de inversión o financiación. Los ingresos y gastos por intereses se presentan como componentes de las actividades de operación.

2.3.2. Principios de consolidación

Subsidiarias

Los estados financieros consolidados incluyen los estados financieros de Grupo SURA y de sus subsidiarias al 30 de septiembre de 2020, 30 de septiembre y 31 de diciembre de 2019, y por los años terminados en estas fechas. Grupo SURA consolida los activos, pasivos y resultados financieros de las entidades sobre las que ejerce control.

Los estados financieros consolidados de Grupo SURA se presentan en pesos colombianos, que a la vez es la moneda funcional y la moneda de presentación de Grupo SURA, la Compañía controladora. Cada subsidiaria de Grupo SURA determina su propia moneda funcional e incluye las partidas en sus estados financieros utilizando esa moneda funcional.

Los estados financieros de las subsidiarias, para efectos de la consolidación, se preparan bajo las políticas contables de Grupo SURA, y se incluyen en los estados financieros consolidados desde la fecha de adquisición hasta la fecha en la que Grupo SURA pierde su control.

Los activos, pasivos, patrimonio, ingresos, costos, gastos y flujos de efectivo intragrupo se eliminan en la preparación de los estados financieros consolidados.

Cuando Grupo SURA pierde control sobre una subsidiaria, cualquier participación residual que retenga se mide a valor razonable, las ganancias o pérdidas que surjan de esta medición se reconocen en el resultado del periodo.

En la fecha de adquisición, el exceso del costo de adquisición sobre la participación en el valor razonable neto de los activos identificables, pasivos y pasivos contingentes asumidos de la asociada o negocio conjunto, se reconoce como plusvalía. La plusvalía se incluye en el valor en libros de la inversión.

Los resultados, activos y pasivos de la asociada se incorporan en los estados financieros consolidados mediante el método de la participación. El método de la participación se aplica desde la fecha de adquisición hasta cuando se pierde la influencia significativa sobre la entidad.

La participación en la ganancia o pérdida de una asociada se presenta en el estado de resultado, neto de impuestos y participaciones no controladoras en las subsidiarias de la asociada o negocio conjunto, la participación en los cambios reconocidos directamente en el patrimonio y en el otro resultado integral de la asociada se presentan en el estado de cambios en el patrimonio y en el otro resultado integral consolidados.

Los dividendos recibidos en efectivo de la asociada se reconocen reduciendo el valor en libros de la inversión.



Participaciones no controladoras

Las participaciones no controladoras en los activos netos de las subsidiarias consolidadas se presentan de forma separada dentro del patrimonio de Grupo SURA. El resultado del periodo y el otro resultado integral también se atribuyen a las participaciones no controladoras y controladoras.

Las compras o ventas de participación de subsidiarias, a las participaciones no controladoras que no implican una pérdida de control, se reconocen directamente en el patrimonio.

2.3.3. Reclasificaciones

Algunas de las cifras y revelaciones con relación al 31 de diciembre de 2019, presentadas en el estado de situación financiera y el estado de resultados para propósitos de comparación, pueden presentar variaciones frente a la información publicada a este corte. La Administración de Grupo SURA considera que estos ajustes no afectan la razonabilidad de la información publicada anteriormente.

ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA CONSOLIDADO

	Diciembre 2019 Presentación	Reclasificación	Diciembre 2019 Actual
Activos			
Efectivo y equivalentes de efectivo	2,346,157	-	2,346,157
Inversiones	23,982,370	-	23,982,370
Cuentas comerciales y otras cuentas por cobrar	6,334,838	-	6,334,838
Cuentas por cobrar partes relacionadas y asociadas corrientes	109,153	-	109,153
Reservas técnicas de seguros partes reaseguradores	4,103,398	-	4,103,398
Inventarios	11,920	-	11,920
Activos por impuestos corrientes	231,720	-	231,720
Activos no corrientes disponibles para la venta	5,212	-	5,212
Otros activos financieros	594,249	-	594,249
Otros activos no financieros	124,654	-	124,654
Propiedades de inversión	169,287	-	169,287
Propiedades y equipo	1,309,173	-	1,309,173
Activos por derecho de uso	645,484	-	645,484
Activos intangibles distintos de la plusvalía	4,188,717	-	4,188,717
Plusvalía	4,721,695	-	4,721,695
Inversiones contabilizadas utilizando el método de participación	19,965,689	-	19,965,689
Activos por impuestos diferidos	194,114	-	194,114
Total activos	69,037,830	-	69,037,830
Pasivos			
Otros pasivos financieros	1,889,749	-	1,889,749
Pasivos por arrendamientos financieros	666,663	-	666,663
Cuentas comerciales y otras cuentas por pagar	3,613,429	(62)	3,613,367
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	81,949	62	82,011
Reservas técnicas	23,215,289	-	23,215,289
Pasivos por impuestos corrientes	464,723	-	464,723
Provisiones por beneficios a empleados	533,657	-	533,657
Otros pasivos no financieros	594,700	-	594,700
Otras provisiones	227,155	-	227,155



Títulos emitidos	8,203,145	-	8,203,145
Pasivo por impuestos diferidos	1,456,369	-	1,456,369
Total pasivos	40,946,828	•	40,946,828
Patrimonio			
Capital emitido	109,121	-	109,121
Prima de emisión	3,290,767	-	3,290,767
Ganancia del ejercicio	1,525,537	-	1,525,537
Ganancias acumuladas	14,080,389	(607,800)	13,472,589
Otras participaciones en el patrimonio	2,396,714	27,893	2,424,607
Reservas	4,234,232	579,914	4,814,146
Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora	25,636,760	7	25,636,767
Participaciones no controladoras	2,454,242	(7)	2,454,235
Patrimonio total	28,091,002	-	28,091,002
Total patrimonio y pasivos	69,037,830	-	69,037,830

Los cambios en las cuentas patrimoniales corresponden a la reclasificación de utilidades acumuladas a reserva debido al ajuste en la metodología de la eliminación patrimonial.

ESTADO DE RESULTADOS CONSOLIDADO

	Septiembre 2019 Presentación	Reclasificación	Septiembre 2019 Actual
Primas emitidas	9,999,204	(4,732)	9,994,472
Primas	9,722,255	(4,732)	9,717,523
Servicios complementarios de seguros	276,949	-	276,949
Primas cedidas	(1,823,182)	-	(1,823,182)
Primas retenidas (netas)	8,176,022	(4,732)	8,171,290
Ingresos por comisiones Prestación de servicios Dividendos Ingresos por inversiones Ganancias a valor razonable - Inversiones Ganancia por método de participación de asociadas y negocios conjuntos Ganancias en venta de inversiones Ingresos por propiedades de inversión	2,020,976 2,943,707 4,792 804,301 821,624 1,040,025 140,465 5,009	(1,368) - - (104,179) (46,487) - (28,845) 6,207	2,019,608 2,943,707 4,792 700,122 775,137 1,040,025 111,620 11,216
Otros ingresos	239,834	(49,621)	190,213
Ingresos operacionales	16,196,755	(229,025)	15,967,730
Siniestros totales Reembolso de siniestros Siniestros retenidos	(6,258,727) 1,454,906 (4,803,821)	298,766 (196,492) 102,274	(5,959,961) 1,258,414 (4,701,547)
Reservas netas de producción Costos por prestación de servicios Gastos administrativos Beneficios a empleados Honorarios	(218,674) (2,835,862) (1,359,052) (1,556,080) (366,298)	(21,245) - 80,466 - 124,383	(239,919) (2,835,862) (1,278,586) (1,556,080) (241,915)



Comisiones intermediarios Amortizaciones Depreciaciones Costos y gastos de seguros Otros gastos Deterioro Gastos operacionales	(1,774,348) (219,657) (157,226) (472,066) (8,907) (13,771,991)	(62,302) - (551,151) 426,469 (112) 98,782	(1,836,650) (219,657) (157,226) (551,151) (45,597) (9,019) (13,673,209)
Ganancia operativa	2,424,764	(130,243)	2,294,521
Ganancias a valor razonable - Derivados Diferencia en cambio (Neto) Intereses Resultado financiero	75,469 (143,851) (524,614) (592,996)	46,487 - 46,487	75,469 (97,364) (524,614) (546,509)
Ganancia, antes de impuestos Impuestos a las ganancias Ganancia, neta operaciones continuadas Ganancia, neta operaciones discontinuadas Ganancia, neta Ganancia de la controladora Ganancia no controladora	1,831,768 (343,618) 1,488,150 4,680 1,492,830 1,323,984 168,846	(83,756) 18,273 (65,483) 65,475 (8)	1,748,012 (325,345) 1,422,667 70,155 1,492,822 1,323,984 168,838

Los cambios en presentación se dieron principalmente por la reclasificación de la operación discontinua por la venta de las rentas vitalicias de México (Ver Nota 12. Operaciones discontinuas), en el componente financiero y reclasificación de las comisiones de banca seguros entre honorarios y comisiones intermediarios.

2.3.4. Moneda

Para la presentación de los estados financieros consolidados de Grupo SURA, los activos y pasivos de los negocios en el extranjero, incluyendo la plusvalía y cualquier ajuste al valor razonable de los activos y pasivos surgidos de la adquisición, se convierten a pesos colombianos a la tasa de cambio vigente a la fecha de cierre del período que se informa. Los ingresos, costos y gastos y flujos de efectivo se convierten a las tasas de cambio promedio del periodo, el patrimonio se convierte a la tasa histórica.

Las tasas utilizadas para la conversión de divisas en los estados financieros consolidados son:

	Tasa Promedio		Tasa Cierre	
	Septiembre	Septiembre	Septiembre	Diciembre
	2020	2019	2020	2019
Peso Colombiano (COP/USD)	3,704.03	3,239.57	3,865.47	3,277.14
Peso Chileno (CLP/USD)	802.10	685.77	786.57	752.78
Peso Dominicano (DOP/USD)	55.96	50.82	58.50	52.98
Euro (EUR/USD)	0.89	0.89	0.85	0.89
Peso Mexicano (MXN/USD)	21.81	19.25	21.96	18.88
Nuevo Sol Peruano (PEN/USD)	3.46	3.33	3.60	3.31
Peso Uruguayo (UYU/USD)	41.85	34.49	42.56	37.22
Argentina (ARS/USD)	67.48	44.49	76.24	59.86
Brasil (BRS/USD)	5.06	3.89	5.64	4.03



2.3.5. Hiperinflación

Una economía hiperinflacionaria se da cuando:

- (a) la población en general prefiere conservar su riqueza en forma de activos no monetarios, o bien en una moneda extranjera relativamente estable. Las cantidades de moneda local obtenidas son invertidas inmediatamente para mantener la capacidad adquisitiva de la misma
- (b) la población en general no toma en consideración las cantidades monetarias en términos de moneda local, sino que las ve en términos de otra moneda extranjera relativamente estable. los precios pueden establecerse en esta otra moneda:
- (c) las ventas y compras a crédito tienen lugar a precios que compensan la pérdida de poder adquisitivo esperada durante el aplazamiento, incluso cuando el periodo es corto;
- (d) las tasas de interés, salarios y precios se ligan a la evolución de un índice de precios;y
- (e) la tasa acumulada de inflación en tres años se aproxima o sobrepasa el 100%.

Los estados financieros de Grupo SURA deberán expresarse en términos de la unidad de medida corriente en la fecha de cierre del período sobre el que se informa. Este criterio es igualmente aplicable a las cifras comparativas correspondientes al período anterior, requeridas por la política de presentación de estados financieros.

Re expresión de partidas del estado de situación financiera:

- Partidas monetarias y otras partidas expresadas a valor de mercado al final del año; no tienen ajuste.
- Partidas que son ajustadas contractualmente mediante referencia a inflación como bonos indexados; son modificadas de acuerdo con los términos del contrato.
- Partidas no monetarias registradas al costo; se actualizan por la evolución del índice de precios desde su adquisición hasta la fecha de presentación de los estados financieros.
- Partidas no monetarias registrados a valor razonable; se actualizan por el movimiento del índice de precios desde su última valorización hasta la fecha de presentación de los estados financieros.
- Partidas patrimoniales; son re expresadas por la evolución del índice de precios desde su fecha de aportación o reconocimiento hasta la fecha de presentación de los estados financieros.

Re-expresión de partidas del estado de estado de resultados integrales y flujo de efectivo:

- Todas las partidas de ingresos y gastos deben ser re expresadas por la evolución en el índice de precios desde su fecha de reconocimiento hasta la fecha de presentación de los estados financieros.
- Gastos por depreciación y amortización; se ajustan sobre la misma base del activo con el cual se relacionan.
- Todas las partidas del estado de flujos de efectivo se actualizan para ser expresados en la unidad de medida corriente a la fecha de presentación de los estados financieros.

Para el caso de subsidiarias cuya moneda funcional corresponde a la de una economía Hiperinflacionaria, todas las partidas de los estados financieros se convierten a la tasa de cambio de cierre correspondiente al periodo de presentación. En este caso las cifras comparativas se presentan de la misma forma en que se presentaron en los periodos



anteriores, considerando que se están convirtiendo al peso colombiano (COP), cuya moneda corresponde a la de una economía no hiperinflacionaria, según lo dispone el numeral (b) del párrafo 42 de la NIC 21. Considerando lo anterior, durante el tiempo que Grupo SURA está aplicando los procedimientos de re-expresión y conversión determinados por la NIC 29, asumirá como realizados todos los efectos de conversión asociados a las subsidiarias que se encuentren en esta situación.

Selección y uso de un índice general de precios

Para la re-expresión de los estados financieros, se utilizó el índice resultante del empalme entre el Índice de Mayoristas (IPIM) y el Índice de Precios al Consumidor (IPC), de acuerdo con el pronunciamiento y recomendación de la Federación Argentina de Consejos Profesionales de Ciencias Económicas (FACPCE), ya que el IPC solo fue publicado a partir de diciembre 2016. Por ahora no se tienen indicios de la utilización de otro índice para reflejar la pérdida de poder adquisitivo del peso argentino (ARS).

Los índices de inflación 12 meses a cada uno de los siguientes cortes ha sido:

Septiembre 2020	Diciembre 2019	Diciembre 2018	Diciembre 2017
36.6%	53.80%	47.60%	24.80%

Fuente: Banco Central de la República de Argentina

2.4. Políticas contables significativas

Los estados financieros adjuntos no incluyen toda la información y las revelaciones requeridas para unos estados financieros de fin de ejercicio, por lo que estos estados financieros condensados deben ser leídos en conjunto con los estados financieros anuales con corte al 31 de diciembre de 2019.

NOTA 3. JUICIOS CONTABLES SIGNIFICATIVOS, ESTIMADOS Y CAUSAS DE INCERTIDUMBRE EN LA PREPARACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS

La preparación de los estados financieros consolidados de conformidad con las NCIF requiere que la administración realice juicios, estimaciones y supuestos que afectan la aplicación de las políticas contables y los montos de activos, pasivos, ingresos y gastos informados. Los resultados reales pueden diferir de estas estimaciones.

Las estimaciones y supuestos relevantes son revisados regularmente. Las revisiones de las estimaciones contables son reconocidas en el período en que la estimación es revisada y en cualquier período futuro afectado.

La determinación de dichas estimaciones y supuestos está sujeta a procedimientos de control interno y a aprobaciones, para lo cual se consideran estudios internos y externos, las estadísticas de la industria, factores y tendencias del entorno y los requisitos regulatorios y normativos.



Estimaciones contables y supuestos

A continuación, se describen los supuestos claves que estiman el comportamiento futuro de las variables a la fecha de reporte y que tienen un riesgo significativo de causar un ajuste material al valor de los activos y pasivos durante el siguiente estado financiero producto de la incertidumbre que rodea a dichos comportamientos.

a) Revalorización de bienes de uso propio y propiedades de inversión

Grupo SURA registran los bienes inmuebles (terrenos y edificios) al valor razonable y los cambios en el mismo se reconocen en otro resultado integral del patrimonio y al estado de resultados para el caso de las propiedades de inversión.

El incremento por revaluación de activos fijos se reconocerá directamente en otro resultado integral y se acumulará en el patrimonio, como superávit de revaluación. La revaluación se calcula cada cuatro años.

Cuando se reduzca el valor en libros de un activo como consecuencia de una revaluación, tal disminución se reconocerá en el resultado del periodo. Sin embargo, la disminución se reconocerá en otro resultado integral en la medida en que existiera saldo acreedor en el superávit de revaluación en relación con ese activo. La disminución reconocida en otro resultado integral reduce el valor acumulado en el patrimonio denominado superávit de revaluación.

El valor razonable de los terrenos y edificios se basan en evaluaciones periódicas realizadas tanto por valuadores externos calificados, como internamente.

b) Valor razonable de los instrumentos financieros

Cuando el valor razonable de los activos financieros y de los pasivos financieros registrados en el estado de situación financiera no se obtiene de mercados activos, se determina utilizando técnicas de valoración que incluyan el modelo de descuento de flujos de efectivo. Los datos que aparecen en estos modelos se toman de mercados observables cuando sea posible, pero cuando no lo sea, es necesario un cierto juicio para establecer los valores razonables. Los juicios incluyen datos tales como el riesgo de liquidez, el riesgo de crédito y la volatilidad.

c) Impuestos

Existe cierto grado de incertidumbre con respecto a la interpretación de reglamentos tributarios complejos, modificaciones a la legislación tributaria y la medición y la oportunidad de los ingresos gravables futuros. Dada la amplia gama de relaciones comerciales internacionales y la complejidad y los horizontes a largo plazo de los acuerdos contractuales vigentes, surgen diferencias entre los resultados actuales y las estimaciones y supuestos elaborados, al igual que cambios futuros a estos últimos. Esto podrá requerir ajustes futuros a los ingresos y gastos gravables ya registrados. La Compañía establece provisiones, con base en estimaciones razonables, para los posibles hallazgos de auditorías practicadas por las autoridades tributarias de todos los países donde opera. El alcance de dichas provisiones está basado en varios factores, incluyendo la experiencia histórica con respecto a auditorias fiscales anteriores llevadas a cabo por las autoridades tributarias sobre la entidad sujeta a impuestos.

El activo por impuestos diferidos se reconoce por las pérdidas fiscales no utilizadas, en la medida en que sea probable que existan utilidades sujetas a impuestos para compensar dichas pérdidas fiscales. Se requiere un juicio importante por parte de la Administración para determinar el valor a reconocer del activo por impuestos diferidos, con base en la secuencia



temporal probable y el nivel de utilidades fiscales futuras, junto con las futuras estrategias de la Compañía en materia de planificación fiscal.

d) Deterioro de la plusvalía

La determinación de si la plusvalía se deteriora requiere una estimación del valor en uso de las unidades generadoras de efectivo a la que dicha plusvalía se ha asignado. El cálculo del valor en uso requiere que la Administración estime los flujos de efectivo futuros de la unidad generadora de efectivo y una tasa de descuento apropiada para calcular el valor actual. Cuando los flujos de caja futuros reales son menores de lo esperado, puede surgir una pérdida por deterioro.

e) La vida útil y valores residuales de las propiedades y equipos, derechos de uso e intangibles

Grupo SURA deberá revisar las vidas útiles y valores residuales de todos las propiedades y equipo e intangibles, por lo menos al final de cada período contable. Los efectos de cambios en la vida estimada son reconocidos prospectivamente durante la vida restante del activo.

f) Plazo contratos de arrendamientos

El plazo del contrato de arrendamientos se establece de acuerdo con el contrato y las expectativas de la compañía contratante, para lo cual debe tener en cuenta lo siguiente:

- El tiempo establecido para las posibles renovaciones
- Los incrementos de los cánones con respecto al mercado
- Desarrollo del plan estratégico de la compañía
- Las expectativas de recuperación por parte de la compañía de la inversión realizada.
- Los costos que tuviera que pagar si quisiera salirse del contrato (Penalización)
- Los costos adicionales incurridos en el caso de cancelar el contrato e iniciar uno nuevo.

q) Estimación sobre la tasa de interés incremental de los arrendamientos

El Grupo no puede determinar fácilmente la tasa de interés implícita para todos sus contratos de arrendamientos, por lo cual, utiliza como base la tasa de los bonos corporativos o la tasa promedio de deuda de la compañía cuando aplique ajustados a los plazos, riegos y tipo de garantía. Dicha tasa base por lo tanto refleja lo que el grupo "tendría que pagar", lo que requiere una estimación cuando no hay tarifas observables disponibles (como para subsidiarias que no realizan transacciones de financiamiento) o cuando necesitan ser ajustadas para reflejar el términos y condiciones del arrendamiento (por ejemplo, cuando los arrendamientos no están en la moneda funcional de la subsidiaria).

h) La probabilidad de ocurrencia y el valor de los pasivos de valor incierto o contingentes

Grupo SURA deberá reconocer una provisión cuando se den las siguientes condiciones:

- Se tiene una obligación presente (legal o implícita) como resultado de un evento pasado,
- Es probable que Grupo SURA deba desprenderse de recursos, que incorporen beneficios económicos para cancelar tal obligación, y
- Puede hacerse una estimación fiable del valor de la obligación.



i) Beneficios a empleados

La medición de obligaciones por beneficios post empleos y beneficios definidos, incluye la determinación de supuestos actuariales claves que permiten el cálculo del valor del pasivo. Entre los supuestos claves se tiene las tasas de descuento e inflación, incremento salarial entre otros.

Para descontar los beneficios a empleados se utiliza la tasa de los bonos TES tipo B del gobierno de cada país al final del período en que se informa, ya que esta tasa refleja la moneda y el plazo estimado de pago de las obligaciones por beneficios post empleo y beneficios definidos; y corresponde a la tasa que mejor indica los rendimientos de mercado.

j) Reservas técnicas - Contratos de seguros

Las reservas técnicas de los contratos de seguros y rentas vitalicias son reconocidas sobre la base de los supuestos mejor estimados. Adicionalmente, como todos los contratos de seguro se encuentran sujetos a una prueba anual de adecuación de pasivos, que refleja los flujos futuros mejor estimados de la Administración. En caso de insuficiencia, los supuestos podrían haberse actualizado y quedar fijos hasta la próxima revisión o insuficiencia, lo que ocurra primero.

Como se ha descrito en la sección de Diferimiento de Gastos de Adquisición, ciertos gastos son diferidos y amortizados en el tiempo de vigencia de los contratos. En el caso que los supuestos de rentabilidad futura de los contratos no se materializaran, la amortización de los costos se acelera afectando el estado de resultados del período.

Los principales supuestos utilizados en el cálculo de las reservas técnicas son: mortalidad, morbilidad, longevidad, retorno de las inversiones, gastos, tasas de salida y recaudación, tasas de rescate y tasas de descuento.

Los supuestos de mortalidad, morbilidad y longevidad se basan en los estándares de las industrias locales de cada subsidiaria y son ajustadas para reflejar la exposición a riesgo propia de la compañía cuando corresponde y cuando la información histórica es lo suficientemente profunda para realizar análisis de experiencia fundamentados que alteren las estimaciones de la industria. Los supuestos de longevidad son introducidos a través de factores de mejora futura de las tasas de mortalidad.

Para los supuestos de tasas de retorno, se considera el producto de inversiones de los activos que respaldan las reservas técnicas de los contratos de seguro basado en las condiciones de mercado a la fecha de suscripción del contrato, así como las expectativas futuras sobre la evolución de las condiciones económicas y financieras de los mercados en los que se opera y la estrategia de inversión de la Compañía.

Los supuestos de gastos son construidos basados en los niveles de gastos vigentes al momento de la suscripción del contrato y ajustados por la expectativa de incremento por inflación en los casos en los que corresponde.

Las tasas de salida, recaudación y rescate son construidas basadas en análisis de experiencia propia de cada una de las subsidiarias y producto o familia de productos.

Las tasas de descuento son basadas en las tasas vigentes para la correspondiente industria y mercado y ajustadas por la exposición al riesgo propia de la subsidiaria.



En el caso de los contratos de seguro con componentes de ahorro basados en unidades del fondo (Unit-Linked), los compromisos son determinados en base al valor de los activos que respaldan las provisiones, los que surgen del valor de cada uno de los fondos en los que se encuentran los depósitos de las pólizas.

k) Deterioro de activos financieros

Para el cálculo del deterioro de los activos financieros se debe estimar los flujos de efectivo futuros del respectivo activo financiero del grupo de ellos. Ver nota 6.2 Deterioro de los activos financieros

I) Participación en otras entidades

Una subsidiaria es una entidad controlada por alguna de las empresas de Grupo SURA. El control existe cuando alguna de las empresas del Grupo tiene el poder para dirigir las actividades relevantes de la subsidiaria, que generalmente son las actividades de operación y financiación con el propósito de obtener beneficios de sus actividades y está expuesta, o tiene derecho, a los rendimientos variables de ésta.

Una asociada es una entidad sobre la cual Grupo SURA posee influencia significativa sobre las decisiones de política financiera y de operación, sin llegar a tener control o control conjunto.

Un negocio conjunto es un acuerdo mediante el cual dos o más partes mantienen control conjunto.

Las inversiones que Grupo SURA clasifica como subsidiarias, asociadas o negocios conjuntos es porque considera que ejerce control, influencia significativa o control conjunto, es decir, el poder de intervenir en las decisiones financieras u operacionales de otra compañía. En los casos donde Grupo SURA no posee el porcentaje requerido para la clasificación de una inversión en una categoría específica, esta clasificación se da porque Grupo SURA tiene representación en el órgano de dirección, lo cual le permite tener control.

La información sobre supuestos e incertidumbres de estimación que tienen un riesgo significativo de resultar en un ajuste material en el periodo terminado el 30 de septiembre de 2020 y 31 de diciembre 2019 se incluye en las siguientes notas:

- Nota 8. Contratos de Seguros: descripción de cada una de las reservas;
- Nota 9. Impuestos: corrientes, diferidos y normatividad aplicable;

Las siguientes notas incluyen información adicional sobre los supuestos hechos al medir los valores razonables:

- Nota 6. Instrumentos financieros.

Juicios

La información sobre los juicios críticos en la aplicación de políticas contables que tienen el efecto más importante sobre el monto reconocido en los estados financieros se describe a continuación:

- Nota 7. Arrendamientos
- Nota 8. Contratos de seguros



- Nota 11. Inversiones en subsidiarias, asociadas y negocios conjuntos: determinación de la existencia de control en las subsidiarias.
- Nota 18. Ingresos y gastos por comisiones

NOTA 4. NORMAS EMITIDAS SIN APLICACIÓN EFECTIVA

Las políticas contables adoptadas en la preparación de los estados financieros consolidados condensados intermedios son consistentes con las utilizadas en la preparación de los estados financieros consolidados anuales al 31 de diciembre de 2019, excepto por la adopción de nuevas normas, con aplicación efectiva a partir del 1 de enero de 2020. El Grupo no ha adoptado anticipadamente ninguna norma, interpretación o enmienda que a la fecha haya sido emitida pero no se encuentre vigente.

Varias enmiendas e interpretaciones se aplican por primera vez en 2020, éstas se adoptarán en la fecha en la que entren en vigencia, de acuerdo con los decretos emitidos por las autoridades locales.

Enmienda NIIF 16: Reducciones de alquiler relacionadas con el Covid – 19

En mayo de 2020, producto de la pandemia del Covid -19 en IASB emitió una enmienda a la NIIF 16 que permite registrar como ingreso las modificaciones que se presenten en los contratos de arrendamiento para el arrendatario; se puede hacer uso de esta enmienda siempre y cuando se dé cumplimiento a las siguientes condiciones:

- Si los nuevos pagos son iguales o menores a los inicialmente pactados.
- La reducción en los pagos afecta solo a los vencidos hasta el 30 de junio de 2021.
- No existen cambios en otros términos y condiciones del arrendamiento.

La contabilidad del arrendador no tiene modificaciones en esta enmienda.

Es importante mencionar que esta enmienda fue aprobada en Colombia por el Ministerio de Comercio, Industria y Turismo mediante el decreto 1432 del 05 de noviembre de 2020, con aplicabilidad para los estados financieros de propósito general que se preparen a partir de la entrada en vigencia de dicho decreto, permitiendo su aplicación voluntaria de manera integral y anticipada para estados financieros que cubran periodos iniciados a partir del 1 de enero de 2020.

Por lo anterior, el Grupo se encuentra evaluando el potencial efecto que podría tener sobre estos.

Modificaciones a la NIIF 3: Definición de un negocio

La enmienda a la NIIF 3 aclara que, para ser considerado un negocio, un conjunto integrado de activos y actividades debe incluir, como mínimo, un input y un proceso sustantivo que, en conjunto, contribuyan significativamente a la capacidad de generar outputs. Además, aclaró que un negocio puede considerarse como tal, aun sin que incluya todos los inputs y procesos necesarios para generar outputs. Estas enmiendas no impactan los presentes estados financieros del Grupo, pero pueden afectar períodos futuros si el Grupo entrara en alguna combinación de negocios.



Modificaciones a la NIC 1 y a la NIC 8: Definición de material

Las enmiendas proporcionan una nueva definición de material que establece que la información es material si omitirla o presentarla con errores pudiera influir razonablemente en las decisiones que los usuarios principales de los estados financieros de propósito general toman con base en esos estados financieros, los cuales proporcionan información sobre una entidad reportante específica.

Las enmiendas aclaran que la materialidad dependerá de la naturaleza o magnitud de la información, ya sea individualmente o en combinación con otra información, en el contexto de los estados financieros. Una incorrección en la información es importante si razonablemente se esperaría que influya en las decisiones tomadas por los usuarios primarios. Estas modificaciones no tuvieron impacto en los presentes estados financieros ni se espera que tengan impacto en estados financieros futuros del Grupo.

NIIF 17: Contratos de seguros

En mayo de 2017, el IASB emitió la NIIF 17, un nuevo estándar contable integral para contratos de seguro cubriendo la medición y reconocimiento, presentación y revelación. Una vez entre en vigencia, la NIIF 17 reemplazará la NIIF 4, emitida en 2005. La NIIF 17 aplica a todos los tipos de contratos de seguro, sin importar el tipo de entidades que los emiten, así como ciertas garantías e instrumentos financieros con características de participación discrecional. Esta norma incluye pocas excepciones.

El objetivo general de la norma consiste en dar un modelo de contabilidad para contratos de seguro que sea más útil y consistente para los aseguradores. Contrario a los requerimientos de la NIIF 4, que busca principalmente proteger políticas contables locales anteriores, la NIIF 17 brinda un modelo integral para estos contratos, incluyendo todos los temas relevantes. La esencia de esta norma es un modelo general, suplementado por:

- Una adaptación específica para contratos con características de participación directa (enfoque de tarifa variable)
- Un enfoque simplificado (el enfoque de prima de asignación) principalmente para contratos de corta duración

La NIIF 17 no ha sido introducida en el marco contable colombiano por medio de decreto alguno a la fecha. El Grupo se encuentra evaluando el potencial efecto de esta norma en sus estados financieros.

Modificaciones a la NIC 19: Modificación del plan, reducción o liquidación

Las enmiendas a la NIC 19 abordan la contabilidad cuando se produce una modificación, reducción o liquidación del plan durante el período sobre el que se informa. Las enmiendas especifican que cuando se produce una modificación, reducción o liquidación del plan durante el período de reporte anual, se requiere que la entidad determine el costo actual del servicio por el resto del período posterior a la modificación, reducción o liquidación del plan, utilizando los supuestos actuariales usados para remedir el pasivo (activo) de beneficios definidos neto reflejando los beneficios ofrecidos bajo el plan y los activos del plan después de ese evento. También se requiere que una entidad determine el interés neto por el resto del período posterior a la modificación, reducción o liquidación del plan utilizando el pasivo (activo) de beneficios definidos neto que refleja los beneficios ofrecidos bajo el plan y los activos del plan después de ese evento, y la tasa de descuento utilizada para volver a medir ese pasivo (activo) de beneficios definidos neto.

Estas modificaciones no tuvieron impacto en los presentes estados financieros del Grupo, ya que no tuvo ninguna modificación, reducción o liquidación de un plan durante el período.



Marco conceptual para la información financiera emitido el 29 de marzo de 2018

El Marco Conceptual no es un estándar, y ninguno de los conceptos contenidos en él anula los conceptos o requerimientos detallados en otra norma. El propósito del Marco Conceptual es ayudar al IASB en el desarrollo de estándares y a los preparadores en la determinación de políticas contables consistentes en los casos en los que no exista un estándar específico, así como ayudar a todas las partes a comprender e interpretar los estándares. El marco conceptual revisado incluye algunos conceptos nuevos, proporciona definiciones actualizadas, criterios de reconocimiento para activos y pasivos y aclara algunos conceptos importantes. Estas modificaciones no tuvieron impacto en los presentes estados financieros del Grupo.

NOTA 5. RESPUESTA A LA CRISIS COVID - 19

En el mes de diciembre de 2019 la Organización Mundial de Salud (OMS) informó la ocurrencia de casos de Infección Respiratoria Aguda Grave (IRAG) causada por un nuevo coronavirus (COVID - 19) en el continente asiático, más precisamente en la ciudad de Wuhan en China, posteriormente, en razón a la expansión del virus por los demás continentes, el 11 de marzo esta Organización declaró dicho brote como pandemia. En Latinoamérica el primer caso fue registrado en Brasil el pasado 26 de febrero, desde entonces, a partir de la propagación del virus por los países de la región y la confirmación del primer caso en Colombia el día 6 de marzo, se han tomado por parte de los diferentes gobiernos medidas en pro de preservar el equilibrio social, la economía, la salud y la vida de la población; entre estas medidas, se destaca en común la restricción de viajes y el aislamiento social (cuarentena), lo cual ha tenido como propósito contener el virus, aplanando la curva de contagio. De esta manera, se ha evitado un colapso total en los sistemas de salud y de alguna manera se ha podido garantizar una atención médica especializada cuando así se requiere, preservando la vida de personas que pueden curarse siendo asistidas adecuadamente.

Estas medidas, que hasta ahora demuestran ser las más efectivas para la contención del virus, se han venido flexibilizando, pero a la vez prolongando de forma sectorizada, trayendo consigo impactos sobre las actividades de los diferentes sectores de la economía, al igual que en los hábitos y las condiciones de vida de las personas, impactos a los cuales no han sido ajenos Grupo SURA y sus empleados en la región. En este sentido la Compañía se ha preparado realizando un constante seguimiento a la evolución de la pandemia desde su inicio, evaluando los impactos desde diferentes ámbitos y emprendiendo las medidas y estrategias que considera procedentes.

Es pertinente resaltar que Grupo SURA se caracteriza por tener una visión de largo plazo, la cual históricamente ha guiado su estrategia y continuará siendo clave en su camino de crecimiento, así mismo, la experiencia adquirida por la compañía a lo largo de los años le ha permitido consolidar conocimiento en temas asociados a la evaluación de riesgos y asignación de capital, fundamentales para cuidar la continuidad de sus negocios y el bienestar de sus empleados, clientes y proveedores en momentos de alta volatilidad e incertidumbre como los que transitamos actualmente. Grupo SURA materializa la generación de valor a través de un talento humano comprometido con la gestión de tendencias y riesgos, lo que le permite tener la capacidad de anticipación para hacerle frente a las exigencias del mundo y sus dinámicas de cambio, así como en el diseño de sistemas de protección social que priorizan el cuidado de las personas, dando respuesta a nuestro compromiso con la sociedad, esto respaldado con un sistema financiero sólido y un ambiente tecnológico adecuado.



Talento Humano

Para Grupo SURA ha sido una prioridad la conservación del empleo y el cuidado de las personas, hoy un alto porcentaje de los colaboradores laboran bajo la modalidad de trabajo remoto, procurando cuidar su salud, la de sus familias y contribuir a la contención del virus en la sociedad; igualmente se han tomado todas las medidas de protección con quienes desempeñan funciones sensibles para la continuidad de los servicios o los procesos en sedes físicas. A continuación se detallan las principales medidas tomadas por la compañía en función de la protección y conservación del talento humano y su desempeño:

- **Conservar el empleo:** Congelación de la contratación, los despidos y análisis de los impactos en la compensación total de los empleados.
- Acompañamiento y cuidado de todos los empleados: Monitoreo de la salud mental
 y física, atención psicológica para el empleado y su familia, salud financiera,
 acompañamiento a los líderes, medición del estado de ánimo colectivo y pulso de
 confianza de los empleados en la compañía, seguimiento a la evolución de la
 pandemia, acompañamiento a empleados con Covid-19 y sus familias con orientación
 médica y recomendaciones adicionales a las definidas por los sistemas de seguridad
 social de cada país.
- Acompañamiento y cuidados especiales para los empleados en trabajo presencial: Formación y motivación para apropiación de hábitos de prevención, uso de elementos de protección, reducción de traslados entre las sedes, horarios alternos, facilidades de transporte y alimentación.
- Comunicación: Relacionamiento cercano, divulgación de recomendaciones e información de calidad permanente, manteniendo la comunicación como proceso transversal que respalda los propósitos y acciones dirigidas a los empleados.
- Adaptación a la nueva normalidad: Acompañamiento en el cambio de las relaciones humanas, hábitos saludables en la nueva cotidianidad, normalización de la vida laboral en el entorno familiar y adecuación de los espacios de trabajo en el hogar.
- Cuidado del desempeño de la estrategia: Plataformas para el desarrollo de conocimiento y capacidades, organizaciones flexibles, evaluación del foco, velocidad y buen desempeño de los proyectos, contribución del talento humano al desarrollo y cumplimiento de las metas de la compañía.
- Regreso a las sedes físicas: Acompañamiento a las filiales para definir los lineamientos de regreso a sedes, teniendo en cuenta como premisa el cuidado de los empleados, sus familias y grupos externos de relacionamiento. Estos lineamientos incluyen la identificación de los cargos que requieren presencialidad para cumplir su rol y otros que pueden permanecer en trabajo remoto, acciones con las personas relacionadas con su estado de vulnerabilidad física y psicosocial ante la contingencia, acciones con líderes para acompañarlos ante los nuevos retos que demanda el trabajo a distancia, acciones frente al ambiente físico de trabajo iniciando con medidas previas de prevención en el cuidado en el hogar, el manejo de las relaciones sociales, el distanciamiento físico, los traslados a las sedes y las adecuaciones de bioseguridad desde el ingreso, permanencia y salida de las sedes; y por último acciones y políticas



de Compañía que respalden las nuevas formas de trabajo, abarcando sólo algunas: definiciones en cuanto a horarios, reuniones, puestos y sedes de trabajo, adicionalmente, en cuanto al proceso de salud integral que incluye la atención, reporte, acompañamiento y reincorporación de empleados que se vean afectados por el COVID-19.

Acorde con nuestro compromiso de aportar al cuidado de la sociedad en los países en los cuales tenemos presencia, es motivo de satisfacción para la compañía, mencionar que hemos unido esfuerzos con Grupo Sura y su fundación para la entrega de ayudas orientadas a fortalecer las capacidades en el sistema de salud y auxiliar a las familias que ven afectados sus ingresos para la adquisición de víveres y elementos de primera necesidad, propósito con el cual también se han vinculado miles de nuestros empleados.

Gestión Inmobiliaria y Administrativa

La adopción del esquema de trabajo remoto para un amplio número de colaboradores ha generado que en su gran mayoría las sedes físicas que venía utilizando la compañía para el desarrollo de sus diferentes funciones administrativas permanezcan desocupadas, entre tanto, los Centros de Atención en Salud y los Laboratorios Clínicos de Procesamiento de Muestras con los que cuenta la filial Sura Colombia para la prestación de servicios han operado de manera permanente dada su naturaleza y papel fundamental frente a la contingencia generada por el COVID-19; así mismo, nuestros Centros de Servicio de Autos Sura han sido abiertos gradualmente en la medida que se flexibilizaron las medidas por parte de los diferentes niveles de Gobierno. No obstante, a la rápida adaptación y el casi nulo porcentaje de ocupación de las sedes, se requirió de una ágil y eficiente transformación en la administración de las mismas, buscando preservar su buen estado y la gestión inteligente de los recursos para optimizar los costos que estos demandan.

En este sentido, el monitoreo constante de la evolución de la pandemia, el impacto de esta sobre las variables económicas del mercado, la continuidad y buen desempeño de la operación que venimos logrando bajo un escenario de trabajo en casa, nos permitió abordar la transformación y optimización de las oficinas desde diferentes ópticas: regreso a las oficinas en época COVID-19 o post COVID-19 corto plazo y regreso a la nueva cotidianidad post COVID-19 largo plazo.

Bajo el primer escenario, nuestro enfoque estuvo orientado a transformar la administración de las oficinas bajo un foco en ambientes de trabajo saludables y que generen bienestar para los empleados y terceros que los ocupan. Es así como lineamientos en torno a usar siempre el tapabocas, barbijo, cubreboca o mascarilla en el interior de las oficinas; mantener siempre el distanciamiento físico (2 metros) entre las personas; la demarcación de los espacios o en su defecto la instalación de barreras separadoras; la instalación de productos de desinfección en zonas comunes o alto tránsito; la limpieza y desinfección con mayor frecuencia de los espacios; la implementación de sistemas de aire acondicionado con renovaciones constantes de aire y la filtración o limpieza del mismo; el registro y toma de temperatura a los ingresos; la no ocupación de los espacios en índices superiores al 35%; entre otras medidas, fueron indispensables para ejecutar nuestros planes de regreso durante este periodo de corto plazo.

Por otro lado, en un escenario post COVID-19 largo plazo, los resultados de la experiencia actual nos llevan a pensar en una nueva cotidianidad donde el trabajo remoto tendrá mayor participación y por ende las oficinas requerirán de una transformación hacia espacios más colaborativos que nos acerquen más a la estrategia de Organizaciones Flexibles y nos ayude



a complementar aquello que la virtualidad no permite o facilita, tal y como lo es, el relacionamiento a partir de la presencia física, para aprender, compartir, crear, conversar, avivar la cultura organizacional y aprovechar las distintas oficinas como puntos de encuentro y acceso con nuestros clientes, facilitando la atención y dando mayor visibilidad a la marca, entre otros.

Entre tanto, en la medida que construimos este nuevo modelo que responda a las necesidades largo plazo, dados los resultados visibles de la adaptación al trabajo remoto, el seguimiento y atenta revisión de las fechas de vencimiento de los contratos de arrendamiento en oficinas donde a nivel estratégico se tiene otra expectativa y la búsqueda constante por hacer una gestión inteligente de los recursos ha influenciado a filiales tales como Sura Argentina, Colombia, Panamá y Uruguay a tomar decisiones en algunos de sus inmuebles, haciendo entregas totales o parciales de metros cuadrados que representan un ahorro anual superior al millón de dólares en contratos de arrendamiento, administración, servicios públicos, mantenimiento, vigilancia, entre otros. Conectado con estas iniciativas, en Sura Panamá se tomó la decisión de no volver a ocupar una de las torres del edificio principal cuyo inmueble es propiedad de la compañía.

No obstante, se continúan adelantando proyectos de mejoras en Sucursales de Seguros en filiales tales como Sura Argentina, Chile, República Dominicana y Panamá, tomando en consideración análisis financieros e inmobiliarios evaluando si resulta más optimo la compra o arriendo del inmueble, criterios de ubicación para la cercanía y accesibilidad de los clientes, la visibilidad de la marca, adecuaciones que involucren sistemas ecoeficientes que permitan optimizar el uso de los recursos y por ende los costos.

Por otra parte, entendiendo el impacto general de la pandemia en todos los sectores y reconociendo la importancia de los proveedores para el cumplimiento de los objetivos de la compañía y su papel como dinamizadores de la economía y la sociedad en general, Grupo SURA opto desde el inicio de la contingencia por buscar un acercamiento para que bajo mutuo acuerdo, se pudiera llegar a un punto de equilibrio en el cual no se cancelaran en absoluto los servicios contratados, pero si se redujera la frecuencia y por ende los costos, acorde al volumen de operación. Es así como, en servicios relacionados con limpieza, mantenimiento, abastecimiento de insumos de aseo, cafetería, útiles de oficina y gestión de documentos en los edificios desocupados se redujeron sustancialmente sin que esto afectara el buen funcionamiento de los sistemas y/o el cuidado de los activos. En contraste, servicios como el pago de arrendamientos, impuestos inmobiliarios, administraciones y vigilancia, continuaron sin ningún cambio.

Importante a su vez mencionar, que otro efecto económico presentado durante este tercer trimestre es la reducción en costos de los servicios públicos tales como electricidad y agua, debido a la no ocupación de los inmuebles y la no operación de sus sistemas y equipos.

Con relación a lo anterior, no es un detalle menor mencionar que la implementación de la tecnología y la digitalización en los procesos sumó para facilitar el trabajo remoto y evitar desplazamientos que pusieran en riesgo al personal, no solo propio sino también de los proveedores. Entre los mayores beneficios económicos asociados al uso de la tecnología y la digitalización, se destacan servicios tales como el consumo del papel, el servicio de impresión, correo y mensajería, el archivo de documentos físicos, la alta reducción de los desplazamientos terrestres y la suspensión total de los viajes aéreos de los empleados, la contratación de hoteles y demás gastos de viajes, lo cual al final también reduce el impacto ambiental de nuestras operaciones.



Con respecto a contratos de arrendamiento de inmuebles y servicios de mantenimiento que tienen estipulado su pago en dólares según la tasa de cambio corriente, se adelantó un especial abordaje con la contraparte, poniendo de manifiesto el impacto que esto implica a raíz de la volatilidad de la moneda, de esta manera, se lograron acuerdos que redundan en un beneficio mutuo y le dieron continuidad al buen relacionamiento.

La estrategia inmobiliaria y su proyección de crecimiento para para los próximos años se encuentra en una nueva etapa de revisión que involucra todas las áreas y que conecta el modelo operativo y de atención, la optimización de metros cuadrados, los costos y demás cambios que nos está planteando la época post COVID-19 largo plazo.

Ambiente Regulatorio

Durante el año 2020 se han tomado distintas medidas y se esperan otras en el futuro cercano que generan riesgos y oportunidades para Grupo SURA y sus operaciones en la región. Entre otras, en Colombia se han expedido normas que obligan a la devolución de primas en ramos con menor siniestralidad producto de aislamientos obligatorios, incluido SOAT; no obstante, la devolución no será a los tomadores sino al gobierno nacional. No se descarta la posibilidad de que lo mismo suceda en otros países de la región, como Argentina, en donde se presentó una acción judicial en este sentido, y México.

De manera general se ha evidenciado una constante dinámica por parte de los diferentes gobiernos y reguladores en busca de intervenir generando impactos positivos en la economía y la sociedad. Así lo demuestran medidas de estímulo en materia fiscal como modificaciones en el calendario tributario, y flexibilización de las formas de pago de impuestos para el año 2020. En materia laboral se han realizado modificaciones a las normas de teletrabajo, generándose flexibilizaciones que pareciera van a quedarse en el largo plazo. En este sentido, tomando como ejemplo el regulador colombiano, se puede decir que ha sido amplio en la interpretación de las normas con el fin de promover el teletrabajo, y en países como Panamá, y Chile, se han acelerado reformas legislativas que venían en curso.

Con respecto a medidas relacionadas con el flujo de capital, observamos que en países como México y Chile se han empezado a generar conversaciones frente a la imposibilidad de repartir dividendos en el año 2020 por parte de las compañías a sus casas matrices, con el propósito de proteger la liquidez de los mercados internos. En México, la situación se da en torno a una recomendación del regulador financiero al sector asegurador, entre tanto, para el caso de Chile se presenta como un requisito para poder acceder a beneficios o alivios económicos. Continuamos en permanente seguimiento de la regulación, ya que no se descarta que medidas similares se adopten por otros reguladores de la región para 2021.

En el corto plazo, dada la crisis fiscal que se vislumbra por el aumento en el gasto de los países, se prevé que entre 2021 y 2022 se implementen reformas fiscales estructurales que pueden afectar los recursos disponibles de los ciudadanos, limitando así su capacidad de acceso a los servicios de seguro, y el aumento de tasas impositivas sobre el patrimonio, que pueden repercutir en una afectación para los resultados de la industria aseguradora. Si bien este fenómeno se vislumbra como medida general en Latinoamérica, las promesas presidenciales en Argentina y Uruguay parecieran generar poca probabilidad de que esto suceda.



En materia de seguridad social en Colombia se han generado normas de gran impacto, especialmente las que obligan a las ARL a la destinación de recursos adicionales para elementos de bioseguridad y prevención en el trabajo para aquellos empleados con exposición directa a COVID-19, así mismo, la nueva regulación define el COVID-19 como una enfermedad laboral directa para las ocupaciones de la primera línea de atención. De igual forma, se han expedido normas que regulan canastas básicas de cobertura para la atención de COVID-19 por parte del estado, aliviando la carga económica de las EPS, y se han generado avances que permiten cada vez mayores facultades para la atención remota de pacientes bajo la modalidad de telemedicina. Se destaca también la presentación del proyecto de Ley 010/2020, el cual cuenta con mensaje de urgencia por parte del gobierno nacional, y que cambiaría el modelo de sistema de atención en salud, pasando a un modelo de aseguramiento, lo cual implicaría una transformación del negocio de la EPS.

Negocio

Para el tercer trimestre del año los resultados operativos de las filiales de Grupo SURA han comenzado a presentar algunos impactos por efecto del COVID-19, debido a la evolución de la curva de contagios y a las cuarentenas implementadas en la región que repercuten en una desaceleración en las economías, sin embargo, en este sentido, se destaca positivamente la situación de Uruguay donde se presentaron medidas de aislamiento menos estrictas, comprometiendo en menor medida la actividad económica local.

Al cierre de septiembre la compañía continua fortaleciendo iniciativas desarrolladas para contrarrestar los efectos negativos, tales como medidas de acompañamiento y asesoría a los clientes en las renovaciones, transformación de las soluciones entregadas para que respondan a las nuevas condiciones del entorno, otorgamiento de plazos adicionales para los pagos, fomento de las plataformas virtuales y nuevas herramientas para los canales de distribución, así como la aceleración en la implementación de iniciativas asociadas a la transformación del modelo operativo, que propenden por mayor agilidad, pertinencia en la oferta de valor, virtualidad y eficiencia en las nuevas condiciones en que se mueve el mundo.

Hoy más que nunca resulta relevante el papel de nuestras empresas prestadoras de servicios en el sector de la salud en Colombia, las cuales contribuyen a contener y mitigar la emergencia sanitaria, en coordinación con las autoridades gubernamentales. Parte de las acciones con las que aportamos a la solución, son la ampliación de capacidades para las asistencias y servicios, incrementando el número de profesionales en salud, los cuales hoy suman 10 mil empleados aproximadamente, así como la implementación de tecnología para la atención virtual, con una cantidad importante de atenciones diarias, la toma de muestras en IPS propias, a domicilio y en la modalidad de drive thru.

Por su parte, el 27 de marzo de 2020 el presidente de la República de Colombia emitió el decreto 488, el cual en su artículo 5. Recursos del Sistema de Riesgos Laborales para enfrentar el Coronavirus COVID-19, decretó que hasta tanto permanezcan los hechos que dieron lugar a la emergencia económica, social y sanitaria, las Administradoras Riesgos Laborales, que para nuestro caso sería la compañía Seguros de Vida Suramericana S.A. con su solución ARL SURA, deben destinar los recursos de las cotizaciones en riesgos laborales que trata el artículo 11 de la Ley 1562 de 2012, en actividades de promoción y prevención de contagio, mediante la compra de elementos de protección personal, chequeos médicos frecuentes de carácter preventivo y diagnóstico, así como emprender acciones de intervención directa relacionadas con la contención, mitigación y atención de la pandemia. Estos recursos



son destinados a los trabajadores de las empresas afiliadas, que con ocasión de las labores que desempeñan, están directamente expuestos al contagio del virus.

Los ingresos por primas de seguros presentan un crecimiento acumulado del 7% acumulado a septiembre, con una menor dinámica en negocios nuevos, con mayores impactos en las soluciones de movilidad, vida y en el canal afinidad debido a las clausuras económicas durante las cuarentenas; por otro lado, las renovaciones continúan con niveles similares al mismo periodo del año anterior gracias a las iniciativas de acompañamiento a los segmentos de personas, y pequeñas y medianas empresas. Adicionalmente, la dinámica de primas emitidas refleja estrategias en donde se busca retribuir al cliente por la menor exposición a riesgos, ya sea en la modalidad de devolución de primas, descuentos o adición de coberturas. Durante el tercer trimestre se empieza a visualizar una mayor dinámica en las soluciones de movilidad, principalmente con una recuperación de la venta nueva y un buen desempeño del canal afinidad y digital para la solución de autos obligatorios.

Los seguros obligatorios en Colombia han presentado una contracción en sus ingresos asociados a la menor dinámica económica y el mayor desempleo en el país, con impactos principalmente en la ARL que presenta un decrecimiento en los ingresos del 3%.

En congruencia con lo antes mencionado, las reservas de producción generaron una menor constitución, lo cual alivia parcialmente la reducción en primas. Al cierre del tercer trimestre las reservas presentaron una liberación por COP \$91.650 millones.

Así mismo, alineado con la reducción de ingresos y la menor actividad económica, durante el tercer trimestre se continúa presentando una menor exposición de riesgos, principalmente en las soluciones de movilidad, propiedad y patrimoniales, lo cual generó una reducción en la frecuencia de siniestros de estas soluciones. Adicionalmente, se presentaron menores reclamaciones en la solución de salud por el aplazamiento de procedimientos médicos.

En los países donde se tiene mayor exposición por las soluciones de Salud, Riesgos Laborales y Vida, ya se evidencian impactos por pagos de siniestros asociados al COVID-19 por más de COP \$540 mil millones, no obstante, cabe resaltar que las estrategias para la atención y el acompañamiento a clientes, con iniciativas que incluyen modelos de atención virtual, tratamiento mediante oxigenoterapia, entrega de medicamentos a domicilio, ampliación de las capacidades instaladas en la prestación y acompañamiento en la gestión y prevención del riesgo en las empresas; se han traducido en una menor severidad y mortalidad de los casos.

Reservas

Durante el último trimestre las reservas de la compañía no presentaron cambios significativos y se considera que los niveles de reservas de seguros calculados y presentados en sus estados financieros para el 30 de septiembre de 2020 son suficientes, y no se prevén impactos adicionales con base a la información conocida a ese momento, ya que las estimaciones de siniestralidad realizadas para este corte son coherentes con las evaluaciones que se han realizado sobre los posibles efectos derivados de la pandemia del COVID-19.

No obstante, todo dependerá de la evolución de las medidas tomadas por los gobiernos, las condiciones de salud de la población y sus consecuencias en las variables macroeconómicas de los diferentes países por lo que, al interior de la compañía, se continúa evaluando permanentemente la evolución de las principales variables, acciones y sus consecuencias, con el propósito de capturar nueva información que nos permita comprender mejor el



comportamiento de los riesgos y nuestra exposición a ellos en el corto y mediano plazo. Lo anterior le permite a la compañía mantener un diagnóstico adecuado sobre la suficiencia de sus reservas, aun dado lo atípico de la situación.

Portafolios de Inversión

El tercer trimestre del año se caracterizó por un ambiente más estable que los dos trimestres previos, reflejando un mercado de capitales ya digiriendo los potenciales impactos del COVID. El movimiento de los precios de los bonos, acciones y monedas fue moderado entre el principio y el final del trimestre, pero mostrando volatilidad en el intermedio con algunos datos macroeconómicos puntuales en algunos de los países. Lo que si se mantuvo constante es una política monetaria expansionista que sigue generando una amplia liquidez en los mercados y una marcada dislocación de los precios de los activos financieros con los datos de crecimiento económico.

Resaltamos nuevamente la gestión de portafolios basados en nuestros modelos de ALM (Calce de Activos y Pasivos), que mitigan los descalces entre el activo y el pasivo y nos permite disminuir de manera importante las volatilidades de los resultados de la compañía y garantizar el cumplimiento de las obligaciones con nuestros asegurados.

Riesgo de Crédito

Durante el último trimestre la situación general de riesgo de crédito en términos de emisores de portafolio de inversiones se mantuvo estable. Sin embargo, sí se presentaron situaciones puntuales en Argentina y El Salvador que se detallan a continuación:

- Argentina: Durante el tercer trimestre del año el Gobierno argentino logró reestructurar
 la deuda extranjera con una aprobación de más del 90% de sus acreedores. Esto
 significó una mejora en la calidad crediticia por parte de las tres calificadoras de riesgo
 principales, teniendo en cuenta que desde el punto de vista de flujo de caja del país se
 vio un alivio muy importante. Sin embargo, las condiciones macroeconómicas y de
 reactivación, siguen en condiciones difíciles para los próximos trimestres, por lo cual
 desde el Grupo se sigue el monitoreo constante en este sentido.
- El Salvador: En esta cartera, un emisor presentó un plan adicional de periodo de gracia para pago de capital por 6 meses. Este fue aprobado por los inversionistas con el fin de dar un alivio de liquidez. El valor contable de esta inversión asciende a USD 234 mil.

Adicional a los puntos anteriores, no hay otros deterioros significativos en el valor contable de las inversiones de las filiales de Grupo SURA S.A., lo anterior teniendo en cuenta que la cartera se encuentra diversificada en emisores con una buena calidad crediticia y alta solidez operativa que les ha permitido mantenerse estables en medio de la pandemia.

Actualmente los países en los cuales tenemos instrumentos financieros clasificados como costo amortizado son, Colombia, República Dominicana, El Salvador, Panamá y Chile, para estos, se esperaría impacto en los portafolios de inversión y los estados financieros en caso de presentarse bajas en la calificación crediticia de los emisores a través de los modelos de deterioro. Los títulos clasificados a valor de mercado permanentemente incorporan los efectos de la cotización y fluctuaciones en las tasas de interés, por lo tanto, no suponen efectos adicionales asociados a los análisis de Deterioro prospectivo. No obstante, como



consecuencia de la baja en la calificación crediticia de los emisores, para aquellos títulos clasificados a valor de mercado con cambios en el Otro resultado integral la compañía puede reflejar impactos negativos en los resultados del periodo asociados a un deterioro estimado.

Con respecto a las cuentas por cobrar a reaseguradores y coaseguradores, de forma similar a lo que se tenía para el trimestre anterior, no se perciben mayores impactos en la estabilidad de los reaseguradores y coaseguradores con los que la compañía desarrolla actualmente transacciones, dada su fortaleza financiera y estabilidad en su desempeño operativo, lo cual se valida constantemente al interior de Grupo SURA. Sin embargo, se sigue con el monitoreo constante de la realidad del mercado reasegurador mundial y su conexión con las variables asociadas a la pandemia y las variables macroeconómicas con el fin de poder anticipar algún impacto que pueda afectar a alguna de las compañías de Grupo SURA.

En cuanto a las cuentas por cobrar a nuestros clientes, si bien en algunos países se están otorgando mayores plazos para pagar las primas debido a decisiones gubernamentales generando un aumento en los días de rotación de cuentas por cobrar, sobre todo en Panamá, de manera general no se ha identificado un riesgo significativo que represente grandes pérdidas para la compañía. Con relación a lo antes mencionado, es importante tener en cuenta que en Sura Panamá se presenta un deterioro importante para este trimestre en las carteras de autos y vida individual ya que se han evidenciado un aumento en la mora sobre todo en las cuentas de 90 a 120 días. Para mitigar esto, se está adelantado desde la filial diversas acciones como arreglos con los clientes y cancelaciones en las pólizas con el fin de mitigar el impacto que se está dando en el deterioro de cartera.

No obstante a lo expresado en líneas anteriores, respecto a no observarse impactos significativos asociados al riesgo de crédito durante este tercer trimestre, somos conscientes de la volatilidad y la alta incertidumbre que genera la coyuntura actual, por lo que permanentemente la compañía vigila las medidas adoptadas por los gobiernos y las implicaciones que estas puedan tener sobre el comportamiento de los diferentes sectores, entre otras, la interrupción en las cadenas de suministro, suspensión extensiva de la actividad productiva, incremento del desempleo, recesión de los ingresos para algunos sectores, comportamiento de los precios (inflación), desaceleración económica, etc.

Impactos Cambiarios

Este ha sido un trimestre más estable en términos de los precios de las monedas de los países donde Grupo SURA tiene presencia. El peso colombiano se devaluó cerca de un 3% frente al dólar americano y en general las demás monedas presentaron un resultado similar. Esperamos que el final del año no presente volatilidades importantes en estas variables que afecten la situación y desempeño financiero de la compañía; sin embargo, seguimos siendo cautelosos y no perdemos de vista las condiciones y expectativas asociadas al comportamiento de las monedas y los riesgos que esto deriva.

De cualquier forma, los efectos de cambio materializados en las operaciones y los provenientes de convertir los resultados del periodo y situación financiera de las subsidiarias a la moneda de presentación de estos estados financieros (COP), ya han sido reconocidos e incorporados con corte al 30 de septiembre de 2020.



Recuperabilidad de activos por impuestos diferidos

Como medida preventiva ante la pandemia de COVID -19, con corte al 30 de septiembre de 2020 la compañía efectuó la evaluación de recuperabilidad de los activos por impuestos diferidos, concluyendo que no se identificaron elementos que generen la no recuperabilidad de estos, sin embargo, se continuará monitoreando la evolución de los negocios y los impactos económicos derivados de la coyuntura en sus estados financieros, sin perder de vista las posibles afectaciones sobre dichas posiciones.

Continuidad de negocio

La administración de la compañía considera que por ahora ninguna de sus operaciones presenta dificultades significativas que le impidan continuar como negocio en marcha. Nuestros planes de continuidad han permitido la implementación del trabajo remoto a un alto porcentaje de los colaboradores y la habilitación de capacidades tecnológicas para atender los procesos comerciales y de negocio, sin incurrir en costos materiales o desproporcionados para ello. Adicional a lo anterior, somos conscientes de la importancia de mantener la solidez financiera y la liquidez necesaria para atender las necesidades de los negocios en el momento actual, al respecto, creemos que la dinámica que traen las operaciones, así como la estrategia financiera que ha seguido la compañía a lo largo de varios periodos, con relación a la optimización de los recursos y las decisiones de asignación de capital, nos ubican en una posición adecuada.

Deterioro de valor

En Grupo SURA entendemos que la coyuntura generada por el COVID-19 representa dado sus impactos concentrados, principalmente en el corto plazo, un desvío en algunos indicadores financieros y operativos, inicialmente considerados a fines de concluir si es pertinente evaluar indicios de deterioro en cada una de las filiales. Sin embargo, al interior de la compañía consideramos que por ahora continuamos dimensionando la situación y comprendiendo los impactos que podemos tener al cierre del año 2020. Así las cosas, ante la alta incertidumbre, no tenemos bases sólidas para prever las consecuencias derivadas de la contingencia a partir del año 2021 en adelante, lo cual genera limitaciones a la hora de hacer cualquier evaluación financiera de largo plazo. Además de las restricciones que esto trae desde el punto de vista de modelación.

El segundo indicador evaluado refleja el porcentaje del valor recuperable a septiembre de 2019 de las compañías, explicado por los flujos de dividendos esperados a partir del año 2022 en adelante, donde se evidencio para todos los casos que el impacto de estos flujos está por encima del 90%, con lo cual bajo un escenario de no distribución de dividendos en 2020 y 2021 dado el plan de negocios, no habría causal de un deterioro, debido a que gran parte del valor de estas compañías se explica en la materialización de una estrategia que a hoy requiere inversión en el corto plazo y espera réditos para el mediano y largo plazo.

Un tercer elemento que para la compañía es relevante en el contexto de la modelación realizada el año pasado, es que los dividendos futuros obtenidos en esa simulación resultan producto de la definición de unos indicadores mínimos de solvencia y calce, que como compañía consideramos adecuados, es decir, que son modelados a partir de nuestra visión interna. Sin embargo, estos indicadores que son independientes por filial representan una visión conservadora con relación al cumplimiento que desde la regulación local se debe tener. Dado este contexto, si como compañía no incluyéramos estos factores, el nivel de dividendos



que esperaríamos de nuestras filiales sería mayor, y por lo tanto esto repercutiría a su vez en tener mayor suficiencia en la valoración de la plusvalía; enfoque que tendría cualquier accionista que no maneje nuestros estándares.

Por lo anterior, siguiendo el análisis del periodo anterior ratificamos que la gerencia de Grupo SURA no identifica un deterioro de las condiciones de valor de sus filiales. Los niveles de calce y de solvencia que permiten definir la capacidad de reparto de dividendos en las filiales se mantienen suficientes, lo cual permite inferir que el valor medido a través del descuento de flujos futuros no se ha visto impactado, igualmente, es importante resaltar que aún se mantiene una alta incertidumbre por el comportamiento de las principales variables del negocio de seguros como lo son los ingresos por primas, su efectivo recaudo y los pagos de siniestros futuros, lo que hace difícil proyectar comportamientos y resultados más allá de este año, con relación a la información hasta el momento conocida.

Estamos en permanente seguimiento de las necesidades de capital de todas nuestras filiales, bien sea por deterioro en las condiciones o por el crecimiento de las diferentes líneas de negocio, así como del impacto que pueda tener esto en el valor de nuestras compañías.

Pensiones

Durante los primeros meses de declarada la pandemia, los gobiernos de los de los países donde opera SURA AM definieron cuarentenas con diferentes grados de restricción, a fin de aplanar las curvas de contagio y no sobrepasar las capacidades de los servicios de salud.

Conforme ha evolucionado esta pandemia, algunos países fueron flexibilizando las medidas, como Colombia, donde se estableció una mecánica de "pico y cédula"; o Perú, donde la cuarentena fue levantada en algunas ciudades como Lima a partir de inicios de julio. En Uruguay, el gobierno ha apostado por un retorno gradual a la "nueva normalidad", retomando de manera progresiva las actividades comerciales y educativas en el país. En México, donde la cuarentena fue más voluntaria por regiones que ordenada por el gobierno central, las actividades se están retomando también de manera paulatina.

Por otro lado, Chile se vio obligado a retomar las restricciones luego de observar un crecimiento vertiginoso en los casos de contagios al levantar la cuarentena en algunos sectores, las mismas se han levantado por sectores geográficos de manera paulatina.

Dado lo anterior, durante el tercer trimestre prácticamente todas las localidades donde opera Grupo Sura a través de su filial Sura Asset Managenent han retomado las actividades comerciales de manera gradual, al flexibilizarse las medidas de confinamiento. No obstante, es posible que en algunas localidades donde se evidencia nuevos aumentos en el nivel de contagio y ocupación de Unidad de Cuidados Intensivos, se reimpongan algunas restricciones que puedan volver a limitar la actividad comercial.

La Compañía viene realizando de manera continua diferentes ejercicios de estimaciones y proyecciones de sus resultados y el impacto en los estados financieros dada la crisis de salud a nivel mundial. A lo largo de los meses que lleva la pandemia se identificaron impactos en los países derivados principalmente de medidas económicas y sociales adoptadas por los gobiernos para afrontar la crisis. A continuación de detalla los impactos identificados y actualizados al cierre del tercer trimestre del año:



En el negocio de Ahorro para el Retiro:

- La pérdida de rentabilidad observada durante el primer trimestre como consecuencia de la reacción de los mercados a la crisis ha sido recuperada por completo. El mes de septiembre supuso nuevamente un mes de resultados negativos, no obstante, el acumulado positivo se mantiene. Sólo en Perú se tiene un acumulado negativo, materializado en los EEFF en la rentabilidad del Encaje.
- Impacto en las tasas de cotización de afiliados y en el nivel de bases salariales debido al desempleo desencadenado por las cuarentenas y la crisis económica generalizada: a nivel mundial un efecto inmediato y directo de la interrupción de actividades por las cuarentenas ha sido el cierre temporal de diferentes compañías y la pérdida de empleos. Si bien se espera que sólo una parte de estos empleos se hayan perdido de manera permanente dadas las iniciativas gubernamentales, la Compañía viene monitoreando las proyecciones oficiales de los gobiernos en términos de desempleo. A partir del mes de mayo se empezó a observar una disminución en estas variables de negocio, que naturalmente tienen un impacto en los ingresos por comisiones. Por otro lado, a partir del mes de agosto se empezó a observar recuperaciones a través de los niveles de base salarial, a excepción de Chile, donde las bases salariales aún mantienen una trayectoria de disminución.

Al cierre del tercer trimestre aún es prematuro predecir cuánto de la pérdida de empleos observada hasta el momento será estructural y/o temporal. Sin perjuicio de ello, los impactos en ingresos observados no ponen en riesgo la capacidad de la Compañía de continuar como negocio en marcha.

 Impacto de medidas gubernamentales que afectan directamente al negocio de Ahorro para el Retiro: durante los meses de pandemia se han presentado iniciativas legislativas y decretos de los gobiernos para reducir los impactos económicos, siendo los más resaltantes:

o Perú:

Suspensión de aportes a los fondos de pensiones durante el mes de abril: para otorgar mayor liquidez a los trabajadores formales, el gobierno permitió que los aportes del mes de abril, así como las respectivas comisiones por administración de aportes, sean suspendidos. El impacto de esta medida está valorizado en \$28,685 millones de pesos¹ de menores ingresos.

Retiros de aportes:

- Retiro parcial de hasta PEN 2,000 (aproximadamente COP \$2,162,573¹) de la cuenta de capitalización individual (CIC): esta medida, al inicio, aplicaba para personas que no habían reportado aportes (es decir, no tenían trabajo formal) durante los últimos 6 meses contados hasta el 31/03. Días después, el decreto fue ampliado para abarcar a personas:
- Que no hubieran reportado aportes en febrero o marzo,
- Cuyos empleadores se hubieran acogido al régimen de Suspensión Perfecta de Labores (se suspende el vínculo laboral y pago de manera temporal)

¹ A tasa promedio al cierre de septiembre.



- o Cuyos salarios sean menores a PEN 2,400 (aproximadamente COP 2,595,088¹), independientemente de si se encuentran o no trabajando.
 - Retiro parcial de hasta el 25% de la CIC del afiliado, con un mínimo de PEN 4,300 (COP 4,607,645¹) y un máximo de PEN 12,900 (COP 13,822,934¹). Esta medida fue promulgada en el mes de mayo, permitiendo solicitar los retiros hasta 60 días después de publicada la norma. Esta Ley contempla el retiro opcional de todos los afiliados al sistema, sin condicionante de suspensión del trabajo o topes de ingreso.
 - Considerando ambas disposiciones entre los meses de abril y septiembre se recibió más de 1.5 millones de solicitudes de retiro, por un total equivalente a 9.1 billones de COP². Cabe mencionar que sólo una parte de los ingresos se cobra sobre los activos administrados; se estima un impacto por esta reducción de 9,562 millones de COP¹ menores comisiones para el 2020.

o Chile:

- En julio de 2020 fue promulgado el decreto que permite a los afiliados y pensionistas de las AFPs el retiro del 10% de los fondos acumulados en sus CICs, hasta por 150 UFs (unidades de Fomento) (aprox. 19,886,212 de COP¹).
- Al cierre de septiembre se había recibido aproximadamente 1.5 millones de solicitudes de retiro, por un total de 11.4 billones de COP². Importante: el driver de ingresos en Chile es 100% base salarial para el negocio de Ahorro para el Retiro, por lo que estos no afectan los ingresos por comisiones.

Colombia:

■ El Decreto Legislativo 558 de 2020, publicado el 15/04/2020, que dictaba la suspensión de aportes al Sistema General de Pensiones por los meses de abril y mayo de 2020, así como la transferencia a Colpensiones de la cartera de pensionados bajo la modalidad de retiro programado que reciban una mesada pensional equivalente a un salario mínimo legal mensual vigente, fue declarado como inconstitucional por la Corte Constitucional de Colombia el 23 de julio de 2020, dejando las medidas sin efecto.

Por lo anterior, en el negocio de Inversiones Sura e Investment Management:

- Si bien durante los primeros meses de la pandemia se tuvo efectos negativos en los rendimientos, desde hace algunos meses estos han mostrado una recuperación significativa, generando rendimientos positivos de +200 MUSD.
- Potencial reducción de los activos administrados por aumento en la fuga de clientes: al cierre del tercer trimestre los negocios voluntarios ya tienen flujos netos comerciales positivos.

² A tasa de cierre de septiembre.



 Potencial reducción en los fees promedios, debido al refugio en productos de renta fija en lugar de productos de renta variable o alternativos: En los meses del último trimestre los fees promedios muestran también una recuperación, y se ubican casi todos (excepto fondos retail) en niveles similares o superiores a los del 2019.

De manera general, como en otras industrias, los negocios en los que opera SURA Asset Management se han visto afectados por la movilidad reducida y las cuarentenas, y que ha dificultado el poder cerrar afiliaciones o captaciones de nuevos clientes. No obstante, el enfoque en el cliente de los años anteriores permitió desarrollar iniciativas de captación y cercanía digitales, que al inicio de la crisis ya venían funcionando, y han permitido mantener el acercamiento con los clientes, la asesoría digital y la captación en algunos productos donde la regulación permite procesos 100% remotos.

En el último trimestre la actividad comercial ya se había reanudado de manera gradual en todas las localidades.

Como se ha mencionado, la compañía viene realizando de manera continua proyecciones y modelos que permitan anticipar y cuantificar los impactos que tendrán los negocios, y como consecuencia, los posibles impactos en sus Estados Financieros. Dado que la pandemia continúa, este es un ejercicio que continuará desarrollándose durante las próximas semanas y meses, en los cuales SURA Asset Management realizará constante análisis para incorporar cualquier efecto, en cumplimiento de la normativa IFRS y las políticas contables dadas por Grupo Sura.

Al cierre del tercer trimestre, además de los impactos mencionados, se identificó:

- Que no ha habido cambios significativos a los contratos de arrendamiento reconocidos bajo NIIF 16, que pudieran requerir la remedición de los activos o pasivos en derecho de uso. Para los contratos cancelados o no renovados se ha dado de baja a los activos y pasivos relacionados, de acuerdo con lo indicado por la norma.
- Que no hay indicios de deterioro por los cuales se requiera revalorizar las propiedades de inversión que mantiene la Compañía.
- Que no se ha evidenciado que la Compañía tenga dificultades para la recuperabilidad de partidas de largo plazo (DAC, DIL, activos por impuestos diferidos).
- Que no se han presentado cambios en los flujos de dividendos comprometidos para el año.

Conforme a las políticas contables, con ocasión del cierre del ejercicio se llevará a cabo las pruebas de deterioro correspondientes para validar la recuperabilidad de los activos de SURA Asset Management.

Finalmente, al cierre del tercer trimestre los resultados continuaron mostraron resiliencia ante la crisis. SURA Asset Management no es ajena a tener impactos derivados de la misma, no obstante, hasta la fecha dichos impactos están identificados y controlados, y no ponen en riesgo la capacidad de la compañía para continuar operando los negocios en el futuro.



NOTA 6. INSTRUMENTOS FINANCIEROS

A continuación, se describe las metodologías y supuestos utilizados para determinar los valores de los instrumentos financieros que no están registrados a valor razonable (es decir, a costo amortizado y los préstamos y cuentas por cobrar):

Activos cuyo valor razonable se aproxima al valor en libros

Para los activos financieros que su vencimiento es menor a tres meses, (ejemplo: depósitos a la vista y cuentas de ahorro sin vencimiento), el valor en libros se aproxima a su valor razonable. En el caso de los instrumentos de renta fija mayores a tres meses, se realiza valoración y se ajusta el saldo para reflejar el cambio en la valoración inicial.

Instrumentos financieros a tasa pactada

El valor de los activos de renta fija valorados a costo amortizado se calcula mediante la comparación de las tasas de interés de mercado, cuando fueron reconocidos inicialmente con las tasas actuales de mercado para instrumentos financieros similares.

Pasivos financieros cuyo valor razonable se aproxima al valor en libros

En el caso de aquellas obligaciones que tengan un vencimiento a corto plazo, su valor en libros se aproxima a su valor razonable.

Para los préstamos con tasas de interés variable, el valor en libros corresponde a una aproximación de su valor razonable. En cuanto a los préstamos con tasas de interés fijo, la tasa de interés de mercado para préstamos similares no difiere de manera significativa, por lo tanto, el valor en libros corresponde a una aproximación de su valor razonable.

6.1. Activos financieros

A continuación, se presentan los activos financieros en corriente, no corriente y por tipo de activo financiero:

Septiembre 2020						
Corriente	Nota	Activos financieros al costo amortizado		ancieros al izonable	Otros activos financieros (efectivo)	Total
			Resultado	Patrimonio		
Efectivo y equivalentes de efectivo		-	-	-	3,288,446	3,288,446
Inversiones	6.1.1	253,452	9,109,630	-	-	9,363,082
Cuentas comerciales y otras cuentas por cobrar	6.1.2	6,523,481	-	-	-	6,523,481
Cuentas por cobrar partes relacionadas (1)		243,057	-	-	-	243,057
Derivados (otros activos financieros)		-	245,810	-	-	245,810
Total		7,019,990	9,355,440		3,288,446	19,663,876

No corriente	Nota	Activos financieros al costo amortizado	Activos financieros al valor razonable		Otros activos financieros (efectivo)	Total
			Resultado	Patrimonio		
Efectivo restringido		-	-	-	62,585	62,585
Inversiones	6.1.1	10,751,255	3,228,731	707,358	-	14,687,344
Derivados (otros activos financieros)		-	1,149,824	-	-	1,149,824
Total		10,751,255	4,378,555	707,358	62,585	15,899,753
Activos financieros		17,771,245	13,733,995	707,358	3,351,031	35,563,629



Diciembre 2019						
Corriente	Nota	Activos financieros al costo amortizado		ancieros al izonable	Otros activos financieros (efectivo)	Total
			Resultado	Patrimonio		
Efectivo y equivalentes de efectivo		-	-	-	2,256,625	2,256,625
Inversiones	6.1.1	56,743	7,337,006	-	-	7,393,749
Cuentas comerciales y otras cuentas por cobrar	6.1.2	6,184,875	-	-	-	6,184,875
Cuentas por cobrar partes relacionadas (1)		109,153	-	-	-	109,153
Derivados (otros activos financieros)		-	51,363	-	-	51,363
Total		6,350,771	7,388,369	-	2,256,625	15,995,765

No corriente	Nota	Activos financieros al costo amortizado		ancieros al izonable	Otros activos financieros (efectivo)	Total
			Resultado	Patrimonio		
Efectivo restringido		-	-	-	89,532	89,532
Inversiones	6.1.1	12,788,839	3,200,273	599,509	-	16,588,621
Cuentas comerciales y otras cuentas por cobrar	6.1.2	149,963	-	-	-	149,963
Derivados (otros activos financieros)		-	542,886	-	-	542,886
Total		12,938,802	3,743,159	599,509	89,532	17,371,002
Activos financieros	•	19,289,573	11,131,528	599,509	2,346,157	33,366,767

(1) Las cuentas por cobrar partes relacionadas corresponden a dividendos pendientes por cobrar a las compañías asociadas las cuales se detallan a continuación:

	Septiembre 2020	Diciembre 2019
Grupo Bancolombia S.A.	137,298	64,031
Grupo Nutresa S.A.	52,753	24,756
Grupo Argos S.A.	43,107	20,063
Protección S.A.	9,133	-
Otros	766	303
Total dividendos por cobrar	243,057	109,153

A continuación, se presentan los activos financieros por país:

	Septiembre 2020	Diciembre 2019
Colombia	17,999,791	15,090,900
Chile	10,379,573	9,026,418
México	2,124,034	4,571,546
Argentina	1,068,524	871,227
Perú	966,006	969,120
Panamá	907,192	767,649
El Salvador	646,212	544,795
Brasil	597,813	719,709
Uruguay	494,175	445,713
República Dominicana	293,925	301,299
Islas Bermudas	86,384	58,391
Total	35,563,629	33,366,767

6.1.1. Inversiones

El detalle de las inversiones se presenta a continuación:



	Septiembre 2020	Diciembre 2019
Emisores nacionales	8,541,565	7,994,850
Títulos de tesorería – TES	3,146,653	5,165,704
Emisores extranjeros	4,858,213	4,004,431
Encaje legal fondo de pensiones – Inversiones a valor razonable con cambios en resultados	7,169,209	6,489,116
Otros títulos emitidos por el gobierno nacional	354,871	340,599
Otras	21,753	28,775
Deterioro en inversiones de instrumentos de patrimonio cambios en otro resultado integral (Nota 6.2)	(37,654)	(34,318)
Deterioro (Nota 6.2)	(4,184)	(6,787)
Total	24,050,426	23,982,370

El movimiento de la cuenta de inversiones es el siguiente:

Saldo al 01 de enero de 2019	22,696,482
Adiciones	7,969,142
Bajas	(8,090,685)
Intereses recibidos	(709,394)
Deterioro	(15,385)
Valoración (neta) de activos financieros	977,225
Valoración de inversiones al patrimonio	12,335
Dividendos recibidos	(910)
Valoración costo amortizado	1,088,590
Diferencia en conversión	54,970
Saldo al 31 de diciembre de 2019	23,982,370
Adiciones	13,145,449
Bajas	(14,892,693)
Intereses recibidos	(545,187)
Deterioro	(3,458)
Instrumentos financieros con cambios ORI	419
Valoración (neta) de activos financieros	535,862
Valoración inversión a costo amortizado	696,722
Dividendos recibidos	(515)
Diferencia en conversión	1,131,457
Saldo al 30 de septiembre de 2020	24,050,426

6.1.2. Cuentas comerciales y otras cuentas por cobrar

A continuación, se presenta el detalle de las cuentas por cobrar al 30 de septiembre de 2020:

	Septiembre 2020	Diciembre 2019
Actividad aseguradora	4,725,978	4,583,762
Deudores	877,639	772,903
Pagos por cuenta de clientes consumo	428,306	413,808
Diversas	237,679	235,326
Depósitos judiciales	205,454	231,485



Comisiones	125,273	118,315
Pagos por cuenta de clientes vivienda	115,176	96,006
Sociedad comisionista de valores	90,895	99,462
Anticipo a contrato y proveedores	39,725	36,185
Cartera de créditos	38,250	44,816
A empleados	22,495	25,626
Intereses	8,477	-
Arrendamientos	1,699	1,522
Venta de bienes y servicios	130	-
Deterioro otros conceptos de cartera de créditos	(200)	(199)
Deterioro (provisión) general	(674)	(640)
Deterioro (provisión) cuentas por cobrar de consumo	(5,435)	(4,494)
Deterioro (provisión) otras cuentas por cobrar	(20,077)	(23,845)
Deterioro (provisión) cuentas por cobrar actividad aseguradora	(120,908)	(66,045)
Deterioro (provisión) cuentas por cobrar comerciales	(246,401)	(229,155)
Total	6,523,481	6,334,838

6.2. Deterioro de los activos financieros

El detalle del deterioro de los activos financieros es:

	Septiembre 2020	Diciembre 2019
Deterioro cuentas por cobrar	(393,695)	(324,378)
Deterioro inversiones	(41,838)	(41,105)
Total	(435,533)	(365,483)

6.3. Pasivos financieros

A continuación, se relacionan los pasivos financieros de Grupo SURA:

	Nota	Septiembre 2020	Diciembre 2019
Otros pasivos financieros	6.3.1	1,547,576	1,685,559
Derivados	6.3.1	309,523	204,190
Cuentas comerciales por pagar y otras cuentas por pagar	6.3.2	3,846,585	3,613,367
Cuentas por pagar a entidades relacionadas		209,585	82,011
Títulos emitidos	13	10,045,715	8,203,145
Total		15,958,984	13,788,272

El detalle de los pasivos financieros en corriente y no corriente y por tipo de pasivo financiero se presenta a continuación:

Septiembre 2020								
Corriente	Nota	Pasivos financieros al costo amortizado	Pasivos financieros al valor razonable	Total				
Derivados	6.3.1	-	73,483	73,483				
Cuentas comerciales por pagar y otras cuentas por pagar	6.3.2	3,846,585	-	3,846,585				
Cuentas por pagar partes relacionadas		209,585	-	209,585				
Otros pasivos financieros	6.3.1	752,971	-	752,971				
Títulos emitidos	13	1,182,721	-	1,182,721				
Total		5,991,862	73,483	6,065,345				



No corriente	Nota	Pasivos financieros al costo amortizado	Pasivos financieros al valor razonable	Total
Derivados	6.3.1	-	236,040	236,040
Otros pasivos financieros	6.3.1	794,605	-	794,605
Títulos emitidos	13	8,862,994	-	8,862,994
Total		9,657,599	236,040	9,893,639
Pasivos financieros		15,649,461	309,523	15,958,984

Diciembre 2019								
Corriente	Nota	Pasivos financieros al costo amortizado	Pasivos financieros al valor razonable	Total				
Derivados	6.3.1	-	21,501	21,501				
Cuentas comerciales por pagar y otras cuentas por pagar	6.3.2	3,613,367	-	3,613,367				
Cuentas por pagar partes relacionadas		82,011	-	82,011				
Otros pasivos financieros	6.3.1	1,260,228	1,501	1,261,729				
Títulos emitidos	13	249,145	-	249,145				
Total		5,204,751	23,002	5,227,753				
No corriente	Nota	Pasivos financieros al costo amortizado	Pasivos financieros al valor razonable	Total				
Derivados	6.3.1	-	182,689	182,689				
Otros pasivos financieros	6.3.1	423,830	-	423,830				
Títulos emitidos	13	7,954,000	-	7,954,000				
Total		8,377,830	182,689	8,560,519				
Pasivos financieros		13,582,581	205,691	13,788,272				

A continuación, se presenta la información de los pasivos financieros por país:

	Septiembre 2020	Diciembre 2019
Colombia	13,561,579	11,620,705
Chile	1,250,383	1,083,286
México	304,860	267,271
Brasil	203,699	222,144
Argentina	191,067	184,914
República Dominicana	106,404	136,095
Perú	84,635	67,103
El Salvador	84,306	72,197
Panamá	78,673	59,356
Uruguay	71,271	70,058
Islas Bermudas	22,107	5,143
Total	15,958,984	13,788,272

6.3.1. Otros pasivos financieros

El detalle de los otros pasivos financieros se presenta a continuación:

	Septiembre 2020	Diciembre 2019
Derivados financieros (1)	309,523	204,190
Obligaciones financieras (2)	1,547,576	1,685,559
Total	1,857,099	1,889,749



- (1) La variación se da principalmente por la volatilidad de los mercados, dado que, esta influye en las respectivas curvas con las que se realizan la valoración de los derivados y también por negociación de nuevos derivados de cobertura.
- ⁽²⁾ La variación se da por el tipo de cambio, ya que, se tienen obligaciones financieras en USD y por pagos a la de deuda.

Grupo SURA no ha tenido incumplimientos de capital, interés u otros incumplimientos respecto de los pasivos durante 2020 y 2019.

6.3.2. Cuentas comerciales por pagar y otras cuentas por pagar

A continuación, se presenta el detalle de las cuentas por pagar:

	Septiembre 2020	Diciembre 2019
Cuentas por pagar aseguradoras	2,247,643	2,152,984
Proveedores	577,787	599,672
Otras cuentas por pagar	1,021,155	860,711
Total	3,846,585	3,613,367

NOTA 7. ARRENDAMIENTOS

Grupo SURA tiene contratos de arrendamiento para activos como terrenos y edificios con plazos entre 3 y 12 años y para vehículos entre 3 y 7 años.

El Grupo generalmente no presenta restricciones para subarrendar los activos arrendados. Existen contratos de arrendamiento que incluyen opciones de prórroga y terminación anticipada; también existen contratos de pagos de arrendamiento variables.

Grupo SURA también tiene arrendamientos de equipos que son de corto plazo y/o de menor cuantía. Grupo SURA aplica la excepción permitida por la norma para este tipo de contratos.

A continuación, se detallan los movimientos de los activos por derecho de uso y de los pasivos por arrendamiento para el período finalizado el 30 de septiembre de 2020:

	Activo por derecho a uso	Pasivo por arrendamiento
Saldo al 31 de diciembre de 2019	645,484	666,663
Adiciones e incrementos	81,572	43,067
Disminuciones	(56,976)	(118,272)
Depreciación y amortización	(107,728)	(10,417)
Ajustes por inflación	38,360	-
Reclasificaciones	47,068	-
Gasto por interés	-	30,362
Diferencia en cambio	(32,476)	(13,077)
Al 30 de septiembre de 2020	615,304	598,326



NOTA 8. CONTRATOS DE SEGUROS

8.1. Reservas Técnicas parte reaseguradores

Reaseguro

Los activos por reaseguro representan los beneficios derivados de los contratos de reaseguros a la fecha del estado de situación financiera.

	Septiembre 2020	Diciembre 2019
Reaseguro de siniestros avisados	2,550,961	2,578,747
Reaseguro de riesgo en curso	1,622,201	1,261,719
Reaseguro de siniestros no avisados	350,782	262,390
Depósitos reaseguradores	610	542
Reservas técnicas de seguros partes reaseguradores	4,524,554	4,103,398

Grupo SURA cuenta con una diversificación de su riesgo de seguro al operar en diferentes ramos y contar con una amplia presencia en los mercados internacionales.

Grupo SURA aplica un sistema de procedimientos y límites que le permiten controlar el nivel de concentración del riesgo de seguro. Es una práctica habitual el uso de contratos de reaseguro como elemento mitigador del riesgo de seguro derivado de concentraciones o acumulaciones de garantías superiores a los niveles máximos de aceptación.

Las compañías aseguradoras de Grupo SURA han cedido parte del riesgo de sus contratos de seguros a las compañías reaseguradoras, con el fin compartir los posibles siniestros a presentarse.

8.2. Primas

Las primas netas obtenidas por Grupo SURA y sus subsidiarias, para los ejercicios finalizados al 30 de septiembre es el siguiente:

	Acum	ulado	Trimestre		
	Septiembre	Septiembre	Septiembre	Septiembre	
	2020	2019	2020	2019	
Contratos de seguro de vida	4,504,856	4,355,007	1,613,682	1,594,527	
Contratos de seguro de no vida	6,066,541	5,639,465	2,083,451	1,921,300	
Primas emitidas	10,571,397	9,994,472	3,697,133	3,515,827	
Contratos de seguros de vida – Parte reasegurador	(222,518)	(237,687)	(73,463)	(79,608)	
Contratos de seguros de no vida – Parte reasegurador	(2,190,954)	(1,585,495)	(839,728)	(593,580)	
Primas cedidas	(2,413,472)	(1,823,182)	(913,191)	(673,188)	
Total primas netas	8,157,925	8,171,290	2,783,942	2,842,639	



Las primas por país se detallan así:

Acumulado

Septiembre 2020	Contratos de seguros de vida	Contratos de seguros de no vida	Primas emitidas	Contratos de seguros de vida – Parte reasegurador	Contratos de seguros de no vida – Parte reasegurador	Primas cedidas	Total primas netas
Argentina	-	624,549	624,549	-	(81,508)	(81,508)	543,041
Bermuda	-	17,087	17,087	-	(15,138)	(15,138)	1,949
Brasil	-	407,100	407,100	-	(166,723)	(166,723)	240,377
Chile	640,540	1,505,856	2,146,396	(41,056)	(747,441)	(788,497)	1,357,899
Colombia	3,622,389	1,929,238	5,551,627	(127,775)	(784,214)	(911,989)	4,639,638
México	-	612,114	612,114	-	(149,930)	(149,930)	462,184
Panamá	-	390,697	390,697	-	(50,617)	(50,617)	340,080
República dominicana	-	221,017	221,017	-	(111,907)	(111,907)	109,110
El Salvador	241,927	132,710	374,637	(53,687)	(37,297)	(90,984)	283,653
Uruguay	-	226,173	226,173	-	(46,179)	(46,179)	179,994
Total	4,504,856	6,066,541	10,571,397	(222,518)	(2,190,954)	(2,413,472)	8,157,925

Trimestre

Septiembre 2020	Contratos de seguros de vida	Contratos de seguros de no vida	Primas emitidas	Contratos de seguros de vida – Parte reasegurador	Contratos de seguros de no vida – Parte reasegurador	Primas cedidas	Total primas netas
Argentina	-	221,512	221,512	-	(26,140)	(26,140)	195,372
Bermuda	-	1,821	1,821	-	8,781	8,781	10,602
Brasil	-	134,485	134,485	-	(50,530)	(50,530)	83,955
Chile	236,569	481,497	718,066	(12,646)	(315,345)	(327,991)	390,075
Colombia	1,299,755	732,032	2,031,787	(45,365)	(338,413)	(383,778)	1,648,009
México	-	181,187	181,187	-	(41,591)	(41,591)	139,596
Panamá	-	137,805	137,805	-	(17,600)	(17,600)	120,205
República dominicana	-	64,671	64,671	-	(32,718)	(32,718)	31,953
El Salvador	77,358	44,972	122,330	(15,452)	(9,711)	(25,163)	97,167
Uruguay	-	83,469	83,469	-	(16,461)	(16,461)	67,008
Total	1,613,682	2,083,451	3,697,133	(73,463)	(839,728)	(913,191)	2,783,942

Acumulado

Additional							
Septiembre 2019	Contratos de seguros de vida	Contratos de seguros de no vida	Primas emitidas	Contratos de seguros de vida – Parte reasegurador	Contratos de seguros de no vida – Parte reasegurador	Primas cedidas	Total primas netas
Argentina	-	611,818	611,818	-	(69,636)	(69,636)	542,182
Bermuda	-	793	793	-	(621)	(621)	172
Brasil	-	488,364	488,364	-	(115,892)	(115,892)	372,472
Chile	589,552	1,179,532	1,769,084	(34,921)	(461,898)	(496,819)	1,272,265
Colombia	3,395,601	1,929,059	5,324,660	(118,748)	(620,939)	(739,687)	4,584,973
México	127,696	546,247	673,943	(29,178)	(111,158)	(140,336)	533,607
Panamá	-	355,104	355,104	-	(49,140)	(49,140)	305,964
República dominicana	-	191,305	191,305	-	(88,285)	(88,285)	103,020
El Salvador	242,158	120,300	362,458	(54,840)	(27,331)	(82,171)	280,287
Uruguay	-	216,943	216,943	-	(40,595)	(40,595)	176,348
Total	4,355,007	5,639,465	9,994,472	(237,687)	(1,585,495)	(1,823,182)	8,171,290



Trimestre

Septiembre 2019	Contratos de seguros de vida	Contratos de seguros de no vida	Primas emitidas	Contratos de seguros de vida – Parte reasegurador	Contratos de seguros de no vida – Parte reasegurador	Primas cedidas	Total primas netas
Argentina	-	165,485	165,485	-	(15,824)	(15,824)	149,661
Bermuda	-	775	775	-	(621)	(621)	154
Brasil	-	176,194	176,194	-	(41,225)	(41,225)	134,969
Chile	223,856	331,671	555,527	(11,833)	(113,069)	(124,902)	430,625
Colombia	1,263,845	762,722	2,026,567	(44,657)	(298,605)	(343,262)	1,683,305
México	21,710	184,165	205,875	(3,649)	(39,925)	(43,574)	162,301
Panamá	-	122,420	122,420	-	(17,772)	(17,772)	104,648
República dominicana	-	58,769	58,769	-	(24,470)	(24,470)	34,299
El Salvador	85,117	43,165	128,282	(19,468)	(16,034)	(35,502)	92,780
Uruguay	(1)	75,934	75,933	(1)	(26,035)	(26,036)	49,897
Total	1,594,527	1,921,300	3,515,827	(79,608)	(593,580)	(673,188)	2,842,639

8.3. Siniestros retenidos

Los siniestros incurridos por Grupo SURA y subsidiarias, para los ejercicios finalizados al 30 de septiembre de 2020 y 2019 son los siguientes:

	Acum	ulado	Trim	estre
	Septiembre Septiembre Septiemb		Septiembre	Septiembre
	2020	2019	2020	2019
Siniestros totales	5,521,678	5,959,961	1,940,465	1,950,623
Reembolso de siniestros	(1,079,435)	(1,258,414)	(361,113)	(341,785)
Siniestros retenidos	4,442,243	4,701,547	1,579,352	1,608,838

Los siniestros por país se detallan así:

Acumulado

			/ tournaidad				
Septiembre 2020	Seguros de vida	Seguros de no vida	Total siniestros	Seguros de vida	Seguros de no vida	Reembolso de siniestros	Total siniestros retenidos
Argentina	-	337,503	337,503	-	(21,202)	(21,202)	316,301
Bermuda	-	(48)	(48)	-	(65)	(65)	(113)
Brasil	-	222,617	222,617	-	(105,794)	(105,794)	116,823
Chile	519,856	461,628	981,484	(17,548)	(220,091)	(237,639)	743,845
Colombia	2,063,436	1,027,533	3,090,969	(187,318)	(329,884)	(517,202)	2,573,767
México	-	342,802	342,802	-	(65,649)	(65,649)	277,153
Panamá	-	132,596	132,596	-	(24,370)	(24,370)	108,226
República dominicana	-	68,766	68,766	-	(27,352)	(27,352)	41,414
El Salvador	183,961	50,134	234,095	(50,631)	(4,615)	(55,246)	178,849
Uruguay	-	110,894	110,894	-	(24,916)	(24,916)	85,978
Total	2.767.253	2,754,425	5,521,678	(255,497)	(823,938)	(1,079,435)	4,442,243



Trimestre

Septiembre 2020	Seguros de vida	Seguros de no vida	Total siniestros	Seguros de vida	Seguros de no vida	Reembolso de siniestros	Total siniestros retenidos
Argentina	-	117,512	117,512	-	(3,826)	(3,826)	113,686
Bermuda	-	(156)	(156)	-	(65)	(65)	(221)
Brasil	-	64,268	64,268	-	(24,491)	(24,491)	39,777
Chile	171,060	144,720	315,780	(6,255)	(68,071)	(74,326)	241,454
Colombia	753,111	341,042	1,094,153	(56,686)	(119,536)	(176,222)	917,931
México	-	125,949	125,949	-	(29,186)	(29,186)	96,763
Panamá	-	47,714	47,714	-	(7,905)	(7,905)	39,809
República dominicana	-	26,040	26,040	-	(7,767)	(7,767)	18,273
El Salvador	91,259	18,575	109,834	(23,141)	(3,474)	(26,615)	83,219
Uruguay	-	39,371	39,371	-	(10,710)	(10,710)	28,661
Total	1,015,430	925,035	1,940,465	(86,082)	(275,031)	(361,113)	1,579,352

Acumulado

Septiembre 2019	Seguros de vida	Seguros de no vida	Total siniestros	Seguros de vida	Seguros de no vida	Reembolso de siniestros	Total siniestros retenidos
Argentina	-	358,456	358,456	-	(2,693)	(2,693)	355,763
Bermuda	-	(6)	(6)	-	-	-	(6)
Brasil	-	247,031	247,031	-	(106,380)	(106,380)	140,651
Chile	532,149	741,073	1,273,222	(10,581)	(399,074)	(409,655)	863,567
Colombia	1,886,049	1,037,493	2,923,542	(111,278)	(245,427)	(356,705)	2,566,837
México	142,449	416,753	559,202	(52,750)	(170,180)	(222,930)	336,272
Panamá	-	162,829	162,829	-	(44,045)	(44,045)	118,784
República dominicana	-	90,665	90,665	-	(41,166)	(41,166)	49,499
El Salvador	159,009	64,968	223,977	(45,056)	(958)	(46,014)	177,963
Uruguay	-	121,043	121,043	-	(28,826)	(28,826)	92,217
Total	2,719,656	3,240,305	5,959,961	(219,665)	(1,038,749)	(1,258,414)	4,701,547

Trimestre

Septiembre 2019	Seguros de vida	Seguros de no vida	Total siniestros	Seguros de vida	Seguros de no vida	Reembolso de siniestros	Total siniestros retenidos
Argentina	-	129,006	129,006	-	(9,295)	(9,295)	119,711
Bermuda	-	(6)	(6)	-	-	-	(6)
Brasil	-	74,576	74,576	-	(23,700)	(23,700)	50,876
Chile	166,999	185,325	352,324	(3,331)	(72,212)	(75,543)	276,781
Colombia	628,207	376,865	1,005,072	(27,844)	(83,566)	(111,410)	893,662
México	36,330	153,918	190,248	(14,164)	(65,504)	(79,668)	110,580
Panamá	-	52,266	52,266	-	(10,434)	(10,434)	41,832
República dominicana	-	23,270	23,270	-	(7,860)	(7,860)	15,410
El Salvador	55,116	28,535	83,651	(16,293)	(689)	(16,982)	66,669
Uruguay	-	40,216	40,216	-	(6,893)	(6,893)	33,323
Total	886,652	1,063,971	1,950,623	(61,632)	(280,153)	(341,785)	1,608,838



8.4. Reservas técnicas contratos de seguros

Reservas técnicas

Las partidas contenidas en el rubro de reservas técnicas se dividen en:

- Reservas por reclamos: son provisiones constituidas para reflejar el costo estimado de siniestros que han ocurrido y no han sido pagados. En esta categoría se incluyen:
- Reserva de siniestros: corresponde a los pasivos y gastos directos de liquidación por siniestros avisados. La reserva se reconoce en la fecha en que el asegurado y/o beneficiario notifica la ocurrencia del siniestro cubierto y es sometida a un recálculo mensual.
- Reserva de siniestros ocurridos no avisados (IBNR): se constituye esta reserva para reflejar aquellos siniestros que han ocurrido, pero que a la fecha del periodo sobre el que se informa no han sido reportadas por el asegurado y/o beneficiario.
- Reservas por compromisos futuros: son provisiones constituidas para reflejar los compromisos futuros esperados con los asegurados.
- Reservas matemáticas para seguros (excluye rentas vitalicias): las reservas de seguros son calculadas sobre la base del método actuarial, tomando las condiciones actuales de los contratos de seguros. El pasivo se determina como la suma del valor presente de los beneficios futuros esperados, manejo de reclamaciones y los gastos de administración de las pólizas, opciones y garantías y la utilidad de las inversiones de activos que respaldan dichos pasivos, los cuales están directamente relacionados con el contrato, menos el valor descontado de las primas que se espera que se requieren para cumplir con los pagos futuros basados en las hipótesis de valoración utilizados.
- Reservas matemáticas para rentas vitalicias: son calculadas sobre la base del valor presente de los beneficios futuros comprometidos según el contrato y los gastos operacionales directos en los que la compañía incurrirá para el pago de los compromisos del contrato.
- Reserva de primas no devengadas: son constituidas para los seguros de corto plazo (tanto colectivos como individuales) en los que la periodicidad de pago de prima difiere de la vigencia de la cobertura y en consecuencia, se ha recibido una prima por el riesgo futuro, la cual debe ser provisionada. La provisión es determinada como la prima ingresada neta de gastos y es amortizada en el plazo de cobertura.
- Reservas por componentes de depósito (ahorro) en seguros de vida o reserva de valor del fondo: Para los productos Unit Linked y flexibles se adiciona el componente de ahorro a la reserva. De acuerdo con la periodicidad de pago de la prima, se incrementa el valor del gasto por concepto del ahorro entregado por el asegurado.
- Otras reservas: Grupo SURA podrá reconocer como "otras", aquellas reservas que no se encuentren cubiertas en las descripciones desarrolladas arriba y que estén permitidas bajo los lineamientos de sus políticas contables.



Las reservas técnicas de Grupo SURA y sus subsidiarias son las siguientes:

	Septiembre 2020	Diciembre 2019
Reserva matemática	5,664,891	7,508,261
Reserva de prima no devengada	8,533,703	7,845,487
Reserva de siniestros no avisados (IBNR)	1,978,079	1,503,463
Reserva de siniestros avisados	6,275,343	5,818,924
Reservas especiales	238,824	216,447
Otras reservas	342,487	322,707
Total reservas técnicas de seguros	23,033,327	23,215,289

Grupo SURA, considera que la suficiencia de las primas es un elemento de especial importancia y su determinación está apoyada por aplicaciones informáticas específicas. El tratamiento de las prestaciones, así como la suficiencia de las provisiones, son principios básicos de la gestión aseguradora. Las provisiones técnicas son estimadas por los equipos actuariales en los distintos países.

El movimiento y efectos en la medición de los pasivos de seguro y el reaseguro se presentan a continuación:

	Pasivos por contratos de seguros	Activos por contratos de seguros	Neto
Al 31 de diciembre de 2018	22,199,074	3,562,157	18,636,917
Cambios en las reservas	4,806,238	633,101	4,173,137
Ajustes por conversión	(3,790,023)	(91,860)	(3,698,163)
Al 31 de diciembre de 2019	23,215,289	4,103,398	19,111,891
Cambios en las reservas	(966,695)	248,300	(1,214,995)
Ajustes por conversión	790,419	172,768	617,651
Ajustes por corrección monetaria	(5,686)	88	(5,774)
Al 30 de septiembre de 2020	23,033,327	4,524,554	18,508,773

Las reservas técnicas por país se detallan así:

País	Septiembre 2020	Diciembre 2019
Argentina	973,248	868,314
Bermuda	43,017	13,023
Brasil	458,436	511,399
Chile	6,793,636	6,111,977
Colombia	12,144,596	10,901,047
México	1,077,715	3,431,086
Panamá	549,163	490,343
República Dominicana	215,332	215,779
El Salvador	520,490	436,267
Uruguay	257,694	236,054
Total reservas técnicas de seguros	23,033,327	23,215,289



NOTA 9. IMPUESTOS A LAS GANANCIAS

9.1. Normatividad aplicable

Las disposiciones fiscales vigentes y aplicables establecen que las tasas nominales de impuesto sobre la renta para el 2020 y 2019 aplicables a Grupo SURA y sus subsidiarias ubicadas en Colombia, Chile, Perú, Argentina, Brasil, Uruguay, México, Panamá, República Dominicana y El Salvador, son las siguientes:

País	2020	2019
Colombia	32%	33%
Chile	27%	27%
Argentina	30%	30%
Uruguay	25%	25%
México	30%	30%
Panamá	25%	25%
El Salvador	25%	25%
Brasil	40%	40%
República Dominicana	27%	27%
Perú	30%	30%
Bermuda	0%	0%

Colombia: Las rentas fiscales se gravan a la tarifa del 32% a título de impuesto de renta, exceptuando los contribuyentes que por expresa disposición tienen tarifas especiales y al 10% las rentas provenientes de ganancias ocasionales. Las pérdidas fiscales podrán compensarse dentro de los 12 periodos gravables siguientes al año que se generó la pérdida.

En el año 2019 la Ley de Financiamiento 1943 de 2018 estableció una disminución gradual de la tarifa de renta, pasando del 33% en 2019 al 32% en 2020, 31% en 2021 y a partir de 2022 y siguientes al 30%. Así mismo se presume que en los años 2019 y 2020 la renta líquida no podrá ser inferior al 1.5% y 0.5% respectivamente, del patrimonio líquido del ejercicio gravable inmediatamente anterior, previa exclusión de algunos conceptos admitidos por la Ley como es el caso del valor patrimonial de las inversiones en acciones nacionales.

Es de resaltar que la Ley 1943 fue declara inexequible en 2019. La declaratoria de inexequibilidad se planteó para tener efectos a partir de del 1 de enero de 2020, entendiendo que los efectos del fallo solo producirían efectos a futuro y no afectarían situaciones jurídicas consolidadas; así mismo, dio plazo al Congreso para que antes de finalizar el 2019, se expidiera una norma que ratificará, derogará, modificará o subrogara los contenidos de la Ley 1943 de 2018; razón por la cual se procedió a la expedición de la Ley de Crecimiento Económico el 27 de diciembre de 2019.

Como consecuencia de la expansión del COVID-19, el Gobierno Nacional de Colombia tomó medidas en medio de la de emergencia económica y social, tales como: ampliación del plazo para el pago de la segunda cuota renta; adicionalmente, se ampliaron los plazos para la



presentación de la declaración del impuesto de renta y pago de la tercera cuota hasta junio de 2020; se procederá con la devolución automática de las solicitudes de devolución de saldos a favor en un máximo de 15 días; se exonera transitoriamente del impuesto a los movimientos financieros a las entidades sin ánimo de lucro; se crea transitoriamente el impuesto denominado contribución solidaria, que recae sobre algunos empleados públicos, contratistas del estado y mega-pensiones para ayudar a personas vulnerables; durante la contingencia no tendrán IVA las donaciones de bienes o servicios que se destinen única y exclusivamente al tratamiento del COVID 19, además se contemplan exenciones arancelarias y flexibilidad en importación de dispositivos médicos y medicamentos.

Chile: La Ley de Impuesto a la Renta clasifica las rentas en aquellas provenientes del "Capital" y las originadas por el "trabajo". Las primeras se gravan con el Impuesto de Primera Categoría, que afecta principalmente a empresas. A partir de la publicación de la Ley N° 20.780 en septiembre del 2014, y su posterior modificación por la Ley N° 20.899 en febrero del 2016, nacen dos sistemas tributarios para determinar la tributación de los propietarios de las sociedades. El Régimen atribuido, cuya tasa es de 25% y el Régimen parcialmente integrado con tasa de 27%.

El sistema general será el régimen parcialmente integrado, el cual se calcula efectuándose al resultado financiero agregados o disminuciones ordenados por la ley. En caso de presentarse pérdidas fiscales, estas podrán compensarse en los periodos siguientes sin ninguna restricción en tiempo.

El momento de la distribución de dividendo de una sociedad acogida al régimen parcialmente integrado, el impuesto de primera categoría que pagan las empresas, puede ser imputado contra los impuestos finales (Impuesto Global Complementario o Impuesto Adicional) con la obligación de restituir un 35% como débito fiscal (No aplica cuando Chile mantiene un tratado para evitar la doble tributación con otro país), los cuales gravan la totalidad de los ingresos de las personas naturales residentes en el país; o el Adicional, que grava las rentas de fuente chilena, de personas naturales y jurídicas que residen fuera del país, según sea el caso.

A la fecha, se encuentra discutiendo en el congreso del país una nueva reforma tributaria, cuyos principales impactos a nivel de empresas son:

- Define como sistema único de tributación el sistema semi integrado con tasa 27%, eliminando por tanto la opción de renta atribuida
- Se eliminará a partir del año 2024 la posibilidad de solicitar devolución de impuestos pagados cuando una sociedad se encuentre en situación de pérdida tributaria y reciba dividendos con créditos.
- Se incorpora al artículo 14 de la Ley de la Renta, la obligación de informar hasta el 30 de junio de cada año, las inversiones realizadas en el exterior
- Se agrega una norma transitoria para los contribuyentes que mantengan un saldo de utilidades tributables acumuladas generadas hasta el 31 de diciembre de 2016 puedan pagar un impuesto único y sustitutivo de los impuestos finales, de tasa única y fija de 30%, que goce de preferencia para efectos de imputación.

El Gobierno de Chile tomó medidas tributarias enfocadas principalmente en las Pequeñas y Medianas Empresas, para mitigar el impacto económico del Covid 19, tales como: suspensión por 3 meses de pagos provisionales mensuales del impuesto a la renta, reducción transitoria



del impuesto timbres y estampillas a 0% para todas las operaciones de crédito durante los próximos 6 meses, aceptación como gasto tributario de todos los desembolsos asociados para enfrentar la contingencia sanitaria generada por el COVID-19, devolución del impuesto sobre la renta en menor tiempo.

Adicionalmente, el gobierno de Chile publicó la ley 21.256 el 02.09.2020, la cual establece medidas para la reactivación económica, principalmente de las empresas acogidas a los regímenes Pro Pyme General y Pro Pyme Transparente, quienes tributarán a una tasa del 10% por las rentas que generen durante los ejercicios 2020, 2021 y 2022; del mismo modo reduce a la mitad la tasa de pagos provisionales mensuales de estas empresas para estos mismos ejercicios.

Perú: La tasa del impuesto a la renta para 2019 y 2020 es de 29,5% sobre la utilidad gravable después de calcular la participación a los trabajadores, la cual, de acuerdo con lo establecido por las normas vigentes, se calcula, en el caso de la Compañía, aplicando una tasa de 5 por ciento sobre la renta neta imponible. Las perdidas podrán compensarse en un plazo de 4 años contados a partir del ejercicio siguiente a la generación de la pérdida.

El país aplica el régimen de transparencia fiscal (Entidades Controladas del Exterior) en donde las rentas pasivas generadas por entidades controladas no domiciliadas se atribuyen a contribuyentes en Perú en el momento que se generan. El impuesto de renta pagado por las entidades controladas no domiciliadas podrá ser utilizado como un crédito frente al impuesto.

México: El impuesto sobre la renta (ISR) es un impuesto directo sobre la ganancia obtenida por rentas mundiales. Durante los ejercicios fiscales 2019 y 2020 la tasa de impuesto de renta aplicable en México es del 30%, adicionalmente se establece la participación de los trabajadores sobre las utilidades fiscales con un porcentaje del 10%. Las pérdidas fiscales pueden ser compensadas en un periodo no mayor a 10 años.

Con relación a las medidas tomadas por el gobierno derivadas de la contingencia sanitaria COVID-19 la Secretaría de Hacienda del gobierno federal, no ha publicado a la fecha medidas tributarias que modifiquen, difieran, prorroguen o reduzcan las obligaciones tributarias en materia del Impuesto Sobre la Renta e IVA; aunque de manera aislada algunos gobiernos estatales han publicado estímulos de descuento y diferimiento de obligaciones locales principalmente del Impuesto Sobre Nómina.

Brasil: En Brasil se tributa con base a rentas de fuente mundial. Existe una categoría de impuestos sobre la renta bruta y sobre la renta neta.

Acerca de los impuestos sobre ingresos netos se tienen impuestos con tarifa del 15% a título de impuesto de renta, más un 10% sobre la parte de la base imponible superior a R\$ 240.000 reales por año fiscal. No existe una base alternativa mínima de tributación y las pérdidas fiscales pueden tomarse en periodos futuros de forma indefinida siempre que no excedan el 30% de la utilidad neta

A raíz de Covid 19 el Gobierno de Brasil ha venido impartiendo medidas tributarias, de las cuales se destaca la reducción de la tasa del arancel federal de importación hasta el 0% para productos médicos hasta finales de 2020, exención del impuesto federal al consumo (IPI) para productos Importados necesarios para combatir el COVID-19, alternativas a las empresas para el pago de la deuda (reembolso, renegociación, pago a plazos), Prohibición a los bancos para que aumenten sus tasas de interés, suspensión hasta el 29 de mayo de 2020



procedimientos administrativos, extensión de los plazos desde abril y mayo de 2020 hasta julio y septiembre de 2020 para que las empresas y agencias públicas recauden y contribuyan PIS / COFINS.

Como incentivo a la reactivación económica el gobierno federal no ha emitido incentivos tributarios, aun así, algunos estados han establecido algunos descuentos sobre los impuestos que a estos les competen como lo es el Impuesto Sobre la Nómina (ISN), con descuentos desde el 30% hasta el 100% del impuesto determinado.

Argentina: El país grava las rentas de fuente mundial. La ley 27.430 publicada el diciembre de 2017 establece modificaciones a la ley de Impuestos a las Ganancias, entre ellos la modificación de la tasa de impuesto para las sociedades de capital la cual será del 30% para los ejercicios que se inicien a partir de enero 1 de 2018 hasta el 31 de diciembre de 2019 y del 25% para los periodos siguientes. Hasta 2018 operó impuesto mínimo alternativo equivalente al 1% sobre los activos poseídos al final del periodo fiscal, el cual fue derogado para los ejercicios fiscales a partir del 2019. Las pérdidas fiscales pueden imputarse por un periodo máximo de 5 años.

La Ley 27.541 de solidaridad social y reactivación productiva publicada en diciembre de 2019, modificó la alícuota del Impuesto a las Ganancias y para los ejercicios posteriores al 2019 estableció una tasa del 30%, modificando la reducción del 25% que había establecido la Reforma Tributaria anterior. Se mantiene la retención en la fuente sobre los dividendos que se distribuyan a accionistas con una tarifa del 7%.

La Ley 27.468 de 2018 dispuso la aplicación del Ajuste por Inflación impositivo con vigencia para los ejercicios que se inicien a partir del 1 de enero de 2018. Respecto del primer y segundo ejercicio a partir de su vigencia, ese procedimiento será aplicable en caso de que la variación acumulada del Índice de precios al consumidor, calculada desde el inicio y hasta el cierre de cada uno de esos ejercicios, supere el 55%, 30% y 15%, para el primer, segundo y tercer año de aplicación respectivamente. De acuerdo con la Ley 27.541 de 2019, el ajuste por inflación se podrá computarse 1/6 por cada período fiscal a partir de ejercicios fiscales iniciados desde el 1 de enero de 2020.

En el marco de la inquietante situación generada por la parálisis de la actividad económica para enfrentar la pandemia del Covid 19 los Organismos Fiscales han prorrogado los plazos procedimentales del área tributaria y han establecido una feria fiscal hasta el 31 de octubre del 2020.

Panamá: La tarifa del impuesto de renta para las sociedades en Panamá es del 25% para los años 2018 y 2019 sobre las rentas obtenidas de fuente nacional. La Ley No.8 del 15 de marzo de 2010, elimina el denominado Cálculo Alterno del Impuesto sobre la Renta (CAIR) y lo sustituye con otra modalidad de tributación presunta del Impuesto sobre la Renta, obligando a toda persona jurídica que devengue ingresos en exceso a B/.1,500,000 a determinar como base imponible de dicho impuesto, la suma que resulte mayor entre: (a) la renta neta gravable calculada por el método ordinario establecido en el Código Fiscal y (b) la renta neta gravable que resulte de aplicar al total de ingresos gravables, el 4.67%.

Las sociedades que incurran en pérdidas por razón del impuesto calculado bajo el método presunto o que, por razón de la aplicación de dicho método presunto, su tasa efectiva exceda las tarifas del impuesto aplicables para el período fiscal de que se trate, podrá solicitar a la



Dirección General de Ingresos que se le autorice el cálculo del impuesto bajo el método tradicional.

De acuerdo con regulaciones fiscales vigentes, las utilidades no distribuidas atribuibles a operaciones locales de las Aseguradoras registradas bajo las leyes de la República de Panamá, estaría sujetas a un impuesto complementario de 4% sobre las utilidades no distribuidas y un impuesto sobre dividendos de 10%, al momento de su distribución, restando en este caso el 4% del impuesto complementario retenido y pagado de esas utilidades distribuidas en dividendos.

El decreto No. 356 establece que los contribuyentes podrán determinar para el año 2020, el impuesto estimado a pagar por un monto no menor al 70% del impuesto causado en sus declaraciones del periodo fiscal 2019, sin que dicha estimación esté sujeta a verificación por parte de la Dirección General de Ingresos, esto con el fin de aminorar el impacto del Covid-19 en el país.

República Dominicana: El código tributario de la República Dominicana, establece que el impuesto sobre la renta por pagar será el mayor que resulte sobre la base de la renta neta imponible o el 1% de los activos sujetos a impuestos. La tarifa de impuesto sobre la renta para personas jurídicas es del 27% sobre las rentas obtenidas en el país. De presentarse pérdidas fiscales, los contribuyentes del impuesto podrán compensarse dentro de los 5 años siguientes al año de generación de la pérdida.

Como medidas adoptadas por el estado de emergencia ocasionado por el COVID-19. Se concede una prórroga para la presentación y pago de la declaración jurada del impuesto sobre la renta de personas jurídicas (IR2) del 2019, aplazando la fecha límite del 29 abril del 2020 al 29 de mayo 2020 y posteriormente al 29 de julio del presente año, también para la primera cuota Impuesto a los activos de persona jurídica; los contribuyentes que presenten un valor a pagar podrán liquidar el impuesto sobre la renta mediante el pago de cuatro cuotas iguales y consecutivas, las cuales no estarán sujetas a recargos e interés indemnizatorio.

El Salvador: Las entidades constituidas en El Salvador pagan Impuesto sobre la Renta por los ingresos obtenidos en el país, de acuerdo con la Ley de Impuesto Sobre la Renta. Las personas jurídicas domiciliadas o no, calcularán su impuesto aplicando a la renta imponible la tasa del treinta por ciento (30%), a excepción de las compañías que hayan obtenido rentas gravadas menores o iguales al ciento cincuenta mil dólares (\$150.000.00) los cuales aplicarán la tasa del veinticinco por ciento (25%), excluyéndose además de dicho cálculo aquellas rentas que hubiesen sido objeto de retención definitiva del impuesto sobre la renta en los porcentajes legales establecidos en la Ley.

En El Salvador no se encuentra establecido un impuesto alternativo mínimo y las pérdidas fiscales generadas en algún periodo no podrán ser objeto de imputación en periodos siguientes.

Como consecuencia de la expansión del COVID-19 a nivel mundial El Gobierno de El Salvador tomo a bien no solo implementar medidas de emergencia tendientes a garantizar el bienestar de las familias como base fundamental de la sociedad, sino que también estableció diversas medidas fiscales y económicas con el objetivo de otorgar alivio temporal en las cargas fiscales de la economía salvadoreña, entre ellas se mencionan, extensión del límite de la fecha para pagar el impuesto sobre la renta correspondiente al año fiscal 2019 hasta el 31 de mayo de 2020 y dejar los intereses, recargos y multas exentos (únicamente para ciertos sectores),



también se extendió la fecha límite para realizar los pagos anticipados del impuesto sobre la renta de marzo, abril y mayo de 2020; adicionalmente, el gobierno expidió el decreto legislativo 734 el cual otorga facilidades para el cumplimiento voluntario de obligaciones tributarias tanto actuales como obligaciones vencidas.

Uruguay: La tarifa de renta para las sociedades es del 25% y tiene como base las rentas territoriales considerando algunas excepciones, por tanto, ingresos fuera del país se consideran de fuente extranjera y no sometidas al impuesto. La normatividad no sugiere un impuesto alternativo mínimo para las sociedades y cualquier pérdida fiscal puede imputarse a futuro dentro de los 5 años siguientes de su generación.

A la fecha no se han tomado medidas tributarias relevantes por la pandemia ocasionada por el COVID-19, solo han adoptado medidas relacionadas con el pago de los impuestos administrados por la de DGI de marzo que se prorrogó hasta el 27 de abril de 2020 y el pago del IVA mínimo aplicable a las pymes de los meses de marzo y abril en 6 cuotas iguales sin intereses ni sanción a partir de mayo de 2020.

Bermuda: En Bermuda, no hay impuestos sobre las ganancias, ingresos, dividendos ni ganancias de capital, tampoco retenciones en la fuente sobre dichos conceptos. Los beneficios pueden acumularse y no es obligatorio pagar dividendos. En caso tal que se apliquen impuestos directos, existe la posibilidad de acceder a contratos de estabilidad jurídica hasta el año 2035. Si bien no existen impuestos sobre el ingreso corporativo, los ingresos por inversiones derivados de fuentes en el extranjero pueden estar sujetos a un impuesto de retención en origen. Los intereses generados para los depósitos en moneda extranjera están exentos de impuestos.

No hay medidas tributarias relevantes por la pandemia ocasionada por el COVID-19.

9.2.Impuestos corrientes

El siguiente es el detalle de activos y pasivos por impuestos corrientes al 30 de septiembre de 2020 y a 31 de diciembre de 2019:

	Septiembre 2020	Diciembre 2019
Activos por impuestos corrientes		
Impuesto de renta y complementarios	75,255	97,571
Impuestos locales	23,500	1,006
Retención en la fuente	40,127	7 12,648
Impuesto a las ventas	57,192	34,349
Impuesto a favor	38,706	66,946
Contribuciones	19 1	3,997
Otros	3,672	15,203
Total activos por impuestos corrientes	238,643	3 231,720
	Septiembre 2020	Diciembre 2019
Pasivos por impuestos corrientes		
Impuesto de renta y complementarios	139,892	33,622
Impuestos locales	165,280	108,789
Impuesto a las ventas por pagar	283,262	321,378
Impuesto a la riqueza	589	16
Otros	931	918
Total pasivo por impuestos corrientes	589,954	464,723



A continuación, se detallan los saldos del impuesto corriente por país:

Septiembre 2020	Argentina	Brasil	Chile	Colombia	México	Panamá	Perú	República Dominicana	El Salvador	Uruguay	Total
Activos por impuestos corrientes Pasivos por	6,615	2,860	5,299	145,218	47,778	2,865	7,378	59	7,857	12,714	238,643
impuestos corrientes	36,823	7,956	202,953	190,832	79,633	3,584	7,553	21,499	12,317	26,804	589,954
	(30,208)	(5,096)	(197,654)	(45,614)	(31,855)	(719)	(175)	(21,440)	(4,460)	(14,090)	(351,311)

Diciembre 2019	Argentina	Brasil	Chile	Colombia	México	Panamá	Perú	República Dominicana	El Salvador	Uruguay	Total
Activos por impuestos corrientes	22,887	3,946	24,456	128,016	24,987	1,359	7,306	-	6,828	11,935	231,720
Pasivos por impuestos corrientes	18,511	11,961	165,891	88,338	109,131	6,433	3,420	23643	11,701	25,694	464,723
Total	4,376	(8,015)	(141,435)	39,678	(84,144)	(5,074)	3,886	(23,643)	(4,873)	(13,759)	(233,003)

9.3.Impuesto reconocido en el resultado del período

El gasto por impuesto corriente e impuesto diferido:

	Acumu	ılado	Trime	estre
	Septiembre 2020	Septiembre 2019	Septiembre 2020	Septiembre 2019
Gasto por impuesto corriente	(473,714)	(389,063)	(96,423)	(132,451)
Impuesto corriente	(472,571)	(387,541)	(95,983)	(130,672)
Ajuste de periodos anteriores 1	(1,143)	(1,522)	(440)	(1,779)
Gasto por impuesto diferido	139,473	63,718	(1,775)	61,633
Nacimiento/reversión de diferencias temporarias	136,832	59,352	(1,640)	57,783
Ajuste impuesto diferido	2,641	4,122	(111)	3,850
Cambio de tarifas	-	244	(24)	
Gasto de impuestos	(334,241)	(325,345)	(98,198)	(70,818)

⁽¹⁾ Corresponde a la conciliación entre la provisión de renta y el impuesto presentado.

Grupo SURA considera que las obligaciones acumuladas por impuestos son adecuadas para todos los años fiscales abiertos sobre la base de evaluación de muchos factores, incluyendo interpretaciones de leyes tributarias y la experiencia previa.



9.4.Conciliación de la tasa efectiva

	Seption	embre 2020	Septie	mbre 2019
Utilidad antes de impuesto		744,270		1,748,012
Impuesto a las ganancias aplicando la tasa impositiva local*	30.89%	229,908	38.95%	680,767
Mas efecto fiscal de:		909,311		696,717
Provisiones y contingencias	0.00%	-	0.36%	6,334
Gastos no deducibles 1	17.87%	132,998	7.42%	129,759
Inversiones ²	75.39%	561,125	29.76%	520,254
Propiedades y equipos	0.31%	2,333	0.00%	-
Pérdidas fiscales	0.13%	986	0.72%	12,636
Pasivo financiero	4.88%	36,287	0.59%	10,241
Otras rentas alternativas de tributación	3.12%	23,254	0.20%	3,568
Otros	1.47%	10,919	0.80%	13,925
Menos efecto fiscal de:		(804,978)		(1,052,139)
Ingresos no gravados	32.50%	(241,870)	0.48%	(8,333)
Activos financieros ³	28.91%	(215,167)	49.41%	(863,674)
Provisiones y contingencias	1.59%	(11,859)	0.00%	-
Ajustes por inflación	0.02%	(122)	0.45%	(7,838)
Pasivos financieros (CXP,obligaciones financieras,intereses)	0.00%		0.02%	(397)
Ajustes de periodos anteriores	0.12%	(920)	0.26%	(4,514)
Deducciones/Descuentos tributarios	13.15%	(97,851)	0.00%	(72)
Rentas exentas ⁴	12.50%	(93,032)	8.49%	(148,397)
Otros	0.37%	(2,748)	1.08%	(18,914)
Impuesto a las ganancias	44.91%	334,241	18.61%	325,345

^{*} La tasa impositiva determinada para la conciliación de la tasa efectiva del consolidado corresponde a un promedio de tasas nominales de cada una de compañías.

La variación en el impuesto a las ganancias se presenta principalmente por efecto del comportamiento de la diferencia en cambio y sus efectos en las obligaciones financieras y operaciones de cobertura, adicional se presentan resultados negativos del encaje legal.

⁽¹⁾ Incluye gastos por limitaciones de ley y asociados a la gestión.

⁽²⁾ Contiene el método de participación y ajustes de consolidación

⁽³⁾ Incluye valoración, deterioro y diferencia en cambio.

⁽⁴⁾ Dividendos de Comunidad Andina de Naciones (CAN) y otras rentas exentas.



A continuación, se detallan la conciliación de la tasa efectiva por país:

Septiembre 2020

	Consolidado	Colombia	Argentina	Chile	México	Brasil	El Salvador	Panamá	República Dominicana	Bermuda	Perú	Uruguay
Utilidad antes de impuesto	744,270	(184,551)	87,755	281,252	373,477	(6,687)	3,203	46,428	29,274	1,003	83,968	29,148
Tasa Impositiva Impuesto a las ganancias	30.89%	32.00%	25.00%	27.00%	30.00%	40.00%	25.00%	25.00%	27.00%	0.00%	29.50%	25.00%
aplicando la tasa impositiva local	(200,558)	59,056	(21,939)	(75,938)	(112,043)	2,675	(801)	(11,607)	(7,904)	-	(24,771)	(7,287)
Efecto fiscal, neto	(133,683)	(142,216)	(4,754)	12,269	(4,125)	(3,128)	(2,172)	8,274	69	-	(2,348)	4,449
Impuesto a las ganancias	(334,241)	(83,160)	(26,693)	(63,669)	(116,168)	(453)	(2,973)	(3,333)	(7,835)		(27,119)	(2,838)
Tasa efectiva	44.91%	45.06%	30.42%	22.64%	31.10%	6.77%	92.82%	7.18%	26.76%	0.00%	32.30%	9.74%
Impuesto a las ganancias pagados	(344,367)	(85,978)	9,348	(71,878)	(126,986)	(685)	(6,298)	(11,850)	(4,052)	-	(41,809)	(4,179)
Tasa efectiva de caja	46.27%	46.59%	10.65%	25.56%	34.00%	10.24%	196.63%	25.52%	13.84%	0.00%	49.79%	14.34%

Septiembre 2019

	Consolidado	Colombia	Argentina	Chile	México	Brasil	El Salvador	Panamá	República Dominicana	Bermuda	Perú	Uruguay	España
Utilidad antes de impuesto	1,748,012	782,061	(152,354)	520,635	309,045	(3,635)	10,809	31,401	18,019	818	188,129	44,163	(1,079)
Tasa Impositiva Impuesto a las ganancias	38.95%	33.00%	30.00%	27.00%	30.00%	40.00%	30.00%	25.00%	27.00%	0.00%	29.50%	25.00%	25.00%
aplicando la tasa impositiva local	(526,432)	(258,080)	45,706	(140,571)	(92,714)	1,454	(3,243)	(7,850)	(4,865)	-	(55,498)	(11,041)	270
Efecto fiscal, neto	851,777	324,537	(99,311)	268,567	189,941	(3,916)	8,196	14,406	11,563	-	114,616	23,448	(270)
Impuesto a las ganancias	325,345	66,457	(53,605)	127,996	97,227	(2,462)	4,953	6,556	6,698		59,118	12,407	
Tasa efectiva	18.61%	8.50%	35.18%	24.58%	31.46%	67.73%	45.82%	20.88%	37.17%	0.00%	31.42%	28.09%	0.00%
Impuesto a las ganancias pagados	(639,394)	(132,338)	(31,467)	(95,300)	(239,766)	-	(10,465)	1,443	(1,992)	-	(120,266)	(9,243)	-
Tasa efectiva de caja	36.58%	16.92%	20.65%	18.30%	77.58%	0.00%	96.82%	4.60%	11.05%	0.00%	63.93%	20.93%	0.00%



9.5.Impuestos diferidosEl saldo del impuesto diferido activo y pasivo al 30 de septiembre de 2020 y 31 de diciembre de 2019 comprendía:

Septiembre 2020	Argentina	Brasil	Chile	Colombia	México	Panamá	Perú	República Dominicana	El Salvador	Uruguay	Total
Activos por impuestos diferidos											
Activos Financieros	-	369	-	(167,459)	3,453	-	-	-	257	-	(163,380)
Beneficios a empleados	4,304	653	-	6,067	1,290	-	-	-	-	-	12,314
Inversiones	(5,037)	-	(313)	(18,642)	(8,118)	-	-	-	-	-	(32,110)
Intangibles	(19,301)	(1,504)	(2,019)	(1)	(17,738)	-	-	-	(7,056)	-	(47,619)
Otros activos no financieros	6,367	1,023	-	735	738	-	-	-	-	-	8,863
Otros Pasivos	22,950	10,667	(58)	1,899	25,034	-	-	-	1,133	-	61,625
Pasivos Financieros	(1,432)	-	-	333,263	836	-	-	-	-	-	332,667
Pérdidas fiscales	3,192	32,066	3,709	3,989	2,944	-	-	-	-	-	45,900
Propiedades y Equipos	(6,588)	-	(120)	(2,407)	(10,880)	-	-	-	32	-	(19,963)
Derecho de uso	2,230	(32)	-	13,480	-	-	-	-	408	4	16,089
Reservas técnicas de seguros	45,729	(1,023)	3,281	(1)	14,395	-	-	-	8,413	-	70,794
Total activos por impuestos diferidos	52,414	42,219	4,480	170,923	11,954	-			3,187	4	285,180

Septiembre 2020	Argentina	Brasil	Chile	Colombia	México	Panamá	Perú	República Dominicana	El Salvador	Uruguay	Total
Pasivos por impuestos diferidos											
Activos Financieros	-	-	29,329	(3,103)	(31,422)	(4,924)	(626)	(1,411)	(301)	(1,734)	(14,192)
Beneficios a empleados	-	-	-	(8,761)	(944)	(141)	(4,654)	-	(272)	(1)	(14,773)
Inversiones	-	-	296,402	95,822	53,325	` -	40,073	-			485,622
Intangibles	-	-	369,821	(1,611)	296,093	4,344	242,440	(182)	3,513	36,272	950,690
Otros activos no financieros	-	-	(41)	-	-	-	-	(325)	-	1,715	1,349
Otros Pasivos	-	-	(19,234)	(5,502)	(42,487)	(2,315)	(6,529)	-	-	(2,234)	(78,301)
Pasivos Financieros	-	-	(32,708)	6,179	-	-	(4,375)	-	-) 68	(30,836)
Pérdidas fiscales	-	-	(6,953)	(18,843)	-	-	-	-	-	(4,543)	(30,339)
Propiedades y Equipos	-	-	27,662	53,794	43,487	7,256	-	6,130	-	(580)	137,749
Reservas técnicas de seguros	_	-	(24,014)	79,016	-	· -	-	(2,567)	(1,981)	4,942	55,396
Derecho de uso	-	-	(44)	(1,245)	-	-	-	(44)	-	(161)	(1,494)
Participaciones en PTU	-	-	. ,	Ž	36	-	-	-	-	. ,	38
Total pasivo por impuestos diferidos	-	-	640,220	195,748	318,088	4,220	266,329	1,601	959	33,744	1,460,909
Total impuesto diferido neto	52,414	42,219	(635,740)	(24,825)	(306,134)	(4,220)	(266,329)	(1,601)	2,228	(33,740)	(1,175,729)



Diciembre 2019	Argentina	Brasil	Chile	Colombia	México	Panamá	Perú	República Dominicana	El Salvador	Uruguay	Total
Activos por impuestos diferidos											
Activos financieros	-	405	-	969	6,552	-	-	688	(23)	-	8,591
Beneficios a empleados	1,198	1,277	-	6,876	2,929	-	-	304	-	-	12,584
Inversiones	(6,964)	-	(69)	1	(483)	-	-	40	-	-	(7,475)
Intangibles	(12,930)	(2,104)	(143)	(2)	(23,781)	-	-	3,574	(9,116)	-	(44,502)
Otros activos no financieros	13,218	4,963	-	21	623	-	-	-	-	-	18,825
Otros pasivos	42,046	15,418	(2)	376	28,776	-	-	1,779	1,287	-	89,680
Pasivos financieros	(5,185)	-	-	44,258	446	-	-	-	-	-	39,519
Pérdidas fiscales	3,056	38,410	3,000	6,062	-	-	-	-	-	-	50,528
Propiedades y equipos	-	-	(33)	(3,291)	(10,843)	-	-	(5,182)	(379)	-	(19,728)
Derecho de uso	(400)	107	-	18,867	-	-	-	(333)	66	-	18,307
Reservas técnicas de seguros	8,826	(7,881)	3,374	-	14,577	-	-	72	8,817	-	27,785
Total activos por impuestos diferidos	42,865	50,595	6,127	74,137	18,796			942	652		194,114

Diciembre 2019	Argentina	Brasil	Chile	Colombia	México	Panamá	Perú	República Dominicana	El Salvador	Uruguay	Total
Pasivos por impuestos diferidos											
Activos Financieros	-	-	1,370	(4,719)	(22,143)	-	6,849	-	(12)	(2,035)	(20,690)
Inversiones	-	-	(168)	113,889	-	-	-	-	-	-	113,721
Intangibles	-	-	285,208	(189)	343,040	2,992	227,855	-	8,414	34,379	901,699
Otros Pasivos	-	-	346,079	(11,599)	(205)	(2,156)	(8,359)	-	(194)	4,303	327,869
Pasivos Financieros	-	-	-	7,722	-	-	34,619	-	-	(488)	41,853
Pérdidas fiscales	-	-	-	(1,981)	-	-	-	-	-	(4,217)	(6,198)
Propiedades y equipos	-	-	4,736	55,489	-	7,012	-	-	-	(656)	66,581
Reservas técnicas de seguros	-	-	(43,173)	77,119	-	-	-	-	(7,357)	5,305	31,894
Derecho de uso	-	-	(31)	(1,311)	-	-	-	-	-	(109)	(1,451)
Participaciones en reparto de utilidades	-	-	-	-	1,091	-	-	-	-	-	1,091
Total pasivo por impuestos diferidos		-	594,021	234,420	321,783	7,848	260,964		851	36,482	1,456,369
Impuesto diferido neto	42,865	50,595	(587,894)	(160,283)	(302,987)	(7,848)	(260,964)	942	(199)	(36,482)	(1,262,255)



Impuesto diferido por pérdidas y créditos fiscales no utilizados:

El saldo de impuesto diferido por pérdidas fiscales se originó en las compañías de Argentina, Brasil, México, Colombia y Chile.

En Argentina se presenta un crédito fiscal por \$3,192 originado principalmente por los ajustes por inflación impositivo y la pérdida en títulos de inversiones en el año 2019 y 2020, se espera que para finales del año 2020 se compute parte del quebranto contra los resultados del periodo.

Para el caso de México los créditos fiscales se generaron principalmente entre el periodo 2011 y tienen una vigencia de 10 años y a la fecha ascienden a un valor de \$2,944.

En Brasil el saldo que se presenta por \$32,066 se viene arrastrando desde el año 2018, estos son créditos imprescriptibles es decir que no caducan de acuerdo con las leyes fiscales de Brasil.

Los créditos fiscales que se generan en Chile corresponden a las compañías Seguros de Vida, Holding Spa e Inversiones Chile Ltda. se generaron entre los periodos 2013 a 2019 y ascienden a la fecha a \$3,709. Bajo la regulación fiscal chilena, las pérdidas fiscales que se originen no tienen vencimiento.

9.6. Movimiento del impuesto diferido

Impuesto diferido activo (pasivo)	Septiembre 2020	Reconocidos resultados	Otras participaciones en el patrimonio	Diciembre 2019	Reconocidos resultados	Otras participaciones en el patrimonio	Diciembre 2018
Pérdidas y créditos fiscales no utilizadas	(76,239)	(19,513)	-	(56,726)	(165,180)	-	108,454
Activos financieros	149,189	185,847	(11)	(36,647)	(44,722)	(792)	8,867
Activos intangibles	825,793	(30,649)	-	856,442	875,868	-	(19,426)
Costo adquisición diferido DAC	172,516	75,392	-	97,124	118,324	-	(21,200)
Propiedades y equipos	157,712	73,882	(2,479)	86,309	153,975	(44,095)	(23,571)
Pasivos financieros	(363,503)	(404,821)	38,984	2,334	(72,110)	9,078	65,366
Beneficios a empleados	(27,087)	413	(177)	(27,323)	(50,686)	2,847	20,516
Reservas técnicas de seguros	(15,398)	(19,508)	-	4,110	(10,368)	-	14,478
Provisiones	(75,285)	(4,982)	-	(70,303)	(119,023)	-	48,720
Otros pasivos no financieros	(64,603)	(388,925)	-	324,322	321,752	-	2,570
Inversiones	517,732	396,536	-	121,196	122,088	-	(892)
Otros Activos no financieros	(7,514)	11,311	-	(18,825)	(22,060)	-	3,235
Derechos de uso	(17,584)	2,174	-	(19,758)	(19,758)	-	-
	1,175,729	(122,843)	36,317	1,262,255	1,088,100	(32,962)	207,117

9.7.Incertidumbre frente a tratamientos del impuesto a las ganancias.

La IFRIC 23 o CINIIF 23, es una interpretación efectuada por el IASB que parte del supuesto de que puede no existir claridad sobre la forma en que se aplica la legislación fiscal a una transacción o circunstancia concreta, razón por la cual, la aceptabilidad de un tratamiento impositivo concreto según la legislación fiscal puede no ser conocida hasta que la autoridad fiscal correspondiente o los tribunales de justicia tomen una decisión en el futuro. Por consiguiente, una disputa o inspección de un tratamiento impositivo concreto por parte de la



autoridad fiscal puede afectar la contabilización de una entidad del activo o pasivo por impuestos diferidos o corrientes.

De lo anterior se colige que, esta interpretación solo aplica a los impuestos sobre las ganancias, entendiendo por estos todos los impuestos, ya sean nacionales o extranjeros, que se relacionan con las ganancias sujetas a imposición. Por "tratamiento impositivo incierto" se entiende todos aquellos aspectos impositivos que generan beneficios para la entidad pero que, sin embargo, existe incertidumbre sobre si la autoridad fiscal aceptará el tratamiento impositivo según la legislación fiscal.

Así las cosas, la CINIIF aclara cómo aplicar los requerimientos de reconocimiento y medición de la NIC 12 cuando existe incertidumbre frente a los tratamientos del impuesto a las ganancias. En esta circunstancia, una entidad reconocerá y medirá su activo o pasivo por impuestos diferidos o corrientes aplicando los requerimientos de la NIC 12 sobre la base de la ganancia o pérdida fiscal, bases fiscales, pérdidas fiscales no utilizadas, créditos fiscales no utilizados y tasas fiscales determinadas aplicando dicha norma.

A 30 de septiembre de 2020 la compañía analizó aquellos aspectos impositivos susceptibles de ser calificados como inciertos y revelados, según la legislación fiscal aplicable a cada jurisdicción, arrojando como resultado total un tratamiento impositivo incierto de \$564 millones, distribuido en \$114 millones en República Dominicana y \$450 millones de pesos en México.

NOTA 10. ACTIVOS INTANGIBLES

La clasificación de los activos intangibles de Grupo SURA, al cierre del 30 de septiembre se relaciona a continuación:

	Septiembre 2020	Diciembre 2019
Plusvalía	5,119,837	4,721,695
Activos intangibles distintos a la plusvalía	4,399,499	4,188,717
Total activos intangibles distintos a la plusvalía	9,519,336	8,910,412

10.1 Plusvalía

El detalle de la plusvalía se presenta a continuación:

Compañía	Septiembre 2020	Diciembre 2019
AFP Capital S.A. Chile	1,783,210	1,579,673
AFP Integra S.A. Perú	1,442,460	1,327,347
AFORE Sura S.A. de C.V. México	957,813	944,321
Seguros Generales Suramericana S.A. Chile	168,446	149,219
AFAP Sura S.A. Uruguay	131,630	127,609
Seguros Sura S.A. Uruguay	97,308	91,358
Seguros Colombia S.A. e IATM	94,290	94,290
Aseguradora Suiza Salvadoreña S.A. (Asesuisa)	78,236	66,328
Corredores de Bolsa Sura S.A. y Administradora General de Fondos Sura S.A. Chile	80,373	71,199
Fondos Sura SAF S.A.C. Perú	68,054	62,623
Seguros Suramericana S.A. Panamá	64,891	55,015
Seguros Sura S.A. México	49,718	49,018
Seguros Sura S.A. Brasil	33,908	40,231
Arus S.A. Colombia	25,429	25,429



Sura Investment Management S.A. de C.V. México	22,709	22,389
Seguros Sura S.A. República Dominicana	15,339	14,359
El Ciruelo	1,287	1,287
Fiduciaria Sura S.A. Colombia	4,736	-
Total	5,119,837	4,721,695

Además de las combinaciones de negocios surgidas en el período, la plusvalía se ajusta en cada corte teniendo en cuenta lo establecido en el párrafo 47 de la NIC 21, el cual indica que la plusvalía debe expresar en la misma moneda funcional del negocio en el extranjero, y se convierten en la moneda de presentación a la tasa de cambio de cierre.

A continuación, se presenta el detalle de la plusvalía por país:

	Septiembre 2020	Diciembre 2019
Chile	2,032,030	1,733,748
Perú	1,510,514	1,389,970
México	1,030,238	1,015,726
Uruguay	228,938	218,966
Colombia	125,743	121,006
El Salvador	78,236	66,328
Panamá	64,891	55,015
Brasil	33,908	40,231
República Dominicana	15,339	14,359
Holanda	-	66,346
Total	5,119,837	4,721,695

10.2 Activos Intangibles distintos de la plusvalía

El detalle de los movimientos de los activos intangibles de Grupo SURA es el siguiente:

	Marcas adquiridas	Activos intangibles relacionados con clientes	Software y aplicaciones informáticas	Derechos	Licencias y franquicias	Otros activos intangibles	Total
Costo							
Costo a 1 de enero de 2019	138,911	3,810,482	450,872	34,268	26,990	2,105,453	6,566,976
Adiciones Disposiciones (-) Diferencias de tipo de cambio	- - (4,211)	11,924 (2,002) (49,682)	90,438 (230) 8,998	230	7,134 (1,562) (883)	(12,620) - 154,149	96,876 (3,794) 108,601
Costo en libros al 31 de diciembre de 2019	134,700	3,770,722	550,078	34,498	31,679	2,246,982	6,768,659
Amortización acumulada y deterioro de	valor						
Amortización acumulada y deterioro de valor a 1 de enero 2019	(2,995)	(1,193,226)	(215,873)	(24,563)	(10,543)	(721,953)	(2,169,153)
Amortización del periodo Disposiciones (-) Diferencias de tipo de cambio	- - (24)	(211,430) 1,204 22,066	(70,320) 1,172 40,469	(6,116) - (146)	(4,470) 1,857 1,441	(197,560) - 11,068	(489,896) 4,233 74,874
Amortización acumulada y deterioro de valor al 31 de diciembre de 2019	(3,019)	(1,381,386)	(244,552)	(30,825)	(11,715)	(908,445)	(2,579,942)
Activos intangibles distintos a la plusvalía y DAC a 31 diciembre de 2019	131,681	2,389,336	305,526	3,673	19,964	1,338,537	4,188,717



	Marcas adquiridas	intangibles relacionados con clientes	Software y aplicaciones informáticas	Derechos	Licencias y franquicias	Otros activos intangibles	Total
Costo							
Costo a 1 de enero de 2020	134,700	3,770,722	550,078	34,498	31,679	2,246,982	6,768,659
Adiciones Disposiciones (-) Reexpresión de activos	1,464 -	12,052 (15,438)	107,542 (29,178) 4,561	-	2,153 (789) 43	1,236,503 (2,531)	1,359,714 (47,937) 4,604
Diferencias de tipo de cambio	13,957	281,318	20,774	4,945	(1)	134,970	455,964
Costo en libros al 30 de septiembre de 2020	150,122	4,048,654	653,777	39,443	33,084	3,615,925	8,541,005
Amortización acumulada y deterioro de	valor						
Amortización acumulada y deterioro de valor a 1 de enero 2020	(3,019)	(1,381,386)	(244,552)	(30,825)	(11,715)	(908,445)	(2,579,942)
Amortización del periodo Reexpresión de activos Disposiciones (-)	-	(146,349) (5,279) 4,989	(66,207) 5,418 17,272	(4,151)	(3,046) (30) 737	(1,292,048)	(1,511,801) 108 22,754
Diferencias de tipo de cambio	(542)	(109,888)	(13,446)	(4,467)	263	55,456	(72,625)
Amortización acumulada y deterioro de valor al 30 de septiembre de 2020	(3,561)	(1,637,914)	(301,515)	(39,443)	(13,792)	(2,145,281)	(4,141,506)
Activos intangibles distintos a la plusvalía y DAC a 30 septiembre de 2020	146,561	2,410,740	352,262		19,293	1,470,644	4,399,499

A continuación, se detallan las vidas útiles de los intangibles más significativos:

Compañía	Relaciones con clientes	Vida útil total (años)	Vida útil remanente (años) al 2020	Vida útil remanente (años) al 2019
SURA AM	AFP Capital (Chile)	27	19.25	20
	Corredora de Bolsa SURA S.A. y Administradora General de Fondos S.A. (Chile)	10	2.25	3
	Seguros de Vida SURA S.A. (Chile)	14	6.25	7
	AFP Integra (Perú)	30	22.25	23
	AFAP Sura S.A. (Uruguay)	23	15.25	16
	Afore Sura S.A. de C.V. (México)	27	19.25	20
	Seguros Sura S.A. (Perú)	15	7.25	8
	AFP Integra (Perú) AFP Horizonte	17	9.25	10
	Sociedad Agente de Bolsa Sura S.A. (Perú)	4	-	-
SURA	Seguros Suramericana S.A. (Panamá)	9	3.95	4.7
	Aseguradora Suiza Salvadoreña S.A. Asesuisa (Salvador)	14	5.25	6
	Arus S.A. (Colombia)	66	8.25	9
	Seguros Sura S.A. (Brasil)	5	0.45	1.2
	Seguros Generales Suramericana S.A. (Chile)	7	2.55	3.3
	Seguros Generales Suramericana S.A.	5	0.55	1.3
	Seguros Sura S.A. (Argentina)	10.6	6.15	6.9
	Seguros Sura S.A. de C.V (México)	4	-	0.4
	Seguros Sura S.A. (Uruguay)	16	11.75	12.5
Hábitat	Lista de clientes El Ciruelo	3	0.25	0.5



	Contratos Affinity			
SURA	Seguros Sura S.A. (Brasil)	3	-	-
	Derechos de no competencia			
SURA	Seguros Suramericana S.A. de Panamá	5	0.95	1.7
	Marcas			
SURA AM	AFP Capital (Chile) (*)	Indefinida	Indefinida	Indefinida
	AFP Integra (Perú) (*)	Indefinida	Indefinida	Indefinida
SURA	Seguros Sura S.A. (Argentina) (*)	Indefinida	Indefinida	Indefinida
	Seguros Sura S.A. de C.V (México) (*)	Indefinida	Indefinida	Indefinida

(*) Estos activos presentan vida útil indefinida ya que una vez realizado el Purchase Price Allocation (PPA) no fue posible determinar un límite previsible al periodo a lo largo del cual el activo se espera que genere entradas de flujos netos de efectivo para la entidad. Cada año, Grupo SURA realiza una evaluación de si estos activos intangibles continúan con una vida útil indefinida, o si existe evidencia de deterioro.

A continuación, se presenta el valor contable de las marcas con vida útil indefinida:

Marcas	País	Moneda de valoración	Valor en moneda local	Total
ACG	Argentina	Pesos Argentinos	71	3,623
Answer	Argentina	Pesos Argentinos	85	4,293
Seguros Argentina		Ť	156	7,916
Hogar Master	México	Pesos Mexicanos	8	1,408
Top driver	México	Pesos Mexicanos	2	352
Seguros México			10	1,760
AFP Capital	Chile	Peso Chileno	18	86,864
AFP Integra	Perú	Sol Peruano	47	50,020

Restricciones

A la fecha no existen restricciones sobre los activos intangibles de Grupo SURA.

NOTA 11. INVERSIONES CONTABILIZADAS UTILIZANDO EL MÉTODO DE PARTICIPACIÓN

El saldo de las inversiones en asociadas y negocios conjuntos es el siguiente:

	Nota	Septiembre 2020	Diciembre 2019
Inversiones en asociadas	11.1	20,188,995	19,956,740
Negocios conjuntos	11.2	9,732	8,949
Total		20,198,727	19,965,689



	Septiembre 2020	Septiembre 2019
Ingreso por método de participación asociadas	342,574	1,039,030
Ingreso por método de participación negocios conjuntos	(4,953)	995
Total	337,621	1,040,025

11.1 Inversión en asociadas

El detalle de las Compañías asociadas de Grupo SURA a la fecha del periodo sobre el que se informa es el siguiente:

			Septiembre 2020			Diciembre 2019			
Compañías Act	ividad principal	País	% Participación	% derecho a voto	# Acciones	% Participación.	% derecho a voto	# Acciones	
Asociadas:									
Grupo Bancolombia S.A.	Banca universal	Colombia	24.47%	46.16%	235,291,175	24.44%	46.12%	235,098,823	
Grupo Argos S.A.	Cemento, energía, inmobiliario y puertos	Colombia	26.75%	35.53%	229,295,179	26.75%	35.53%	229,295,179	
Grupo Nutresa S.A.	Alimentos y procesados	Colombia	35.35%	35.35%	162,656,194	35.17%	35.17%	161,807,155	
Administradora de Fondos de Pensiones y Cesantías Protección S.A.	Fondo de pensiones y cesantías	Colombia	49.36%	49.36%	12,541,088	49.36%	49.36%	12,541,088	
Promotora de Proyectos	Servicios de logística	Colombia	48.26%	48.26%	11,076,087	48.26%	48.26%	11,076,087	
Inversiones DCV S.A.	Administración de registro de accionista	Chile	34.82%	34.82%	3,431	34.82%	34.82%	3,431	
Fondos de Cesantías Chile I S.A.	Fondo de pensiones y cesantías	Chile	29.40%	29.40%	167,580	29.40%	29.40%	167,580	
Servicios de Administración Previsional S.A.	Fondos voluntarios	Chile	22.64%	22.64%	168,806	22.64%	22.64%	168,806	
Acsendo S.A.S.	Inversiones	Colombia	25.80%	25.80%	63,570	25.80%	25.80%	63,570	
Negocio Conjunto:									
Interejecutiva de Aviación S.A.S.	Administración de Transporte Aéreo Comercialización	Colombia	33.00%	33.00%	1,500,000	33.00%	33.00%	1,500,000	
Subocol S.A. ⁽¹⁾	de repuestos para la reparación de vehículos	Colombia	58.70%	58.70%	11,163	50.00%	50.00%	4,070	
Viliv S.A.S. (2)	Servicios tecnológicos	Colombia	50.00%	50.00%	-	50.00%	50.00%	-	
Unión Para La Infraestructura S.A.S. Unión Para La	Fondo	Colombia	50.00%	50.00%	150,000	50.00%	50.00%	150,000	
Infraestructura S.A.S.	Fondo	Perú	50.00%	50.00%	1,354,000	50.00%	50.00%	1,354,000	
P.A Dinamarca	Soluciones de movilidad	Medellín	33.33%	33.33%	-	33.33%	33.33%	-	

 $^{^{(1)}\,\}mathrm{El}$ 11 de septiembre de 2020 se reclasifica Subocol S.A. como un negocio conjunto

 $^{^{(2)}}$ Se constituye la Sociedad Viliv S.A.S., la cual recibe los derechos que se tenían antes en el Patrimonio Autónomo Proyecto Crece.



Objeto social de las asociadas y naturaleza de la relación

A continuación, se detalla el objeto social y naturaleza de las Compañías asociadas que cotizan en la bolsa de valores de Colombia (BVC):

Bancolombia S.A.: Es un establecimiento de crédito listado en la Bolsa de Valores de Colombia (BVC), así como en la Bolsa de Nueva York (NYSE), desde 1981 y 1995, respectivamente,

Grupo Bancolombia consolida operaciones en los segmentos de banca, fiducias bancos off shore y otros. Es líder en el sector financiero de los mercados de Colombia y Centroamérica. Grupo SURA es el mayor accionista, no controlante del Grupo Bancolombia.

El porcentaje con derecho a voto a septiembre de 2020 y diciembre de 2019 de Bancolombia S.A. es de 46,16% y 46,12% respectivamente, lo anterior teniendo en cuenta la emisión de acciones preferenciales sin derecho a voto emitidas por esta asociada.

Grupo Argos S.A.: Es un holding de infraestructura, líder en el negocio de cementos, con una estructura de inversión en concesiones viales y aeroportuarias y un portafolio tanto en energías convencionales como renovables. Es una entidad inscrita en la Bolsa de Valores de Colombia.

El porcentaje con derecho a voto a septiembre de 2020 y diciembre de 2019 de Grupo Argos S.A. es de 35.53%, lo anterior teniendo en cuenta la emisión de acciones preferenciales sin derecho a voto emitidas por estas asociadas.

Grupo Nutresa S.A.: Es la empresa líder en alimentos procesados en Colombia y uno de los referentes del sector en América Latina, con presencia directa en 14 países con 46 plantas de producción.

Las inversiones en el segmento de alimentos procesados del sector industrial incluyen una participación del 35.35% del Grupo Nutresa S.A., donde Grupo SURA es el accionista con mayor participación.

La influencia significativa en las tres Compañías es ejercida a través de la participación en Junta Directiva y comités de gobierno, donde Grupo SURA cuenta con dos representantes (de siete en total) de las Juntas Directivas.

Saldo de la inversión

El saldo de las inversiones en asociadas es el siguiente:

Inversión en Asociadas	Septiembre 2020	Diciembre 2019
Grupo Bancolombia S.A.	8,989,169	8,711,435
Grupo Argos S.A.	5,304,031	5,126,177
Grupo Nutresa S.A.	4,575,393	4,815,632
Administradora de Fondos de Pensiones y Cesantías Protección S.A.	1,273,811	1,269,336
Otras	46,591	34,160
Total	20,188,995	19,956,740



Información financiera de las asociadas (Emisores de valores)

Los activos, pasivos, patrimonio y resultados del ejercicio de cada una de las compañías asociadas incluidas en los estados financieros consolidados de la sociedad al 30 de septiembre de 2020 y al 31 de diciembre de 2019 son los siguientes:

La asociada Bancolombia S.A., presenta el estado de situación financiera por orden de liquidez, por lo cual no se incluye el detalle de activos y pasivos financieros corrientes y no corrientes.

Septiembre 2020										
	Ubicación	Activo Corriente	Activo no corriente	Pasivo corriente	Pasivo no corriente	Patrimonio	Ingresos	Utilidad	Otro resultado integral	Resultado integral
Asociadas:										
Bancolombia S.A. Grupo Argos S.A. Grupo Nutresa S.A. Fondo de Pensiones	Colombia Colombia Colombia	265,645,237 7,703,285 4,132,208	46,568,718 11,350,777	236,205,396 7,283,963 2,711,693	19,176,995 4,812,141	29,439,841 27,811,045 7,959,151	6,459,396 10,414,775 8,178,270	564,392 166,041 473,584	1,151,315 1,901,360 (891,101)	1,715,707 2,067,401 (417,517)
y Cesantías Protección S.A.	Colombia	761,231	2,183,731	295,207	790,160	1,859,595	1,502,493	142,329	7,515	149,845

Diciembre 2019										
	Ubicación	Activo Corriente	Activo no corriente	Pasivo corriente	Pasivo no corriente	Patrimonio	Ingresos	Utilidad	Otro resultado integral	Resultado integral
Asociadas:										
Bancolombia S.A. Grupo Argos S.A. Grupo Nutresa S.A. Fondo de Pensiones	Colombia Colombia Colombia	236,088,113 7,150,857 3,262,962	43,847,577 12,382,279	207,282,494 6,784,736 2,347,837	17,723,441 4,612,540	28,805,619 26,490,257 8,684,864	12,731,348 16,798,588 9,958,851	3,214,567 1,256,137 513,441	127,033 10,177 111,180	3,341,600 1,266,254 624,621
y Cesantías Protección S.A.	Colombia	700,916	1,931,845	257,039	547,872	1,827,850	1427,727	442,789	16,022	458,811



El valor razonable de las inversiones en asociadas de Grupo SURA que cotizan en la Bolsa de Valores de Colombia al 30 de septiembre de 2020 y a diciembre de 2019 se relaciona a continuación:

Asociada	Septiembre 2020	Diciembre 2019
Bancolombia S.A.	5,712,870	10,344,348
Grupo Argos S.A.	2,659,824	4,081,454
Grupo Nutresa S.A.	3,685,789	4,109,902
Fondo de Pensiones y Cesantías Protección S.A. (*)	1,546,883	1,458,817

(*) La acción de Protección a pesar de cotizar en bolsa, se clasifican como acciones de baja bursatilidad en el mercado de valores colombiano esto implica que la formación de precios sobre el activo no representa la mejor referencia sobre el valor económico de esta compañía.

Movimiento asociadas	Bancolombia S.A.	Grupo Argos S.A.	Grupo Nutresa S.A.	Administradora de Fondos de Pensiones y Cesantías Protección S.A.	Otras	Total
Saldo al 31 de diciembre de 2018	8,214,022	5,057,575	4,696,941	1,121,113	74,295	19,163,946
Bajas	-	-	-	-	(29,271)	(29,271)
Utilidad por método de participación	761,972	89,742	178,077	203,516	21,325	1,254,632
Variación patrimonial	(7,831)	59,113	39,640	(1,028)	4,170	94,064
(-) Dividendos	(256,728)	(80,253)	(99,026)	(54,265)	(31,103)	(521,375)
Ajuste en conversión	-	-	-	-	(5,256)	(5,256)
Saldo al 31 de diciembre de 2019	8,711,435	5,126,177	4,815,632	1,269,336	34,160	19,956,740
Adiciones (1)	5,005	-	17,155	-	-	22,160
Reclasificación a negocio conjunto	-	-	-	-	(1,046)	(1,046)
Utilidad por método de participación	132,645	(25,542)	165,959	59,061	10,451	342,574
Variación patrimonial	525,176	289,611	(317,893)	4,659	3,253	504,806
(-) Dividendos	(385,092)	(86,215)	(105,460)	(59,245)	(4,210)	(640,222)
Ajuste en conversión		-	-	-	3,983	3,983
Saldo al 30 de septiembre de 2020	8,989,169	5,304,031	4,575,393	1,273,811	46,591	20,188,995

⁽¹⁾ Corresponde a 192,352 acciones de Bancolombia S.A y 849,039 acciones de Grupo Nutresa S.A adquiridas al 30 de septiembre de 2020.

Restricciones y compromisos

A la fecha de corte no se tienen restricciones, ni compromisos con las inversiones en asociadas.

11.2 Negocios Conjunto

El siguiente es un detalle del costo de las inversiones al 30 de septiembre de 2020 y 31 de diciembre de 2019:



	Interejecutiva	Viliv S.A.S. (Antes P.A. Crece)	UPI Colombia	UPI Perú	P.A Dinamarca	P. A Serv. Tecnológicos	Subocol S.A.	Total
Saldo al 31 de diciembre de 2018	4,855		1,239					6,094
Adiciones	-	2,200	-	1,345	506	250	-	4,301
Disminución	-	(1,191)	-	-	-	-	-	(1,191)
Utilidad por método de participación	100	-	1,331	(786)	(3)	(52)	-	590
Variación patrimonial	354	-	5	-	-	-	-	359
(-) Dividendos	-	-	(1,193)	-	-	-	-	(1,193)
Ajuste en conversión	-	-	-	(11)	-	-	-	(11)
Saldo al 31 de diciembre de 2019	5,309	1,009	1,382	548	503	198	-	8,949
Adiciones	-	2,614	-	13	2,028	-	1,499	6,154
Reclasificación de asociadas	-	-	-	-	-	-	1,046	1,046
Disminución	-	-	-	-	-	(183)	-	(183)
Utilidad por método de participación	(4,536)	(1,144)	905	443	(1,042)	(15)	436	(4,953)
Variación patrimonial	195	-	-	43	(2)	-	(184)	52
(-) Dividendos	-	-	(1,333)	-	-	-	-	(1,333)
Saldo al 30 de septiembre de 2020	968	2,479	954	1,047	1,487	0	2,797	9,732

A la fecha de corte no se presenta restricciones en las inversiones en negocios conjuntos.

11.3 Deterioro de inversiones en subsidiarias y asociadas

La identificación de indicios de deterioro es un paso clave en el proceso de evaluación, ya que marcará la necesidad de realizar o no una prueba de deterioro.

Según lo establecido en la política contable de Grupo SURA: La entidad evaluará, al final de cada periodo sobre el que se informa, si existe algún indicio de deterioro del valor de algún activo. Si existiera este indicio, la entidad estimará el importe recuperable del activo.

De acuerdo con la política contable de Grupo SURA, "Deterioro del Valor de los Activos". Las subsidiarias y asociadas de Grupo SURA, han de considerar los siguientes hechos y circunstancias para establecer si existen o no, indicios de deterioro.

- 1. Pérdida en la operación o flujos de efectivo negativos en el periodo en curso, en comparación con lo presupuestado.
- Incrementos durante el ejercicio en los tipos de interés asociado a las inversiones y a la deuda. Información: Inversiones en títulos con tasas indexadas, tasas pactadas de deuda adquirida con bancos.
- 3. Cambios significativos en el entorno tecnológico, definido como el riesgo asociado a pérdidas derivadas de la tecnología (hardware o software) o el uso de la misma. Información: Disminución importante en la producción asociado a la tecnología o alta exposición al riesgo de hackers.
- Cambios significativos en el entorno legal, establecido como las pérdidas por sanciones o demandas debido al incumplimiento de normas u obligaciones contractuales.
- Cambios significativos en el entorno regulatorio. Refiriéndose a las implicaciones negativas sobre una compañía derivada de cambios en el marco regulatorio donde ésta opera.



- 6. Cambios en el entorno competitivo. Información: Cuanta participación de mercado se pierde (medir crecimiento y siniestralidad), competidores nuevos o agresividad de actuales y cumplimiento en ventas parte comercial.
- 7. Cambios significativos en la forma o en la extensión en que se utiliza o se espera utilizar la unidad generadora de efectivo (UGE).
- 8. Reducción importante en el uso de la capacidad instalada
- 9. Generación de nueva deuda
- 10. Cese o reducción significativa, que no se trate de una mera fluctuación, de la demanda o necesidad de los servicios prestados con el activo.
- 11. Para las inversiones en asociadas que cotizan en la Bolsa de Valores de Colombia (BVC) se utilizan modelo de valoración internas.

Anualmente se evalúa la existencia de deterioro en las inversiones si se llegara a presentar algunos de los indicadores mencionados anteriormente; por lo anterior será necesario estimar el importe recuperable del activo.

De acuerdo con la última estimación de valor recuperable realizada al 31 de diciembre de 2019, no hay lugar al reconocimiento de pérdidas por deterioro y dicho ejercicio se actualizará durante el año para su evaluación.

NOTA 12. OPERACIONES DISCONTINUAS

A finales del mes de abril de 2020 se recibió la aprobación de la COFECE en México para el traspaso de la cartera de Pensiones Sura. A pesar de que queda una pequeña porción remanente para la recomposición, en junio se procedió a la reclasificación de los montos materia de traspaso cuantificados a la fecha, así como al reconocimiento de la penalidad convencional que se pagó a Banorte de acuerdo con el convenio de traspaso.

A continuación se presenta un detalle de la operación discontinua en el estado de resultados:

	Septiembre 2020
Utilidad de la entidad	38,266
Penalidad	(25,407)
Ajuste de reservas	(31,462)
Ajuste de inversiones	3,346
Ajuste impuesto diferido	2,771
Ajuste por diferencia en cambio	35
Total operaciones discontinuas	(12,451)

El 31 de diciembre de 2019 la Comisión del Mercado Financiero Chileno autorizó la escisión del negocio de rentas vitalicias por parte de Seguros de Vida SURA S.A. (SURA Chile), subsidiaria de SURA AM, por lo que se hace la reclasificación de la operación discontinua a partir de noviembre de 2018.

A continuación, se detalla la reclasificación de la operación de rentas vitalicias en Chile al 30 de septiembre de 2019:



	Septiembre 2019
Precio venta	(696,212)
Costo Inversión	681,278
Movimiento de la operación de abril 2019	13,148
Efecto por conversión reclasificado a resultado abril 2019	6,466
Total operaciones discontinuas rentas vitalicias Chile	4,680
Utilidad de la entidad México	65,475
Total operaciones discontinuas	70,155

A 30 de mayo de 2020 se dieron de baja \$ 2,3 mil millones del pasivo disponible para la venta y \$2,3 mil millones del activo disponible para la venta.

A continuación, se detallan las operaciones discontinuadas en el balance:

	Septiembre 2020	Diciembre 2019
Suramericana S.A. (1)	13,170	5,212
Total activo	13,170	5,212

(1) El saldo en Suramericana S.A. corresponde a terrenos, edificios e inversiones en asociadas que se tienen planes de venta en un plazo inferior a 1 año, a continuación, se presenta su detalle:

Activos mantenidos para la venta correspondiente a Inmuebles

Los inmuebles están en las compañías, Seguros Generales Suramericana S.A., Servicios Generales Suramericana S.A.S. y Seguros Sura S.A. de Argentina para cada compañía se tiene:

En Seguros Generales Suramericana S.A. durante el año 2019 se vendieron unos inmuebles que entraron a la compañía con la fusión de RSA, inmuebles ubicados en su mayoría en Cartagena y Bogotá, los cuales dieron una utilidad en venta de \$490. A diciembre de 2019 se tienen dos inmuebles para la venta, el Edificio Banco Santander ubicado en Cúcuta, Colombia y el Centro Industrial y Comercial el Dorado, ubicado en la ciudad de Bogotá, Colombia.

En Servicios Generales Suramericana S.A.S.: Al 31 de diciembre de 2017, por el acuerdo de pago celebrado por un cliente del área de servicios financieros en la cual para cubrir la deuda con la compañía hace entrega de una casa ubicada en el barrio Nogal de Medellín por lo anterior se requiere presentar este inmueble dentro del grupo de activos para su disposición mantenidos para la venta los valores recibidos según avalúo independiente del 30 de octubre del 2017. El valor en libros de este inmueble es de \$653 y se vendió en el año 2019, dejando una utilidad en venta de \$7.

En Seguros Sura S.A. de Argentina se tienen varios inmuebles destinados para la venta ubicados en la provincia de Córdoba, Buenos aires, Rosario y Rio Negro, estos inmuebles se decidieron vender durante el año 2019.

Activos mantenidos para la venta correspondiente a inversiones en asociadas

Durante el año se dio la venta de las siguientes inversiones en asociadas:

El 30 de agosto de 2019 Suramericana vendió la participación accionaria que mantenía en la sociedad Administradora de Riesgos de Salud ARS Palic Salud S.A., inversión en asociada



dedicada al negocio de administración y venta de planes de salud en la República Dominicana. Estas acciones pasaron a ser de propiedad directa de la compañía como parte del proceso de fusión en el que absorbió los activos netos de su filial Inversura Panamá el pasado 31 de diciembre de 2018, esta última las había adquirido desde el año 2002. La venta correspondiente a 247,665 acciones ordinarias se llevó a cabo el 30 de agosto al Centro Financiero BHD S.A., accionista mayoritario de dicha sociedad, siendo autorizada el día 18 de julio del presente año por la Junta Directiva de Suramericana. La venta generó una utilidad de \$41,440.

En diciembre de 2019 Suramericana vendió las acciones que poseía de Sodexo S.A.S. y de Sodexo Servicios de Beneficios e Incentivos Colombia S.A., sociedades colombianas que ofrecen servicios de alimentación y mantenimiento de instalaciones para empresas, e incentivos para la calidad de vida de empleados en Colombia, esta operación se dio a través de su filial Servicios Generales Suramericana S.A. quien tenía propiedad legal de las acciones, y dejo una utilidad en venta de \$59,334.

Restricciones

Al 30 de septiembre de 2020, Suramericana no posee activos que presenten restricciones legales, ni que estén dados en garantía.

NOTA 13. TÍTULOS EMITIDOS

A continuación, se presenta un detalle de los instrumentos de deuda emitidos:

	Septiembre 2020	Diciembre 2019
Bonos en circulación (1)	9,584,959	7,742,433
Acciones preferenciales (2)	460,756	460,712
Total	10,045,715	8,203,145

(1) Bonos en circulación: El detalle de los bonos emitidos se presenta a continuación:

				Costo amortizado		Valor raz	onable	
Fecha emisión	Fecha Vencimiento	Valor nominal	Tasa de emisión	Septiembre 2020	Diciembre 2019	Septiembre 2020	Diciembre 2019	
29-abr-16	29-abr-26	USD 550*	+ 5.50%	2,153,839	1,799,460	2,411,573	1,059,566	
17-Apr-14	17-Apr-24	USD 500*	+ 4.875%	1,967,355	1,646,321	2,103,007	1,764,421	
11-Apr-17	14-Apr-27	USD 350*	+ 4.375%	1,362,567	1,140,923	1,500,207	1,229,037	
18-may-11	18-may-21	USD 300*	+ 5.70%	1,182,721	987,839	1,221,498	2,110,775	
22-jun-16	22-jun-26	305,622	IPC + 4.09%	303,577	304,399	338,100	331,487	
22-jun-16	22-jun-31	289,235	IPC + 4.29%	286,930	287,795	323,764	315,735	
22-jun-16	22-jun-23	257,145	IPC + 3.90%	255,903	256,471	274,950	273,625	
07-may-14	07-may-23	223,361	IPC + 3.80%	225,418	225,364	239,365	238,766	
23-feb-17	23-feb-22	193,549	+ 7.21%	194,802	194,720	204,833	202,910	
23-feb-17	23-feb-29	190,936	IPC + 3.58%	190,627	191,423	193,850	200,610	
23-feb-17	23-feb-24	165,515	IPC + 3.19%	165,431	166,053	169,605	172,942	



				Costo amo	ortizado	Valor razonable		
Fecha emisión	Fecha Vencimiento	Valor nominal	Tasa de emisión	Septiembre 2020	Diciembre 2019	Septiembre 2020	Diciembre 2019	
22-jun-16	22-jun-20	147,998	IPC + 3.39%	-	148,140	-	149,599	
07-may-14	07-may-30	100,000	IPC + 4.15%	100,817	100,797	104,313	131,728	
07-may-16	07-may-20	100,000	IPC + 3.55%	-	101,005	-	120,354	
25-nov-09	25-nov-29	98,000	IPC + 5.90%	96,165	96,488	114,554	109,842	
25-nov-09	25-nov-49	97,500	IPC + 6.98%	94,802	95,235	116,349	101,849	
11-ago-20	11-ago-23	223,750	IBR + 2.00%	223,686	-	226,372	-	
11-ago-20	11-ago-27	296,350	IPC + 3.00%	297,625	-	304,612	-	
11-ago-20	11-ago-32	180,320	IPC + 3.80%	181,309	-	187,215	-	
11-ago-20	11-ago-40	299,580	IPC + 4.20%	301,385	-	315,428	-	
				9,584,959	7,742,433	10,349,595	8,513,246	

(*) Valores expresados en millones de dólares.

(2) Acciones preferenciales

El 29 de noviembre del año 2011 se realizó la emisión de 106,334,963 acciones preferenciales por valor de \$32.500 pesos por acción; desde la fecha de la emisión y por 3 años, se paga un dividendo trimestral del 3% EA sobre el valor de la emisión. A partir del 2015 se pagaría trimestralmente el 0.5% EA sobre el precio de la emisión.

El 31 de marzo del año 2017 la Asamblea de Accionistas aprobó las modificaciones al Reglamento de Emisión y Colocación de Acciones Preferenciales emitidas en 2011, donde se establece el pago de un dividendo mínimo preferencial equivalente al uno por ciento (1%) anual sobre la suma equivalente al Precio de Suscripción de Referencia (según se define más adelante), siempre y cuando el valor resultante de este cálculo supere el dividendo decretado para las acciones ordinarias; en caso contrario se reconocerá este último.

Para estos efectos, por Precio de Suscripción de Referencia se entenderá el precio de suscripción de Acciones Preferenciales en cualquier colocación de Acciones Preferenciales por parte de la Compañía en la operación de mercado primario más reciente aprobada por la asamblea, incluyendo, pero sin limitarse a, emisiones y ofertas públicas, emisiones privadas, capitalización de acreencias, pago de dividendo en acciones, entre otras. En ningún caso se entenderá que el Precio de Suscripción de Referencia corresponderá al precio de negociación de las Acciones Preferenciales en el mercado secundario. La Asamblea General de Accionistas determinará la forma y las fechas de pago del dividendo de las acciones preferenciales en condiciones iguales a las del dividendo de las acciones ordinarias.

El anterior dividendo se pagará de preferencia respecto al dividendo que corresponda a las acciones ordinarias.

Así mismo, el día 31 de marzo de 2017, la Junta Directiva de la Sociedad, fijó en treinta y cinco mil novecientos setenta y tres pesos (\$35,973) el precio de suscripción de las acciones preferenciales que serían entregadas por concepto de pago de dividendos en acciones.

Los movimientos de los instrumentos de deuda emitidos para 30 de septiembre de 2020 y al 31 de diciembre de 2019, se detallan a continuación:



	Bonos	Acciones preferenciales	Total
Al 31 de diciembre de 2019	7,742,433	460,712	8,203,145
Adiciones ⁽¹⁾	1,000,787	-	1,000,787
Intereses causados	370,128	30,515	400,643
Pagos ⁽²⁾	(530,677)	(30,471)	(561,148)
Diferencia en cambio	1,002,288	-	1,002,288
Al 30 de septiembre de 2020	9,584,959	460,756	10,045,715

- (1) El 11 de agosto de 2020, Grupo SURA realizó emisión de bonos ordinarios por un billón de pesos colombianos, Los recursos provenientes de la colocación de los bonos ordinarios serán destinados principalmente para la sustitución de pasivos financieros de Grupo SURA.
- (2) Incluye pago de bonos de vencimiento del 7 de mayo y 22 de junio de 2020

NOTA 14. DIVIDENDOS PAGADOS Y DECRETADOS

La Asamblea General de Accionistas de Grupo SURA celebrada el 27 de marzo de 2020, aprobó el siguiente proyecto de distribución de utilidades:

Dividendos

Un dividendo ordinario de quinientos ochenta y tres pesos (COP\$583) por acción y un dividendo extraordinario de cincuenta y un pesos (COP\$51) por acción, sobre 581.977.548 acciones ordinarias y preferenciales.

Este dividendo ordinario y extraordinario fue decretado de las reservas ocasionales con utilidades generadas hasta 31 de diciembre de 2016 por \$368.974.

Readquisición de Acciones de la Sociedad

Autorizó para readquirir acciones de la Sociedad hasta por un monto de trescientos mil millones de pesos \$300.000 durante un plazo de hasta tres años, contados a partir de la aprobación de la Asamblea.

En Colombia la distribución de dividendos se efectúa sobre la base de los estados financieros separados.

				2020				2019	
Dividendos decretados	N° de acciones	\$ Anuales por acción dividendo ordinario	Saldo dividendo ordinario	\$ Anuales por acción dividendo extraordinario	Saldo dividendo extraordinario	Total dividendo decretado	N° de acciones	\$ Anuales por acción dividendo ordinario	Saldo dividendo ordinario
Acciones ordinarias	469,037,260	583	273,449	51	23,921	297,370	469,037,260	550	257,971
Acciones preferenciales	112,940,288	583	65,844	51	5,760	71,604	112,940,288	550	62,117
•	581,977,548		339,293		29,681	368,974	581,977,548		320,088



NOTA 15. OTRO RESULTADO INTEGRAL

A continuación, se presenta el otro resultado integral del período:

Concepto	Diciembre 2019	Movimiento del periodo	Septiembre 2020	Participación no controladora otro resultado integral	Otro resultado integral
Revalorización de activos	221,354	(3,413)	217,941	(795)	(4,208)
Pérdidas (ganancias) actuariales planes (post empleo)	(17,237)	4,006	(13,231)	97	4,103
Instrumentos financieros valor razonable cambios ORI	1,344	(913)	431	1,094	181
Diferencia en cambio por conversión	1,137,693	962,136	2,099,828	188,589	1,150,725
Cobertura de derivados de flujo de efectivo	33,695	21,409	55,104	4,455	25,864
Cobertura de inversiones netas en el extranjero	(49,227)	(113,018)	(162,245)	(22,208)	(135,226)
Método de participación asociadas y negocios conjuntos	1,096,985	503,532	1,600,518	1,326	504,858
Total resultado integral	2,424,607	1,373,739	3,798,346	172,558	1,546,297

Concepto	Diciembre 2018	Movimiento del periodo	Septiembre 2019	Participación no controladora otro resultado integral	Otro resultado integral
Revalorización de activos	166,748	(22,863)	143,885	(4,539)	(27,402)
Pérdidas (ganancias) actuariales planes (post empleo)	(8,826)	(6,593)	(15,419)	(1,545)	(8,138)
Instrumentos financieros valor razonable cambios ORI	(9,054)	10,481	1,427	1,597	12,078
Diferencia en cambio por conversión	1,437,725	384,923	1,822,648	75,576	460,499
Cobertura de derivados de flujo de efectivo	(75,909)	120,370	44,461	25,200	145,570
Cobertura de inversiones netas en el extranjero	3,243	(155,973)	(152,730)	(30,649)	(186,622)
Método de participación asociadas y negocios conjuntos	1,005,147	366,356	1,371,503	261	366,617
Total resultado integral	2,519,074	696,701	3,215,775	65,901	762,602

NOTA 16. PARTICIPACIÓN NO CONTROLADORA

La siguiente tabla muestra información financiera resumida a septiembre de 2020 y 2019, de las principales subsidiarias de Grupo SURA que tienen participaciones no controladoras significativas.

A continuación, se presentan la información financiera antes de eliminaciones de las transacciones reciprocas:

	Suramericai Subsidia	,	Sura Asset M S.A. y Sub	9
	Septiembre	Septiembre	Septiembre	Septiembre
	2020	2019	2020	2019
Domicilio Principal	Colom	bia	Color	ıbia
% Participación no controladora	18.87%	18.87%	16.42%	16.42%
Ingresos Ordinarios	12,630,987	11,838,147	2,397,510	3,108,046
Utilidad de Operaciones continuadas	302,008	300,009	269,641	611,621
Utilidad de Operaciones discontinuadas	-	-	(12,451)	70,155
Otro Resultado Integral	199,277	25,051	805,807	369,849
Resultado Integral	501,285	325,060	1,062,997	1,051,625
Activos	30,578,073	27,584,725	20,561,910	22,328,933
Pasivos	25,259,015	22,595,395	10,796,531	12,492,284
Patrimonio	5,319,058	4,989,330	9,765,379	9,836,649



A continuación, se presenta la contribución de las principales compañías a los estados financieros consolidados de Grupo Sura que tienen participaciones no controladoras significativas:

	Suramericana S.A. y Subsidiarias			Management bsidiarias	Ot	ras	Grupo SURA y Subsidiarias		
	Septiembre Septiembre S		Septiembre	Septiembre	Septiembre	Septiembre	Septiembre	Septiembre	
	2020	2019	2020	2019	2020	2019	2020	2019	
Ganancia no controladora	57,299	56,321	42,681	112,761	(187)	(244)	99,793	168,838	
Resultado Integral total	96,000	61,490	176,155	173,682	196	(284)	272,351	234,888	
Patrimonio	857,381	829,781	1,394,058	1,336,786	4,709	5,666	2,256,148	2,172,233	
Total participación no controladora patrimonio	1,010,680	947,592	1,612,894	1,623,229	4,718	5,138	2,628,292	2,575,959	

NOTA 17. SEGMENTOS DE OPERACIÓN

17.1. Segmentos sobre los que se deben informar

Para propósitos de gestión, Grupo SURA está organizado en unidades de negocios de acuerdo con los servicios prestados. Dichas unidades de negocios se encuentran divididos los siguientes segmentos a reportar:

- **1. Seguros:** Incluye las empresas dedicadas a la cobertura de los riesgos, encargadas de garantizar o indemnizar todo o parte del perjuicio producido por la aparición de determinadas situaciones accidentales.
- 1.1. Vida: Se encuentran clasificadas las empresas encargadas de cubrir riesgos contra la persona.
- 1.2. No vida: Se encuentran clasificados en este segmento las empresas de seguro que cubren riesgos diferentes a daños contra la persona.

2. Administración de fondos:

- 2.1. Mandatorio: Su actividad principal se refiere a la recolección y administración de aportaciones realizadas por los empleados en las cuentas de ahorro mandatorio individual y a su vez, de la administración y pago de los beneficios establecidos por el sistema de pensiones.
- 2.2. Voluntario: su actividad principal se centra en pensiones voluntaria ahorro, rentas vitalicias, entre otros.
- **3. Corporativos:** En este segmento se encuentran las compañías holding cuyo objetivo principal es la adquisición de vehículos de inversión. Adicionalmente se reportan otros servicios que no están relacionados directamente con la estrategia del negocio pero que complementan la oferta de servicios.

4. Servicios:

4.1. Outsourcing: se encuentran incluidos en este segmento las empresas dedicadas a servicios y comercialización de productos y soluciones en telecomunicaciones y servicios de procesamiento de información



- 4.2. Salud: Incluye las empresas dedicadas a la prestación de servicios de salud, obligatorio y medicina prepagada.
- 4.3. Otros: se reportan otros servicios que no están relacionados directamente con la estrategia del negocio pero que complementan la oferta de servicios.

La máxima autoridad en la toma de decisiones de operación en los segmentos en Grupo SURA son las vicepresidencias financieras de las subsidiarias y Grupo SURA, quien se encarga de supervisar los resultados operativos de los segmentos de operación de manera separada con el propósito de tomar decisiones sobre la asignación de recursos y evaluar su rendimiento.

El rendimiento de los segmentos se evalúa sobre la base de la ganancia o pérdida por operaciones antes de impuestos y se mide de manera uniforme con la pérdida o ganancia por operaciones de los estados financieros consolidados.



17.2. Información sobre segmentos de operación

Estado de Resultados consolidados al 30 de septiembre de 2020 por Segmento

		Administración								
Septiembre 2020	Corporativo	de Fondos		Seguros		Servicios			Eliminaciones	Total
		Mandatorio	Voluntario	Vida	No vida	Salud	Outsourcing	Otros		
Primas emitidas	-	-	416,122	4,099,048	6,145,157	-	-	-	(88,930)	10,571,397
Primas	-	-	416,122	3,919,529	6,051,031	-	-	-	(88,930)	10,297,752
Servicios complementarios de seguros	-	-	-	179,519	94,126	-	-	-	-	273,645
Primas cedidas	-	-	(502)	(222,016)	(2,266,477)	-	-	-	75,523	(2,413,472)
Primas retenidas (netas)	-	-	415,620	3,877,032	3,878,680	-	-	-	(13,407)	8,157,925
Ingresos por comisiones	51,341	1,469,540	262,654	20,448	356,160	45	722	4,255	(89,889)	2,075,276
Prestación de servicios	-	-	-	-	-	4,118,488	164,053	162,581	(930,356)	3,514,766
Dividendos	11,689	-	1,799	321	498	-	-	-	-	14,307
Ingresos por inversiones	27,859	4,721	85,478	462,430	151,580	2	422	52,212	(845)	783,859
Ganancias a valor razonable - Inversiones	(9,647)	85,275	(32,345)	2,931	279,896	22,514	(39)	86	222	348,893
Ganancia por método de participación de asociadas	263,187	58,132	16,317	(705)	0.705	-	(15)	(00)	-	337,621
Ganancias en venta de inversiones	(1,488) 463	(4)	(137)	(705)	3,765	109	-	(89)	1,634	3,085
Ingresos por propiedades de inversión	13,214	17,681	5,083 37,205	3,155 43,960	10,253 124,055	1,501 22,427	2,256	3,194 8,832	(14,168) (75,975)	9,481 193,655
Otros ingresos		· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·		· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·						
Ingresos operacionales	356,618	1,635,345	791,674	4,409,572	4,804,887	4,165,086	167,399	231,071	(1,122,784)	15,438,868
Siniestros totales	-	-	(404,768)	(2,481,505)	(2,761,387)	-	-	-	125,982	(5,521,678)
Reembolso de siniestros	-	-	-	255,612	824,997	-	-	-	(1,174)	1,079,435
Siniestros retenidos	-	-	(404,768)	(2,225,893)	(1,936,390)	-	-	-	124,808	(4,442,243)
Reservas netas de producción	-	-	(21,997)	(24,698)	116,178	-	-	-	-	69,483
Costos por prestación de servicios	-	-	-	(1)	-	(3,699,018)	(127,406)	(118,852)	571,020	(3,374,257)
Gastos administrativos	(75,045)	(281,090)	(72,709)	(410,868)	(440,009)	(219,598)	(11,688)	(35,095)	161,001	(1,385,101)
Beneficios a empleados	(97,974)	(404,978)	(218,496)	(285,334)	(450,640)	(155,782)	(16,816)	(27,115)	42,144	(1,614,991)
Honorarios	(23,008)	(41,095)	(48,241)	(65,525)	(71,882)	(16,586)	(568)	(9,603)	20,793	(255,715)
Comisiones intermediarios	(1,257)	(8,431)	(50,795)	(852,969)	(1,133,809)	(5,433)	- (= 40)	-	47,156	(2,005,538)
Amortizaciones	(2,295)	(45,776)	(7,066)	(4,085)	(75,317)	(582)	(543)	(83,012)	-	(218,676)
Depreciaciones	(7,788)	(43,289)	(10,984)	(14,336)	(49,006)	(34,438)	(9,800)	(4,037)	-	(173,678)
Costos y gastos de seguros	- (0)	(10,000)	- (4.110)	(322,044)	(401,747) (14,138)	(1 EEA)	- (1)	(40)	147,478	(576,313)
Otros gastos Deterioro	(8) (1,565)	(12,223) (15)	(4,119) 255	(98) (13,267)	(38,004)	(1,554) 469	(1) (434)	(49) (2,062)	-	(32,190) (54,623)
							, ,		4 4 4 4 4 4 4 0 0	
Gastos operacionales	(208,940)	(836,897)	(838,920)	(4,219,118)	(4,494,764)	(4,132,522)	(167,256)	(279,825)	1,114,400	(14,063,842)
Ganancia operativa	147,678	798,448	(47,246)	190,454	310,123	32,564	143	(48,754)	(8,384)	1,375,026
Ganancias a valor razonable – Derivados	231,878	-	(793)	(1,116)	(590)	-	(244)	-	-	229,135
Diferencia en cambio (Neto)	(324,827)	15,548	6,134	(51)	-	-	-	2,172	-	(301,024)
Intereses	(510,153)	(7,014)	(5,387)	(2,380)	(8,120)	(13,828)	(2,000)	(18,782)	8,797	(558,867)
Resultado financiero	(603,102)	8,534	(46)	(3,547)	(8,710)	(13,828)	(2,244)	(16,610)	8,797	(630,756)



Ganancia, antes de impuestos	(455,424)	806,982	(47,292)	186,907	301,413	18,736	(2,101)	(65,364)	413	744,270
Impuestos a las ganancias	(44,815)	(215,741)	(4,772)	553	(78,792)	(3,487)	(560)	13,373	-	(334,241)
Ganancia, neta operaciones continuadas	(500,239)	591,241	(52,064)	187,460	222,621	15,249	(2,661)	(51,991)	413	410,029
Ganancia, neta operaciones discontinuadas	-	-	-	(12,451)	-	-	-	-	-	(12,451)
Ganancia, neta	(500,239)	591,241	(52,064)	175,009	222,621	15,249	(2,661)	(51,991)	413	397,578
Ganancia de la controladora	(500,367)	621,025	(49,789)	175,009	222,621	15,249	(2,661)	(57,048)	(126,254)	297,785
Ganancia no controladora	128	(29,784)	(2,275)	-	-	-	=	5,057	126,667	99,793

Estado de Resultados consolidados al 30 de septiembre 2019 por Segmento

		A -liiti-/								
Septiembre 2019	Corporativo	Administración de Fondos		Seguros		Servicios			Eliminaciones	Total
		Mandatorio	Voluntario	Vida	No vida	Salud	Outsourcing	Otros		
Primas emitidas	-	-	390,653	3,973,209	5.650.446	-	-	-	(19,836)	9,994,472
Primas	-	_	390.653	3,791,774	5,554,932	_	-	_	(19,836)	9,717,523
Servicios complementarios de seguros	-	_	-	181,435	95,514	_	-	_	-	276,949
Primas cedidas	-	_	(581)	(237,106)	(1,593,713)	_	-	_	8,218	(1,823,182)
Primas retenidas (netas)	-	-	390,072	3,736,103	4,056,733	-	-	-	(11,618)	8,171,290
Ingresos por comisiones	46,354	1,492,307	225,834	18,568	305.046	74	489	3,676	(72,740)	2,019,608
Prestación de servicios	-	1,102,007		-	-	3,340,653	178,359	168,231	(743,536)	2,943,707
Dividendos	(1,065)	_	2,776	863	716	-		1,502	(7.10,000)	4,792
Ingresos por inversiones	50,904	6,658	66,348	424.160	108,943	8	667	51,115	(8,681)	700,122
Ganancias a valor razonable - Inversiones	16,144	319,949	217,064	119,871	88,137	12,654	(253)	1,374	197	775,137
Ganancia por método de participación de asociadas	643,785	378,301	17,939	-	-	-	(===)		-	1,040,025
Ganancias en venta de inversiones	38,432	(5)	57,140	(734)	15,211	(6)	-	78	1,504	111,620
Ingresos por propiedades de inversión	729	-	6.226	2,885	9,020	1,423	-	3,420	(12,487)	11,216
Otros ingresos	9,018	19,458	52,120	54,364	111,166	16,772	584	8,438	(81,707)	190,213
Ingresos operacionales	804,301	2,216,668	1,035,519	4,356,080	4,694,972	3,371,578	179,846	237,834	(929,068)	15,967,730
Siniestros totales	-	-	(437,308)	(2,390,288)	(3,247,658)	-	-	_	115,293	(5,959,961)
Reembolso de siniestros	-	-	-	220,389	1,038,942	-	-	-	(917)	1,258,414
Siniestros retenidos	-	-	(437,308)	(2,169,899)	(2,208,716)	-	-	-	114,376	(4,701,547)
Reservas netas de producción	-	_	(245,341)	(91,467)	96,889	-	-	-	-	(239,919)
Costos por prestación de servicios	-	-	-	-	-	(2,981,707)	(145,777)	(131,496)	423,118	(2,835,862)
Gastos administrativos	(121,853)	(242,954)	(45,923)	(328,054)	(426, 357)	(178,622)	(7,648)	(35,690)	108,515	(1,278,586)
Beneficios a empleados	(86,110)	(396,663)	(225,270)	(299,908)	(421,109)	(139,147)	(19,057)	(24,746)	55,930	(1,556,080)
Honorarios	(32,947)	(36,058)	(21,821)	(72,863)	(72,794)	(15,853)	(978)	(10,400)	21,799	(241,915)
Comisiones intermediarios	(1,513)	(13,150)	(47,176)	(721,080)	(1,095,939)	(3,311)	-	-	45,519	(1,836,650)
Amortizaciones	(4,235)	(37,325)	(7,280)	(6,510)	(80,566)	(1,173)	(216)	(82,352)	-	(219,657)
Depreciaciones	(10,869)	(41,103)	(13,636)	(10,429)	(42,269)	(28,750)	(6,583)	(3,587)	-	(157,226)
Costos y gastos de seguros	-	-	-	(272,284)	(425,527)	-	-	-	146,660	(551,151)
Otros gastos	(45)	(10,863)	(2,973)	(506)	(28,636)	(2,170)	(439)	(47)	82	(45,597)
Deterioro	(137)	494	2,319	(1,205)	(11,951)	5,265	(179)	(1,224)	(2,401)	(9,019)
Gastos operacionales	(257,709)	(777,622)	(1,044,409)	(3,974,205)	(4,716,975)	(3,345,468)	(180,877)	(289,542)	913,598	(13,673,209)



Ganancia operativa	546,592	1,439,046	(8,890)	381,875	(22,003)	26,110	(1,031)	(51,708)	(15,470)	2,294,521
Ganancias a valor razonable - Derivados	75,578	-	(85)	(24)	-	-	-	-	-	75,469
Diferencia en cambio (Neto)	(111,870)	12,380	469	1,348	-	-	-	309	=	(97,364)
Intereses	(484,438)	(8,712)	(3,997)	(1,997)	(8,891)	(14,001)	(1,941)	(16,006)	15,369	(524,614)
Resultado financiero	(520,730)	3,668	(3,613)	(673)	(8,891)	(14,001)	(1,941)	(15,697)	15,369	(546,509)
Ganancia, antes de impuestos	25,862	1,442,714	(12,503)	381,202	(30,894)	12,109	(2,972)	(67,405)	(101)	1,748,012
Impuestos a las ganancias	(56,781)	(303,309)	(396)	7,615	25,579	(10,293)	(418)	12,658	-	(325,345)
Ganancia, neta operaciones continuadas	(30,919)	1,139,405	(12,899)	388,817	(5,315)	1,816	(3,390)	(54,747)	(101)	1,422,667
Ganancia, neta operaciones discontinuadas	(201,248)	-	-	271,403	-	-	-	-	-	70,155
Ganancia, neta	(232,167)	1,139,405	(12,899)	660,220	(5,315)	1,816	(3,390)	(54,747)	(101)	1,492,822
Ganancia de la controladora	(242,160)	1,218,684	(10,956)	663,144	(5,315)	1,816	(3,390)	(59,338)	(238,501)	1,323,984
Ganancia no controladora	9,993	(79,279)	(1,943)	(2,924)	-	-	-	4,591	238,400	168,838

Los ingresos entre segmentos se eliminan en la consolidación y se refleja en la columna de "eliminaciones".



17.3. Información geográfica

Grupo SURA tiene presencia regional en los siguientes países: Colombia, Chile, Argentina, Brasil, El Salvador, México, Panamá, Perú, República Dominicana, Bermuda y Uruguay.

La siguiente tabla muestra la distribución de los ingresos por área geográfica:

-	Acumulado		Trimestre	
	Septiembre 2020	Septiembre 2019	Septiembre 2020	Septiembre 2019
Colombia	9,326,178	9,474,395	3,318,110	3,439,855
Chile	2,160,743	2,586,606	691,145	881,560
México	1,393,801	1,420,309	458,845	472,857
Argentina	842,890	611,712	318,089	98,583
Panamá	377,471	344,151	136,465	119,152
El Salvador	317,485	312,839	106,494	103,681
Brasil	306,590	431,587	106,556	160,843
Perú	295,752	381,425	123,845	113,922
Uruguay	268,743	269,015	97,744	81,805
República Dominicana	144,490	131,909	41,913	45,265
Bermuda	4,725	3,782	10,899	1,447
Total	15,438,868	15,967,730	5,410,105	5,518,970

A continuación se muestra tabla con la distribución de los activos por área geográfica:

	Septiembre 2020	Diciembre 2019
Colombia	54,882,054	51,165,553
Chile	9,626,888	7,934,103
México	1,952,357	4,361,058
Perú	1,502,740	1,362,295
Argentina	1,424,585	1,128,691
Panamá	831,236	669,981
El Salvador	767,884	635,496
Brasil	737,119	912,443
Uruguay	495,504	422,276
República Dominicana	418,137	424,787
Bermuda	79,554	21,147
Total	72,718,058	69,037,830

La siguiente tabla muestra la utilidad (pérdida) neta por área geográfica:

J	Septiembre 2020	Septiembre 2019	Septiembre 2020	Septiembre 2019
México	244,857	277,293	94,099	140,875
Chile	217,583	301,215	41,820	174,853
Argentina	61,062	(98,749)	8,075	(78,776)
Perú	56,849	129,011	37,538	32,543
Panamá	43,096	24,844	11,187	9,342
Uruguay	26,310	31,756	11,662	9,490
República Dominicana	21,439	11,322	1,826	3,486
Bermuda	1,003	818	498	280
El Salvador	230	5,855	(15,605)	(1,898)
Brasil	(7,140)	(1,173)	(7,855)	5,596
Colombia	(267,711)	811,709	(30,960)	246,776
España	-	(1,079)	-	(458)
Total	397,578	1,492,822	152,285	542,109



17.4. Estado de resultados por compañía A continuación, se presenta el estado de resultados de Grupo SURA y sus compañías subsidiarias:

Septiembre 2020

Septiembre 2020							
Septiembre 2020	Grupo Sura	Suramericana y Subsidiarias	Sura Asset Management y Subsidiarias	ARUS y Subsidiarias	Otros	Eliminaciones y ajustes	Total
Primas emitidas	-	10,128,515	446,414	-	-	(3,532)	10,571,397
Primas	-	9,854,870	446,414	-	-	(3,532)	10,297,752
Servicios complementarios de seguros	-	273,645	-	-	-	-	273,645
Primas cedidas	-	(2,407,223)	(6,249)	-	-	-	(2,413,472)
Primas retenidas (netas)	-	7,721,292	440,165	-	-	(3,532)	8,157,925
Ingresos por comisiones	_	374.865	1,701,192	722	_	(1.503)	2,075,276
Prestación de servicios	_	3,372,477	.,,	164,053	13,561	(35,325)	3,514,766
Dividendos	1,130,540	619	13,533	-	1,060	(1,131,445)	14,307
Ingresos por inversiones	4,916	659,111	119,291	424	117	(1,131,113)	783,859
Ganancias a valor razonable - Inversiones	1,558	317,582	29,570	(36)	(2)	221	348,893
Ganancia por método de participación de asociadas	-	(605)	74,449	(15)	(1,144)	264,936	337,621
Ganancias en venta de inversiones	_	3,011	1,717	(10)	(1,643)	204,000	3,085
Ingresos por propiedades de inversión	_	2,497	6,556	_	428	_	9,481
Otros ingresos	438	180,138	11,037	2,256	66	(280)	193,655
Ingresos operacionales	1.137.452	12,630,987	2,397,510	167,404	12,443	(906,928)	15,438,868
	.,,			101,101	,	`	
Siniestros totales	-	(5,108,746)	(414,964)	-	-	2,032	(5,521,678)
Reembolso de siniestros	-	1,079,435	- (44.4.004)	-	-	- 0.000	1,079,435
Siniestros retenidos	•	(4,029,311)	(414,964)	-	-	2,032	(4,442,243)
Reservas netas de producción	-	91,650	(22,167)	-	-	-	69,483
Costos por prestación de servicios	-	(3,237,989)	-	(127,406)	(9,191)	329	(3,374,257)
Gastos administrativos	(25,471)	(1,036,100)	(346,719)	(11,700)	(1,919)	36,808	(1,385,101)
Beneficios a empleados	(25,254)	(934,361)	(638,086)	(16,816)	(1,220)	746	(1,614,991)
Honorarios	(5,726)	(154,361)	(95,297)	(643)	(173)	485	(255,715)
Comisiones intermediarios	-	(1,984,644)	(21,091)	` -	` -	197	(2,005,538)
Amortizaciones	-	(79,238)	(138,896)	(543)	-	1	(218,676)
Depreciaciones	(1,598)	(96,918)	(64,411)	(9,800)	(950)	(1)	(173,678)
Costos y gastos de seguros	-	(576,343)	· · · · · · · · ·	-		30	(576,313)
Otros gastos	-	(15,802)	(16,387)	(1)	-	-	(32,190)
Deterioro	-	(53,181)	921	(434)	(1,928)	(1)	(54,623)
Gastos operacionales	(58,049)	(12,106,598)	(1,757,097)	(167,343)	(15,381)	40,626	(14,063,842)
Ganancia operativa	1,079,403	524,389	640,413	61	(2,938)	(866,302)	1,375,026
Ganancias a valor razonable - Derivados	218,370	(1,475)	12,484	(244)	-	-	229,135
Diferencia en cambio (Neto)	(327,674)	-	26,650	-	-	-	(301,024)
Intereses	(285,542)	(88,929)	(180,860)	(2,000)	(1,535)	(1)	(558,867)
Resultado financiero	(394,846)	(90,404)	(141,726)	(2,244)	(1,535)	(1)	(630,756)



Ganancia, antes de impuestos	684,557	433,985	498,687	(2,183)	(4,473)	(866,303)	744,270
Impuestos a las ganancias	27,262	(131,977)	(229,046)	(560)	79	1	(334,241)
Ganancia, neta operaciones continuadas	711,819	302,008	269,641	(2,743)	(4,394)	(866,302)	410,029
Ganancia, neta operaciones discontinuadas	-	-	(12,451)	-	-	-	(12,451)
Ganancia, neta	711,819	302,008	257,190	(2,743)	(4,394)	(866,302)	397,578
Ganancia de la controladora	711,819	301,626	256,660	(2,612)	(4,207)	(965,501)	297,785
Ganancia no controladora	-	382	530	(131)	(187)	99,199	99,793

Septiembre 2019

Septiembre 2019							
Septiembre 2019	Grupo Sura	Suramericana y Subsidiarias	Sura Asset Management y Subsidiarias	ARUS y Subsidiarias	Otros	Eliminaciones y ajustes	Total
Primas emitidas	-	9,486,211	509,832	-	-	(1,571)	9,994,472
Primas	-	9,209,262	509,832	-	-	(1,571)	9,717,523
Servicios complementarios de seguros	-	276,949	-	-	-	-	276,949
Primas cedidas	-	(1,795,780)	(27,402)	-	-	-	(1,823,182)
Primas retenidas (netas)	-	7,690,431	482,430	-	-	(1,571)	8,171,290
Ingresos por comisiones	-	325,170	1,695,014	489	-	(1,065)	2,019,608
Prestación de servicios	-	2,786,363	-	178,359	12,931	(33,946)	2,943,707
Dividendos	435,403	1,382	2,973	-	3,205	(438,171)	4,792
Ingresos por inversiones	467	574,946	123,861	669	179	-	700,122
Ganancias a valor razonable - Inversiones	(21)	230,378	544,838	(257)	3	196	775,137
Ganancia por método de participación de asociadas	-	1,923	174,164	-	-	863,938	1,040,025
Ganancias en venta de inversiones	-	52,510	59,110	-	-	-	111,620
Ingresos por propiedades de inversión	-	2,553	7,978	-	686	(1)	11,216
Otros ingresos	373	172,492	17,679	598	70	(999)	190,213
Ingresos operacionales	436,222	11,838,148	3,108,047	179,858	17,074	388,381	15,967,730
Siniestros totales	-	(5,460,622)	(502,636)	-	-	3,297	(5,959,961)
Reembolso de siniestros	-	1,258,414	-	-	-	-	1,258,414
Siniestros retenidos	-	(4,202,208)	(502,636)	-	-	3,297	(4,701,547)
Reservas netas de producción	-	11,570	(251,489)	-	-	-	(239,919)
Costos por prestación de servicios	-	(2,682,350)	-	(145,777)	(7,919)	184	(2,835,862)
Gastos administrativos	(23,225)	(934,959)	(342,498)	(7,684)	(2,675)	32,455	(1,278,586)
Beneficios a empleados	(17,543)	(890,378)	(628,645)	(19,057)	(1,208)	751	(1,556,080)
Honorarios	(7,176)	(159,323)	(76,445)	(1,049)	(135)	2,213	(241,915)
Comisiones intermediarios	-	(1,809,633)	(27,018)	-	-	1	(1,836,650)
Amortizaciones	-	(87,809)	(131,631)	(216)	-	(1)	(219,657)
Depreciaciones	(1,688)	(83,460)	(61,890)	(6,583)	(3,604)	(1)	(157,226)
Costos y gastos de seguros	-	(551,191)	-	-	-	40	(551,151)
Otros gastos	-	(31,211)	(13,947)	(439)	-	-	(45,597)
Deterioro	-	(11,008)	3,821	(179)	2	(1,655)	(9,019)
Gastos operacionales	(49,632)	(11,431,960)	(2,032,378)	(180,984)	(15,539)	37,284	(13,673,209)



Ganancia operativa	386,590	406,188	1,075,669	(1,126)	1,535	425,665	2,294,521
Ganancias a valor razonable - Derivados	79,042	-	(3,573)	-	-	-	75,469
Diferencia en cambio (Neto)	(127,965)	-	30,600	-	-	1	(97,364)
Intereses	(253,289)	(90,634)	(175,294)	(1,944)	(3,453)	-	(524,614)
Resultado financiero	(302,212)	(90,634)	(148,267)	(1,944)	(3,453)	1	(546,509)
Ganancia, antes de impuestos	84,378	315,554	927,402	(3,070)	(1,918)	425,666	1,748,012
Impuestos a las ganancias	6,514	(15,542)	(315,780)	(418)	(119)	-	(325,345)
Ganancia, neta operaciones continuadas	90,892	300,012	611,622	(3,488)	(2,037)	425,666	1,422,667
Ganancia, neta operaciones discontinuadas	-	-	70,155	-	-	-	70,155
Ganancia, neta	90,892	300,012	681,777	(3,488)	(2,037)	425,666	1,492,822
Ganancia de la controladora	90,892	300,371	680,829	(3,323)	(2,270)	257,485	1,323,984
Ganancia no controladora	-	(359)	948	(165)	233	168,181	168,838



NOTA 18. INGRESOS Y GASTOS POR COMISIONES

18.1. Ingresos por comisión

Los ingresos por comisión de Grupo SURA se detallan a continuación:

	Acum	ulado	Trimestre		
	Septiembre	Septiembre	Septiembre	Septiembre	
	2020	2019	2020	2019	
De administración fondo de pensiones obligatorias	1,483,681	1,496,897	513,769	508,469	
Ingresos sobre cesiones	365,775	320,067	136,961	107,920	
Otros (*)	131,468	116,547	47,458	40,768	
De administración fondo de pensiones voluntarias	86,542	82,729	23,846	28,444	
Participación en utilidades de reaseguradores	7,793	3,215	2,386	961	
Ingresos/Cancelaciones por reaseguros	17	153	-	153	
Total	2,075,276	2,019,608	724,420	686,715	

(*) Incluye principalmente ingresos por administración de cartera clientes recibidos.

El detalle de los ingresos por comisiones de cada país se relaciona a continuación:

	Acumi	ılado	Trime	stre
	Septiembre 2020	Septiembre 2019	Septiembre 2020	Septiembre 2019
México	792,650	714,548	279,893	255,541
Chile	680,512	678,760	232,889	228,239
Perú	287,349	323,550	96,055	101,386
Colombia	153,397	151,091	58,001	53,150
Uruguay	46,971	58,916	15,220	19,013
Brasil	35,833	28,433	12,892	8,627
Argentina	25,267	21,760	10,705	5,630
República	22,988	20,276	7,330	7,035
Panamá	18,892	15,120	8,501	6,226
El Salvador	9,871	4,586	3,007	970
Bermuda	1,546	2,568	(73)	898
Total	2,075,276	2,019,608	724,420	686,715

18.2. Gastos por comisiones intermediarios

El detalle de las comisiones a intermediarios se presenta a continuación:



	Acum	ulado	Trime	estre
	Septiembre	Septiembre	Septiembre	Septiembre
	2020	2019	2020	2019
Costo de adquisición diferido (DAC)	(1,291,836)	(1,213,120)	(403,740)	(390, 137)
Administración de seguros	(429,584)	(346,603)	(143,042)	(129,535)
Seguros de daños y de personas	(128,044)	(119,161)	(48,506)	(39,605)
Promotoras de seguros	(65,875)	(63,671)	(22,192)	(20,827)
De riesgos laborales	(56,422)	(58,892)	(18,532)	(58,892)
Comisiones por intermediación	(13,591)	(17,029)	(5,709)	(6,543)
Comisión por procesamiento de datos y recaudo de aportes	(6,977)	(6,506)	(2,447)	(2,360)
Seguros obligatorios	(6,521)	(6,197)	(2,729)	(2,110)
Rebates pagados	(4,807)	(4,162)	(1,628)	(1,492)
Gastos de aceptaciones	(938)	(69)	(1,759)	(69)
De coaseguro aceptado	(649)	(949)	155	(328)
Seguros seguridad social	(294)	(291)	(79)	38,050
Total	(2,005,538)	(1,836,650)	(650,208)	(613,848)

El detalle de los gastos a intermediarios de cada país se relaciona a continuación:

	Acumu	ılado	Trimestre		
	Septiembre 2020	Septiembre 2019	Septiembre 2020	Septiembre 2019	
Colombia	(999,284)	(861,578)	(321,691)	(307,634)	
Chile	(309,604)	(323,727)	(104,638)	(106,162)	
Argentina	(156,334)	(155,534)	(54,474)	(38,910)	
México	(127,815)	(130,316)	(35,235)	(31,681)	
Brasil	(112,632)	(145,717)	(35,128)	(53,286)	
El Salvador	(107,095)	(67,316)	(32,775)	(23,503)	
Panamá	(96,955)	(71,027)	(34,722)	(24,812)	
Uruguay	(47,653)	(46,623)	(16,084)	(15,456)	
República	(40,192)	(31,145)	(11,702)	(10,946)	
Perú	(6,119)	(2,125)	(3,038)	(903)	
Bermuda	(1,855)	(1,542)	(721)	(555)	
Total	(2,005,538)	(1,836,650)	(650,208)	(613,848)	

NOTA 19. PRESTACIÓN DE SERVICIOS

Los ingresos y costos por prestación de servicios, corresponde básicamente a la EPS SURA y Compañías de outsourcing de Arus Holding.

19.1. Ingresos por prestación de servicios

Los ingresos por prestación de servicios de Grupo SURA se detallan a continuación:



	Acum	ulado	Trimestre	
	Septiembre	Septiembre	Septiembre	Septiembre
	2020	2019	2020	2019
Ingresos entidades promotoras de salud - EPS	3,236,841	2,607,078	1,129,805	927,507
Servicio de laboratorio	93,274	105,074	36,551	35,755
Mantenimiento y reparaciones	67,472	82,072	22,477	24,609
Ingresos entidades prestadoras de servicio de salud -IPS	48,098	75,957	13,857	27,218
Procesamiento de datos	28,933	31,007	9,728	8,799
Alquiler de maquinaria y equipo	14,440	19,024	4,443	6,952
Venta de maquinaria equipo de oficina y programas de computador	14,077	11,158	4,322	2,664
Actividades conexas unidad de cableado	7,926	7,506	3,444	3,476
Venta de partes, piezas y accesorios	1,670	2,431	(262)	766
Servicio de telecomunicaciones	1,210	1,307	398	427
Otros	555	69	549	36
Actividades empresariales de consultoría	188	925	51	448
Actividades de servicio comunitarios, sociales y personales	82	99	20	47
Total	3,514,766	2,943,707	1,225,383	1,038,704

El detalle de los ingresos por prestación de servicios de cada país se relaciona a continuación:

	Acumulado		Trimestre	
	Septiembre 2020	Septiembre 2019	Septiembre 2020	Septiembre 2019
Colombia	3,514,487	2,943,403	1,225,218	1,038,603
Panamá	172	304	58	101
Uruguay	107	-	107	-
Total	3,514,766	2,943,707	1,225,383	1,038,704

19.2. Costos por prestación de servicios

Los costos por prestación de servicios de Grupo SURA se detallan a continuación:

	Acum	ulado	Trime	estre
	Septiembre	Septiembre	Septiembre	Septiembre
	2020	2019	2020	2019
Costo de venta de servicios EPS	(2,545,096)	(2,101,692)	(850,002)	(737, 186)
Costo de venta de servicios IPS	(583,230)	(457,419)	(245,316)	(159,582)
Procesamiento de datos	(82,954)	(95,918)	(26,983)	(30,066)
Venta de partes, piezas y accesorios	(2,983)	(57,951)	31,263	(20,431)
Actividades empresariales de consultoría	(57,892)	(59,310)	(18,423)	(20,334)
Consultoría en equipo y programas de informática	(31,984)	(33,326)	(9,047)	(10,807)
Mantenimiento y reparaciones	(10,198)	(11,402)	(3,250)	(4,278)
Venta de maquinaria equipo de oficina y programas de computador	(8,669)	(10,041)	(3,318)	(3,566)
Aportes a pensiones	(4,863)	(5,785)	(1,540)	(1,745)
Depreciación	-	(2,309)	-	(653)
Amortización	(1,291)	(709)	(601)	(251)
Alquiler de maquinaria y equipo	(34)	-	(34)	-
Otros	(45,063)	-	(45,063)	_
Total	(3,374,257)	(2,835,862)	(1,172,314)	(988,899)

El detalle de los costos por prestación de servicios de cada país se relaciona a continuación:



	Acum	ılado	Trimestre			
	Septiembre 2020	Septiembre 2019	Septiembre 2020	Septiembre 2019		
Colombia	(3,373,945)	(2,835,321)	(1,172,054)	(988,723)		
Uruguay	(196)	-	(194)	(1)		
Panamá	(116)	(541)	(66)	(175)		
Total	(3,374,257)	(2,835,862)	(1,172,314)	(988,899)		

NOTA 20. RESULTADO FINANCIERO

Los ingresos y gastos financieros de Grupo SURA y sus sociedades dependientes al 30 de septiembre de 2020 y 2019, se detallan a continuación:

	Acum	ulado	Trimestre		
	Septiembre 2020	Septiembre 2019	Septiembre 2020	Septiembre 2019	
Ganancias a valor razonable – Derivados (1)	229,135	75,469	61,308	85,051	
Diferencia en cambio (Neto) (2)	(301,024)	(97,364)	(84,213)	(134,916)	
Intereses (3)	(558,867)	(524,614)	(179,428)	(174,102)	
Resultado financiero	(630,756)	(546,509)	(202,333)	(223,967)	

⁽¹⁾ Corresponde a la valoración de los derivados de negociación.

⁽³⁾ A continuación, se presenta un detalle de los intereses a la fecha de corte:

	Acum	ulado	Trime	estre
	Septiembre 2020	Septiembre 2019	Septiembre 2020	Septiembre 2019
Títulos emitidos (1)	(370,127)	(343,388)	(118,942)	(119,402)
Operaciones de cobertura	(62,640)	(39,587)	(19,930)	(10,560)
Créditos bancos	(56,164)	(70,280)	(16,479)	(19,505)
Acciones preferentes (Nota 23)	(30,515)	(30,396)	(10,246)	(10,238)
Arrendamientos financieros (nota 7)	(30,362)	(34,448)	(10,375)	(11,218)
Otros	(8,488)	(5,482)	(3,408)	(2,907)
Operaciones repo	(571)	(1,033)	(48)	(272)
Total	(558,867)	(524,614)	(179,428)	(174,102)

⁽¹⁾ Los intereses están compensados con el rendimiento del portafolio invertido producto de la nueva emisión de bonos por un valor de \$3,293 millones.

NOTA 21. GASTOS ADMINISTRATIVOS

Los gastos de administrativos de Grupo SURA por compañía al 30 de septiembre de 2020 y 2019, se detallan a continuación:

⁽²⁾ Corresponde a diferencia en cambio neta generada por los pasivos financieros.



	Acumu	ılado	Trimes	stre
	Septiembre	Septiembre	Septiembre	Septiembre
	2020	2019	2020	2019
Otros (*)	(238,175)	(219,350)	(92,779)	(67,621)
Impuestos	(232,065)	(237,945)	(74,529)	(74,278)
Comisiones	(186,035)	(107,883)	(34,340)	(36,306)
Mantenimiento y reparaciones	(112,972)	(116,494)	(35,055)	(40,146)
Publicidad	(104,289)	(97,311)	(41,200)	(37,431)
Servicios temporales	(100, 196)	(83,896)	(40,160)	(31,059)
Servicios públicos	(88,614)	(92,104)	(28,868)	(32,540)
Contribuciones	(78,419)	(61,911)	(29,663)	(23,644)
Gastos de viajes y representación	(63,010)	(73,204)	(25,378)	(24,845)
Legales	(56,727)	(54,499)	(16,802)	(20,019)
Procesamiento electrónico de datos	(46,807)	(40,374)	(15,967)	(14,239)
Gastos de venta	(27,800)	(38,636)	(6,159)	(7,945)
Arrendamientos	(18,263)	(17,848)	(7,297)	(6,162)
Seguros	(17,187)	(14,872)	(2,431)	(3,284)
Útiles y papelería	(14,542)	(22,259)	(3,370)	(5,947)
Total	(1,385,101)	(1,278,586)	(453,998)	(425,466)

^(*) Corresponden principalmente a gastos por concepto de servicio de aseo y vigilancia, servicios de transporte y suscripciones, gastos de relaciones públicas y donaciones.

Los gastos de administrativos de Grupo SURA por país al 30 de septiembre de 2020 y 2019, se detallan a continuación:

	Acumi	ılado	Trime	stre
	Septiembre 2020	Diciembre 2019	Septiembre 2020	Diciembre 2019
Colombia	(743,183)	(659,527)	(242,084)	(211,046)
México	(180,474)	(192,160)	(55,485)	(70,170)
Chile	(172,391)	(163,942)	(54,991)	(57,555)
Argentina	(91,356)	(78,452)	(36,014)	(19,415)
Perú	(59,940)	(49,160)	(19,681)	(17,552)
Uruguay	(41,907)	(37,382)	(14,562)	(15,480)
Brasil	(36,219)	(40,478)	(11,454)	(16,164)
Panamá	(33,423)	(31,947)	(12,320)	(11,886)
El Salvador	(16,781)	(15,146)	(4,429)	(2,377)
República Dominicana	(8,526)	(9,355)	(2,674)	(3,456)
Bermuda	(901)	(782)	(304)	(272)
España	-	(255)	-	(93)
Total	(1,385,101)	(1,278,586)	(453,998)	(425,466)

NOTA 22. HONORARIOS

Los gastos por Honorarios de Grupo SURA se detallan a continuación:



	Acum	ulado	Trime	stre
	Septiembre	Septiembre	Septiembre	Septiembre
	2020	2019	2020	019
Otros*	(215,932)	(176,057)	(80,151)	(60,496)
Asesorías Jurídica	(11,155)	(13,460)	(3,414)	(4,586)
Revisoría Fiscal	(9,573)	(20,425)	(3,265)	(9,123)
Comisiones	(6,036)	(9,265)	(1,995)	(3,610)
Junta Directiva	(5,392)	(4,425)	(1,877)	(1,583)
Asesorías Financiera	(4,543)	(15,046)	(1,763)	(10,231)
Servicios de gestión de talento humano	(2,993)	(2,972)	(840)	(2,130)
Avalúos	(91)	(265)	146	(88)
Total	(255,715)	(241,915)	(93,159)	(91,847)

^(*) Corresponde principalmente a gastos técnicos de inspección y evaluación para ingreso a pólizas.

El detalle de los gastos por honorarios de cada país se relaciona a continuación:

	Acum	ulado	Trime	estre
	Septiembre 2020	Septiembre 2019	Septiembre 2020	Septiembre 2019
Colombia	(118,064)	(123,280)	(41,181)	(46,400)
Chile	(54,275)	(55,195)	(21,971)	(22,263)
México	(42,713)	(23,726)	(15,073)	(10,141)
Brasil	(8,742)	(10,330)	(2,949)	(3,307)
Panamá	(8,062)	(7,230)	(2,512)	(2,553)
Argentina	(8,006)	(4,712)	(3,795)	(1,385)
Uruguay	(6,794)	(8,463)	(2,412)	(2,730)
Perú	(6,724)	(5,801)	(2,568)	(1,772)
El Salvador	(886)	(958)	(258)	(409)
República Dominicana	(879)	(823)	(252)	(232)
Bermuda	(570)	(573)	(188)	(289)
España	-	(824)	-	(366)
Total	(255,715)	(241,915)	(93,159)	(91,847)

NOTA 23. GANANCIA POR ACCIÓN

La ganancia básica por acción se calcula dividiendo el resultado del periodo atribuible a los accionistas, entre el promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación durante el periodo.

A continuación, se detalla el cálculo de la ganancia básica por acción:



	Acum	ulado	Trime	estre
	Septiembre 2020	Septiembre 2019	Septiembre 2020	Septiembre 2019
Ganancia, neta Ganancia no controladora	397,578 99,793	1,492,822 168,838	152,285 23,949	542,109 64,845
Ganancia de la controladora	297,785	1,323,984	128,336	477,264
Ganancia, netas operaciones discontinuas Ganancia, netas operaciones discontinuas no	(12,451)	70,155	35	64,011
controladora	(2,045)	11,521	6	10,512
Ganancia, netas operaciones discontinuas de la controladora	(10,406)	58,634	29	53,499
Mas: Gasto interés de acciones preferenciales ¹ Menos: utilidades sin distribuir a los accionistas	30,515	30,396	10,246	10,238
preferenciales ²	(63,711)	(262,835)	(26,894)	(94,606)
Ganancia correspondiente al ordinario operaciones continuas para el cálculo	274,995	1,032,911	111,659	339,397
Acciones ordinarias	469,037,260	469,037,260	469,037,260	469,037,260
Ganancia por acción operaciones continuas	586	2,202	238	724
Pérdida/Ganancia por acción operaciones discontinuas	(22)	125	-	114

¹ Corresponde al dividendo mínimo garantizado de las acciones preferentes causado como gasto durante el periodo, (Nota 20 Resultado financiero).

NOTA 24. OBJETIVOS Y POLÍTICAS DE GESTIÓN DE RIESGOS

La siguiente información describe las principales características del Marco de Gobierno de Sistema de Gestión de Riesgos en las Compañías del Grupo Empresarial y algunas definiciones iniciales con relación a la Ley de Conglomerados. Asimismo, se analizan los riesgos de mayor relevancia a los que las Compañías están expuestas, teniendo en cuenta las características, la complejidad y el tamaño de sus negocios, y las particularidades de las geografías donde están presentes.

Marco de Gobierno

Para el Grupo Empresarial SURA, la gestión de riesgos es un proceso dinámico e interactivo, enmarcado en el sistema de control interno, cuyo propósito es apoyar la consecución de los objetivos estratégicos y la sostenibilidad de las Compañías. El Sistema de Gestión de Riesgos permite tomar decisiones estratégicas, administrativas y operacionales, encaminadas a la creación de valor, no sólo maximizando los ingresos bajo niveles de riesgo tolerables, sino también entendiendo las tendencias globales y el contexto interno de las Compañías, creando los mecanismos de control pertinentes y garantizando la sostenibilidad y continuidad de los negocios en el largo plazo.

² Corresponde a la porción de la utilidad de la controladora atribuible a los acciones preferentes que no ha sido decretada como dividendo.



Grupo SURA, como matriz, está expuesta tanto a sus riesgos propios como a los derivados de sus inversiones. Es por esta razón que cuenta con unos lineamientos marco de gestión de riesgos que permiten articular a las Compañías para generar valor a través de su interacción y enfrentar los nuevos retos y oportunidades de un ambiente cambiante.

La Junta Directiva, sus Comités y la Alta Dirección de cada una de las Compañías son responsables de un adecuado Sistema de Gestión de Riesgos y de tomar las decisiones basadas en el entendimiento de las oportunidades y riesgos involucrados en cada asunto estratégico. Estas responsabilidades, se complementan con una estructura organizacional, políticas y manuales, que buscan la consistencia y retroalimentación con la estrategia organizacional en materia de riesgos.

Grupo SURA cuenta con mecanismos de comunicación e interacción adecuados para realizar seguimiento al perfil y gestión de riesgos del Grupo, incluyendo, entre otros, participación en las Juntas Directivas, Comités y espacios conjuntos para compartir mejores prácticas, realizar reportes y ejecutar proyectos.

Adicional al sistema de gestión de riesgos existente, la Ley de Conglomerados expedida el 21 de septiembre de 2017, imparte nuevas obligaciones para Grupo SURA como Holding Financiero del Conglomerado en materia de gestión de riesgos. El alcance de este sistema abarca no solo el Grupo Empresarial sino también todas las Compañías que conforman el Conglomerado Financiero. Dicha normatividad busca que se desarrolle un Marco de Gestión de Riesgos para el Conglomerado Financiero SURA-Bancolombia (CF), haciendo énfasis en el desarrollo de lineamientos para definir el apetito de riesgo, nivel adecuado de capital y la gestión de los riesgos estratégicos, contagio, concentración y reputacionales.

Medidas adoptadas frente a la pandemia por COVID-19

Es importante resaltar que cada Compañía del Grupo Empresarial cuenta con un Plan de Continuidad de Negocio diseñado con el objetivo de mantener el funcionamiento de sus actividades críticas ante escenarios de interrupción. Dichos sistemas permiten establecer las medidas para preservar un nivel de operación adecuado durante estos eventos con todos sus grupos de interés, entre ellos el servicio a los clientes, las funciones de relación con el inversionista, cierre contable, consolidación y transmisión de información financiera, publicación de Información Relevante y cumplimiento regulatorio, entre otros.

A su vez, con los objetivos de preservar la operación de las actividades críticas de los negocios y proteger la salud de los colaboradores, se establecieron como medida general la activación del esquema de trabajo remoto para los colaboradores, exceptuando aquellos que, por la naturaleza de sus funciones, deben asistir a las instalaciones respectivas para la prestación de servicios a los clientes. De igual forma, se han realizado todas las labores necesarias tendientes a asegurar la protección de la salud de los colaboradores y, a su vez, de la información, manteniendo los controles y esquemas de seguridad definidos para mitigar los riesgos de ciberseguridad a los que se pueden ver expuestas las Compañías.

Sin embargo, Grupo SURA y el corporativo de Suramericana iniciaron prueba piloto de regreso a las instalaciones, cumpliendo con las prácticas y recomendaciones de bioseguridad brindadas por la ARL y demás entidades regulatorias, la cual ha presentado resultados positivos al no haberse reportado contagios en las instalaciones a la fecha. Por otro lado, Suramericana y Sura AM se mantendrán en trabajo remoto y algunas de sus sedes se han venido adecuando con el fin de estar preparados para el momento en que se vaya a iniciar con el trabajo flexible.



Adicionalmente, es importante mencionar que la gestión interna que han venido realizando las compañías basada en el Plan de continuidad implementado, les ha permitido solventar adecuadamente los impactos generados por eventos de diferente índole que pudieren atentar contra la continuidad de la operación y el cumplimiento de sus obligaciones. A la fecha no se ha evidenciado la materialización de riesgos con impactos significativos en ninguna de las compañías.

Colocación de bonos de Grupo SURA en el mercado colombiano

Entre otros asuntos relevantes para mencionar en el trimestre, se destaca la emisión de bonos que realizó Grupo SURA en el mercado colombiano por un billón de pesos, distribuidos en cuatro series: COP \$223,750,000,000 con plazo de 3 años y tasa a IBR + 1.49%; COP \$296,350,000,000 con plazo de 7 años y tasa a IPC + 2.54%; COP \$180,320,000,000 con plazo de 12 años y tasa a IPC + 3.39% y COP \$299,580,000,000 con plazo de 20 años y tasa a IPC + 3.78%. La gestión realizada sobre los recursos obtenidos a partir de dicha colocación será explicada detalladamente a lo largo del informe, en cada uno de los apartados de riesgos.

Riesgos Financieros

El Grupo Empresarial cuenta con sistemas de gestión que permiten monitorear la exposición a los diferentes riesgos financieros (riesgos de crédito, de liquidez y de mercado) desde el manejo de las tesorerías, los portafolios de inversión y la responsabilidad de gestionar los portafolios de terceros.

1. Riesgo de crédito

El riesgo de crédito hace referencia a la posibilidad de incurrir en pérdidas derivadas del incumplimiento de las obligaciones financieras que terceros hayan contraído con las Compañías.

Para el trimestre en cuestión, no se presentaron impactos materiales sobre este riesgo en las Compañías bajo la coyuntura por COVID-19. Las afectaciones que se presentaron en los negocios se mencionarán más adelante en este capítulo. En todo caso, y conforme se vayan adoptando medidas por parte de los gobiernos, se continuará evaluando la evolución de las cuentas por cobrar, la rotación de la cartera, y potenciales desvalorizaciones en los demás activos para capturar los efectos derivados de las cuarentenas como lo son: mora en las cuentas por cobrar a los clientes, medidas de alivio tomadas por la compañía y actualizaciones de los porcentajes de deterioro.

1.1. Descripción de los objetivos, políticas y procesos para la gestión del riesgo

La gestión de riesgo de crédito busca disminuir la probabilidad de incurrir en pérdidas derivadas del incumplimiento de las obligaciones financieras contraídas por terceros con las Compañías. Para ello, se han definido políticas y procedimientos que facilitan el análisis y seguimiento de los emisores y contrapartes, desde los recursos administrados en las tesorerías, los portafolios de las aseguradoras y los fondos de terceros, con el fin de mitigar la exposición de las Compañías.



1.2. Métodos utilizados para medir el riesgo

En las tesorerías de Grupo SURA, Suramericana y SURA Asset Management, las políticas de mitigación de riesgo entregan lineamientos para asegurar que las inversiones estén siempre respaldadas por emisores y/o gestores con un adecuado respaldo crediticio.

Por su parte, las Compañías Aseguradoras, desde la administración de sus portafolios conformados por activos rentables y líquidos, que respaldan sus reservas técnicas; gestionan el riesgo de crédito a partir de políticas de asignación de cupos, límites y controles, así como con metodologías y procedimientos que se ajustan a los diferentes activos del portafolio y permiten cuantificar y monitorear la evolución de este riesgo. Estas metodologías contemplan análisis detallados de las fortalezas y condiciones financieras, y de diferentes aspectos cualitativos de los emisores y administradores de fondos de inversión.

Igualmente, en la actividad de Administración de Recursos de Terceros y en cumplimiento de su deber fiduciario, la gestión de los fondos incluye un proceso de debida diligencia a los emisores, contrapartes y gestores de fondos en los que se encuentran invertidos.

1.3. Descripción de los cambios en objetivos, políticas y procesos para gestionar el riesgo

Durante el trimestre no se presentaron cambios relevantes en las políticas y procesos para la gestión del riesgo de crédito.

1.4. Resumen de datos cuantitativos sobre exposición al riesgo de la entidad

Exposiciones de los recursos administrados en las tesorerías:

Al cierre del trimestre, las inversiones de tesorería de las Compañías se concentran, en su mayoría, en carteras colectivas líquidas administradas por gestores de alta calidad crediticia, cuentas de ahorro y cuentas corrientes.

A septiembre de 2020, los portafolios de las compañías aseguradoras de Suramericana y SURA AM se encuentran distribuidos de la siguiente manera:

		Activo	os Renta	ı Fija por Ca	lificación Cred	diticia 3T 2	20 (Escala I	nternacional))		
	Suramericana								SUR	SURA AM	
	Argentina	Brasil	Chile	Colombia	El Salvador	México	Panamá	Rep. Dom.	Uruguay	Chile	México
Rating Soberano*	ccc	BB-	Α	BBB-	B-	BBB-	BBB	BB-	BBB-	Α	ввв
Gobierno	57%	74%	28%	18%	26%	69%	16%	46%	54%	27.50%	0.80%
AAA	0%	0%	0%	6%	3%	0%	0%	0%	0%	0.00%	0.00%
AA+	0%	0%	0%	0%	0%	0%	2%	0%	0%	0.00%	0.00%
AA	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0.00%	0.00%
AA-	0%	0%	0%	2%	0%	0%	0%	0%	0%	0.00%	0.00%
A+	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	8%	13.30%	0.00%
Α	0%	0%	31%	1%	1%	0%	0%	0%	6%	10.30%	0.00%
A-	0%	0%	2%	1%	1%	0%	0%	0%	0%	19.40%	99.20%
BBB+	0%	0%	15%	0%	1%	0%	1%	0%	7%	21.70%	0.20%
BBB	0%	0%	12%	0%	1%	0%	1%	0%	5%	4.00%	0.00%



BB+ 0% BB 0% BB- 0%	0% 26%		1% 0%	0% 0%	3% 4%	0% 26%	0% 0%	0% 0%	0.00%	0.00%
		0%	1%							
BB+ 0%	0 70			- , -		1170	0,0	0 70		
	0%	1%	14%	0%	1%	11%	0%	0%	1.50%	0.00%
BBB- 0%	0%	3%	49%	0%	22%	2%	0%	20%	2.30%	0.00%

		Activo	s Renta	Fija por Ca	lificación Cred	diticia 2T 2	20 (Escala I	nternacional)			
				Surai	mericana					SUR	A AM
	Argentina	Brasil	Chile	Colombia	El Salvador	México	Panamá	Rep. Dom.	Uruguay	Chile	México
Rating Soberano*	Default Restringido	BB-	Α	BBB-	B-	BBB-	ввв	ВВ-	BBB	Α	ввв
Gobierno	52%	98%	22%	18%	27%	71%	17%	45%	59%	28.10%	0.80%
AAA	0%	0%	0%	4%	1%	0%	0%	0%	3%	0.00%	0.00%
AA+	0%	0%	0%	0%	0%	0%	2%	0%	0%	0.00%	0.00%
AA	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0.00%	0.00%
AA-	0%	0%	0%	2%	0%	0%	0%	0%	0%	0.00%	0.00%
A+	0%	0%	0%	0%	0%	0%	1%	0%	0%	13.60%	0.00%
Α	0%	0%	26%	1%	1%	0%	1%	0%	1%	9.80%	0.00%
A-	0%	0%	10%	1%	1%	0%	0%	0%	4%	22.50%	99.20%
BBB+	0%	0%	17%	0%	1%	0%	1%	0%	10%	17.80%	0.20%
BBB	0%	0%	13%	0%	0%	0%	2%	0%	10%	4.20%	0.00%
BBB-	0%	0%	3%	50%	0%	20%	3%	0%	13%	2.40%	0.00%
BB+	0%	0%	1%	15%	0%	1%	11%	0%	0%	1.50%	0.00%
ВВ	0%	0%	0%	1%	0%	3%	0%	0%	0%	0.00%	0.00%
BB-	0%	2%	0%	0%	0%	4%	19%	0%	0%	0.00%	0.00%
Otros	48%	0%	8%	8%	69%	1%	43%	55%	0%	0.00%	0.00%
Total	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%

En Suramericana, durante el último trimestre la situación general de riesgo de crédito en términos de emisores de portafolio de inversiones se mantuvo estable y controlada, sin afectaciones relevantes en términos de las contrapartes. Sin embargo, se presentaron algunas situaciones puntuales en Argentina y El Salvador que se detallan a continuación:

- Argentina: Durante el tercer trimestre del año el Gobierno argentino logró reestructurar la deuda extranjera con una aprobación de más del 90% de sus acreedores. Esto significó una mejora en la calidad crediticia por parte de las tres calificadoras de riesgo principales, teniendo en cuenta que desde el punto de vista de flujo de caja del país se vio un alivio muy importante. Sin embargo, las condiciones macroeconómicas y de reactivación, siguen en condiciones difíciles para los próximos trimestres, por lo cual desde el Grupo se sigue el monitoreo constante en este sentido.



- **El Salvador**: En esta cartera, un emisor presentó un plan adicional de periodo de gracia para pago de capital de 6 meses. Este fue aprobado por los inversionistas con el fin de dar un alivio de liquidez. El valor contable de esta inversión asciende a USD 234 mil.

Adicional a los casos anteriormente presentados, no hay deterioros adicionales significativos en el valor contable de las inversiones de las filiales de Suramericana S.A., lo anterior teniendo en cuenta que la cartera se encuentra diversificada en emisores con una buena calidad crediticia y alta solidez operativa que les ha permitido mantenerse estables en medio de la pandemia.

Actualmente los países en los cuales Suramericana S.A. tiene instrumentos financieros clasificados como costo amortizado son: Colombia, República Dominicana, El Salvador, Panamá y Chile. Para estos, se podrían presentar impactos en los portafolios de inversión en caso de que la calificación crediticia de los emisores presente deterioros en el futuro. Los títulos clasificados a valor de mercado permanentemente incorporan los efectos de la cotización y fluctuaciones en las tasas de interés, por lo tanto, no suponen efectos adicionales asociados a los análisis de Deterioro prospectivo. No obstante, como consecuencia de la baja en la calificación crediticia de los emisores, para aquellos títulos clasificados a valor de mercado con cambios en el ORI la compañía puede reflejar impactos negativos en los resultados del periodo asociados a un deterioro estimado.

En cuanto a Grupo SURA, es importante resaltar que parte de los recursos obtenidos en la colocación de bonos realizada en el mes de agosto serán administrados por tres comisionistas de bolsa reconocidas, a las cuales el área de riesgos y tesorería de la compañía le entregaron un mandato de inversiones que deberán cumplir para la gestión de estos recursos. Dichas inversiones se realizarán mayoritariamente en activos de renta fija con emisores de la mejor calidad crediticia en el mercado colombiano, mitigando así la exposición a los riesgos crediticios derivados de dichas inversiones, garantizando la disponibilidad de los recursos para el cumplimiento de la obligación que se vence en mayo del año 2021.

2. Riesgo de liquidez

El riesgo de liquidez hace referencia a la capacidad de las Compañías de generar los recursos para cumplir con las obligaciones adquiridas y el funcionamiento de los negocios.

Con el objetivo de evaluar la exposición a este riesgo, se ha realizado una revisión detallada sobre los niveles de liquidez y solvencia de las Compañías, así como de aquellos factores adicionales que pudiesen llegar a afectarlas bajo el contexto actual. Con base en dichos análisis, se desarrollaron estrategias para fortalecer la posición de liquidez, generando así la capacidad de responder por sus obligaciones de corto plazo y también los efectos previsibles derivados de la coyuntura.

2.1. Descripción de los objetivos, políticas y procesos para la gestión del riesgo

Para la gestión de este riesgo, las Compañías orientan sus acciones en el marco de una estrategia de administración de liquidez para corto y largo plazo, con el fin de asegurar que se cumpla con las obligaciones adquiridas, en las condiciones inicialmente pactadas y sin incurrir en sobrecostos.

2.2. Métodos utilizados para medir el riesgo

Las Compañías realizan seguimientos a sus flujos de caja en el corto plazo para gestionar las actividades de cobros y pagos de tesorería, y proyecciones del flujo de caja en el mediano



plazo para determinar la posición de liquidez de las Compañías y anticipar las medidas necesarias para una adecuada gestión.

Además, para afrontar eventuales coyunturas, las Compañías mantienen líneas de crédito disponibles con entidades financieras nacionales e internacionales y cuentan con inversiones de tesorería que podrían ser vendidas como mecanismo de acceso a liquidez inmediata, adicional a otras fuentes de liquidez complementarias.

2.3. Descripción de cambios en la exposición al riesgo

Durante el trimestre, no se evidenciaron impactos negativos en la exposición a este riesgo en el grupo empresarial.

Con base en los análisis desarrollados en el transcurso del año, en Grupo SURA se desarrollaron estrategias para fortalecer la posición de liquidez de la Compañía, generando así la capacidad de responder por sus obligaciones de corto y largo plazo. Entre ellas se resalta la colocación de bonos mencionada previamente, la cual ha permitido mejorar el flujo de caja de la compañía, anticipándose al vencimiento del bono denominado en dólares estipulado a mayo de 2021, y posibilitando la distribución de series y la creación de un perfil de vencimientos ajustado a la generación de efectivo de esta.

Durante el trimestre, cómo fruto de las evaluaciones realizadas por la compañía no se evidenciaron impactos negativos ni deterioros sobre la exposición a este riesgo, por el contrario, los recursos obtenidos con la emisión de bonos anteriormente mencionada fueron destinados en parte al pago total de una deuda por 50,000 millones con Bancolombia y también se realizó un abono a capital a otra obligación por 23,900 millones con la misma entidad. Adicionalmente, con el propósito de reducir el costo de la deuda, otra parte de los recursos se trasladaron a tres comisionistas de bolsa reconocidas de la siguiente manera: 100,000 y 300,000 millones a dos APT con Credicorp y Valores Bancolombia respectivamente, 110,000 millones a un portafolio de gestión activa con BTG Pactual, 350,000 millones en una inversión virtual (depósito a término) con Bancolombia con vencimiento en mayo de 2021 y finalmente los recursos restantes se depositaron en las cuentas bancarias de la compañía con el fin de atender otras obligaciones corrientes.

3. Riesgos de mercado

La gestión de este riesgo se enfoca en cómo las variaciones en los precios de mercado afectan el valor de los portafolios que se administran y los ingresos de las Compañías. Para esto, en los portafolios de las aseguradoras y en los procesos de administración de portafolio y de recursos de terceros, existen Sistemas de Administración de Riesgo de Mercado, mediante los cuales se identifican, miden y monitorean las exposiciones.

Dichos sistemas están compuestos por un conjunto de políticas, procedimientos y mecanismos de seguimiento y control interno.

3.1. Riesgo de tasa de cambio

El riesgo de tasa de cambio hace referencia al riesgo de que el valor razonable o los flujos de efectivo futuros de un instrumento financiero puedan fluctuar como consecuencia de las variaciones en los tipos de cambio. Las Compañías se encuentran expuesta a este riesgo en la medida que tienen activos o pasivos denominados en moneda extranjera.



3.1.1. Descripción de los objetivos, políticas y procesos para la gestión del riesgo

Para gestionar la exposición a este riesgo, las Compañías realizan un seguimiento de sus exposiciones y, en caso de que sea necesario, determinan la conveniencia de tener algún esquema de cobertura, monitoreado constantemente por las áreas encargadas y alineado con las directrices impartidas por sus Juntas Directivas.

3.1.2. Métodos utilizados para medir el riesgo

La gestión de este riesgo en los portafolios de las Compañías Aseguradoras establece metodologías, límites y/o alertas de acuerdo con las políticas internas y normas aplicables a cada uno de los países. Algunas medidas que se tienen en cuenta son: Valor en Riesgo, Information Ratio, y Sensibilidades y Simulaciones.

Dentro de su metodología, Suramericana hace uso de herramientas de medición de Valor en Riesgo (VaR), que estima la máxima pérdida esperada en la que se podría incurrir en un período de un mes con un nivel de confianza del 95%. El VaR se puede expresar como un porcentaje del valor del portafolio de inversiones. Adicionalmente, dentro de la conformación de los portafolios, las aseguradoras tienen en cuenta las características de sus pasivos, con el fin de optimizar la relación riesgo/retorno.

Por su parte, la metodología en SURA Asset Management consiste en un proceso de ALM (Asset and Liability Management) dinámico y continuo que parte con el análisis del perfil de pasivos y en función del apetito de riesgo/retorno, determina una asignación estratégica de activos.

Dentro del proceso de ALM se realizan análisis de sensibilidad del impacto en el Balance a cambios en el valor de mercado en los tipos de cambio y en la inflación.

3.1.3. Resumen de datos cuantitativos sobre exposición al riesgo de la entidad

A septiembre de 2020, se tienen las siguientes exposiciones:

Activos por compañía por tipo de moneda 3T 20								
Compañía	Moneda local	USD	Otra	Total				
	Sura	mericana						
Argentina	64%	36%	0%	100%				
Brasil	100%	0%	0%	100%				
Chile	100%	0%	0%	100%				
Colombia	92%	8%	0%	100%				
El Salvador	0%	100%	0%	100%				
México	95%	5%	0%	100%				
Panamá	0%	100%	0%	100%				
R. Dominicana	77%	23%	0%	100%				
Uruguay	56%	44%	0%	100%				
Bermuda	0%	100%	0%	100%				



SURA Asset Management

Chile	100%	0%	0%	100%
México	100%	0%	0%	100%

	Activos por compañía	por tipo de mon	eda 2T 20	
Compañía	Moneda local	USD	Otra	Total
	Sura	mericana		
Argentina	74%	26%	0%	100%
Brasil	100%	0%	0%	100%
Chile	100%	0%	0%	100%
Colombia	94%	6%	0%	100%
El Salvador	0%	100%	0%	100%
México	91%	9%	0%	100%
Panamá	0%	100%	0%	100%
Rep. Dom	78%	22%	0%	100%
Uruguay	55%	45%	0%	100%
Bermuda	0%	100%	0%	100%
	SURA Ass	et Management		
Chile	100%	0%	-	100%
México	100%	0%	-	100%

En SURA Asset Management, el objetivo es reducir las brechas de exposición de monedas entre activos y pasivos, para minimizar el posible descalce. Las exposiciones excluyen Unit Link. En moneda local está incluido tanto moneda real como nominal.

En Grupo SURA, se amplió la cobertura de los bonos por USD 300 millones con vencimiento en 2021, incrementando así una parte de los techos de cobertura, con el fin de minimizar la exposición en caso de un incremento en la tasa de cambio.

3.2. Riesgo de tasa de interés

El riesgo de tasa de interés hace referencia al riesgo de que el valor razonable o los flujos de efectivo futuros de un instrumento financiero puedan fluctuar como consecuencia de las variaciones en los tipos de interés de mercado. La exposición a este riesgo surge de la tenencia de activos de renta fija o pasivos asociados a tasas de interés variables.

3.2.1. Descripción de los objetivos, políticas y procesos para la gestión del riesgo

Para gestionar la exposición a este riesgo, las Compañías realizan un seguimiento de sus exposiciones y, en caso de que sea necesario, determinan la conveniencia de tener algún esquema de cobertura, monitoreado constantemente por las áreas encargadas y alineado con las directrices impartidas por sus Juntas Directivas.



En el caso de las Aseguradoras, se busca respaldar las reservas técnicas calzando los pasivos en términos de tasas de interés y plazos, mitigando así este riesgo. Adicionalmente, a través de una adecuada estrategia de clasificación de inversiones se logra estabilizar el ingreso financiero y reducir la exposición al riesgo.

3.2.2. Métodos utilizados para medir el riesgo

Para la gestión de este riesgo en los portafolios de las Compañías Aseguradoras, se establecen metodologías, límites y/o alertas de acuerdo con las políticas internas y normas aplicables a cada uno de los países donde tienen presencia. Algunas medidas que se tienen en cuenta son: Valor en Riesgo, Information Ratio, y Sensibilidades y Simulaciones.

Dentro de su metodología, Suramericana hace uso de herramientas de medición de Valor en Riesgo (VaR), tanto regulatorio como interno. La metodología interna se basa en un VaR MonteCarlo. Adicionalmente, con el fin de realizar las conexiones con las características del pasivo, realiza un monitoreo constante al calce en duraciones, tramos y flujos, entre los pasivos y los activos de las aseguradoras.

Por su parte, la metodología en SURA Asset Management consiste en un proceso de ALM (Asset and Liability Management) dinámico y continuo que parte con el análisis del perfil de pasivos y en función del apetito de riesgo/retorno, determina una asignación estratégica de activos. Asimismo, realiza el control de este riesgo mediante el monitoreo de descalce en duración y un análisis de sensibilidad del balance a valor mercado, ante variaciones de las tasas de interés y un test de adecuación de pasivos que permite cuantificar el riesgo de reinversión de las carteras.

3.2.3. Resumen de datos cuantitativos sobre exposición al riesgo de la entidad

Desde los recursos administrados en las tesorerías, la exposición que tienen las Compañías a este riesgo se da a partir de los créditos atados a tasa de interés variable.

Exposiciones de los portafolios de las aseguradoras de Suramericana y SURA AM:

En los portafolios de las aseguradoras de Suramericana, las exposiciones a los activos inmobiliarios se encuentran consolidadas en las exposiciones a Renta Variable.

	Exposiciones a los Activos de Renta Fija y Renta Variable 3T 20								
Compañía	Renta Fija	Renta Variable	Activos Inmobiliarios	Títulos hipotecarios	Total				
Suramericana									
Argentina	100%	0%	-	-	100%				
Brasil	100%	0%	-	-	100%				
Chile	95%	5%	-	-	100%				
Colombia	89%	11%	-	-	100%				
El Salvador	100%	0%	-	-	100%				
México	97%	3%	-	-	100%				
Panamá	96%	4%	-	-	100%				
R. Dominicana	99%	1%	-	-	100%				



Uruguay	100%	0%	-	-	100%
Bermuda	100%	0%	-	-	100%
		Sura As	set Management		
Chile	89.9%	0.3%	9.8%	0%	100%
México	100%	0%	0%	0%	100%

Exposic	iones a los Activos (de Renta Fija y Rer	nta Variable21T 20	
Renta Fija	Renta Variable	Activos Inmobiliarios	Títulos hipotecarios	Total
	Su	ramericana		
100%	0%	-	-	100%
100%	0%	-	-	100%
91%	9%	-	-	100%
90%	10%	-	-	100%
100%	0%	-	-	100%
97%	3%	-	-	100%
95%	5%	-	-	100%
99%	1%	-	-	100%
100%	0%	-	-	100%
100%	0%	-	-	100%
	Sura As	set Management		
89.7%	0.3%	10%	0%	100%
100%	0%	0%	0%	100%
	Renta Fija 100% 100% 91% 90% 100% 97% 95% 99% 100% 100%	Renta Fija Renta Variable 100% 0% 100% 0% 91% 9% 90% 10% 100% 0% 97% 3% 95% 5% 99% 1% 100% 0% 100% 0% Sura As 89.7% 0.3%	Renta Fija Renta Variable Activos Inmobiliarios 100% 0% - 100% 0% - 91% 9% - 90% 10% - 100% 0% - 97% 3% - 95% 5% - 99% 1% - 100% 0% - 100% 0% - 100% 0% - 5wra Asset Management 89.7% 0.3% 10%	Henta Fija Henta Variable Inmobiliarios hipotecarios

En el caso de SURA Asset Management, en Chile y México, los títulos de renta fija de su portafolio están atados, en su mayoría, a tasa fija.

Por otro lado, teniendo en cuenta la emisión de bonos en el mercado colombiano por parte de Grupo SURA en el trimestre, es importante mencionar que los recursos obtenidos y administrados por comisionistas de bolsa deberán cumplir con la política de inversión entregada por Grupo SURA para garantizar el equilibrio entre rentabilidad y riesgo, con el objetivo de asegurar la disponibilidad de los recursos para el vencimiento de los bonos internacionales. La emisión realizada en agosto se hizo a tasas variables (IBR e IPC), incrementando la exposición al riesgo de tasa de interés, por lo cual la compañía evaluará posibles coberturas, con el fin de mitigar esta situación.

3.3. Riesgo de variación de precios Renta Variable

El riesgo de precio de las acciones hace referencia al riesgo de que el valor razonable de un instrumento financiero fluctúe como consecuencia de las variaciones en los precios de acciones u otros activos de renta variable. Dado que el portafolio de inversiones de las Compañías cuenta con activos de renta variable, éstas se encuentran expuestas a este riesgo.



Las medidas adoptadas por los gobiernos latinoamericanos para controlar la propagación del COVID-19 ha generado impactos directos sobre la economía, y a su vez, generando inestabilidad política y social en la región. Esto se ha traducido en afectaciones sobre la operación y resultados del Grupo Empresarial, a raíz de la exposición natural de sus negocios a esta clase de instrumentos.

A pesar de esto, los mecanismos de mitigación y las políticas adoptados por cada una de las Compañías como parte de sus sistemas de administración de riesgos, le han permitido al Grupo solventar los efectos que se han generado, sin evidenciar impactos significativos que puedan representar amenazas directas para su sostenibilidad.

3.3.1. Descripción de los objetivos, políticas y procesos para la gestión del riesgo

Las Compañías realizan análisis y seguimientos continuos a la exposición a este riesgo, a través de las diferentes herramientas con las que cada una cuenta.

Algunas de las Compañías, cuentan con límites normativos con respecto a la exposición en instrumentos de patrimonio locales y del exterior, además de tener limitantes a la exposición agregada e individual a los instrumentos financieros.

3.3.2. Métodos utilizados para medir el riesgo

La gestión de este riesgo en los portafolios de las Compañías Aseguradoras establece metodologías, límites y/o alertas de acuerdo con las políticas internas y normas aplicables a cada uno de los países donde tienen presencia. Algunas medidas que se tienen en cuenta son: Valor en Riesgo, Information Ratio, Sensibilidades y Simulaciones.

Dentro de su metodología, Suramericana hace uso de herramientas de medición de Valor en Riesgo (VaR), tanto regulatorio como interno. La metodología interna se basa en un VaR MonteCarlo.

Por su parte, la metodología en SURA Asset Management consiste en un proceso de ALM (Asset and Liability Management) dinámico y continuo que parte con el análisis del perfil de pasivos y en función del apetito de riesgo/retorno, determina una asignación estratégica de activos.

3.3.3. Resumen de datos cuantitativos sobre exposición al riesgo de la entidad

A septiembre de 2020, las exposiciones en el portafolio de SURA Asset Management, no son materiales, sólo 0.3% del portafolio de inversión excluyendo los fondos de Unit Link, en relación con el 0.27% en el mismo periodo del 2019.

3.4. Riesgo de precio de activos inmobiliarios

El riesgo de precio de los activos inmobiliarios hace referencia al riesgo de que el valor de mercado de un bien inmueble se vea disminuido.

3.4.1. Descripción de los objetivos, políticas y procesos para la gestión del riesgo

Aquellas Compañías a las que les sea aplicable, cuentan con límites a la exposición en inmuebles y, si es el caso, también cuentan con límites internos respecto a la exposición en Activos Inmobiliarios.



3.4.2. Métodos utilizados para medir el riesgo

SURA Asset Management en su proceso de ALM (Asset and Liability Management) dinámico y continuo a partir del análisis del perfil de pasivos y en función del apetito de riesgo/retorno, determina una asignación estratégica de activos, la cual sirve de input para determinar el límite de inversión en activos inmobiliarios, entre otros. Adicionalmente, se realiza un análisis de sensibilidad del balance a valor mercado frente a variaciones en el valor de los bienes inmuebles del portafolio de inversiones.

3.4.3. Resumen de datos cuantitativos sobre exposición al riesgo de la entidad

Exposiciones de los portafolios de las aseguradoras:

La exposición a este tipo de activos en el portafolio de SURA Asset Management se encuentra en la tabla de la sección 3.2.3

NOTA 25. INFORMACIÓN A REVELAR SOBRE PARTES RELACIONADAS

25.1. Partes relacionadas

Se consideran partes relacionadas a Grupo SURA las subsidiarias, compañías asociadas, el personal clave de la gerencia, así como las entidades sobre las que el personal clave de la gerencia puede ejercer control.

El siguiente es el detalle de partes relacionadas al 30 de septiembre de 2020, 30 de septiembre de 2019 y al 31 de diciembre de 2019 de Grupo SURA:

- a) Compañías bajo control directo o indirecto de Grupo SURA se encuentran relacionadas en la Nota 1. Entidad reportante.
- b) Inversiones en asociadas y negocios conjuntos Compañías asociadas y negocios conjuntos de Grupo SURA se encuentran relacionadas en la Nota 11.1 Inversiones en asociadas y Nota 11.2. Negocios conjuntos.

25.2. Transacciones con partes relacionadas

Entre las operaciones registradas entre partes relacionadas se encuentran:

- Préstamos entre compañías vinculadas, con términos y condiciones contractualmente pactados y a tasas de interés establecidas en concordancia con las tasas de mercado. Todos son cancelados en el corto plazo.
- Prestación de servicios financieros, servicios de administración, servicios de IT, servicios de nómina.
- Arrendamientos y sub-arrendamientos de oficinas y locales comerciales, así como la re-facturación de los servicios públicos relacionados.
- Reembolsos de efectivo

Cabe mencionar que todas las operaciones son consideradas de corto plazo y se consideran transacciones de mercado.



Los saldos son conciliados al cierre de cada ejercicio, a fin de efectuar la eliminación de las transacciones entre compañías relacionadas que corresponda. La diferencia en cambio generada por diferencia de tasas de registro es cargada a resultados de los estados financieros consolidados.

Septiembre 2020

Septiembre 2020								
	Operac	iones con	la matriz		Operacion	os consoli	dadae arupo	empresarial
Entidad		empresaria	al		Operacion	es conson	uadas grupo	empresariai
Littidad	Cuentas	Cuentas	Ingreso	Gasto	Cuentas	Cuentas	Ingreso	Gasto
	activas	pasivas	iligicso	Gusto	activas	pasivas	iligicae	Gasto
Activos Estratégicos Sura A.M. Colombia S.A.S.	-	-	-	-	_ 1	(1)	-	-
Administradora General de Fondos Sura S.A.	-	-	-	-	512	(4,705)	(10,322)	(28,818)
AFAP Sura S.A.	-	-	-	-	-	(366)	-	(2,568)
Afore Sura S.A. de C.V.	-	-	-	-	978	(590)	9,857	(4,261)
AFP Capital S.A.	-	-	-	-	-	(678)	59	(29,970)
AFP Integra S.A.	-	-	-	-	- 0.047	(22)	206	(513)
Arus S.A.	-	-	-	-	3,017	(12,874)	23,488	(612)
Aseguradora de Créditos y Garantías S.A.	-	-	-	-	4,222 1,002	(0.41)	6,699	(834)
Aseguradora Suiza Salvadoreña S.A. Asesuisa Asesores Sura S.A. de C.V.	-	-	-	-	4,192	(941)	18,546	(4,566) (54)
Asesuisa Vida, S.A. Seguros de Personas	_	_	_	-	129	(1,002)	114	(6,352)
Chilean Holding Suramericana SPA	-		-	-	129	(32,614)	114	(1,852)
Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana S.A.S.	_	_	_	(8)	2,182	(318)	83,672	(842)
Corredores de Bolsa Sura S.A.	_	_	_	(0)	2,760	(255)	24,901	(8,999)
Enlace Operativo S.A.	_	_	_	_	12,681	(201)	11,824	(24)
EPS y Medicina Prepagada Suramericana S.A.	_	_	_	_	14,995	(30,501)	2,653	(567,533)
Fondos Sura SAF S.A.C.	_	_	_	_	- 1,000	(377)	4	(1,295)
Hábitat Adulto Mayor S.A.	_	_	_	_	_	(0)	-	(53)
Inversiones Suramericana Chile Limitada	_	_	_	_	_	(1)	_	(00)
Inversiones y Construcciones Estratégicas S.A.S.	104	-	_	(766)	-	(104)	837	(1)
Operaciones Generales Suramericana S.A.S.	-	-	-	(10)	7,171	(38,175)	71,395	(2,596)
Pensiones Sura S.A. de C.V.	-	-	-	-	· -	(395)	, -	(4,307)
Promotora Sura AM S.A. de C.V.	-	-	-	-	1,640	` -	7,178	(24)
Seguros de Vida Suramericana S.A.	64	(34)	-	-	13,213	(168, 262)	11,249	(273,017)
Seguros Generales Suramericana S.A.	-	(4)	-	(81)	30,511	(40,065)	59,407	(80,029)
Seguros Suramericana Panamá S.A.	-	-	-	-	-	(22,643)	723	(35,781)
Servicios Generales Suramericana S.A. (Panamá)	-	-	-	-	12	-	2	-
Sociedad Agente de Bolsa S.A.	-	-	-	-	373	-	1,051	(158)
Sura Art Corporation S.A. de C.V.	-	-	-	-	102	(10)	861	(75)
SURA Asset Management Argentina S.A.	-	-	-	-	-	(1)	-	-
Sura Asset Management México S.A. de C.V.	-	-	-	-	-	(8)		(76)
Sura Asset Management Perú S.A.	-	-	-	-	-	-	219	- (0.455)
Sura Asset Management S.A.	191,952	-	-	-	129	(196,536)	127	(8,157)
Sura Asset Management Uruguay Sociedad de Inversión S.A.	-	-	-	-	699	(81)	5,054	(226)
Sura Data Chile S.A.	-	-	-	-	167	(4,998)	7,631	(79)
Sura Investment Management S.A. de C.V.	-	-	306	-	167 180,348	(4,420)	2,574	(25,193)
Suramericana S.A.	-	-	306	-	38	(369) (535)	-	(2,053) (2,480)
Seguros Sura S.A. (Uruguay) Agente de Valores Sura S.A.	-	-	-	-	301	(199)	1,954	(1,402)
Disgely S.A.	_	_	_	-	301	(199)	1,954	(1,402)
Seguros de Vida Sura S.A.	_	_		-	3.635	(944)	31,842	(19,189)
Sura Chile S.A.	_	_	_	_	7,938	(8)	41,666	(13, 103)
Sura S.A.	_			_	7,000	(207)		(1,144)
Ahorro Inversión Sura Administradora de Fondos de Inversión S.A.	_	_	_	_	-	(418)	-	(2,816)
Seguros Generales Suramericana S.A. (Chile)	_	-		-	35,648	(76)	3,924	(550)
Seguros de Vida Suramericana S.A. (Chile)	-	-	_	-	2	(3,067)	-,	(2,159)
Gestión patrimonial SURA asesores en inversiones S.A. de C.V.	-	-	-	_	20	(70)	68	(1,407)
Servicios Generales Suramericana S.A.S.	-	(177)	-	-	40,343	(2,201)	3,249	(614)
Arus Holding S.A.S.	-	-	-	-	201	-	, -	-
Seguros Sura S.A. (República Dominicana)	-	-	-	-	-	-	94	(1,613)
Seguros Sura S.A. (Brasil)	-	-	-	-	234	-	-	-
Seguros Sura S.A. (Argentina)	-	-	-	-	-	(4,222)	(10)	844
Sura RE	-	-	-	-	10,894	(11,750)	34,504	(33,575)
Proyectos Empresariales Al SURA S.A. C.V.	-	-	-	-	-	(634)	-	(1,919)
RUSSMAN S.A.	-	-	-	-	474	(9)	278	-
VINNYC S.A.	-	-	-	-	409	(347)	2,195	(216)
NBM INNOVA S.A.S.	-	-	-	-	1,640	-	-	-
Fiduciaria Sura S.A.	-	-	-	-	3	-	4	117
								117



Seguros Sura, S.A. de C.V. (México)	-	-	-	-	-	(712)	541	(870)
NB innova S.A. de C.V.	-	-	-	-	-	(328)	-	(1,887)
Diagnóstico y Asistencia Médica S.A.S.	-	-	-	-	28,988	(9,641)	239,218	(6,999)
Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.S	-	-	-	-	14,296	(20,890)	502,482	(32,453)
Inversiones SURA Brasil Participacoes LTDA.	-	-	-	-	-	(234)	-	<u> </u>
	192,120	(215)	306	(865)	426,100	(618,005)	1,202,019	(1,201,460)

Diciembre 2019

Diciembre 2019							
Fulidad	Operacion matriz em		Operaciones consolidadas grupo empresarial				
Entidad	Cuentas pasivas	Gasto	Cuentas activas	Cuentas pasivas	Ingreso	Gasto	
Administradora General de Fondos Sura S.A.	-	-	578	(6,659)	-	(53,932)	
AFAP Sura S.A.	-	-	_	(3)	222	(24)	
AFISA SURA S.A.	-	-	_	(252)	-	(2,058)	
Afore Sura S.A. de C.V.	-	-	1,004	(1,975)	10,274	(13,155)	
AFP Capital S.A.	-	-	· -	(2,536)	415	(36,266)	
AFP Integra S.A.	-	_	-	(285)	261	(1,173)	
Arus S.A.	-	_	3,938	(10,291)	30,873	(300)	
Aseguradora de Créditos y Garantías S.A.	-	_	•	-	· -	(466)	
Aseguradora Suiza Salvadoreña S.A. Asesuisa	-	_	914	(229)	8,793	(501)	
Asesores Sura S.A. de C.V.	-	_	3,067	(509)	31,329	(431)	
Asesuisa Vida, S.A. Seguros de Personas	-	-	92	(914)	750	(8,744)	
Chilean Holding Suramericana SPA	-	-	_	(52,669)	-	(2,514)	
Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana S.A.S.	-	(14)	144	(788)	106,608	(791)	
Corredor de Bolsa SURA S.A.	-	-	252	-	2,058	(222)	
Corredores de Bolsa Sura S.A.	-	_	2,750	(141)	33,858	(9,421)	
Diagnóstico y Asistencia Médica S.A.S.	-	_	14,262	(1,779)	214,336	(8,674)	
Enlace Operativo S.A.	-	_	12,799	-	17,194	(50)	
EPS y Medicina Prepagada Suramericana S.A.	-	-	11,758	(21,066)	4,840	(546,451)	
Fondos Sura SAF S.A.C.	-	_	131	(113)	-	(1,315)	
Hábitat Adulto Mayor S.A.	-	_	_	-	-	(119)	
Inversiones SURA Brasil Participacoes LTDA.	-	_	_	(271)	-	-	
Inversiones Suramericana Chile Limitada	-	_	_	(212)	-	-	
Inversiones y Construcciones Estratégicas S.A.S.	(74,225)	(1,574)	74,234	-	1,665	-	
NBM Innova, S.A. de C.V.	-	-	-	(93)	-	(1,140)	
Operaciones Generales Suramericana S.A.S.	-	(19)	11,136	(38,740)	108,014	(3,506)	
Pensiones Sura S.A. de C.V.	-	-	· -	(2,386)	· -	(7,956)	
Promotora Sura AM S.A. de C.V.	-	_	5,855	-	22,273	-	
Seguros de Vida Sura S.A. (Chile)	-	_	5,859	(996)	43,664	(20,898)	
Seguros de Vida Suramericana S.A. (Chile)	-	_	1	(2,154)	· -	(2,813)	
Seguros de Vida Suramericana S.A.	(22)	-	17,528	(23,790)	12,483	(317,034)	
Seguros Generales Suramericana S.A. (Chile)	` _	-	54,761	(74)	5,238	(1,750)	
Seguros Generales Suramericana S.A.	(111)	(357)	29,304	(15,626)	36,603	(118,229)	
Seguros Sura S.A. (Argentina)	` _	. ,	· -	, ,	-	466	
Seguros Sura S.A. (Brasil)	-	_	271	-	-	-	
Seguros Sura S.A. (República Dominicana)	-	_	-	(335)	10	(2,355)	
Seguros Sura, S.A. de C.V. (México)	-	-	_	(498)	-	(2,101)	
Seguros Suramericana Panamá S.A.	-	-	_	(34,655)	520	(8,366)	
Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.S.	-	(3)	15,454	(15,307)	538,944	(62,934)	
Servicios Generales Suramericana S.A.	(154)	-	41,445	(20,115)	5,238	(3,334)	
Servicios Generales Suramericana S.A. (Panamá)	-	_	327	-	502	-	
Sociedad Agente de Bolsa S.A.	-	_	101	-	968	(3)	
Sura Art Corporation S.A. de C.V.	-	-	126	(13)	1,247	(98)	
Sura Asset Management Argentina S.A.	_	_	-	(1)	-	. ,	
SURA Asset Management Chile S.A.	_	_	-	(258)	10,847	(2,294)	
Sura Asset Management México S.A. de C.V.	_	_	-	(12)	-	(101)	
Sura Asset Management Perú S.A.	_	_	343	-	443	-	
Sura Asset Management S.A.	_	_	1,955	(3,587)	5,546	(22,670)	
			.,	(-,)	-,	, ., /	



Entidad	Operacion matriz em		Operaciones consolidadas grupo empresarial				
Entidad	Cuentas pasivas	Gasto	Cuentas activas	Cuentas pasivas	Ingreso	Gasto	
Sura Asset Management Uruguay Sociedad de Inversión S.A.	-	-	-	101	5,552	(6,061)	
Sura Data Chile S.A.	-	-	-	-	9,666	-	
Sura Investment Management S.A. de C.V.	-	-	244	(6,883)	3,344	(48,619)	
SURA Real Estate S.A.S.	-	-	-	-	-	(7)	
SURA Servicios Profesionales S.A.	-	-	6,550	(799)	47,736	(675)	
Suramericana S.A.	-	-	25,896	(1,318)	1,923	(1,354)	
WM Asesores en inversiones S.A. DE C.V.	-	-	-	(185)	-	(1,666)	
Seguros Sura S.A. (Uruguay)	-	-	7	(69)	-	(267)	
Sura RE	-	-	27	(116)	790	(688)	
	(74,512)	(1,967)	343,113	(268,601)	1,325,027	(1,323,060)	

Septiembre 2019

Septiembre 2019							
		con la matriz	Opera	ciones consolidadas grupo empresarial			
Entidad		esarial	Ouentee		allal		
	Cuentas	Gasto	Cuentas	Cuentas	Ingreso	Gasto	
Administradora General de Fondos Sura S.A.	pasivas		activas 557	pasivas	(12.226)	(20, 220)	
	-	-	557	(5,925)	(13,226)	(30,239)	
AFAP Sura S.A.	-	-	-	(8)	224	(17)	
AFISA SURA S.A.	-	-	1 700	(225)		(1,517)	
Afore Sura S.A. de C.V.	-	-	1,729	(2,281)	7,471	(9,424)	
AFP Capital S.A.	-	-	-	(2,428)	330	(26,724)	
AFP Integra S.A.	-	-	-	(275)	198	(963)	
Arus Holding S.A.S.	-	-	127	(10)	-	(000)	
Arus S.A.	-	-	2,687	(9,160)	21,639	(223)	
Aseguradora de Créditos y Garantías S.A.	-	-	(3,657)	2,034	0.040	(342)	
Aseguradora Suiza Salvadoreña S.A. Asesuisa	-	-	461	(371)	2,242	(300)	
Asesores Sura S.A. de C.V.	-	-	4,516	- (404)	24,438	(0.404)	
Asesuisa Vida, S.A. Seguros de Personas	-	-	378	(461)	724	(2,194)	
Chilean Holding Suramericana SPA	-	-	-	(56,995)	-	(1,903)	
Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana S.A.S.	(5)	(11)	673	(633)	80,083	(722)	
Corredor de Bolsa SURA S.A.	-	-	225		1,517	(224)	
Corredores de Bolsa Sura S.A.	-	-	3,029	(707)	24,988	(7,296)	
Diagnóstico y Asistencia Médica S.A.S.	-	-	13,298	(1,000)	156,387	(5,184)	
Enlace Operativo S.A.	-	-	9,541	-	12,177	(45)	
EPS y Medicina Prepagada Suramericana S.A.	-	-	1,752	(20,383)	1,630	(401,200)	
Fondos Sura SAF S.A.C.	-	-	-	(243)	-	(930)	
Hábitat Adulto Mayor S.A.	-	-	-	-	-	(51)	
Inversiones SURA Brasil Participacoes LTDA	-	-	-	(276)	-	-	
Inversiones Suramericana Chile Limitada	-	-	-	(232)	-	-	
Inversiones y Construcciones Estratégicas S.A.S.	(42,054)	(1,170)	42,054	-	1,238	-	
NBM Innova, S.A. de C.V.	-	-	-	(51)	-	(795)	
Operaciones Generales Suramericana S.A.S.	-	(17)	11,105	(38,233)	78,899	(2,830)	
Pensiones Sura S.A. de C.V.	-	-	-	(621)	-	(4,768)	
Planeco Panamá S.A.	-	-	-	(2)	-	-	
Promotora Sura AM S.A. de C.V.	-	-	3,105	-	13,959	-	
Seguros de vida SURA México S.A. de C.V.	-	-	-	(1,991)	-	-	
Seguros de Vida Sura S.A. (Chile)	-	-	6,142	(2,143)	34,978	(14,055)	
Seguros de Vida Suramericana S.A. (Chile)	-	-	1	(4,383)	-	(2,129)	
Seguros de Vida Suramericana S.A.	(14)	-	1,592	(23,961)	8,657	(228,469)	
Seguros Generales Suramericana S.A. (Chile)	-	-	61,598	(106)	3,961	(797)	
Seguros Generales Suramericana S.A.	(68)	(74)	26,866	(17,273)	23,394	(86,528)	
Seguros Sura S.A. (Argentina)	` -	` -	_	1,622	(9)	351	
Seguros Sura S.A. (Brasil)	-	-	276	(32)	. ,	_	
Seguros Sura S.A.	-	-	-	(2,214)	-	(2,036)	
Seguros Sura S.A. (Uruguay)	-	-	-	(57)	-	` (198)	
Seguros Sura, S.A. de C.V. (México)	-	-	-	(564)	-	(2,159)	
Seguros Suramericana Panamá S.A.	_	-	-	(101,474)	145	(6,268)	
Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.	_	(1)	20,959	(5,984)	397,000	(47,233)	
Servicios Generales Suramericana S.A.	(135)	-	45,085	124	3,188	(1,306)	
Servicios Generales Suramericana S.A. (Panamá)	-	-	231		392	-	
Sociedad Agente de Bolsa S.A.	_	_	199	(16)	674	(2)	
			. 50	(.0)	J. 1	(-)	



Entidad		con la matriz esarial	Opera	ciones cons empres		rupo
Elliuau	Cuentas pasivas	Gasto	Cuentas activas	Cuentas pasivas	Ingreso	Gasto
Sura Art Corporation S.A. de C.V.	-	-	128	(9)	905	(70)
Sura Asset Management Argentina S.A.	-	-	-	(1)	-	-
SURA Asset Management Chile S.A.	-	-	540,295	(381)	7,504	(1,309)
Sura Asset Management México S.A. de C.V.	-	-	-	(9)	-	(72)
Sura Asset Management Perú S.A.	-	-	510	-	329	-
Sura Asset Management S.A.	-	-	2,814	(542,653)	3,931	(12,565)
Sura Asset Management Uruguay Sociedad de Inversión S.A.	-	-	6	(78)	-	(363)
Sura Data Chile S.A.	-	-	-		7,211	` -
Sura Investment Management Colombia S.A.S.	-	-	500	(500)	_	-
Sura Investment Management S.A. de C.V.	-	-	403	(7,644)	2,554	(36,091)
SURA Real Estate S.A.S.	-	-	500	-	_	(7)
SURA Servicios Profesionales S.A.	-	-	6,699	(2,186)	33,030	(369)
Suramericana S.A.	-	-	87,126	(591)	-	(854)
WM Asesores en inversiones S.A. DE C.V.	-	-	-	(244)	-	(1,069)
	(42,276)	(1,273)	893,510	(851,234)	942,762	(941,489)

25.3. Transacciones con directores

Miembros de Junta Directiva:

	Acu	mulado	Trimestre	
	Septiembre	Septiembre	Septiembre	Septiembre
	2020	2019	2020	2019
Honorarios miembros de Junta Directiva	5,392	4,425	1,877	1,583

Beneficios a empleados Directivos

Al 30 de septiembre de 2020, se reconocen beneficios corto plazo por un valor de \$55,400 y post empleo por \$41,049.

NOTA 26. HECHOS POSTERIORES A LA FECHA SOBRE LA QUE SE INFORMA

Los presentes estados financieros consolidados con corte al 30 de septiembre de 2020 fueron preparados para propósito de supervisión y autorizados para su emisión por la Junta Directiva de Grupo SURA el 13 de noviembre de 2020, después de esa fecha de corte y hasta su publicación no se han presentado hechos relevantes que impliquen ajustes, así mismo se presentó la siguiente información adicional:

El 15 de otubre de 2020, Grupo SURA informó que Tatyana Maria Orozco De La Cruz presentó renuncia a su cargo como Vicepresidente de Asuntos Corporativos y Representante Legal, posición que venía desempeñando desde abril de 2017. Su renuncia será efectiva a partir del 31 de octubre de 2020.

NOTA 27. APROBACIÓN DE ESTADOS FINANCIEROS

La emisión de los estados financieros intermedios consolidados de Grupo SURA correspondientes al ejercicio finalizado el 30 de septiembre de 2020 fue autorizada por la Junta Directiva para su publicación, según consta en Acta No. 319 de la Junta Directiva del 13 de noviembre de 2020, para ser presentados al mercado.



ANÁLISIS DE LOS RESULTADOS FINANCIEROS (no auditado)

A continuación se presentan los análisis de los resultados financieros por el periodo terminado al 30 de septiembre de 2020, con cifras comparativas al 31 de diciembre de 2019. Estos análisis son realizados por la gerencia y no hace parte de los Estados Financieros.

Estos análisis son realizados por la gerencia y no hace parte de los Estados Financieros.										
	INDICE	Septiembre 2020		Diciembre 2019	Э		INTERPRETACION			
	Solidez	43,129,464	= 59.31%	40,946,828	=	= 59.31%	Los acreedores son dueños del 59.31% a septiembre de 2020 y del 59.31% a diciembre de 2019 quedando los accionistas dueños del complemento: 40.69% en septiembre de 2020 y el 40.69% a diciembre de 2019	Pasivo total		
		72,718,058		69,037,830				Activo total		
ENDEUDAMIENTO	43,129,464 Total = 72,718,058	= 59.31%	40,946,828	=	59.31%	De cada peso que la empresa tiene invertido en activos el 59.31% a septiembre de 2020 y 59.31% a diciembre de 2019 han sido financiados por los	Pasivo total			
		72,718,058		69,037,830			acreedores	Activo total		
	Cobertura de	956,445	171.14	2,017,436		384.56 = %	La Compañía generó una ganancia neta igual a 171.14% a septiembre de 2020 y del 384.56% en diciembre de 2019 de los Intereses pagados	Ganancia neta + intereses		
	intereses	558,867		524,614	=			Gastos financieros		
	Apalancamiento o Leverage 43,129,464 Total = 29,588,594	4.45.70	40,946,828		145.70	Cada peso \$1,00 de los dueños de la Compañía está	Pasivo total con terceros			
			145.76	28,091,002	=	145.76 = %	comprometido el 145.76% a septiembre de 2020 y en 145.76% a diciembre de 2019	Patrimonio		
	11,902,814 Financiero		= 40.23%	10,092,894		= 35.93%	Por cada peso de patrimonio, se tienen comprometido de tipo financiero el 40.23% a septiembre de 2020 y el 35.93% a diciembre de 2019	Pasivos totales con entidades financieras		
	Total	29,588,594		28,091,002	=			Patrimonio		
RENDIMIENTO	Margen neto de utilidad	397,578		1,492,822	= 9.35%		La ganancia neta corresponde a un 2.58% de los ingresos netos en septiembre de 2020 y a un 9.35% de los mismos en 2019	Ganancia neta		
		15,438,868	= 2.58%	15,967,730		9.35%		Ingresos netos		
	Rendimiento del patrimonio	397,578		1,492,822	2		Los resultados netos corresponden a un 1.36% del patrimonio en septiembre de 2020 y a un 5.61% a diciembre de 2019	Ganancia neta		
		29,191,016	= 1.36%	26,598,180	=	5.61%		Patrimonio - utilidades		
	Rendimiento del activo total	397,578		1,492,822			Los resultados netos con respecto al activo total, corresponden al 0.55% a septiembre de 2020 y el 2.16% en diciembre de 2019	Ganancia neta		
		72,718,058	= 0.55%	69,037,830	=	2.16%		Activo total		