

Estados financieros intermedios consolidados
condensados de Grupo de Inversiones Suramericana S.A.
Por el periodo de seis meses comprendido entre el 1 de
enero y el 30 de junio de 2020

TABLA DE CONTENIDO

INFORME DEL REVISOR FISCAL	6
ESTADO INTERMEDIO CONDENSADO DE SITUACIÓN FINANCIERA CONSOLIDADO ...	8
ESTADO INTERMEDIO CONDENSADO DE RESULTADOS CONSOLIDADO	10
ESTADO INTERMEDIO CONDENSADO DE RESULTADOS INTEGRALES CONSOLIDADO	
12	
ESTADO INTERMEDIO CONDENSADO DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO	
CONSOLIDADO	13
ESTADO INTERMEDIO CONDENSADO DE FLUJOS DE EFECTIVO CONSOLIDADO.....	15
NOTA 1. ENTIDAD REPORTANTE	17
NOTA 2. BASES DE PRESENTACIÓN Y POLÍTICAS CONTABLES SIGNIFICATIVAS	23
2.1 Declaración de cumplimiento	23
2.2. Estados financieros de periodos intermedios	24
2.3. Bases de presentación.....	24
2.3.1. Bases de medición y presentación	24
2.3.2. Principios de consolidación	25
2.3.3. Reclasificaciones	26
2.4. Políticas contables significativas	28
NOTA 3. JUICIOS CONTABLES SIGNIFICATIVOS, ESTIMADOS Y CAUSAS DE	
INCERTIDUMBRE EN LA PREPARACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS	28
NOTA 4. NORMAS EMITIDAS SIN APLICACIÓN EFECTIVA	33
NOTA 5. RESPUESTA A LA CRISIS COVID – 19	35
NOTA 6. COMBINACIONES DE NEGOCIOS	48
NOTA 7. INSTRUMENTOS FINANCIEROS	50
7.1. Activos financieros	50
7.1.1. Inversiones.....	52
7.1.2. Cuentas comerciales y otras cuentas por cobrar.....	52
7.2. Deterioro de los activos financieros.....	53
7.3. Pasivos financieros.....	53
7.3.1. Otros pasivos financieros	55
7.3.2. Cuentas comerciales por pagar y otras cuentas por pagar.....	55
NOTA 8. ARRENDAMIENTOS	55
NOTA 9. CONTRATOS DE SEGUROS	56
9.1. Reservas Técnicas parte reaseguradores	56

9.2. Primas.....	57
9.3. Siniestros retenidos.....	59
9.4. Reservas técnicas contratos de seguros.....	60
NOTA 10. IMPUESTOS.....	62
10.1. Normatividad aplicable.....	62
10.2. Impuestos corrientes.....	69
10.3. Impuesto reconocido en el resultado del período.....	70
10.4. Conciliación de la tasa efectiva.....	71
10.5. Impuestos diferidos.....	73
10.6. Movimiento del impuesto diferido.....	75
10.7. Incertidumbre frente a tratamientos del impuesto a las ganancias.....	75
NOTA 11. ACTIVOS INTANGIBLES.....	76
11.1 Plusvalía.....	76
11.2 Activos Intangibles distintos de la plusvalía.....	77
NOTA 12. INVERSIONES CONTABILIZADAS UTILIZANDO EL MÉTODO DE PARTICIPACIÓN.....	79
12.1 Inversión en asociadas.....	80
12.2 Negocios Conjunto.....	83
12.3 Deterioro de inversiones en subsidiarias y asociadas.....	84
NOTA 13. OPERACIONES DISCONTINUAS.....	85
NOTA 14. PROVISIONES.....	87
NOTA 15. TÍTULOS EMITIDOS.....	88
NOTA 16. DIVIDENDOS PAGADOS Y DECRETADOS.....	89
NOTA 17. OTRO RESULTADO INTEGRAL.....	90
NOTA 18. PARTICIPACIÓN NO CONTROLADORA.....	91
NOTA 19. SEGMENTOS DE OPERACIÓN.....	92
19.1. Segmentos sobre los que se deben informar.....	92
19.2. Información sobre segmentos de operación.....	94
19.3. Información geográfica.....	97
19.4. Estado de resultados por compañía.....	98
NOTA 20. INGRESOS Y GASTOS POR COMISIONES.....	101
20.1. Ingresos por comisión.....	101
20.2. Gastos por comisiones intermediarios.....	101

NOTA 21. PRESTACIÓN DE SERVICIOS.....	102
21.1. Ingresos por prestación de servicios.....	102
21.2. Costos por prestación de servicios	103
NOTA 22. RESULTADO FINANCIERO.....	103
NOTA 23. GASTOS ADMINISTRATIVOS.....	104
NOTA 24. HONORARIOS.....	105
NOTA 25. GANANCIA POR ACCIÓN	105
NOTA 26. OBJETIVOS Y POLÍTICAS DE GESTIÓN DE RIESGOS.....	106
NOTA 27. INFORMACIÓN A REVELAR SOBRE PARTES RELACIONADAS	117
27.1. Partes relacionadas	117
27.2. Transacciones con partes relacionadas.....	117
27.3. Transacciones con directores	121
NOTA 28. HECHOS POSTERIORES A LA FECHA SOBRE LA QUE SE INFORMA.....	122
NOTA 29. APROBACIÓN DE ESTADOS FINANCIEROS.....	122
ANÁLISIS DE LOS RESULTADOS FINANCIEROS (no auditado).....	123

CERTIFICACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

Los suscritos Representante Legal y Contador Público bajo cuya responsabilidad se prepararon los estados financieros intermedios condensados consolidados, certificamos:

Que para la emisión del estado de situación financiera consolidado al 30 de junio de 2020, y del estado de resultado del ejercicio consolidado y resultado integral consolidado, estado de cambios en el patrimonio consolidado y estado de flujos de efectivo consolidado por el periodo terminado en esa fecha, que conforme al reglamento se ponen a disposición de los accionistas y de terceros, se han verificado previamente las afirmaciones contenidas en ellos.

Dichas afirmaciones, explícitas e implícitas, son las siguientes:

Existencia: Los activos y pasivos de Grupo de Inversiones Suramericana S.A. existen en la fecha de corte y las transacciones registradas se han realizado durante el año.

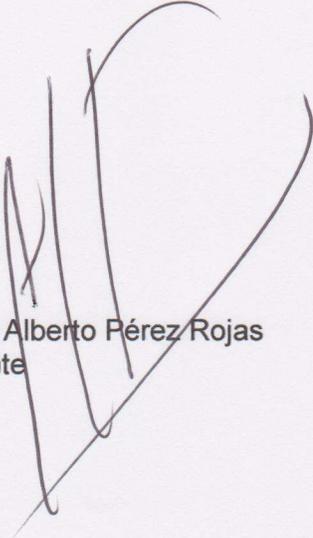
Integridad: Todos los hechos económicos realizados han sido reconocidos.

Derechos y obligaciones: Los activos representan probables beneficios económicos futuros y los pasivos representan probables sacrificios económicos futuros, obtenidos o a cargo de Grupo de Inversiones Suramericana S.A. en la fecha de corte.

Valuación: Todos los elementos han sido reconocidos por importes apropiados.

Presentación y revelación: Los hechos económicos han sido correctamente clasificados, descritos y revelados.

De acuerdo con el artículo 46 de la Ley 964 de 2005, en mi calidad de representante legal de Grupo de Inversiones Suramericana S.A. Los Estados Financieros y otros informes relevantes para el público, relacionados con el ejercicio al 30 de junio de 2020, 30 de junio y 31 de diciembre de 2019 no contienen vicios, imprecisiones o errores que impidan conocer la verdadera situación patrimonial o las operaciones de la Compañía.



Gonzalo Alberto Pérez Rojas
Presidente



Luis Fernando Soto Salazar
Contador Público
Tarjeta Profesional 16951-T



Informe de Revisión de Información Financiera Intermedia

Señores:
Accionistas de Grupo de Inversiones Suramericana S.A.

Introducción

He revisado los estados financieros consolidados condensados adjuntos de Grupo de Inversiones Suramericana S.A., que comprenden el estado intermedio de situación financiera consolidada al 30 de junio de 2020 y los correspondientes estados consolidados intermedios de resultados integrales, de otros resultados integrales, de cambios en el patrimonio y de flujo de efectivo por el período de seis meses terminado en esa fecha; y otras notas explicativas. La Administración de la Compañía es responsable por la preparación y correcta presentación de esta información financiera intermedia, de acuerdo con las Normas de Contabilidad y de Información Financiera aceptadas en Colombia. Mi responsabilidad es emitir una conclusión sobre este reporte de información financiera intermedia, fundamentada en mi revisión.

Alcance de la Revisión

He efectuado mi revisión de acuerdo con la norma internacional de trabajos de revisión 2410 *Revisión de información financiera intermedia realizada por el auditor independiente de la entidad* aceptada en Colombia. Una revisión de la información financiera a una fecha intermedia consiste principalmente en hacer indagaciones con el personal de la Compañía responsable de los asuntos financieros y contables; y en aplicar procedimientos analíticos y otros procedimientos de revisión. El alcance de una revisión es sustancialmente menor al examen que se practica a los estados financieros al cierre del ejercicio, de acuerdo con normas internacionales de auditoría aceptadas en Colombia, y, en consecuencia, no me permite obtener una seguridad de que hayan llegado a mi conocimiento todos los asuntos importantes que pudieran haberse identificado en una auditoría. En consecuencia, no expreso una opinión de auditoría.

Conclusión

Como resultado de mi revisión, no ha llegado a mi conocimiento ningún asunto que me haga pensar que la información financiera intermedia adjunta no presenta razonablemente, en todos los aspectos significativos, la situación financiera consolidada de Grupo de Inversiones Suramericana S.A. al 30 de junio del 2020, los resultados consolidados de sus operaciones y sus flujos consolidados de efectivo por el período de seis meses terminado en esa fecha, de acuerdo con las Normas de Contabilidad y de Información Financiera aceptadas en Colombia.

Ernst & Young Audit S.A.S
Bogotá D.C.
Carrera 11 No. 98 - 07
Tercer piso
Tel: + 571 484 70 00
Fax: + 571 484 74 74

Ernst & Young Audit S.A.S
Medellín - Antioquia
Carrera 43 A # 3 Sur - 130
Edificio Milla de Oro
Torre 1 - Piso 14
Tel: +574 369 84 00
Fax: +574 369 84 84

Ernst & Young Audit S.A.S
Cali - Valle del Cauca
Avenida 4 Norte No. 6N - 61
Edificio Siglo XXI, Oficina 502 | 503
Tel: +572 485 62 80
Fax: +572 661 80 07

Ernst & Young Audit S.A.S
Barranquilla - Atlántico
Calle 77B No. 59 - 61
C.E. de Las Américas II, Oficina 311
Tel: +575 385 22 01
Fax: +575 369 05 80



Otra Información

Los formatos que serán transmitidos a la Superintendencia Financiera de Colombia (SFC) han sido revisados por mí, previo a la firma digital de los mismos en formato XBRL y PDF, de acuerdo con la Circular 038 de 2015 y sus modificatorias. La información contenida en los mencionados formatos es concordante con la información financiera intermedia adjunta al presente informe.

Mariana Milagros Rodríguez
Revisor Fiscal
Tarjeta Profesional 112752 - T
Designada por Ernst & Young Audit S.A.S. TR-530

Medellín, Colombia
14 de agosto de 2020

GRUPO DE INVERSIONES SURAMERICANA S.A.
ESTADO INTERMEDIO CONDENSADO DE SITUACIÓN FINANCIERA CONSOLIDADO

Al 30 de junio de 2020 (con cifras comparativas al 31 de diciembre 2019)

(Valores expresados en millones de pesos colombianos)

	Nota	Junio 2020	Diciembre 2019
Activos			
Efectivo y equivalentes de efectivo	7.1	2,882,930	2,346,157
Inversiones	7.1.1	22,213,497	23,982,370
Cuentas comerciales y otras cuentas por cobrar	7.1.2	6,541,171	6,334,838
Cuentas por cobrar partes relacionadas y asociadas corrientes	7.1	387,166	109,153
Reservas técnicas de seguros partes reaseguradores	9.1	4,397,233	4,103,398
Inventarios		43,046	11,920
Activos por impuestos corrientes	10.2	268,757	231,720
Activos no corrientes disponibles para la venta	13	13,605	5,212
Otros activos financieros	7.1	1,329,186	594,249
Otros activos no financieros		134,471	124,654
Propiedades de inversión		171,950	169,287
Propiedades y equipo		1,306,608	1,309,173
Activos por derecho de uso	8	620,117	645,484
Activos intangibles distintos de la plusvalía	11.2	4,264,437	4,188,717
Plusvalía	11.1	4,892,779	4,721,695
Inversiones contabilizadas utilizando el método de participación	12	19,469,887	19,965,689
Activos por impuestos diferidos	10.5	450,761	194,114
Total activos		69,387,601	69,037,830

GRUPO DE INVERSIONES SURAMERICANA S.A.
ESTADO INTERMEDIO CONDENSADO DE SITUACIÓN FINANCIERA CONSOLIDADO
 Al 30 de junio de 2020 (con cifras comparativas al 31 de diciembre 2019)
 (Valores expresados en millones de pesos colombianos)

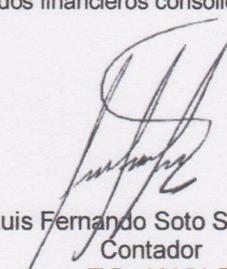
	Nota	Junio 2020	Diciembre 2019
Pasivos			
Otros pasivos financieros	7.3.1	2,076,926	1,889,749
Pasivos por arrendamientos financieros	8	600,399	666,663
Cuentas comerciales y otras cuentas por pagar	7.3.2	3,583,586	3,613,367
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	7.3	354,035	82,011
Reservas técnicas	9.4	22,088,514	23,215,289
Pasivos por impuestos corrientes	10.2	587,027	464,723
Provisiones por beneficios a empleados		480,288	533,657
Otros pasivos no financieros		655,297	594,700
Otras provisiones	14	276,803	227,155
Títulos emitidos	15	8,772,205	8,203,145
Pasivo por impuestos diferidos	10.5	1,600,417	1,456,369
Total pasivos		41,075,497	40,946,828

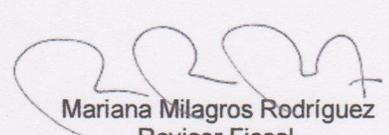
Patrimonio			
Capital emitido		109,121	109,121
Prima de emisión		3,290,767	3,290,767
Ganancia del ejercicio		169,449	1,525,537
Ganancias acumuladas		13,634,512	13,472,589
Otras participaciones en el patrimonio	17	2,787,419	2,424,607
Reservas		5,816,355	4,814,146
Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora		25,807,623	25,636,767
Participaciones no controladoras	18	2,504,481	2,454,235
Patrimonio total		28,312,104	28,091,002

Total patrimonio y pasivos		69,387,601	69,037,830
-----------------------------------	--	-------------------	-------------------

Las notas que acompañan a los estados financieros consolidados son parte integral de éstos.


 Gonzalo Alberto Pérez Rojas
 Representante Legal


 Luis Fernando Soto Salazar
 Contador
 T.P. 16951-T


 Mariana Milagros Rodríguez
 Revisor Fiscal
 T.P. 112752-T
 Designada por Ernst & Young Audit S.A.S. TR-530
 (Véase mi informe del 14 de agosto de 2020)

GRUPO DE INVERSIONES SURAMERICANA S.A.
ESTADO INTERMEDIO CONDENSADO DE RESULTADOS CONSOLIDADO

30 de junio de 2020 (con cifras comparativas al 30 de junio de 2019)

(Valores expresados en millones de pesos colombianos excepto la ganancia neta por acción)

	Notas	Acumulado		Trimestral	
		Junio 2020	Junio 2019	Junio 2020	Junio 2019
Primas emitidas	9.2	6,874,264	6,478,645	3,537,584	3,447,490
Primas		6,697,240	6,301,017	3,456,421	3,356,050
Servicios complementarios de seguros		177,024	177,628	81,163	91,440
Primas cedidas	9.2	(1,500,281)	(1,149,994)	(891,417)	(600,140)
Primas retenidas (netas)		5,373,983	5,328,651	2,646,167	2,847,350
Ingresos por comisiones	20.1	1,351,676	1,333,741	656,170	680,240
Prestación de servicios	21.1	2,289,383	1,905,003	1,126,043	977,566
Dividendos		11,945	3,325	2,013	2,380
Ingresos por inversiones		542,554	404,758	64,310	199,459
Ganancias a valor razonable - Inversiones		175,527	626,977	698,415	244,493
Ganancia por método de participación de asociadas y negocios conjuntos	12.1	153,248	672,702	58,242	332,333
(Pérdida) ganancias en venta de inversiones		(1,747)	50,593	(17,893)	35,850
Ingresos por propiedades de inversión		6,444	7,498	2,497	4,385
Otros ingresos		129,715	119,411	60,872	58,737
Ingresos operacionales		10,032,728	10,452,659	5,296,836	5,382,793
Siniestros totales	9.3	(3,581,213)	(4,009,338)	(1,475,459)	(1,834,318)
Reembolso de siniestros	9.3	718,323	916,629	259,311	254,088
Siniestros retenidos		(2,862,890)	(3,092,709)	(1,216,148)	(1,580,230)
Reservas netas de producción	9.4	147,975	(94,478)	(155,740)	(134,727)
Costos por prestación de servicios	21.2	(2,201,942)	(1,846,963)	(1,095,274)	(967,159)
Gastos administrativos	23	(981,196)	(898,949)	(519,919)	(470,381)
Beneficios a empleados		(1,071,170)	(1,024,152)	(507,983)	(528,962)
Honorarios	24	(247,573)	(232,028)	(121,380)	(122,131)
Comisiones intermediarios	20.2	(1,313,360)	(1,180,806)	(688,900)	(607,143)
Amortizaciones		(148,381)	(143,429)	(74,046)	(73,003)
Depreciaciones		(109,597)	(104,164)	(54,579)	(54,554)
Otros gastos		(286,183)	(305,109)	(156,960)	(163,665)
Deterioro		(36,164)	(8,231)	(27,788)	(5,241)
Gastos operacionales		(9,110,481)	(8,931,018)	(4,618,717)	(4,707,196)

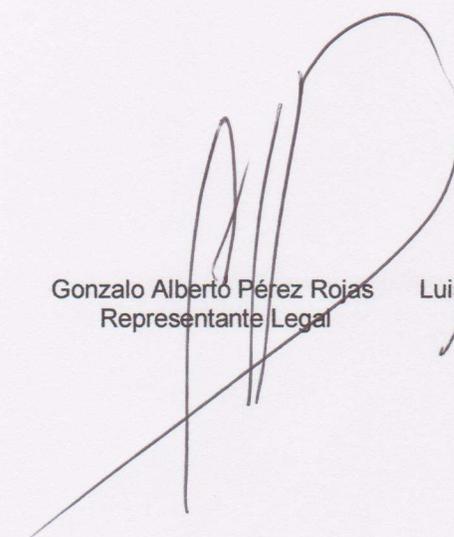
GRUPO DE INVERSIONES SURAMERICANA S.A.
ESTADO INTERMEDIO CONDENSADO DE RESULTADOS CONSOLIDADO

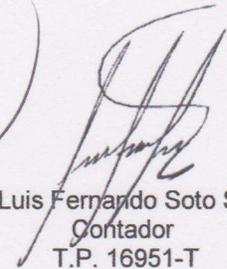
30 de junio de 2020 (con cifras comparativas al 30 de junio de 2019)

(Valores expresados en millones de pesos colombianos excepto la Ganancia neta por acción expresada en pesos colombianos)

	Notas	Acumulado		Trimestral	
		Junio 2020	Junio 2019	Junio 2020	Junio 2019
Ganancia operativa		922,247	1,521,639	678,119	675,597
Ganancias a valor razonable - Derivados	22	167,828	(9,582)	(159,687)	(29,512)
Diferencia en cambio (Neto)	22	(216,811)	37,552	243,430	10,712
Intereses	22	(379,439)	(350,511)	(188,013)	(179,749)
Resultado financiero		(428,422)	(322,541)	(104,270)	(198,549)
Ganancia, antes de impuestos		493,825	1,199,100	573,849	477,048
Impuestos a las ganancias	10.3	(236,043)	(254,527)	(240,111)	(90,219)
Ganancia, neta operaciones continuadas		257,782	944,573	333,738	386,829
(Pérdida) ganancia, neta operaciones discontinuadas	13	(12,486)	6,144	(12,486)	3,613
Ganancia, neta		245,296	950,717	321,252	390,442
Ganancia de la controladora		169,449	846,720	244,107	346,599
Ganancia no controladora		75,847	103,997	77,145	43,843
Ganancias por acción					
Ganancia neta por acción operaciones continuas	25	348	1,479	459	607
(Pérdida) ganancia neta por acción operaciones discontinuas	25	(22)	11	(22)	6

Las notas que acompañan a los estados financieros consolidados son parte integral de éstos.


 Gonzalo Alberto Pérez Rojas
 Representante Legal


 Luis Fernando Soto Salazar
 Contador
 T.P. 16951-T

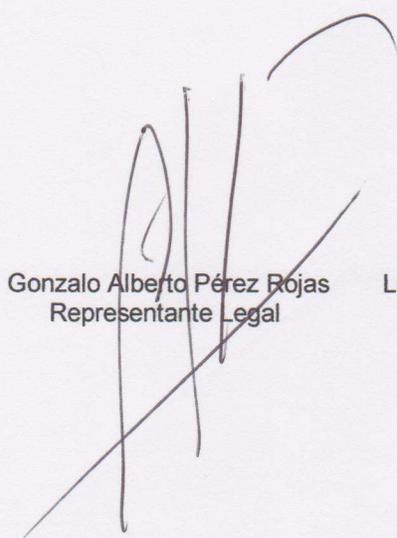

 Mariana Milagros Rodríguez
 Revisor Fiscal
 T.P. 112752-T
 Designada por Ernst & Young Audit S.A.S. TR-530
 (Véase mi informe del 14 de agosto de 2020)

GRUPO DE INVERSIONES SURAMERICANA S.A.
ESTADO INTERMEDIO CONDENSADO DE RESULTADOS INTEGRALES
CONSOLIDADO

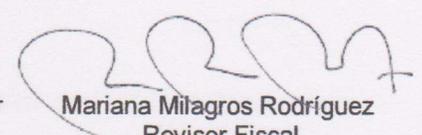
Al 30 de junio de 2020 (con cifras comparativas al 30 de junio de 2019)
 (Valores expresados en millones de pesos colombianos)

	Nota	Acumulado		Trimestre	
		Junio 2020	Junio 2019	Junio 2020	Junio 2019
Ganancia del período		245,296	950,717	321,252	390,441
Inversiones en instrumentos de patrimonio neto de impuestos	17	(1,973)	7,995	8,123	34
Revaluación de propiedades neto de impuestos	17	(1,189)	(27,060)	(1,779)	4,233
Mediciones de planes de beneficios definidos neto de impuestos	17	4,103	139	3,593	-
Total otro resultado integral que no se reclasificará al resultado del período, neto de impuestos		941	(18,926)	9,937	4,267
Diferencias de cambio de conversión, neta de impuestos	17	473,274	60,806	(559,445)	26,890
Cobertura de flujo de efectivo, neto de impuestos	17	34,734	110,397	(93,710)	108,433
Cobertura de inversiones neta en el extranjero, neto de impuestos	17	(49,352)	(95,711)	122,912	(95,709)
Participación de otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos contabilizados utilizando el método de la participación, neto de impuestos	17	(23,066)	63,403	(417,635)	(37,609)
Total otro resultado integral que se reclasificará al resultado		435,590	138,895	(947,878)	2,005
Total otro resultado integral		436,531	119,969	(937,941)	6,272
Resultado integral total		681,827	1,070,686	(616,689)	396,713
Resultado integral atribuible a:					
Participación controladora		532,262	958,020	(603,396)	347,667
Participaciones no controladoras		149,565	112,666	(13,293)	49,046

Las notas que acompañan a los estados financieros consolidados son parte integral de éstos.


 Gonzalo Alberto Pérez Rojas
 Representante Legal


 Luis Fernando Soto Salazar
 Contador
 T.P. 16951-T


 Mariana Milagros Rodríguez
 Revisor Fiscal
 T.P. 112752-T
 Designada por Ernst & Young Audit S.A.S. TR-530
 (Véase mi informe del 14 de agosto de 2020)

GRUPO DE INVERSIONES SURAMERICANA S.A.
ESTADO INTERMEDIO CONDENSADO DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO CONSOLIDADO

Año que termina el 30 de junio de 2020 (con cifras comparativas 30 de junio de 2019)

(Valores expresados en millones de pesos colombianos)

		Capital emitido	Prima de emisión	Ganancias acumuladas	Otras participaciones en el patrimonio (ORI)	Reservas	Ganancia del ejercicio	Patrimonio atribuible a propietarios de la controladora	Participaciones no controladoras	Total patrimonio
Saldo al 1 de enero de 2019	Nota	109,121	3,290,767	13,466,180	2,519,074	3,905,725	1,182,880	24,473,747	2,427,165	26,900,912
Otro resultado integral	17	-	-	-	111,844	-	-	111,844	8,124	119,968
Ganancia del ejercicio		-	-	-	-	-	846,720	846,720	103,997	950,717
Resultado integral total neto del periodo		-	-	-	111,844	-	846,720	958,564	112,121	1,070,685
Traslado a ganancias acumuladas		-	-	1,182,880	-	-	-1,182,880	-	-	-
Distribución de resultados 2018 Según acta de Asamblea de Accionistas No 24 del 29 de marzo de 2019:										
Dividendos reconocidos como distribuciones a los propietarios (550 pesos por acción)	16	-	-	(320,088)	-	-	-	(320,088)	(97,082)	(417,170)
Reservas para protección de inversiones		-	-	(328,507)	-	328,507	-	-	-	-
Dividendo mínimo acciones preferenciales		-	-	20,314	-	-	-	20,314	-	20,314
Incrementos por otros cambios, patrimonio		-	-	28,689	-	-	-	28,689	5,191	33,880
Saldo al 30 de junio de 2019		109,121	3,290,767	14,049,468	2,630,918	4,234,232	846,720	25,161,226	2,447,395	27,608,621

GRUPO DE INVERSIONES SURAMERICANA S.A.
ESTADO INTERMEDIO CONDENSADO DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO CONSOLIDADO
 Año que termina el 30 de junio de 2020 (con cifras comparativas 30 de junio de 2019)
(Valores expresados en millones de pesos colombianos)

	Nota	Capital emitido	Prima de emisión	Ganancias acumuladas	Otras participaciones en el patrimonio (ORI)	Reserva	Ganancia del ejercicio	Patrimonio atribuible a propietarios de la controladora	Participaciones no controladoras	Total patrimonio
Saldo al 1 de enero de 2020		109,121	3,290,767	13,472,589	2,424,607	4,814,146	1,525,537	25,636,767	2,454,235	28,091,002
Otro resultado integral	17	-	-	-	362,812	-	-	362,812	73,719	436,531
Ganancia del ejercicio		-	-	-	-	-	169,449	169,449	75,847	245,296
Resultado integral total neto del periodo		-	-	-	362,812	-	169,449	532,261	149,566	681,827
Traslado a ganancias acumuladas		-	-	1,525,537	-	-	(1,525,537)	-	-	-
Distribución de resultados 2019 Según acta de Asamblea de Accionistas No 25 del 27 de marzo de 2020:										
Dividendo ordinario (583 pesos por acción) y dividendo extraordinario (51 pesos por acción) reconocidos como distribuciones a los propietarios	16	-	-	(368,974)	-	-	-	(368,974)	(100,783)	(469,757)
Reservas para protección de inversiones		-	-	(702,209)	-	702,209	-	-	-	-
Reservas para reserva para readquisición de acciones		-	-	(300,000)	-	300,000	-	-	-	-
Dividendo mínimo acciones preferenciales		-	-	20,314	-	-	-	20,314	-	20,314
Efecto de Retención en dividendos de accionistas		-	-	(4,509)	-	-	-	(4,509)	-	(4,509)
Incrementos (disminuciones) por otros cambios, patrimonio		-	-	(8,236)	-	-	-	(8,236)	1,463	(6,773)
Saldo al 30 de junio de 2020		109,121	3,290,767	13,634,512	2,787,419	5,816,355	169,449	25,807,623	2,504,481	28,312,104

Las notas que acompañan a los estados financieros consolidados son parte integral de éstos.

Gonzalo Alberto Pérez Rojas
 Representante Legal

Luis Fernando Soto Salazar
 Contador
 T.P. 16951-T

Mariana Milagros Rodríguez
 Revisor Fiscal
 T.P. 112752-T

Designada por Ernst & Young Audit S.A.S. TR-530
 (Véase mi informe del 14 de agosto de 2020)

GRUPO DE INVERSIONES SURAMERICANA S.A.
ESTADO INTERMEDIO CONDENSADO DE FLUJOS DE EFECTIVO CONSOLIDADO
Año que terminó el 30 de junio de 2020 (con cifras comparativas al 30 de junio de 2019)
(Valores expresados en millones de pesos colombianos)

	Nota	Junio 2020	Junio 2019
Utilidad del año		245,296	950,717
Ajustes para conciliar la ganancia			
Ajustes por gasto por impuestos a las ganancias	10	236,043	254,527
Intereses	21	375,757	348,864
Ajustes por disminuciones (incrementos) en los inventarios		(31,127)	1,633
Ajustes por disminuciones (incrementos) en cuentas por cobrar la actividad aseguradora		(197,285)	347,122
Ajustes por la disminución de cuentas por cobrar de origen comercial		(50,168)	19,329
Ajustes por incrementos en otras cuentas por cobrar de las actividades de operación		2,849	(14,265)
Ajustes por el incremento de cuentas por pagar de origen comercial		12,605	184,135
Ajustes por el incremento (disminución) en cuentas por pagar la actividad aseguradora		(42,448)	(233,772)
Ajustes por gastos de depreciación y amortización		266,622	346,898
Ajustes por deterioro de valor reconocidas en el resultado del periodo		36,164	8,275
Ajustes por provisiones		601	(79,337)
Ajustes por pérdidas de moneda extranjera no realizadas		(528,071)	(205,728)
Ajustes por ganancias del valor razonable		(208,144)	(760,438)
Ajustes por ganancias no distribuidas por aplicación del método de participación	12	(153,248)	(672,702)
Otros activos y pasivos no financieros	7.1.1	42,136	22,239
Ajustes por pérdidas (ganancias) por la disposición de activos no corrientes		(8,394)	664,454
Valoración de inversiones a costo amortizado y Ganancia en venta de inversiones	7.1.1	(206,272)	(519,168)
Variación de las reservas		(1,420,611)	408,959
Dividendos recibidos asociadas		362,877	286,772
Impuesto de renta pagado		(303,679)	(376,956)
Otros impuestos		44,859	37,106
Otros cobros por la venta de patrimonio o instrumentos de deuda de otras entidades	7.1.1	10,948,553	3,794,762
Otros pagos para adquirir patrimonio o instrumentos de deuda de otras entidades	7.1.1	(8,280,322)	(3,358,763)
Flujos de efectivo de actividades de operación		1,144,595	1,454,662
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de inversión			
Flujos de efectivo utilizados para obtener el control de subsidiarias u otros negocios		(13,386)	(1,073)
Importes procedentes de la venta de propiedades, planta y equipo		16,354	26,562
Compras de propiedades, equipo		(62,287)	(101,081)
Importes procedentes de ventas de activos intangibles		9,844	(9,889)
Compras de activos intangibles		(93,077)	(149,537)
Recursos por ventas de otros activos a largo plazo		47,288	3
Compras de otros activos a largo plazo		(65,117)	(716)
Pagos derivados de contratos de futuro, a término, de opciones financiera (swaps)		(480)	(100,033)
Cobros procedentes de contratos de futuro, a término, de opciones financiera (swaps)		(73,263)	(26,022)
Dividendos recibidos Instrumentos financieros		-	-
Intereses pagados		118	383
Intereses recibidos		360,179	355,666
Flujos de efectivo de (utilizados en) actividades de inversión		126,173	(5,736)

GRUPO DE INVERSIONES SURAMERICANA S.A.
ESTADO INTERMEDIO CONDENSADO DE FLUJO DE EFECTIVO CONSOLIDADO
 Año que terminó el 30 de junio de 2020 (con cifras comparativas al 30 de junio de 2019)
 (Valores expresados en millones de pesos colombianos)

	Nota	Junio 2020	Junio 2019
Flujos de efectivo procedentes de actividades de financiación			
Importes procedentes de la emisión de acciones		20,314	20,314
Importes procedentes de préstamos		1,177,732	203,193
Reembolsos de préstamos		(1,376,000)	(662,189)
Pagos de pasivos por arrendamientos financieros		(108,796)	(45,501)
Dividendos pagados	16	(164,660)	(155,178)
Dividendos pagados para no controladora	16	(33,012)	(84,343)
Intereses pagados		(291,672)	(154,825)
Otras salidas de efectivo		1,137	(546)
Flujos de efectivo de actividades de financiación		(774,958)	(879,075)
Incremento neto de efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efecto de los cambios en la tasa de cambio		495,810	569,851
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo		40,963	4,103
Incremento neto de efectivo y equivalentes al efectivo		536,774	573,954
Efectivo y equivalentes al efectivo al principio del año	7	2,346,157	1,878,040
Efectivo y equivalentes al efectivo al final del año	7	2,882,930	2,451,994

Las notas que acompañan a los estados financieros consolidados son parte integral de éstos.


 Gonzalo Alberto Pérez Rojas
 Representante Legal


 Luis Fernando Soto Salazar
 Contador
 T.P. 16951-T


 Mariana Milagros Rodríguez
 Revisor Fiscal
 T.P. 112752-T
 Designada por Ernst & Young Audit S.A.S. TR-530
 (Véase mi informe del 14 de agosto de 2020)

GRUPO DE INVERSIONES SURAMERICANA S.A.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

Por el periodo terminado al 30 de junio de 2020 (con cifras comparativas al 31 de diciembre de 2019, las cifras del estado de situación financiera y al 30 de junio de 2019 las cifras del estado de resultados, resultados integrales, de cambios en el patrimonio y de flujos de efectivo).

(Valores expresados en millones de pesos colombianos excepto la ganancia neta por acción y tasas de cambio expresadas en pesos colombianos)

NOTA 1. ENTIDAD REPORTANTE

Grupo de Inversiones Suramericana S.A., es una sociedad anónima, constituida y domiciliada en Colombia, cuyas acciones se cotizan en bolsa. Es el resultado de la escisión de Compañía Suramericana de Seguros S.A., según Escritura Pública No. 2295 del 24 de diciembre de 1997 de la Notaría 14 de Medellín, formalizada contablemente el 1° de enero de 1998; el domicilio principal es la ciudad de Medellín, en la Cra. 43ª # 5ª – 113 Piso 13-15; pero podrá tener sucursales, agencias, oficinas y representaciones en otras plazas del país y del extranjero, cuando así lo determine su Junta Directiva. La duración de la Compañía es hasta el año 2097. Su objeto social es la inversión en bienes muebles e inmuebles. Tratándose de inversión en bienes muebles, además de cualquier clase de bienes muebles, las inversiones podrán ser en acciones, cuotas o partes en sociedades, entes, organizaciones, fondos o cualquier otra figura legal que permita inversión de recursos. Así mismo podrá invertir en papeles o documentos de renta fija, variable, estén o no inscritos en el mercado público de valores, en todo caso, los emisores y/o receptores de la inversión pueden ser de carácter público o privado, nacionales o extranjeros. El ejercicio económico se ajustará al año calendario, anualmente, con efecto al treinta y uno (31) de diciembre.

La Compañía se encuentra sometida a la vigilancia de la Superintendencia Financiera de Colombia (SFC), dado su rol de Holding en el Conglomerado Financiero SURA-Bancolombia mediante la resolución No 156 de febrero de 2019 de la Superintendencia Financiera de Colombia.

A continuación se detallan las entidades en las cuales Grupo SURA posee control y forman parte de la consolidación:

Compañía	Tipo de Entidad	Junio 2020	Diciembre 2019	País	Moneda Funcional
Grupo de Inversiones Suramericana S.A.	Compañía Holding			Matriz	
Activos Estratégicos Sura A.M. Colombia S.A.S.	Compañía Holding	83.58%	83.58%	Colombia	Peso Colombiano
Sura Investment Management Colombia S.A.S	Compañía Holding	83.58%	83.58%	Colombia	Peso Colombiano
NBM Innova S.A.S. ⁵	La Sociedad podrá desarrollar cualquier actividad comercial o civil lícita	83.58%	0.00%	Colombia	Peso Colombiano
SURA Asset Management Chile S.A.	Compañía Holding	83.58%	83.58%	Chile	Peso Chileno
Sura Data Chile S.A.	Vehículo dedicado a la prestación de servicios de procesamientos de datos y arrendamiento de equipos computacionales	83.58%	83.58%	Chile	Peso Chileno

SURA Servicios Profesionales S.A.	Vehículo dedicado a consultoría y asesoramiento empresarial	83.58%	83.58%	Chile	Peso Chileno
Sura Asset Management México S.A. de C.V.	Compañía Holding	83.58%	83.58%	México	Peso Mexicano
Sura Art Corporation S.A. de C.V.	Sociedad dedicada a coleccionar obras de arte mexicanas	83.58%	83.58%	México	Peso Mexicano
SURA Asset Management Perú S.A.	Compañía Holding	83.58%	83.58%	Perú	Soles
SURA Asset Management Uruguay Sociedad de Inversión S.A.	Compañía Holding	83.58%	83.58%	Uruguay	Peso Uruguayo
AFAP SURA S.A.	Sociedad dedicada a la administración de fondos de ahorro previsional.	83.58%	83.58%	Uruguay	Peso Uruguayo
AFP Capital S.A.	Sociedad dedicada a la administración de fondos previsionales	83.33%	83.33%	Chile	Peso Chileno
Afore SURA S.A. de C.V.	Sociedad dedicada a administrar sociedades de inversión especializadas en Fondos para el Retiro	83.58%	83.58%	México	Peso Mexicano
AFP Integra S.A.	Administradora de Fondos de Pensiones	83.58%	83.58%	Perú	Soles
SURA IM Gestora de Inversiones S.A.S	Actividades de consultoría de gestión, actividades inmobiliarias realizadas con bienes propios o arrendados	83.58%	83.58%	Colombia	Peso Colombiano
Asesores SURA S.A. de C.V.	Venta productos y prestación de servicios financieros	83.58%	83.58%	México	Peso Mexicano
Promotora SURA AM S.A. de C.V.	Prestación de servicios de comercialización, promoción y difusión de productos de cualquier índole	83.58%	83.58%	México	Peso Mexicano
Proyectos empresariales AI SURA S.A. de C.V. ³	Desempeñar la función de Fiduciario en procesos de Titulación	83.58%	0.00%	México	Peso Mexicano
WM Asesores en inversiones S.A de C.V.	Servicios de consultoría en administración	83.58%	83.58%	México	Peso Mexicano
Seguros de Vida SURA S.A. (Chile)	Sociedad dedicada ejercer actividades de seguros, relacionados con vida	83.58%	83.58%	Chile	Peso Chileno
Pensiones SURA S.A. de C.V. ⁶	Seguros de pensiones	83.58%	83.58%	México	Peso Mexicano
SUAM Corredora de Seguros S.A. de C.V.	Sociedad dedicada a toda clase de actividades relacionadas a los seguros y reaseguros	83.58%	83.58%	El Salvador	Dólar
Disgely S.A.	Sociedad dedicada a comercializar mercaderías, arrendamientos de bienes, obras y servicios.	83.58%	83.58%	Uruguay	Peso Uruguayo
Corredores de Bolsa SURA S.A.	Sociedad dedicada a la compra y venta de valores y operaciones de corretaje de valores	83.58%	83.58%	Chile	Peso Chileno
Administradora General de Fondos SURA S.A.	Sociedad dedicada a administrar fondos mutuos y de inversión	83.58%	83.58%	Chile	Peso Chileno
SURA Investment Management S.A. de C.V.	Sociedad dedicada a la operación de sociedades de inversión	83.58%	83.58%	México	Peso Mexicano
Fondos SURA SAF S.A.C.	Sociedad dedicada a administrar fondos mutuos y de inversión	83.58%	83.58%	Perú	Soles
Sociedad Agente de Bolsa S.A.	Corredores de valores	83.58%	83.58%	Perú	Soles
Sociedad Titularizadora SURA S.A. ⁴	Desempeñar la función de Fiduciario en procesos de Titulación	83.58%	0.00%	Perú	Soles
Corredor de Bolsa SURA S.A.	Servicios de intermediación	83.58%	83.58%	Uruguay	Peso Uruguayo
AFISA SURA S.A.	Sociedad dedicada a la administración de fondos de inversión	83.58%	83.58%	Uruguay	Peso Uruguayo
SURA Asset Management Argentina S.A.	Sociedad dedicada a la administración financiera y de inversiones	83.58%	83.58%	Argentina	Peso Argentino
NBM Innova, S.A. de C.V.	Prestar toda clase de servicios para la gestión, promoción, difusión y comercialización de todo tipo de bienes y servicios.	83.58%	83.58%	México	Peso Mexicano
Inversiones Suramericana Colombia S.A.S.	Celebración de contratos de mutuo y realizar inversiones.	81.12%	81.12%	Colombia	Peso Colombiano
Santa Maria del Sol S.A. (Argentina)	Inversiones	81.13%	81.13%	Argentina	Peso Argentino
Atlantis Sociedad Inversora S.A.	Inversiones	81.13%	81.13%	Argentina	Peso Argentino
Chilean Holding Suramericana SPA	Inversiones	81.13%	81.13%	Chile	Peso Chileno

Inversiones Suramericana Chile Limitada	Inversiones	81.13%	81.13%	Chile	Peso Chileno
Seguros Generales Suramericana S.A. (Colombia)	Seguros generales	81.12%	81.12%	Colombia	Peso Colombiano
Seguros Sura S.A. (República Dominicana)	Seguros	81.13%	81.13%	República Dominicana	Peso Dominicano
Seguros Suramericana, S.A. (Panamá)	Seguros	81.13%	81.13%	Panamá	Dólar
Aseguradora Suiza Salvadoreña S.A. Asesuisa	Seguros generales	81.13%	81.13%	El Salvador	Dólar
Sura RE Ltd.	Negocios de seguros y/o reaseguro	81.13%	81.13%	Islas Bermudas	Dólar
Sura SAC Ltd.	Negocios de seguros y/o reaseguro	81.13%	81.13%	Islas Bermudas	Dólar
Seguros Sura S.A (Brasil)	Operación en seguros de personas y daños	81.13%	81.13%	Brasil	Real Brasileño
Inversiones SURA Brasil Participacoes LTDA	Inversionista	81.13%	81.13%	Brasil	Real Brasileño
Seguros Sura S.A (Argentina)	Operaciones de seguros en general	80.67%	80.67%	Argentina	Peso Argentino
Aseguradora de Créditos y Garantías S.A.	Operaciones de seguros, coaseguros y reaseguros en general sobre toda clase de riesgos	81.12%	81.12%	Argentina	Peso Argentino
Seguros Generales Suramericana S.A (Chile)	Compañía de seguros generales	81.11%	81.11%	Chile	Peso Chileno
Seguros Sura, S.A de C.V. (México)	Operaciones de seguros en general	81.13%	81.13%	México	Peso Mexicano
Seguros Sura S.A. (Uruguay)	Seguros generales	81.13%	81.13%	Uruguay	Peso Uruguayo
Suramericana Uruguay S.A. (Uruguay) ¹	Inversiones	81.13%	0.00%	Uruguay	Peso Uruguayo
Operaciones Generales Suramericana S.A.S.	La inversión en bienes muebles e inmuebles	81.13%	81.13%	Colombia	Peso Colombiano
Servicios Generales Suramericana S.A.S. (Colombia)	Inversión en bienes muebles en especial de acciones, cuotas o partes de sociedades.	81.13%	81.13%	Colombia	Peso Colombiano
Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana S.A.S.	Prestación de servicios de consultoría en el gerenciamiento integral de riesgos	81.13%	81.13%	Colombia	Peso Colombiano
Servicios Generales Suramericana S.A. (Panamá)	Servicio de inspección, reparación, compra y venta de vehículos.	81.13%	81.13%	Panamá	Dólar
EPS y Medicina Prepagada Suramericana S.A.	Organización, garantía y prestación de servicios de salud.	81.13%	81.13%	Colombia	Peso Colombiano
Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.S.	Prestación de servicios médicos, paramédicos y odontológicos	81.13%	81.13%	Colombia	Peso Colombiano
Diagnóstico y Asistencia Médica S.A.S. Dinámica IPS	Prestación de servicios de ayudas diagnósticas en salud	81.13%	81.13%	Colombia	Peso Colombiano
Seguros de Vida Suramericana S.A. (Colombia)	Seguros de personas	81.13%	81.13%	Colombia	Peso Colombiano
Asesuisa Vida, S.A. Seguros de Personas	Seguros de personas	81.13%	81.13%	El Salvador	Dólar
Seguros de Vida Suramericana S.A (Chile)	Compañía de seguros de vida	81.13%	81.13%	Chile	Peso Chileno
Suramericana S.A.	Inversionista	81.13%	81.13%	Colombia	Peso Colombiano
Inversiones y Construcciones Estratégicas S.A.S.	Inversionista	100.00%	100.00%	Colombia	Peso Colombiano
Planeco Panamá S.A. ²	Adquisición y disposición de bienes muebles e inmuebles	0.00%	95.28%	Panamá	Dólar
SURA Ventures S.A.	Inversionista	100.00%	100.00%	Panamá	Dólar
SURA Asset Management S.A.	Inversión en bienes muebles e inmuebles	83.58%	83.58%	Colombia	Peso Colombiano
Hábitat Adulto Mayor S.A.	Prestación de servicios de salud para el adulto mayor.	82.66%	82.66%	Colombia	Peso Colombiano
Arus Holding S.A.S	Inversión en bienes muebles e inmuebles	100.00%	100.00%	Colombia	Peso Colombiano
Arus S.A.	Servicios y comercialización de productos y soluciones en telecomunicaciones	100.00%	100.00%	Colombia	Peso Colombiano
Enlace Operativo S.A.	Servicios de procesamiento de información bajo la figura de outsourcing.	100.00%	100.00%	Colombia	Peso Colombiano

Cambios en el perímetro de consolidación

Año 2020

¹El 21 de febrero Suramericana S.A., junto con su subsidiaria Operaciones Generales S.A.S., constituyeron la sociedad anónima Suramericana Uruguay S.A., domiciliada en La República del Uruguay.

El capital estatutario de la sociedad asciende a \$15.000 pesos uruguayos, representado en 15.000 acciones nominativas de \$1 peso uruguayo cada una. El capital integrado (Suscrito) de esta nueva compañía asciende a la suma de \$14.332 pesos uruguayos, para lo cual sus fundadores aportaron \$7.166 pesos uruguayos cada uno, adquiriendo inicialmente una participación patrimonial del 50% para ambas partes.

²El 29 de febrero La administración de la compañía Planeco Panamá S.A., realizó la entrega de los bienes de la sociedad a los accionistas en su totalidad, considerando que cesó los fines para los cuales fue constituida y está en proceso de formalizar la documentación de los trámites legales de disolución y liquidación de la compañía. Sin embargo, en consecuencia con la situación que actualmente está atravesando el mundo por la pandemia, éstos quedaron suspendidos en vista que el país se encuentran en cuarentena total obligatoria.

³El 27 de marzo Grupo SURA informa que su filial SURA Asset Management S.A. constituyó una compañía denominada Proyectos Empresariales Al Sura, S.A. de C.V., domiciliada y regida por las leyes de los Estados Unidos Mexicanos, con el propósito de realizar actividades de investigación y desarrollo para ampliar la oferta de productos de inversión de la compañía en dicho país.

La participación de Grupo SURA y SURA Asset Management S.A. en la nueva compañía será del 100%, directa e indirectamente a través de las subordinadas SURA Asset Management México, S.A. de C.V. (99%) y SURA Art Corporation, S.A de C.V. (1%), ambas con domicilio en México. Con un capital social de 100 pesos mexicanos divididos en 100 acciones nominativas.

⁴El 27 de marzo Grupo SURA informa que su filial SURA Asset Management S.A. constituyó la sociedad Tituladora Sura S.A, domiciliada y regida por las leyes del Perú, con el propósito de desempeñar la función de Fiduciario en procesos de Titulación, pudiendo además dedicarse a la adquisición de activos con la finalidad de constituir patrimonios fideicomitidos que respalden la emisión de valores mobiliarios.

La participación de SURA Asset Management S.A. en la nueva compañía será del 100%, directa e indirectamente a través de la subordinada SURA Asset Management Sociedad Agente de Bolsa Sura S.A, con domicilio en Perú. Con un capital social de 1.000 soles peruanos dividido en 1.000 acciones nominativas.

⁵El 13 de abril SURA Asset Management S.A. constituyó una compañía denominada NBM Innova S.A.S, domiciliada en Colombia, con el propósito de ofrecer servicios de coaching financiero en dicho país, a través de una plataforma digital denominada QIIP. La plataforma qiip opera en México desde el año 2019, utilizando herramientas pedagógicas basadas en tecnología, enfocadas en la generación de bienestar para las empresas y las personas. La

participación de Grupo SURA en la nueva compañía será indirecta través de Sura Asset Management S.A. (100%), con una inversión inicial de capital de USD 500 mil.

⁶El 7 de mayo se da la obtención de las autorizaciones regulatorias por parte de las autoridades mexicanas (Comisión Nacional de Seguros y Fianzas y Comisión Federal de Competencia Económica), para proceder con la cesión de la cartera de rentas vitalicias que su filial SURA Asset Management S.A. ha venido operando en dicho país, a través de su subsidiaria Pensiones SURA S.A. de C.V. Esta operación incluirá la cesión de 15 mil pólizas y un valor aproximado de MXN \$14,000 millones (USD 574 millones, aprox.) de activos al Grupo Financiero Banorte de México. El cierre definitivo de la operación estará produciéndose en las próximas semanas, una vez cumplidas las demás condiciones contractuales pactadas entre las partes. El presente comunicado complementa la información relevante dada a conocer al mercado el pasado 29 de noviembre de 2019.

²El 5 de junio en llamada sucesiva y simultánea se reunió en forma extraordinaria la Asamblea de Accionistas de Planeco Panamá S.A con el objetivo de hacer la disolución de la sociedad. El total de acciones representadas fue de 13.798.276 que integran el 100% del capital suscrito y pagado, por unanimidad se dio la disolución y liquidación de la sociedad, quedando ésta registrada en el acta número 6.

¹El 17 de junio Suramericana S.A., a través de su subsidiaria Suramericana Uruguay S.A., en calidad de comprador, ha suscrito un contrato de compraventa de acciones con varias personas naturales en calidad de vendedoras, para la adquisición del 100% de las acciones que conforman el capital de las sociedades VINNYC S.A. y RUSSMAN S.A.; por un valor aproximado de USD \$1.4 millones. La participación de Grupo SURA en las entidades adquiridas será indirecta, VINNYC S.A y RUSSMAN S.A. son sociedades domiciliadas en Montevideo, Uruguay. No son compañías aseguradoras, su actividad económica consiste en la prestación de servicios de asistencia en la solución de automóviles. A través de dichas sociedades, Suramericana S.A. desarrollará y estructurará servicios y operaciones de asistencia para los clientes de seguros en dicho país.

Moneda

Para la presentación de los estados financieros consolidados de Grupo SURA, los activos y pasivos de los negocios en el extranjero, incluyendo la plusvalía y cualquier ajuste al valor razonable de los activos y pasivos surgidos de la adquisición, se convierten a pesos colombianos a la tasa de cambio vigente a la fecha de cierre del período que se informa. Los ingresos, costos y gastos y flujos de efectivo se convierten a las tasas de cambio promedio del periodo, el patrimonio se convierte a la tasa histórica.

Las tasas utilizadas para la conversión de divisas en los estados financieros consolidados son:

	Tasa Promedio		Tasa Cierre	
	Junio 2020	Junio 2019	Junio 2020	Diciembre 2019
Peso Colombiano (COP/USD)	3,690.82	3,189.40	3,756.28	3,277.14
Peso Chileno (CLP/USD)	813.32	675.45	815.65	752.78
Peso Dominicano (DOP/USD)	54.64	50.58	58.25	52.98
Euro (EUR/USD)	0.91	0.89	0.89	0.89
Peso Mexicano (MXN/USD)	21.67	19.16	22.78	18.88
Nuevo Sol Peruano (PEN/USD)	3.41	3.32	3.54	3.31
Peso Uruguayo (UYU/USD)	41.39	33.84	42.05	37.22
Argentina (ARS/USD)	64.57	41.47	70.52	59.86
Brasil (BRS/USD)	4.91	3.85	5.48	4.03

Hiperinflación

Una economía hiperinflacionaria se da cuando:

- la población en general prefiere conservar su riqueza en forma de activos no monetarios, o bien en una moneda extranjera relativamente estable. Las cantidades de moneda local obtenidas son invertidas inmediatamente para mantener la capacidad adquisitiva de la misma
- la población en general no toma en consideración las cantidades monetarias en términos de moneda local, sino que las ve en términos de otra moneda extranjera relativamente estable. los precios pueden establecerse en esta otra moneda;
- las ventas y compras a crédito tienen lugar a precios que compensan la pérdida de poder adquisitivo esperada durante el aplazamiento, incluso cuando el periodo es corto;
- las tasas de interés, salarios y precios se ligan a la evolución de un índice de precios; y
- la tasa acumulada de inflación en tres años se aproxima o sobrepasa el 100%.

Los estados financieros de Grupo SURA deberán expresarse en términos de la unidad de medida corriente en la fecha de cierre del período sobre el que se informa. Este criterio es igualmente aplicable a las cifras comparativas correspondientes al período anterior, requeridas por la política de presentación de estados financieros.

Re expresión de partidas del estado de situación financiera:

- Partidas monetarias y otras partidas expresadas a valor de mercado al final del año; no tienen ajuste.
- Partidas que son ajustadas contractualmente mediante referencia a inflación como bonos indexados; son modificadas de acuerdo con los términos del contrato.
- Partidas no monetarias registradas al costo; se actualizan por la evolución del índice de precios desde su adquisición hasta la fecha de presentación de los estados financieros.
- Partidas no monetarias registrados a valor razonable; se actualizan por el movimiento del índice de precios desde su última valorización hasta la fecha de presentación de los estados financieros.
- Partidas patrimoniales; son re expresadas por la evolución del índice de precios desde su fecha de aportación o reconocimiento hasta la fecha de presentación de los estados financieros.

Re expresión de partidas del estado de estado de resultados integrales y flujo de efectivo:

- Todas las partidas de ingresos y gastos deben ser re expresadas por la evolución en el índice de precios desde su fecha de reconocimiento hasta la fecha de presentación de los estados financieros.
- Gastos por depreciación y amortización; se ajustan sobre la misma base del activo con el cual se relacionan.
- Todas las partidas del estado de flujos de efectivo se actualizan para ser expresados en la unidad de medida corriente a la fecha de presentación de los estados financieros.

Para el caso de subsidiarias cuya moneda funcional corresponde a la de una economía Hiperinflacionaria, todas las partidas de los estados financieros se convierten a la tasa de cambio de cierre correspondiente al periodo de presentación. En este caso las cifras comparativas se presentan de la misma forma en que se presentaron en los periodos anteriores, considerando que se están convirtiendo al peso colombiano (COP), cuya moneda corresponde a la de una economía no hiperinflacionaria, según lo dispone el numeral (b) del párrafo 42 de la NIC 21. Considerando lo anterior, durante el tiempo que Grupo SURA está aplicando los procedimientos de re expresión y conversión determinados por la NIC 29, asumirá como realizados todos los efectos de conversión asociados a las subsidiarias que se encuentren en esta situación.

Selección y uso de un índice general de precios

Para la re expresión de los estados financieros, se utilizó el índice resultante del empalme entre el Índice de Mayoristas (IPIM) y el Índice de Precios al Consumidor (IPC), de acuerdo con el pronunciamiento y recomendación de la Federación Argentina de Consejos Profesionales de Ciencias Económicas (FACPCE), ya que el IPC solo fue publicado a partir de diciembre 2016. Por ahora no se tienen indicios de la utilización de otro índice para reflejar la pérdida de poder adquisitivo del peso argentino (ARS).

Los índices de inflación 12 meses a cada uno de los siguientes cortes ha sido:

Junio 2020	Diciembre 2019	Diciembre 2018	Diciembre 2017
42.80%	53.80%	47.60%	24.80%

Fuente: Banco Central de la República de Argentina

NOTA 2. BASES DE PRESENTACIÓN Y POLÍTICAS CONTABLES SIGNIFICATIVAS

2.1 Declaración de cumplimiento

Los estados financieros consolidados intermedios de Grupo de Inversiones Suramericana S.A., por el período de seis meses terminado al 30 de junio de 2020, han sido preparados de acuerdo con la Norma Internacional de Contabilidad – NIC 34 Información financiera intermedia, la cual hace parte de las Normas de Contabilidad y de Información Financiera aceptadas en Colombia (NCIF), establecidas en la Ley 1314 de 2009, reglamentadas por medio de la Circular Externa 038 de 2015 en el Decreto Único Reglamentario 2420 de 2015 modificado por el Decreto 2496 de 2015, 2131 de 2016, 2170 de 2017 y 2483 de 2018 y 2270 de 2019. Las NCIF se basan en las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF), junto con sus interpretaciones, emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de

Contabilidad (International Accounting Standards Board – IASB, por sus siglas en inglés), traducidas de manera oficial y autorizadas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (IASB, por sus siglas en inglés) al 31 de diciembre de 2016.

Los siguientes lineamientos que la compañía aplica se encuentran incluidos en los decretos mencionados y constituyen excepciones a las NIIF como se emiten por el IASB:

- El artículo 4 del decreto 2131 de 2016 modificó la parte 2 del libro 2 del decreto 2420 de 2015 adicionado por el decreto 2496 de 2015 permitiendo al 31 de diciembre de 2016 la determinación de los beneficios post empleo por concepto de pensiones futuras de jubilación o invalidez, bajo los requerimientos de la NIC 19, sin embargo requiere la revelación del cálculo de los pasivos pensionales de acuerdo con los parámetros establecidos en el Decreto 1625 de 2016, artículos 1.2.1.18.46 y siguientes y, en el caso de conmutaciones pensionales parciales de conformidad con lo dispuesto en el numeral 5 del artículo 2.2.8.8.31 del Decreto 1833 de 2016, informando las variables utilizadas y las diferencias con el cálculo realizado en los términos del marco técnico bajo NCIF.

2.2. Estados financieros de periodos intermedios

Los estados financieros consolidados condensados intermedios por el período de seis meses terminado el 30 de junio de 2020, han sido preparados de acuerdo con la NIC 34 Información Financiera Intermedia, incluida en el “Anexo técnico compilatorio No. 1, de las Normas de Información Financiera NIIF, Grupo 1” del Decreto 2483 de 2018, de acuerdo con lo anterior, no incluyen toda la información y revelaciones requeridas por los estados financieros anuales. Por lo tanto, estos estados financieros de período intermedio deben ser leídos en conjunto con los estados financieros consolidados anuales de Grupo SURA al 31 de diciembre de 2019.

2.3. Bases de presentación

2.3.1. Bases de medición y presentación

Bases de medición

Los estados financieros han sido preparados sobre la base del costo histórico con excepción de las siguientes partidas incluidos en el Estado de la Situación Financiera:

- Instrumentos financieros medidos al valor razonable, con cargo a resultados o a la cuenta de otros resultados integrales.
- Propiedades de inversión medidas al valor razonable
- Propiedades y equipos (terrenos y edificios) medidos al valor razonable.
- Activos no corrientes mantenidos para la venta, los cuales son medidos al menor entre el valor en libros a la fecha de la transferencia y su valor razonable, menos los costos estimados de venta.
- Beneficios a empleados, los cuales son medidos al valor presente de los beneficios definidos de la obligación.

Presentación de estados financieros

Los estados financieros consolidado se preparan con base en lo siguiente:

El estado de situación financiera consolidado presenta activos y pasivos atendiendo su liquidez, por considerar que esto proporcionando información fiable más relevante que aquella proporcionada por un enfoque basado en la distinción de partidas corrientes y no corrientes.

El estado de resultados consolidado y el otro resultado integral se presentan de forma separada. Las partidas del estado de resultados se desglosan según el método de la naturaleza de gastos, de forma que provee información fiable y más relevante.

El estado de flujos de efectivo consolidado se presenta utilizando el método indirecto, por lo cual los flujos de efectivo procedentes de las actividades de operación se determinan ajustando la utilidad por los efectos de las partidas que no afectan el flujo de efectivo, cambios netos en activos y pasivos relacionados con actividades de operación y cualquier otro efecto de partidas no clasificadas como de inversión o financiación. Los ingresos y gastos por intereses se presentan como componentes de las actividades de operación.

2.3.2. Principios de consolidación

Subsidiarias

Los estados financieros consolidados incluyen los estados financieros de Grupo SURA y de sus subsidiarias al 30 de junio de 2020, 30 de junio y 31 de diciembre de 2019, y por los años terminados en estas fechas. Grupo SURA consolida los activos, pasivos y resultados financieros de las entidades sobre las que ejerce control.

Los estados financieros consolidados de Grupo SURA se presentan en pesos colombianos, que a la vez es la moneda funcional y la moneda de presentación de Grupo SURA, la Compañía controladora. Cada subsidiaria de Grupo SURA determina su propia moneda funcional e incluye las partidas en sus estados financieros utilizando esa moneda funcional.

Los estados financieros de las subsidiarias, para efectos de la consolidación, se preparan bajo las políticas contables de Grupo SURA, y se incluyen en los estados financieros consolidados desde la fecha de adquisición hasta la fecha en la que Grupo SURA pierde su control.

Los activos, pasivos, patrimonio, ingresos, costos, gastos y flujos de efectivo intragrupo se eliminan en la preparación de los estados financieros consolidados.

Cuando Grupo SURA pierde control sobre una subsidiaria, cualquier participación residual que retenga se mide a valor razonable, las ganancias o pérdidas que surjan de esta medición se reconocen en el resultado del periodo.

En la fecha de adquisición, el exceso del costo de adquisición sobre la participación en el valor razonable neto de los activos identificables, pasivos y pasivos contingentes asumidos de la asociada o negocio conjunto, se reconoce como plusvalía. La plusvalía se incluye en el valor en libros de la inversión.

Los resultados, activos y pasivos de la asociada se incorporan en los estados financieros consolidados mediante el método de la participación. El método de la participación se aplica desde la fecha de adquisición hasta cuando se pierde la influencia significativa sobre la entidad.

La participación en la ganancia o pérdida de una asociada se presenta en el estado de resultado, neto de impuestos y participaciones no controladoras en las subsidiarias de la asociada o negocio conjunto, la participación en los cambios reconocidos directamente en el patrimonio y en el otro resultado integral de la asociada se presentan en el estado de cambios en el patrimonio y en el otro resultado integral consolidados.

Los dividendos recibidos en efectivo de la asociada se reconocen reduciendo el valor en libros de la inversión.

Participaciones no controladoras

Las participaciones no controladoras en los activos netos de las subsidiarias consolidadas se presentan de forma separada dentro del patrimonio de Grupo SURA. El resultado del periodo y el otro resultado integral también se atribuyen a las participaciones no controladoras y controladoras.

Las compras o ventas de participación de subsidiarias, a las participaciones no controladoras que no implican una pérdida de control, se reconocen directamente en el patrimonio.

2.3.3. Reclasificaciones

Algunas de las cifras y revelaciones con relación al 31 de diciembre de 2019, presentadas en el estado de situación financiera y el estado de resultados para propósitos de comparación, pueden presentar variaciones frente a la información publicada a este corte. La Administración de Grupo SURA considera que estos ajustes no afectan la razonabilidad de la información publicada anteriormente.

ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA CONSOLIDADO

	Diciembre 2019 Presentación	Reclasificación	Diciembre 2019 Actual
Activos			
Efectivo y equivalentes de efectivo	2,346,157	-	2,346,157
Inversiones	23,982,370	-	23,982,370
Cuentas comerciales y otras cuentas por cobrar	6,334,838	-	6,334,838
Cuentas por cobrar partes relacionadas y asociadas corrientes	109,153	-	109,153
Reservas técnicas de seguros partes reaseguradores	4,103,398	-	4,103,398
Inventarios	11,920	-	11,920
Activos por impuestos corrientes	231,720	-	231,720
Activos no corrientes disponibles para la venta	5,212	-	5,212
Otros activos financieros	594,249	-	594,249
Otros activos no financieros	124,654	-	124,654
Propiedades de inversión	169,287	-	169,287
Propiedades y equipo	1,309,173	-	1,309,173
Activos por derecho de uso	645,484	-	645,484
Activos intangibles distintos de la plusvalía	4,188,717	-	4,188,717
Plusvalía	4,721,695	-	4,721,695
Inversiones contabilizadas utilizando el método de participación	19,965,689	-	19,965,689
Activos por impuestos diferidos	194,114	-	194,114
Total activos	69,037,830	-	69,037,830

Pasivos			
Otros pasivos financieros	1,889,749	-	1,889,749
Pasivos por arrendamientos financieros	666,663	-	666,663
Cuentas comerciales y otras cuentas por pagar	3,613,429	(62)	3,613,367
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	81,949	62	82,011
Reservas técnicas	23,215,289	-	23,215,289
Pasivos por impuestos corrientes	464,723	-	464,723
Provisiones por beneficios a empleados	533,657	-	533,657
Otros pasivos no financieros	594,700	-	594,700
Otras provisiones	227,155	-	227,155
Títulos emitidos	8,203,145	-	8,203,145
Pasivo por impuestos diferidos	1,456,369	-	1,456,369
Total pasivos	40,946,828	-	40,946,828
Patrimonio			
Capital emitido	109,121	-	109,121
Prima de emisión	3,290,767	-	3,290,767
Ganancia del ejercicio	1,525,537	-	1,525,537
Ganancias acumuladas	14,080,389	(607,800)	13,472,589
Otras participaciones en el patrimonio	2,396,714	27,893	2,424,607
Reservas	4,234,232	579,914	4,814,146
Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora	25,636,760	7	25,636,767
Participaciones no controladoras	2,454,242	(7)	2,454,235
Patrimonio total	28,091,002	-	28,091,002
Total patrimonio y pasivos	69,037,830	-	69,037,830

Los cambios en las cuentas patrimoniales corresponden a la reclasificación de utilidades acumuladas a reserva debido al ajuste en la metodología de la eliminación patrimonial.

ESTADO DE RESULTADOS CONSOLIDADO

	Junio 2019 Presentación	Reclasificación	Junio 2019 Actual
Primas emitidas	6,481,641	(2,996)	6,478,645
Primas	6,304,013	(2,996)	6,301,017
Servicios complementarios de seguros	177,628	-	177,628
Primas cedidas	(1,149,994)	-	(1,149,994)
Primas retenidas (netas)	5,331,647	(2,996)	5,328,651
Ingresos por comisiones	1,333,741	-	1,333,741
Prestación de servicios	1,905,003	-	1,905,003
Dividendos	3,325	-	3,325
Ingresos por inversiones	469,123	(64,365)	404,758
Ganancias a valor razonable - Inversiones	638,662	(11,685)	626,977
Ganancia por método de participación de asociadas y negocios conjuntos	672,702	-	672,702
Ganancias en venta de inversiones	37,274	13,319	50,593
Ingresos por propiedades de inversión	3,335	4,163	7,498
Otros ingresos	123,602	(4,191)	119,411
Ingresos operacionales	10,518,414	(65,755)	10,452,659

Siniestros totales	(4,126,040)	116,702	(4,009,338)
Reembolso de siniestros	965,841	(49,212)	916,629
Siniestros retenidos	(3,160,199)	67,490	(3,092,709)
Reservas netas de producción	(76,459)	(18,019)	(94,478)
Costos por prestación de servicios	(1,846,963)	-	(1,846,963)
Gastos administrativos	(899,942)	993	(898,949)
Beneficios a empleados	(1,024,152)	-	(1,024,152)
Honorarios	(233,008)	980	(232,028)
Comisiones intermediarios	(1,180,806)	-	(1,180,806)
Amortizaciones	(143,429)	-	(143,429)
Depreciaciones	(104,165)	1	(104,164)
Otros gastos	(305,140)	31	(305,109)
Deterioro	(8,275)	44	(8,231)
Gastos operacionales	(8,982,538)	51,520	(8,931,018)
Ganancia operativa	1,535,876	(14,235)	1,521,641
Ganancias a valor razonable - Derivados	(9,582)	-	(9,582)
Diferencia en cambio (Neto)	25,867	11,685	37,552
Intereses	(350,511)	-	(350,511)
Resultado financiero	(334,226)	11,685	(322,541)
Ganancia, antes de impuestos	1,201,650	(2,550)	1,199,100
Impuestos a las ganancias	(254,194)	(333)	(254,527)
Ganancia, neta operaciones continuadas	947,456	(2,883)	944,573
Ganancia, neta operaciones discontinuadas	3,261	2,883	6,144
Ganancia, neta	950,717	-	950,717
Ganancia de la controladora	846,720	-	846,720
Ganancia no controladora	103,997	-	103,997

Los cambios en presentación se dieron principalmente por la reclasificación de la operación discontinua de las rentas vitalicias de México (Ver Nota 13. Operaciones discontinuas) y reclasificación de las comisiones de banca seguros entre honorarios y comisiones intermediarios.

2.4. Políticas contables significativas

Los estados financieros adjuntos no incluyen toda la información y las revelaciones requeridas para unos estados financieros de fin de ejercicio, por lo que estos estados financieros condensados deben ser leídos en conjunto con los estados financieros anuales con corte al 31 de diciembre de 2019.

NOTA 3. JUICIOS CONTABLES SIGNIFICATIVOS, ESTIMADOS Y CAUSAS DE INCERTIDUMBRE EN LA PREPARACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS

La preparación de los estados financieros consolidados de conformidad con las NCIF requiere que la administración realice juicios, estimaciones y supuestos que afectan la aplicación de las políticas contables y los montos de activos, pasivos, ingresos y gastos informados. Los resultados reales pueden diferir de estas estimaciones.

Las estimaciones y supuestos relevantes son revisados regularmente. Las revisiones de las estimaciones contables son reconocidas en el período en que la estimación es revisada y en cualquier período futuro afectado.

La determinación de dichas estimaciones y supuestos está sujeta a procedimientos de control interno y a aprobaciones, para lo cual se consideran estudios internos y externos, las estadísticas de la industria, factores y tendencias del entorno y los requisitos regulatorios y normativos.

Estimaciones contables y supuestos

A continuación, se describen los supuestos claves que estiman el comportamiento futuro de las variables a la fecha de reporte y que tienen un riesgo significativo de causar un ajuste material al valor de los activos y pasivos durante el siguiente estado financiero producto de la incertidumbre que rodea a dichos comportamientos.

a) Revalorización de bienes de uso propio y propiedades de inversión

Grupo SURA registran los bienes inmuebles (terrenos y edificios) al valor razonable y los cambios en el mismo se reconocen en otro resultado integral del patrimonio y al estado de resultados para el caso de las propiedades de inversión.

El incremento por revaluación de activos fijos se reconocerá directamente en otro resultado integral y se acumulará en el patrimonio, como superávit de revaluación. La revaluación se calcula cada cuatro años.

Cuando se reduzca el valor en libros de un activo como consecuencia de una revaluación, tal disminución se reconocerá en el resultado del periodo. Sin embargo, la disminución se reconocerá en otro resultado integral en la medida en que existiera saldo acreedor en el superávit de revaluación en relación con ese activo. La disminución reconocida en otro resultado integral reduce el valor acumulado en el patrimonio denominado superávit de revaluación.

El valor razonable de los terrenos y edificios se basan en evaluaciones periódicas realizadas tanto por valuadores externos calificados, como internamente.

b) Valor razonable de los instrumentos financieros

Cuando el valor razonable de los activos financieros y de los pasivos financieros registrados en el estado de situación financiera no se obtiene de mercados activos, se determina utilizando técnicas de valoración que incluyan el modelo de descuento de flujos de efectivo. Los datos que aparecen en estos modelos se toman de mercados observables cuando sea posible, pero cuando no lo sea, es necesario un cierto juicio para establecer los valores razonables. Los juicios incluyen datos tales como el riesgo de liquidez, el riesgo de crédito y la volatilidad.

c) Impuestos

Existe cierto grado de incertidumbre con respecto a la interpretación de reglamentos tributarios complejos, modificaciones a la legislación tributaria y la medición y la oportunidad de los ingresos gravables futuros. Dada la amplia gama de relaciones comerciales internacionales y la complejidad y los horizontes a largo plazo de los acuerdos contractuales vigentes, surgen diferencias entre los resultados actuales y las estimaciones y supuestos elaborados, al igual que cambios futuros a estos últimos. Esto podrá requerir ajustes futuros a los ingresos y gastos gravables ya registrados. La Compañía establece provisiones, con base en estimaciones

razonables, para los posibles hallazgos de auditorías practicadas por las autoridades tributarias de todos los países donde opera. El alcance de dichas provisiones está basado en varios factores, incluyendo la experiencia histórica con respecto a auditorías fiscales anteriores llevadas a cabo por las autoridades tributarias sobre la entidad sujeta a impuestos.

El activo por impuestos diferidos se reconoce por las pérdidas fiscales no utilizadas, en la medida en que sea probable que existan utilidades sujetas a impuestos para compensar dichas pérdidas fiscales. Se requiere un juicio importante por parte de la Administración para determinar el valor a reconocer del activo por impuestos diferidos, con base en la secuencia temporal probable y el nivel de utilidades fiscales futuras, junto con las futuras estrategias de la Compañía en materia de planificación fiscal.

d) Deterioro de la plusvalía

La determinación de si la plusvalía se deteriora requiere una estimación del valor en uso de las unidades generadoras de efectivo a la que dicha plusvalía se ha asignado. El cálculo del valor en uso requiere que la Administración estime los flujos de efectivo futuros de la unidad generadora de efectivo y una tasa de descuento apropiada para calcular el valor actual. Cuando los flujos de caja futuros reales son menores de lo esperado, puede surgir una pérdida por deterioro.

e) La vida útil y valores residuales de las propiedades y equipos, derechos de uso e intangibles

Grupo SURA deberá revisar las vidas útiles y valores residuales de todos las propiedades y equipo e intangibles, por lo menos al final de cada período contable. Los efectos de cambios en la vida estimada son reconocidos prospectivamente durante la vida restante del activo.

f) Plazo contratos de arrendamientos

El plazo del contrato de arrendamientos se establece de acuerdo con el contrato y las expectativas de la compañía contratante, para lo cual debe tener en cuenta lo siguiente:

- El tiempo establecido para las posibles renovaciones
- Los incrementos de los cánones con respecto al mercado
- Desarrollo del plan estratégico de la compañía
- Las expectativas de recuperación por parte de la compañía de la inversión realizada.
- Los costos que tuviera que pagar si quisiera salirse del contrato (Penalización)
- Los costos adicionales incurridos en el caso de cancelar el contrato e iniciar uno nuevo.

g) Estimación sobre la tasa de interés incremental de los arrendamientos

El Grupo no puede determinar fácilmente la tasa de interés implícita para todos sus contratos de arrendamientos, por lo cual, utiliza como base la tasa de los bonos corporativos o la tasa promedio de deuda de la compañía cuando aplique ajustados a los plazos, riegos y tipo de garantía. Dicha tasa base por lo tanto refleja lo que el grupo "tendría que pagar", lo que requiere una estimación cuando no hay tarifas observables disponibles (como para subsidiarias que no realizan transacciones de financiamiento) o cuando necesitan ser ajustadas para reflejar el términos y condiciones del arrendamiento (por ejemplo, cuando los arrendamientos no están en la moneda funcional de la subsidiaria).

h) La probabilidad de ocurrencia y el valor de los pasivos de valor incierto o contingentes

Grupo SURA deberá reconocer una provisión cuando se den las siguientes condiciones:

- Se tiene una obligación presente (legal o implícita) como resultado de un evento pasado,
- Es probable que Grupo SURA deba desprenderse de recursos, que incorporen beneficios económicos para cancelar tal obligación, y
- Puede hacerse una estimación fiable del valor de la obligación.

i) Beneficios a empleados

La medición de obligaciones por beneficios post empleos y beneficios definidos, incluye la determinación de supuestos actuariales claves que permiten el cálculo del valor del pasivo. Entre los supuestos claves se tiene las tasas de descuento e inflación, incremento salarial entre otros.

Para descontar los beneficios a empleados se utiliza la tasa de los bonos TES tipo B del gobierno de cada país al final del período en que se informa, ya que esta tasa refleja la moneda y el plazo estimado de pago de las obligaciones por beneficios post empleo y beneficios definidos; y corresponde a la tasa que mejor indica los rendimientos de mercado.

j) Reservas técnicas – Contratos de seguros

Las reservas técnicas de los contratos de seguros y rentas vitalicias son reconocidas sobre la base de los supuestos mejor estimados. Adicionalmente, como todos los contratos de seguro se encuentran sujetos a una prueba anual de adecuación de pasivos, que refleja los flujos futuros mejor estimados de la Administración. En caso de insuficiencia, los supuestos podrían haberse actualizado y quedar fijos hasta la próxima revisión o insuficiencia, lo que ocurra primero.

Como se ha descrito en la sección de Diferimiento de Gastos de Adquisición, ciertos gastos son diferidos y amortizados en el tiempo de vigencia de los contratos. En el caso que los supuestos de rentabilidad futura de los contratos no se materializaran, la amortización de los costos se acelera afectando el estado de resultados del período.

Los principales supuestos utilizados en el cálculo de las reservas técnicas son: mortalidad, morbilidad, longevidad, retorno de las inversiones, gastos, tasas de salida y recaudación, tasas de rescate y tasas de descuento.

Los supuestos de mortalidad, morbilidad y longevidad se basan en los estándares de las industrias locales de cada subsidiaria y son ajustadas para reflejar la exposición a riesgo propia de la compañía cuando corresponde y cuando la información histórica es lo suficientemente profunda para realizar análisis de experiencia fundamentados que alteren las estimaciones de la industria. Los supuestos de longevidad son introducidos a través de factores de mejora futura de las tasas de mortalidad.

Para los supuestos de tasas de retorno, se considera el producto de inversiones de los activos que respaldan las reservas técnicas de los contratos de seguro basado en las condiciones de mercado a la fecha de suscripción del contrato, así como las expectativas futuras sobre la evolución de las condiciones económicas y financieras de los mercados en los que se opera y la estrategia de inversión de la Compañía.

Los supuestos de gastos son construidos basados en los niveles de gastos vigentes al momento de la suscripción del contrato y ajustados por la expectativa de incremento por inflación en los casos en los que corresponde.

Las tasas de salida, recaudación y rescate son construidas basadas en análisis de experiencia propia de cada una de las subsidiarias y producto o familia de productos.

Las tasas de descuento son basadas en las tasas vigentes para la correspondiente industria y mercado y ajustadas por la exposición al riesgo propia de la subsidiaria.

En el caso de los contratos de seguro con componentes de ahorro basados en unidades del fondo (Unit-Linked), los compromisos son determinados en base al valor de los activos que respaldan las provisiones, los que surgen del valor de cada uno de los fondos en los que se encuentran los depósitos de las pólizas.

k) Deterioro de activos financieros

Para el cálculo del deterioro de los activos financieros se debe estimar los flujos de efectivo futuros del respectivo activo financiero del grupo de ellos. Ver nota 7.2 de instrumentos financieros, sección deterioro.

l) Participación en otras entidades

Una subsidiaria es una entidad controlada por alguna de las empresas de Grupo SURA. El control existe cuando alguna de las empresas del Grupo tiene el poder para dirigir las actividades relevantes de la subsidiaria, que generalmente son las actividades de operación y financiación con el propósito de obtener beneficios de sus actividades y está expuesta, o tiene derecho, a los rendimientos variables de ésta.

Una asociada es una entidad sobre la cual Grupo SURA posee influencia significativa sobre las decisiones de política financiera y de operación, sin llegar a tener control o control conjunto.

Un negocio conjunto es un acuerdo mediante el cual dos o más partes mantienen control conjunto.

Las inversiones que Grupo SURA clasifica como subsidiarias, asociadas o negocios conjuntos es porque considera que ejerce control, influencia significativa o control conjunto, es decir, el poder de intervenir en las decisiones financieras u operacionales de otra compañía. En los casos donde Grupo SURA no posee el porcentaje requerido para la clasificación de una inversión en una categoría específica, esta clasificación se da porque Grupo SURA tiene representación en el órgano de dirección, lo cual le permite tener control.

La información sobre supuestos e incertidumbres de estimación que tienen un riesgo significativo de resultar en un ajuste material en el periodo terminado el 30 de junio de 2020 y 31 de diciembre 2019 se incluye en las siguientes notas:

- Nota 6. Combinaciones de negocios: adquisición de subsidiarias: valor razonable asignado de acuerdo con la NIIF 3 "Combinaciones de negocios";
- Nota 9. Contratos de Seguros: descripción de cada una de las reservas;
- Nota 10. Impuestos: corrientes, diferidos y normatividad aplicable;
- Notas 14. Provisiones: detalle del reconocimiento y medición de provisiones y contingencias: de acuerdo con los supuestos claves relacionados con la probabilidad y magnitud de una salida de recursos económicos;

Las siguientes notas incluyen información adicional sobre los supuestos hechos al medir los valores razonables:

- Nota 7. Instrumentos financieros.

Juicios

La información sobre los juicios críticos en la aplicación de políticas contables que tienen el efecto más importante sobre el monto reconocido en los estados financieros se describe a continuación:

- Nota 8. Arrendamientos
- Nota 9. Contratos de seguros
- Nota 12. Inversiones en subsidiarias, asociadas y negocios conjuntos: determinación de la existencia de control en las subsidiarias.
- Nota 20. Ingresos y gastos por comisiones

NOTA 4. NORMAS EMITIDAS SIN APLICACIÓN EFECTIVA

Las políticas contables adoptadas en la preparación de los estados financieros consolidados condensados intermedios son consistentes con las utilizadas en la preparación de los estados financieros consolidados anuales al 31 de diciembre de 2019, excepto por la adopción de nuevas normas, con aplicación efectiva a partir del 1 de enero de 2020. El Grupo no ha adoptado anticipadamente ninguna norma, interpretación o enmienda que a la fecha haya sido emitida pero no se encuentre vigente.

Varias enmiendas e interpretaciones se aplican por primera vez en 2020, pero no tienen impacto en los estados financieros consolidados condensados del Grupo. Éstas se adoptarán en la fecha en la que entren en vigencia, de acuerdo con los decretos emitidos por las autoridades locales.

Modificaciones a la NIIF 3: Definición de un negocio

La enmienda a la NIIF 3 aclara que, para ser considerado un negocio, un conjunto integrado de activos y actividades debe incluir, como mínimo, un input y un proceso sustantivo que, en conjunto, contribuyan significativamente a la capacidad de generar outputs. Además, aclaró que un negocio puede considerarse como tal, aun sin que incluya todos los inputs y procesos necesarios para generar outputs. Estas enmiendas no impactan los presentes estados financieros del Grupo, pero pueden afectar períodos futuros si el Grupo entrara en alguna combinación de negocios.

Modificaciones a la NIC 1 y a la NIC 8: Definición de material

Las enmiendas proporcionan una nueva definición de material que establece que la información es material si omitirla o presentarla con errores pudiera influir razonablemente en las decisiones que los usuarios principales de los estados financieros de propósito general toman con base en esos estados financieros, los cuales proporcionan información sobre una entidad reportante específica.

Las enmiendas aclaran que la materialidad dependerá de la naturaleza o magnitud de la información, ya sea individualmente o en combinación con otra información, en el contexto de

los estados financieros. Una incorrección en la información es importante si razonablemente se esperaría que influya en las decisiones tomadas por los usuarios primarios. Estas modificaciones no tuvieron impacto en los presentes estados financieros ni se espera que tengan impacto en estados financieros futuros del Grupo.

NIIF 17: Contratos de seguros

En mayo de 2017, el IASB emitió la NIIF 17, un nuevo estándar contable integral para contratos de seguro cubriendo la medición y reconocimiento, presentación y revelación. Una vez entre en vigencia, la NIIF 17 reemplazará la NIIF 4, emitida en 2005. La NIIF 17 aplica a todos los tipos de contratos de seguro, sin importar el tipo de entidades que los emiten, así como ciertas garantías e instrumentos financieros con características de participación discrecional. Esta norma incluye pocas excepciones.

El objetivo general de la norma consiste en dar un modelo de contabilidad para contratos de seguro que sea más útil y consistente para los aseguradores. Contrario a los requerimientos de la NIIF 4, que busca principalmente proteger políticas contables locales anteriores, la NIIF 17 brinda un modelo integral para estos contratos, incluyendo todos los temas relevantes. La esencia de esta norma es un modelo general, suplementado por:

- Una adaptación específica para contratos con características de participación directa (enfoque de tarifa variable)
- Un enfoque simplificado (el enfoque de prima de asignación) principalmente para contratos de corta duración

La NIIF 17 no ha sido introducida en el marco contable colombiano por medio de decreto alguno a la fecha. El Grupo se encuentra evaluando el potencial efecto de esta norma en sus estados financieros.

Modificaciones a la NIC 19: Modificación del plan, reducción o liquidación

Las enmiendas a la NIC 19 abordan la contabilidad cuando se produce una modificación, reducción o liquidación del plan durante el período sobre el que se informa. Las enmiendas especifican que cuando se produce una modificación, reducción o liquidación del plan durante el período de reporte anual, se requiere que la entidad determine el costo actual del servicio por el resto del período posterior a la modificación, reducción o liquidación del plan, utilizando los supuestos actuariales usados para remedir el pasivo (activo) de beneficios definidos neto reflejando los beneficios ofrecidos bajo el plan y los activos del plan después de ese evento. También se requiere que una entidad determine el interés neto por el resto del período posterior a la modificación, reducción o liquidación del plan utilizando el pasivo (activo) de beneficios definidos neto que refleja los beneficios ofrecidos bajo el plan y los activos del plan después de ese evento, y la tasa de descuento utilizada para volver a medir ese pasivo (activo) de beneficios definidos neto.

Estas modificaciones no tuvieron impacto en los presentes estados financieros del Grupo, ya que no tuvo ninguna modificación, reducción o liquidación de un plan durante el período.

Marco conceptual para la información financiera emitido el 29 de marzo de 2018

El Marco Conceptual no es un estándar, y ninguno de los conceptos contenidos en él anula los conceptos o requerimientos detallados en otra norma. El propósito del Marco Conceptual es ayudar al IASB en el desarrollo de estándares y a los preparadores en la determinación de políticas contables consistentes en los casos en los que no exista un estándar específico, así como ayudar a todas las partes a comprender e interpretar los estándares. El marco conceptual revisado incluye algunos conceptos nuevos, proporciona definiciones actualizadas, criterios de reconocimiento para activos y pasivos y aclara algunos conceptos

importantes. Estas modificaciones no tuvieron impacto en los presentes estados financieros del Grupo.

NOTA 5. RESPUESTA A LA CRISIS COVID – 19

En el mes de diciembre de 2019 la Organización Mundial de Salud (OMS) informó sobre la aparición de casos de Infección Respiratoria Aguda Grave (IRAG) causada por un nuevo coronavirus (COVID - 19) en el continente asiático, específicamente en la ciudad de Wuhan en China. Posteriormente, debido a la propagación del virus por los demás continentes, el 11 de marzo esta Organización declaró dicho brote como pandemia. En Latinoamérica el primer caso fue registrado en Brasil el pasado 26 de febrero, desde entonces, a partir de la expansión del virus por los países de la región y la confirmación del primer caso en Colombia el día 6 de marzo, se han venido tomado por parte de los diferentes gobiernos medidas en pro de preservar el equilibrio social, la economía, la salud y la vida de la población; entre estas medidas, se destaca en común la restricción de viajes y el aislamiento social (cuarentena), lo cual tiene como propósito contener el virus, aplanando la curva de contagio. De esta manera, se espera evitar el colapso en los sistemas de salud y garantizar una atención médica especializada cuando así se requiera, preservando la vida de personas que pueden curarse siendo asistidas adecuadamente.

Estas medidas, que hasta ahora demuestran ser las más efectivas para la contención del virus, se han prolongado paulatinamente, trayendo consigo impactos sobre las actividades de los diferentes sectores de la economía, al igual que en los hábitos y las condiciones de vida de las personas, impactos a los cuales no son ajenos Grupo SURA y sus empleados en la región. En este sentido la compañía se ha venido preparando, mediante un constante seguimiento a la evolución de la pandemia desde su inicio, evaluando los impactos desde diferentes ámbitos y emprendiendo las medidas y estrategias que considera procedentes.

Seguros

Grupo de Inversiones Suramericana S.A. se caracteriza por tener una visión de largo plazo, la cual históricamente ha guiado su estrategia y continuará siendo clave en su camino de crecimiento, así mismo, la experiencia adquirida por la compañía a lo largo de los años le ha permitido consolidar conocimiento en temas asociados a la evaluación de riesgos y asignación de capital, fundamentales para cuidar la continuidad de sus negocios y el bienestar de sus empleados, clientes y proveedores en momentos de alta volatilidad e incertidumbre como los que atravesamos actualmente. Esta presencia generadora de valor se materializa a través de un talento humano comprometido con la gestión de tendencias y riesgos, lo que le permite tener la capacidad de anticipación para hacerle frente a las exigencias del mundo y sus dinámicas de cambio, así como en el diseño de sistemas de protección social que priorizan el cuidado de las personas, dando respuesta a nuestro compromiso con la sociedad, esto respaldado con un sistema financiero sólido y un ambiente tecnológico adecuado.

Talento Humano

Para Grupo de Inversiones Suramericana ha sido una prioridad la conservación del empleo y el cuidado de las personas, hoy un alto porcentaje de los colaboradores laboran bajo la modalidad de trabajo remoto, acatando la instrucción de aislamiento social preventivo impartida por los gobiernos, igualmente se han tomado todas las medidas de protección con quienes desempeñan funciones sensibles para la continuidad de los servicios o los procesos

en sedes físicas. A continuación, se detallan las principales medidas tomadas por la compañía en función de la protección y conservación del talento humano y su desempeño:

- **Conservar el empleo:** Congelación de la contratación, los despidos y análisis de los impactos en la compensación total de los empleados.
- **Acompañamiento y cuidado de todos los empleados:** Monitoreo de la salud mental y física, atención psicológica para el empleado y su familia, salud financiera, acompañamiento a los líderes, medición del estado de ánimo colectivo y pulso de confianza de los empleados en la compañía, seguimiento a la evolución de la pandemia, acompañamiento a empleados con Covid-19 y sus familias con orientación médica y recomendaciones adicionales a las definidas por los sistemas de seguridad social de cada país.
- **Acompañamiento y cuidados especiales para los empleados en trabajo presencial:** Formación y motivación para apropiación de hábitos de prevención, uso de elementos de protección, reducción de traslados entre las sedes, horarios alternos, facilidades de transporte y alimentación.
- **Comunicación:** Relacionamiento cercano, divulgación de recomendaciones e información de calidad permanente, manteniendo la comunicación como proceso transversal que respalda los propósitos y acciones dirigidas a los empleados.
- **Adaptación a la nueva normalidad:** Acompañamiento en el cambio de las relaciones humanas, hábitos saludables en la nueva cotidianidad, normalización de la vida laboral en el entorno familiar y adecuación de los espacios de trabajo en el hogar.
- **Cuidado del desempeño de la estrategia:** Plataformas para el desarrollo de conocimiento y capacidades, organizaciones flexibles, evaluación del foco, velocidad y buen desempeño de los proyectos, contribución del talento humano al desarrollo y cumplimiento de las metas de la compañía
- **Regreso a las sedes físicas:** Acompañamiento a las filiales para definir los lineamientos de regreso a sedes, teniendo en cuenta como premisa el cuidado de los empleados, sus familias y grupos externos de relacionamiento. Estos lineamientos incluyen la identificación de los cargos que requieren presencialidad para cumplir su rol y otros que pueden permanecer en trabajo remoto, acciones con las personas relacionadas con su estado de vulnerabilidad física y psicosocial ante la contingencia, acciones con líderes para acompañarlos ante los nuevos retos que demanda el trabajo a distancia, acciones frente al ambiente físico de trabajo iniciando con medidas previas de prevención en el cuidado en el hogar, el manejo de las relaciones sociales, el distanciamiento físico, los traslados a las sedes y las adecuaciones de bioseguridad desde el ingreso, permanencia y salida de las sedes; y por último acciones y políticas de Compañía que respalden las nuevas formas de trabajo, abarcando sólo algunas: definiciones en cuanto a horarios, reuniones y puestos y sedes de trabajo, adicionalmente, en cuanto al proceso de salud integral que incluye la atención, reporte, acompañamiento y reincorporación de empleados que se vean afectados por el COVID-19.

Acorde con nuestro compromiso de aportar al cuidado de la sociedad en los países en los cuales tenemos presencia, es motivo de satisfacción para la compañía, mencionar que hemos unido esfuerzos con la Fundación Sura para la entrega de ayudas orientadas a fortalecer las capacidades en el sistema de salud y auxiliar a las familias que ven afectados sus ingresos para la adquisición de víveres y elementos de primera necesidad, propósito con el cual también se han vinculado miles de nuestros empleados.

Gestión Inmobiliaria y Administrativa

La adopción del esquema de trabajo remoto para un amplio número de colaboradores ha generado que las sedes físicas que venía ocupando la compañía para el desarrollo de sus diferentes funciones administrativas permanezcan desocupadas, exceptuando los Centros de Atención en Salud y los Laboratorios Clínicos de Procesamiento de Muestras con los que cuenta la filial Sura Colombia para la prestación de servicios, los cuales han operado de manera permanente dada su naturaleza y papel fundamental frente a la contingencia generada por el COVID-19, nuestros Centros de Servicio de Autos Sura han sido abiertos gradualmente en la medida que se flexibilizaron las medidas por parte del Gobierno Nacional y Regional. No obstante a la rápida adaptación y el casi nulo porcentaje de ocupación de las sedes, se requirió de una ágil y eficiente transformación en la administración de las mismas, buscando preservar su buen estado y la gestión inteligente de los recursos para optimizar los costos que estos demandan.

En este sentido, el monitoreo constante de la evolución de la pandemia, el impacto de esta sobre las variables económicas del mercado, la continuidad y buen desempeño de la operación que venimos logrando bajo un escenario de trabajo en casa, nos permitió abordar la transformación y optimización de las oficinas desde diferentes ópticas: regreso a las oficinas en época COVID-19 o post COVID-19 corto plazo y regreso a la nueva cotidianidad post COVID-19 largo plazo.

Bajo el primer escenario, nuestro enfoque estuvo orientado a transformar la administración de las oficinas bajo un foco en ambientes de trabajo saludables y que generen bienestar para los empleados y terceros que los ocupan. Es así como lineamientos en torno a usar siempre el tapabocas, barbijo, cubre boca o mascarilla en el interior de las oficinas; mantener siempre el distanciamiento físico (2 metros) entre las personas; la demarcación de los espacios o en su defecto la instalación de barreras separadoras; la instalación de productos de desinfección en zonas comunes o alto tránsito; la limpieza y desinfección más frecuente de los espacios; la implementación de sistemas de aire acondicionado con renovaciones constantes de aire y la filtración o limpieza del mismo; el registro y toma de temperatura a los ingresos; la no ocupación de los espacios en índices superiores al 35%; entre otras implementaciones, fueron indispensables para ser ejecutadas durante este periodo de corto plazo.

Por otro lado, en un escenario post COVID-19 largo plazo, los resultados de la experiencia actual nos llevan a pensar en una nueva cotidianidad donde el trabajo remoto tendrá mayor participación y por ende las oficinas requerirán de una transformación hacia espacios más colaborativos que nos acerquen más a la estrategia de Organizaciones Flexibles y nos ayude a complementar aquello que la virtualidad no permite o facilita, tal y como lo es, el relacionamiento a partir de la presencia física, para aprender, compartir, crear, conversar y avivar la cultura organizacional y aprovechar las distintas oficinas como puntos de encuentro y acceso con nuestros clientes facilitando la atención y dando mayor visibilidad a la marca, entre otros.

Entre tanto, en la medida que construimos este nuevo modelo que responda a las necesidades largo plazo, dados los resultados visibles de la adaptación al trabajo remoto, el seguimiento y atenta revisión de las fechas de vencimiento de los contratos de arrendamiento en oficinas donde a nivel estratégico se tiene otra expectativa y la búsqueda constante por hacer una gestión inteligente de los recursos ha influenciado a filiales tales como Sura Argentina, Colombia, Panamá y Uruguay a tomar decisiones en algunos de sus inmuebles, haciendo entregas totales o parciales de metros cuadrados que representan un ahorro anual superior al millón de dólares en contratos de arrendamiento, administración, servicios públicos, mantenimiento, vigilancia, entre otros. Conectado con estas iniciativas, en Sura Panamá se tomó la decisión de no volver a ocupar una de las torres del edificio principal cuyo inmueble es propiedad de la compañía.

No obstante, se continúan adelantando proyectos de mejoras en Sucursales de Seguros en filiales tales como Sura Argentina, Chile, República Dominicana y Panamá, tomando en consideración análisis financieros e inmobiliarios evaluando si resulta más óptimo la compra o arriendo del inmueble, criterios de ubicación para la cercanía y accesibilidad de los clientes, la visibilidad de la marca, adecuaciones que involucren sistemas ecoeficientes que permitan optimizar el uso de los recursos y por ende los costos.

Por otra parte, entendiendo el impacto general de la pandemia en todos los sectores y reconociendo la importancia de los proveedores para el cumplimiento de los objetivos de la compañía y su papel como dinamizadores de la economía y la sociedad en general, Grupo Sura ha opto desde el inicio de la contingencia por buscar un acercamiento para que bajo mutuo acuerdo, se pudiera llegar a un punto de equilibrio en el cual no se cancelaran en absoluto los servicios contratados, pero si se redujera la frecuencia y por ende los costos, acorde al volumen de operación. Es así como, en servicios relacionados con limpieza, mantenimiento, abastecimiento de insumos de aseo, cafetería, útiles de oficina y gestión de documentos en los edificios desocupados se redujeron sustancialmente sin que esto afectara el buen funcionamiento de los sistemas y/o el cuidado de los activos. En contraste, servicios como, impuestos inmobiliarios, administraciones y vigilancia, continuaron sin cambios representativos.

Importante a su vez mencionar, que otro efecto económico presentado durante este segundo trimestre es la reducción en costos de los servicios públicos tales como electricidad y agua, debido a la no ocupación de los inmuebles y la no operación de sus sistemas y equipos.

Con relación a lo anterior, no es un detalle menor mencionar que la implementación de la tecnología y la digitalización en los procesos sumó para facilitar el trabajo remoto y evitar desplazamientos que pusieran en riesgo al personal, no solo propio sino también de los proveedores. Entre los mayores beneficios económicos asociados al uso de la tecnología y la digitalización, se destacan servicios tales como el consumo del papel, el servicio de impresión, correo y mensajería, el archivo de documentos físicos, la alta reducción de los desplazamientos terrestres y la suspensión total de los viajes aéreos de los empleados, la contratación de hoteles y demás gastos de viajes, lo cual al final también reduce el impacto ambiental de nuestras operaciones.

Con respecto a contratos de arrendamiento de inmuebles y servicios de mantenimiento que tienen estipulado su pago en dólares según la tasa de cambio corriente, se adelantó un especial abordaje con la contraparte, poniendo de manifiesto el impacto que esto implica a raíz de la volatilidad de la moneda, de esta manera, se lograron acuerdos que redundan en un beneficio mutuo y le dieron continuidad al buen relacionamiento.

La estrategia inmobiliaria y su proyección de crecimiento para los próximos años se encuentra en una nueva etapa de revisión que involucra todas las áreas y que conecta el modelo operativo y de atención, la optimización de metros cuadrados, los costos y demás cambios que nos está planteando la época post COVID-19 largo plazo.

Ambiente Regulatorio

Durante el año 2020 se han tomado distintas medidas y se esperan otras en el futuro cercano que generan riesgos y oportunidades para Grupo Sura y sus operaciones en la región. Entre otras, en Colombia se han expedido normas que obligan a la devolución de primas en ramos con menor siniestralidad producto de aislamientos obligatorios, incluido SOAT; no obstante, la devolución no será a los tomadores sino al gobierno nacional. No se descarta la posibilidad de que lo mismo suceda en otros países de la región, como Argentina, en donde se presentó una acción judicial en este sentido, y México.

De manera general se ha evidenciado una constante dinámica por parte de los diferentes gobiernos y reguladores en busca de intervenir generando impactos positivos en la economía y la sociedad. Así lo demuestran medidas de estímulo en materia fiscal como modificaciones en el calendario tributario, y flexibilización de las formas de pago de impuestos para el año 2020. En materia laboral se han realizado modificaciones a las normas de teletrabajo, generándose flexibilizaciones en este sentido, que pareciera van a quedarse en el largo plazo. En este sentido, tomando como ejemplo el regulador colombiano, se puede decir que ha sido amplio en la interpretación de las normas con el fin de promover el teletrabajo, y en países como Panamá, y Chile, se han acelerado reformas legislativas que venían en curso.

Con respecto a medidas relacionadas con el flujo de capital, observamos que en países como México y Chile se han empezado a generar conversaciones frente a la imposibilidad de repartir dividendos en el año 2020 por parte de las compañías a sus casas matrices, con el propósito de proteger la liquidez de los mercados internos. En México, la situación se da en torno a una recomendación del regulador financiero al sector asegurador, entre tanto, para el caso de Chile se presenta como un requisito para poder acceder a beneficios o alivios económicos. Continuamos en permanente seguimiento de la regulación, ya que no se descarta que medidas similares se adopten por otros reguladores de la región para 2021.

En el corto plazo, dada la crisis fiscal que se vislumbra por el aumento en el gasto de los países, se prevé que entre 2021 y 2022 se implementen reformas fiscales estructurales que pueden afectar los recursos disponibles de los ciudadanos, limitando así su capacidad de acceso a los servicios de seguro, y el aumento de tasas impositivas sobre el patrimonio, que pueden repercutir en una afectación para los resultados de la industria aseguradora. Si bien este fenómeno se vislumbra como medida general en Latinoamérica, las promesas presidenciales en Argentina y Uruguay parecieran generar poca probabilidad de que esto suceda.

En materia de seguridad social en Colombia se han generado normas de gran impacto, especialmente las que obligan a las ARL a la destinación de recursos adicionales para elementos de bioseguridad y prevención en el trabajo para aquellos empleados con exposición directa a COVID-19, así mismo, la nueva regulación define el COVID-19 como una enfermedad laboral directa para las ocupaciones de la primera línea de atención. De igual forma, se han expedido normas que regulan canastas básicas de cobertura para la atención de COVID-19 por parte del estado, aliviando la carga económica de las EPS, y se han

generado avances que permiten cada vez mayores facultades para la atención remota de pacientes bajo la modalidad de telemedicina.

Negocio

Para el segundo trimestre del año los resultados operativos de las filiales de Grupo Sura han comenzado a presentar algunos impactos por efecto del COVID-19, debido a la evolución de la curva de contagios y a las cuarentenas implementadas en la región que repercuten en una desaceleración en las economías, sin embargo, en este sentido, se destaca positivamente la situación de Uruguay donde se presentó una cuarentena más corta, comprometiendo en menor medida la actividad económica local.

Al cierre de junio la compañía ya ha desarrollado iniciativas para contrarrestar los efectos negativos, tales como medidas de acompañamiento y asesoría a los clientes en las renovaciones, transformación de las soluciones entregadas para que respondan a las nuevas condiciones del entorno, otorgamiento de plazos adicionales para los pagos, fomento de las plataformas virtuales y nuevas herramientas para los canales de distribución, así como la aceleración en la implementación de iniciativas asociadas a la transformación del modelo operativo, que propenden por mayor agilidad, pertinencia en la oferta de valor, virtualidad y eficiencia en las nuevas condiciones en que se mueve el mundo.

Hoy más que nunca resulta relevante el papel de nuestras empresas prestadoras de servicios en el sector de la salud en Colombia, las cuales contribuyen a contener y mitigar la emergencia sanitaria, en coordinación con las autoridades gubernamentales. Parte de las acciones con las que aportamos a la solución, son la ampliación de capacidades para las asistencias y servicios, incrementando el número de profesionales en salud, los cuales hoy suman cerca de 10 mil empleados, así como la implementación de tecnología para la atención virtual, con una cantidad importante de atenciones diarias, la toma de muestras en IPS propias, a domicilio y en la modalidad de drive thru.

Por su parte, el 27 de marzo de 2020 el presidente de la República de Colombia emitió el decreto 488, el cual en su artículo 5. Recursos del Sistema de Riesgos Laborales para enfrentar el Coronavirus COVID-19, decretó que hasta tanto permanezcan los hechos que dieron lugar a la emergencia económica, social y sanitaria, las Administradoras Riesgos Laborales, que para nuestro caso sería la compañía Seguros de Vida Suramericana S.A. con su solución ARL SURA, deben destinar los recursos de las cotizaciones en riesgos laborales que trata el artículo 11 de la Ley 1562 de 2012, en actividades de promoción y prevención de contagio, mediante la compra de elementos de protección personal, chequeos médicos frecuentes de carácter preventivo y diagnóstico, así como emprender acciones de intervención directa relacionadas con la contención, mitigación y atención de la pandemia. Estos recursos son destinados a los trabajadores de las empresas afiliadas, que con ocasión de las labores que desempeñan, están directamente expuestos al contagio del virus.

Los ingresos por primas de seguros presentan una menor dinámica en negocios nuevos, con mayores impactos en las soluciones de movilidad y en el canal afinidad debido a las clausuras económicas durante las cuarentenas; por otro lado, las renovaciones continúan con niveles similares al mismo periodo del año anterior gracias a las iniciativas de acompañamiento a los segmentos de personas, y pequeñas y medianas empresas. Adicionalmente, la dinámica de primas emitidas refleja estrategias en donde se busca retribuir al cliente por la menor exposición a riesgos, ya sea en la modalidad de devolución de primas, descuentos o adición de coberturas.

Los seguros obligatorios en Colombia han presentado una contracción en sus ingresos asociados a la menor dinámica económica y el mayor desempleo en el país, con impactos principalmente en la ARL que presenta un decrecimiento en los ingresos del 2%.

Así mismo, alineado con la reducción de ingresos y la menor actividad económica, durante el segundo trimestre se presentó una disminución en la exposición de riesgos, principalmente en las soluciones de movilidad, propiedad y patrimoniales, lo cual generó una reducción en la frecuencia de siniestros de estas soluciones. Adicionalmente, se presentaron menores reclamaciones en la solución de salud por el aplazamiento de procedimientos médicos.

En los países donde se tiene mayor exposición por las soluciones de Salud y Vida, la curva de infectados no ha alcanzado el pico de contagios y por ende los efectos en la siniestralidad asociada a COVID-19 aún se encuentra en etapas tempranas, no obstante, ya se ha evidenciado un mayor impacto en Colombia.

Reservas

Durante el último trimestre las reservas de la compañía no presentaron cambios significativos y se considera que los niveles de reservas de seguros calculados y presentados en sus estados financieros para el 30 de junio de 2020 son suficientes, y no se prevén impactos adicionales con base a la información conocida a ese momento, ya que las estimaciones de siniestralidad realizadas para este corte son coherentes con las evaluaciones que se han realizado sobre los posibles efectos derivados de la pandemia del COVID-19.

No obstante, todo dependerá de la evolución de las medidas tomadas por los gobiernos, las condiciones de salud de la población y sus consecuencias en las variables macroeconómicas de los diferentes países por lo que, al interior de la compañía, se continúa evaluando permanentemente la evolución de las principales variables, acciones y sus consecuencias, con el propósito de capturar nueva información que nos permita comprender mejor el comportamiento de los riesgos y nuestra exposición a ellos en el corto y mediano plazo. Lo anterior le permite a la compañía mantener un diagnóstico adecuado sobre la suficiencia de sus reservas, aun dado lo atípico de la situación.

Portafolios de Inversión

Durante el segundo trimestre de 2020 los mercados presentaron una recuperación importante, especialmente los desarrollados, regresando a niveles pre-COVID como en el caso del índice accionario Dow Jones que obtuvo un avance del 18% durante el trimestre comparado con los primeros tres meses del año donde presentó una pérdida del 15%, esto generó también confianza en los mercados de renta fija que presentaron valorizaciones importantes a lo largo de toda la curva de rendimientos. La reapertura gradual de las diferentes economías ha permitido dicha recuperación generando una confianza generalizada en los mercados de valores.

Por otro lado, la desaceleración económica ha llevado a descontar registros de inflación bastante bajos para el cierre de año, lo cual afecta nuestros portafolios de inversión que se encuentran altamente indexados a este indicador, es importante anotar que este impacto de bajas inflaciones es negativo para el ingreso por inversiones, pero se compensa con el recalcular de las reservas de seguro que también responden a obligaciones indexadas a inflación. Este tipo de compensaciones son las que se logran con nuestro modelo de gestión de ALM (Calce de Activos y Pasivos), mitigando los impactos en los resultados como

compañía. Esta adecuada gestión nos permite contar con cumplimientos de presupuesto en el ingreso por inversiones superiores al 100%.

Nuevamente, resaltamos que los niveles de calce de reservas en las filiales no han presentado deterioro, manteniéndose aun con excesos importantes en cada una de ellas, así mismo, los márgenes de solvencia a nivel regulatorio e interno se preservan sin afectación a pesar de la coyuntura.

Riesgo de Crédito

Durante el último trimestre la situación de riesgo de crédito en términos de emisores de portafolio de inversiones no presentó cambios significativos. Sin embargo, sí se presentaron situaciones puntuales en Chile, Argentina y El Salvador que se detallan a continuación:

- **Chile:** Se presentó un deterioro operativo importante en los bonos un emisor de la cartera. Su valor a costo amortizado al cierre de junio es de USD 1.65 millones y debido a el análisis, el seguimiento continuo y la metodología de deterioro de inversiones, se está reconociendo un mayor valor de deterioro para esta inversión.
- **Argentina:** De forma similar a lo que se tenía para el trimestre anterior, el país continúa con sus planes de reestructuración de la deuda, lo cual tenía previsto antes de la coyuntura de la pandemia, en este sentido, la compañía sigue preparándose para enfrentar un posible riesgo de liquidez por el aplazamiento en el pago de algunos cupones y vencimiento de títulos, sin implicaciones de pérdida de capital hasta el momento.
- **El Salvador:** En esta cartera, dos emisores presentaron planes de periodos de gracia para pago de capital. Estos fueron aprobados por los inversionistas con el fin de dar un alivio de liquidez. El valor contable de estas inversiones asciende a USD 1.2 millones.

Adicional a los puntos anteriores, no hay deterioros adicionales significativos en el valor contable de las inversiones de las filiales de Suramericana S.A., lo anterior teniendo en cuenta que la cartera se encuentra diversificada en emisores con una buena calidad crediticia y alta solidez operativa que les ha permitido mantenerse estables en medio de la pandemia.

Actualmente los países en los cuales tenemos instrumentos financieros clasificados como costo amortizado son, Colombia, República Dominicana, El Salvador, Panamá y Chile, para estos, se esperaría impacto en los portafolios de inversión y los estados financieros en caso de presentarse bajas en la calificación crediticia de los emisores. Los títulos clasificados a valor de mercado permanentemente incorporan los efectos de la cotización y fluctuaciones en las tasas de interés, por lo tanto, no suponen efectos adicionales asociados a los análisis de Deterioro prospectivo. No obstante, como consecuencia de la baja en la calificación crediticia de los emisores, para aquellos títulos clasificados a valor de mercado con cambios en otros resultados integrales la compañía puede reflejar impactos negativos en los resultados del periodo asociados a un deterioro estimado.

Con respecto a las cuentas por cobrar a reaseguradores y coaseguradores, de forma similar a lo que se tenía para el trimestre anterior, no se perciben mayores impactos en la estabilidad de los reaseguradores y coaseguradores con los que la compañía desarrolla actualmente transacciones, dada su fortaleza financiera y estabilidad en su desempeño operativo, lo cual

se valida constantemente al interior de Grupo Sura. Sin embargo, se sigue con el monitoreo constante de la realidad del mercado reasegurador mundial y su conexión con las variables asociadas a la pandemia y las variables macroeconómicas con el fin de poder anticipar algún impacto que pueda afectar a alguna de las compañías del Grupo.

En cuanto a las cuentas por cobrar a nuestros clientes, si bien en algunos países se están otorgando mayores plazos para pagar las primas debido a decisiones gubernamentales generando un aumento en los días de rotación de cuentas por cobrar, principalmente en República Dominicana y en Panamá, no se ha identificado un riesgo significativo que represente grandes pérdidas para la compañía. Es importante tener en cuenta, que en Sura Panamá, se evidencia un deterioro importante para este trimestre en las carteras de autos y vida individual ya que se han evidenciado un aumento en la mora sobre todo en las cuentas de 90 a 120 días. Adicionalmente, se está realizando un proceso de revisión a detalle con cada una de las filiales con el fin de evidenciar si existen temas adicionales a considerar con respecto a la cartera de clientes.

No obstante a lo expresado en líneas anteriores, respecto a no observarse impactos significativos asociados al riesgo de crédito durante este segundo trimestre, somos conscientes de la volatilidad y la alta incertidumbre que genera la coyuntura actual, por lo que permanentemente la compañía vigila las medidas adoptadas por los gobiernos y las implicaciones que estas puedan tener sobre el comportamiento de los diferentes sectores, entre otras, la interrupción en las cadenas de suministro, suspensión extensiva de la actividad productiva, incremento del desempleo, recesión de los ingresos para algunos sectores, comportamiento de los precios (inflación), desaceleración económica, etc..

Impactos Cambiarios

Frente al dólar americano las monedas emergentes se han recuperado de manera importante durante el segundo trimestre tal como se había previsto, entre otras razones debido a los mayores niveles de confianza que han ayudado a presentar valorizaciones de las monedas en Latinoamérica, así como la abundante liquidez productos de las ayudas de los gobiernos en cada una de sus economías. Sin embargo, esperamos volatilidad en lo que resta del año a medida que se presenten nuevos rebotes del virus y que el acceso a algunos mercados se empiece a ver afectado por los altos niveles de deuda y percepción de mayor riesgo, la compañía no pierde de vista las condiciones y expectativas asociadas al comportamiento de las monedas y los riesgos que esto le deriva, para con ello, implementar nuevas estrategias en la gestión de sus activos, priorizando la mitigación sin perder de vista las oportunidades de rentabilizar que ofrece el mercado.

De cualquier forma, los efectos de cambio materializados en las operaciones y los provenientes de convertir los resultados del periodo y situación financiera de las subsidiarias a la moneda de presentación de estos estados financieros (COP), ya han sido reconocidos e incorporados con corte al 30 de junio de 2020.

Recuperabilidad de activos por impuestos diferidos

Como medida preventiva ante la pandemia de COVID -19, con corte al 30 de junio de 2020 la compañía efectuó la evaluación de recuperabilidad de los activos por impuestos diferidos, concluyendo que no se identificaron elementos que generen la no recuperabilidad de estos, sin embargo, se continuará monitoreando la evolución de los negocios y los impactos

económicos derivados de la coyuntura en sus estados financieros, sin perder de vista las posibles afectaciones sobre dichas posiciones.

Continuidad de negocio

La administración de la compañía considera que por ahora ninguna de sus operaciones presenta dificultades significativas que le impidan continuar como negocio en marcha. Nuestros planes de continuidad han permitido la implementación del trabajo remoto a un alto porcentaje de los colaboradores y la habilitación de capacidades tecnológicas para atender los procesos comerciales y de negocio, sin incurrir en costos materiales o desproporcionados para ello. Adicional a lo anterior, somos conscientes de la importancia de mantener la solidez financiera y la liquidez necesaria para atender las necesidades de los negocios en el momento actual, al respecto, creemos que la dinámica que traen las operaciones, así como la estrategia financiera que ha seguido la compañía a lo largo de varios periodos, con relación a la optimización de los recursos y las decisiones de asignación de capital, nos ubican en una posición adecuada.

Deterioro de valor

En Grupo Sura entendemos que la coyuntura generada por el COVID-19 representa dado sus impactos concentrados, principalmente en el corto plazo, un desvío en algunos indicadores financieros y operativos, inicialmente considerados a fines de concluir si es pertinente evaluar indicios de deterioro en cada una de las filiales. Sin embargo, al interior de la compañía consideramos que por ahora continuamos dimensionando la situación y comprendiendo los impactos que podemos tener durante el año 2020. Así las cosas, ante la alta incertidumbre, no tenemos bases sólidas para prever las consecuencias derivadas de la contingencia a partir del año 2021 en adelante, lo cual genera limitaciones a la hora de hacer cualquier evaluación financiera de largo plazo. Además de las restricciones que esto trae desde el punto de vista de modelación.

Los niveles de calce y de solvencia que permiten definir la capacidad de reparto de dividendos en las filiales se mantienen suficientes, lo cual permite inferir que el valor medido a través del descuento de flujos futuros no se ha visto impactado, igualmente, es importante resaltar que aún se mantiene una alta incertidumbre por el comportamiento de las principales variables del negocio de seguros como lo son los ingresos por primas, su efectivo recaudo y los pagos de siniestros futuros, lo que hace difícil proyectar comportamientos y resultados más allá de este año, con relación a la información hasta el momento conocida.

Estamos en permanente seguimiento de las necesidades de capital de todas nuestras filiales, bien sea por deterioro en las condiciones o por el crecimiento de las diferentes líneas de negocio, así como del impacto que pueda tener esto en el valor de nuestras compañías.

Pensiones

Durante los primeros meses de declarada la pandemia, los gobiernos de los países donde opera SURA Asset Management definieron cuarentenas con diferentes grados de restricción, a fin de aplanar las curvas de contagio y no sobrepasar las capacidades de los servicios de salud.

Conforme ha evolucionado esta pandemia, algunos países fueron flexibilizando las medidas, como Colombia, donde se estableció una mecánica de “pico y cédula”; o Perú, donde la

cuarentena fue levantada en algunas ciudades como Lima a partir de inicios de julio. En Uruguay, el gobierno ha apostado por un retorno gradual a la “nueva normalidad”, retomando de manera progresiva las actividades comerciales y educativas en el país. En México, donde la cuarentena fue más voluntaria por regiones que ordenada por el gobierno central, las actividades se están retomando también de manera paulatina.

Por otro lado, Chile se vio obligado a retomar las restricciones luego de observar un crecimiento vertiginoso en los casos de contagios al levantar la cuarentena en algunos sectores.

Dado lo anterior, al cierre del segundo trimestre Colombia y Chile mantienen cuarentenas restrictivas y generalizadas, mientras que Uruguay la ha levantado por completo y Perú de manera localizada. Las condiciones en la cuarentena en México también se han flexibilizado. La Compañía viene realizando de manera continua diferentes ejercicios de estimaciones y proyecciones de sus resultados y el impacto en los estados financieros dada la crisis de salud a nivel mundial. Al cierre del primer trimestre se identificaron algunos impactos en los países derivados principalmente de medidas económicas y sociales adoptadas por los gobiernos para afrontar la crisis. A continuación se detalla los impactos identificados y actualizados al cierre del segundo trimestre del año:

En el negocio mandatorio:

- La pérdida de rentabilidad observada durante el primer trimestre como consecuencia de la reacción de los mercados a la crisis ha sido recuperada casi por completo. Sólo en Perú y Colombia la recuperación aún no logra revertir el resultado acumulado negativo (materializado en los estados financieros en la rentabilidad del Encaje y parcialmente en el método de participación), no obstante, han tenido una recuperación significativa y positiva desde el mes de abril en adelante.
- Impacto en las tasas de cotización de afiliados y en el nivel de bases salariales debido al desempleo desencadenado por las cuarentenas y la crisis económica generalizada: a nivel mundial un efecto inmediato y directo de la interrupción de actividades por las cuarentenas ha sido el cierre temporal de diferentes compañías y la pérdida de empleos. Si bien se espera que sólo una parte de estos empleos se hayan perdido de manera permanente dadas las iniciativas gubernamentales, la Compañía viene monitoreando las proyecciones oficiales de los gobiernos en términos de desempleo. A partir del mes de mayo se empezó a observar una disminución en estas variables de negocio, que naturalmente tienen un impacto en los ingresos por comisiones.

Al cierre del segundo trimestre aún es prematuro predecir cuánto de la pérdida de empleos observada hasta el momento será estructural y/o temporal. Sin perjuicio de ello, los impactos en ingresos observados no ponen en riesgo la capacidad de la Compañía de continuar como negocio en marcha, y se espera que sean efectos que se recuperen conforme los países levantan la cuarentena y se reactiven las actividades económicas generadoras de empleo.

- Impacto de medidas gubernamentales que afectan directamente al negocio mandatorio: durante el primer semestre se han presentado iniciativas legislativas y decretos de los gobiernos para reducir los impactos económicos de la pandemia, siendo los más resaltantes:

- Perú:
 - **Suspensión de aportes** a los fondos de pensiones durante el mes de abril: para otorgar mayor liquidez a los trabajadores formales, el gobierno permitió que los aportes del mes de abril, así como las respectivas comisiones por administración de aportes, sean suspendidos. El impacto de esta medida está valorizado en 28,788 millones de COP¹ de menores ingresos.
 - **Retiros de aportes:**
 - Retiro parcial de hasta PEN 2,000 (aproximadamente COP 2,162,573¹) de la cuenta de capitalización individual (CIC): esta medida, al inicio, aplicaba para personas que no habían reportado aportes (es decir, no tenían trabajo formal) durante los últimos 6 meses contados hasta el 31/03. Días después, el decreto fue ampliado para abarcar a personas:
 - Que no hubieran reportado aportes en febrero o marzo,
 - Cuyos empleadores se hubieran acogido al régimen de Suspensión Perfecta de Labores (se suspende el vínculo laboral y pago de manera temporal)
 - Cuyos salarios sean menores a PEN 2,400 (aproximadamente COP 2,595,088¹), independientemente de si se encuentran o no trabajando.
 - Retiro parcial de hasta el 25% de la CIC del afiliado, con un mínimo de PEN 4,300 (COP 4,649,532¹) y un máximo de PEN 12,900 (COP 13,948,596¹). Esta medida fue promulgada en el mes de mayo, permitiendo solicitar los retiros hasta 60 días después de publicada la norma. Esta Ley contempla el retiro opcional de todos los afiliados al sistema, sin condicionante de suspensión del trabajo o topes de ingreso.
 - Considerando ambas disposiciones entre los meses de abril y junio (hasta algunos días de julio) se recibió alrededor de 1.5 millones de solicitudes de retiro, por un total equivalente a 8.9 billones de COP² (14% de los activos administrados por AFP Integra). Cabe mencionar que sólo una parte de los ingresos se cobra sobre los activos administrados; se estima un impacto por esta reducción de 9,596 millones de COP¹ menores comisiones para el 2020.
- Chile:
 - Fue promulgado el decreto que permite a los afiliados y pensionistas de los fondos de pensiones el **retiro del 10%** de los fondos acumulados en

¹ A tasa promedio al cierre de junio.

² A tasa de cierre de junio.

sus cuentas, hasta por 150 UFs (unidades de Fomento) (aprox. 19,908,284 millones de COP²)

- Actualmente se están dimensionando los impactos.

En el negocio no mandatorio:

- Potencial reducción de los activos administrados por rentabilidad negativa de los mercados financieros: al cierre del segundo trimestre el rendimiento negativo de meses anteriores ha sido recuperado en su mayoría (rendimiento de -0.2% acumulado al cierre del T2, versus rendimiento de -5.2% acumulado al cierre del T1 en el negocio de ahorro e inversión).
- Potencial reducción de los activos administrados por aumento en la fuga de clientes, debido a las necesidades de liquidez: esta situación ha sido contrarrestada con una estrategia de cercanía y retención, muy apoyada en canales digitales, y se evidencia un mejor nivel de flujo neto comercial durante el segundo trimestre.
- Potencial reducción en los fees promedios, debido al refugio en productos de renta fija en lugar de productos de renta variable o alternativos: la reducción en el fee promedio de este negocio se ha materializado, no obstante, estos menores fees están compensados parcialmente con la recuperación del rendimiento y los flujos netos positivos), y las comisiones presentan crecimiento con respecto al año anterior.

De manera general, como en otras industrias, los negocios en los que opera SURA Asset Management se han visto afectados por la movilidad reducida y las cuarentenas, y que ha dificultado el poder cerrar afiliaciones o captaciones de nuevos clientes. No obstante, el enfoque en el cliente de los años anteriores permitió desarrollar iniciativas de captación y cercanía digitales, que al inicio de la crisis ya venían funcionando, y han permitido mantener el acercamiento con los clientes, la asesoría digital y la captación en algunos productos donde la regulación permite procesos 100% remotos.

○ Colombia:

- En junio de 2020, la Superintendencia Financiera de Colombia impartió instrucciones a las aseguradoras para que trasladen a los consumidores los beneficios identificados con la disminución del riesgo asegurado en virtud del aislamiento preventivo obligatorio. Estas medidas aplican a todos los ramos de seguros, excepto los de vida.
- Se radicó un proyecto de ley para llevar a cabo una reforma a la salud. Una de sus propuestas es depurar del sistema a las EPS que en los últimos años no han cumplido su objetivo e indicadores financieros. Las restantes, pasarían a estar bajo el modelo de Aseguradoras de Salud. La iniciativa deberá ser aprobada en 8 debates antes de ser una reforma constitucional.
- La Corte declaró inconstitucional el Decreto que permitió a empresas e independientes disminuir en abril y mayo su cotización a la Seguridad Social y se autorizó el traslado de unos 25,000 pensionados de las AFP privadas a

Colpensiones. La sentencia tiene efectos retroactivos y el Estado debe decidir cómo y cuándo se realizarán los ajustes requeridos.

- Se presentó un proyecto de ley para que los afiliados al Régimen de Ahorro Individual con Solidaridad (Rais) que dejaron de cotizar a julio del 2020, puedan retirar hasta el 10% de las cuentas individuales de capitalización para sus pensiones que se encuentren a cargo de las AFP.

Como se ha mencionado, la compañía viene realizando de manera continua proyecciones y modelos que permitan anticipar y cuantificar los impactos que tendrán los negocios, y como consecuencia, los posibles impactos en sus Estados Financieros. Dado que la crisis se encuentra en pleno desarrollo y no se tiene a la vista una fecha de solución o normalización, este es un ejercicio que continuará desarrollándose durante las próximas semanas y meses, en los cuales Grupo Sura realizará constante análisis para incorporar cualquier efecto.

Al cierre del segundo trimestre, además de los impactos mencionados, se identificó:

- Que no ha habido cambios significativos a los contratos de arrendamiento reconocidos bajo NIIF 16, que pudieran requerir la remediación de los activos o pasivos en derecho de uso. (No hubo cancelación de contratos, ni renegociación de las condiciones).
- Que no hay indicios de deterioro por los cuales se requiera revalorizar las propiedades de inversión que mantiene la Compañía.
- Que no se ha evidenciado que la Compañía tenga dificultades para la recuperabilidad de partidas de largo plazo (DAC, DIL, activos por impuestos diferidos).
- Que no se han presentado cambios en los flujos de dividendos comprometidos para el año.

NOTA 6. COMBINACIONES DE NEGOCIOS

Combinaciones de negocios realizadas en el periodo

El 28 de febrero de 2018, Diagnóstico y Asistencia Médica S.A.S Dinámica IPS suscribió un acuerdo con Fundación Institución de Alta Tecnología Médica "IATM" para la adquisición de tres sedes operativas; así como otros activos y pasivos relacionados con éstas. Como resultado de la operación, la compañía busca consolidarse en el negocio de ayudas diagnósticas en la ciudad de Medellín. La fecha efectiva para efectos contables de la combinación de negocios fue el 1 de noviembre de 2018.

Para el 30 de junio de 2019, se finalizó el proceso de asignación del precio de compra - Purchase Price Allocation de acuerdo con la NIIF 3 "Combinaciones de negocios". A continuación, se relacionan los valores razonables definitivos de los activos y pasivos identificables del negocio a la fecha de obtención de control y los ajustes realizados en el periodo de medición:

	Valores razonables al 1 de noviembre de 2018	Ajustes del periodo de medición	Valores razonables al 1 de noviembre de 2018
Activos identificables			
Cuentas por cobrar comercial	1,894	-	1,894
Inventarios	45	-	45
Propiedades, planta y equipo	14,800	-	14,800
Disponibles	805	-	805
Inversiones	2	-	2
Activos intangibles ⁽¹⁾	69	7,399	7,468
Total activos identificables	17,615	7,399	25,014
Pasivos identificables			
Obligaciones financieras	848	-	848
Proveedores	148	-	148
Otros pasivos	275	-	275
Obligaciones laborales	395	-	395
Cuentas por pagar	671	-	671
Impuesto diferido	718	-	718
Total pasivos identificables	3,055	-	3,055
Activos y pasivos netos	14,560	7,399	21,959

⁽¹⁾ Incluye los siguientes activos:

- Lista de clientes por \$7,399 el cual se amortiza a un plazo de 12 años a partir del 1 de noviembre de 2018.
- Software por \$69.

El valor del crédito mercantil resultante es determinado de la siguiente manera:

	Valores razonables al 1 de noviembre de 2018
Contraprestación transferida ⁽²⁾	22,599
Valor razonable de activos y pasivos identificables	(21,959)
Crédito mercantil generado en la adquisición	640

⁽²⁾ El valor de la contraprestación transferida fue cancelado en efectivo antes del 30 de junio de 2019.

El crédito mercantil se atribuye a la estrategia de expansión de la compañía y a las sinergias que se esperan de la integración con las operaciones actuales. De acuerdo con lo señalado en el literal c del numeral 2 del artículo 74 y el párrafo 3 del artículo 143 del Estatuto Tributario, el crédito mercantil determinado en esta combinación de negocios no es susceptible de amortización para efectos tributarios.

Los costos de transacción relacionados con la adquisición del negocio no son significativos y fueron reconocidos como otros gastos operacionales en el estado de resultados integral al 31 de diciembre de 2018.

NOTA 7. INSTRUMENTOS FINANCIEROS

A continuación, se describe las metodologías y supuestos utilizados para determinar los valores de los instrumentos financieros que no están registrados a valor razonable (es decir, a costo amortizado y los préstamos y cuentas por cobrar):

Activos cuyo valor razonable se aproxima al valor en libros

Para los activos financieros que su vencimiento es menor a tres meses, (ejemplo: depósitos a la vista y cuentas de ahorro sin vencimiento), el valor en libros se aproxima a su valor razonable. En el caso de los instrumentos de renta fija mayores a tres meses, se realiza valoración y se ajusta el saldo para reflejar el cambio en la valoración inicial.

Instrumentos financieros a tasa pactada

El valor de los activos de renta fija valorados a costo amortizado se calcula mediante la comparación de las tasas de interés de mercado, cuando fueron reconocidos inicialmente con las tasas actuales de mercado para instrumentos financieros similares.

Pasivos financieros cuyo valor razonable se aproxima al valor en libros

En el caso de aquellas obligaciones que tengan un vencimiento a corto plazo, su valor en libros se aproxima a su valor razonable.

Para los préstamos con tasas de interés variable, el valor en libros corresponde a una aproximación de su valor razonable. En cuanto a los préstamos con tasas de interés fijo, la tasa de interés de mercado para préstamos similares no difiere de manera significativa, por lo tanto, el valor en libros corresponde a una aproximación de su valor razonable.

7.1. Activos financieros

A continuación, se presentan los activos financieros en corriente, no corriente y por tipo de activo financiero:
Junio 2020

Junio 2020						
Corriente	Nota	Activos financieros al costo amortizado	Activos financieros al valor razonable		Otros activos financieros (efectivo)	Total
			Resultado	Patrimonio		
Efectivo y equivalentes de efectivo		-	-	-	2,829,674	2,829,674
Inversiones	7.1.1	298,358	7,909,792	-	-	8,208,150
Cuentas por cobrar	7.1.2	6,541,171	-	-	-	6,541,171
Cuentas por cobrar partes relacionadas ⁽¹⁾		387,166	-	-	-	387,166
Derivados (otros activos financieros)		-	221,399	-	-	221,399
Total		7,226,695	8,131,191	-	2,829,674	18,187,560

No corriente	Nota	Activos financieros al costo amortizado	Activos financieros al valor razonable		Otros activos financieros (efectivo)	Total
			Resultado	Patrimonio		
Efectivo restringido		-	-	-	53,256	53,256
Inversiones	7.1.1	10,194,987	3,137,512	672,848	-	14,005,347
Derivados (otros activos financieros)		-	1,107,787	-	-	1,107,787
Total		10,194,987	4,245,299	672,848	53,256	15,166,390

Activos financieros		17,421,682	12,376,490	672,848	2,882,930	33,353,950
----------------------------	--	-------------------	-------------------	----------------	------------------	-------------------

Diciembre 2019

Diciembre 2019						
Corriente	Nota	Activos financieros al costo amortizado	Activos financieros al valor razonable		Otros activos financieros (efectivo)	Total
			Resultado	Patrimonio		
Efectivo y equivalentes de efectivo		-	-	-	2,256,625	2,256,625
Inversiones	7.1.1	56,743	7,337,006	-	-	7,393,749
Cuentas por cobrar	7.1.2	6,184,875	-	-	-	6,184,875
Cuentas por cobrar partes relacionadas ⁽¹⁾		109,153	-	-	-	109,153
Derivados (otros activos financieros)		-	51,363	-	-	51,363
Total		6,350,771	7,388,369	-	2,256,625	15,995,765

No corriente	Nota	Activos financieros al costo amortizado	Activos financieros al valor razonable		Otros activos financieros (efectivo)	Total
			Resultado	Patrimonio		
Efectivo restringido		-	-	-	89,532	89,532
Inversiones	7.1.1	12,788,839	3,200,273	599,509	-	16,588,621
Cuentas por cobrar	7.1.2	149,963	-	-	-	149,963
Derivados (otros activos financieros)		-	542,886	-	-	542,886
Total		12,938,802	3,743,159	599,509	89,532	17,371,002

Activos financieros	19,289,573	11,131,528	599,509	2,346,157	33,366,767
----------------------------	-------------------	-------------------	----------------	------------------	-------------------

(1) Las cuentas por cobrar partes relacionadas corresponden a dividendos pendientes por cobrar a las compañías asociadas las cuales se detallan a continuación:

	Junio 2020	Diciembre 2019
Grupo Bancolombia S.A.	205,947	64,031
Grupo Nutresa S.A.	79,050	24,756
Grupo Argos S.A.	64,661	20,063
Protección S.A.	36,534	-
Otros	974	303
Total dividendos por cobrar	387,166	109,153

A continuación, se presentan los activos financieros por país:

	Junio 2020	Diciembre 2019
Colombia	16,951,871	15,090,900
Chile	9,453,029	9,026,418
México	2,069,693	4,571,546
Argentina	999,888	871,227
Panamá	901,400	767,649
Perú	876,203	969,120
El Salvador	644,753	544,795
Brasil	597,541	719,709
Uruguay	457,293	445,713
República Dominicana	320,916	301,299
Islas Bermudas	81,363	58,391
Total	33,353,950	33,366,767

7.1.1. Inversiones

El detalle de las inversiones se presenta a continuación:

	Junio 2020	Diciembre 2019
Emisores nacionales	7,961,242	7,994,850
Títulos de tesorería – TES	2,979,008	5,165,704
Emisores extranjeros	4,379,298	4,004,431
Encaje legal fondo de pensiones – Inversiones a valor razonable con cambios en resultados	6,558,338	6,489,116
Otros títulos emitidos por el gobierno nacional	355,096	340,599
Otras	21,017	28,775
Deterioro en inversiones de instrumentos de patrimonio cambios en otro resultado integral (Nota 7.2)	(36,878)	(34,318)
Deterioro (Nota 7.2)	(3,624)	(6,787)
Total	22,213,497	23,982,370

El movimiento de la cuenta de inversiones es el siguiente:

Saldo al 01 de enero de 2019	22,696,482
Adiciones	7,969,142
Bajas	(8,090,685)
Intereses recibidos	(709,394)
Deterioro	(15,385)
Valoración (neta) de activos financieros	977,225
Valoración de inversiones al patrimonio	12,335
Dividendos recibidos	(910)
Valoración costo amortizado	1,088,590
Diferencia en conversión	54,970
Saldo al 31 de diciembre de 2019	23,982,370
Adiciones	8,280,322
Bajas	(10,950,300)
Intereses recibidos	(360,179)
Deterioro	(1,064)
Instrumentos financieros con cambios ORI	(2,089)
Valoración (neta) de activos financieros	208,019
Valoración inversión a costo amortizado	507,692
Dividendos recibidos	(118)
Diferencia en conversión	548,844
Saldo al 30 de junio de 2020	22,213,497

7.1.2. Cuentas comerciales y otras cuentas por cobrar

A continuación, se presenta el detalle de las cuentas por cobrar al 30 de junio de 2020:

	Junio 2020	Diciembre 2019
Actividad aseguradora	4,790,543	4,583,762
Deudores	793,649	772,903
Pagos por cuenta de clientes consumo	417,034	413,808
Diversas	236,196	235,326
Depósitos judiciales	201,986	231,485
Comisiones	118,153	118,315
Pagos por cuenta de clientes vivienda	108,278	96,006
Sociedad comisionista de valores	90,296	99,462
Anticipo a contrato y proveedores	87,190	36,185
Cartera de créditos	38,903	44,816
A empleados	25,282	25,626
Intereses	5,398	-
Arrendamientos	1,537	1,522
Deterioro otros conceptos de cartera de créditos	(199)	(199)
Deterioro (provisión) general	(633)	(640)
Deterioro (provisión) cuentas por cobrar de consumo	(5,236)	(4,494)
Deterioro (provisión) otras cuentas por cobrar	(19,212)	(23,845)
Deterioro (provisión) cuentas por cobrar actividad aseguradora	(108,126)	(66,045)
Deterioro (provisión) cuentas por cobrar comerciales	(239,868)	(229,155)
Total	6,541,171	6,334,838

7.2. Deterioro de los activos financieros

El detalle del deterioro de los activos financieros es:

	Junio 2020	Diciembre 2019
Deterioro cuentas por cobrar	(373,274)	(324,378)
Deterioro inversiones	(40,502)	(41,105)
Total	(413,776)	(365,483)

7.3. Pasivos financieros

A continuación, se relacionan los pasivos financieros de Grupo SURA:

	Nota	Junio 2020	Diciembre 2019
Otros pasivos financieros	7.3.1	1,790,961	1,685,559
Derivados	7.3.1	285,965	204,190
Cuentas comerciales por pagar y otras cuentas por pagar	7.3.2	3,583,586	3,613,367
Cuentas por pagar a entidades relacionadas		354,035	82,011
Títulos emitidos	15	8,772,205	8,203,145
Total		14,786,752	13,788,272

El detalle de los pasivos financieros en corriente y no corriente y por tipo de pasivo financiero se presenta a continuación:

Junio 2020

Junio 2020				
Corriente	Nota	Pasivos financieros al costo amortizado	Pasivos financieros al valor razonable	Total
Derivados	7.3.1	-	42,368	42,368
Cuentas por pagar	7.3.2	3,583,586	-	3,583,586
Cuentas por pagar partes relacionadas		354,035	-	354,035
Otros pasivos financieros	7.3.1	1,273,929	28,296	1,302,225
Títulos emitidos	15	1,132,865	-	1,132,865
Total		6,344,415	70,664	6,415,079

No corriente	Nota	Pasivos financieros al costo amortizado	Pasivos financieros al valor razonable	Total
Derivados	7.3.1	-	243,597	243,597
Otros pasivos financieros	7.3.1	488,736	-	488,736
Títulos emitidos	15	7,639,340	-	7,639,340
Total		8,128,076	243,597	8,371,673

Pasivos financieros		14,472,491	314,261	14,786,752
----------------------------	--	-------------------	----------------	-------------------

Diciembre 2019

Diciembre 2019				
Corriente	Nota	Pasivos financieros al costo amortizado	Pasivos financieros al valor razonable	Total
Derivados	7.3.1	-	21,501	21,501
Cuentas por pagar	7.3.2	3,613,367	-	3,613,367
Cuentas por pagar partes relacionadas		82,011	-	82,011
Otros pasivos financieros	7.3.1	1,260,228	1,501	1,261,729
Títulos emitidos	15	249,145	-	249,145
Total		5,204,751	23,002	5,227,753

No corriente	Nota	Pasivos financieros al costo amortizado	Pasivos financieros al valor razonable	Total
Derivados	7.3.1	-	182,689	182,689
Otros pasivos financieros	7.3.1	423,830	-	423,830
Títulos emitidos	15	7,954,000	-	7,954,000
Total		8,377,830	182,689	8,560,519

Pasivos financieros		13,582,581	205,691	13,788,272
----------------------------	--	-------------------	----------------	-------------------

A continuación, se presenta la información de los pasivos financieros por país:

	Junio 2020	Diciembre 2019
Colombia	12,663,268	11,620,705
Chile	1,018,617	1,083,286
México	259,331	267,271
Brasil	199,349	222,144
Argentina	179,555	184,914
República Dominicana	125,910	136,095
Panamá	91,670	59,356
El Salvador	86,183	72,197
Perú	68,876	67,103
Uruguay	63,784	70,058
Islas Bermudas	30,209	5,143
Total	14,786,752	13,788,272

7.3.1. Otros pasivos financieros

El detalle de los otros pasivos financieros se presenta a continuación:

	Junio 2020	Diciembre 2019
Derivados financieros ¹	285,965	204,190
Obligaciones financieras ²	1,790,961	1,685,559
Total	2,076,926	1,889,749

⁽¹⁾ La variación se da principalmente por la volatilidad de los mercados, dado que, esta influye en las respectivas curvas con las que se realizan la valoración de los derivados y también por negociación de nuevos derivados de cobertura.

⁽²⁾ La variación se da por el tipo de cambio, ya que, se tienen obligaciones financieras en USD y por nueva adquisición de deuda.

Grupo SURA no ha tenido incumplimientos de capital, interés u otros incumplimientos respecto de los pasivos durante 2020 y 2019.

7.3.2. Cuentas comerciales por pagar y otras cuentas por pagar

A continuación, se presenta el detalle de las cuentas por pagar:

	Junio 2020	Diciembre 2019
Cuentas por pagar aseguradoras	2,110,538	2,152,984
Proveedores	581,143	599,672
Otras cuentas por pagar	891,905	860,711
Total	3,583,586	3,613,367

NOTA 8. ARRENDAMIENTOS

Grupo SURA tiene contratos de arrendamiento para activos como terrenos y edificios con plazos entre 3 y 12 años y para vehículos entre 3 y 7 años.

El Grupo generalmente no presenta restricciones para subarrendar los activos arrendados.

Existen contratos de arrendamiento que incluyen opciones de prórroga y terminación anticipada; también existen contratos de pagos de arrendamiento variables.

Grupo SURA también tiene arrendamientos de equipos que son de corto plazo y/o de menor cuantía. Grupo SURA aplica la excepción permitida por la norma para este tipo de contratos.

A continuación, se detallan los movimientos de los activos por derecho de uso y de los pasivos por arrendamiento para el período finalizado el 30 de junio de 2020:

	Activo por derecho a uso	Pasivo por arrendamiento
Saldo al 01 de enero de 2019	621,218	620,801
Adiciones e incrementos	93,998	61,348
Disminuciones	7,734	(62,088)
Reclasificaciones	60,887	92,579
Depreciación y amortización	(128,288)	-
Ajustes por inflación	9,124	-
Gasto por interés	-	44,885
Pagos de intereses	-	(94,802)
Diferencia en cambio	(19,189)	3,940
Saldo al 31 de diciembre de 2019	645,484	666,663
Adiciones e incrementos	65,117	22,545
Disminuciones	(42,292)	(77,785)
Depreciación y amortización	(66,735)	(1,083)
Ajustes por inflación	11,413	-
Reclasificaciones	44,525	-
Gasto por interés	-	19,987
Diferencia en cambio	(37,395)	(29,928)
Al 30 de junio de 2020	620,117	600,399

NOTA 9. CONTRATOS DE SEGUROS

9.1. Reservas Técnicas parte reaseguradores

Reaseguro

Los activos por reaseguro representan los beneficios derivados de los contratos de reaseguros a la fecha del estado de situación financiera.

	Junio 2020	Diciembre 2019
Reaseguro de siniestros avisados	2,655,360	2,578,747
Reaseguro de riesgo en curso	1,411,329	1,261,719
Reaseguro de siniestros no avisados	329,949	262,390
Depósitos reaseguradores	595	542
Reservas técnicas de seguros partes reaseguradores	4,397,233	4,103,398

Grupo SURA cuenta con una diversificación de su riesgo de seguro al operar en diferentes ramos y contar con una amplia presencia en los mercados internacionales.

Grupo SURA aplica un sistema de procedimientos y límites que le permiten controlar el nivel de concentración del riesgo de seguro. Es una práctica habitual el uso de contratos de reaseguro como elemento mitigador del riesgo de seguro derivado de concentraciones o acumulaciones de garantías superiores a los niveles máximos de aceptación.

Las compañías aseguradoras de Grupo SURA han cedido parte del riesgo de sus contratos de seguros a las compañías reaseguradoras, con el fin compartir los posibles siniestros a presentarse.

9.2. Primas

Las primas netas obtenidas por Grupo SURA y sus subsidiarias, para los ejercicios finalizados al 30 de junio es el siguiente:

	Acumulado		Trimestre	
	Junio 2020	Junio 2019	Junio 2020	Junio 2019
Contratos de seguro de vida	2,891,173	2,760,479	1,415,549	1,484,748
Contratos de seguro de no vida	3,983,091	3,718,166	2,122,035	1,962,742
Primas emitidas	6,874,264	6,478,645	3,537,584	3,447,490
Contratos de seguros de vida – Parte reasegurador	(149,055)	(158,080)	(78,788)	(89,837)
Contratos de seguros de no vida – Parte reasegurador	(1,351,226)	(991,914)	(812,629)	(510,303)
Primas cedidas	(1,500,281)	(1,149,994)	(891,417)	(600,140)
Total primas netas	5,373,983	5,328,651	2,646,167	2,847,350

Las primas por país se detallan así:

Junio 2020	Acumulado						
	Contratos de seguros de vida	Contratos de seguros de no vida	Primas emitidas	Contratos de seguros de vida – Parte reasegurador	Contratos de seguros de no vida – Parte reasegurador	Primas cedidas	Total primas netas
Argentina	-	403,036	403,036	-	(55,368)	(55,368)	347,668
Bermuda	-	15,267	15,267	-	(23,919)	(23,919)	(8,652)
Brasil	-	272,615	272,615	-	(116,193)	(116,193)	156,422
Chile	403,971	1,024,359	1,428,330	(28,409)	(432,096)	(460,505)	967,825
Colombia	2,322,634	1,197,205	3,519,839	(82,411)	(445,801)	(528,212)	2,991,627
México	-	430,927	430,927	-	(108,339)	(108,339)	322,588
Panamá	-	252,892	252,892	-	(33,018)	(33,018)	219,874
República dominicana	-	156,346	156,346	-	(79,189)	(79,189)	77,157
El Salvador	164,568	87,740	252,308	(38,235)	(27,586)	(65,821)	186,487
Uruguay	-	142,704	142,704	-	(29,717)	(29,717)	112,987
Total	2,891,173	3,983,091	6,874,264	(149,055)	(1,351,226)	(1,500,281)	5,373,983

Trimestre

Junio 2020	Contratos de seguros de vida	Contratos de seguros de no vida	Primas emitidas	Contratos de seguros de vida – Parte reasegurador	Contratos de seguros de no vida – Parte reasegurador	Primas cedidas	Total primas netas
Argentina	-	158,608	158,608	-	(21,443)	(21,443)	137,165
Bermuda	-	15,071	15,071	-	(23,913)	(23,913)	(8,842)
Brasil	-	124,354	124,354	-	(55,354)	(55,354)	69,000
Chile	194,526	677,736	872,262	(14,973)	(276,010)	(290,983)	581,279
Colombia	1,148,947	631,017	1,779,964	(45,700)	(293,008)	(338,708)	1,441,256
México	(1,661)	183,621	181,960	-	(50,454)	(50,454)	131,506
Panamá	-	126,445	126,445	-	(15,860)	(15,860)	110,585
República dominicana	-	79,312	79,312	-	(40,703)	(40,703)	38,609
El Salvador	73,738	47,980	121,718	(18,115)	(19,627)	(37,742)	83,976
Uruguay	-	77,890	77,890	-	(16,257)	(16,257)	61,633
Total	1,415,550	2,122,034	3,537,584	(78,788)	(812,629)	(891,417)	2,646,167

Acumulado

Junio 2019	Contratos de seguros de vida	Contratos de seguros de no vida	Primas emitidas	Contratos de seguros de vida – Parte reasegurador	Contratos de seguros de no vida – Parte reasegurador	Primas cedidas	Total primas netas
Argentina	-	446,333	446,333	-	(53,811)	(53,811)	392,522
Bermuda	-	18	18	-	-	-	18
Brasil	-	312,170	312,170	-	(74,667)	(74,667)	237,503
Chile	365,697	847,861	1,213,558	(23,088)	(348,829)	(371,917)	841,641
Colombia	2,131,756	1,166,338	3,298,094	(74,091)	(322,335)	(396,426)	2,901,668
México	105,986	362,082	468,068	(25,529)	(71,233)	(96,762)	371,306
Panamá	-	232,684	232,684	-	(31,367)	(31,367)	201,317
República dominicana	-	132,536	132,536	-	(63,815)	(63,815)	68,721
El Salvador	157,040	77,135	234,175	(35,372)	(11,296)	(46,668)	187,507
Uruguay	-	141,009	141,009	-	(14,561)	(14,561)	126,448
Total	2,760,479	3,718,166	6,478,645	(158,080)	(991,914)	(1,149,994)	5,328,651

Trimestre

Junio 2019	Contratos de seguros de vida	Contratos de seguros de no vida	Primas emitidas	Contratos de seguros de vida – Parte reasegurador	Contratos de seguros de no vida – Parte reasegurador	Primas cedidas	Total primas netas
Argentina	-	247,890	247,890	-	(26,645)	(26,645)	221,245
Bermuda	-	18	18	-	-	-	18
Brasil	-	160,238	160,238	-	(33,220)	(33,220)	127,018
Chile	194,740	435,359	630,099	(10,906)	(151,066)	(161,972)	468,127
Colombia	1,154,785	622,996	1,777,781	(42,440)	(189,172)	(231,612)	1,546,169
México	53,668	186,659	240,327	(17,646)	(39,029)	(56,675)	183,652
Panamá	-	119,666	119,666	-	(16,670)	(16,670)	102,996
República dominicana	-	73,254	73,254	-	(36,727)	(36,727)	36,527
El Salvador	81,556	41,203	122,759	(18,845)	(8,391)	(27,236)	95,523
Uruguay	-	75,458	75,458	-	(9,383)	(9,383)	66,075
Total	1,484,749	1,962,741	3,447,490	(89,837)	(510,303)	(600,140)	2,847,350

9.3. Siniestros retenidos

Los siniestros incurridos por Grupo SURA y subsidiarias, para los ejercicios finalizados al 30 de junio de 2020 y 2019 son los siguientes:

	Acumulado		Trimestre	
	Junio 2020	Junio 2019	Junio 2020	Junio 2019
Siniestros totales	3,581,213	4,009,338	1,475,459	1,834,318
Reembolso de siniestros	(718,323)	(916,629)	-259,311	-254,088
Siniestros retenidos	2,862,890	3,092,709	1,216,148	1,580,230

Los siniestros por país se detallan así:

Acumulado							
Junio 2020	Seguros de vida	Seguros de no vida	Total siniestros	Seguros de vida	Seguros de no vida	Reembolso de siniestros	Total siniestros retenidos
Argentina	-	219,991	219,991	-	(17,376)	(17,376)	202,615
Bermuda	-	107	107	-	-	-	107
Brasil	-	158,349	158,349	-	(81,302)	(81,302)	77,047
Chile	348,796	316,908	665,704	(11,294)	(152,020)	(163,314)	502,390
Colombia	1,310,325	686,491	1,996,816	(130,632)	(210,348)	(340,980)	1,655,836
México	-	216,854	216,854	-	(36,463)	(36,463)	180,391
Panamá	-	84,882	84,882	-	(16,465)	(16,465)	68,417
República dominicana	-	42,727	42,727	-	(19,585)	(19,585)	23,142
El Salvador	92,702	31,558	124,260	(27,490)	(1,142)	(28,632)	95,628
Uruguay	-	71,523	71,523	-	(14,206)	(14,206)	57,317
Total	1,751,823	1,829,390	3,581,213	(169,416)	(548,907)	(718,323)	2,862,890

Trimestre							
Junio 2020	Seguros de vida	Seguros de no vida	Total siniestros	Seguros de vida	Seguros de no vida	Reembolso de siniestros	Total siniestros retenidos
Argentina	-	71,465	71,465	-	(189)	(189)	71,276
Bermuda	-	4	4	-	-	-	4
Brasil	-	54,284	54,284	-	(21,710)	(21,710)	32,574
Chile	150,714	71,666	222,380	(5,689)	(4,144)	(9,833)	212,547
Colombia	595,537	341,342	936,879	(49,667)	(127,444)	(177,111)	759,768
México	(36,469)	90,972	54,503	-	(9,184)	(9,184)	45,319
Panamá	-	32,917	32,917	-	(7,501)	(7,501)	25,416
República dominicana	-	21,357	21,357	-	(12,195)	(12,195)	9,162
El Salvador	34,988	12,856	47,844	(12,305)	(763)	(13,068)	34,776
Uruguay	-	33,826	33,826	-	(8,520)	(8,520)	25,306
Total	744,770	730,689	1,475,459	(67,661)	(191,650)	(259,311)	1,216,148

Acumulado

Junio 2019	Seguros de vida	Seguros de no vida	Total siniestros	Seguros de vida	Seguros de no vida	Reembolso de siniestros	Total siniestros retenidos
Argentina	-	229,450	229,450	-	6,602	6,602	236,052
Brasil	-	172,454	172,454	-	(82,680)	(82,680)	89,774
Chile	365,151	555,748	920,899	(7,250)	(326,861)	(334,111)	586,788
Colombia	1,257,843	660,628	1,918,471	(83,434)	(161,861)	(245,295)	1,673,176
México	106,119	262,835	368,954	(38,586)	(104,676)	(143,262)	225,692
Panamá	1	110,563	110,564	-	(33,612)	(33,612)	76,952
República dominicana	(1)	67,395	67,394	-	(33,306)	(33,306)	34,088
El Salvador	103,893	36,434	140,327	(28,763)	(270)	(29,033)	111,294
Uruguay	-	80,825	80,825	-	(21,932)	(21,932)	58,893
Total	1,833,006	2,176,332	4,009,338	(158,033)	(758,596)	(916,629)	3,092,709

Junio 2019	Seguros de vida	Seguros de no vida	Total siniestros	Seguros de vida	Seguros de no vida	Reembolso de siniestros	Total siniestros retenidos
Argentina	-	122,913	122,913	-	7,321	7,321	130,234
Brasil	-	93,720	93,720	-	(45,710)	(45,710)	48,010
Chile	176,331	51,309	227,640	(3,009)	59,525	56,516	284,156
Colombia	691,284	350,647	1,041,931	(70,034)	(96,678)	(166,712)	875,219
México	29,814	113,856	143,670	(20,917)	(23,266)	(44,183)	99,487
Panamá	-	65,650	65,650	-	(26,492)	(26,492)	39,158
República dominicana	-	25,071	25,071	-	(7,956)	(7,956)	17,115
El Salvador	58,714	20,790	79,504	(20,278)	(248)	(20,526)	58,978
Uruguay	-	34,219	34,219	-	(6,346)	(6,346)	27,873
Total	956,143	878,175	1,834,318	(114,238)	(139,850)	(254,088)	1,580,230

9.4. Reservas técnicas contratos de seguros

Reservas técnicas

Las partidas contenidas en el rubro de reservas técnicas se dividen en:

- Reservas por reclamos: son provisiones constituidas para reflejar el costo estimado de siniestros que han ocurrido y no han sido pagados. En esta categoría se incluyen:
- Reserva de siniestros: corresponde a los pasivos y gastos directos de liquidación por siniestros avisados. La reserva se reconoce en la fecha en que el asegurado y/o beneficiario notifica la ocurrencia del siniestro cubierto y es sometida a un recálculo mensual.
- Reserva de siniestros ocurridos no avisados (IBNR): se constituye esta reserva para reflejar aquellos siniestros que han ocurrido, pero que a la fecha del periodo sobre el que se informa no han sido reportadas por el asegurado y/o beneficiario.
- Reservas por compromisos futuros: son provisiones constituidas para reflejar los compromisos futuros esperados con los asegurados.
- Reservas matemáticas para seguros (excluye rentas vitalicias): las reservas de seguros son calculadas sobre la base del método actuarial, tomando las condiciones actuales de los contratos de seguros. El pasivo se determina como la suma del valor

presente de los beneficios futuros esperados, manejo de reclamaciones y los gastos de administración de las pólizas, opciones y garantías y la utilidad de las inversiones de activos que respaldan dichos pasivos, los cuales están directamente relacionados con el contrato, menos el valor descontado de las primas que se espera que se requieren para cumplir con los pagos futuros basados en las hipótesis de valoración utilizados.

- Reservas matemáticas para rentas vitalicias: son calculadas sobre la base del valor presente de los beneficios futuros comprometidos según el contrato y los gastos operacionales directos en los que la compañía incurrirá para el pago de los compromisos del contrato.
- Reserva de primas no devengadas: son constituidas para los seguros de corto plazo (tanto colectivos como individuales) en los que la periodicidad de pago de prima difiere de la vigencia de la cobertura y en consecuencia, se ha recibido una prima por el riesgo futuro, la cual debe ser provisionada. La provisión es determinada como la prima ingresada neta de gastos y es amortizada en el plazo de cobertura.
- Reservas por componentes de depósito (ahorro) en seguros de vida o reserva de valor del fondo: Para los productos Unit Linked y flexibles se adiciona el componente de ahorro a la reserva. De acuerdo con la periodicidad de pago de la prima, se incrementa el valor del gasto por concepto del ahorro entregado por el asegurado.
- Otras reservas: Grupo SURA podrá reconocer como “otras”, aquellas reservas que no se encuentren cubiertas en las descripciones desarrolladas arriba y que estén permitidas bajo los lineamientos de sus políticas contables.

Las reservas técnicas de Grupo SURA y sus subsidiarias son las siguientes:

	Junio 2020	Diciembre 2019
Reserva matemática	5,543,474	7,508,261
Reserva de prima no devengada	7,981,951	7,845,487
Reserva de siniestros no avisados (IBNR)	1,922,788	1,503,463
Reserva de siniestros avisados	6,066,939	5,818,924
Reservas especiales	231,494	216,447
Otras reservas	341,868	322,707
Total reservas técnicas de seguros	22,088,514	23,215,289

Grupo SURA, considera que la suficiencia de las primas es un elemento de especial importancia y su determinación está apoyada por aplicaciones informáticas específicas.

El tratamiento de las prestaciones, así como la suficiencia de las provisiones, son principios básicos de la gestión aseguradora. Las provisiones técnicas son estimadas por los equipos actuariales en los distintos países.

El movimiento y efectos en la medición de los pasivos de seguro y el reaseguro se presentan a continuación:

	Pasivos por contratos de seguros	Activos por contratos de seguros	Neto
Al 31 de diciembre de 2018	22,199,074	3,562,157	18,636,917
Cambios en las reservas	4,806,238	633,101	4,173,137
Ajustes por conversión	(3,790,023)	(91,860)	(3,698,163)
Al 31 de diciembre de 2019	23,215,289	4,103,398	19,111,891
Cambios en las reservas	(1,686,133)	245,170	(1,931,303)
Ajustes por conversión	107,925	46,704	61,221
Ajustes por corrección monetaria	451,433	1,961	449,472
Al 30 de junio de 2020	22,088,514	4,397,233	17,691,280

Las reservas técnicas por país se detallan así:

País	Junio 2020	Diciembre 2019
Argentina	935,097	868,314
Bermuda	28,284	13,023
Brasil	444,354	511,399
Chile	6,477,905	6,111,977
Colombia	11,636,853	10,901,047
México	1,060,338	3,431,086
Panamá	541,037	490,343
República dominicana	220,732	215,779
El Salvador	501,349	436,267
Uruguay	242,565	236,054
Total reservas técnicas de seguros	22,088,514	23,215,289

NOTA 10. IMPUESTOS

10.1. Normatividad aplicable

Las disposiciones fiscales vigentes y aplicables establecen que las tasas nominales de impuesto sobre la renta para el 2020 y 2019 aplicables a Grupo SURA y sus subsidiarias ubicadas en Colombia, Chile, Perú, Argentina, Brasil, Uruguay, México, Panamá, República Dominicana y El Salvador, son las siguientes:

País	2020	2019	País	2020	2019
Colombia	32%	33%	México	30%	30%
Chile	27%	27%	Panamá	25%	25%
Perú	29.5%	29.5%	República Dominicana	27%	27%
Argentina	25%	30%	El Salvador	25%	25%
Brasil	40%	40%			
Uruguay	25%	25%			

Colombia: Las rentas fiscales se gravan a la tarifa del 32% a título de impuesto de renta, exceptuando los contribuyentes que por expresa disposición tienen tarifas especiales y al 10% las rentas provenientes de ganancias ocasionales. Las pérdidas fiscales podrán compensarse dentro de los 12 periodos gravables siguientes al año que se generó la pérdida.

En el año 2019 la Ley de Financiamiento 1943 de 2018 estableció una disminución gradual de la tarifa de renta, pasando del 33% en 2019 al 32% en 2020, 31% en 2021 y a partir de 2022 y siguientes al 30%. Así mismo se presume que en los años 2019 y 2020 la renta líquida no podrá ser inferior al 1.5% y 0.5% respectivamente, del patrimonio líquido del ejercicio gravable inmediatamente anterior, previa exclusión de algunos conceptos admitidos por la Ley como es el caso del valor patrimonial de las inversiones en acciones nacionales.

Es de resaltar que la Ley 1943 fue declarada inexecutable en 2019. La declaratoria de inexecutable se planteó para tener efectos a partir de del 1 de enero de 2020, entendiendo que los efectos del fallo solo producirían efectos a futuro y no afectarían situaciones jurídicas consolidadas; así mismo, dio plazo al Congreso para que antes de finalizar el 2019, se expidiera una norma que ratificará, derogará, modificará o subrogara los contenidos de la Ley 1943 de 2018; razón por la cual se procedió a la expedición de la Ley de Crecimiento Económico el 27 de diciembre de 2019.

La normatividad en materia de precios de transferencia obliga a reportar las operaciones que se realicen con vinculados económicos del exterior, complementando la información con los lineamientos de la OCDE con los reportes Maestro y País por País.

Ley de Crecimiento Económico (Ley 2010 de 2019)

A continuación, se resumen las modificaciones más importantes al régimen tributario colombiano para las personas jurídicas por los años 2020 y siguientes, introducidas por la ley:

Se disminuye gradualmente la tarifa del Impuesto de renta 32% para el año 2020, 31% en 2021 y del 30% a partir del año gravable 2022. Se incluyen puntos adicionales para instituciones financieras a partir de 2020: 4% en 2020 y 3% para 2021 y 2022.

La tarifa de renta presuntiva se disminuye a 0.5% para 2020 y a partir de 2021 será del 0%.

Se crea deducción del primer empleo, esto es, será deducible el 120% de los pagos por salarios a empleados menores a 28 años, que sea nuevo empleo y sobre el cual se certifique por parte del Ministerio de Trabajo que es su primer empleo.

Aumento de la tarifa de impuesto de renta para dividendos recibidos por sociedades extranjeras, personas naturales no residentes y establecimientos permanentes del 7.5% al 10%.

Se establece nuevamente beneficio de auditoría por los periodos gravables 2020 y 2021, dando firmeza a la declaración en 6 meses siempre que se incremente el impuesto neto de renta por lo menos en un 30% en relación con el año anterior, cuando el incremento es de al menos 20% el periodo de firmeza se adquiere a los 12 meses.

Dentro de las rentas exentas se encuentran los artículos 4 del Decreto 841 de 1998 y 135 de la Ley 100 de 1993 correspondiente a los recursos de los Fondos de Pensiones del Régimen de Ahorro Individual con Solidaridad y las reservas matemáticas de los seguros de pensiones de jubilación o vejez, invalidez y sobrevivientes, así como sus rendimientos; también los rendimientos generados por la reserva de estabilización que constituyen las entidades administradoras de fondos de pensiones y las rentas provenientes del desarrollo de industrias de valor agregado tecnológico y creativa (economía naranja) siempre que cumplan con el

requisito mínimo de inversión de \$157 millones en 3 años, generación de empleo al menos de 3 empleos sin contar los administradores.

Se dio continuidad al Régimen de Compañías Holding (CHC) para sociedades que tienen como objeto principal la tenencia de valores, la inversión en acciones o participaciones en sociedades nacionales y/o del exterior; siempre que la participación en estas sociedades directa o indirectamente sea superior al 10% de capital de 2 o más sociedades, por un periodo mínimo de 12 meses y cuenten con recursos humanos y materiales para la realización de la actividad (3 empleados y dirección propia). Los dividendos recibidos por la CHC de entidades del exterior estarán exentos de renta.

Se excluye de IVA los servicios de corretaje de contratos de reaseguros y continúan gravadas las comisiones de seguros de vida.

Como consecuencia de la expansión del COVID-19, el Gobierno Nacional de Colombia tomó medidas en medio de la de emergencia económica y social, tales como: ampliación del plazo para el pago de la segunda cuota renta; adicionalmente, se ampliaron los plazos para la presentación de la declaración del impuesto de renta y pago de la tercera cuota hasta junio de 2020; se procederá con la devolución automática de las solicitudes de devolución de saldos a favor en un máximo de 15 días; se exonera transitoriamente del impuesto a los movimientos financieros a las entidades sin ánimo de lucro; se crea transitoriamente el impuesto denominado contribución solidaria, que recae sobre algunos empleados públicos, contratistas del estado y mega-pensiones para ayudar a personas vulnerables; durante la contingencia no tendrán IVA las donaciones de bienes o servicios que se destinen única y exclusivamente al tratamiento del COVID 19, además se contemplan exenciones arancelarias y flexibilidad en importación de dispositivos médicos y medicamentos.

Chile: La Ley de Impuesto a la Renta clasifica las rentas en aquellas provenientes del “Capital” y las originadas por el “trabajo”. Las primeras se gravan con el Impuesto de Primera Categoría, que afecta principalmente a empresas. A partir de la publicación de la Ley N° 20.780 en septiembre del 2014, y su posterior modificación por la Ley N° 20.899 en febrero del 2016, nacen dos sistemas tributarios para determinar la tributación de los propietarios de las sociedades. El Régimen atribuido, cuya tasa es de 25% y el Régimen parcialmente integrado con tasa de 27%.

El sistema general será el régimen parcialmente integrado, el cual se calcula efectuándose al resultado financiero agregados o disminuciones ordenados por la ley. En caso de presentarse pérdidas fiscales, estas podrán compensarse en los periodos siguientes sin ninguna restricción en tiempo.

El momento de la distribución de dividendo de una sociedad acogida al régimen parcialmente integrado, el impuesto de primera categoría que pagan las empresas, puede ser imputado contra los impuestos finales (Impuesto Global Complementario o Impuesto Adicional) con la obligación de restituir un 35% como débito fiscal (No aplica cuando Chile mantiene un tratado para evitar la doble tributación con otro país), los cuales gravan la totalidad de los ingresos de las personas naturales residentes en el país; o el Adicional, que grava las rentas de fuente chilena, de personas naturales y jurídicas que residen fuera del país, según sea el caso.

En materia de precios de transferencia, se encuentra regulado en el Artículo 41 E de la Ley sobre Impuesto a la Renta (“LIR”), donde se establecen definiciones sobre normas de relación,

precios y rentabilidades que deben tenerse presente para operaciones con partes relacionadas del exterior. Dentro de las obligaciones formales se encuentran la presentación de una declaración jurada anual, documentación comprobatoria dependiendo del monto de la operación e informe país por país, el cual es presentado por la casa matriz.

A la fecha, se encuentra discutiendo en el congreso del país una nueva reforma tributaria, cuyos principales impactos a nivel de empresas son:

- Define como sistema único de tributación el sistema semi integrado con tasa 27%, eliminando por tanto la opción de renta atribuida
- Se eliminará a partir del año 2024 la posibilidad de solicitar devolución de impuestos pagados cuando una sociedad se encuentre en situación de pérdida tributaria y reciba dividendos con créditos.
- Se incorpora al artículo 14 de la Ley de la Renta, la obligación de informar hasta el 30 de junio de cada año, las inversiones realizadas en el exterior
- Se agrega una norma transitoria para los contribuyentes que mantengan un saldo de utilidades tributables acumuladas generadas hasta el 31 de diciembre de 2016 puedan pagar un impuesto único y sustitutivo de los impuestos finales, de tasa única y fija de 30%, que goce de preferencia para efectos de imputación.

En materia de precios de transferencia, esta ha sido incorporada en el Artículo 41 E de la Ley sobre Impuesto a la Renta ("LIR"), en su modificación del 27 de septiembre de 2012, allí se definieron los valores, precios y rentabilidades que deben tenerse presente para operaciones con partes relacionadas del exterior. Dentro de las obligaciones formales se encuentran la declaración jurada, documentación comprobatoria dependiendo del monto de la operación e informe país por país a partir del año 2016.

El Gobierno de Chile tomó medidas tributarias enfocadas principalmente en las Pequeñas y Medianas Empresas, para mitigar el impacto económico del Covid 19, tales como: suspensión por 3 meses de pagos provisionales mensuales del impuesto a la renta, reducción transitoria del impuesto timbres y estampillas a 0% para todas las operaciones de crédito durante los próximos 6 meses, aceptación como gasto tributario de todos los desembolsos asociados para enfrentar la contingencia sanitaria generada por el COVID-19, devolución del impuesto sobre la renta en menor tiempo.

Perú: La tasa del impuesto a la renta para 2019 y 2020 es de 29,5% sobre la utilidad gravable después de calcular la participación a los trabajadores, la cual, de acuerdo con lo establecido por las normas vigentes, se calcula, en el caso de la Compañía, aplicando una tasa de 5 por ciento sobre la renta neta imponible. Las pérdidas podrán compensarse en un plazo de 4 años contados a partir del ejercicio siguiente a la generación de la pérdida.

El país aplica el régimen de transparencia fiscal (Entidades Controladas del Exterior) en donde las rentas pasivas generadas por entidades controladas no domiciliadas se atribuyen a contribuyentes en Perú en el momento que se generan. El impuesto de renta pagado por las entidades controladas no domiciliadas podrá ser utilizado como un crédito frente al impuesto.

Las normas de Precios de Transferencia incluyen la elaboración del Estudio Técnico de Precios de Transferencia y de la Declaración Jurada Informativa de Precios de Transferencia, respecto de sus operaciones o transacciones con compañías vinculadas. Se incluyen las obligaciones de reporte país por país como reporte maestro.

México: El impuesto sobre la renta (ISR) es un impuesto directo sobre la ganancia obtenida por rentas mundiales. Durante los ejercicios fiscales 2019 y 2020 la tasa de impuesto de renta aplicable en México es del 30%, adicionalmente se establece la participación de los trabajadores sobre las utilidades fiscales con un porcentaje del 10%. Las pérdidas fiscales pueden ser compensadas en un periodo no mayor a 10 años.

Las personas jurídicas residentes en México que lleven a cabo transacciones con partes relacionadas residentes en México y en el extranjero tienen la obligación de comprobar que dichas transacciones han sido pactadas de acuerdo con el principio de plena competencia, esto es, como si fueran pactadas con una parte independiente. De igual forma ya se tiene incorporada la declaración informativa país por país e informe maestro.

En diciembre de 2019 fue publicada por la autoridad la reforma fiscal para el año 2020, cuyas principales disposiciones o cambios atienden a combatir la evasión fiscal a través de la incorporación de la norma general anti-abuso, la revelación de esquemas fiscales reportables a la autoridad, el combate a las operaciones inexistentes a través de las compulsas entre facturación electrónica (CFDI) y declaraciones fiscales; así como el establecimiento de límites y requisitos para la deducción de pagos al extranjero en operaciones con territorios fiscales preferentes (paraísos fiscales) ya sea de manera directa o a través de acuerdos estructurados o mecanismos híbridos; por último la tipificación penal de los delitos fiscales de simulación, defraudación y en general cualquier ilícito en contra del fisco federal que será considerado como un amenaza a la seguridad nacional.

Con relación a las medidas tomadas por el gobierno derivadas de la contingencia sanitaria COVID-19 la Secretaría de Hacienda del gobierno federal, no ha publicado a la fecha medidas tributarias que modifiquen, difieran, prorroguen o reduzcan las obligaciones tributarias en materia del Impuesto Sobre la Renta e IVA; aunque de manera aislada algunos gobiernos estatales han publicado estímulos de descuento y diferimiento de obligaciones locales principalmente del Impuesto Sobre Nómina.

Brasil: En Brasil se tributa con base a de rentas de fuente mundial. Existe una categoría de impuestos sobre la renta bruta y sobre la renta neta.

Acercas de los impuestos sobre ingresos netos se tienen impuestos con tarifa del 15% a título de impuesto de renta, más un 10% sobre la parte de la base imponible superior a R\$ 240.000 reales por año fiscal. No existe una base alternativa mínima de tributación y las pérdidas fiscales pueden tomarse en periodos futuros de forma indefinida siempre que no excedan el 30% de la utilidad neta

A la fecha el país aplica la normativa relacionada con el régimen de precios de transferencia aplicable a transacciones realizada con vinculados económicos domiciliados en el exterior y terceros domiciliados en paraísos fiscales.

A raíz de Covid 19 El Gobierno de Brasil ha venido impartiendo medidas tributarias, de las cuales se destaca la reducción de la tasa del arancel federal de importación hasta el 0% para productos médicos hasta finales de 2020, exención del impuesto federal al consumo (IPI) para productos Importados necesarios para combatir el COVID-19, alternativas a las empresas para el pago de la deuda (reembolso, renegociación, pago a plazos), Prohibición a los bancos para que aumenten sus tasas de interés, suspensión hasta el 29 de mayo de 2020 procedimientos administrativos, extensión de los plazos desde abril y mayo de 2020 hasta julio

y septiembre de 2020 para que las empresas y agencias públicas recauden y contribuyan PIS / COFINS.

Argentina: El país grava las rentas de fuente mundial. La ley 27.430 publicada el diciembre de 2017 establece modificaciones a la ley de Impuestos a las Ganancias, entre ellos la modificación de la tasa de impuesto para las sociedades de capital la cual será del 30% para los ejercicios que se inicien a partir de enero 1 de 2018 hasta el 31 de diciembre de 2019 y del 25% para los periodos siguientes. Hasta 2018 operó impuesto mínimo alternativo equivalente al 1% sobre los activos poseídos al final del periodo fiscal, el cual fue derogado para los ejercicios fiscales a partir del 2019. Las pérdidas fiscales pueden imputarse por un periodo máximo de 5 años.

La Ley 27.541 de solidaridad social y reactivación productiva publicada en diciembre de 2019, modificó la alícuota del Impuesto a las Ganancias y para los ejercicios posteriores al 2019 estableció una tasa del 30%, modificando la reducción del 25% que había establecido la Reforma Tributaria anterior. Se mantiene la retención en la fuente sobre los dividendos que se distribuyan a accionistas con una tarifa del 7%.

La Ley 27.468 de 2018 dispuso la aplicación del Ajuste por Inflación impositivo con vigencia para los ejercicios que se inicien a partir del 1 de enero de 2018. Respecto del primer y segundo ejercicio a partir de su vigencia, ese procedimiento será aplicable en caso de que la variación acumulada del Índice de precios al consumidor, calculada desde el inicio y hasta el cierre de cada uno de esos ejercicios, supere el 55%, 30% y 15%, para el primer, segundo y tercer año de aplicación respectivamente. De acuerdo con la Ley 27.541 de 2019, el ajuste por inflación se podrá computarse 1/6 por cada período fiscal a partir de ejercicios fiscales iniciados desde el 1 de enero de 2020.

La normatividad contempla el régimen de precios de transferencia para operaciones con vinculados del exterior y se cuenta con el reporte país por país, así mismo la legislación contempla el régimen de Entidades Controladas del Exterior.

A nivel Provincial se calcula el Impuesto a los Ingresos Brutos, el cual incluye dentro de la base de las compañías de seguros las primas netas de anulaciones, renta financiera y otros ingresos varios gravados; este impuesto es regulado por los Códigos Fiscales de cada una de las 24 jurisdicciones y se aplica en promedio una alícuota del 5.5%, según Ordenanza fiscal de cada Provincia. Las jurisdicciones de mayor relevancia son Capital Federal y Provincia de Bs. Aires.

En un tercer nivel se encuentran los Impuestos Municipales. La Tasa Municipal se aplica en aquellas jurisdicciones en las cuales se encuentra una agencia habilitada y su aplicación es en relación con la producción de la agencia, su cálculo depende de la legislación del municipio respectivo.

Panamá: La tarifa del impuesto de renta para las sociedades en Panamá es del 25% para los años 2018 y 2019 sobre las rentas obtenidas de fuente nacional. La Ley No.8 del 15 de marzo de 2010, elimina el denominado Cálculo Alterno del Impuesto sobre la Renta (CAIR) y lo sustituye con otra modalidad de tributación presunta del Impuesto sobre la Renta, obligando a toda persona jurídica que devengue ingresos en exceso a B/.1,500,000 a determinar como base imponible de dicho impuesto, la suma que resulte mayor entre: (a) la renta neta gravable calculada por el método ordinario establecido en el Código Fiscal y (b) la renta neta gravable que resulte de aplicar al total de ingresos gravables, el 4.67%.

Las sociedades que incurran en pérdidas por razón del impuesto calculado bajo el método presunto o que, por razón de la aplicación de dicho método presunto, su tasa efectiva exceda las tarifas del impuesto aplicables para el período fiscal de que se trate, podrá solicitar a la Dirección General de Ingresos que se le autorice el cálculo del impuesto bajo el método tradicional.

De acuerdo con regulaciones fiscales vigentes, las utilidades no distribuidas atribuibles a operaciones locales de las Aseguradoras registradas bajo las leyes de la República de Panamá, estaría sujetas a un impuesto complementario de 4% sobre las utilidades no distribuidas y un impuesto sobre dividendos de 10%, al momento de su distribución, restando en este caso el 4% del impuesto complementario retenido y pagado de esas utilidades distribuidas en dividendos.

En materia de precios de transferencia se está obligado a reportar las operaciones llevadas a cabo con partes relacionadas del exterior sin importar la existencia de un tratado de doble imposición. A partir de 2016 se incorporan nuevos reportes como son el informe maestro y el reporte país por país.

República Dominicana: El código tributario de la República Dominicana, establece que el impuesto sobre la renta por pagar será el mayor que resulte sobre la base de la renta neta imponible o el 1% de los activos sujetos a impuestos. La tarifa de impuesto sobre la renta para personas jurídicas es del 27% sobre las rentas obtenidas en el país. De presentarse pérdidas fiscales, los contribuyentes del impuesto podrán compensarse dentro de los 5 años siguientes al año de generación de la pérdida.

Su legislación tiene incorporado la obligación de revelar las operaciones con entidades vinculadas nacionales y del exterior, a través de los estudios de precios de transferencia y declaración informativa.

El Salvador: Las entidades constituidas en El Salvador pagan Impuesto sobre la Renta por los ingresos obtenidos en el país, de acuerdo con la Ley de Impuesto Sobre la Renta. Las personas jurídicas domiciliadas o no, calcularán su impuesto aplicando a la renta imponible la tasa del treinta por ciento (30%), a excepción de las compañías que hayan obtenido rentas gravadas menores o iguales al ciento cincuenta mil dólares (\$150.000.00) los cuales aplicarán la tasa del veinticinco por ciento (25%), excluyéndose además de dicho cálculo aquellas rentas que hubiesen sido objeto de retención definitiva del impuesto sobre la renta en los porcentajes legales establecidos en la Ley.

En El Salvador no se encuentra establecido un impuesto alternativo mínimo y las pérdidas fiscales generadas en algún periodo no podrán ser objeto de imputación en periodos siguientes.

En el mes de septiembre de 2019 la Dirección General de Impuestos Internos (DGII) emitió la Guía de Orientación General para Facilitar el Reconocimiento de Países, Estados o Territorios con Regímenes Fiscales Preferentes y el Tratamiento Tributario que les Aplica, la cual detalla la lista de países que entran dentro de esta categoría y que debe tenerse presente dado que sobre una operación comercial con alguna compañía domiciliada en estos países, opera una retención de impuesto sobre la renta de 25% y recae la obligación del Régimen de Precios de Transferencia.

Como consecuencia de la expansión del COVID-19 a nivel mundial El Gobierno de El Salvador tomo a bien no solo implementar medidas de emergencia tendientes a garantizar el bienestar de las familias como base fundamental de la sociedad, sino que también estableció diversas medidas fiscales y económicas con el objetivo de otorgar alivio temporal en las cargas fiscales de la economía salvadoreña, entre ellas se mencionan, extensión del límite de la fecha para pagar el impuesto sobre la renta correspondiente al año fiscal 2019 hasta el 31 de mayo de 2020 y dejar los intereses, recargos y multas exentos (únicamente para ciertos sectores), también se extendió la fecha límite para realizar los pagos anticipados del impuesto sobre la renta de marzo, abril y mayo de 2020.

Uruguay: La tarifa de renta para las sociedades es del 25% y tiene como base las rentas territoriales considerando algunas excepciones, por tanto, ingresos fuera del país se consideran de fuente extranjera y no sometidas al impuesto. La normatividad no sugiere un impuesto alternativo mínimo para las sociedades y cualquier pérdida fiscal puede imputarse a futuro dentro de los 5 años siguientes de su generación.

Por otra parte, a las aseguradoras les corresponde pagar Impuesto a los Ingresos cuya tasa varía entre un 5 y 7 % dependiendo de la cartera y el Impuesto Nacional de Sangre cuya tasa es de 2% sobre las primas emitidas.

La regulación de precios de transferencia está incluida en la norma de impuesto sobre la renta, basada en su totalidad sobre el principio de plena competencia y los lineamientos de la OCDE.

A la fecha no se han tomado medidas tributarias relevantes por la pandemia ocasionada por el COVID-19, solo han adoptado medidas relacionadas con el pago de los impuestos administrados por la de DGI de marzo que se prorrogó hasta el 27 de abril de 2020 y el pago del IVA mínimo aplicable a las pymes de los meses de marzo y abril en 6 cuotas iguales sin intereses ni sanción a partir de mayo de 2020

Bermuda: En Bermuda, no hay impuestos sobre las ganancias, ingresos, dividendos ni ganancias de capital, tampoco retenciones en la fuente sobre dichos conceptos. Los beneficios pueden acumularse y no es obligatorio pagar dividendos. En caso tal que se apliquen impuestos directos, existe la posibilidad de acceder a contratos de estabilidad jurídica hasta el año 2035. Si bien no existen impuestos sobre el ingreso corporativo, los ingresos por inversiones derivados de fuentes en el extranjero pueden estar sujetos a un impuesto de retención en origen. Los intereses generados para los depósitos en moneda extranjera están exentos de impuestos.

10.2. Impuestos corrientes

El siguiente es el detalle de activos y pasivos por impuestos corrientes al 30 de junio de 2020 y a 31 de diciembre de 2019:

	Junio 2020	Diciembre 2019
Activos por impuestos corrientes		
Impuesto de renta y complementarios	92,643	97,571
Impuestos locales	6,899	1,006
Retención en la fuente	59,367	12,648
Impuesto a las ventas	47,423	34,349
Impuesto a favor	35,145	66,946
Contribuciones	22,554	3,997
Otros	4,726	15,203
Total activos por impuestos corrientes	268,757	231,720

	Junio 2020	Diciembre 2019
Pasivos por impuestos corrientes		
Impuesto de renta y complementarios	117,365	33,622
Impuestos locales	152,177	108,789
Impuesto a las ventas por pagar	315,719	321,378
Impuesto a la riqueza	879	16
Otros	887	918
Total pasivo por impuestos corrientes	587,027	464,723

A continuación, se detallan los saldos del impuesto corriente por país:

Junio 2020	Argentina	Brasil	Chile	Colombia	México	Panamá	Perú	República Dominicana	El Salvador	Uruguay	Total
Activos por impuestos corrientes	18,644	3,316	27,555	154,627	39,073	2,683	8,550	39	1,779	12,491	268,757
Pasivos por impuestos corrientes	46,887	10,576	203,778	181,318	74,200	3,283	3,411	26,761	11,906	24,907	587,027
Total	(28,243)	(7,260)	(176,223)	(26,691)	(35,127)	(600)	5,139	(26,722)	(10,127)	(12,416)	(318,270)

Diciembre 2019	Argentina	Brasil	Chile	Colombia	México	Panamá	Perú	República Dominicana	El Salvador	Uruguay	Total
Activos por impuestos corrientes	22,887	3,946	24,456	128,016	24,987	1,359	7,306	-	6,828	11,935	231,720
Pasivos por impuestos corrientes	18,511	11,961	165,891	88,338	109,131	6,433	3,420	23,643	11,701	25,694	464,723
Total	4,376	(8,015)	(141,435)	39,678	(84,144)	(5,074)	3,886	(23,643)	(4,873)	(13,759)	(233,003)

10.3. Impuesto reconocido en el resultado del período

El gasto por impuesto corriente e impuesto diferido:

	Acumulado		Resultado del periodo	
	Junio 2020	Junio 2019	Junio 2020	Junio 2019
Gasto por impuesto corriente	(377,292)	(256,613)	(228,459)	(106,800)
Impuesto corriente	(376,588)	(256,869)	(229,228)	(120,513)
Ajuste de periodos anteriores	(704)	256	769	13,713
Gasto por impuesto diferido	141,249	2,086	(11,652)	16,581
Nacimiento/reversión de diferencias temporarias	138,473	1,570	(11,970)	18,991
Ajuste impuesto diferido	2,752	272	318	(2,410)
Cambio de tarifas	24	244	-	-
Gasto de impuestos	(236,043)	(254,527)	(240,111)	(90,219)

Grupo SURA considera que las obligaciones acumuladas por impuestos son adecuadas para todos los años fiscales abiertos sobre la base de evaluación de muchos factores, incluyendo interpretaciones de leyes tributarias y la experiencia previa.

10.4. Conciliación de la tasa efectiva

		Junio 2020	Junio 2019
Utilidad antes de impuesto		493,825	1,199,100
Impuesto a las ganancias aplicando la tasa impositiva local	31.20%	154,074	495,075
Mas efecto fiscal de:		597,845	518,908
Efecto de eliminación en resultados consolidados		233,102	228,442
Ingresos fiscales		-	99,316
Gastos no deducibles ⁽¹⁾		98,989	83,916
Inversiones		195,883	13,544
Propiedades y equipos		151	2,568
Pérdidas fiscales		6,525	17,538
Pasivo financiero		31,051	7,081
Ajustes en cambio de tarifa		-	5,063
Otras rentas alternativas de tributación		20,781	2,853
Otros		11,363	58,587
Menos efecto fiscal de:		(515,876)	(759,456)
Ingresos no gravados		(10,800)	(208,470)
Activos financieros ⁽²⁾		(128,513)	(390,437)
Provisiones y contingencias		(4,291)	-
Dividendos no gravados		(160,187)	-
Pasivos financieros		-	(15,240)
Ajustes de periodos anteriores		(2,225)	(4,926)
Deducciones/Descuentos tributarios		(70,865)	(3,943)
Rentas exentas ⁽³⁾		(125,316)	(91,632)
Otros		(13,679)	(44,808)
Impuesto a las ganancias	47.80%	236,043	254,527

⁽¹⁾ Incluye gastos por limitaciones de ley y asociados a la gestión

⁽²⁾ Incluye valoración, deterioro, diferencia en cambio

⁽³⁾ Dividendos de Comunidad Andina de Naciones (CAN) y otras rentas exentas

La variación en el impuesto a las ganancias se presenta principalmente por efecto del comportamiento de la diferencia en cambio y sus efectos en las obligaciones financieras y operaciones de cobertura, adicional se presentan resultados negativos del encaje legal.

A continuación, se detallan la conciliación de la tasa efectiva por país:

Junio 2020

	Consolidado	Colombia	Argentina	Chile	México	Brasil	El Salvador	Panamá	República Dominicana	Bermuda	Perú	Uruguay
Utilidad antes de impuesto	493,825	(180,522)	74,986	225,716	237,562	1,780	23,659	36,100	26,462	505	31,241	16,336
Tasa Impositiva	31.20%	32.00%	25.00%	27.00%	30.00%	40.00%	25.00%	25.00%	27.00%	0.00%	29.50%	25.00%
Impuesto a las ganancias aplicando la tasa impositiva local	(129,289)	57,766	(18,747)	(60,943)	(71,269)	(712)	(5,915)	(9,025)	(7,145)	-	(9,216)	(4,084)
Efecto fiscal, neto	(106,755)	(113,996)	(3,252)	10,991	(3,048)	(353)	(1,908)	4,833	296	-	(2,714)	2,396
Impuesto a las ganancias	(236,043)	(56,229)	(21,998)	(49,952)	(74,317)	(1,065)	(7,823)	(4,192)	(6,849)	-	(11,930)	(1,688)
Tasa efectiva	47.80%	31.15%	29.34%	22.13%	31.28%	59.83%	33.07%	11.61%	25.88%	0.00%	38.19%	10.33%
Impuesto a las ganancias pagados	(303,679)	(114,977)	10,366	(58,841)	(91,074)	(154)	(4,797)	(10,657)	(2,101)	-	(29,470)	(1,974)
Tasa efectiva de caja	61.50%	63.69%	13.82%	26.07%	38.34%	8.65%	20.28%	29.52%	7.94%	0.00%	94.33%	12.08%

Junio 2019

	Consolidado	Colombia	Argentina	Chile	México	Brasil	El Salvador	Panamá	República Dominicana	Bermuda	Perú	Uruguay	España
Utilidad antes de impuesto	1,199,100	526,595	(14,008)	284,877	197,850	(10,736)	12,070	20,134	10,497	538	139,381	32,523	(621)
Tasa Impositiva	41.29%	33.00%	30.00%	27.00%	30.00%	40.00%	30.00%	25.00%	27.00%	0.00%	29.50%	25.00%	25.00%
Impuesto a las ganancias aplicando la tasa impositiva local	(362,136)	(173,778)	4,202	(76,917)	(59,355)	4,294	(3,621)	(5,034)	(2,834)	-	(41,117)	(8,131)	155
Efecto fiscal, neto	616,662	231,537	1,764	142,589	123,671	(8,261)	7,938	9,666	5,495	-	84,031	18,388	(155)
Impuesto a las ganancias	254,527	57,759	5,966	65,672	64,316	(3,967)	4,317	4,632	2,661	-	42,914	10,257	-
Tasa efectiva	21.23%	10.97%	42.59%	23.05%	32.51%	36.95%	35.77%	23.01%	25.35%	0.00%	30.79%	31.54%	0.00%
Impuesto a las ganancias pagados	(376,998)	(86,844)	(15,969)	(46,985)	(136,939)	-	(8,502)	4,889	(1,353)	-	(80,454)	(4,841)	-
Tasa efectiva de caja	31.44%	16.49%	114.00%	16.49%	69.21%	0.00%	70.44%	24.28%	12.89%	0.00%	57.72%	14.88%	0.00%

10.5. Impuestos diferidos

El saldo del impuesto diferido activo y pasivo al 30 de junio de 2020 y 31 de diciembre de 2019 comprendía:

Junio 2020	Argentina	Brasil	Chile	Colombia	México	Panamá	Perú	República Dominicana	El Salvador	Uruguay	Total
Activos por impuestos diferidos											
Activos Financieros	-	350	-	212	2,615	-	-	-	288	-	3,465
Beneficios a empleados	2,156	684	-	4,066	2,291	-	-	-	-	-	9,197
Inversiones	(11,965)	-	(87)	(170)	(5,187)	-	-	-	-	-	(17,409)
Intangibles	(19,451)	(1,892)	(1,792)	(1)	(18,274)	-	-	-	(7,854)	-	(49,264)
Otros activos no financieros	8,676	1,399	-	612	592	-	-	-	-	-	11,279
Otros Pasivos	17,849	11,183	(2)	1,827	27,383	-	-	-	1,373	-	59,613
Pasivos Financieros	(7,673)	-	-	302,877	(936)	-	-	-	-	-	294,268
Pérdidas fiscales	3,301	32,098	3,366	3,275	-	-	-	-	(423)	-	41,617
Propiedades y Equipos	-	-	(81)	(2,675)	(10,153)	-	-	-	55	-	(12,854)
Derecho de uso	(1,874)	(20)	-	19,383	-	-	-	-	289	-	17,778
Reservas técnicas de seguros	63,869	(1,399)	5,031	-	16,760	-	-	-	8,810	-	93,071
Total activos por impuestos diferidos	54,888	42,403	6,435	329,406	15,091	-	-	-	2,538	-	450,761

Junio 2020	Argentina	Brasil	Chile	Colombia	México	Panamá	Perú	República Dominicana	El Salvador	Uruguay	Total
Pasivos por impuestos diferidos											
Activos Financieros	-	-	26,855	178,486	(27,969)	(2,748)	(607)	(984)	(152)	(1,734)	171,147
Beneficios a empleados	-	-	-	(8,650)	(552)	(137)	(3,685)	-	(225)	(4)	(13,253)
Inversiones	-	-	281,362	89,468	46,266	-	33,806	-	-	-	450,902
Intangibles	-	-	357,323	(1,035)	279,962	4,115	244,089	759	4,072	36,489	925,774
Otros activos no financieros	-	-	(24)	-	-	-	-	(1,037)	-	1,839	778
Otros Pasivos	-	-	(16,133)	(3,907)	(40,759)	(2,315)	(6,437)	-	-	(1,932)	(71,483)
Pasivos Financieros	-	-	(29,007)	5,082	-	-	(4,323)	-	-	(217)	(28,465)
Pérdidas fiscales	-	-	-	(2,137)	-	-	-	-	-	(4,468)	(6,605)
Propiedades y Equipos	-	-	26,155	53,942	36,340	7,074	-	5,933	-	(634)	128,810
Reservas técnicas de seguros	-	-	(34,748)	76,886	-	-	-	(4,604)	(3,235)	4,650	38,949
Derecho de uso	-	-	(40)	4,080	-	-	-	(43)	-	(171)	3,826
Participaciones en PTU	-	-	-	2	35	-	-	-	-	-	37
Total pasivo por impuestos diferidos	-	-	611,743	392,217	293,323	5,989	262,843	24	460	33,818	1,600,417
Tota impuesto diferido neto	54,888	42,403	(605,308)	(62,811)	(278,232)	(5,989)	(262,843)	(24)	2,078	(33,818)	(1,149,656)

Diciembre 2019	Argentina	Brasil	Chile	Colombia	México	Panamá	Perú	República Dominicana	El Salvador	Uruguay	Total
Activos por impuestos diferidos											
Activos financieros	-	405	-	969	6,552	-	-	688	(23)	-	8,591
Beneficios a empleados	1,198	1,277	-	6,876	2,929	-	-	304	-	-	12,584
Inversiones	(6,964)	-	(69)	1	(483)	-	-	40	-	-	(7,475)
Intangibles	(12,930)	(2,104)	(143)	(2)	(23,781)	-	-	3,574	(9,116)	-	(44,502)
Otros activos no financieros	13,218	4,963	-	21	623	-	-	-	-	-	18,825
Otros pasivos	42,046	15,418	(2)	376	28,776	-	-	1,779	1,287	-	89,680
Pasivos financieros	(5,185)	-	-	44,258	446	-	-	-	-	-	39,519
Pérdidas fiscales	3,056	38,410	3,000	6,062	-	-	-	-	-	-	50,528
Propiedades y equipos	-	-	(33)	(3,291)	(10,843)	-	-	(5,182)	(379)	-	(19,728)
Derecho de uso	(400)	107	-	18,867	-	-	-	(333)	66	-	18,307
Reservas técnicas de seguros	8,826	(7,881)	3,374	-	14,577	-	-	72	8,817	-	27,785
Total activos por impuestos diferidos	42,865	50,595	6,127	74,137	18,796	-	-	942	652	-	194,114

Diciembre 2019	Argentina	Brasil	Chile	Colombia	México	Panamá	Perú	República Dominicana	El Salvador	Uruguay	Total
Pasivos por impuestos diferidos											
Activos Financieros	-	-	1,370	(4,719)	(22,143)	-	6,849	-	(12)	(2,035)	(20,690)
Inversiones	-	-	(168)	113,889	-	-	-	-	-	-	113,721
Intangibles	-	-	285,208	(189)	343,040	2,992	227,855	-	8,414	34,379	901,699
Otros Pasivos	-	-	346,079	(11,599)	(205)	(2,156)	(8,359)	-	(194)	4,303	327,869
Pasivos Financieros	-	-	-	7,722	-	-	34,619	-	-	(488)	41,853
Pérdidas fiscales	-	-	-	(1,981)	-	-	-	-	-	(4,217)	(6,198)
Propiedades y equipos	-	-	4,736	55,489	-	7,012	-	-	-	(656)	66,581
Reservas técnicas de seguros	-	-	(43,173)	77,119	-	-	-	-	(7,357)	5,305	31,894
Derecho de uso	-	-	(31)	(1,311)	-	-	-	-	-	(109)	(1,451)
Participaciones en reparto de utilidades	-	-	-	-	1,091	-	-	-	-	-	1,091
Total pasivo por impuestos diferidos	-	-	594,021	234,420	321,783	7,848	260,964	-	851	36,482	1,456,369
Impuesto diferido neto	42,865	50,595	(587,894)	(160,283)	(302,987)	(7,848)	(260,964)	942	(199)	(36,482)	(1,262,255)

Impuesto diferido por pérdidas y créditos fiscales no utilizados:

El saldo de impuesto diferido por pérdidas fiscales se originó en las compañías de Argentina, Brasil, México y Chile.

En Argentina se presenta un crédito fiscal originado principalmente por los ajustes por inflación impositivo y la pérdida en títulos de inversiones en el año 2019 y 2020, se espera que para finales del año 2020 se compute parte del quebranto contra los resultados del periodo.

Para el caso de México los créditos fiscales se generaron principalmente entre el periodo 2011 y tienen una vigencia de 10 años.

En Brasil el saldo que se presenta por \$32,098 se viene arrastrando desde el año 2018, estos son créditos imprescriptibles es decir que no caducan de acuerdo con las leyes fiscales de Brasil.

Los créditos fiscales que se generan en Chile corresponden a las compañías Seguros de Vida, Holding Spa e Inversiones Chile Ltda. se generaron entre los periodos 2013 a 2019. Bajo la regulación fiscal chilena, las pérdidas fiscales que se originen no tienen vencimiento.

10.6. Movimiento del impuesto diferido

	Junio 2020	Junio 2019
Saldo inicial, pasivo neto	1,262,255	1,152,801
Gasto por impuestos diferidos reconocidos en el resultado	137,741	1,948
Ajuste de periodos anteriores	2,752	272
Ajuste por cambio de tarifas	24	244
Impuesto a las ganancias de otro resultado integrales	3,968	2,330
Efecto por la variación en las tasas de cambio de moneda extranjera	(257,084)	2,907
Saldo final, pasivo neto	1,149,656	1,160,502

10.7. Incertidumbre frente a tratamientos del impuesto a las ganancias.

La IFRIC 23 o CINIIF 23, es una interpretación efectuada por el IASB que parte del supuesto de que puede no existir claridad sobre la forma en que se aplica la legislación fiscal a una transacción o circunstancia concreta, razón por la cual, la aceptabilidad de un tratamiento impositivo concreto según la legislación fiscal puede no ser conocida hasta que la autoridad fiscal correspondiente o los tribunales de justicia tomen una decisión en el futuro. Por consiguiente, una disputa o inspección de un tratamiento impositivo concreto por parte de la autoridad fiscal puede afectar la contabilización de una entidad del activo o pasivo por impuestos diferidos o corrientes.

De lo anterior se colige que, esta interpretación solo aplica a los impuestos sobre las ganancias, entendiendo por estos todos los impuestos, ya sean nacionales o extranjeros, que se relacionan con las ganancias sujetas a imposición. Por "tratamiento impositivo incierto" se entiende todos aquellos aspectos impositivos que generan beneficios para la entidad pero que,

sin embargo, existe incertidumbre sobre si la autoridad fiscal aceptará el tratamiento impositivo según la legislación fiscal.

Así las cosas, la CINIIF aclara cómo aplicar los requerimientos de reconocimiento y medición de la NIC 12 cuando existe incertidumbre frente a los tratamientos del impuesto a las ganancias. En esta circunstancia, una entidad reconocerá y medirá su activo o pasivo por impuestos diferidos o corrientes aplicando los requerimientos de la NIC 12 sobre la base de la ganancia o pérdida fiscal, bases fiscales, pérdidas fiscales no utilizadas, créditos fiscales no utilizados y tasas fiscales determinadas aplicando dicha norma.

A 30 de junio de 2020 la compañía analizó aquellos aspectos impositivos susceptibles de ser calificados como inciertos y revelados, según la legislación fiscal aplicable a cada jurisdicción, arrojando como resultado un tratamiento impositivo incierto de \$564 millones de pesos en República Dominicana y México.

NOTA 11. ACTIVOS INTANGIBLES

La clasificación de los activos intangibles de Grupo SURA, al cierre del 30 de junio se relaciona a continuación:

	Junio 2020	Diciembre 2019
Plusvalía	4,892,779	4,721,695
Activos intangibles distintos a la plusvalía	4,264,437	4,188,717
Total activos intangibles distintos a la plusvalía	9,157,216	8,910,412

11.1 Plusvalía

El detalle de la plusvalía se presenta a continuación:

Compañía	Junio 2020	Diciembre 2019
AFP Capital S.A. Chile	1,671,069	1,579,673
AFP Integra S.A. Perú	1,425,290	1,327,347
AFORE Sura S.A. de C.V. México	897,050	944,321
Seguros Generales Suramericana S.A. Chile	157,853	149,219
AFAP Sura S.A. Uruguay	129,448	127,609
Seguros Colombia S.A. e IATM	94,290	94,290
Seguros Sura S.A. Uruguay	92,675	91,358
Aseguradora Suiza Salvadoreña S.A. (Asesuisa)	76,026	66,328
Corredores de Bolsa Sura S.A. y Administradora General de Fondos Sura S.A. Chile	75,319	71,199
Fondos Sura SAF S.A.C. Perú	67,244	62,623
Seguros Suramericana S.A. Panamá	63,058	55,015
Seguros Sura S.A. México	46,564	49,018
Seguros Sura S.A. Brasil	33,941	40,231
Arus S.A. Colombia	25,429	25,429
Sura Investment Management S.A. de C.V. México	21,268	22,389
Seguros Sura S.A. República Dominicana	14,968	14,359
El Ciruelo	1,287	1,287
Total	4,892,779	4,721,695

Además de las combinaciones de negocios surgidas en el período, la plusvalía se ajusta en cada corte teniendo en cuenta lo establecido en el párrafo 47 de la NIC 21, el cual indica que la plusvalía debe expresar en la misma moneda funcional del negocio en el extranjero, y se convierten en la moneda de presentación a la tasa de cambio de cierre.

A continuación, se presenta el detalle de la plusvalía por país:

	Junio 2020	Diciembre 2019
Chile	1,904,242	1,733,748
Perú	1,492,535	1,389,970
México	964,881	1,015,726
Uruguay	222,122	218,966
Colombia	121,006	121,006
El Salvador	76,026	66,328
Panamá	63,058	55,015
Brasil	33,941	40,231
República Dominicana	14,968	14,359
Holanda	-	66,346
Total	4,892,779	4,721,695

11.2 Activos Intangibles distintos de la plusvalía

El detalle de los movimientos de los activos intangibles de Grupo SURA es el siguiente:

	Marcas adquiridas	Activos intangibles relacionados con clientes	Software y aplicaciones informáticas	Derechos	Licencias y franquicias	Otros activos intangibles	Total
Costo							
Costo a 1 de enero de 2019	138,911	3,810,482	450,872	34,268	26,990	2,105,453	6,566,976
Adiciones	-	11,924	90,438	-	7,134	(12,620)	96,876
Disposiciones (-)	-	(2,002)	(230)	-	(1,562)	-	(3,794)
Diferencias de tipo de cambio	(4,211)	(49,682)	8,998	230	(883)	154,149	108,601
Costo en libros al 31 de diciembre de 2019	134,700	3,770,722	550,078	34,498	31,679	2,246,982	6,768,659
Amortización acumulada y deterioro de valor							
Amortización acumulada y deterioro de valor a 1 de enero 2019	(2,995)	(1,193,226)	(215,873)	(24,563)	(10,543)	(721,953)	(2,169,153)
Amortización del periodo	-	(211,430)	(70,320)	(6,116)	(4,470)	(197,560)	(489,896)
Disposiciones (-)	-	1,204	1,172	-	1,857	-	4,233
Diferencias de tipo de cambio	(24)	22,066	40,469	(146)	1,441	11,068	74,874
Amortización acumulada y deterioro de valor al 31 de diciembre de 2019	(3,019)	(1,381,386)	(244,552)	(30,825)	(11,715)	(908,445)	(2,579,942)
Activos intangibles distintos a la plusvalía y DAC a 31 diciembre de 2019	131,681	2,389,336	305,526	3,673	19,964	1,338,537	4,188,717

	Marcas adquiridas	Activos intangibles relacionados con clientes	Software y aplicaciones informáticas	Derechos	Licencias y franquicias	Otros activos intangibles	Total
Costo							
Costo a 1 de enero de 2020	134,700	3,770,722	550,078	34,498	31,679	2,246,982	6,768,659
Adiciones	893	6,767	75,705	-	1,599	888,252	973,216
Disposiciones (-)	-	(12,940)	(19,135)	-	(40)	76,179	44,065
Re expresión de activos	-	-	25	-	-	-	25
Diferencias de tipo de cambio	8,014	103,870	717	4,027	(1,250)	5,545	120,923
Costo en libros al 30 de junio de 2020	143,607	3,868,419	607,390	38,525	31,988	3,216,959	7,906,887
Amortización acumulada y deterioro de valor							
Amortización acumulada y deterioro de valor a 1 de enero 2020	(3,019)	(1,381,386)	(244,552)	(30,825)	(11,715)	(908,445)	(2,579,942)
Amortización del periodo	-	(103,299)	(40,413)	(3,102)	(2,115)	(888,355)	(1,037,284)
Re expresión de activos	-	(4,643)	(3,016)	-	(173)	-	(7,832)
Disposiciones (-)	-	12,990	9,191	-	761	-	22,942
Diferencias de tipo de cambio	(441)	(39,564)	(977)	(3,546)	580	3,614	(40,334)
Amortización acumulada y deterioro de valor al 30 de junio de 2020	(3,460)	(1,515,902)	(279,767)	(37,473)	(12,662)	(1,793,186)	(3,642,450)
Activos intangibles distintos a la plusvalía y DAC a 30 junio de 2020	140,147	2,352,517	327,623	1,052	19,326	1,423,772	4,264,437

A continuación, se detallan las vidas útiles de los intangibles más significativos:

Compañía	Relaciones con clientes	Vida útil total (años)	Vida útil remanente (años) al 2020	Vida útil remanente (años) al 2019
SURA AM	AFP Capital (Chile)	27	19.5	20
	Corredora de Bolsa SURA S.A. y Administradora General de Fondos S.A. (Chile)	10	2.5	3
	Seguros de Vida SURA S.A. (Chile)	14	6.5	7
	AFP Integra (Perú)	30	22.5	23
	AFAP Sura S.A. (Uruguay)	23	15.5	16
	Afore Sura S.A. de C.V. (México)	27	19.5	20
	Seguros Sura S.A. (Perú)	15	7.5	8
	AFP Integra (Perú) AFP Horizonte	17	9.5	10
	Sociedad Agente de Bolsa Sura S.A. (Perú)	4	0	0
SURA	Seguros Suramericana S.A. (Panamá)	9	4.2	4.7
	Aseguradora Suiza Salvadoreña S.A. Asesuisa (Salvador)	14	5.5	6
	Arus S.A. (Colombia)	66	8.5	9

	Seguros Sura S.A. (Brasil)	5	0.7	1.2
	Seguros Generales Suramericana S.A. (Chile)	7	2.8	3.3
	Seguros Generales Suramericana S. A.	5	0.8	1.3
	Seguros Sura S.A. (Argentina)	10.6	6.4	6.9
	Seguros Sura S.A. de C.V (México)	4	0	0.4
	Seguros Sura S.A. (Uruguay)	16	12	12.5
Hábitat	Lista de clientes El Ciruelo	3	0.25	0.5
Contratos Affinity				
SURA	Seguros Sura S.A. (Brasil)	3	0	0
Derechos de no competencia				
SURA	Seguros Suramericana S.A. de Panamá	5	1.2	1.7
Marcas				
SURA AM	AFP Capital (Chile) (*)	Indefinida	Indefinida	Indefinida
	AFP Integra (Perú) (*)	Indefinida	Indefinida	Indefinida
SURA	Seguros Sura S.A. (Argentina) (*)	Indefinida	Indefinida	Indefinida
	Seguros Sura S.A. de C.V (México) (*)	Indefinida	Indefinida	Indefinida

(*) Estos activos presentan vida útil indefinida ya que una vez realizado el Purchase Price Allocation (PPA) no fue posible determinar un límite previsible al periodo a lo largo del cual el activo se espera que genere entradas de flujos netos de efectivo para la entidad. Cada año, Grupo SURA realiza una evaluación de si estos activos intangibles continúan con una vida útil indefinida, o si existe evidencia de deterioro.

A continuación, se presenta el valor contable de las marcas con vida útil indefinida:

Marcas	País	Moneda de valoración	Valor en moneda local	Total
ACG	Argentina	Pesos Argentinos	66	3,511
Answer	Argentina	Pesos Argentinos	78	4,160
Seguros Argentina			144	7,671
Hogar Master	México	Pesos Mexicanos	8	1,319
Top driver	México	Pesos Mexicanos	2	330
Seguros México			10	1,649
AFP Capital	Chile	Peso Chileno	18	81,401
AFP Integra	Perú	Sol Peruano	47	49,425

Restricciones

A la fecha no existen restricciones sobre los activos intangibles de Grupo SURA.

NOTA 12. INVERSIONES CONTABILIZADAS UTILIZANDO EL MÉTODO DE PARTICIPACIÓN

El saldo de las inversiones en asociadas y negocios conjuntos es el siguiente:

	Nota	Junio 2020	Diciembre 2019
Inversiones en asociadas	12.1	19,465,845	19,956,740
Negocios conjuntos	12.2	4,042	8,949
Total		19,469,887	19,965,689

	Junio 2020	Junio 2019
Ingreso por método de participación asociadas	158,888	671,857
Ingreso por método de participación negocios conjuntos	(5,640)	845
Total	153,248	672,702

12.1 Inversión en asociadas

El detalle de las Compañías asociadas de Grupo SURA a la fecha del periodo sobre el que se informa es el siguiente:

Compañías	Actividad principal	País	Junio 2020			Diciembre 2019		
			% Participación	% derecho a voto	# Acciones	% Participación.	% derecho a voto	# Acciones
Asociadas:								
Grupo Bancolombia S.A.	Banca universal	Colombia	24.44%	46.12%	235,098,823	24.44%	46.12%	235,098,823
Grupo Argos S.A.	Cemento, energía, inmobiliario y puertos	Colombia	26.75%	35.53%	229,295,179	26.75%	35.53%	229,295,179
Grupo Nutresa S.A.	Alimentos y procesados	Colombia	35.28%	35.28%	162,352,926	35.17%	35.17%	161,807,155
Administradora de Fondos de Pensiones y Cesantías Protección S.A.	Fondo de pensiones y cesantías	Colombia	49.36%	49.36%	12,541,088	49.36%	49.36%	12,541,088
Promotora de Proyectos	Servicios de logística	Colombia	48.26%	48.26%	11,076,087	48.26%	48.26%	11,076,087
Inversiones DCV S.A.	Administración de registro de accionista	Chile	34.82%	34.82%	3,431	34.82%	34.82%	3,431
Fondos de Cesantías Chile I S.A.	Fondo de pensiones y cesantías	Chile	29.40%	29.40%	167,580	29.40%	29.40%	167,580
Servicios de Administración Previsional S.A.	Fondos voluntarios	Chile	22.64%	22.64%	168,806	22.64%	22.64%	168,806
Subocol S.A.	Comercialización de repuestos para la reparación de vehículos	Colombia	50.00%	50.00%	40,700	50.00%	50.00%	40,700
Acsendo S.A.S.	Inversiones	Colombia	25.80%	25.80%	63,570	25.80%	25.80%	63,570
Negocio Conjunto:								
Interejecutiva de Aviación S.A.S.	Administración de Transporte Aéreo	Colombia	33.00%	33.00%	1,500,000	33.00%	33.00%	1,500,000
P.A Proyecto Crece	Servicios tecnológicos	Colombia	50.00%	50.00%	-	50.00%	50.00%	-
Unión Para La Infraestructura S.A.S.	Fondo	Colombia	50.00%	50.00%	150,000	50.00%	50.00%	150,000
Unión Para La Infraestructura S.A.S.	Fondo	Perú	50.00%	50.00%	1,354,000	50.00%	50.00%	1,354,000
P.A Dinamarca	Soluciones de movilidad	Medellín	33.33%	33.33%	-	33.33%	33.33%	-
P.A Servicios Tecnológicos	Servicios tecnológicos	Colombia	50.00%	50.00%	-	50.00%	50.00%	-

Objeto social de las asociadas y naturaleza de la relación

Bancolombia S.A: Es un establecimiento de crédito listado en la Bolsa de Valores de Colombia (BVC), así como en la Bolsa de Nueva York (NYSE), desde 1981 y 1995, respectivamente,

Grupo Bancolombia consolida operaciones en los segmentos de banca, fiducias bancos off shore y otros. Es líder en el sector financiero de los mercados de Colombia y Centroamérica. Grupo SURA es el mayor accionista, no controlante del Grupo Bancolombia.

El porcentaje con derecho a voto a junio de 2020 y diciembre de 2019 de Bancolombia S.A. es de 46,12%. lo anterior teniendo en cuenta la emisión de acciones preferenciales sin derecho a voto emitidas por esta asociada.

Grupo Argos S.A: Es un holding de infraestructura, líder en el negocio de cementos, con una estructura de inversión en concesiones viales y aeroportuarias y un portafolio tanto en energías convencionales como renovables. Es una entidad inscrita en la Bolsa de Valores de Colombia.

El porcentaje con derecho a voto a junio de 2020 y diciembre de 2019 de Grupo Argos S.A. es de 35.53%, lo anterior teniendo en cuenta la emisión de acciones preferenciales sin derecho a voto emitidas por estas asociadas.

Grupo Nutresa S.A: Es la empresa líder en alimentos procesados en Colombia y uno de los referentes del sector en América Latina, con presencia directa en 14 países con 46 plantas de producción.

Las inversiones en el segmento de alimentos procesados del sector industrial incluyen una participación del 35.28% del Grupo Nutresa S.A., donde Grupo SURA es el accionista con mayor participación.

La influencia significativa en las tres Compañías es ejercida a través de la participación en Junta Directiva y comités de gobierno, donde Grupo SURA cuenta con dos representantes (de siete en total) de las Juntas Directivas.

Saldo de la inversión

El saldo de las inversiones en asociadas es el siguiente:

Inversión en Asociadas	Junio 2020	Diciembre 2019
Bancolombia S.A.	8,610,966	8,711,435
Grupo Argos S.A.	5,237,873	5,126,177
Grupo Nutresa S.A.	4,371,129	4,815,632
Administradora de Fondos de Pensiones y Cesantías Protección S.A.	1,203,979	1,269,336
Otras	41,898	34,160
Total	19,465,845	19,956,740

Información financiera de las asociadas (Emisores de valores)

Los activos, pasivos, patrimonio y resultados del ejercicio de cada una de las compañías asociadas incluidas en los estados financieros consolidados de la sociedad al 30 de junio de 2020 y al 31 de diciembre de 2019 son los siguientes:

La asociada Bancolombia S.A., presenta el estado de situación financiera por orden de liquidez, por lo cual no se incluye el detalle de activos y pasivos financieros corrientes y no corrientes.

Junio 2020										
Ubicación	Activo Corriente	Activo no corriente	Pasivo corriente	Pasivo no corriente	Patrimonio	Ingresos	Utilidad	Otro resultado integral	Resultado integral	
Asociadas:										
Bancolombia S.A. *	Colombia	267,545,373	-	239,036,829	-	28,508,544	4,256,048	283,424	844,713	1,128,137
Grupo Argos S.A. *	Colombia	8,410,095	45,502,224	8,355,283	18,600,618	26,956,418	6,961,592	88,211	1,169,229	1,257,440
Grupo Nutresa S.A. *	Colombia	3,865,805	10,994,188	2,509,455	4,954,658	7,395,880	5,324,782	331,293	(1,317,082)	(985,789)
Fondo de Pensiones y Cesantías Protección S.A.*	Colombia	723,312	1,993,878	280,596	725,908	1,710,686	1,056,334	(4,308)	10,040	5,732

*Cifras tomadas de los Estados Financieros Consolidados

Diciembre 2019										
Ubicación	Activo Corriente	Activo no corriente	Pasivo corriente	Pasivo no corriente	Patrimonio	Ingresos	Utilidad	Otro resultado integral	Resultado integral	
Asociadas:										
Bancolombia S.A. *	Colombia	236,088,113	-	207,282,494	-	28,805,619	12,731,348	3,214,567	127,033	3,341,600
Grupo Argos S.A. *	Colombia	7,150,857	43,847,577	6,784,736	17,723,441	26,490,257	16,798,588	1,256,137	10,177	1,266,254
Grupo Nutresa S.A. *	Colombia	3,262,962	12,382,279	2,347,837	4,612,540	8,684,864	9,958,851	513,441	111,180	624,621
Fondo de Pensiones y Cesantías Protección S.A.*	Colombia	700,916	1,931,845	257,039	547,872	1,827,850	1427,727	442,789	16,022	458,811

*Cifras tomadas de los Estados Financieros Consolidados

El valor razonable de las inversiones en asociadas de Grupo SURA que cotizan en la Bolsa de Valores de Colombia al 30 de junio de 2020 y a diciembre de 2019 se relaciona a continuación:

Asociada	Junio 2020	Diciembre 2019
Bancolombia S.A.	5,642,372	10,344,348
Grupo Argos S.A.	2,270,022	4,081,454
Grupo Nutresa S.A.	3,393,176	4,109,902
Fondo de Pensiones y Cesantías Protección S.A. (*)	1,546,883	1,458,817

(*) La acción de Protección a pesar de cotizar en bolsa, se clasifican como acciones de baja bursatilidad en el mercado de valores colombiano esto implica que la formación de precios sobre el activo no representa la mejor referencia sobre el valor económico de esta compañía.

Movimiento asociadas	Bancolombia S.A.	Grupo argos S.A.	Grupo Nutresa S.A.	Administradora de fondos de Pensiones y cesantías Protección S.A.	Otras	Total
Saldo al 31 de diciembre de 2018	8,214,022	5,057,575	4,696,941	1,121,113	74,295	19,163,946
Bajas	-	-	-	-	(29,271)	(29,271)
Utilidad por método de participación	761,972	89,742	178,077	203,516	21,325	1,254,632
Variación patrimonial	(7,831)	59,113	39,640	(1,028)	4,170	94,064
(-) Dividendos	(256,728)	(80,253)	(99,026)	(54,265)	(31,103)	(521,375)
Ajuste en conversión	-	-	-	-	(5,256)	(5,256)
Saldo al 31 de diciembre de 2019	8,711,435	5,126,177	4,815,632	1,269,336	34,160	19,956,740
Adiciones	-	-	10,447	-	-	10,447
Utilidad por método de participación	64,184	(18,439)	116,006	(9,649)	6,786	158,888
Variación patrimonial	220,439	216,350	(465,558)	3,537	1,904	(23,328)
(-) Dividendos	(385,092)	(86,215)	(105,398)	(59,245)	-	(635,950)
Ajuste en conversión	-	-	-	-	(952)	(952)
Saldo al 30 de junio de 2020	8,610,966	5,237,873	4,371,129	1,203,979	41,898	19,465,845

Restricciones y compromisos

A la fecha de corte no se tienen restricciones, ni compromisos con las inversiones en asociadas.

12.2 Negocios Conjunto

El siguiente es un detalle del costo de las inversiones al 30 de junio de 2020 y 31 de diciembre de 2019:

	Interejecutiva	P.A Crece	UPI Colombia	UPI Perú	P.A Dinamarca	P. A Serv. Tecnológicos	Total
Saldo al 31 de diciembre de 2018	4,855	-	1,239	-	-	-	6,094
Adiciones	-	2,200	-	1,345	506	250	4,301
Disminución - comisión	-	(1,191)	-	-	-	-	(1,191)
Utilidad por método de participación	100	-	1,331	(786)	(3)	(52)	590
Variación patrimonial	354	-	5	-	-	-	359
(-) Dividendos	-	-	(1,193)	-	-	-	(1,193)
Ajuste en conversión	-	-	-	(11)	-	-	(11)
Saldo al 31 de diciembre de 2019	5,309	1,009	1,382	548	503	198	8,949
Adiciones	-	1,613	-	-	1,328	-	2,941
Utilidad por método de participación	(4,001)	(2,049)	587	388	(543)	(22)	(5,640)
Variación patrimonial	(914)	-	-	41	(2)	-	(875)
(-) Dividendos	-	-	(1,333)	-	-	-	(1,333)
Saldo al 30 de junio de 2020	394	573	636	977	1,286	176	4,042

A la fecha de corte no se presenta restricciones en las inversiones en negocios conjuntos.

12.3 Deterioro de inversiones en subsidiarias y asociadas

La identificación de indicios de deterioro es un paso clave en el proceso de evaluación, ya que marcará la necesidad de realizar o no una prueba de deterioro.

Según lo establecido en la política contable de Grupo SURA: La entidad evaluará, al final de cada periodo sobre el que se informa, si existe algún indicio de deterioro del valor de algún activo. Si existiera este indicio, la entidad estimará el importe recuperable del activo.

De acuerdo con la política contable de Grupo SURA, “Deterioro del Valor de los Activos”. Las subsidiarias y asociadas de Grupo SURA, han de considerar los siguientes hechos y circunstancias para establecer si existen o no, indicios de deterioro.

1. Pérdida en la operación o flujos de efectivo negativos en el periodo en curso, en comparación con lo presupuestado.
2. Incrementos durante el ejercicio en los tipos de interés asociado a las inversiones y a la deuda. Información: Inversiones en títulos con tasas indexadas, tasas pactadas de deuda adquirida con bancos.
3. Cambios significativos en el entorno tecnológico, definido como el riesgo asociado a pérdidas derivadas de la tecnología (hardware o software) o el uso de la misma. Información: Disminución importante en la producción asociado a la tecnología o alta exposición al riesgo de hackers.
4. Cambios significativos en el entorno legal, establecido como las pérdidas por sanciones o demandas debido al incumplimiento de normas u obligaciones contractuales.
5. Cambios significativos en el entorno regulatorio. Refiriéndose a las implicaciones negativas sobre una compañía derivada de cambios en el marco regulatorio donde ésta opera.
6. Cambios en el entorno competitivo. Información: Cuanta participación de mercado se pierde (medir crecimiento y siniestralidad), competidores nuevos o agresividad de actuales y cumplimiento en ventas parte comercial.

7. Cambios significativos en la forma o en la extensión en que se utiliza o se espera utilizar la unidad generadora de efectivo (UGE).
8. Reducción importante en el uso de la capacidad instalada
9. Generación de nueva deuda
10. Cese o reducción significativa, que no se trate de una mera fluctuación, de la demanda o necesidad de los servicios prestados con el activo.
11. Para las inversiones en asociadas que cotizan en la Bolsa de Valores de Colombia (BVC) se utilizan modelo de valoración internas.

Anualmente se evalúa la existencia de deterioro en las inversiones si se llegara a presentar algunos de los indicadores mencionados anteriormente; por lo anterior será necesario estimar el importe recuperable del activo.

De acuerdo con la última estimación de valor recuperable realizada al 31 de diciembre de 2019, no hay lugar al reconocimiento de pérdidas por deterioro y dicho ejercicio se actualizará durante el año para su evaluación.

NOTA 13. OPERACIONES DISCONTINUAS

A continuación se presenta un detalle de la operación discontinua en el estado de resultados:

A finales del mes de abril de 2020 se recibió la aprobación de la COFECE en México para el traspaso de la cartera de Pensiones Sura. A pesar de que queda una pequeña porción remanente para la recomposición, en junio se procedió a la reclasificación de los montos materia de traspaso cuantificados a la fecha, así como al reconocimiento de la penalidad convencional que se pagó a Banorte de acuerdo con el convenio de traspaso.

	Junio 2020
Utilidad de la entidad	38,266
Penalidad	(25,407)
Ajuste de reservas	(31,462)
Ajuste de inversiones	3,346
Ajuste impuesto diferido	2,771
Total operaciones discontinuas	(12,486)

El 31 de diciembre de 2019 la Comisión del Mercado Financiero Chileno autorizó la escisión del negocio de rentas vitalicias por parte de Seguros de Vida SURA S.A. (SURA Chile), subsidiaria de SURA AM, por lo que se hace la reclasificación de la operación discontinua a partir de noviembre de 2018.

A continuación, se detalla la reclasificación de la operación de rentas vitalicias en Chile al 30 de junio de 2019:

	Junio 2019
Precio venta	(696,212)
Costo Inversión	681,278
Movimiento de la operación de abril 2019	13,148
Efecto por conversión reclasificado a resultado abril 2019	5,047
Total operaciones discontinuas rentas vitalicias Chile	3,261

Utilidad de la entidad México	2,883
Total operaciones discontinuas	6,144

A continuación, se detallan las operaciones discontinuadas en el balance:

	Junio 2020	Diciembre 2019
Suramericana ⁽¹⁾	13,605	5,212
Total activo	13,605	5,212

⁽¹⁾ El saldo en Suramericana corresponde a terrenos, edificios e inversiones en asociadas que se tienen planes de venta en un plazo inferior a 1 año, a continuación, se presenta su detalle:

Activos mantenidos para la venta correspondiente a Inmuebles

Los inmuebles están en las compañías, Seguros Generales Suramericana S.A., Servicios Generales Suramericana S.A.S. y Seguros Sura S.A. de Argentina para cada compañía se tiene:

En Seguros Generales Suramericana S.A. durante el año 2019 se vendieron unos inmuebles que entraron a la compañía con la fusión de RSA, inmuebles ubicados en su mayoría en Cartagena y Bogotá, los cuales dieron una utilidad en venta de \$490. A diciembre de 2019 se tienen dos inmuebles para la venta, el Edificio Banco Santander ubicado en Cúcuta, Colombia y el Centro Industrial y comercial el Dorado, ubicado en la ciudad de Bogotá, Colombia.

En Servicios Generales Suramericana S.A.: Al 31 de diciembre de 2017, por el acuerdo de pago celebrado por un cliente del área de servicios financieros en la cual para cubrir la deuda con la compañía hace entrega de una casa ubicada en el barrio Nogal de Medellín por lo anterior se requiere presentar este inmueble dentro del grupo de activos para su disposición mantenidos para la venta los valores recibidos según avalúo independiente del 30 de octubre del 2017. El valor en libras de este inmueble es de \$653 y se vendió en el año 2019, dejando una utilidad en venta de \$7.

En Seguros Sura S.A de Argentina se tienen varios inmuebles destinados para la venta ubicados en la provincia de Córdoba, Buenos aires, Rosario y Rio Negro, estos inmuebles se decidieron vender durante el año 2019.

Activos mantenidos para la venta correspondiente a inversiones en asociadas

Durante el año se dio la venta de las siguientes inversiones en asociadas:

El 30 de agosto de 2019 Suramericana vendió la participación accionaria que mantenía en la sociedad Administradora de Riesgos de Salud ARS Palic Salud S.A., inversión en asociada dedicada al negocio de administración y venta de planes de salud en la República Dominicana. Estas acciones pasaron a ser de propiedad directa de la compañía como parte del proceso de fusión en el que absorbió los activos netos de su filial Inversura Panamá el pasado 31 de diciembre de 2018, esta última las había adquirido desde el año 2002. La venta correspondiente a 247,665 acciones ordinarias se llevó a cabo el 30 de agosto al Centro Financiero BHD S.A., accionista mayoritario de dicha sociedad, siendo autorizada el día 18 de julio del presente año por la Junta Directiva de Suramericana. La venta generó una utilidad de \$ 41,440.

En diciembre de 2019 Suramericana vendió las acciones que poseía de Sodexo S.A.S. y de Sodexo Servicios de Beneficios e Incentivos Colombia S.A., sociedades colombianas que ofrecen servicios de alimentación y mantenimiento de instalaciones para empresas, e incentivos para la calidad de vida de empleados en Colombia, esta operación se dio a través de su filial Servicios Generales Suramericana S.A. quien tenía propiedad legal de las acciones, y dejó una utilidad en venta de \$59,334.

Restricciones

Al 30 de junio de 2020, Suramericana no posee activos que presenten restricciones legales, ni que estén dados en garantía.

NOTA 14. PROVISIONES

A continuación, se presenta el detalle de las provisiones de Grupo SURA:

	Junio 2020	Diciembre 2019
Demandas y litigios (*)	173,654	197,398
Otras provisiones (**)	102,756	28,918
Provisiones por reestructuración	393	839
Total	276,803	227,155

(*) Incluye entre otros los siguientes conceptos:

En Seguros SURA S.A. de Brasil se tienen litigios por procesos tributarios con la Justicia Federal de Brasil, demanda por el COFINS por cuestionamiento sobre facturación según Ley nº 9.718/98, el monto es de \$127,410 en 2020 y \$149,373 en 2019.

(**) Las otras provisiones diversas incluyen costos y gastos por pagar de la compañía EPS Medicina Prepagada Suramericana S.A., costos que incluyen incapacidades, glosas, licencias de maternidad, entre otros. Adicional, el incremento generado con respecto a 2019, corresponde principalmente a la constitución de nuevas provisiones producto de la implementación de presupuestos máximos.

A continuación, se detallan las provisiones por país:

	Junio 2020	Diciembre 2019
Brasil	127,410	149,373
Panamá	-	8
Colombia	108,345	34,544
México	35,667	37,650
Argentina	1,480	1,166
Chile	2,514	3,012
Uruguay	1,250	1,402
República Dominicana	137	-
Total	276,803	227,155

NOTA 15. TÍTULOS EMITIDOS

A continuación, se presenta un detalle de los instrumentos de deuda emitidos:

	Junio 2020	Diciembre 2019
Bonos en circulación (1)	8,311,538	7,742,433
Acciones preferenciales (2)	460,667	460,712
Total	8,772,205	8,203,145

(1) **Bonos en circulación:** El detalle de los bonos emitidos se presenta a continuación:

Fecha emisión	Fecha Vencimiento	Valor nominal	Tasa de emisión	Costo amortizado		Valor razonable	
				Junio 2020	Diciembre 2019	Junio 2020	Diciembre 2019
29-abr-16	29-abr-26	USD 550*	+ 5.50%	2,063,747	1,799,460	2,254,763	1,059,566
17-Apr-14	17-Apr-24	USD 500*	+ 4.875%	1,888,119	1,646,321	2,004,992	1,764,421
11-Apr-17	14-Apr-27	USD 350*	+ 4.375%	1,308,940	1,140,923	1,373,566	1,229,037
18-may-11	18-may-21	USD 300*	+ 5.70%	1,132,865	987,839	1,168,398	2,110,775
22-jun-16	22-jun-26	305,622	IPC + 4.09%	304,144	304,399	322,104	331,487
22-jun-16	22-jun-31	289,235	IPC + 4.29%	287,499	287,795	300,373	315,735
22-jun-16	22-jun-23	257,145	IPC + 3.90%	256,321	256,471	267,765	273,625
07-may-14	07-may-23	223,361	IPC + 3.80%	225,407	225,364	233,674	238,766
23-feb-17	23-feb-22	193,549	+ 7.21%	194,774	194,720	204,833	202,910
23-feb-17	23-feb-29	190,936	IPC + 3.58%	191,300	191,423	193,850	200,610
23-feb-17	23-feb-24	165,515	IPC + 3.19%	165,981	166,053	169,605	172,942
22-jun-16	22-jun-20	147,998	IPC + 3.39%	-	148,140	-	149,599
07-may-14	07-may-30	100,000	IPC + 4.15%	100,803	100,797	104,313	131,728
07-may-16	07-may-20	100,000	IPC + 3.55%	-	101,005	-	120,354
25-nov-09	25-nov-29	98,000	IPC + 5.90%	96,480	96,488	114,554	109,842
25-nov-09	25-nov-49	97,500	IPC + 6.98%	95,158	95,235	116,349	101,849
				8,311,538	7,742,433	8,829,139	8,513,246

(*) Valores expresados en millones de dólares.

(2) Acciones preferenciales

El 29 de noviembre del año 2011 se realizó la emisión de 106,334,963 acciones preferenciales por valor de \$32.500 pesos por acción; desde la fecha de la emisión y por 3 años, se paga un dividendo trimestral del 3% EA sobre el valor de la emisión. A partir del 2015 se pagaría trimestralmente el 0.5% EA sobre el precio de la emisión.

El 31 de marzo del año 2017 la Asamblea de Accionistas aprobó las modificaciones al Reglamento de Emisión y Colocación de Acciones Preferenciales emitidas en 2011, donde se establece el pago de un dividendo mínimo preferencial equivalente al uno por ciento (1%)

anual sobre la suma equivalente al Precio de Suscripción de Referencia (según se define más adelante), siempre y cuando el valor resultante de este cálculo supere el dividendo decretado para las acciones ordinarias; en caso contrario se reconocerá este último.

Para estos efectos, por Precio de Suscripción de Referencia se entenderá el precio de suscripción de Acciones Preferenciales en cualquier colocación de Acciones Preferenciales por parte de la Compañía en la operación de mercado primario más reciente aprobada por la asamblea, incluyendo, pero sin limitarse a, emisiones y ofertas públicas, emisiones privadas, capitalización de acreencias, pago de dividendo en acciones, entre otras. En ningún caso se entenderá que el Precio de Suscripción de Referencia corresponderá al precio de negociación de las Acciones Preferenciales en el mercado secundario. La Asamblea General de Accionistas determinará la forma y las fechas de pago del dividendo de las acciones preferenciales en condiciones iguales a las del dividendo de las acciones ordinarias.

El anterior dividendo se pagará de preferencia respecto al dividendo que corresponda a las acciones ordinarias.

Así mismo, el día 31 de marzo de 2017, la Junta Directiva de la Sociedad, fijó en treinta y cinco mil novecientos setenta y tres pesos (\$35,973) el precio de suscripción de las acciones preferenciales que serían entregadas por concepto de pago de dividendos en acciones.

Los movimientos de los instrumentos de deuda emitidos para 30 de junio de 2020 y al 31 de diciembre de 2019, se detallan a continuación:

	Bonos	Acciones preferenciales	Total
Al 31 de diciembre de 2018	7,844,320	460,699	8,305,019
Intereses causados	428,555	40,641	469,196
Pagos	(578,551)	(40,628)	(619,179)
Diferencia en cambio	48,109	-	48,109
Al 31 de diciembre de 2019	7,742,433	460,712	8,203,145
Intereses causados	251,186	20,269	271,455
Pagos (*)	(496,658)	(20,314)	(516,972)
Diferencia en cambio	814,577	-	814,577
Al 30 de junio de 2020	8,311,538	460,667	8,772,205

(*) Incluye pago de bonos de vencimiento del 7 de mayo y 22 de junio de 2020

NOTA 16. DIVIDENDOS PAGADOS Y DECRETADOS

La Asamblea General de Accionistas de Grupo SURA celebrada el 27 de marzo de 2020, aprobó el siguiente proyecto de distribución de utilidades:

Dividendos

Un dividendo ordinario de quinientos ochenta y tres pesos (COP\$583) por acción y un dividendo extraordinario de cincuenta y un pesos (COP\$51) por acción, sobre 581.977.548 acciones ordinarias y preferenciales.

Este dividendo ordinario y extraordinario fue decretado de las reservas ocasionales con utilidades generadas hasta 31 de diciembre de 2016 por \$368.974.

Readquisición de Acciones de la Sociedad

Autorizó para readquirir acciones de la Sociedad hasta por un monto de trescientos mil millones de pesos \$300.000 durante un plazo de hasta tres años, contados a partir de la aprobación de la Asamblea.

En Colombia la distribución de dividendos se efectúa sobre la base de los estados financieros separados.

Dividendos decretados	N° de acciones	2020					2019		
		\$ Anuales por acción dividendo ordinario	Saldo dividendo ordinario	\$ Anuales por acción dividendo extraordinario	Saldo dividendo extraordinario	Total dividendo decretado	N° de acciones	\$ Anuales por acción dividendo ordinario	Saldo dividendo ordinario
Acciones ordinarias	469,037,260	583	273,449	51	23,921	297,370	469,037,260	550	257,971
Acciones preferenciales	112,940,288	583	65,844	51	5,760	71,604	112,940,288	550	62,117
	581,977,548		339,293		29,681	368,974	581,977,548		320,088

NOTA 17. OTRO RESULTADO INTEGRAL

A continuación, se presenta el otro resultado integral del período:

	Junio 2020			Junio 2019		
	Total	Otro resultado Integral	Participación No controladora ORI	Total	Otro resultado Integral	Participación No controladora ORI
Saldo Inicial otro resultado integral	2,701,376	2,424,607	276,769	2,838,707	2,519,074	319,633
Instrumentos financieros medidos al valor razonable con cambios en el ORI	(1,973)	(2,575)	602	7,995	6,956	1,039
Revalorización activos	(1,189)	(963)	(226)	(27,060)	(22,580)	(4,480)
Pérdidas (ganancias) actuariales planes (post empleo)	4,103	4,006	97	139	113	26
Ganancias o pérdidas por conversión de negocios en el extranjero	473,274	398,674	74,600	60,806	51,367	9,440
Cobertura con derivados de flujo de efectivo	34,734	29,120	5,614	110,397	92,034	18,363
Cobertura con derivados de inversiones netas en el extranjero	(49,352)	(41,247)	(8,105)	(95,711)	(79,993)	(15,718)
Superávit por el método de participación patrimonial Asociadas	(23,066)	(24,203)	1,137	63,403	63,949	(546)
Otro resultado Integral	436,531	362,812	73,719	119,969	111,846	8,124
Saldo final otro resultado integral	3,137,907	2,787,419	350,488	2,958,676	2,630,920	327,758

El Otro resultado Integral acumulado se detalla a continuación:

Componente	Acumulado		Trimestre	
	Junio 2020	Junio 2019	Junio 2020	Junio 2019
Revalorización de activos	220,391	144,195	(1,436)	3,544
Componente de nuevas mediciones de planes de beneficios definidos	(13,231)	(8,715)	3,592	0
Inversiones patrimoniales medidas a valor razonable a través del patrimonio	(1,231)	(2,125)	5,611	108
Ganancias o pérdidas por conversión de negocios en el extranjero	1,536,367	1,489,091	(464,960)	22,312
Coberturas de flujo de efectivo	62,815	16,124	(75,820)	92,703
Cobertura de Inversión neta en el extranjero	(90,474)	(76,748)	102,726	(79,990)
Movimiento patrimonial de las inversiones en asociadas	1,072,782	1,069,095	(417,217)	(37,527)
Total resultado integral	2,787,419	2,630,918	(847,504)	1,150

NOTA 18. PARTICIPACIÓN NO CONTROLADORA

La siguiente tabla muestra información financiera resumida a junio de 2020 y 2019, de las principales subsidiarias de Grupo SURA que tienen participaciones no controladoras significativas, esta información se prepara de acuerdo con las Normas de Contabilidad y de Información Financiera Aceptadas en Colombia (NCIF), las cuales se basan en las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF), y es reexpresada, cuando sea apropiado, por ajustes relacionados con la homologación de políticas contables.

Los valores a continuación se presentan antes de eliminaciones entre compañías de Grupo, y corresponden a los valores de cada uno de los subconsolidados:

	Suramericana S.A. y Subsidiarias		Sura Asset Management S.A. y Subsidiarias	
	Junio 2020	Junio 2019	Junio 2020	Junio 2019
Domicilio Principal	Colombia		Colombia	
% Participación no controladora	18.87%	18.87%	16.42%	16.42%
Ingresos Ordinarios	8,326,344	7,753,575	1,456,421	2,039,342
Utilidad de Operaciones continuadas	292,520	173,771	132,619	424,229
Utilidad de Operaciones discontinuadas	-	-	(12,486)	6,144
Otro Resultado Integral	90,722	(35,456)	333,805	70,546
Resultado Integral	383,242	138,315	453,938	500,919
Activos	29,911,152	26,911,484	19,494,766	21,136,780
Pasivos	24,715,606	22,126,422	10,339,147	11,846,670
Patrimonio	5,195,546	4,785,062	9,155,619	9,290,110

A continuación se presenta la contribución al consolidado de las principales subsidiarias de Grupo que tienen participaciones no controladoras significativas:

	Suramericana S.A. y Subsidiarias		Sura Asset Management S.A. y Subsidiarias		Otras		Grupo SURA y Subsidiarias	
	Junio 2020	Junio 2019	Junio 2020	Junio 2019	Junio 2020	Junio 2019	Junio 2020	Junio 2019
Ganancia no controladora	55,831	32,908	20,043	71,199	(27)	(110)	75,847	103,997
Resultado Integral total	73,830	26,135	75,377	82,840	358	(96)	149,565	108,879
Patrimonio	857,841	850,058	1,416,683	1,379,055	4,545	5,406	2,279,069	2,234,519
Total participación no controladora patrimonio	987,502	909,101	1,512,103	1,533,094	4,876	5,200	2,504,481	2,447,395

NOTA 19. SEGMENTOS DE OPERACIÓN

19.1. Segmentos sobre los que se deben informar

Para propósitos de gestión, Grupo SURA está organizado en unidades de negocios de acuerdo con los servicios prestados. Dichas unidades de negocios se encuentran divididos los siguientes segmentos a reportar:

1. Seguros: Incluye las empresas dedicadas a la cobertura de los riesgos, encargadas de garantizar o indemnizar todo o parte del perjuicio producido por la aparición de determinadas situaciones accidentales.

1.1. Vida: Se encuentran clasificadas las empresas encargadas de cubrir riesgos contra la persona.

1.2. No vida: Se encuentran clasificados en este segmento las empresas de seguro que cubren riesgos diferentes a daños contra la persona.

2. Administración de fondos:

2.1. Mandatorio: Su actividad principal se refiere a la recolección y administración de aportaciones realizadas por los empleados en las cuentas de ahorro mandatorio individual y a su vez, de la administración y pago de los beneficios establecidos por el sistema de pensiones.

2.2. Voluntario: su actividad principal se centra en pensiones voluntaria ahorro, rentas vitalicias, entre otros.

3. Corporativos: En este segmento se encuentran las compañías holding cuyo objetivo principal es la adquisición de vehículos de inversión. Adicionalmente se reportan otros servicios que no están relacionados directamente con la estrategia del negocio pero que complementan la oferta de servicios.

4. Servicios:

4.1. Outsourcing: se encuentran incluidos en este segmento las empresas dedicadas a servicios y comercialización de productos y soluciones en telecomunicaciones y servicios de procesamiento de información

4.2. Salud: Incluye las empresas dedicadas a la prestación de servicios de salud, obligatorio y medicina prepagada.

4.3. Otros: se reportan otros servicios que no están relacionados directamente con la estrategia del negocio pero que complementan la oferta de servicios.

La máxima autoridad en la toma de decisiones de operación en los segmentos en Grupo SURA son las vicepresidencias financieras de las subsidiarias y Grupo SURA, quien se encarga de supervisar los resultados operativos de los segmentos de operación de manera separada con el propósito de tomar decisiones sobre la asignación de recursos y evaluar su rendimiento.

El rendimiento de los segmentos se evalúa sobre la base de la ganancia o pérdida por operaciones antes de impuestos y se mide de manera uniforme con la pérdida o ganancia por operaciones de los estados financieros consolidados.

19.2. Información sobre segmentos de operación

Estado de Resultados consolidados al 30 de junio de 2020 por Segmento

Junio 2020	Corporativo	Administración de Fondos		Seguros		Servicios			Eliminaciones	Total
		Mandatorio	Voluntario	Vida	No vida	Salud	Outsourcing	Otros		
Primas emitidas	-	-	264,205	2,636,264	3,999,619	-	-	-	(25,824)	6,874,264
Primas	-	-	264,205	2,517,432	3,941,427	-	-	-	(25,824)	6,697,240
Servicios complementarios de seguros	-	-	-	118,832	58,192	-	-	-	-	177,024
Primas cedidas	-	-	(566)	(148,488)	(1,365,856)	-	-	-	14,629	(1,500,281)
Primas retenidas (netas)	-	-	263,639	2,487,776	2,633,763	-	-	-	(11,195)	5,373,983
Ingresos por comisiones	34,280	970,039	166,719	14,547	222,381	23	589	3,169	(60,071)	1,351,676
Prestación de servicios	-	-	-	-	-	2,617,245	110,154	110,281	(548,297)	2,289,383
Dividendos	10,000	-	1,632	200	113	-	-	-	-	11,945
Ingresos por inversiones	26,147	3,034	29,082	348,903	100,488	2	285	35,440	(827)	542,554
Ganancias a valor razonable – Inversiones	(11,546)	29,878	(21,867)	(7,417)	173,292	13,133	(80)	(10)	144	175,527
Ganancia por método de participación de asociadas	152,015	(8,862)	10,117	-	-	-	(22)	-	-	153,248
Ganancias en venta de inversiones	(2,600)	(4)	(8,676)	(1,000)	9,460	112	-	(100)	1,061	(1,747)
Ingresos por propiedades de inversión	306	-	3,673	2,227	6,474	1,010	-	2,156	(9,402)	6,444
Otros ingresos	10,327	11,355	25,637	27,090	82,438	15,693	2,039	4,675	(49,539)	129,715
Ingresos operacionales	218,929	1,005,440	469,956	2,872,326	3,228,409	2,647,218	112,965	155,611	(678,126)	10,032,728
Siniestros totales	-	-	(272,261)	(1,544,169)	(1,834,464)	-	-	-	69,681	(3,581,213)
Reembolso de siniestros	-	-	-	169,507	549,519	-	-	-	(703)	718,323
Siniestros retenidos	-	-	(272,261)	(1,374,662)	(1,284,945)	-	-	-	68,978	(2,862,890)
Reservas netas de producción	-	-	35,638	50,558	61,779	-	-	-	-	147,975
Costos por prestación de servicios	-	-	-	1	-	(2,354,995)	(86,818)	(82,348)	322,218	(2,201,942)
Gastos administrativos	(51,533)	(191,622)	(48,896)	(320,540)	(331,444)	(136,597)	(7,932)	(20,909)	128,277	(981,196)
Beneficios a empleados	(67,336)	(269,429)	(144,468)	(194,129)	(294,162)	(103,113)	(11,125)	(17,257)	29,849	(1,071,170)
Honorarios	(14,709)	(23,490)	(31,018)	(72,614)	(144,229)	(10,934)	(378)	(6,492)	56,291	(247,573)
Comisiones intermediarios	(983)	(9,765)	(32,936)	(556,281)	(741,317)	(3,465)	-	-	31,387	(1,313,360)
Amortizaciones	(1,518)	(30,435)	(4,631)	(3,696)	(52,231)	(388)	(364)	(55,118)	-	(148,381)
Depreciaciones	(5,250)	(28,558)	(7,085)	(9,432)	(27,590)	(22,476)	(6,633)	(2,573)	-	(109,597)
Otros gastos	(16)	(7,772)	(2,646)	(152,396)	(157,708)	(917)	(1)	(49)	35,322	(286,183)
Deterioro	259	622	3,145	(9,815)	(26,284)	(2,687)	(397)	(1,162)	155	(36,164)
Gastos operacionales	(141,086)	(560,449)	(505,158)	(2,643,006)	(2,998,131)	(2,635,572)	(113,648)	(185,908)	672,477	(9,110,481)
Ganancia operativa	77,843	444,991	(35,202)	229,320	230,278	11,646	(683)	(30,297)	(5,649)	922,247
Ganancias a valor razonable - Derivados	170,058	-	(707)	(918)	(475)	-	(130)	-	-	167,828
Diferencia en cambio (Neto)	(231,885)	8,584	4,876	(214)	-	-	-	1,828	-	(216,811)
Intereses	(347,998)	(4,568)	(2,757)	(1,624)	(4,874)	(9,963)	(1,416)	(11,895)	5,656	(379,439)

Resultado financiero	(409,825)	4,016	1,412	(2,756)	(5,349)	(9,963)	(1,546)	(10,067)	5,656	(428,422)
Ganancia, antes de impuestos	(331,982)	449,007	(33,790)	226,564	224,929	1,683	(2,229)	(40,364)	7	493,825
Impuestos a las ganancias	(44,671)	(132,466)	(1,902)	(3,573)	(59,148)	(863)	(409)	6,989	-	(236,043)
Ganancia, neta operaciones continuadas	(376,653)	316,541	(35,692)	222,991	165,781	820	(2,638)	(33,375)	7	257,782
Ganancia, neta operaciones discontinuadas	-	-	-	(12,486)	-	-	-	-	-	(12,486)
Ganancia, neta	(376,653)	316,541	(35,692)	210,505	165,781	820	(2,638)	(33,375)	7	245,296
Ganancia de la controladora	(376,782)	328,397	(34,105)	210,505	165,781	820	(2,638)	(36,777)	(85,752)	169,449
Ganancia no controladora	129	(11,856)	(1,587)	-	-	-	-	3,402	85,759	75,847

Estado de Resultados consolidados al 30 de junio 2019 por Segmento

Junio 2019	Corporativo	Administración de Fondos		Seguros		Servicios			Eliminaciones	Total
		Mandatorio	Voluntario	Vida	No vida	Salud	Outsourcing	Otros		
Primas emitidas	-	-	245,188	2,523,244	3,720,405	-	-	-	(10,192)	6,478,645
Primas	-	-	245,188	2,405,523	3,660,498	-	-	-	(10,192)	6,301,017
Servicios complementarios de seguros	-	-	-	117,721	59,907	-	-	-	-	177,628
Primas cedidas	-	-	(262)	(157,818)	(993,249)	-	-	-	1,335	(1,149,994)
Primas retenidas (netas)	-	-	244,926	2,365,426	2,727,156	-	-	-	(8,857)	5,328,651
Ingresos por comisiones	29,984	987,528	144,668	13,024	202,342	44	145	2,749	(46,743)	1,333,741
Prestación de servicios	-	-	-	1	-	2,155,288	121,908	109,953	(482,147)	1,905,003
Dividendos	(1,293)	-	2,247	562	79	-	-	1,730	-	3,325
Ingresos por inversiones	23,124	5,120	22,884	264,418	58,871	5	406	33,773	(3,843)	404,758
Ganancias a valor razonable – Inversiones	8,294	213,355	169,154	95,015	131,716	8,387	(150)	1,077	129	626,977
Ganancia por método de participación de asociadas	554,809	106,285	11,608	-	-	-	-	-	-	672,702
Ganancias en venta de inversiones	909	(5)	38,391	(171)	10,558	(6)	-	41	876	50,593
Ingresos por propiedades de inversión	484	-	4,220	1,833	5,971	895	-	2,150	(8,055)	7,498
Otros ingresos	2,290	13,808	44,368	25,880	74,213	8,936	371	5,025	(55,480)	119,409
Ingresos operacionales	618,601	1,326,091	682,466	2,765,988	3,210,906	2,173,549	122,680	156,498	(604,120)	10,452,659
Siniestros totales	-	-	(305,980)	(1,595,468)	(2,181,050)	-	-	-	73,160	(4,009,338)
Reembolso de siniestros	-	-	-	158,581	758,775	-	-	-	(727)	916,629
Siniestros retenidos	-	-	(305,980)	(1,436,887)	(1,422,275)	-	-	-	72,433	(3,092,709)
Reservas netas de producción	-	-	(137,474)	9,207	33,789	-	-	-	-	(94,478)
Costos por prestación de servicios	-	-	-	-	-	(1,937,597)	(99,419)	(85,480)	275,533	(1,846,963)
Gastos administrativos	(86,797)	(152,437)	(31,903)	(238,894)	(330,895)	(111,777)	(5,073)	(21,677)	80,504	(898,949)
Beneficios a empleados	(54,915)	(252,682)	(148,593)	(204,695)	(280,580)	(91,954)	(13,114)	(16,538)	38,919	(1,024,152)
Honorarios	(14,613)	(24,114)	(17,688)	(67,000)	(148,700)	(10,771)	(451)	(6,429)	57,738	(232,028)
Comisiones intermediarios	(918)	(18,506)	(31,098)	(452,160)	(705,186)	(1,847)	-	-	28,909	(1,180,806)
Amortizaciones	(1,215)	(24,255)	(4,681)	(4,108)	(54,323)	(1,005)	(126)	(53,716)	-	(143,429)
Depreciaciones	(7,421)	(27,370)	(10,136)	(5,669)	(28,060)	(18,864)	(4,293)	(2,351)	-	(104,164)
Otros gastos	(36)	(7,116)	(1,975)	(143,484)	(194,057)	(1,317)	(261)	(29)	43,166	(305,109)
Deterioro	(140)	327	695	(1,220)	(7,112)	1,569	38	(898)	(1,490)	(8,231)

Gastos operacionales	(166,055)	(506,153)	(688,833)	(2,544,910)	(3,137,399)	(2,173,563)	(122,699)	(187,118)	595,712	(8,931,018)
Ganancia operativa	452,546	819,938	(6,367)	221,078	73,507	(14)	(19)	(30,620)	(8,408)	1,521,641
Ganancias a valor razonable – Derivados	(9,535)	-	(36)	(11)	-	-	-	-	-	(9,582)
Diferencia en cambio (Neto)	29,076	8,244	(729)	1,257	-	-	-	(296)	-	37,552
Intereses	(322,324)	(5,468)	(2,447)	(1,201)	(6,414)	(9,045)	(1,220)	(10,569)	8,177	(350,511)
Resultado financiero	(302,783)	2,776	(3,212)	45	(6,414)	(9,045)	(1,220)	(10,865)	8,177	(322,541)
Ganancia, antes de impuestos	149,763	822,714	(9,579)	221,123	67,093	(9,059)	(1,239)	(41,485)	(231)	1,199,100
Impuestos a las ganancias	(33,629)	(203,917)	(1,626)	9,553	(24,346)	(6,878)	(462)	6,778	-	(254,527)
Ganancia, neta operaciones continuadas	116,134	618,797	(11,205)	230,676	42,747	(15,937)	(1,701)	(34,707)	(231)	944,573
Ganancia, neta operaciones discontinuadas	(202,667)	-	-	208,811	-	-	-	-	-	6,144
Ganancia, neta	(86,533)	618,797	(11,205)	439,487	42,747	(15,937)	(1,701)	(34,707)	(231)	950,717
Ganancia de la controladora	(37,704)	618,797	(11,205)	439,487	42,747	(15,937)	(1,701)	(34,707)	(153,055)	846,720
Ganancia no controladora	(48,829)	-	-	-	-	-	-	-	152,824	103,997

Los ingresos entre segmentos se eliminan en la consolidación y se refleja en la columna de “eliminaciones”.

19.3. Información geográfica

Grupo SURA presenta inversiones en los siguientes países: Colombia, Chile, Argentina, Brasil, El Salvador, México, Panamá, Perú, República Dominicana, Bermuda y Uruguay.

La siguiente tabla muestra la distribución de los ingresos por área geográfica:

	Acumulado		Trimestre	
	Junio 2020	Junio 2019	Junio 2020	Junio 2019
Colombia	6,011,557	6,037,943	2,908,855	3,152,549
Chile	1,469,773	1,705,102	1,116,061	880,562
México	934,956	947,452	411,185	444,917
Argentina	524,801	513,129	279,046	271,540
Panamá	241,030	225,027	124,304	114,691
El Salvador	211,268	209,348	96,860	106,822
Brasil	200,034	270,744	91,289	142,501
Perú	171,907	267,503	135,474	125,839
Uruguay	170,999	187,433	88,386	96,363
República Dominicana	102,577	86,644	53,002	45,625
Bermuda	(6,174)	2,334	(7,626)	1,384
Total	10,032,728	10,452,659	5,296,836	5,382,793

A continuación se muestra tabla con la distribución de los activos por área geográfica:

	Junio 2020	Diciembre 2019
Colombia	53,139,436	51,165,553
Chile	8,555,866	7,934,103
México	1,703,907	4,361,058
Perú	1,403,022	1,362,295
Argentina	1,341,004	1,128,691
Panamá	807,223	669,981
El Salvador	757,586	635,496
Brasil	727,075	912,443
República Dominicana	442,084	424,787
Uruguay	440,952	422,276
Bermuda	69,446	21,147
Total	69,387,601	69,037,830

La siguiente tabla muestra la utilidad (pérdida) neta por país:

	Acumulado		Trimestre	
	Junio 2020	Junio 2019	Junio 2020	Junio 2019
Chile	175,764	126,362	163,952	125,254
México	150,759	136,417	91,633	62,915
Argentina	52,987	(19,973)	75,276	(24,571)
Panamá	31,908	15,502	55,873	8,957
República Dominicana	19,613	7,836	11,670	5,563
Perú	19,312	96,467	43,281	41,563
El Salvador	15,836	7,753	13,391	2,150
Uruguay	14,648	22,266	10,657	8,108
Brasil	715	(6,769)	4,635	(4,829)
Bermuda	505	539	220	295
Colombia	(236,751)	564,938	(149,336)	165,146
España	-	(621)	-	(109)
Total	245,296	950,717	321,252	390,442

19.4. Estado de resultados por compañía

A continuación, se presenta el estado de resultados de Grupo SURA por compañías subsidiarias:

Junio 2020

Junio 2020	Grupo Sura	Suramericana y Subsidiarias	Sura Asset Management y Subsidiarias	ARUS y Subsidiarias	Otros	Eliminaciones y ajustes	Total
Primas emitidas	-	6,596,034	279,457	-	-	(1,227)	6,874,264
Primas	-	6,419,010	279,457	-	-	(1,227)	6,697,240
Servicios complementarios de seguros	-	177,024	-	-	-	-	177,024
Primas cedidas	-	(1,495,336)	(4,945)	-	-	-	(1,500,281)
Primas retenidas (netas)	-	5,100,698	274,512	-	-	(1,227)	5,373,983
Ingresos por comisiones	-	236,167	1,115,966	589	-	(1,046)	1,351,676
Prestación de servicios	-	2,194,138	-	110,154	9,105	(24,014)	2,289,383
Dividendos	1,130,478	118	11,674	-	1,060	(1,131,385)	11,945
Ingresos por inversiones	2,149	479,596	60,448	288	74	(1)	542,554
Ganancias a valor razonable - Inversiones	596	186,698	(11,833)	(80)	1	145	175,527
Ganancia por método de participación de asociadas	-	(97)	1,255	(22)	(2,049)	154,161	153,248
Ganancias en venta de inversiones	-	8,363	(8,467)	-	(1,643)	-	(1,747)
Ingresos por propiedades de inversión	-	1,414	4,749	-	281	-	6,444
Otros ingresos	356	119,249	8,116	2,039	46	(91)	129,715
Ingresos operacionales	1,133,579	8,326,344	1,456,420	112,968	6,875	(1,003,458)	10,032,728
Siniestros totales	-	(3,302,065)	(280,757)	-	-	1,609	(3,581,213)
Reembolso de siniestros	-	718,323	-	-	-	-	718,323
Siniestros retenidos	-	(2,583,742)	(280,757)	-	-	1,609	(2,862,890)
Reservas netas de producción	-	107,344	40,630	-	-	1	147,975
Costos por prestación de servicios	-	(2,109,513)	-	(86,818)	(5,801)	190	(2,201,942)
Gastos administrativos	(18,666)	(739,619)	(237,344)	(7,934)	(1,037)	23,404	(981,196)
Beneficios a empleados	(18,698)	(617,178)	(423,906)	(11,125)	(814)	551	(1,071,170)
Honorarios	(3,625)	(186,650)	(57,090)	(424)	(139)	355	(247,573)
Comisiones intermediarios	-	(1,296,632)	(16,848)	-	-	120	(1,313,360)
Amortizaciones	-	(55,805)	(92,213)	(364)	-	1	(148,381)
Depreciaciones	(1,057)	(58,904)	(42,371)	(6,633)	(632)	-	(109,597)
Otros gastos	-	(275,735)	(10,447)	(1)	-	-	(286,183)
Deterioro	-	(40,173)	4,406	(397)	-	-	(36,164)
Gastos operacionales	(42,046)	(7,856,607)	(1,115,940)	(113,696)	(8,423)	26,231	(9,110,481)
Ganancia operativa	1,091,533	469,737	340,480	(728)	(1,548)	(977,227)	922,247
Ganancias a valor razonable - Derivados	156,528	(1,187)	12,616	(130)	-	1	167,828
Diferencia en cambio (Neto)	(266,489)	-	49,679	-	-	(1)	(216,811)
Intereses	(194,374)	(61,875)	(120,678)	(1,416)	(1,095)	(1)	(379,439)
Resultado financiero	(304,335)	(63,062)	(58,383)	(1,546)	(1,095)	(1)	(428,422)

Ganancia, antes de impuestos	787,198	406,675	282,097	(2,274)	(2,643)	(977,228)	493,825
Impuestos a las ganancias	27,834	(114,155)	(149,479)	(409)	166	-	(236,043)
Ganancia, neta operaciones continuadas	815,032	292,520	132,618	(2,683)	(2,477)	(977,228)	257,782
Ganancia, neta operaciones discontinuadas	-	-	(12,486)	-	-	-	(12,486)
Ganancia, neta	815,032	292,520	120,132	(2,683)	(2,477)	(977,228)	245,296
Ganancia de la controladora	815,032	291,741	119,756	(2,552)	(2,449)	(1,052,079)	169,449
Ganancia no controladora	-	779	376	(131)	(28)	74,851	75,847

Junio 2019

Junio 2019	Grupo Sura	Suramericana y Subsidiarias	Sura Asset Management y Subsidiarias	ARUS y Subsidiarias	Otros	Eliminaciones y ajustes	Total
Primas emitidas	-	6,159,994	318,970	-	-	(319)	6,478,645
Primas	-	5,982,366	318,970	-	-	(319)	6,301,017
Servicios complementarios de seguros	-	177,628	-	-	-	-	177,628
Primas cedidas	-	(1,129,826)	(20,168)	-	-	-	(1,149,994)
Primas retenidas (netas)	-	5,030,168	298,802	-	-	(319)	5,328,651
Ingresos por comisiones	-	216,698	1,117,720	145	-	(822)	1,333,741
Prestación de servicios	-	1,796,112	-	121,908	8,568	(21,585)	1,905,003
Dividendos	435,403	513	2,375	-	3,205	(438,171)	3,325
Ingresos por inversiones	430	350,660	53,158	406	104	-	404,758
Ganancias a valor razonable - Inversiones	(138)	235,749	391,391	(153)	(1)	129	626,977
Ganancia por método de participación de asociadas	-	4,689	117,893	-	-	550,120	672,702
Ganancias en venta de inversiones	-	10,905	39,688	-	-	-	50,593
Ingresos por propiedades de inversión	-	1,633	5,400	-	466	(1)	7,498
Otros ingresos	349	106,448	12,914	385	39	(724)	119,411
Ingresos operacionales	436,044	7,753,575	2,039,341	122,691	12,381	88,627	10,452,659
Siniestros totales	-	(3,662,079)	(349,426)	-	-	2,167	(4,009,338)
Reembolso de siniestros	-	916,629	-	-	-	-	916,629
Siniestros retenidos	-	(2,745,450)	(349,426)	-	-	2,167	(3,092,709)
Reservas netas de producción	-	40,083	(134,561)	-	-	-	(94,478)
Costos por prestación de servicios	-	(1,742,373)	-	(99,419)	(5,313)	142	(1,846,963)
Gastos administrativos	(19,028)	(671,320)	(221,780)	(5,099)	(1,913)	20,191	(898,949)
Beneficios a empleados	(11,424)	(595,489)	(403,839)	(13,114)	(795)	509	(1,024,152)
Honorarios	(5,435)	(182,849)	(44,718)	(504)	(95)	1,573	(232,028)
Comisiones intermediarios	-	(1,153,262)	(27,545)	-	-	1	(1,180,806)
Amortizaciones	-	(59,124)	(84,179)	(126)	-	-	(143,429)
Depreciaciones	(1,124)	(55,219)	(41,293)	(4,293)	(2,237)	2	(104,164)
Otros gastos	-	(295,722)	(9,126)	(261)	-	-	(305,109)
Deterioro	-	(9,081)	2,059	38	2	(1,249)	(8,231)
Gastos operacionales	(37,011)	(7,469,806)	(1,314,408)	(122,778)	(10,351)	23,336	(8,931,018)
Ganancia operativa	399,033	283,769	724,933	(87)	2,030	111,963	1,521,641
Ganancias a valor razonable - Derivados	(9,283)	-	(299)	-	-	-	(9,582)

Diferencia en cambio (Neto)	22,519	-	15,033	-	-	-	37,552
Intereses	(169,034)	(59,726)	(118,242)	(1,223)	(2,286)	-	(350,511)
Resultado financiero	(155,798)	(59,726)	(103,508)	(1,223)	(2,286)	-	(322,541)
Ganancia, antes de impuestos	243,235	224,043	621,425	(1,310)	(256)	111,963	1,199,100
Impuestos a las ganancias	(6,664)	(50,273)	(197,197)	(462)	69	-	(254,527)
Ganancia, neta operaciones continuadas	236,571	173,770	424,228	(1,772)	(187)	111,963	944,573
Ganancia, neta operaciones discontinuadas	-	-	6,144	-	-	-	6,144
Ganancia, neta	236,571	173,770	430,372	(1,772)	(187)	111,963	950,717
Ganancia de la controladora	236,571	173,625	429,753	(1,691)	(296)	8,758	846,720
Ganancia no controladora	-	145	619	(81)	109	103,205	103,997

NOTA 20. INGRESOS Y GASTOS POR COMISIONES

20.1. Ingresos por comisión

Los ingresos por comisión de Grupo SURA se detallan a continuación:

	Acumulado		Trimestre	
	Junio 2020	Junio 2019	Junio 2020	Junio 2019
De administración fondo de pensiones obligatorias	969,911	988,428	465,264	505,930
Ingresos sobre cesiones	228,813	212,148	115,661	106,621
Otros (*)	84,012	75,777	42,637	39,129
De administración fondo de pensiones voluntarias	62,696	54,286	30,342	28,189
Participación en utilidades de reaseguradores	5,407	2,254	2,061	1
Ingresos por comisión de seguros	820	848	188	370
Ingresos/Cancelaciones por reaseguros	17	-	17	-
Total	1,351,676	1,333,741	656,170	680,240

(*) Incluye principalmente ingresos por administración de cartera clientes recibidos.

El detalle de los ingresos por comisiones de cada país se relaciona a continuación:

	Acumulado		Trimestre	
	Junio 2020	Junio 2019	Junio 2020	Junio 2019
México	512,757	459,007	249,915	239,915
Chile	447,797	450,576	225,066	228,256
Perú	191,294	222,164	84,334	110,768
Colombia	96,017	98,705	45,502	48,254
Uruguay	31,751	39,903	16,255	19,991
Brasil	22,941	19,806	10,760	9,640
República	15,658	13,241	7,991	6,777
Argentina	14,562	16,130	5,899	9,047
Panamá	10,415	8,922	5,185	4,564
El Salvador	6,865	3,616	4,499	2,013
Bermuda	1,619	1,671	764	1,015
Total	1,351,676	1,333,741	656,170	680,240

20.2. Gastos por comisiones intermediarios

El detalle de las comisiones a intermediarios se presenta a continuación:

	Acumulado		Trimestre	
	Junio 2020	Junio 2019	Junio 2020	Junio 2019
Costo de adquisición diferido (DAC)	(888,096)	(822,981)	(474,264)	(413,200)
Administración de seguros	(286,542)	(217,068)	(151,218)	(116,666)
Seguros de daños y de personas	(79,538)	(79,557)	(35,840)	(46,244)
De riesgos laborales	(37,891)	-	(17,533)	-
Comisiones por intermediación	(7,882)	(10,486)	(3,820)	(5,109)
Comisión por procesamiento de datos y recaudo de aportes	(4,530)	(4,146)	(2,174)	(1,629)
Seguros obligatorios	(3,793)	(4,087)	(1,865)	(2,039)
Rebates pagados	(3,177)	(2,672)	(1,556)	(1,442)
De coaseguro aceptado	(1,625)	(1,469)	(478)	(577)
Seguros seguridad social	(215)	(38,340)	(81)	(20,288)
Gastos de aceptaciones	(71)	-	(71)	51
Total	(1,313,360)	(1,180,806)	(688,900)	(607,143)

El detalle de los gastos a intermediarios de cada país se relaciona a continuación:

	Acumulado		Trimestre	
	Junio 2020	Junio 2019	Junio 2020	Junio 2019
Colombia	(634,529)	(511,865)	(333,160)	(271,346)
Chile	(205,142)	(217,620)	(108,860)	(108,303)
Argentina	(102,752)	(116,624)	(44,193)	(64,747)
México	(92,580)	(98,636)	(59,632)	(42,636)
Brasil	(77,504)	(92,431)	(35,312)	(46,614)
El Salvador	(74,320)	(43,812)	(37,036)	(22,409)
Panamá	(62,257)	(46,243)	(36,454)	(23,907)
Uruguay	(31,570)	(31,167)	(17,346)	(15,520)
República	(28,490)	(20,199)	(13,794)	(10,475)
Perú	(3,082)	(1,222)	(2,512)	(519)
Bermuda	(1,134)	(987)	(601)	(667)
Total	(1,313,360)	(1,180,806)	(688,900)	(607,143)

NOTA 21. PRESTACIÓN DE SERVICIOS

Los ingresos y costos por prestación de servicios, corresponde básicamente a la EPS SURA y Compañías de outsourcing de Arus Holding.

21.1. Ingresos por prestación de servicios

Los ingresos por prestación de servicios de Grupo SURA se detallan a continuación:

	Acumulado		Trimestre	
	Junio 2020	Junio 2019	Junio 2020	Junio 2019
Ingresos entidades promotoras de salud - EPS	2,107,036	1,679,571	1,058,024	866,717
Servicio de laboratorio	56,724	69,319	21,597	35,168
Mantenimiento y reparaciones	44,995	57,463	20,705	28,342
Ingresos entidades prestadoras de servicio de salud -IPS	34,242	48,739	7,510	23,503
Procesamiento de datos	19,206	22,208	6,584	8,104
Alquiler de maquinaria y equipo	9,997	12,071	4,370	5,947
Venta de maquinaria equipo de oficina y programas de computador	9,756	8,494	4,424	5,932
Actividades conexas unidad de cableado	4,482	4,030	1,946	2,178
Venta de partes, piezas y accesorios	1,932	1,665	537	843
Servicio de telecomunicaciones	812	880	401	447
Actividades empresariales de consultoría	137	477	(85)	331
Actividades de servicio comunitarios, sociales y personales	62	52	30	24
Otros	2	34	-	30
Total	2,289,383	1,905,003	1,126,043	977,566

El detalle de los ingresos por prestación de servicios de cada país se relaciona a continuación:

Acumulado

Trimestre

	Junio 2020	Junio 2019	Junio 2020	Junio 2019
Colombia	2,289,269	1,904,801	1,125,949	977,460
Panamá	114	202	94	106
Total	2,289,383	1,905,003	1,126,043	977,566

21.2. Costos por prestación de servicios

Los costos por prestación de servicios de Grupo SURA se detallan a continuación:

	Acumulado		Trimestre	
	Junio 2020	Junio 2019	Junio 2020	Junio 2019
Costo de venta de servicios EPS	(1,695,094)	(1,364,506)	(848,096)	(722,552)
Costo de venta de servicios IPS	(337,915)	(297,837)	(171,196)	(150,014)
Procesamiento de datos	(55,972)	(65,851)	(27,556)	(34,857)
Actividades empresariales de consultoría	(39,470)	(38,976)	(20,348)	(20,467)
Venta de partes, piezas y accesorios	(34,246)	(37,520)	(11,763)	(18,588)
Consultoría en equipo y programas de informática	(22,937)	(22,520)	(9,035)	(10,436)
Mantenimiento y reparaciones	(6,948)	(7,124)	(3,082)	(3,624)
Venta de maquinaria equipo de oficina y programas de computador	(5,351)	(6,475)	(2,215)	(3,628)
Aportes a pensiones	(3,323)	(4,041)	(1,662)	(1,994)
Amortización	(686)	(458)	(321)	(225)
Depreciación	-	(1,655)	-	(774)
Total	(2,201,942)	(1,846,963)	(1,095,274)	(967,159)

El detalle de los costos por prestación de servicios de cada país se relaciona a continuación:

	Acumulado		Trimestre	
	Junio 2020	Junio 2019	Junio 2020	Junio 2019
Colombia	(2,201,892)	(1,846,597)	(1,095,237)	(966,950)
Panamá	(50)	(366)	(37)	(209)
Total	(2,201,942)	(1,846,963)	(1,095,274)	(967,159)

NOTA 22. RESULTADO FINANCIERO

Los ingresos y gastos financieros de Grupo SURA y sus sociedades dependientes al 30 de junio de 2020 y 2019, se detallan a continuación:

	Acumulado		Trimestre	
	Junio 2020	Junio 2019	Junio 2020	Junio 2019
Ganancias a valor razonable – Derivados ¹	167,828	(9,582)	(159,687)	(29,512)
Diferencia en cambio (Neto) ²	(216,811)	37,552	243,430	10,712
Intereses ³	(379,439)	(350,511)	(188,013)	(179,749)
Resultado financiero	(428,422)	(322,541)	(104,270)	(198,549)

(1) Corresponde a la valoración de los derivados de negociación.

(2) Corresponde a diferencia en cambio neta por pasivos financieros.

(3) A continuación, se presenta un detalle de los intereses a la fecha de corte:

	Acumulado		Trimestre	
	Junio 2020	Junio 2019	Junio 2020	Junio 2019
Títulos emitidos	(251,185)	(223,986)	(127,526)	(113,174)
Operaciones de cobertura	(42,709)	(29,027)	(19,414)	(29,027)
Créditos bancos	(39,685)	(50,774)	(19,022)	(14,691)
Arrendamientos financieros (nota 8)	(19,987)	(23,229)	(9,552)	(11,351)
Acciones preferentes	(20,269)	(20,159)	(10,134)	(10,137)
Otros	(3,682)	(1,648)	(1,472)	(489)
Amortización títulos de inversión	(1,398)	(927)	(611)	(336)
Operaciones repo	(524)	(761)	(282)	(544)
Total	(379,439)	(350,511)	(188,013)	(179,749)

NOTA 23. GASTOS ADMINISTRATIVOS

Los gastos de administrativos de Grupo SURA por compañía al 30 de junio de 2020 y 2019, se detallan a continuación:

	Acumulado		Trimestre	
	Junio 2020	Junio 2019	Junio 2020	Junio 2019
Impuestos	(157,535)	(163,667)	(73,489)	(85,406)
Comisiones	(151,695)	(71,577)	(114,183)	(33,895)
Otros (*)	(145,399)	(151,728)	(89,419)	(87,424)
Contribuciones	(82,530)	(76,768)	(40,298)	(39,603)
Mantenimiento y reparaciones	(77,917)	(76,348)	(34,922)	(37,447)
Publicidad	(63,089)	(59,881)	(31,304)	(31,569)
Servicios temporales	(60,036)	(52,836)	(28,555)	(25,155)
Servicios públicos	(59,745)	(59,564)	(24,643)	(29,199)
Legales	(39,925)	(34,481)	(20,192)	(17,820)
Gastos de viajes y representación	(37,632)	(48,359)	(16,419)	(26,558)
Procesamiento electrónico de datos	(30,840)	(26,135)	(14,965)	(18,062)
Gastos de venta	(21,640)	(30,691)	(9,727)	(17,307)
Seguros	(14,757)	(11,588)	(4,768)	(4,820)
Útiles y papelería	(11,172)	(16,312)	(3,512)	(7,857)
Arrendamientos	(10,966)	(11,686)	(3,648)	(4,228)
Otros costos riesgos laborales	(8,824)	-	(6,403)	-
Fondo de riesgos laborales	(7,494)	(7,328)	(3,472)	(4,031)
Total	(981,196)	(898,949)	(519,919)	(470,381)

(*) Corresponden principalmente a gastos por concepto de servicio de aseo y vigilancia, servicios de transporte y suscripciones, gastos de relaciones públicas y donaciones.

Los gastos de administrativos de Grupo SURA por país al 30 de junio de 2020 y 2019, se detallan a continuación:

	Acumulado		Trimestre	
	Junio 2020	Junio 2019	Junio 2020	Junio 2019

Colombia	(551,120)	(494,124)	(318,791)	(268,706)
México	(124,989)	(121,991)	(53,682)	(63,805)
Chile	(117,399)	(106,387)	(59,038)	(47,002)
Argentina	(55,341)	(59,036)	(22,831)	(31,141)
Perú	(40,259)	(31,608)	(23,071)	(14,235)
Uruguay	(27,344)	(21,902)	(13,263)	(12,183)
Brasil	(24,765)	(24,314)	(10,497)	(12,498)
Panamá	(21,103)	(20,061)	(9,381)	(11,154)
El Salvador	(12,426)	(12,955)	(6,353)	(6,226)
República Dominicana	(5,852)	(5,898)	(2,699)	(3,088)
Bermuda	(598)	(510)	(313)	(260)
España	-	(163)	-	(83)
Total	(981,196)	(898,949)	(519,919)	(470,381)

NOTA 24. HONORARIOS

Los gastos por Honorarios de Grupo SURA se detallan a continuación:

	Acumulado		Trimestre	
	Junio 2020	Junio 2019	Junio 2020	Junio 2019
Otros*	(135,782)	(115,561)	(69,603)	(59,331)
Promotoras de seguros	(43,683)	(42,844)	(18,909)	(21,092)
Asistencia	(31,718)	(31,884)	(15,688)	(17,974)
Comisiones	(13,657)	(12,887)	(6,163)	(6,983)
Asesorías Jurídica	(7,741)	(8,874)	(4,104)	(4,679)
Revisoría Fiscal	(6,308)	(11,302)	(3,382)	(8,460)
Junta Directiva	(3,515)	(2,842)	(1,480)	(904)
Asesorías Financiera	(2,780)	(4,815)	(852)	(1,985)
Servicios de gestión de talento humano	(2,152)	(842)	(1,010)	(633)
Avalúos	(237)	(177)	(189)	(90)
Total	(247,573)	(232,028)	(121,380)	(122,131)

(*) Corresponde principalmente a gastos técnicos de inspección y evaluación para ingreso a pólizas.

El detalle de los gastos por honorarios de cada país se relaciona a continuación:

	Acumulado		Trimestre	
	Junio 2020	Junio 2019	Junio 2020	Junio 2019
Colombia	(139,536)	(137,605)	(70,568)	(73,028)
Chile	(32,304)	(32,932)	(18,372)	(16,851)
México	(27,848)	(13,784)	(11,321)	(6,881)
Panamá	(13,806)	(10,747)	(7,005)	(6,324)
Argentina	(13,737)	(13,898)	(5,250)	(7,299)
Uruguay	(8,464)	(9,725)	(3,333)	(4,837)
Brasil	(5,793)	(7,023)	(2,716)	(3,121)
Perú	(4,156)	(4,030)	(1,737)	(2,824)
El Salvador	(896)	(906)	(508)	(435)
República Dominicana	(651)	(636)	(360)	(356)
Bermuda	(382)	(284)	(210)	(150)
España	-	(458)	-	(25)
Total	(247,573)	(232,028)	(121,380)	(122,131)

NOTA 25. GANANCIA POR ACCIÓN

La ganancia básica por acción se calcula dividiendo el resultado del periodo atribuible a los accionistas, entre el promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación durante el periodo.

A continuación, se detalla el cálculo de la ganancia básica por acción:

	Acumulado		Trimestre	
	Junio 2020	Junio 2019	Junio 2020	Junio 2019
Ganancia, neta	245,296	950,717	321,252	390,442
Ganancia no controladora	75,847	103,997	77,145	43,843
Ganancia de la controladora	169,449	846,720	244,107	346,599
(Pérdida) ganancia, neta operaciones discontinuas	(12,486)	6,144	(12,486)	3,613
(Pérdida) ganancia, neta operaciones discontinuas no controladora	(2,051)	1,009	(2,051)	593
(Pérdida) ganancia, neta operaciones discontinuas de la controladora	(10,435)	5,135	(10,435)	3,020
Mas: Gasto interés de acciones preferenciales (nota 1) ¹	20,269	20,159	10,134	10,137
Menos: utilidades sin distribuir a los accionistas preferenciales ²	(36,817)	(168,229)	(49,339)	(69,229)
Ganancia correspondiente al ordinario operaciones continuas	163,336	693,515	215,338	284,487
Acciones ordinarias	469,037,260	469,037,260	469,037,260	469,037,260
Ganancia por acción operaciones continuas	348	1,479	459	607
(Pérdida) ganancia correspondiente al ordinario operaciones discontinuas	(10,435)	5,135	(10,435)	3,020
(Pérdida) ganancia por acción operaciones discontinuas	(22)	11	(22)	6

¹ Corresponde al dividendo mínimo garantizado de las acciones preferentes causado como gasto durante el periodo.

² Corresponde a la porción de la utilidad de la controladora atribuible a los acciones preferentes que no ha sido decretada como dividendo.

NOTA 26. OBJETIVOS Y POLÍTICAS DE GESTIÓN DE RIESGOS

La siguiente información describe las principales características del Marco de Gobierno de Sistema de Gestión de Riesgos en las Compañías del Grupo Empresarial y algunas definiciones iniciales con relación a la Ley de Conglomerados. Asimismo, se analizan los riesgos de mayor relevancia a los que las Compañías están expuestas, teniendo en cuenta las características, la complejidad y el tamaño de sus negocios, y las particularidades de las geografías donde están presentes.

Marco de Gobierno

Para el Grupo Empresarial SURA, la gestión de riesgos es un proceso dinámico e interactivo, enmarcado en el sistema de control interno, cuyo propósito es apoyar la consecución de los objetivos estratégicos y la sostenibilidad de las Compañías. El Sistema de Gestión de Riesgos permite tomar decisiones estratégicas, administrativas y operacionales, encaminadas a la creación de valor, no sólo maximizando los ingresos bajo niveles de riesgo tolerables, sino

también entendiendo las tendencias globales y el contexto interno de las Compañías, creando los mecanismos de control pertinentes y garantizando la sostenibilidad y continuidad de los negocios en el largo plazo.

Grupo SURA, como matriz, está expuesta tanto a sus riesgos propios como a los derivados de sus inversiones. Es por esta razón que cuenta con unos lineamientos marco de gestión de riesgos que permiten articular a las Compañías para generar valor a través de su interacción y enfrentar los nuevos retos y oportunidades de un ambiente cambiante.

La Junta Directiva, sus Comités y la Alta Dirección de cada una de las Compañías son responsables de un adecuado Sistema de Gestión de Riesgos y de tomar las decisiones basadas en el entendimiento de las oportunidades y riesgos involucrados en cada asunto estratégico. Estas responsabilidades, se complementan con una estructura organizacional, políticas y manuales, que buscan la consistencia y retroalimentación con la estrategia organizacional en materia de riesgos.

Grupo SURA cuenta con mecanismos de comunicación e interacción adecuados para realizar seguimiento al perfil y gestión de riesgos del Grupo, incluyendo, entre otros, participación en las Juntas Directivas, Comités y espacios conjuntos para compartir mejores prácticas, realizar reportes y ejecutar proyectos.

Adicional al sistema de gestión de riesgos existente, la Ley de Conglomerados expedida el 21 de septiembre de 2017, imparte nuevas obligaciones para Grupo SURA como Holding Financiero del Conglomerado en materia de gestión de riesgos. El alcance de este sistema abarca no solo el Grupo Empresarial sino también todas las Compañías que conforman el Conglomerado Financiero. Dicha normatividad busca que se desarrolle un Marco de Gestión de Riesgos para el Conglomerado Financiero SURA-Bancolombia (CF), haciendo énfasis en el desarrollo de lineamientos para definir el apetito de riesgo, nivel adecuado de capital y la gestión de los riesgos estratégicos, contagio, concentración y reputacionales.

Medidas adoptadas frente a la pandemia por COVID-19

Es importante resaltar que cada Compañía del Grupo Empresarial cuenta con un Plan de Continuidad de Negocio diseñado con el objetivo de mantener el funcionamiento de sus actividades críticas ante escenarios de interrupción. Dichos sistemas permiten establecer las medidas para preservar un nivel de operación adecuado durante estos eventos con todos sus grupos de interés, entre ellos el servicio a los clientes, las funciones de relación con el inversionista, cierre contable, consolidación y transmisión de información financiera, publicación de Información Relevante y cumplimiento regulatorio, entre otros.

A su vez, con los objetivos de preservar la operación de las actividades críticas de los negocios y proteger la salud de los colaboradores, se establecieron como medida general la activación del esquema de trabajo remoto para los colaboradores, exceptuando aquellos que, por la naturaleza de sus funciones, deben asistir a las instalaciones respectivas para la prestación de servicios a los clientes. De igual forma, se han realizado todas las labores necesarias tendientes a asegurar la protección de la salud de los colaboradores y, a su vez, de la información, manteniendo los controles y esquemas de seguridad definidos para mitigar los riesgos de ciberseguridad a los que se puede ver expuesta la Compañía.

De la misma forma, se ha venido evaluando la posición de liquidez de las Compañías, con el objetivo de verificar su capacidad financiera ante el escenario proyectado por la coyuntura y así asegurar el cumplimiento de sus obligaciones y la preservación de la operación. Como resultado de este análisis se evidenció que el Grupo Empresarial SURA cuenta con una posición de liquidez y solvencia que le permiten afrontar de manera adecuada la coyuntura actual.

Riesgos Financieros

El Grupo Empresarial cuenta con sistemas de gestión que permiten monitorear la exposición a los diferentes riesgos financieros (riesgos de crédito, de liquidez y de mercado) desde el manejo de las tesorerías, los portafolios de inversión y la responsabilidad de gestionar los portafolios de terceros.

1. Riesgo de crédito

El riesgo de crédito hace referencia a la posibilidad de incurrir en pérdidas derivadas del incumplimiento de las obligaciones financieras que terceros hayan contraído con las Compañías.

Para el trimestre en cuestión, no se presentaron impactos materiales sobre este riesgo en las Compañías bajo la coyuntura por COVID-19. Las afectaciones que se presentaron en los negocios se mencionarán más adelante en este capítulo. En todo caso, y conforme se vayan adoptando medidas por parte de los gobiernos, se continuará evaluando la evolución de las cuentas por cobrar, la rotación de la cartera, y potenciales desvalorizaciones en los demás activos para capturar los efectos derivados de las cuarentenas como lo son: mora en las cuentas por cobrar a los clientes, medidas de alivio tomadas por la compañía y actualizaciones de los porcentajes de deterioro que se podrían ver reflejados en el próximo trimestre.

1.1. Descripción de los objetivos, políticas y procesos para la gestión del riesgo

La gestión de riesgo de crédito busca disminuir la probabilidad de incurrir en pérdidas derivadas del incumplimiento de las obligaciones financieras contraídas por terceros con las Compañías. Para ello, se han definido políticas y procedimientos que facilitan el análisis y seguimiento de los emisores y contrapartes, desde los recursos administrados en las tesorerías, los portafolios de las aseguradoras y los fondos de terceros, con el fin de mitigar la exposición de las Compañías.

1.2. Métodos utilizados para medir el riesgo

En las tesorerías de Grupo SURA, Suramericana y SURA Asset Management, las políticas de mitigación de riesgo entregan lineamientos para asegurar que las inversiones estén siempre respaldadas por emisores y/o gestores con un adecuado respaldo crediticio.

Por su parte, las Compañías Aseguradoras, desde la administración de sus portafolios conformados por activos rentables y líquidos, que respaldan sus reservas técnicas; gestionan el riesgo de crédito a partir de políticas de asignación de cupos, límites y controles, así como con metodologías y procedimientos que se ajustan a los diferentes activos del portafolio y permiten cuantificar y monitorear la evolución de este riesgo. Estas metodologías contemplan análisis detallados de las fortalezas y condiciones financieras, y de diferentes aspectos cualitativos de los emisores y administradores de fondos de inversión.

Igualmente, en la actividad de Administración de Recursos de Terceros y en cumplimiento de su deber fiduciario, la gestión de los fondos incluye un proceso de debida diligencia a los emisores, contrapartes y gestores de fondos en los que se encuentran invertidos.

1.3. Descripción de los cambios en objetivos, políticas y procesos para gestionar el riesgo

Durante el trimestre no se presentaron cambios relevantes en las políticas y procesos para la gestión del riesgo de crédito.

1.4. Resumen de datos cuantitativos sobre exposición al riesgo de la entidad

Exposiciones de los recursos administrados en las tesorerías:

Al cierre del trimestre, las inversiones de tesorería de las Compañías se concentran, en su mayoría, en carteras colectivas líquidas administradas por gestores de alta calidad crediticia, cuentas de ahorro y cuentas corrientes.

A junio de 2020, los portafolios de las compañías aseguradoras de Suramericana y SURA AM se encuentran distribuidos de la siguiente manera:

Activos Renta Fija por Calificación Crediticia 2T 20 (Escala Internacional)											
Rating Soberano*	Suramericana								SURA AM		
	Argentina Default Restringido	Brasil BB-	Chile A	Colombia BBB-	El Salvador B-	México BBB-	Panamá BBB	Rep. Dom. BB-	Uruguay BBB	Chile A	México BBB
Gobierno	52%	98%	22%	18%	27%	71%	17%	45%	59%	28.1%	0.8%
AAA	0%	0%	0%	4%	1%	0%	0%	0%	3%	0.0%	0.0%
AA+	0%	0%	0%	0%	0%	0%	2%	0%	0%	0.0%	0.0%
AA	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0.0%	0.0%
AA-	0%	0%	0%	2%	0%	0%	0%	0%	0%	0.0%	0.0%
A+	0%	0%	0%	0%	0%	0%	1%	0%	0%	13.6%	0.0%
A	0%	0%	26%	1%	1%	0%	1%	0%	1%	9.8%	0.0%
A-	0%	0%	10%	1%	1%	0%	0%	0%	4%	22.5%	99.2%
BBB+	0%	0%	17%	0%	1%	0%	1%	0%	10%	17.8%	0.2%
BBB	0%	0%	13%	0%	0%	0%	2%	0%	10%	4.2%	0.0%
BBB-	0%	0%	3%	50%	0%	20%	3%	0%	13%	2.4%	0.0%
BB+	0%	0%	1%	15%	0%	1%	11%	0%	0%	1.5%	0.0%
BB	0%	0%	0%	1%	0%	3%	0%	0%	0%	0.0%	0.0%
BB-	0%	2%	0%	0%	0%	4%	19%	0%	0%	0.0%	0.0%
Otros	48%	0%	8%	8%	69%	1%	43%	55%	0%	0.0%	0.0%
Total	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%

Activos Renta Fija por Calificación Crediticia 1T 20 (Escala Internacional)

Rating Soberano*	Suramericana									SURA AM	
	Argentina	Brasil	Chile	Colombia	El Salvador	México	Panamá	Rep. Dom.	Uruguay	Chile	México
	CCC	BB-	A+	BBB-	B-	BBB	BBB	BB-	BBB	A	BBB
Gobierno	44%	95%	20%	20%	33%	63%	19%	46%	20%	28.5%	98.3%
AAA	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	8%	0.0%	0.0%
AA+	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0.0%	0.0%
AA	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0.0%	0.0%
AA-	0%	0%	0%	2%	0%	0%	0%	0%	0%	0.0%	0.0%
A+	0%	0%	26%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	15.5%	0.0%
A	0%	0%	3%	0%	0%	0%	0%	0%	1%	9.0%	0.0%
A-	0%	0%	24%	1%	1%	0%	0%	0%	3%	22.7%	1.2%
BBB+	0%	0%	17%	0%	1%	0%	4%	0%	15%	18.1%	0.2%
BBB	0%	0%	3%	3%	0%	28%	17%	0%	23%	3.8%	0.0%
BBB-	0%	0%	1%	56%	0%	4%	1%	0%	30%	1.9%	0.3%
BB+	0%	0%	0%	17%	2%	3%	0%	0%	0%	0.6%	0.0%
BB	0%	0%	0%	0%	0%	1%	3%	0%	0%	0.0%	0.0%
BB-	0%	5%	0%	0%	0%	0%	21%	1%	0%	0.0%	0.0%
Otros	56%	0%	6%	1%	63%	1%	35%	53%	0%	0.0%	0.0%
Total	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%

En Suramericana, durante el último trimestre la situación de riesgo de crédito en términos de emisores de portafolio de inversiones no presentó cambios significativos. Sin embargo, sí se presentaron situaciones puntuales en Chile, Argentina y El Salvador que se detallan a continuación:

- **Chile:** Se presentó un deterioro operativo importante en los bonos de un emisor de la cartera. Su valor a costo amortizado al cierre de junio es de USD 1.65 millones y debido al análisis, el seguimiento continuo y la metodología de deterioro de inversiones, se está reconociendo un mayor valor de deterioro para esta inversión.
- **Argentina:** De forma similar a lo que se tenía para el trimestre anterior, el país continúa con sus planes de reestructuración de la deuda, lo cual tenía previsto antes de la coyuntura de la pandemia, en este sentido, la compañía sigue preparándose para enfrentar un posible riesgo de liquidez por el aplazamiento en el pago de algunos cupones y vencimiento de títulos, sin implicaciones de pérdida de capital hasta el momento.
- **El Salvador:** En esta cartera, dos emisores presentaron planes de periodos de gracia para pago de capital. Estos fueron aprobados por los inversionistas con el fin de dar un alivio de liquidez. El valor contable de estas inversiones asciende a USD 1.2 millones.

Adicional a los puntos anteriores, no hay deterioros adicionales significativos en el valor contable de las inversiones de las filiales de Suramericana S.A., lo anterior teniendo en cuenta

que la cartera se encuentra diversificada en emisores con una buena calidad crediticia y alta solidez operativa que les ha permitido mantenerse estables en medio de la pandemia.

Actualmente los países en los cuales se tienen instrumentos financieros clasificados como costo amortizado son, Colombia, República Dominicana, El Salvador, Panamá y Chile, para estos, se espera impacto en los portafolios de inversión y los estados financieros en caso de presentarse bajas significativas en la calificación crediticia de los emisores. Los títulos clasificados a valor de mercado permanentemente incorporan los efectos de la cotización y fluctuaciones en las tasas de interés, por lo tanto, no suponen efectos adicionales asociados a los análisis de deterioro prospectivo. No obstante, como consecuencia de la baja en la calificación crediticia de los emisores, para aquellos títulos clasificados a valor de mercado con cambios en el ORI la compañía puede reflejar impactos negativos en los resultados del periodo asociados a un deterioro estimado.

2. Riesgo de liquidez

El riesgo de liquidez hace referencia a la capacidad de las Compañías de generar los recursos para cumplir con las obligaciones adquiridas y el funcionamiento de los negocios.

Con el objetivo de evaluar la exposición a este riesgo, se ha realizado una revisión detallada sobre los niveles de liquidez y solvencia de las Compañías, así como de aquellos factores adicionales que pudiesen llegar a afectarlas bajo el contexto actual. Con base en dichos análisis, se desarrollaron estrategias para fortalecer la posición de liquidez, generando así la capacidad de responder por sus obligaciones de corto plazo y también los efectos previsibles derivados de la coyuntura.

2.1. Descripción de los objetivos, políticas y procesos para la gestión del riesgo

Para la gestión de este riesgo, las Compañías orientan sus acciones en el marco de una estrategia de administración de liquidez para corto y largo plazo, con el fin de asegurar que se cumpla con las obligaciones adquiridas, en las condiciones inicialmente pactadas y sin incurrir en sobrecostos.

2.2. Métodos utilizados para medir el riesgo

Las Compañías realizan seguimientos a sus flujos de caja en el corto plazo para gestionar las actividades de cobros y pagos de tesorería, y proyecciones del flujo de caja en el mediano plazo para determinar la posición de liquidez de las Compañías y anticipar las medidas necesarias para una adecuada gestión.

Además, para afrontar eventuales coyunturas, las Compañías mantienen líneas de crédito disponibles con entidades financieras nacionales e internacionales y cuentan con inversiones de tesorería que podrían ser vendidas como mecanismo de acceso a liquidez inmediata, adicional a otras fuentes de liquidez complementarias.

2.3. Descripción de cambios en la exposición al riesgo

Durante el trimestre, no se evidenciaron impactos negativos en la exposición a este riesgo en el grupo empresarial.

3. Riesgos de mercado

La gestión de este riesgo se enfoca en cómo las variaciones en los precios de mercado afectan el valor de los portafolios que se administran y los ingresos de las Compañías. Para esto, en los portafolios de las aseguradoras y en los procesos de administración de portafolio y de recursos de terceros, existen Sistemas de Administración de Riesgo de Mercado, mediante los cuales se identifican, miden y monitorean las exposiciones.

Dichos sistemas están compuestos por un conjunto de políticas, procedimientos y mecanismos de seguimiento y control interno.

3.1. Riesgo de tasa de cambio

El riesgo de tasa de cambio hace referencia al riesgo de que el valor razonable o los flujos de efectivo futuros de un instrumento financiero puedan fluctuar como consecuencia de las variaciones en los tipos de cambio. Las Compañías se encuentran expuesta a este riesgo en la medida que tienen activos o pasivos denominados en moneda extranjera.

3.1.1. Descripción de los objetivos, políticas y procesos para la gestión del riesgo

Para gestionar la exposición a este riesgo, las Compañías realizan un seguimiento de sus exposiciones y, en caso de que sea necesario, determinan la conveniencia de tener algún esquema de cobertura, monitoreado constantemente por las áreas encargadas y alineado con las directrices impartidas por sus Juntas Directivas.

3.1.2. Métodos utilizados para medir el riesgo

La gestión de este riesgo en los portafolios de las Compañías Aseguradoras establece metodologías, límites y/o alertas de acuerdo con las políticas internas y normas aplicables a cada uno de los países. Algunas medidas que se tienen en cuenta son: Valor en Riesgo, Information Ratio, y Sensibilidades y Simulaciones.

Dentro de su metodología, Suramericana hace uso de herramientas de medición de Valor en Riesgo (VaR), que estima la máxima pérdida esperada en la que se podría incurrir en un período de un mes con un nivel de confianza del 95%. El VaR se puede expresar como un porcentaje del valor del portafolio de inversiones. Adicionalmente, dentro de la conformación de los portafolios, las aseguradoras tienen en cuenta las características de sus pasivos, con el fin de optimizar la relación riesgo/retorno.

Por su parte, la metodología en SURA Asset Management consiste en un proceso de ALM (Assets and Liabilities Management) dinámico y continuo que parte con el análisis del perfil de pasivos y en función del apetito de riesgo/retorno, determina una asignación estratégica de activos.

Dentro del proceso de ALM se realizan análisis de sensibilidad del impacto en el Balance a cambios en el valor de mercado en los tipos de cambio y en la inflación.

3.1.3. Resumen de datos cuantitativos sobre exposición al riesgo de la entidad

A junio de 2020, se tienen las siguientes exposiciones:

Activos por compañía por tipo de moneda 2T 20				
Compañía	Moneda local	USD	Otra	Total
Suramericana				
Argentina	74%	26%	0%	100%
Brasil	100%	0%	0%	100%
Chile	100%	0%	0%	100%
Colombia	94%	6%	0%	100%
El Salvador	0%	100%	0%	100%
México	91%	9%	0%	100%
Panamá	0%	100%	0%	100%
Rep. Dom	78%	22%	0%	100%
Uruguay	55%	45%	0%	100%
Bermuda	0%	100%	0%	100%
SURA Asset Management				
Chile	100%	0%	0%	100%
México	100%	0%	0%	100%

Activos por compañía por tipo de moneda 1T 20				
Compañía	Moneda local	USD	Otra	Total
Suramericana				
Argentina	71%	29%	0%	100%
Brasil	100%	0%	0%	100%
Chile	100%	0%	0%	100%
Colombia	93%	7%	0%	100%
El Salvador	0%	100%	0%	100%
México	93%	7%	0%	100%
Panamá	0%	100%	0%	100%
Rep. Dom	77%	23%	0%	100%
Uruguay	50%	50%	0%	100%
Bermuda	0%	100%	0%	100%
SURA Asset Management				
Chile	100%	0%	-	100%
México	100%	0%	-	100%

En SURA Asset Management, el objetivo es reducir las brechas de exposición de monedas entre activos y pasivos, para minimizar el posible descalce. Las exposiciones excluyen Unit Link. En moneda local está incluido tanto moneda real como nominal.

En Grupo SURA se continuó con la estrategia de cobertura sobre el valor nominal del bono emitido por USD 550 millones que vence en abril de 2026. Con esta medida, se terminó de cubrir la totalidad del flujo en dólares quedando con un nivel mínimo histórico en exposición cambiaria.

3.2. Riesgo de tasa de interés

El riesgo de tasa de interés hace referencia al riesgo de que el valor razonable o los flujos de efectivo futuros de un instrumento financiero puedan fluctuar como consecuencia de las variaciones en los tipos de interés de mercado. La exposición a este riesgo surge de la tenencia de activos de renta fija o pasivos asociados a tasas de interés variables.

3.2.1. Descripción de los objetivos, políticas y procesos para la gestión del riesgo

Para gestionar la exposición a este riesgo, las Compañías realizan un seguimiento de sus exposiciones y, en caso de que sea necesario, determinan la conveniencia de tener algún esquema de cobertura, monitoreado constantemente por las áreas encargadas y alineado con las directrices impartidas por sus Juntas Directivas.

En el caso de las Aseguradoras, se busca respaldar las reservas técnicas calzando los pasivos en términos de tasas de interés y plazos, mitigando así este riesgo. Adicionalmente, a través de una adecuada estrategia de clasificación de inversiones se logra estabilizar el ingreso financiero y reducir la exposición al riesgo.

3.2.2. Métodos utilizados para medir el riesgo

Para la gestión de este riesgo en los portafolios de las Compañías Aseguradoras, se establecen metodologías, límites y/o alertas de acuerdo con las políticas internas y normas aplicables a cada uno de los países donde tienen presencia. Algunas medidas que se tienen en cuenta son: Valor en Riesgo, Information Ratio, y Sensibilidades y Simulaciones.

Dentro de su metodología, Suramericana hace uso de herramientas de medición de Valor en Riesgo (VaR), tanto regulatorio como interno. La metodología interna se basa en un VaR MonteCarlo. Adicionalmente, con el fin de realizar las conexiones con las características del pasivo, realiza un monitoreo constante al calce en duraciones, tramos y flujos, entre los pasivos y los activos de las aseguradoras.

Por su parte, la metodología en SURA Asset Management consiste en un proceso de ALM (Assets and Liabilities Management) dinámico y continuo que parte con el análisis del perfil de pasivos y en función del apetito de riesgo/retorno, determina una asignación estratégica de activos. Asimismo, realiza el control de este riesgo mediante el monitoreo de descalce en duración y un análisis de sensibilidad del balance a valor mercado, ante variaciones de las tasas de interés y un test de adecuación de pasivos que permite cuantificar el riesgo de reinversión de las carteras.

3.2.3. Resumen de datos cuantitativos sobre exposición al riesgo de la entidad

Desde los recursos administrados en las tesorerías, la exposición que tienen las Compañías a este riesgo se da a partir de los créditos atados a tasa de interés variable.

Exposiciones de los portafolios de las aseguradoras de Suramericana y SURA AM:

En los portafolios de las aseguradoras de Suramericana, las exposiciones a los activos inmobiliarios se encuentran consolidadas en las exposiciones a Renta Variable.

Exposiciones a los Activos de Renta Fija y Renta Variable 2T 20					
Compañía	Renta Fija	Renta Variable	Activos Inmobiliarios	Títulos hipotecarios	Total
Suramericana					
Argentina	100%	0%	-	-	100%
Brasil	100%	0%	-	-	100%
Chile	91%	9%	-	-	100%
Colombia	90%	10%	-	-	100%
El Salvador	100%	0%	-	-	100%
México	97%	3%	-	-	100%
Panamá	95%	5%	-	-	100%
R. Dominicana	99%	1%	-	-	100%
Uruguay	100%	0%	-	-	100%
Bermuda	100%	0%	-	-	100%
Sura Asset Management					
Chile	89.7%	0.3%	10%	0%	100%
México	100%	0%	0%	0%	100%

Exposiciones a los Activos de Renta Fija y Renta Variable 1T 20					
Compañía	Renta Fija	Renta Variable	Activos Inmobiliarios	Títulos hipotecarios	Total
Suramericana					
Argentina	100%	0%	-	-	100%
Brasil	100%	0%	-	-	100%
Chile	96%	4%	-	-	100%
Colombia	90%	10%	-	-	100%
El Salvador	100%	0%	-	-	100%
México	97%	3%	-	-	100%
Panamá	86%	14%	-	-	100%
R. Dominicana	99%	1%	-	-	100%
Uruguay	100%	0%	-	-	100%
Bermuda	100%	0%	-	-	100%
Sura Asset Management					
Chile	89.9%	0%	10.1%	0%	100%
México	100%	0%	0%	0%	100%

En el caso de SURA Asset Management, en Chile y México, los títulos de renta fija de su portafolio están atados, en su mayoría, a tasa fija.

3.3. Riesgo de variación de precios Renta Variable

El riesgo de precio de las acciones hace referencia al riesgo de que el valor razonable de un instrumento financiero fluctúe como consecuencia de las variaciones en los precios de acciones u otros activos de renta variable. Dado que el portafolio de inversiones de las Compañías cuenta con activos de renta variable, éstas se encuentran expuestas a este riesgo.

Las medidas adoptadas por los gobiernos latinoamericanos para controlar la propagación del COVID-19 ha generado impactos directos sobre la economía, y a su vez, generando inestabilidad política y social en la región. Esto se ha traducido en afectaciones sobre la operación y resultados del Grupo Empresarial, a raíz de la exposición natural de sus negocios a esta clase de instrumentos.

A pesar de esto, los mecanismos de mitigación y las políticas adoptados por cada una de las Compañías como parte de sus sistemas de administración de riesgos, le han permitido al Grupo solventar los efectos que se han generado, sin evidenciar impactos significativos que puedan representar amenazas directas para su sostenibilidad.

3.3.1. Descripción de los objetivos, políticas y procesos para la gestión del riesgo

Las Compañías realizan análisis y seguimientos continuos a la exposición a este riesgo, a través de las diferentes herramientas con las que cada una cuenta.

Algunas de las Compañías, cuentan con límites normativos con respecto a la exposición en instrumentos de patrimonio locales y del exterior, además de tener limitantes a la exposición agregada e individual a los instrumentos financieros.

3.3.2. Métodos utilizados para medir el riesgo

La gestión de este riesgo en los portafolios de las Compañías Aseguradoras establece metodologías, límites y/o alertas de acuerdo con las políticas internas y normas aplicables a cada uno de los países donde tienen presencia. Algunas medidas que se tienen en cuenta son: Valor en Riesgo, Information Ratio, Sensibilidades y Simulaciones.

Dentro de su metodología, Suramericana hace uso de herramientas de medición de Valor en Riesgo (VaR), tanto regulatorio como interno. La metodología interna se basa en un VaR MonteCarlo.

Por su parte, la metodología en SURA Asset Management consiste en un proceso de ALM (Assets and Liabilities Management) dinámico y continuo que parte con el análisis del perfil de pasivos y en función del apetito de riesgo/retorno, determina una asignación estratégica de activos.

3.3.3. Resumen de datos cuantitativos sobre exposición al riesgo de la entidad

A junio de 2020, las exposiciones en el portafolio de SURA Asset Management, no son materiales, sólo 0.3% del portafolio de inversión excluyendo los fondos de Unit Link, en relación con el 0.25% en el mismo periodo del 2019.

3.4. Riesgo de precio de activos inmobiliarios

El riesgo de precio de los activos inmobiliarios hace referencia al riesgo de que el valor de mercado de un bien inmueble se vea disminuido.

3.4.1. Descripción de los objetivos, políticas y procesos para la gestión del riesgo

Aquellas Compañías a las que les sea aplicable, cuentan con límites a la exposición en inmuebles y, si es el caso, también cuentan con límites internos respecto a la exposición en Activos Inmobiliarios.

3.4.2. Métodos utilizados para medir el riesgo

SURA Asset Management en su proceso de ALM (Assets and Liabilities Management) dinámico y continuo a partir del análisis del perfil de pasivos y en función del apetito de riesgo/retorno, determina una asignación estratégica de activos, la cual sirve de input para determinar el límite de inversión en activos inmobiliarios, entre otros. Adicionalmente, se realiza un análisis de sensibilidad del balance a valor mercado frente a variaciones en el valor de los bienes inmuebles del portafolio de inversiones.

3.4.3. Resumen de datos cuantitativos sobre exposición al riesgo de la entidad

Exposiciones de los portafolios de las aseguradoras:

La exposición a este tipo de activos en el portafolio de SURA Asset Management se encuentra en la tabla de la sección 3.2.3

NOTA 27. INFORMACIÓN A REVELAR SOBRE PARTES RELACIONADAS

27.1. Partes relacionadas

Se consideran partes relacionadas a Grupo SURA las subsidiarias, compañías asociadas, el personal clave de la gerencia, así como las entidades sobre las que el personal clave de la gerencia puede ejercer control.

El siguiente es el detalle de partes relacionadas al 30 de junio de 2020, 30 de junio de 2019 y al 31 de diciembre de 2019 de Grupo SURA:

a) Compañías bajo control directo o indirecto de Grupo SURA se encuentran relacionadas en la Nota 1. Entidad reportante.

b) Inversiones en asociadas y negocios conjuntos

Compañías asociadas y negocios conjuntos de Grupo SURA se encuentran relacionadas en la Nota 12.1 Inversiones en asociadas y Nota 12.2. Negocios conjuntos.

27.2. Transacciones con partes relacionadas

Entre las operaciones registradas entre partes relacionadas se encuentran:

- Préstamos entre compañías vinculadas, con términos y condiciones contractualmente pactados y a tasas de interés establecidas en concordancia con las tasas de mercado. Todos son cancelados en el corto plazo.
- Prestación de servicios financieros, servicios de administración, servicios de IT, servicios de nómina.

- Arrendamientos y sub-arrendamientos de oficinas y locales comerciales, así como la re-facturación de los servicios públicos relacionados.
- Reembolsos de efectivo

Cabe mencionar que todas las operaciones son consideradas de corto plazo y se consideran transacciones de mercado.

Los saldos son conciliados al cierre de cada ejercicio, a fin de efectuar la eliminación de las transacciones entre compañías relacionadas que corresponda. La diferencia en cambio generada por diferencia de tasas de registro es cargada a resultados de los estados financieros consolidados.

Junio 2020

Entidad	Operaciones con la matriz empresarial		Operaciones consolidadas grupo empresarial				
	Cuentas activas	Cuentas pasivas	Gasto	Cuentas activas	Cuentas pasivas	Ingreso	Gasto
Administradora General de Fondos Sura S.A.	-	-	-	307	(3)	(6,839)	(19,382)
AFAP Sura S.A.	-	-	-	-	(25)	-	-
Afore Sura S.A. de C.V.	-	-	-	25	-	7,005	(3,288)
AFP Capital S.A.	-	-	-	-	(30)	39	(19,334)
AFP Integra S.A.	-	-	-	-	-	-	(331)
Arus S.A.	-	-	-	3,531	(12,960)	15,323	(509)
Aseguradora de Créditos y Garantías S.A.	-	-	-	3,941	-	-	(749)
Aseguradora Suiza Salvadoreña S.A. Asesuisa	-	-	-	1,012	(1,532)	4,473	(2,958)
Asesores Sura S.A. de C.V.	-	-	-	-	-	4,200	(54)
Asesuisa Vida, S.A. Seguros de Personas	-	-	-	141	(1,012)	91	(4,460)
Chilean Holding Suramericana SPA	-	-	-	-	(56,944)	-	(1,220)
Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana S.A.S.	-	-	(6)	347	(387)	56,622	(755)
Corredores de Bolsa Sura S.A.	-	-	-	-	(2)	16,842	(5,674)
Diagnóstico y Asistencia Médica S.A.	-	-	-	14,834	(22,080)	114,551	(5,667)
Enlace Operativo S.A.	-	-	-	13,519	(320)	8,703	(23)
EPS y Medicina Prepagada Suramericana S.A.	-	-	-	66,820	(35,902)	929	(318,879)
Fondos Sura SAF S.A.C.	-	-	-	-	-	-	(52)
Habitat Adulto Mayor S.A.	-	-	-	-	-	-	(17)
Inversiones SURA Brasil Participacoes LTDA	-	-	-	-	(234)	-	-
Inversiones y Construcciones Estratégicas S.A.S.	-	-	(766)	2	-	813	(1)
Operaciones Generales Suramericana S.A.S.	-	(1)	(6)	7,308	(40,119)	50,194	(2,107)
Pensiones Sura S.A. de C.V.	-	-	-	-	-	-	(978)
Promotora Sura AM S.A. de C.V.	-	-	-	509	-	4,776	(25)
Seguros de Vida Suramericana S.A.	64	(41)	-	9,156	(170,665)	9,956	(166,062)
Seguros Generales Suramericana S.A.	-	(13)	(8)	28,990	(39,831)	16,104	(57,071)
Seguros Sura, S.A. de C.V. (México)	-	-	-	-	(696)	543	(640)
Seguros Suramericana Panamá S.A.	-	-	-	-	(25,355)	687	(11,121)
Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.	-	-	-	33,024	(55,630)	305,497	(23,112)
Servicios Generales Suramericana S.A. (Panamá)	-	-	-	372	-	2	-
Sociedad Agente de Bolsa S.A.	-	-	-	-	-	-	(2)

Sura Art Corporation S.A. de C.V.	-	-	-	-	-	597	(49)
Sura Asset Management México S.A. de C.V.	-	-	-	-	-	-	(50)
Sura Asset Management S.A.	191,952	-	-	53	(194,762)	92	(3,604)
Sura Asset Management Uruguay Sociedad de Inversión S.A.	-	-	-	-	-	-	(130)
Sura Data Chile S.A.	-	-	-	-	-	5,245	(61)
Sura Investment Management S.A. de C.V.	-	-	-	162	-	1,404	(10,247)
Suramericana S.A.	133,888	(55)	-	180,075	(134,449)	-	(1,088)
Seguros Sura S.A. (Uruguay)	-	-	-	25	(61)	-	(145)
Agente de Valores Sura S.A.	-	-	-	61	-	144	-
Seguros de Vida Sura S.A.	-	-	-	-	(17)	20,716	(12,765)
Sura Chile S.A.	-	-	-	2,812	(2)	26,731	(87)
Sura S.A.	-	-	-	-	-	-	(883)
Seguros Generales Suramericana S.A. (Chile)	-	-	-	57,655	(321)	2,570	(366)
Seguros de Vida Suramericana S.A. (Chile)	-	-	-	36	(733)	-	(1,398)
Gestión patrimonial SURA asesores en inversiones S.A. de C.V.	-	-	-	-	-	17	(1,221)
NB innova S.A de C.V.	-	-	-	-	-	-	(1,086)
Servicios Generales Suramericana S.A.S.	-	(94)	-	42,190	(3,715)	2,247	(292)
Arus Holding S.A.S.	-	-	-	400	-	-	-
Seguros Sura S.A. (República Dominicana)	-	-	-	-	(520)	74	(562)
Seguros Sura S.A. (Brasil)	-	-	-	234	-	-	-
Seguros Sura S.A. (Argentina)	-	-	-	-	(3,941)	(10)	759
Sura RE	-	-	-	9,007	-	9,371	-
Proyectos Empresariales AI SURA S.A. C.V.	-	-	-	-	-	-	(1,177)
	325,904	(204)	(786)	476,548	(802,248)	679,709	(678,923)

Diciembre 2019

Entidad	Operaciones con la matriz empresarial		Operaciones consolidadas grupo empresarial			
	Cuentas pasivas	Gasto	Cuentas activas	Cuentas pasivas	Ingreso	Gasto
Administradora General de Fondos Sura S.A.	-	-	578	(6,659)	-	(53,932)
AFAP Sura S.A.	-	-	-	(3)	222	(24)
AFISA SURA S.A.	-	-	-	(252)	-	(2,058)
Afore Sura S.A. de C.V.	-	-	1,004	(1,975)	10,274	(13,155)
AFP Capital S.A.	-	-	-	(2,536)	415	(36,266)
AFP Integra S.A.	-	-	-	(285)	261	(1,173)
Arus S.A.	-	-	3,938	(10,291)	30,873	(300)
Aseguradora de Créditos y Garantías S.A.	-	-	-	-	-	(466)
Aseguradora Suiza Salvadoreña S.A. Aseuisa	-	-	914	(229)	8,793	(501)
Asesores Sura S.A. de C.V.	-	-	3,067	(509)	31,329	(431)
Asesuisa Vida, S.A. Seguros de Personas	-	-	92	(914)	750	(8,744)
Chilean Holding Suramericana SPA	-	-	-	(52,669)	-	(2,514)
Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana S.A.S.	-	(14)	144	(788)	106,608	(791)
Corredor de Bolsa SURA S.A.	-	-	252	-	2,058	(222)
Corredores de Bolsa Sura S.A.	-	-	2,750	(141)	33,858	(9,421)
Diagnóstico y Asistencia Médica S.A.S.	-	-	14,262	(1,779)	214,336	(8,674)
Enlace Operativo S.A.	-	-	12,799	-	17,194	(50)
EPS y Medicina Prepagada Suramericana S.A.	-	-	11,758	(21,066)	4,840	(546,451)
Fondos Sura SAF S.A.C.	-	-	131	(113)	-	(1,315)
Hábitat Adulto Mayor S.A.	-	-	-	-	-	(119)
Inversiones SURA Brasil Participacoes LTDA	-	-	-	(271)	-	-

Entidad	Operaciones con la matriz empresarial		Operaciones consolidadas grupo empresarial			
	Cuentas pasivas	Gasto	Cuentas activas	Cuentas pasivas	Ingreso	Gasto
Inversiones Suramericana Chile Limitada	-	-	-	(212)	-	-
Inversiones y Construcciones Estratégicas S.A.S.	(74,225)	(1,574)	74,234	-	1,665	-
NBM Innova, S.A de C.V	-	-	-	(93)	-	(1,140)
Operaciones Generales Suramericana S.A.S.	-	(19)	11,136	(38,740)	108,014	(3,506)
Pensiones Sura S.A. de C.V.	-	-	-	(2,386)	-	(7,956)
Promotora Sura AM S.A. de C.V.	-	-	5,855	-	22,273	-
Seguros de Vida Sura S.A. (Chile)	-	-	5,859	(996)	43,664	(20,898)
Seguros de Vida Suramericana S.A. (Chile)	-	-	1	(2,154)	-	(2,813)
Seguros de Vida Suramericana S.A.	(22)	-	17,528	(23,790)	12,483	(317,034)
Seguros Generales Suramericana S.A. (Chile)	-	-	54,761	(74)	5,238	(1,750)
Seguros Generales Suramericana S.A.	(111)	(357)	29,304	(15,626)	36,603	(118,229)
Seguros Sura S.A. (Argentina)	-	-	-	-	-	466
Seguros Sura S.A. (Brasil)	-	-	271	-	-	-
Seguros Sura S.A. (República Dominicana)	-	-	-	(335)	10	(2,355)
Seguros Sura, S.A de C.V. (México)	-	-	-	(498)	-	(2,101)
Seguros Suramericana Panamá S.A.	-	-	-	(34,655)	520	(8,366)
Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.S.	-	(3)	15,454	(15,307)	538,944	(62,934)
Servicios Generales Suramericana S.A.	(154)	-	41,445	(20,115)	5,238	(3,334)
Servicios Generales Suramericana S.A. (Panamá)	-	-	327	-	502	-
Sociedad Agente de Bolsa S.A.	-	-	101	-	968	(3)
Sura Art Corporation S.A. de C.V.	-	-	126	(13)	1,247	(98)
Sura Asset Management Argentina S.A.	-	-	-	(1)	-	-
SURA Asset Management Chile S.A.	-	-	-	(258)	10,847	(2,294)
Sura Asset Management México S.A. de C.V.	-	-	-	(12)	-	(101)
Sura Asset Management Perú S.A.	-	-	343	-	443	-
Sura Asset Management S.A.	-	-	1,955	(3,587)	5,546	(22,670)
Sura Asset Management Uruguay Sociedad de Inversión S.A.	-	-	-	101	5,552	(6,061)
Sura Data Chile S.A.	-	-	-	-	9,666	-
Sura Investment Management S.A. de C.V.	-	-	244	(6,883)	3,344	(48,619)
SURA Real Estate S.A.S.	-	-	-	-	-	(7)
SURA Servicios Profesionales S.A.	-	-	6,550	(799)	47,736	(675)
Suramericana S.A.	-	-	25,896	(1,318)	1,923	(1,354)
WM Asesores en inversiones S.A DE C.V.	-	-	-	(185)	-	(1,666)
Seguros Sura S.A. (Uruguay)	-	-	7	(69)	-	(267)
Sura RE	-	-	27	(116)	790	(688)
	(74,512)	(1,967)	343,113	(268,601)	1,325,027	(1,323,060)

Junio 2019

Entidad	Operaciones con la matriz empresarial			Operaciones consolidadas grupo empresarial			
	Cuentas Activas	Cuentas pasivas	Gasto	Cuentas Activas	Cuentas pasivas	Ingreso	Gasto
Administradora General de Fondos Sura S.A.	-	-	-	600	(5,370)	(2,783)	(1,721)
AFAP Sura S.A.	-	-	-	2	(1)	-	(1)
AFISA SURA S.A.	-	-	-	-	(177)	-	(143)
Afore Sura S.A. de C.V.	-	-	-	897	(1,975)	810	(960)
AFP Capital S.A.	-	-	-	15	(1,965)	44	(2,606)
AFP Integra S.A.	-	-	-	11	(160)	10	(52)
Arus Holding S.A.S	-	-	-	162	(14)	-	-
Arus S.A.	-	-	-	5,161	(8,445)	13,654	(176)
Aseguradora de Créditos y Garantías S.A.	-	-	-	(194)	176	-	(96)
Aseguradora Suiza Salvadoreña S.A. Asesuisa	-	-	-	435	(603)	1,481	(124)
Asesores Sura S.A. de C.V.	-	-	-	5,686	-	2,154	-
Asesuisa Vida, S.A. Seguros de Personas	-	-	-	42	(1,052)	535	(1,434)

Entidad	Operaciones con la matriz empresarial			Operaciones consolidadas grupo empresarial			
	Cuentas Activas	Cuentas pasivas	Gasto	Cuentas Activas	Cuentas pasivas	Ingreso	Gasto
Chilean Holding Suramericana SPA	-	-	-	-	(55,566)	-	(1,263)
Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana S.A.S.	-	-	(7)	52	(354)	53,302	(617)
Corredor de Bolsa SURA S.A.	-	-	-	177	(2)	143	-
Corredores de Bolsa Sura S.A.	-	-	-	2,751	(670)	2,802	(733)
Diagnóstico y Asistencia Médica S.A.	-	-	-	9,594	(925)	97,176	(3,261)
Enlace Operativo S.A.	-	-	-	10,063	(494)	7,864	(36)
EPS y Medicina Prepagada Suramericana S.A.	-	-	-	1,631	(18,963)	847	(261,841)
Fondos Sura SAF S.A.C.	-	-	-	-	(81)	-	(102)
Habitat Adulto Mayor S.A.	-	-	-	-	-	-	(8)
Inversiones SURA Brasil Participacoes LTDA	-	-	-	-	(166)	-	-
Inversiones Suramericana Chile Limitada	-	-	-	-	(229)	-	-
Inversiones y Construcciones Estratégicas S.A.S.	-	(39,945)	(781)	39,946	-	819	-
NBM Innova, S.A de C.V	-	-	-	-	(133)	-	(113)
Operaciones Generales Suramericana S.A.S.	-	-	(10)	13,109	(40,502)	50,820	(2,203)
Pensiones Sura S.A. de C.V.	-	-	-	-	(618)	-	(534)
Promotora Sura AM S.A. de C.V.	-	-	-	3,297	-	1,454	-
Seguros de vida SURA México S.A. de C.V.	-	-	-	-	(1,512)	-	-
Seguros de Vida Sura S.A. (Chile)	-	-	-	6,739	(2,029)	3,793	(1,206)
Seguros de Vida Suramericana S.A (Chile)	-	-	-	22	(807)	-	(1,412)
Seguros de Vida Suramericana S.A.	-	(22)	-	3,556	(91,951)	7,861	(147,991)
Seguros Generales Suramericana S.A (Chile)	-	-	-	56,584	(226)	2,621	(638)
Seguros Generales Suramericana S.A.	-	(1)	(3)	28,103	(11,538)	10,350	(56,952)
Seguros Sura S.A (Argentina)	-	-	-	-	19	(6)	102
Seguros Sura S.A (Brasil)	-	-	-	166	-	-	-
Seguros Sura S.A.	-	-	-	-	(182)	-	(72)
Seguros Sura, S.A de C.V. (México)	-	-	-	-	(535)	-	(1,503)
Seguros Suramericana Panamá S.A.	-	-	-	-	(10,518)	134	(1,434)
Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.	-	-	(1)	20,029	(6,678)	261,005	(29,621)
Servicios Generales Suramericana S.A.	-	(135)	-	42,263	(6)	2,063	(1,026)
Servicios Generales Suramericana S.A. (Panamá)	-	-	-	162	-	292	-
Sociedad Agente de Bolsa S.A.	-	-	-	76	-	75	-
Sura Art Corporation S.A. de C.V.	-	-	-	103	(8)	83	(8)
Sura Asset Management Argentina S.A.	-	-	-	-	(1)	-	-
SURA Asset Management Chile S.A.	-	-	-	491,553	(436)	(103)	(767)
Sura Asset Management México S.A. de C.V.	-	-	-	-	(8)	-	(8)
Sura Asset Management Perú S.A.	-	-	-	36	(10)	36	-
Sura Asset Management S.A.	-	-	-	3,184	(495,807)	2,003	(2,355)
Sura Asset Management Uruguay Sociedad de Inversión S.A.	-	-	-	-	(83)	-	(45)
Sura Data Chile S.A.	-	-	-	49	-	699	-
Sura Investment Management S.A. de C.V.	-	-	-	243	(8,586)	207	(3,306)
SURA Real Estate S.A.S.	-	-	-	-	(771)	-	(3)
SURA Servicios Profesionales S.A.	-	-	-	6,468	(2,895)	3,245	(27)
Suramericana S.A.	55,308	-	-	58,692	(55,966)	-	(460)
WM Asesores en inversiones S.A de C.V.	-	-	-	-	(85)	-	(73)
Seguros Sura S.A. (Uruguay)	-	-	-	-	(26)	-	(130)
Total	55,308	(40,103)	(802)	811,465	(828,934)	525,490	(526,959)

27.3. Transacciones con directores

Miembros de Junta Directiva:

	Acumulado		Trimestre	
	Junio 2020	Junio 2019	Junio 2020	Junio 2019
Honorarios miembros de Junta Directiva	3,515	2,842	1,480	904

NOTA 28. HECHOS POSTERIORES A LA FECHA SOBRE LA QUE SE INFORMA

Los presentes estados financieros consolidados con corte al 30 de junio de 2020 fueron preparados para propósito de supervisión y autorizados para su emisión por la Junta Directiva de Grupo SURA el 14 de agosto de 2020, después de esa fecha de corte y hasta su publicación no se han presentado hechos relevantes que impliquen ajustes, así mismo se presentó la siguiente información adicional:

- El 10 de julio de 2020, Grupo SURA informó el cierre de la adquisición sobre 100% del capital de la sociedad Gestión Fiduciaria S.A. realizada por su filial SURA Asset Management S.A. (SURA AM) y su subsidiaria SURA Investment Management S.A.S. (SURA IM), a las sociedades Rienza S.A.S., Compañía Mercado de Capitales S.A.S. y otros minoritarios; después de obtenerse la correspondiente autorización de la Superintendencia Financiera de Colombia y cumplirse las condiciones para el cierre establecidas en el contrato.

El valor de la transacción ascendió a COP 11.000 millones.

- El 10 de agosto de 2020, Grupo SURA informó el aviso de oferta pública con el reglamento de emisión y colocación del Programa (el “Reglamento de Emisión”) y del prospecto de información del Programa (el “Prospecto de Información”) sobre el Lote 1 – Tercera emisión de bonos ordinarios correspondiente al programa de emisión y colocación de bonos ordinarios y de papeles comerciales de Grupo de Inversiones Suramericana S.A.

El cupo global del programa es de dos billones trescientos mil millones de pesos (\$2.300.000.000.000). Del cupo global se han emitido y colocado bonos ordinarios en el mercado público de valores por un billón trescientos mil millones de pesos m.l. (\$1.300.000.000.000). Posterior a la publicación de este aviso de oferta pública y teniendo presente el monto total de esta emisión, no queda saldo disponible por colocar.

MONTO TOTAL DE LA TERCERA EMISIÓN: el Emisor emite un millón (1.000.000) de bonos ordinarios, en dieciocho (18) series (la “Emisión”). El monto total de la tercera emisión es de un billón de pesos (\$1.000.000.000.000). La colocación de la Emisión podrá ser realizada en varios lotes. Los bonos ordinarios serán emitidos bajo la modalidad estandarizada.

NOTA 29. APROBACIÓN DE ESTADOS FINANCIEROS

La emisión de los estados financieros intermedios consolidados de Grupo SURA correspondientes al ejercicio finalizado el 30 de junio de 2020 fue autorizada por la Junta Directiva para su publicación, según consta en Acta No. 315 de la Junta Directiva del 14 de agosto de 2020, para ser presentados al mercado.

ANÁLISIS DE LOS RESULTADOS FINANCIEROS (no auditado)

A continuación se presentan los análisis de los resultados financieros por el periodo terminado al 30 de junio de 2020, con cifras comparativas al 31 de diciembre de 2019. Estos análisis son realizados por la gerencia y no hace parte de los Estados Financieros.

	INDICE	Junio 2020	Diciembre 2019	INTERPRETACION	
	Solidez	41,075,497	40,946,828	Los acreedores son dueños del 59.2% a junio de 2020 y del 59.31% a diciembre de 2019 quedando los accionistas dueños del complemento: 40.8% en junio de 2020 y el 40.69% a diciembre de 2019	Pasivo total
		= 59.20%	= 59.31%		Activo total
	Total	69,387,601	69,037,830	De cada peso que la empresa tiene invertido en activos el 59.2% a junio de 2020 y 59.31% a diciembre de 2019 han sido financiados por los acreedores	Pasivo total
					Activo total
ENDEUDAMIENTO	Cobertura de intereses	624,735	1,301,226	La Compañía generó una ganancia neta igual a 164.65% a junio de 2020 y del 371.24% en diciembre de 2019 de los Intereses pagados	Ganancia neta + intereses
		= 164.65 %	= 371.24 %		Gastos financieros
	Apalancamiento o Leverage	379,439	350,511	Cada peso (\$1,00) de los dueños de la Compañía está comprometido el 145.08% a junio de 2020 y en 145.76% a diciembre de 2019	Pasivo total con terceros
					Patrimonio
	Total	41,075,497	40,946,828	Por cada peso de patrimonio, se tienen comprometido de tipo financiero el 38.32% a junio de 2020 y el 35.93% a diciembre de 2019	Pasivos totales con entidades financieras.
		= 145.08 %	= 145.76 %		Patrimonio
Financiero Total	28,312,104	28,091,002			
RENDIMIENTO	Margen neto de utilidad	10,849,131	10,092,894	La ganancia neta corresponde a un 2.44% de los ingresos netos en junio de 2020 y a un 9.1% de los mismos en 2019	Ganancia neta
		= 38.32%	= 35.93%		Ingresos netos
	Rendimiento del patrimonio	245,296	950,717	Los resultados netos corresponden a un 0.87% del patrimonio en junio de 2020 y a un 3.5% a diciembre de 2019	Ganancia neta
		= 0.87%	= 3.50%		Patrimonio - utilidades
Rendimiento del activo total	28,066,808	27,140,285	Los resultados netos con respecto al activo total, corresponden al 0.35% a junio de 2020 y el 1.38% en diciembre de 2019	Ganancia neta	
				Activo total	