

## **GRUPO SURA (BVC: GRUPOSURA – PFGRUPSURA) INICIA 2013 CON RESULTADOS NETOS POR COP 287 MIL MILLONES (USD 157 MILLONES) PARA UN CRECIMIENTO DE 230% COMPARADO CON EL ÚLTIMO TRIMESTRE DE 2012 Y 61.2% FRENTE AL MISMO PERIODO DEL AÑO ANTERIOR**

25 de abril de 2013 - Grupo de Inversiones Suramericana – GRUPO SURA, publica los resultados del cierre del primer trimestre de 2013, en el cual se destacan las siguientes cifras.

- Ingresos por método de participación de utilidades por COP 131,341 millones (USD 72 millones) y dividendos e intereses por COP 84,960 millones (USD 46 millones), que la Compañía causó por las inversiones de su portafolio.
- La utilidad neta de la compañía cerró en COP 287,259 millones (USD 157 millones), 230.4% superior al trimestre anterior y 61.2% más que la registrada en el primer trimestre del 2012.
- Los activos de la Compañía alcanzan COP 22.1 billones (USD 12.0 billones) con un crecimiento de 1.8% en el primer trimestre del año. Así mismo, el patrimonio cierra en COP 20.9 billones (USD 11.4 billones) y el valor intrínseco es de COP 36,391 por acción, (USD 19.86), creciendo 0.7% en el trimestre y 13.2% con respecto al mismo periodo del año anterior.
- El coeficiente de endeudamiento financiero de GRUPO SURA cierra en 2.4%, 90 puntos básicos menos frente al cierre del 2012.

Durante el primer trimestre de 2013, GRUPO SURA presentó un resultado neto de COP 287,259 millones (USD 157 millones), aumentando un 230.4% al comparar con el trimestre inmediatamente anterior y 61.2% en relación con el mismo periodo de 2012. Estos resultados se obtienen gracias al buen desempeño de las compañías filiales que aportaron vía método de participaciones COP 131,341 millones (USD 72 millones), creciendo 230.6% si se compara con el cuarto trimestre de 2012 y 94.4% con igual periodo de 2012. Adicionalmente, es significativo el crecimiento del 26.1% de los ingresos vía dividendos COP 84,484 millones (USD 46 millones) y la utilidad generada por la venta del 7.51% de participación en AFP Protección por COP 99,177 millones (USD 54 millones) generando un impacto positivo en los resultados de la Holding.

Por otro lado, los activos de la Compañía alcanzaron COP 22.1 billones (USD 12.0 billones) mayores en un 1.8% comparados con diciembre de 2012 y 5.6% con el mismo trimestre de 2012. En cuanto a los pasivos, resaltamos las obligaciones financieras disminuyeron un 40.0% en el trimestre, con lo cual la compañía cierra los primeros tres meses con un coeficiente de endeudamiento financiero de 2.4%, nivel inferior al registrado antes de la adquisición de la filial Sura Asset Management.

## RESUMEN RESULTADOS FINANCIEROS

BALANCE GENERAL (COP mil millones)	Trimestre			Variación %	
	1T 13	4T 12	1T 12	1T13/4T12	1T13/1T12
<b>ACTIVOS</b>					
Inversiones negociables de renta variable	439,267	202,056	796,187	117.4%	-44.8%
Inversiones permanentes	9,238,420	9,102,546	9,689,837	1.5%	-4.7%
Valorizaciones	12,379,080	12,372,807	10,365,053	0.1%	19.4%
Otros activos	2,948	2,769	44,829	6.5%	-93.4%
<b>ACTIVOS TOTALES</b>	<b>22,059,715</b>	<b>21,680,178</b>	<b>20,895,905</b>	<b>1.8%</b>	<b>5.6%</b>
<b>PASIVO</b>					
Obligaciones financieras CP	871,288	638,318	2,146,466	36.5%	-59.4%
Obligaciones financieras LP	250,000	250,000	250,000	0.0%	0.0%
<b>PASIVO TOTAL</b>	<b>1,121,288</b>	<b>888,318</b>	<b>2,396,466</b>	<b>26.2%</b>	<b>-53.2%</b>
<b>PATRIMONIO</b>	<b>20,938,427</b>	<b>20,791,860</b>	<b>18,499,439</b>	<b>0.7%</b>	<b>13.2%</b>

ESTADO DE RESULTADOS (COP mil millones)	Trimestre			Variación %	
	1T 13	4T 12	1T 12	1T13/4T12	1T13/1T12
Dividendos e intereses	84,960	67,066	66,861	26.7%	27.1%
Utilidad por método de participación, neto	131,341	39,733	67,574	230.6%	94.4%
Utilidad en venta de inversiones, neto	99,436	11,142	22,575	792.5%	340.5%
Otros	1,146	2,092	5	-45.2%	21118.5%
<b>Ingresos operacionales</b>	<b>316,883</b>	<b>120,032</b>	<b>157,015</b>	<b>164.0%</b>	<b>101.8%</b>
Gastos de personal	1,917	2,119	2,267	-9.6%	-15.4%
Gastos operacionales	4,362	2,039	35,962	113.9%	-87.9%
Gastos de honorarios	1,048	2,825	14,195	-62.9%	-92.6%
Otros egresos	47	36	29	30.0%	61.3%
<b>Egresos operacionales</b>	<b>7,373</b>	<b>7,019</b>	<b>52,453</b>	<b>5.1%</b>	<b>-85.9%</b>
<b>Utilidad operacional</b>	<b>309,510</b>	<b>113,013</b>	<b>104,561</b>	<b>173.9%</b>	<b>196.0%</b>
<b>Egresos no operacionales</b>	<b>18,617</b>	<b>18,546</b>	<b>(76,438)</b>	<b>0.4%</b>	<b>-124.4%</b>
<b>Utilidad antes de impuestos</b>	<b>290,893</b>	<b>94,467</b>	<b>181,000</b>	<b>207.9%</b>	<b>60.7%</b>
Provisión impuestos	3,634	7,522	2,767	-51.7%	31.3%
<b>UTILIDAD NETA</b>	<b>287,259</b>	<b>86,945</b>	<b>178,233</b>	<b>230.4%</b>	<b>61.2%</b>

PRINCIPALES INDICADORES Compañía*	Trimestre			Variación %	
	1T 13	4T 12	1T 12	1T13/4T12	1T13/1T12
Margen operativo	91.8%	78.7%	115.3%		
Margen neto	90.7%	72.4%	113.5%		
Margen de gastos operacionales	2.3%	5.8%	33.4%		
Margen de endeudamiento financiero	2.4%	3.3%	8.7%		
Relación Pasivo/Activo	5.1%	4.1%	11.5%		
ROAA	3.0%	2.5%	2.1%		
Utilidad neta por acción	499.26	151.11	309.77	230.4%	61.2%
Valor intrínseco	36,391	36,136	32,152	0.7%	13.2%
Acción ordinaria	39,000	38,000	31,160	2.6%	25.2%
Acción preferencial	39,200	39,000	33,700	0.5%	16.3%
P/VL ord.	1.07	1.05	0.97		
P/VL pref.	1.08	1.08	1.05		
Yield ord	0.9%	0.8%	1.0%		
Yield pref	2.5%	2.5%	2.9%		
Acciones ordinarias en circulación	469,037,260	469,037,260	469,037,260		
Acciones preferenciales en circulación	106,334,963	106,334,963	106,334,963		
Acciones totales en circulación	575,372,223	575,372,223	575,372,223		
Capitalización bursátil (COP millones)	22,460,784	21,970,479	18,198,689	2.2%	23.4%
Tasa de cambio	1,832.20	1,768.23	1,792.07	3.6%	2.2%
Dividendo ordinaria	339	308	308	10.1%	10.1%
Dividendo preferencial	975	975	975	0.0%	0.0%

\*Los cálculos son realizados según los estados financieros individuales

\*\*En los estados de resultados trimestrales se encuentra la información detallada

## RESULTADOS FINANCIEROS

### BALANCE GENERAL

Los activos de GRUPO SURA al 31 de marzo del 2013 alcanzaron COP 22.1 billones (USD 12.0 billones), 1.8% con respecto a diciembre del 2012 y 5.6% más frente al mismo periodo del año anterior, el incremento en lo corrido del año se explica por el crecimiento en la cuenta deudores por la causación de los dividendos decretados por las compañías que hacen parte del portafolio y van siendo recaudados durante el transcurso del año. Las inversiones crecen un 1.5% por efecto de la valoración a mercado y el reconocimiento de los métodos de participación, no obstante la reciente venta del 7.51% de participación en AFP Protección.

En cuanto al pasivo corriente de la compañía, se observa un aumento del 36.5% explicado por los dividendos decretados por GRUPO SURA para sus accionistas y el incremento en los ingresos recibidos por anticipado provenientes de los dividendos decretados por compañías del portafolio los cuales irán disminuyendo en la medida que se van causando en el estado de resultados. Es importante resaltar la disminución del 40.0% en las obligaciones financieras como resultado de la aplicación de los recursos provenientes de la venta del 7.51% de AFP Protección. En el pasivo no corriente se encuentran los bonos por COP 250,000 millones (USD 136 millones) emitidos en el 2009 con una duración de 10, 20 y 40 años.

Con este resultado, GRUPO SURA cierra con un coeficiente de endeudamiento financiero del 2.4% y una relación pasivo sobre activo de 5.1% reafirmando la estrategia de disminución del endeudamiento que tiene la Compañía.

El patrimonio de los accionistas terminó a marzo de 2013 con COP 20.9 billones (USD 11.4 billones) para un incremento de 0.7% frente a diciembre de 2012 y del 13.2% anual, que refleja el desempeño de las compañías del portafolio de GRUPO SURA. El valor intrínseco por acción se ubicó en COP 36,391.10 (USD 19.86).

### ESTADO DE RESULTADOS

#### Ingresos:

La compañía alcanzó utilidades por COP 287,259 millones (USD 157 millones), un 230.4% más comparado con T4 12 y 61.2% más al compararlo con el mismo periodo del 2012. Este buen comportamiento corresponde, a los ingresos generados por los dividendos recibidos de las inversiones por COP 84,484 millones (USD 46 millones), 26.1% adicional al trimestre anterior y 30.5% más frente al primer trimestre de 2012. En este mismo sentido, el buen desempeño de las compañías filiales, contribuyó a través del método de participación patrimonial con la suma de COP 131,341 millones (USD 72 millones).

#### Método de participaciones trimestral

Método de participaciones	Trimestre			Variación %	
	1T 13	4T 12	1T 12	1T13/4T12	1T13/1T12
Suramericana	47,987	(1,335)	42,260	N/A	13.6%
Sura Asset Management	87,727	168,939	38,633	-48.1%	127.1%
Pérdida FX y otros	(4,373)	(127,870)	(13,319)	N/A	N/A
<b>TOTAL</b>	<b>131,341</b>	<b>39,734</b>	<b>67,573</b>	<b>230.6%</b>	<b>94.4%</b>

En el método de participación, resaltamos las importantes contribuciones de SURA Asset Management a GRUPO SURA con un aporte neto de COP 87,727 millones (USD 48 millones) registrados de la siguiente manera: directamente, a través de SURA Asset Management Colombia, COP 69,393 millones (USD 38 millones) y a través de SURA Asset Management España y Grupo Sura Panamá COP 18,006 millones (USD 10 millones). En este mismo sentido, SURAMERICANA S.A aportó COP 47,987 millones (USD 26 millones).

Por otro lado, se destaca la utilidad en venta de inversiones que cerró en COP 99,436 millones (USD 54 millones), cifra que sobrepasa fundamentalmente por la venta del 7.51% de la participación en AFP Protección, con esta venta, GRUPO SURA vuelve a los niveles históricos de participación en esta compañía.

### Egresos operacionales:

En cuanto a los gastos operacionales, se presentó un incremento del 5.1% con respecto al periodo anterior y una disminución del 85.9% comparado con el mismo trimestre del año 2012, esto se explica en gran medida por la amortización en el 2012 de la totalidad de los cargos diferidos generados por la adquisición de Sura Asset Management, así como los honorarios de consultoría y banca de inversión pagados por este mismo proceso.

Resaltamos la relación de gastos operacionales sobre ingresos que se ubicó en 2.3%, muy inferior al 5.8% presentado en el último trimestre del 2012.

### Egresos no operacionales:

En los egresos no operacionales se observa un aumento de 0.4% comparado con diciembre de 2012 y una disminución de 124.4% frente al mismo periodo del 2012 al cerrar con un total de COP 18,617 millones (USD 10 millones).

Finalmente la utilidad neta de la compañía se ubicó en COP 287,259 millones (USD 157 millones), 230% más a la registrada en el cuarto trimestre de 2012. Los resultados del T1, están apalancados por el importante incremento de los ingresos y la normalización de los gastos operacionales. La utilidad por acción de la compañía alcanzó COP 499.26 (USD 0.3) superando en COP 348.15 (USD 0.2) la del trimestre anterior y en COP 189.49 (USD 0.1) la del mismo periodo del 2012.

### Hechos relevantes del trimestre y subsecuentes

**Adquisición de BBVA AFP Horizonte en Perú:** La filial de Pensiones, Ahorro e Inversión, Sura Asset Management, a través de AFP Integra, su administradora de fondos de pensiones en Perú, adquirió el 50% de las acciones de BBVA AFP Horizonte, sociedad Peruana, en operación llevada a cabo en rueda de bolsa en la Bolsa de Valores de Lima.

USD MM (Marzo)	AFP Integra	50% AFP Horizonte <sup>(1)</sup>	Nueva AFP Integra
Afiliados	1,352,026	710,417	2,062,443
AUM	11,538	4,548	16,085

(1) Cifras estimas

La transacción, cuyo monto equivalente al 100% asciende a 514 millones de dólares, se realizó conjuntamente Profuturo AFP S.A., la AFP Peruana de Scotiabank. Los múltiplos de esta transacción fueron de 12.74 veces RPG y representa 5.69% de los activos bajo manejo. Una vez concluya este proceso, AFP Integra alcanzaría un 38.6% de participación de mercado teniendo en cuenta el número de afiliados y 41.5% por activos bajo manejo.

**Avances en proceso de simplificación de la estructura:** Se constituyó la sociedad denominada SURA Asset Management México, S.A. de C.V. La participación de Grupo de Inversiones Suramericana S.A. en ésta sociedad es del 100%, en forma indirecta a través de sus sociedades filiales SURA Asset Management S.A. y SURA Art Corporation, S.A. de C.V. Esta sociedad actuará como la subholding de las sociedades mexicanas.

**Adquisición de Primero Seguros Vida S.A.:** La sociedad filial SURA Asset Management México, S.A. de C.V., firmó un contrato de compraventa con Grupo Valores Monterrey para adquirir la sociedad Primero Seguros de Vida S.A., que como su nombre lo indica se dedica a la venta de seguros de vida en México. La transacción está sujeta a la aprobación regulatoria de las autoridades mexicanas correspondientes, proceso que se estima tomará algunos meses. El monto definitivo de la transacción, que en todo caso será inferior al 0.1% de los activos totales de Grupo SURA, se informará una vez sea aprobada la operación por las autoridades correspondientes.

**Adquisición del 30.7% de Hábitat Adulto Mayor S.A.S.:** Con esta adquisición Grupo SURA alcanza un 68.5% de propiedad sobre esta compañía que complementa los servicios ofrecidos por algunas de las inversiones estratégicas del portafolio. El monto de la transacción fue de COP 6,200 millones.

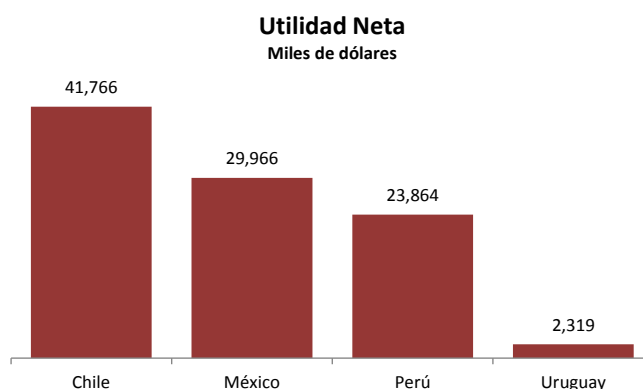
**El día 21 de marzo, GRUPO SURA realizó su Asamblea General de Accionistas:** Entre las principales decisiones tomadas en la Asamblea, resaltamos la aprobación de un dividendo de COP 339 por acción ordinaria, con un crecimiento del 10%. Así mismo, el nombramiento de un nuevo miembro de Junta Directiva independiente, con el cual se alcanza una mayoría de cuatro independientes sobre el total de siete miembros. De esta forma, la Compañía continúa fortaleciendo las prácticas en temas de Gobierno Corporativo. Es de resaltar el 90.61% que registró el quórum de la Asamblea, cifra histórica para GRUPOSURA

**Venta del 7.51% de participación en la Sociedad Administradora de Fondos de Pensiones y Cesantías Protección S.A.:** Con esta venta, GRUPO SURA queda con una participación directa en Protección equivalente al 32.85% del capital suscrito de dicha sociedad y del 16.51% indirectamente a través de SURA Asset Management, para un total de 49.36%. De esta forma se conserva la participación accionaria que históricamente se ha tenido sobre esta sociedad. El valor aproximado de la operación fue de COP 133.645 millones.

## RESULTADO FILIALES

### SURA ASSET MANAGEMENT

En cuanto al desempeño de Sura Asset Management, el resultado después de impuestos ascendió a USD 86 millones, cifra que se ve afectada por gastos no recurrentes relacionados con el cambio de marca, transición y amortización de intangibles, entre otros. Es importante aclarar que estos resultados no incluyen los resultados de la AFP Protección en Colombia ya que no consolida bajo Sura Asset Management España S.L..



Los ingresos operacionales cerraron en USD 437.2 millones. Los buenos resultados se explican principalmente por el mejoramiento en el ingreso por comisiones, primas emitidas y retorno de las inversiones. El ingreso neto por comisiones cerró el trimestre en USD 167.6 millones, con un crecimiento explicado por una mayor base salarial, la cual se ha incrementado en la región en promedio un 17.4%.

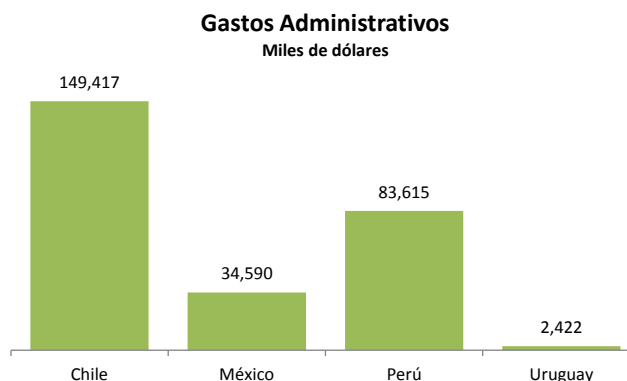




El EBITDA de las filiales ascendió a USD 132.4 millones, en el cual Chile contribuye con un 37.3%, México con un 36.0%, Perú con un 24.2%, y finalmente Uruguay con un 2.5%.

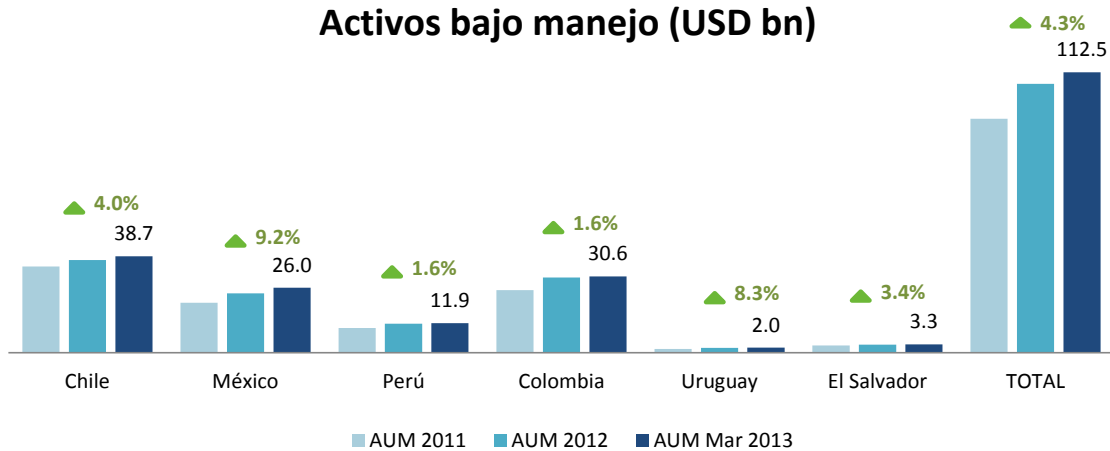
EBITDA	
Chile	49,445
México	47,616
Perú	32,038
Uruguay	3,333
<b>Sura Asset Management</b>	<b>132,431</b>

Por otro lado, los gastos administrativos cerraron en USD 295.7 millones, con un crecimiento controlado que se explica principalmente por desfases en la ejecución e iniciativas de control de gastos. El retorno neto de las inversiones fue positivo, cerrando en USD 19 millones, producto del buen desempeño de los mercados especialmente en enero, el cual se ve reflejado en el retorno de la reserva legal de pensiones.



Los activos administrados, incluyendo a la AFP Protección, ascendieron a USD 112.5 billones, pertenecientes a 15.6 millones de clientes en Latinoamérica, distribuidos así: Chile contribuye con USD 38.7 billones y 2.2 millones de clientes, México con USD 26 billones y 6.1 millones de clientes, Perú con USD 11.9 billones y 1.4 millones de clientes, Uruguay con USD 2 billones y 291 mil afiliados y por último Colombia con USD 30.6 billones de activos administrados pertenecientes a 4.5 millones de clientes.

## Activos bajo manejo (USD bn)



## Afiliados Pensiones Obligatorias



Cabe recordar que los resultados que se ven reflejados en Grupo SURA que corresponden a Sura Asset Management España S.L. son el producto del desempeño operacional de cada uno de los negocios, efectos contables de la estructura de adquisición, así como también el efecto de la valoración de la inversión para GRUPO SURA que posee un 66.19% de esta filial. Adicionalmente se incluyen cifras de mercado con AFP Protección y Crecer ya que Sura Asset Management tiene una participación directa en estas compañías del 16.5%.



## SURAMERICANA

Suramericana S.A., la Compañía holding de seguros y seguridad social, acumuló ingresos por COP 70,686 millones (USD 38.6 millones) en el primer trimestre del 2013, con un crecimiento del 26% respecto al mismo período del año anterior. Estos ingresos provienen, casi en su totalidad, del método de participación de las filiales que suma COP 70,673 millones (USD 38.6 millones), con un aumento del 26%.

Los egresos fueron de COP 4,044 millones (USD 2.2 millones) durante lo corrido del año, producto principalmente de los gastos de personal y administrativos. Así mismo, la utilidad de la Compañía alcanzó COP 59,150 millones (USD 32.3 millones), lo que representa un crecimiento de 14%.

Los activos tuvieron una variación positiva del 13%, debido especialmente al valor de las inversiones que cerraron en COP 1.90 billones (USD 1.04 billones). Por su parte, los pasivos cerraron en el primer trimestre en COP 154,262 millones (USD 84.2 millones).

El patrimonio presentó una variación positiva frente al mismo periodo del 2012, al incrementar en un 24% y finalizar el trimestre en COP 1.90 billones (USD 1.04 billones).

### Ingresos por Filial

Ingresos por Filial	1T 13	1T 12	% Var
Seguros de Vida	423,806	370,587	14.4%
Seguros Generales	295,308	269,978	9.4%
EPS Sura	246,114	226,027	8.9%
ARL Sura	151,500	133,284	13.7%
<b>Seguros y Seguridad Social</b>	<b>1,116,728</b>	<b>999,876</b>	<b>11.7%</b>
Asesuisa	41,023	36,296	13.0%
SURA República Dominicana	30,416	26,078	16.6%
SURA Panamá	20,033	18,539	8.1%
<b>Seguros en el exterior</b>	<b>91,472</b>	<b>80,913</b>	<b>13.0%</b>
Otras filiales	102,100	91,112	12.1%
<b>Total Filiales</b>	<b>1,310,300</b>	<b>1,171,900</b>	<b>11.8%</b>

Para esta trimestre se destaca el comportamiento que vienen teniendo las filiales del exterior donde en conjunto están presentando un crecimiento del 13% para totalizar primas por COP 91,472 millones, lo que representa el 7% de los ingresos de la compañía

### Seguros Generales Suramericana

La Compañía Seguros Generales Suramericana acumuló primas por valor de COP 295,308 millones (USD 161.2 millones), un 9.4% más de lo alcanzado en el primer trimestre de 2012. Automóviles la solución más relevante en la compañía, presentó un crecimiento de 0.5% justificado por las condiciones actuales que

tiene el mercado colombiano, pero se vio contrarrestado por el SOAT que finalizó el trimestre con primas por COP 56,589 millones (USD 30.9 millones) lo que representa un aumento del 27.5%.

## Primas y Siniestros por Solución

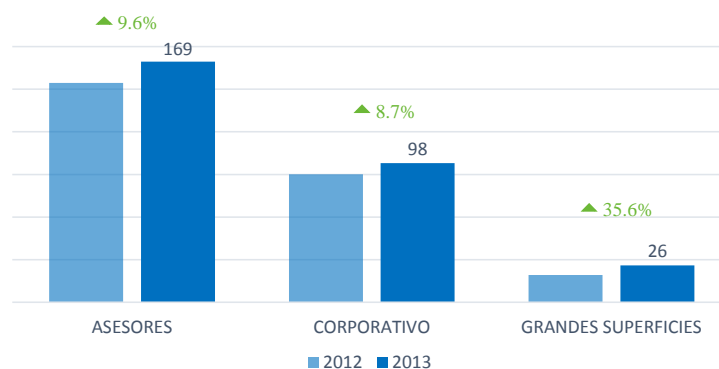
Primas y Siniestros	Primas 1T 13	% Var	Primas Retenidas	Siniestros Retenidos	% Siniestralidad Retenida
Automóviles	128,285	0.5%	122,795	79,472	64.7%
SOAT	56,589	27.5%	50,523	22,483	44.5%
Incendio	40,592	19.5%	7,811	976	12.5%
Transportes	10,053	1.6%	9,083	2,800	30.8%
Resp. civil	16,690	74.9%	7,856	1,669	21.2%
Otros	43,100	-3.2%	20,875	10,114	48.5%
<b>Total</b>	<b>295,308</b>	<b>9.4%</b>	<b>218,943</b>	<b>117,514</b>	<b>53.7%</b>

Los siniestros retenidos han crecido un 4.7%, alcanzando los COP 117,514 millones (USD 64.1 millones); producto de ello, el resultado técnico creció un 3.9%, cerrando en COP 34,226 millones (USD 18.7 millones) y la razón combinada en 104.4% inferior en 1.7% a la registrada en el mismo periodo de 2012. La siniestralidad incurrida retenida para el primer trimestre fue del 53.7%.

En cuanto al resultado de las inversiones a marzo de 2013, la Compañía alcanzó COP 17,591 millones (USD 9.6 millones), incrementándose en un 7.9% lo que contribuye de forma positiva a la utilidad neta de la Compañía, la cual fue de COP 2,498 millones (USD 1.4 millones) superando las expectativas que se tenían para el primer trimestre del año.

En los canales de distribución de Seguros Generales Suramericana, se destaca el crecimiento que ha tenido el de Grandes Superficies que representa la venta de seguros por medio del Grupo Éxito, con un aumento del 35.6% frente al mismo trimestre del año pasado para finalizar en COP 25,981 millones (USD 14.2 millones). El canal de Asesores, el más relevante de la Compañía de seguros generales, creció un 9.6%, para terminar el trimestre con ingresos por COP 169,332 millones (USD 92.4 millones).

## Principales Canales de Distribución



## Seguros de Vida Suramericana

Seguros de Vida Suramericana obtuvo ingresos acumulados por COP 423,806 millones (USD 231.3 millones), un 14.4% más que el mismo periodo del 2012 y superando el presupuesto para este trimestre. La solución que presentó el mayor crecimiento es Vida grupo, con un 35.7% y de esta manera finalizando el trimestre con primas por un total de COP 69,495 millones (USD 37.9 millones). El crecimiento de los siniestros retenidos del 20%, alcanzando COP 268,189 millones (USD 146.4 millones), y la siniestralidad incurrida retenida se ubicó en 65.2%.

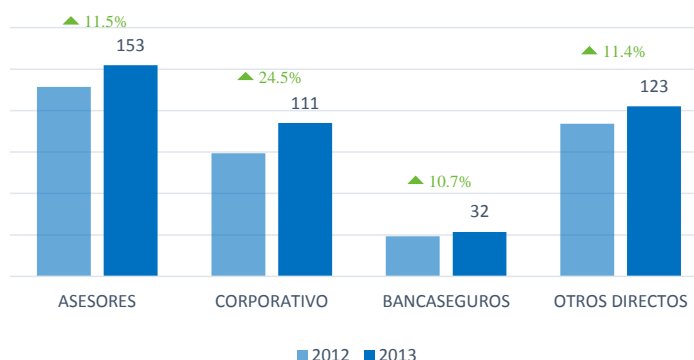
### Primas y Siniestros por Solución

Primas y Siniestros	Primas 1T 13	% Var	Primas Retenidas	Siniestros Retenidos	% Siniestralidad Retenida
Salud	128,088	14.7%	128,088	80,976	63.2%
Vida Individual	84,029	4.7%	74,554	40,112	53.8%
Vida Grupo	69,495	35.7%	68,246	25,237	37.0%
Otros	20,115	11.5%	18,428	12,003	65.1%
<b>Total sin previsionales ni rentas</b>	<b>301,726</b>	<b>15.5%</b>	<b>289,316</b>	<b>158,328</b>	<b>54.7%</b>
Previsionales	104,380	43.9%	104,380	99,074	94.9%
Rentas Vitalicias y Voluntarias	17,699	-52.0%	17,699	10,787	60.9%
<b>Total</b>	<b>423,805</b>	<b>14.4%</b>	<b>411,395</b>	<b>268,189</b>	<b>65.2%</b>

El resultado de las inversiones tuvo un crecimiento del 6.3%, aportando COP 66,283 millones (USD 36.2 millones). De esta forma, al cierre del primer trimestre, la Compañía alcanzó utilidades por COP 24,616 millones (USD 13.4 millones).

En Seguros de Vida Suramericana, se evidencia también el desarrollo de los diferentes canales de distribución, de los cuales se destaca el crecimiento del canal Corporativo el cual alcanzó COP 110,962 millones (USD 60.6 millones) durante el primer trimestre, con un incremento del 24.5%. El canal de Asesores, el más relevante de la Compañía de Seguros de Vida, creció un 11.5%, para terminar el trimestre con ingresos por COP 152,873 millones (USD 83.4 millones).

### Principales Canales de Distribución



En conjunto, las Compañías de seguros presentaron ingresos acumulados por primas de COP 719,114 millones (USD 392.5 millones) a marzo de este año, 12.3% superiores al mismo período de 2012. Por su parte, los siniestros retenidos alcanzaron los COP 385,702 millones (USD 210.5 millones), creciendo el 14.9%, para finalizar el trimestre con una siniestralidad incurrida retenida de 61.2%. El resultado técnico fue superior en un 9.6% al del mismo período de 2012 cerrando en COP 46,872 millones (USD 25.6 millones).

El resultado de las inversiones cerró el primer trimestre con un valor de COP 83,875 millones (USD 45.8 millones), creciendo un 6.6%. Por su parte, la utilidad sumó COP 27,114 millones (USD 14.8 millones).

## **ARL SURA**

La Administradora de Riesgos Laborales Suramericana, ARL SURA, acumuló a marzo ingresos por COP 151,500 millones (USD 82.7 millones), 13.7% superiores a los obtenidos en igual período del año anterior. El resultado técnico cerró en COP 28,490 millones (USD 15.5 millones), incrementando un 30.7% respecto a 2012, y con una siniestralidad del 54.8% la se incrementó un poco frente a la del primer trimestre de 2012 que fue 54.2%.

El producto de las inversiones aumentó un 10.1%, alcanzando COP 24,581 millones (USD 13.4 millones) este trimestre, mientras que la utilidad neta fue de COP 32,741 millones (USD 17.9 millones), presentando un crecimiento de 30.2%.

## **EPS SURA**

EPS SURA, la Compañía de planes de salud obligatorios y complementarios, presentó un crecimiento en sus ingresos POS del 9% alcanzando la suma de COP 236,330 millones (USD 129.0 millones), mientras que los siniestros POS cerraron en COP 216,310 millones (USD 118.1 millones) con un incremento del 10%, alcanzando una siniestralidad en lo que va del año de 91%.

El resultado financiero fue de COP 7,956 millones (USD 4.3 millones), y finalmente la utilidad neta de la Compañía, incluyendo medicina prepagada, ascendió a COP 6,377 millones (USD 3.5 millones).

Se destacan los gastos totales de administración que representaron el 8% del total de los ingresos.

## **OTRAS INVERSIONES ESTRATÉGICAS (No Filiales)**

### **BANCOLOMBIA (Individual)**

Bancolombia registró utilidades acumuladas, sin consolidar, por COP 731 mil millones (USD 46 millones), mostrando un incremento de 28.8%% comparado con las cifras del mismo período de 2012. Destacamos los ingresos por intereses del trimestre, tanto los provenientes de la cartera como los generados por las inversiones y las operaciones de leasing, los cuales tuvieron un incremento de 18.1%, 124.8% y 414.3% respectivamente, alcanzando en total COP 1.7 billones (USD 46 millones), lo que representa un crecimiento total de 31.3%. Este crecimiento compensa en gran medida los mayores gastos por provisiones y mayores

egresos operacionales. Resaltamos de igual forma los dividendos de la compañía que presentaron un crecimiento del 21.9% al alcanzar cerca de COP 400 mil millones (USD 46 millones).

Los activos sin consolidar sumaron COP 80.0 billones (USD 46 millones) con un incremento de 30.7%; el patrimonio alcanzó COP 11.6 billones (USD 46 millones) aumentando 9.8%.

El indicador de calidad de la cartera individual del Banco, que compara cartera vencida frente a cartera bruta, fue de 2.96%. En este mismo periodo de 2012, el indicador de cobertura de la cartera vencida fue 151.46% al mismo tiempo que el índice de solvencia cerró en 16.96%

Es importante resaltar el anuncio de la adquisición de los activos de HSBC en Panamá, Con más de USD 7 billones en activos y casi USD 6 billones en cartera y depósitos, HSBC Panamá es el segundo banco más grande del país con un ROE para el 2012 de 17%.

## **AFP PROTECCIÓN S.A.**

Es importante mencionar que al cierre del primer trimestre del 2013, la Administradora de Fondos de Pensiones y Cesantías PROTECCIÓN se encontraba fusionada con ING Colombia, esta Compañía acumuló ingresos operacionales por COP 105,212 millones en Colombia y COP 18,684 millones (USD 46 millones) en El Salvador, al mismo tiempo que la utilidad neta cerró en COP 40,057 millones (USD 46 millones), con un crecimiento del 65% apalancado en buena medida por las sinergias generadas por la fusión en algunos procesos de la Administradora, por la buena dinámica de los productos y a la optimización de los gastos operacionales asociados directamente a los productos.

En cuanto al valor de los fondos administrados la cifra alcanzó COP 55.9 billones (USD 46 millones) creciendo 16.6% teniendo en cuenta los fondos administrados por ING y Protección en Diciembre 2012, con este crecimiento, PROTECCIÓN alcanza una participación de mercado del 37.0% por activos bajo manejo, incluyendo pensiones obligatorias, voluntarias y cesantías, se destaca la participación en cesantías y voluntarias del 38.6% y 38.2% respectivamente. Los afiliados a pensiones obligatorias alcanzaron 3.6 millones de personas mientras que los afiliados a pensiones voluntarias y cesantías totalizaron 2.2 millones. Destacamos el crecimiento del 21.8% en el número de afiliados a pensiones voluntarias mientras que el mercado creció un 10.6%. En cuanto a la AFP CRECER, los activos bajo manejo llegaron a por USD 3.3 billones pertenecientes a 1.3 millones de clientes.

## GRUPO DE INVERSIONES SURAMERICANA S.A.

Balance General

(Expresados en millones de pesos)

TRM 1,832.20

	Trimestre			Variación %		MM USD
	1T 13	4T 12	1T 12	1T13/4T12	1T13/1T12	1T 13
Disponibles	\$ 4,795	518	41,267	825.7%	-88.4%	2.6
Inversiones negociables	17,216	88,033	549	-80.4%	3038.7%	9.4
Deudores	417,256	113,505	754,077	267.6%	-44.7%	227.7
Gastos pagados por anticipado	-	-	295	N/A	N/A	-
<b>Total activo corriente</b>	<b>439,267</b>	<b>202,056</b>	<b>796,187</b>	<b>117.4%</b>	<b>-44.8%</b>	<b>239.7</b>
Inversiones permanentes	9,238,420	9,102,546	9,689,837	1.5%	-4.7%	5,042.3
Propiedades, planta y equipo - Vehículo	820	622	455	31.8%	80.3%	0.4
Intangibles	2,046	2,065	44,292	-0.9%	-95.4%	1.1
Otros activos	82	82	82	0.0%	0.0%	0.0
Valorizaciones	12,379,080	12,372,807	10,365,053	0.1%	19.4%	6,756.4
<b>Total activo</b>	<b>\$ 22,059,715</b>	<b>21,680,178</b>	<b>20,895,905</b>	<b>1.8%</b>	<b>5.6%</b>	<b>12,040.0</b>
Obligaciones financieras	260,584	450,626	574,890	-42.2%	-54.7%	142.2
Otras obligaciones financieras	22,508	21,243	1,000,519	6.0%	-97.8%	12.3
Cuentas por pagar	305,078	101,057	315,659	201.9%	-3.4%	166.5
Impuestos gravámenes y tasas	4,300	4,300	6,451	0.0%	-33.3%	2.3
Obligaciones laborales	309	391	373	-21.0%	-17.2%	0.2
Ingresos recibidos por anticipado	32,938	26,906	227,959	22.4%	-85.6%	18.0
Pasivos estimados y provisiones	245,571	33,794	20,615	626.7%	1091.2%	134.0
<b>Total pasivo corriente</b>	<b>871,288</b>	<b>638,318</b>	<b>2,146,466</b>	<b>36.5%</b>	<b>-59.4%</b>	<b>475.5</b>
Bonos ordinarios	250,000	250,000	250,000	0.0%	0.0%	136.4
<b>Total pasivo</b>	<b>1,121,288</b>	<b>888,318</b>	<b>2,396,466</b>	<b>26.2%</b>	<b>-53.2%</b>	<b>612.0</b>
<b>Total patrimonio de los accionistas</b>	<b>20,938,427</b>	<b>20,791,860</b>	<b>18,499,439</b>	<b>0.7%</b>	<b>13.2%</b>	<b>11,428.0</b>
<b>Total pasivo y patrimonio</b>	<b>\$ 22,059,715</b>	<b>21,680,178</b>	<b>20,895,905</b>	<b>1.8%</b>	<b>5.6%</b>	<b>12,040.0</b>

## GRUPO DE INVERSIONES SURAMERICANA S.A.

### ESTADOS DE RESULTADOS COMPARATIVOS

(Expresados en millones de pesos)

	Trimestre			Variación %		TRM
	1T 13	4T 12	1T 12	1T13/4T12	1T13/1T12	1,832.20 MM USD 1T 13
Dividendos	84,484	66,994	64,723	26.1%	30.5%	46.1
Intereses	476	72	2,138	559.4%	-77.7%	0.3
Utilidad por método de Participación, neto	131,341	39,733	67,574	230.6%	94.4%	71.7
Utilidad en Venta de Inversiones, neto	99,436	11,142	22,575	792.5%	340.5%	54.3
Valoración a precios de mercado, neto	1,146	450	5	154.4%	21118.5%	0.6
Derechos de suscripción	-	1,641	-	N/A	N/A	-
<b>Ingresos Operacionales</b>	<b>316,883</b>	<b>120,031</b>	<b>157,015</b>	<b>164.0%</b>	<b>101.8%</b>	<b>173.0</b>
Gastos de Personal	1,917	2,119	2,267	-9.6%	-15.4%	1.0
Honorarios	1,048	2,825	14,195	-62.9%	-92.6%	0.6
Gastos operacionales	4,362	2,039	35,962	113.9%	-87.9%	2.4
Depreciaciones	47	36	29	30.0%	61.3%	0.0
<b>Gastos operacionales de administración</b>	<b>7,373</b>	<b>7,019</b>	<b>52,453</b>	<b>5.1%</b>	<b>-85.9%</b>	<b>4.0</b>
<b>Utilidad Operacional</b>	<b>309,510</b>	<b>113,013</b>	<b>104,561</b>	<b>173.9%</b>	<b>196.0%</b>	<b>168.9</b>
Ajustes por Diferencia en Cambio	(536)	3,445	(97,704)	-115.6%	-99.5%	(0.3)
Gastos Financieros y Comisiones	19,144	13,212	25,923	44.9%	-26.2%	10.4
Gastos extraordinarios - Impuestos asumidos	20	142	593	-85.8%	-96.6%	0.0
Compensación opción call ADR	-	(0)	5,021	N/A	N/A	-
Diversos	(11)	1,747	(10,271)	N/A	N/A	(0.0)
<b>Egresos (ingresos) no Operacionales</b>	<b>18,617</b>	<b>18,546</b>	<b>(76,438)</b>	<b>0.4%</b>	<b>-124.4%</b>	<b>10.2</b>
<b>Utilidad Antes de Impuesto de renta</b>	<b>290,893</b>	<b>94,467</b>	<b>181,000</b>	<b>207.9%</b>	<b>60.7%</b>	<b>158.8</b>
Provision para Impuestos	(3,634)	(7,522)	(2,767)	-51.7%	31.3%	(2.0)
<b>Utilidad Neta</b>	<b>287,259</b>	<b>86,945</b>	<b>178,233</b>	<b>230.4%</b>	<b>61.2%</b>	<b>156.8</b>

**GRUPO SURA (BVC: GRUPOSURA – PFGRUPSURA) GOT OFF TO A GOOD START TO THE YEAR WITH A BOTTOM LINE OF COP 287 THOUSAND MILLION (USD 157 MILLION) THEREBY SECURING GROWTHS OF 230% QoQ AND 61.2% YoY**

April 25 2013 - Grupo de Inversiones Suramericana – GRUPO SURA issued its results for Q1 2013, the most salient of which is as follows:

- Revenues posted via the equity method came to COP 131,341 million (USD 72 million) and dividends and interest received on its portfolio investments another COP 84,960 million (USD 46 million).
- Net profits came to COP 287,259 million (USD 157 million), which were 230.4% higher than for the previous quarter and 61.2% more than for the same period last year.
- Company assets reached COP 22.1 billion (USD 12.0 billion) showing a 1.8% growth for the first quarter this year. Shareholders' Equity came to COP 20.9 billion (USD 11.4 billion) with an intrinsic value of COP 36,391 per share, (USD 19.86), having increased by 0.7% for the quarter and 13.2% compared to the same period last year.
- GRUPO SURA obtained a debt ratio of 2.4%, which was 90 bp lower than for year-end 2012.

During the first quarter of this year, GRUPO SURA obtained net profits of COP 287,259 million (USD 157 million), showing increases of 230.4% QoQ and 61.2% YoY. This was thanks to the good level of performance shown by our subsidiaries who through the equity method contributed COP 131,341 million (USD 72 million), which was 230.6% higher compared to Q4 2012 and 94.4% higher than for Q1 2012. Another important growth was obtained with dividend income which rose by 26.1% to COP 84,484 million (USD 46 million) which together with profits on the sale of a 7.51% stake in AFP Protección totaling COP 99,177 million (USD 54 million) had a positive effect on the Holding's bottom line.

Company assets came to COP 22.1 billion (USD 12.0 billion), that is to say 1.8% higher than for Q4 2012 and 5.6% higher compared to Q1 2012. As for the Company's liabilities, it is worthwhile pointing out that financial obligations fell by 40.0% during this first quarter, producing a debt ratio of 2.4%, which was even lower than that posted before acquiring the Group's subsidiary, Sura Asset Management.



**FINANCIAL SUMMARY**

Balance Sheet (in COP thousands of millions)	Quarter			% Change	
	Q1 2013	Q4 2012	Q1 2012	QoQ	YoY
<b>ASSETS</b>					
Negotiable equity investments	439,267	202,056	796,187	117.4%	-44.8%
Permanent investments	9,238,420	9,102,546	9,689,837	1.5%	-4.7%
Valuations	12,379,080	12,372,807	10,365,053	0.1%	19.4%
Other assets	2,948	2,769	44,829	6.5%	-93.4%
<b>TOTAL ASSETS</b>	<b>22,059,715</b>	<b>21,680,178</b>	<b>20,895,905</b>	<b>1.8%</b>	<b>5.6%</b>
<b>LIABILITIES</b>					
Financial Obligations - Short Term	871,288	638,318	2,146,466	36.5%	-59.4%
Financial Obligations - Long-Term	250,000	250,000	250,000	0.0%	0.0%
<b>TOTAL LIABILITIES</b>	<b>1,121,288</b>	<b>888,318</b>	<b>2,396,466</b>	<b>26.2%</b>	<b>-53.2%</b>
<b>EQUITY</b>	<b>20,938,427</b>	<b>20,791,860</b>	<b>18,499,439</b>	<b>0.7%</b>	<b>13.2%</b>

INCOME STATEMENT (in COP thousands of millions)	Quarter			% Change	
	Q1 2013	Q4 2012	Q1 2012	QoQ	YoY
Dividends and interest	84,960	67,066	66,861	26.7%	27.1%
Profits via equity method, net	131,341	39,733	67,574	230.6%	94.4%
Proceeds from sales of investments	99,436	11,142	22,575	792.5%	340.5%
Others	1,146	2,092	5	-45.2%	21118.5%
<b>Operating revenue</b>	<b>316,883</b>	<b>120,032</b>	<b>157,015</b>	<b>164.0%</b>	<b>101.8%</b>
Personnel expense	1,917	2,119	2,267	-9.6%	-15.4%
Operating expense	4,362	2,039	35,962	113.9%	-87.9%
Fees and commissions	1,048	2,825	14,195	-62.9%	-92.6%
Other expense	47	36	29	30.0%	61.3%
<b>Operating expense</b>	<b>7,373</b>	<b>7,019</b>	<b>52,453</b>	<b>5.1%</b>	<b>-85.9%</b>
<b>Operating earnings</b>	<b>309,510</b>	<b>113,013</b>	<b>104,561</b>	<b>173.9%</b>	<b>196.0%</b>
Non-Operating Expense:	18,617	18,546	(76,438)	0.4%	-124.4%
<b>Profits before tax</b>	<b>290,893</b>	<b>94,467</b>	<b>181,000</b>	<b>207.9%</b>	<b>60.7%</b>
Provision for tax	3,634	7,522	2,767	-51.7%	31.3%
<b>NET PROFITS</b>	<b>287,259</b>	<b>86,945</b>	<b>178,233</b>	<b>230.4%</b>	<b>61.2%</b>

KEY INDICATORS Company*	Quarter			% Change	
	Q1 2013	Q4 2012	Q1 2012	QoQ	YoY
Operating margin	91.8%	78.7%	115.3%		
Net margin	90.7%	72.4%	113.5%		
Operating expense ratio	2.3%	5.8%	33.4%		
Debt ratio	2.4%	3.3%	8.7%		
Liabilities to assets ratio	5.1%	4.1%	11.5%		
ROAA	3.0%	2.5%	2.1%		
Net earnings per share	499.26	151.11	309.77	230.4%	61.2%
Intrinsic Value	36,391	36,136	32,152	0.7%	13.2%
Ordinary share	39,000	38,000	31,160	2.6%	25.2%
Preferred share	39,200	39,000	33,700	0.5%	16.3%
P/BV per ordinary share	1.07	1.05	0.97		
P/BV per preferred share	1.08	1.08	1.05		
Yield - ordinary share	0.9%	0.8%	1.0%		
Yield - preferred share	2.5%	2.5%	2.9%		
Outstanding ordinary shares	469,037,260	469,037,260	469,037,260		
Outstanding preferred shares	106,334,963	106,334,963	106,334,963		
Total outstanding stock	575,372,223	575,372,223	575,372,223		
Market Capitalization (COP millions)	22,460,784	21,970,479	18,198,689	2.2%	23.4%
Exchange rate	1,832.20	1,768.23	1,792.07	3.6%	2.2%
Ordinary dividend	339	308	308	10.1%	10.1%
Preferred dividend	975	975	975	0.0%	0.0%

\* Calculations based on individual financial statements

\*\*More detailed information is provided on the quarterly financial statements

## FINANCIAL RESULTS

### Balance Sheet

GRUPO SURA's assets at March 31, 2013 came to COP 22.1 billion (USD 12.0 billion), showing growths of 1.8% QoQ 2012 and 5.6% YoY. The YTD increase is due to the growth in receivables given the amount of dividends declared by the companies that form part of the Group's portfolio and that are due to be collected this year. The value of the Group's investments appreciated by 1.5% given mark-to-market and equity method accounting considerations, in spite of the recent sale of a 7.51% stake in AFP Protección.

As far as current liabilities are concerned, these increased by 36.5% given the amount of dividends declared for GRUPO SURA's shareholders and the increase in prepaid revenues on dividends declared by companies forming part of the Group's portfolio of investments, which shall gradually fall as these accrue on the Group's income statement. It is important to note the drop of 40.0% in the Company's financial obligations as a result of posting the proceeds from the sale of a 7.51% stake in AFP Protección. Non-current liabilities consist of bonds totaling COP 250,000 million (USD 136 million) issued in 2009 for terms of 10, 20 and 40 years.

Consequently, GRUPO SURA obtained a debt ratio of 2.4% and a total debt to total asset ratio of 5.1% which has underscored the importance of the Company's strategy to reduce its debt.

Shareholders' equity came to COP 20.9 billion (USD 11.4 billion) at March 31, 2013 showing increases of 0.7% compared to year-end 2012 and 13.2% on a YoY basis, this thanks to the level of performance obtained by the companies forming part of GRUPO SURA investment portfolio. GRUPO SURA's intrinsic share price came to COP 36,391.10 (USD 19.86).

### INCOME STATEMENT

#### Income:

The Company posted COP 287,259 million (USD 157 million) in profits, which were 230.4% higher than for Q4 2012 and 61.2% higher than for the same period last year. This was mainly due to income in the form of dividends received on its investments, totaling COP 84,484 million (USD 46 million), which was 26.1% higher than for the previous quarter and 30.5% higher than for Q1 2012. This was largely due to the level of performance obtained by the Company's subsidiaries who, through the equity method, accounted for COP 131,341 million (USD 72 million) of this figure.

#### Equity Method for the Quarter

Equity Method % Stake	Quarter			% Change	
	Q1 2013	Q4 2012	Q1 2012	QoQ	YoY
Suramericana	47,987	(1,335)	42,260	N/A	13.6%
Sura Asset Management	87,727	168,939	38,633	-48.1%	127.1%
Exchange losses and others	(4,373)	(127,870)	(13,319)	N/A	N/A
<b>TOTAL</b>	<b>131,341</b>	<b>39,734</b>	<b>67,573</b>	<b>230.6%</b>	<b>94.4%</b>

As far as equity method contributions are concerned, the most important of these was those provided by SURA Asset Management totaling a net figure of COP 87,727 million (USD 48 million) and posted as follows: COP 69,393 million (USD 38 million) directly through SURA Asset Management Colombia, COP 18,006 million (USD 10 million) through SURA Asset Management España and another COP 18,006 million (USD 10 million) through Grupo Sura Panamá. In addition to this, SURAMERICANA S.A contributed a total of COP 47,987 million (USD 26 million).

On the other hand, proceeds from the sale of investments reached COP 99,436 million (USD 54 million), largely due to having sold a 7.51% stake in AFP Protección, with which GRUPO SURA returned to its historic levels of ownership with regard to this pension fund management firm.

### **Operating expense**

These increased by 5.1% QoQ and dropped by 85.9% on a YoY, largely due to having amortized in 2012 the entire amount of deferred charges on the acquisition of Sura Asset Management, as well as consultancy and investment banking fees paid out on this same transaction.

The Company's operating expense/revenue ratio came to 2.3%, which was very much lower than the 5.8% recorded for Q4 2012.

### **Non-Operating Expense:**

Non-operating expense rose by 0.4% QoQ and fell by 124.4% on a YoY basis for a total of COP 18,617 million (USD 10 million).

Finally the Company's net profits came to COP 287,259 million (USD 157 million), that is to say, 230% more than for Q4 2012. Our results for Q1 2013 were boosted by an important increase in income and the fact that operating expense is returning to normal after the acquisition of SURA Asset Management. Earnings per share reached COP 499.26 (USD 0.3) which were higher than the COP 348.15 (USD 0.2) obtained for the previous quarter and the COP 189.49 (USD 0.1) corresponding to the same period last year.

### **Q1 Highlights**

**Acquisition of BBVA AFP Horizonte in Peru:** Sura Asset Management, the Group's pension, savings and investment management subsidiary, through its own pension fund management subsidiary in Peru, AFP Integra, acquired a 50% stake in the share capital of the Peruvian company, BBVA AFP Horizonte, on the Lima Stock Exchange.

USD Millions (March)	AFP Integra	50% stake in AFP Horizonte <sup>(1)</sup>	New AFP Integra
Fund members	1,352,026	710,417	2,062,443
Increase	11,538	4,548	16,085

Estimated figures

This transaction, totaling USD 514 million was carried out in conjunction with Profuturo AFP S.A., Scotiabank's Pension Fund Management firm in Peru. The multiples corresponding to this transaction came

to 12.74 times its P/E ratio and represents 5.69% of the acquired firm's assets under management. Once this process is concluded AFP Integra shall have market shares of 38.6% in terms of fund members and 41.5% in terms of assets under management.

**Progress made in streamlining our corporate structure:** a company was set up called SURA Asset Management México, S.A. de C.V.. Grupo de Inversiones Suramericana S.A. holds a 100% ownership stake in this company through its subsidiaries SURA Asset Management S.A. and SURA Art Corporation, S.A. de C.V. This company shall serve as the sub- holding for our Mexican subsidiaries.

**The acquisition of Primero Seguros Vida S.A.:** our subsidiary SURA Asset Management México, S.A. de C.V., signed a contract of sale with Grupo Valores Monterrey to acquire its life insurance subsidiary Primero Seguros Vida S.A., in México . This transaction is subject to the approval of the corresponding regulatory authorities in Mexico, which is expected to take a few months. The final value of this acquisition, which in any event shall be less than 0.1% of Grupo Sura's total assets, shall be announced once approval has been given by the Mexican authorities.

**Acquisition of a 30.7% stake in Hábitat Adulto Mayor S.A.S.:** with this Grupo SURA now holds a 68.5% ownership stake in this Company, thereby complementing the services offered by some of the more strategic portfolio investments. The value of this acquisition came to COP 6,200 million.

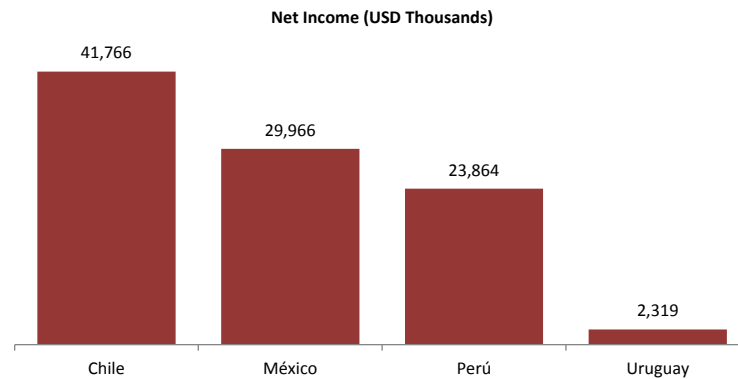
**On March 21, GRUPO SURA held its Annual Ordinary Shareholder Meeting:** the main decisions made at said meeting included shareholder approval of a dividend of COP 339 for each ordinary share, which is 10% higher than last year's dividend. Also a new independent member was appointed to the Company's Board of Directors, for a majority of four independent members out of a total of seven. In this way, the Company has continued to consolidate its Corporate Governance practices. Also noteworthy was the fact that this year's Annual Shareholders 'Meeting produced a quorum of 90.61%, which was the highest it has ever been.

**Sale of a 7.51% stake in Sociedad Administradora de Fondos de Pensiones y Cesantías Protección S.A.:** with this GRUPO SURA now holds a 32.85% direct stake in the share capital of this firm, and another indirect stake of 16.51% through its subsidiary SURA Asset Management, for a total ownership stake of 49.36%. In his way, the Company has maintained the same stake it has historically held in this Company. The value of this acquisition came to approximately COP 133.645 million.

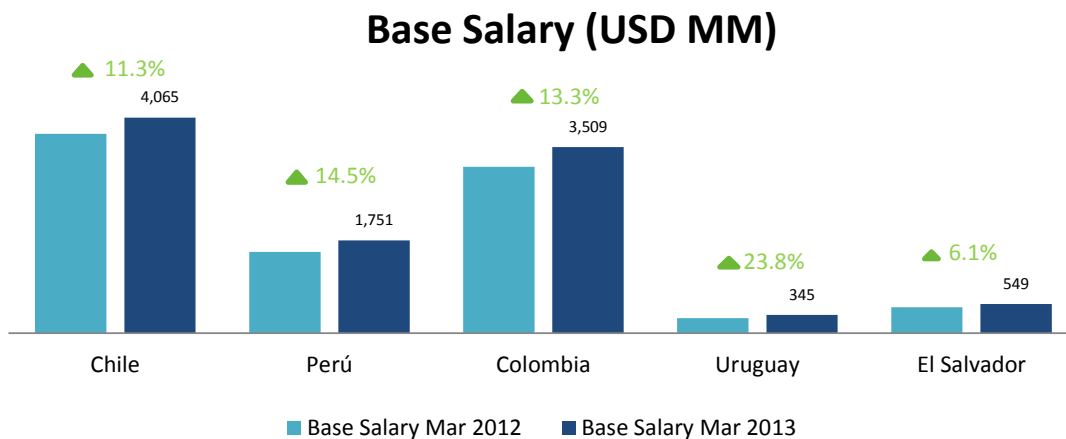
## SUBSIDIARY RESULTS

### SURA ASSET MANAGEMENT

Sura Asset Management's subsidiaries produced after-tax profits of USD 86 million, this affected by non-recurring expense corresponding to rebranding, the transition period and the amortization of intangibles amongst other factors. It is important to note that these results do not include those of AFP Protección in Colombia since Sura Asset Management España S.L. does not consolidate this Company's results.



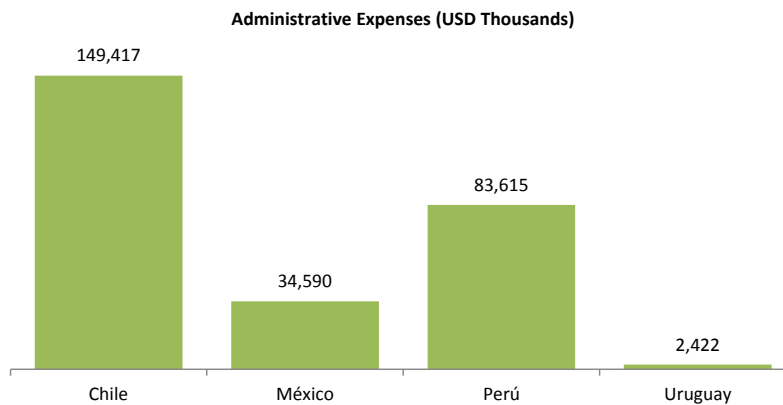
Operating revenues reached USD 437.2 million. This gratifying level of performance was mainly due to higher commission income, issued premiums and returns on investment. Net commission income rose to USD 167.6 million, due to a higher salary base in Latin America which has risen on average by 17.4% throughout the region.



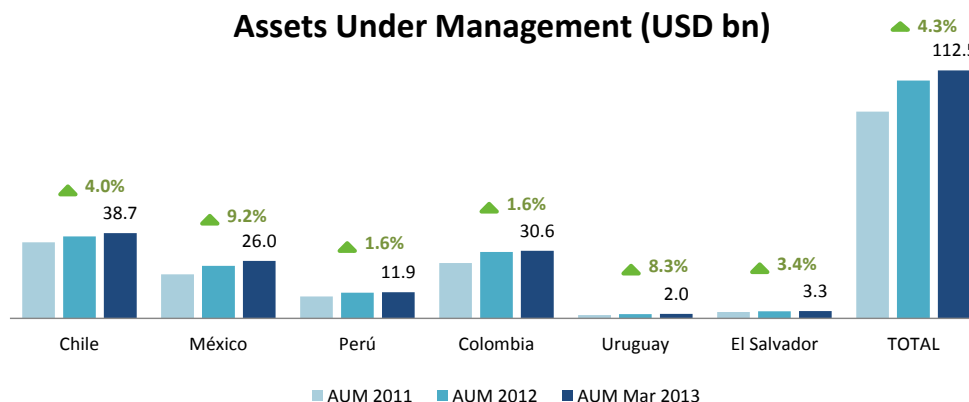
EBITDA on the part of its subsidiaries came to USD 132.4 million, of which Chile accounted for 37.3%, Mexico 36.0%, Peru 24.2% and finally Uruguay with 2.5%.

EBITDA	
Chile	49,445
México	47,616
Perú	32,038
Uruguay	3,333
<b>Sura Asset Management</b>	<b>132,431</b>

On the other hand, administrative expense totaled USD 295.7 million, showing a controlled increase largely due to implementation lags and expense control initiatives. Net returns on investments were positive having produced a total of USD 19 million, thanks to a good level of market performance within the region, especially in January, which is duly reflected in the returns obtained from the legal pension reserve.



Assets under management, including those of AFP Protección, came to USD 112.5 billion, these belonging to a total of 15.6 million clients in Latin American, broken down as follows: Chile with USD 38.7 billion and 2.2 million clients, Mexico USD 26 billion and 6.1 million clients, Peru USD 11.9 billion and 1.4 million clients, Uruguay USD 2 billion and 291 thousand clients and lastly Colombia with USD 30.6 billion in managed assets belonging to 4.5 million clients.



### Affiliates MPF



It is important to bear in mind that the results posted by GRUPO SURA corresponding to Sura Asset Management España, are the product of the operating performance of each of its business units, the accounting effects of the structuring of the acquisition itself as well as the valuation effect of the 66.19% stake held by Grupo Sura in this subsidiary. Additionally, market figures include the ones of AFP Proteccion and AFP Crecer based on the stake that is hold directly by SURA Asset Management of 16.5%.

### SURAMERICANA

**Suramericana S.A.**, the Group's insurance and social security holding, obtained COP 70,686 million (USD 38.6 million) in revenues for the first quarter of this year showing an increase of 26% compared to this same period last year. The bulk of this figure, that is to say COP 70,673 million (USD 38.6 million), consisted of revenues obtained via the equity method from Suramericana's subsidiaries which rose by 26%.

Expense on a YTD level came to COP 4,044 million (USD 2.2 million), due mainly to personnel and administrative expense. Company profits reached COP 59,150 million (USD 32.3 million), for an increase of 14%.

Assets increased by 13% for a total of COP 1.90 billion (USD 1.04 billion) mainly due to investment gains. On the other hand, liabilities for Q1 2013 came to COP 154,262 million (USD 84.2 million).

Shareholders Equity rose by 24% YoY to COP 1.9 billion (USD 1.04 billion).

Subsidiary revenues

Revenues per Subsidiary	Q1 2013	Q 1 2012	% Change
Seguros de Vida (life insurance)	423,806	370,587	14.4%
Seguros Generales (Property and Casualty Insurance)	295,308	269,978	9.4%
EPS SURA	246,114	226,027	8.9%
ARL Sura (Workers Compensation)	151,500	133,284	13.7%
<b>Insurance and social security</b>	<b>1,116,728</b>	<b>999,876</b>	<b>11.7%</b>
Asesuisa	41,023	36,296	13.0%
SURA Republica Dominicana	30,416	26,078	16.6%
SURA Panamá	20,033	18,539	8.1%
<b>Insurance abroad</b>	<b>91,472</b>	<b>80,913</b>	<b>13.0%</b>
Other subsidiaries	102,100	91,112	12.1%
<b>Total subsidiaries</b>	<b>1,310,300</b>	<b>1,171,900</b>	<b>11.8%</b>

Our foreign-based subsidiaries performed very well during this past quarter, showing a 13% growth in premiums totaling COP 91,472 million, representing 7% of the Company's total revenues

**Seguros Generales Suramericana**

Seguros Generales Suramericana obtained COP 295,308 million (USD 161.2 million) in premiums for Q1 2013, which is 9.4% more than for the same period last year. Although car insurance was the most dynamic of the Company's insurance solutions with a 0.5% growth, this based on the current conditions of the Colombian market, this was offset by Mandatory Road Accident Insurance (SOAT in Spanish) which produced premiums of COP 56,589 million (USD 30.9 million) for an increase of 27.5%.

Premiums and claims per branch of insurance

Premiums and Claims	Premiums 1T 13	% Var	Retained Premiums	Retained Claims	% Retained claims ratio
Automobile	128,285	0.5%	122,795	79,472	64.7%
SOAT	56,589	27.5%	50,523	22,483	44.5%
Fire	40,592	19.5%	7,811	976	12.5%
Transport	10,053	1.6%	9,083	2,800	30.8%
Third party liabilities	16,690	74.9%	7,856	1,669	21.2%
Other P&C	43,100	-3.2%	20,875	10,114	48.5%
<b>Total</b>	<b>295,308</b>	<b>9.4%</b>	<b>218,943</b>	<b>117,514</b>	<b>53.7%</b>

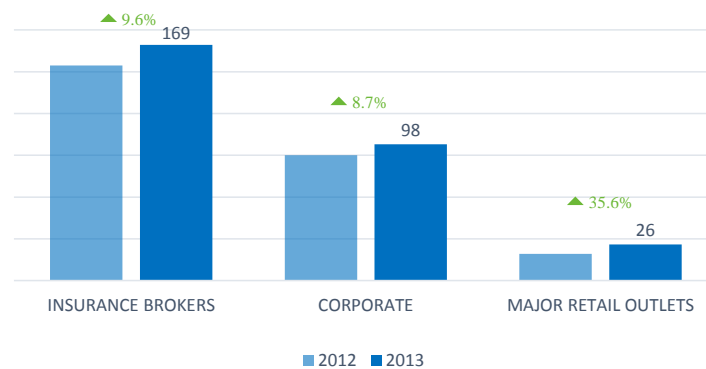


Retained claims have risen by 4.7% to COP 117,514 million (USD 64.1 million); as a result, the Company's technical result increased by 3.9% to a total of COP 34,226 million (USD 18.7 million) producing a combined ratio of 104.4% which was 1.7% lower than for the same period last year. The incurred retained claims rate for Q 1 2013 came to 53.7%.

With regard to earnings from investments at March 31, 2013, the Company recorded a total of COP 17,591 million (USD 9.6 million), showing an increase of 7.9% which drove up net profits to a total of COP 2,498 million (USD 1.4 million) thereby exceeding our expectations for this first quarter.

As for the different distribution channels handled by Seguros Generales Suramericana, it is worthwhile noting the increase in Major Retail Outlets, corresponding to insurance sold by the Éxito Group, showing an increase of 35.6% YoY for a total of COP 25,981 million (USD 14.2 million). The most important channel for our property and casualty insurance, that is to say our Insurance Brokers, produced a growth of 9.6% for a total of COP 169,332 million (USD 92.4 million) at the end of Q1 2013.

#### MAIN DISTRIBUTION CHANNELS



#### Seguros de Vida Suramericana

Seguros de Vida Suramericana, posted YTD revenues of COP 423.806 million (USD 231.3 million), which were 14.4% higher than for the same period last year, as well as the corresponding budgeted figure. The branch of insurance that excelled the most was group life insurance which rose by 35.7% to produce COP 69,495 million (USD 37.9 million) in total premiums for this past quarter.. Retained claims rose by 20%, to a total of COP 268,189 million (USD 146.4 million), with an incurred retained claims rate of 65.2%.

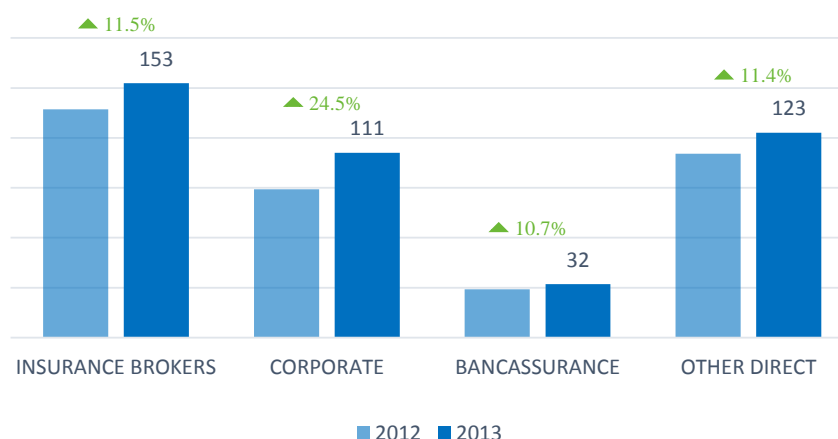
Premiums and claims per branch of insurance

Premiums and Claims	Premiums 1T 13	% Var	Retained Premiums	Retained Claims	% Retained claims ratio
Health	128,088	14.7%	128,088	80,976	63.2%
Individual life	84,029	4.7%	74,554	40,112	53.8%
Group life insurance	69,495	35.7%	68,246	25,237	37.0%
Other life insurance	20,115	11.5%	18,428	12,003	65.1%
<b>Total without annuities and DNS</b>	<b>301,726</b>	<b>15.5%</b>	<b>289,316</b>	<b>158,328</b>	<b>54.7%</b>
Disability and Survivorship	104,380	43.9%	104,380	99,074	94.9%
Annuities and pensions	17,699	-52.0%	17,699	10,787	60.9%
<b>Total</b>	<b>423,805</b>	<b>14.4%</b>	<b>411,395</b>	<b>268,189</b>	<b>65.2%</b>

The Company's investments posted a 6.3% growth totaling COP 66,283 million (USD 36.2 million). Consequently, at the end of Q1 2013, the Company posted profits of COP 24,616 million (USD 13.4 million).

As for the different distribution channels handled by Seguros de Vida Suramericana, we saw a growth of 24.5% for the corporate channel which produced a total of COP 110,962 million (USD 60.6 million) for the first quarter. The most important channel for our life insurance company, that is to say our Insurance Brokers, produced a growth of 11.5% for a total of COP 152,873 million (USD 83.4 million) at the end of Q1 2013.

**MAIN DISTRIBUTION CHANNELS**



Overall, our insurance companies posted COP 719.114 million (USD 392.5 million) in premium revenues on a YTD basis, which were 12.3% higher than those of the same period last year. On the other hand, total retained claims increased by 14.9% for a total of COP 385,702 million (USD 210.5 million), producing a retained claims rate of 61.2%. The Company's technical result rose by 9.6% compared to the same period last year, for a total of COP 46,872 million (USD 25.6 million).

Investments at the end of Q1 2013 came to COP 385,702 million (USD 210.5 million), showing a growth of 6.6%. On the other hand, profits reached COP 27,114 million (USD 14.8 million).

#### **ARL SURA**

The Group's Workers Compensation Firm, ARP SURA, obtained COP 385,702 million (USD 210.5 million), in revenues for Q1 2013, which were 13.7% higher than those obtained for the same period last year. The Company's technical result came to COP 28,490 million (USD 15.5 million), showing a rise of 30.7% compared to last year, with a claims rate of 54.8% which rose slightly compared to the 54.2% recorded for Q1 2012.

Proceeds from investments increased by 10.1%, to COP 24,581 million (USD 13.4 million) for Q1 2013, with net profits rising by 30.2% to COP 32,741 million (USD 17.9 million).

#### **EPS SURA**

EPS SURA, Suramericana's obligatory and complementary healthcare insurance subsidiary, increased its obligatory healthcare revenues by 9%, for a total of COP 236,330 million (USD 129.0 million), while claims for this same line came to COP 216,310 million (USD 118.1 million), showing an increase of 10%, for a claims rate of 91% so far this year.

The Company's financial result came to COP 9,784 million (USD 5.3 million), with net profits, including pre-paid healthcare, reaching COP 6,377 million (USD 3.5 million).

Here it is worthwhile noting that administrative expense represented just 8% of total revenues.

### **OTHER STRATEGIC INVESTMENTS (Excluding Subsidiaries)**

#### **BANCOLOMBIA (Individual)**

**Bancolombia** posted unconsolidated YTD profits of COP 731 thousand million (USD 46 million), showing an increase of 28.8% compared to the same period last year. Interest income for Q1 2013, from both its loan portfolio as well as investments and leasing operations rose by 18.1%, 124.8% and 414.3% respectively for a total of COP 1.7 billion (USD 46 million), and an overall increase of 31.3%. This growth largely offset higher provision and operating expense. It is also worth noting that the Company's dividends rose by 21.9% to almost COP 400 thousand million (USD 46 million).

Non-consolidated assets came to COP 1.7 billion (USD 46 million), for an increase of 30.7%; while shareholders' equity increased by 9.8% to COP 11.6 billion (USD 46 million).

The Bank's loan quality indicator, on an individual basis, showing past due loans as a percentage of total loans, came to 2.96% at the end of Q1 2013. During this same period, the Bank's coverage ratio for past-due loans came to 151.46% and its solvency ratio was 16.96%.

It is also worthwhile pointing out that Bancolombia announced that it is acquiring the HSBC assets in Panama. With more than USD 7 billion in assets and almost USD 6 billion in its loan and deposit portfolio HSBC Panama is the second largest bank in this part of the world with a ROE of 17% for 2012.

#### **AFP PROTECCIÓN S.A.**

It is important to mention that at the end of Q1 20132013, Administradora de Fondos de Pensiones y Cesantías PROTECCIÓN had merged with ING Colombia, this Company posted operating revenues of COP 105,212 million in Colombia and COP 18,684 million (USD 46 million) in El Salvador, along with net profits of COP 40,057 million (USD 46 million), these showing a growth of 65% mainly due to the synergies obtained by merging various of the Company's processes, the performance of its products and having optimized operating expense relative to its products.

The Company's assets under management came to COP 55.9 billion (USD 46 million) for a growth of 16.6% this taking into account the funds managed by both ING and Protección at year-end 2012. With this growth PROTECCIÓN secured an overall market share of 37.0% in terms of assets under management, including obligatory and voluntary pensions as well as severance funds, with individual shares of 38.6% and 38.2% in the severance and voluntary pension markets respectively. Obligatory pension fund members totaled 3.6 million, with another 2.2 million in voluntary and severance fund members. Here it is worth pointing out the 21.8% growth in voluntary pension fund members compared to just a 10.6% growth in the corresponding market. As for AFP CRECER, assets under management came to USD 3.3 billion, these belonging to 1.3 million clients.

**GRUPO DE INVERSIONES SURAMERICANA S.A.**

Balance Sheet

(Figures in million COP)

	TRM 1,832.20					MM USD 1Q 13
	Quarter			% Var		
	1Q 13	4T 12	1Q 12	1Q13/4Q12	1Q13/1Q12	
Cash and cash equivalents	\$ 4,795	518	41,267	825.7%	-88.4%	2.6
Investments available for sale	17,216	88,033	549	-80.4%	3038.7%	9.4
Accounts receivable	417,256	113,505	754,077	267.6%	-44.7%	227.7
Prepaid expenses	-	-	295	N/A	N/A	-
<b>Current assets</b>	<b>439,267</b>	<b>202,056</b>	<b>796,187</b>	<b>117.4%</b>	<b>-44.8%</b>	<b>239.7</b>
Permanent investments	9,238,420	9,102,546	9,689,837	1.5%	-4.7%	5,042.3
Property, plant and equipment - vehicle	820	622	455	31.8%	80.3%	0.4
Intangibles	2,046	2,065	44,292	-0.9%	-95.4%	1.1
Other assets	82	82	82	0.0%	0.0%	0.0
Reappraisal of investments	12,379,080	12,372,807	10,365,053	0.1%	19.4%	6,756.4
<b>Non current assets</b>	<b>\$ 22,059,715</b>	<b>21,680,178</b>	<b>20,895,905</b>	<b>1.8%</b>	<b>5.6%</b>	<b>12,040.0</b>
Financial obligations	260,584	450,626	574,890	-42.2%	-54.7%	142.2
Other financial obligations	22,508	21,243	1,000,519	6.0%	-97.8%	12.3
Accounts payable	305,078	101,057	315,659	201.9%	-3.4%	166.5
Taxes, liens and fees	4,300	4,300	6,451	0.0%	-33.3%	2.3
Employee liabilities	309	391	373	-21.0%	-17.2%	0.2
Unearned revenues	32,938	26,906	227,959	22.4%	-85.6%	18.0
Estimated liabilities and provisions	245,571	33,794	20,615	626.7%	1091.2%	134.0
<b>Current liabilities</b>	<b>871,288</b>	<b>638,318</b>	<b>2,146,466</b>	<b>36.5%</b>	<b>-59.4%</b>	<b>475.5</b>
Bonds	250,000	250,000	250,000	0.0%	0.0%	136.4
<b>Total liabilities</b>	<b>1,121,288</b>	<b>888,318</b>	<b>2,396,466</b>	<b>26.2%</b>	<b>-53.2%</b>	<b>612.0</b>
<b>Total shareholders' equity</b>	<b>20,938,427</b>	<b>20,791,860</b>	<b>18,499,439</b>	<b>0.7%</b>	<b>13.2%</b>	<b>11,428.0</b>
<b>Total liabilities and shareholders' equity</b>	<b>\$ 22,059,715</b>	<b>21,680,178</b>	<b>20,895,905</b>	<b>1.8%</b>	<b>5.6%</b>	<b>12,040.0</b>

**GRUPO DE INVERSIONES SURAMERICANA S.A.**

**INCOME STATEMENTS**

(Figures in million COP)

	TRM					1,832.20
	Quarter			% Var		MM USD
	1Q 13	4Q 12	1Q 12	1Q13/4Q12	1Q13/1Q12	1Q 13
Dividends	84,484	66,994	64,723	26.1%	30.5%	46.1
Interests	476	72	2,138	559.4%	-77.7%	0.3
Earnings from the equity method, net	131,341	39,733	67,574	230.6%	94.4%	71.7
Earnings from sale of investments, net	99,436	11,142	22,575	792.5%	340.5%	54.3
Appraisals at market prices, net	1,146	450	5	154.4%	21118.5%	0.6
Suscription rights	-	1,641	-	N/A	N/A	-
<b>Operating revenues</b>	<b>316,883</b>	<b>120,031</b>	<b>157,015</b>	<b>164.0%</b>	<b>101.8%</b>	<b>173.0</b>
Payroll expenses	1,917	2,119	2,267	-9.6%	-15.4%	1.0
Fees	1,048	2,825	14,195	-62.9%	-92.6%	0.6
Administrative expenses	4,362	2,039	35,962	113.9%	-87.9%	2.4
Depreciation	47	36	29	30.0%	61.3%	0.0
<b>Operating and administrative expenses</b>	<b>7,373</b>	<b>7,019</b>	<b>52,453</b>	<b>5.1%</b>	<b>-85.9%</b>	<b>4.0</b>
<b>Operating income</b>	<b>309,510</b>	<b>113,013</b>	<b>104,561</b>	<b>173.9%</b>	<b>196.0%</b>	<b>168.9</b>
Adjustment for diff. in foreign-exchange	(536)	3,445	(97,704)	-115.6%	-99.5%	(0.3)
Financial expenses - commissions	19,144	13,212	25,923	44.9%	-26.2%	10.4
Extraordinary expenses	20	142	593	-85.8%	-96.6%	0.0
ADR call option compensation	-	(0)	5,021	N/A	N/A	-
Other	(11)	1,747	(10,271)	N/A	N/A	(0.0)
<b>Non operating expense (income)</b>	<b>18,617</b>	<b>18,546</b>	<b>(76,438)</b>	<b>0.4%</b>	<b>-124.4%</b>	<b>10.2</b>
<b>Income before taxes</b>	<b>290,893</b>	<b>94,467</b>	<b>181,000</b>	<b>207.9%</b>	<b>60.7%</b>	<b>158.8</b>
Income and complementary taxes provision	(3,634)	(7,522)	(2,767)	-51.7%	31.3%	(2.0)
<b>Net income</b>	<b>287,259</b>	<b>86,945</b>	<b>178,233</b>	<b>230.4%</b>	<b>61.2%</b>	<b>156.8</b>