GRUPO sura

Estados financieros Consolidados
Al 31 de diciembre de 2017 con cifras comparativas al 31 de diciembre de 2016

TABLA DE CONTENIDO

CERTIFICACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADO 7
INFORME DEL REVISOR FISCAL 8
ESTADOS DE SITUACIÓN FINANCIERA CONSOLIDADOS 9
ESTADOS DE RESULTADOS CONSOLIDADOS 11
ESTADO DE RESULTADOS INTEGRALES CONSOLIDADOS 13
ESTADOS DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO CONSOLIDADOS 14
ESTADOS DE FLUJOS DE EFECTIVO CONSOLIDADOS 16
NOTA 1. ENTIDAD REPORTANTE 18
NOTA 2. BASES PARA LA PREPARACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS 24
2.1. Declaración de cumplimiento 24
2.2. Bases de medición 24
2.3. Actualización de política contable 25
2.4. Presentación de estados financieros 26
2.5. Principios de consolidación 26
2.6. Reclasificaciones 27
NOTA 3. POLÍTICAS CONTABLES SIGNIFICATIVAS 28
3.1. Combinaciones de negocios y plusvalía 28
3.2. Efectivo y equivalentes de efectivo 29
3.3. Instrumentos financieros 29
3.4. Actividades de seguros 34
3.5. Inventarios 39
3.6. Impuestos 40
3.7. Gastos pagados por anticipados 41
3.8. Activos no corrientes mantenidos para la venta y operaciones discontinuadas 41
3.9. Propiedades de Inversión 42
3.10. Propiedad y equipo 42
3.11. Activos intangibles 43
3.12. Inversiones 44
3.12.1. Subsidiarias 44
3.12.2. Asociadas y negocios conjuntos 44
3.13. Deterioro del valor de activos no financieros 45

3.14. Valor razonable 46
3.15. Arrendamientos 47
3.16. Beneficios a empleados 48
3.17. Provisiones y contingencias 49
3.18. Segmentos de operación 50
3.19. Ingresos 50
3.19.1. Ingresos por primas emitidas 51
3.19.2. Ingresos administradora de riesgos laborales 51
3.19.3. Ingresos por dividendos 51
3.19.4 Ingresos por comisiones 51
3.19.5 Ingresos por inversiones 52
3.19.6 Ingresos por entidades prestadoras de salud 52
3.20. Ganancia por acción 52
3.21. Moneda 52
3.21.1. Funcional 52
3.21.2 Moneda extranjera 52
3.22 Hechos ocurridos después de la fecha periodo 53
3.23. Partes relacionadas 53
NOTA 4. JUICIOS CONTABLES SIGNIFICATIVOS, ESTIMADOS Y CAUSAS DE INCERTIDUMBRE EN LA PREPARACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS 55
NOTA 5. CAMBIOS EN POLITICAS CONTABLES Y DESGLOSES 59
NOTA 6. NORMAS EMITIDAS SIN APLICACIÓN EFECTIVA 60
NOTA 7. COMBINACIONES DE NEGOCIOS 70
7.1. Combinaciones de negocios realizadas en el periodo actual 2017 71
7.2. Combinaciones de negocios realizadas en el periodos anteriores 2016 72
NOTA 8. EFECTIVO Y EQUIVALENTES 78
NOTA 9. INSTRUMENTOS FINANCIEROS 80
9.1. Activos financieros 80
9.1.1. Inversiones 85
9.1.2. Cuentas comerciales y otras cuentas por cobrar 85
9.2. Deterioro de los activos financieros 86
9.3. Pasivos financieros 87
9.3.1. Otros pasivos financieros 90

9.3.2. Cuentas comerciales por pagar y otras cuentas por pagar 93
NOTA 10. ARRENDAMIENTOS 94
10.1. Arrendamientos financieros 94
10.2. Arrendamientos operativos 98
NOTA 11. CONTRATOS DE SEGUROS 99
11.1. Reservas Técnicas parte reaseguradores 99
11.2. Primas 99
11.3. Siniestros retenidos 100
NOTA 12. INVENTARIOS 103
NOTA 13. IMPUESTOS 104
13.1. Normatividad aplicable 104
13.2. Impuestos corrientes 108
13.3. Impuesto reconocido en el resultado del período 109
13.4. Conciliación de la tasa efectiva 109
13.5. Impuestos diferidos 110
13.6. Movimiento del impuesto diferido 112
NOTA 14. INSTRUMENTOS DERIVADOS 112
14.1 Activos por operaciones de negociación 112
14.2 Uso de Contabilidad de Cobertura 114
14.2.1 Cobertura de flujo de efectivo 114
14.2.2. Inversión neta en el extranjero 114
NOTA 15. PROPIEDADES DE INVERSIÓN 116
NOTA 16. PROPIEDADES Y EQUIPOS 119
NOTA 17. ACTIVOS INTANGIBLES 122
17.1 Plusvalía 122
17.2 Activos Intangibles distintos de la plusvalía 124
17.3 Costos de Adquisición diferido (DAC) 126
NOTA 18. INVERSIONES EN SUBSIDIARIAS, ASOCIADAS Y NEGOCIOS CONJUNTOS 127
18.1. Subsidiarias 127
18.2 Inversiones contabilizadas utilizando el método de participación 142
18.2.1 Inversión en asociadas 142
18.2.2 Negocios Conjunto 146

NOTA 19. DETERIORO DE VALOR DE LOS ACTIVOS NO FINANCIEROS 147
19.1. Deterioro de Inversiones en Subsidiarias y asociadas 147
19.2 Deterioro de la Plusvalía 148
NOTA 20. BENEFICIOS A EMPLEADOS 156
20.1 Beneficios de corto plazo 156
20.2 Beneficios de largo plazo 157
20.3 Beneficios post empleo 160
20.3.1 Planes de beneficios definidos 160
20.3.2 Planes de aportaciones definidas 162
20.4 Gasto por beneficios a empleados 162
NOTA 21. OTROS ACTIVOS Y PASIVOS NO FINANCIEROS 163
21.1 Otros activos no financieros 163
21.2 Otros pasivos no financieros 163
NOTA 22. PROVISIONES Y PASIVOS CONTINGENTES 165
22.1 Provisiones 165
22.2 Pasivos contingentes 166
NOTA 23. TÍTULOS EMITIDOS 167
NOTA 24 PATRIMONIO 169
24.1. Capital emitido 169
24.2. Reserva 170
NOTA 25. DIVIDENDOS PAGADOS Y DECRETADOS 170
NOTA 26. RESULTADO INTEGRAL 172
26.1. Componente: propiedades por el método de revaluación 172
26.2. Componente nuevas mediciones de planes de beneficios definidos 173
26.3. Componente: inversiones patrimoniales medidas a valor razonable a través de patrimonio 173
26.4. Componente: ganancias o pérdidas por conversión de negocios en el extranjero 173
26.5. Componente: coberturas de flujo de efectivo 174
26.6. Componente: coberturas de Inversión neta en el extranjero 174
26.7. Componente: Movimiento patrimonial de las inversiones en asociadas: 175
NOTA 27. PARTICIPACIÓN NO CONTROLADORA 175
NOTA 28. SEGMENTOS DE OPERACIÓN 176
28.1. Segmentos sobre los que se deben informar 176
28.2. Información sobre segmentos de operación 180

28.3. Información geográfica 182
28.4. Estado de resultados por compañía 184
NOTA 29. INGRESOS Y GASTOS POR COMISIONES 186
29.1. Ingresos por comisión 186
29.2. Gastos por comisiones 186
NOTA 30. PRESTACIÓN DE SERVICIOS 187
30.1. Ingresos por prestación de servicios 187
30.2. Costos por prestación de servicios 188
NOTA 31. INGRESO Y GASTO FINANCIERO 188
NOTA 32. OTROS INGRESOS Y GASTOS 191
32.1 Otros Ingresos 191
32.2 Otros Gastos 192
NOTA 33. GASTOS ADMINISTRATIVOS 192
NOTA 34. HONORARIOS 193
NOTA 35. GANANCIA POR ACCIÓN 194
NOTA 36. CONVERSIÓN DE UN NEGOCIO EN EL EXTRANJERO Y DIVISAS 194
NOTA 37. OBJETIVOS Y POLÍTICAS DE GESTIÓN DE LOS RIESGOS 195
NOTA 38. GESTIÓN DE CAPITAL 233
NOTA 39. INFORMACIÓN A REVELAR SOBRE PARTES RELACIONADAS 234
39.1. Partes relacionadas 234
39.2. Transacciones con partes relacionadas 234
Remuneración del personal clave 247
NOTA 40. HECHOS POSTERIORES A LA FECHA SOBRE LA QUE SE INFORMA 248
NOTA 41. APROBACIÓN DE ESTADOS FINANCIEROS 249
ANÁLISIS DE LOS RESULTADOS FINANCIEROS (no auditado) 250

CERTIFICACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADO

Los suscritos Representante Legal y Contador Público bajo cuya responsabilidad se prepararon los estados financieros consolidado, certificamos:

Que para la emisión del estado de situación financiera al 31 de diciembre de 2017, y del estado de resultado del ejercicio y otro resultado integral, estado de cambios en el patrimonio y estado de flujos de efectivo por el año terminado en esa fecha, que conforme al reglamento se ponen a disposición de los accionistas y de terceros, se han verificado previamente las afirmaciones contenidas en ellos.

Dichas afirmaciones, explícitas e implícitas, son las siguientes:

Existencia: Los activos y pasivos de Grupo de Inversiones Suramericana S.A. existen en la fecha de corte y las transacciones registradas se han realizado durante el año.

Integridad: Todos los hechos económicos realizados han sido reconocidos.

Derechos y obligaciones: Los activos representan probables beneficios económicos futuros y los pasivos representan probables sacrificios económicos futuros, obtenidos o a cargo de Grupo de Inversiones Suramericana S.A. en la fecha de corte.

Valuación: Todos los elementos han sido reconocidos por importes apropiados.

Presentación y revelación: Los hechos económicos han sido correctamente clasificados, descritos y revelados.

De acuerdo con el artículo 46 de la Ley 964 de 2005, en mi calidad de representante legal de Grupo de Inversiones Suramericana S.A. Los Estados Financieros y otros informes relevantes para el público, relacionados con el ejercicio al 31 de diciembre de 2017 y 31 de diciembre de 2016 no contienen vicios, imprecisiones o errores que impidan conocer la verdadera situación patrimonial o las operaciones de la Compañía.

David Bojanini García
Presidente

Luis Fernando Soto Salazar
Contador Público
Tarjeta Profesional 16951-T

Building a better working world

Informe del Revisor Fiscal

A los accionistas de:
Grupo de inversiones Suramericana S.A. Consolidado

Informe Sobre los Estados Financieros

He auditado los estados financieros consolidados adjuntos de Grupo de inversiones Suramericana S.A., que comprenden el estado de situación financiera al 31 de diciembre de 2017 y los correspondientes estados de resultados, de resultados integrales, de cambios en el patrimonio y de flujos de efectivo por el año terminado en esa fecha, y el resumen de las políticas contables significativas y otras notas explicativas.

Responsabilidades de la Administración en Relación con los Estados Financieros

La Administración es responsable por la preparación y correcta presentación de los estados financieros consolidados de acuerdo con las Normas de Contabilidad y de Información Financiera aceptadas en Colombia (NCIF); de diseñar, implementar y mantener el control interno relevante para la preparación y correcta presentación de los estados financieros consolidados libres de errores materiales, bien sea por fraude o error; de seleccionar y de aplicar las políticas contables apropiadas; y, de establecer estimaciones contables razonables en las circunstancias.

Responsabilidad del Auditor

Mi responsabilidad es la de expresar una opinión sobre los mencionados estados financieros consolidados fundamentada en mi auditoría. He llevado a cabo mi auditoría de acuerdo con normas internacionales de auditoría aceptadas en Colombia. Dichas normas exigen que cumpla con requisitos éticos, planifique y lleve a cabo mi auditoría para obtener seguridad razonable en cuanto a si los estados financieros consolidados están libres de errores materiales.

Una auditoría incluye desarrollar procedimientos para obtener la evidencia de auditoría que respalda las cifras y las revelaciones en los estados financieros. Los procedimientos seleccionados dependen del juicio profesional del auditor, incluyendo la evaluación del riesgo de errores materiales en los estados financieros. En el proceso de evaluar estos riesgos, el auditor considera los controles internos relevantes para la preparación y presentación de los estados financieros, con el fin de diseñar procedimientos de auditoría que sean apropiados en las circunstancias. Así mismo, incluye una evaluación de las políticas contables adoptadas y de las estimaciones de importancia efectuadas por la Administración, así como de la presentación en su conjunto de los estados financieros.

Considero que la evidencia de auditoría obtenida proporciona una base razonable para emitir mi opinión.

Building a better working world

Opinión

En mi opinión, los estados financieros consolidados adjuntos, presentan razonablemente, en todos sus aspectos de importancia, la situación financiera de la Compañía al 31 de diciembre de 2017, los resultados de sus operaciones y los flujos de efectivo por el año terminado en esa fecha, de conformidad con las Normas de Contabilidad y de Información Financiera aceptadas en Colombia.

Otros Asuntos

Los estados financieros consolidados bajo Normas de Contabilidad y de Información Financiera aceptadas en Colombia de Grupo de inversiones Suramericana S.A. al 31 de diciembre de 2016, que hacen parte de la información comparativa de los estados financieros consolidados adjuntos, fueron auditados por mí, de acuerdo con normas internacionales de auditoría aceptadas en Colombia, sobre los cuales expresé mi opinión sin salvedades el 24 de febrero de 2017.

Cordialmente,

Mariana Milagros Rodríguez
Revisor Fiscal
Tarjeta Profesional 112752-T
Designada por Ernst & Young Audit S.A.S. TR-530

Medellín, Colombia
26 de febrero de 2018

A member firm of Ernst & Young Global Limited.

GRUPO DE INVERSIONES SURAMERICANA S.A.
ESTADOS DE SITUACIÓN FINANCIERA CONSOLIDADOS
Al 31 de diciembre de 2017 (con cifras comparativas al 31 de diciembre 2016)
(Valores expresados en millones de pesos colombianos)

	Nota	2017	2016
Activos			
Efectivo y equivalentes de efectivo	8	1,588,289	2,066,959
Inversiones	9	26,926,217	26,198,241
Cuentas comerciales y otras cuentas por cobrar	9	6,213,746	5,412,844
Cuentas por cobrar partes relacionadas y asociadas corrientes	9	39,726	89,249
Reservas técnicas de seguros partes reaseguradores	11	3,214,320	2,659,751
Inventarios	12	14,347	13,835
Activos por impuestos corrientes	13	235,212	412,725
Activos no corrientes disponibles para la venta		36,711	679
Otros activos financieros	14	145,709	631,093
Otros activos no financieros	9	112,461	208,824
Propiedades de inversión	15	1,031,538	1,033,526
Propiedades y equipo	16	1,154,229	1,037,702
Activos intangibles distintos de la plusvalía	17	4,899,823	4,913,377
Plusvalía	17	4,768,779	4,506,162
Inversiones contabilizadas utilizando el método de participación	18	18,833,942	18,144,328
Activos por impuestos diferidos	13	161,246	188,070
Total activos		**69,376,295**	**67,517,365**
Pasivos			
Otros pasivos financieros	9	2,206,051	3,705,478
Cuentas comerciales y otras cuentas por pagar	9	2,881,223	2,607,370
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	9	2,378	68,096
Reservas técnicas	11	26,195,224	25,989,614
Pasivos por impuestos corrientes	13	546,820	575,425
Provisiones por beneficios a empleados	20	515,751	405,816
Otros pasivos no financieros	21	980,323	923,470
Otras provisiones	22	286,230	247,267
Títulos emitidos	9, 23	7,836,685	6,038,924
Pasivo por impuestos diferídos	13	1,699,049	1,560,078
Total pasivos		**43,149,734**	**42,121,538**

GRUPO DE INVERSIONES SURAMERICANA S.A.
ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA CONSOLIDADO
Al 31 de diciembre de 2017 (con cifras comparativas al 31 de diciembre 2016)
(Valores expresados en millones de pesos colombianos)

	Nota	Diciembre 2017	Diciembre 2016
Patrimonio			
Capital emitido	24	109,121	107,882
Prima de emisión		3,290,767	3,307,663
Utilidad del ejercicio		1,256,254	1,444,463
Ganancias acumuladas		12,951,016	12,302,406
Otras participaciones en el patrimonio	26	2,770,259	1,913,969
Reservas	24	3,452,104	3,584,845
Patrimonio atribuíble a las propietarios de la controladora		**23,829,521**	**22,661,228**
Participaciones no controladoras	27	2,397,040	2,734,599
Patrimonio total		**26,226,561**	**25,395,827**
Total patrimonio y pasivos		**69,376,295**	**67,517,365**

Las notas que acompañan a los estados financieros son parte integral de estos.

David Bojanini García
Representante Legal

Luis Fernando Soto Salazar
Contador
T.P. 16951-T

Mariana Milagros Rodríguez
Revisor Fiscal
T.P. 112752-T
Designada por Ernst & Young Audit S.A.S. TR-530
(Véase mi informe del 26 de febrero de 2018)

GRUPO DE INVERSIONES SURAMERICANA S.A.
ESTADOS DE RESULTADOS CONSOLIDADOS
Año que terminó el 31 de diciembre de 2017 (con cifras comparativas al 31 de diciembre de 2016)
(Valores expresados en millones de pesos colombianos excepto la ganancia neta por acción)

	Notas	2017	2016
Primas emitidas	11	14,336,937	12,374,715
Primas cedidas	11	(2,355,413)	(1,851,038)
Primas retenidas (netas)		**11,981,524**	**10,523,677**
Ingresos por comisiones	29	2,342,755	2,155,599
Prestacion de servicios	30	2,809,297	2,318,925
Dividendos	31	27,125	75,472
Ingresos por inversiones	31	967,461	970,985
Ganancias a valor razonable	31	744,111	542,094
Ganancia por método de participación de asociadas	18	1,061,236	1,037,637
Ganancias en venta de inversiones	31	139,852	130,955
Ingresos por propiedades de inversión	15	71,656	63,336
Diferencia en cambio (Neto)	31	(71,725)	170,631
Otros ingresos	32	388,458	286,367
Ingresos totales		**20,461,750**	**18,275,678**
Siniestros totales	11	(8,339,265)	(6,494,165)
Reembolso de siniestros	11	1,840,205	1,499,644
Siniestros retenidos		**(6,499,060)**	**(4,994,521)**
Reservas netas de producción	11	(1,875,202)	(2,592,522)
Costos por prestacion de servicios	30	(2,653,114)	(2,184,160)
Gastos administrativos	33	(1,664,440)	(1,530,571)
Beneficios a empleados	20	(1,836,040)	(1,595,172)
Honorarios	34	(745,413)	(755,492)
Comisiones intermediarios	29	(1,896,799)	(1,414,198)
Amortizaciones	8	(289,220)	(240,210)
Depreciaciones	8	(79,596)	(68,812)
Otros gastos	32	(416,355)	(332,658)
Intereses	31	(638,707)	(530,103)
Deterioro		(16,872)	(12,273)
Gastos totales		**(18,610,818)**	**(16,250,692)**

GRUPO DE INVERSIONES SURAMERICANA S.A.
ESTADOS DE RESULTADOS CONSOLIDADOS
Año que terminó el 31 de diciembre de 2017 (con cifras comparativas al 31 de diciembre de 2016)
(Valores expresados en millones de pesos colombianos excepto la Ganancia neta por acción)

	Notas	Diciembre 2017	Diciembre 2016
Ganancia, antes de impuestos		**1,850,932**	**2,024,986**
Impuestos a las ganancias	13	(477,160)	(431,607)
Ganancia, neta operaciones continuadas		**1,373,772**	**1,593,379**
Ganancia, neta operaciones discontinuadas		80,846	78,279
Ganancia, neta		**1,454,618**	**1,671,658**
Ganancia de la controladora		1,256,254	1,444,463
Ganancia no controladora	27	198,364	227,195
Ganancias por acción			
Utilidad neta por acción	35	2,678	3,080

Las notas que acompañan a los estados financieros son parte integral de estos.

David Bojanini García
Representante Legal

Luis Fernando Soto Salazar
Contador
T.P. 16951-T

Mariana Milagros Rodríguez
Revisor Fiscal
T.P. 112752-T
Designada por Ernst & Young Audit S.A.S. TR-530
(Véase mi informe del 26 de febrero de 2018)

GRUPO DE INVERSIONES SURAMERICANA S.A.
ESTADO DE RESULTADOS INTEGRALES CONSOLIDADOS
Año que terminó el 31 de diciembre de 2017 (con cifras comparativas al 31 de diciembre 2016)
(Valores expresados en millones de pesos colombianos)

	Notas	Diciembre 2017	Diciembre 2016
Ganancia del período		**1,454,618**	**1,671,658**
Otro resultado integral, pérdidas de inversiones en instrumentos de patrimonio neto de impuestos	26	(92)	(2,767)
Otro resultado integral, ganancias por revaluación neto de impuestos	26	137,402	4,404
Otro resultado integral, pérdidas por nuevas mediciones de planes de beneficios definidos neto de impuestos	26	(11,740)	(169)
Total otro resultado integral que no se reclasificará al resultado del periodo, neto de impuestos		**125,570**	**1,468**
Ganancias (pérdida) por diferencias de cambio de conversión, neta de impuestos	26	701,171	(426,670)
Pérdida por cobertura de flujo de efectivo, neto de impuestos	26	3,233	9,833
Ganancia por cobertura con derivados de inversiones neta en el extranjero, neto de impuestos	26	-	17,081
Participación de otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos contabilizados utilizando el método de la participación que se reclasificará al resultado del periodo, neto de impuestos	26	121,520	263,336
Total otro resultado integral que se reclasificará al resultado		**825,924**	**(136,420)**
Total otro resultado integral		**951,494**	**(134,952)**
Resultado integral total		**2,406,112**	**1,536,706**
Resultado integral atribuible a:			
Participación controladora		2,114,141	1,500,049
Participaciones no controladoras		291,971	36,657

Las notas que acompañan a los estados financieros son parte integral de estos.

David Bojanini García
Representante Legal

Luis Fernando Soto Salazar
Contador
T.P. 16951-T

Mariana Milagros Rodríguez
Revisor Fiscal
T.P. 112752-T
Designada por Ernst & Young Audit S.A.S. TR-530
(Véase mi informe del 26 de febrero de 2018)

GRUPO DE INVERSIONES SURAMERICANA S.A.

ESTADOS DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO CONSOLIDADOS

Año que termina el 31 de diciembre de 2017 (con cifras comparativas 31 de diciembre de 2016)

(Valores expresados en millones de pesos colombianos)

		Capital emitido	Prima de emisión	Ganancias acumuladas	Otras participaciones en el patrimonio	Reserva legal	Reserva ocasional	Ganancia del ejercicio	Patrimonio atribuible a propietarios de la controladora	Participaciones no controladoras	Total patrimonio
Saldo al 1 de enero de 2016		**107,882**	**3,307,663**	**12,255,428**	**1,858,384**	**138,795**	**4,069,085**	**1,104,091**	**22,841,327**	**3,221,272**	**26,062,599**
Otras participacones en el el patrimonio	26				**60,169**				**60,169**	**(190,538)**	**(130,369)**
Reserva por revaluación de propiedades y equipos					5,479				**5,479**	(1,075)	**4,404**
Ajuste por conversión de inversión neta en el extranjero					(228,121)				**(228,121)**	(193,965)	**(422,087)**
Instrumentos financieros con cambios al ORI					(1,968)				**(1,968)**	(799)	**(2,767)**
Pérdidas por nuevas mediciones de planes de beneficios definidos neto de impuestos					(388)				**(388)**	219	**(169)**
Método de participación asociadas reconocido en el patrimonio					263,336				**263,336**	-	**263,336**
Cobertura de flujos de efectivo de Instrumentos derivados					7,974				**7,974**	1,859	**9,833**
Cobertura de inversión neta en el extranjero					13,858				**13,858**	3,223	**17,081**
Ganancia del ejercicio								**1,444,463**	**1,444,463**	**227,194**	**1,671,658**
Resultado integral total neto del periodo		**-**	**-**	**-**	**60,169**	**-**	**-**	**1,444,463**	**1,504,633**	**36,656**	**1,541,289**
Traslado a ganancias acumuladas				1,104,091				(1,104,091)	**-**		**-**
Distribución de resultados 2015 según acta de Asamblea de Accionistas No 21 del 31 de Marzo de 2016:									**-**		**-**
Dividendos reconocidos como distribuciones a los propietarios (456 pesos por acción)				(262,372)					**(262,372)**		**(262,372)**
Donaciones para proyectos sociales				(5,000)					**(5,000)**		**(5,000)**
Reservas para protección de inversiones	24			(456,617)			456,617		**-**		**-**
Exceso pagado en adquisición de participaciones no controladora	27						(1,079,652)		**(1,079,652)**	(681,869)	**(1,761,521)**
Dividendo mínimo acciones preferenciales	25			17,280					**17,280**		**17,280**
Incrementos (disminuciones) por otros cambios, patrimonio				(165,567)					**(165,567)**	203,028	**37,461**
Reexpresión subsidiaria SURA	24.3			(184,837)	(4,584)				**(189,421)**	(44,488)	**(233,909)**
Saldo al 31 de diciembre de 2016		**107,882**	**3,307,663**	**12,302,406**	**1,913,969**	**138,795**	**3,446,050**	**1,444,463**	**22,661,229**	**2,734,599**	**25,395,827**

GRUPO DE INVERSIONES SURAMERICANA S.A.
ESTADOS DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO CONSOLIDADOS
Año que termina el 31 de diciembre de 2017 (con cifras comparativas 31 de diciembre de 2016)
(Valores expresados en millones de pesos colombianos)

		Capital emitido	Prima de emisión	Ganancias acumuladas	Otras participaciones en el patrimonio	Reserva Ocasional	Reserva legal	Ganancia del ejercicio	Patrimonio atribuible a propietarios de la controladora	Participaciones no controladoras	Total Patrimonio
Saldo al 1 de enero de 2017		**107,882**	**3,307,663**	**12,302,406**	**1,913,969**	**3,446,050**	**138,795**	**1,444,463**	**22,661,228**	**2,734,599**	**25,395,827**
Emisión de acciones		1,239	209,189	-	-	-	-	-	210,428	99	210,527
Otro resultado integral	26	-	-	-	**856,290**	-	-	-	**856,290**	**95,204**	**951,494**
Superavit por revaluación de propiedades y equipos		-	-	-	111,897	-	-	-	**111,897**	25,505	**137,402**
Ajuste por conversión de inversión neta en el extranjero		-	-	-	632,467	-	-	-	**632,467**	68,704	**701,171**
Instrumentos financieros con cambios al ORI		-	-	-	(1,275)	-	-	-	**(1,275)**	1,183	**(92)**
Pérdidas por nuevas mediciones de planes de beneficios definidos neto de impuestos		-	-	-	(9,735)	-	-	-	**(9,735)**	(2,005)	**(11,740)**
Método de participación asociadas reconocido en el patrimonio		-	-	-	119,923	-	-	-	**119,923**	1,597	**121,520**
Método de participación subsidiarias reconocido en el patrimonio		-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Cobertura de flujos de Instrumentos derivados		-	-	-	3,013	-	-	-	**3,013**	220	**3,233**
Cobertura de inversión neta en el extranjero		-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Ganancia del ejercicio		-	-	-	-	-	-	1,256,254	**1,256,254**	**198,364**	**1,454,618**
Resultado integral total neto del periodo		-	-	-	**856,290**	-	-	**1,256,254**	**2,112,544**	**293,568**	**2,406,112**
Traslado a ganancias acumuladas		-	-	1,444,463	-	-	-	(1,444,463)	-	-	-
Dividendos reconocidos como distribuciones a los propietarios (488 pesos por acción)		-	-	(280,780)	-	-	-	-	(280,780)	(100,732)	(381,512)
Donaciones para proyectos sociales		-	-	(5,000)	-	-	-	-	(5,000)	(821)	(5,821)
Reservas para protección de inversiones	24	-	-	(549,701)	-	549,701	-	-	-	3	3
Exceso pagado en adquisición de participaciones no controladora	27	-	-	-	-	(682,442)	-	-	(682,442)	(396,615)	(1,079,057)
Dividendo mínimo acciones preferenciales	25	-	(226,085)	44,948	-	-	-	-	(181,137)	-	(181,137)
Incrementos (disminuciones) por otros cambios, patrimonio		-	-	(5,320)	-	-	-	-	(5,320)	(133,531)	(138,851)
Saldo al 31 de diciembre de 2017		**109,121**	**3,290,767**	**12,951,016**	**2,770,259**	**3,313,309**	**138,795**	**1,256,254**	**23,829,521**	**2,397,040**	**26,226,561**

Las notas que acompañan a los estados financieros son parte integral de estos.

David Bojanini García
Representante Legal

Luis Fernando Soto Salazar
Contador
T.P. 16951-T

Mariana Milagros Rodríguez
Revisor Fiscal
T.P. 112752-T
Designada por Ernst & Young Audit S.A.S. TR-530
(Véase mi informe del 26 febrero de 2018)

GRUPO DE INVERSIONES SURAMERICANA S.A.
ESTADOS DE FLUJOS DE EFECTIVO CONSOLIDADOS
Año que terminó el 31 de diciembre de 2017 (con cifras comparativas al 31 de diciembre de 2016)
(Valores expresados en millones de pesos colombianos)

	Nota	2017	2016
Utilidad del período		1,454,618	1,671,658
Ajustes para conciliar la ganancia			
Ajustes por gasto por impuestos a las ganancias	13	477,160	431,607
Ajustes por costos financieros		398,907	361,120
Ajustes por disminuciones (incrementos) en los inventarios		(512)	(1,697)
Ajustes por disminuciones (incrementos) en cuentas por cobrar de la actividad aseguradora		(610,021)	(2,457,137)
Ajustes por la disminución de cuentas por cobrar de origen comercial		(194,879}	3,032
Ajustes por incrementos en otras cuentas por cobrar derivadas de las actividades de operación		45,597	(57,210)
Ajustes por el incremento de cuentas por pagar de origen comercial		61,535	301,919
Ajustes por el incremento en cuentas por pagar la actividad aseguradora		212,318	993,186
Ajustes por incrementos (disminución) en otras cuentas por pagar derivadas de las actividades de operación		(151)	158,675
Ajustes por gastos de depreciación y amortización	8	538,901	1,627,729
Ajustes por deterioro de valor reconocidas en el resultado del periodo		16,872	12,273
Ajustes por provisiones		136,651	238,480
Ajustes por pérdidas de moneda extranjera no realizadas		(1,270,069)	498,647
Ajustes por ganancias del valor razonable	8	(819,242)	(566,398)
Ajustes por ganancias no distribuidas por aplicación del método de participación	18	(1,061,236)	(1,037,637)
Variación de activos y pasivos no financieros	19	84,728	403,767
Ajustes por pérdidas (ganancias) por la disposición de activos no corrientes		(435)	12,327
Valoración de inversiones a costo amortizado	19	(1,095,819)	(1,108,710)
Variación de las reservas de seguros		(348,959)	5,045,008
Total ajustes para conciliar la ganancia		**(3,428,654)**	**4,858,981**
Flujos de efectivo netos procedentes (utilizados en) operaciones		**(1,974,036)**	**6,530,639**
Dividendos recibidos asociadas	25	495,338	456,282
Impuestos a las ganancias pagados	13	(204,395)	(312,927)
Flujos de efectivo netos procedentes de actividades de operación		**(1,683,093)**	**6,673,994**
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de inversión			
Flujos de efectivo procedentes de la pérdida de control de subsidiarias u otros negocios	18.2.1	-	517,324
Flujos de efectivo utilizados para aquisición de participación de subsidiarias u otros negocios	8	(1,082,705)	(1,763,569)
Otros cobros por la venta de patrimonio o instrumentos de deuda de otras entidades	8	12,390,342	4,230,763
Otros pagos para adquirir patrimonio o instrumentos de deuda de otras entidades	9.1.1.	(10,567,069)	(8,260,019)
Importes procedentes de la venta de propiedades, planta y equipo	16	78,318	36,477
Compras de propiedades, equipo	16	(126,013)	(162,324)
Importes procedentes de ventas de activos intangibles	17	135,423	60,433
Compras de activos intangibles	17	(298,233)	(3,322,942)
Recursos por ventas de otros activos a largo plazo	15	430,372	-
Compras de otros activos a largo plazo	15	(324,109)	(239,364)
Pagos derivados de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera (swaps)	14	(44,196)	(23,242)
Cobros procedentes de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera (swaps)	14	86,158	58,310
Dividendos recibidos instrumentos financieros	9	607	4,841
Intereses recibidos	9	638,696	144,185
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de inversión		**1,317,591**	**(8,719,127)**

GRUPO DE INVERSIONES SURAMERICANA S.A.
ESTADO DE FLUJO DE EFECTIVO CONSOLIDADO
Años que terminaron el 31 de diciembre de 2017 (con cifras comparativas 31 de diciembre de 2016)
(Valores expresados en millones de pesos colombianos)

	Nota	2017	2016
Flujos de efectivo procedentes de actividades de financiación			
Importes procedentes de la emisión de acciones	23	29,390	17,279
Importes procedentes de préstamos	23	4,680,171	6,415,497
Reembolsos de préstamos	23	(3,774,474)	(3,281,201)
Pagos de pasivos por arrendamientos financieros	23	(949)	-
Dividendos pagados	25	(447,079)	(388,462)
Intereses pagados	9	(560,919)	(180,703)
Donación		(5,821)	(5,000)
Flujos de efectivo netos procedentes de actividades de financiación		**(79,681)**	**2,577,410**
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efecto de los cambios en la tasa de cambio		**(445,183)**	**532,277**
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo			
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo		(33,487)	101,498
Incremento neto de efectivo y equivalentes al efectivo		**(478,670)**	**633,775**
Efectivo y equivalentes al efectivo al principio del periodo	8	2,066,959	1,433,184
Efectivo y equivalentes al efectivo al final del periodo	**8**	**1,588,289**	**2,066,959**

Las notas que acompañan a los estados financieros son parte integral de éstos.

David Bojanini García
Representante Legal

Luis Fernando Soto Salazar
Contador
T.P. 16951-T

Mariana Milagros Rodríguez
Revisor Fiscal
T.P. 112752-T
Designada por Ernst & Young Audit S.A.S. TR-530
(Véase mi informe del 26 febrero de 2018)

GRUPO DE INVERSIONES SURAMERICANA S.A.
NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS
Por el periodo terminado al 31 de diciembre de 2017 (con cifras comparativas al 31 de diciembre de 2016).
(Valores expresados en millones de pesos colombianos, tasa de cambio y la ganancia por acción).

NOTA 1. ENTIDAD REPORTANTE

Grupo de Inversiones Suramericana S.A., se constituyó con motivo de la escisión de Compañía Suramericana de Seguros S.A., según Escritura Pública No. 2295 del 24 de diciembre de 1997 de la Notaría 14 de Medellín, formalizada contablemente el 1° de enero de 1998; el domicilio principal es la ciudad de Medellín, en la Cra. 43ª # 5ª – 113 Piso 15; pero podrá tener sucursales, agencias, oficinas y representaciones en otras plazas del país y del extranjero, cuando así lo determine su Junta Directiva. La duración de la Compañía es hasta el año 2097.

Su objeto social es la inversión en bienes muebles e inmuebles. Tratándose de inversión en bienes muebles, además de cualquier clase de bienes muebles, ella lo podrá hacer en acciones, cuotas o partes en sociedades, entes, organizaciones, fondos o cualquier otra figura legal que permita inversión de recursos. Así mismo podrá invertir en papeles o documentos de renta fija, variable, estén o no inscritos en el mercado público de valores, en todo caso, los emisores y/o receptores de la inversión pueden ser de carácter público o privado, nacionales o extranjeros.

El ejercicio económico se ajustará al año calendario, anualmente, con efecto al treinta y uno (31) de diciembre.
La Compañía está sometida al control exclusivo por la Superintendencia Financiera de Colombia, por estar inscrita en el Registro Nacional de Valores y Emisores (RNVE) como emisor de valores.

Perfil Corporativo:

Grupo de Inversiones Suramericana S.A. *(en adelante la compañía y en conjunto con sus subsidiarias "Grupo SURA")* es una compañía multilatina que cotiza en la Bolsa de Valores de Colombia (BVC) y está inscrita en el programa ADR - Nivel I en Estados Unidos. Es además la única entidad latinoamericana del sector Servicios Financieros Diversos que forma parte del Índice de Sostenibilidad *Dow Jones*, con el cual se reconocen a las compañías que se destacan a nivel mundial por sus buenas prácticas en materia económica, ambiental y social. Esta entidad le ha otorgado en el 2016 el reconocimiento *bronze*, lo que representa la segunda compañía en el mundo, en este sector, con más altos estándares en esta materia. Grupo SURA clasifica sus inversiones de dos formas: las Estratégicas, enfocadas en los sectores de servicios financieros, seguros, pensiones, ahorro e inversión, y las inversiones Industriales que están, principalmente, en los sectores de alimentos procesados, cemento, energía, puertos, sector inmobiliario e infraestructura.

Las compañías en las cuales invierte Grupo SURA (Suramericana S.A., Sura Asset Management S.A., Bancolombia S.A., Grupo Nutresa S.A. y Grupo Argos S.A.) continúan fortaleciendo su presencia en diferentes países de Latinoamérica, los Estados Unidos y en menor medida Asia.

Las inversiones en el sector de servicios financieros incluyen una participación del 46.11% de las acciones con derecho de voto (equivalente a una participación del 24.44% del capital accionario) de Bancolombia, donde Grupo SURA es el mayor accionista, junto con una participación del 81.13% del capital social de Suramericana S.A., la sociedad que agrupa las compañías aseguradoras. El 18.87% restante del capital social de Suramericana pertenece a la compañía de seguros alemana Münchener Rückversicherungs-Gesellschaft

Aktiengesellschaf Munich, conocida como "Munich Re." Además, Grupo SURA posee directamente una participación del 76.47% del capital social de Sura Asset Management Colombia S.A., y el 7.11% a través de Grupo de Inversiones Suramericana Panamá S.A. Compañías de los segmentos de pensiones, ahorro e inversión.
El 16.42% restante del capital social de Sura Asset Management S.A. pertenece a otros accionistas locales e internacionales.

Las inversiones en el segmento de alimentos procesados del sector industrial incluyen una participación del 35.17% del capital social del Grupo Nutresa S.A., el conglomerado más grande de alimentos procesados de Colombia, donde también Grupo SURA es el accionista con mayor participación.

Las inversiones en el segmento de cemento, concreto, energía, puertos, minas de carbón y del sector inmobiliario incluyen una participación del 35.56% de las acciones con derecho a voto (equivalente a una participación del 26.78% del capital accionario) de Grupo Argos S.A., en donde Grupo Sura es igualmente el accionista con mayor participación. Grupo Argos es a su vez el accionista controlante de Cementos Argos, S.A., de Celsia S.A. E.S.P. y de Odinsa S.A.

Las principales actividades de Grupo SURA se describen en la Nota 28 Segmentos de Operación**.**

Fortalezas de la entidad

1) *Grupo SURA es accionista de varias compañías que cuentan con inversiones en empresas líderes en Colombia, México, El Salvador, República Dominicana, Panamá, Perú, Chile, Guatemala, Uruguay, Brasil y Argentina.* Grupo SURA ha invertido en empresas bien establecidas que pertenecen principalmente al sector de servicios financieros, seguros, salud, riesgos laborales, fondos de pensiones y servicios complementarios y en menor medida a sectores industriales de la economía, incluyendo procesamiento de alimentos, producción de cemento y concreto premezclado, generación de energía, puertos, explotación de minas de carbón y desarrollo de proyectos inmobiliarios.

2) *Sólido nivel de flujos de caja diversificados por país y por sector.* Grupo SURA obtiene la mayor parte de su flujo de caja de dividendos pagados por un grupo diversificado de compañías que provienen de varias industrias y países de la Región. En los últimos años, estas compañías han pagado dividendos en forma constante, los cuales han registrado aumentos de por lo menos la tasa de inflación, medido por el Índice de Precios al Consumidor (IPC).

3) *Sólido Estado de Situación Financiera que respalda la expansión del negocio*. Al 31 de diciembre de 2017, Grupo SURA tenía un patrimonio consolidado de COP 26,226,561 millones, y su relación endeudamiento financiero sobre activos totales fue de 38%. Tradicionalmente, Grupo SURA ha financiado su expansión principalmente con sus flujos de caja por actividades operativas y la venta de activos no estratégicos y es de destacar que la compañía cierra el año con niveles de endeudamiento financiero significativamente bajos para el tamaño de su portafolio.

4) *Modelo de negocios multi-producto, multisegmento y multi-canal.* Grupo SURA ha incrementado su participación del mercado en el sector de servicios financieros en la región desarrollando un modelo de negocios integrado que le permite aprovechar las sinergias entre los distintos negocios bancarios, de seguros y de pensiones, ganando a la vez acceso a una mayor base de clientes y promoviendo una mayor lealtad entre los mismos, siempre siendo muy rigurosos con los cumplimientos a la norma en cada país y respetando las restricciones legales. El modelo de negocios integrado es una verdadera

ventaja competitiva con la que cuentan las diferentes compañías y es así mismo una barrera de entrada que dificulta el ingreso de la competencia en el mercado.

5) *Compromiso con las mejores prácticas, el buen gobierno corporativo y el desarrollo sostenible. El Código de Buen Gobierno fue implementado en el año 2002 y se publican informes anuales en dicha materia desde 2005. Nuestro sistema de gobierno corporativo se fundamenta en los principios corporativos de equidad, respeto, responsabilidad y transparencia junto con un firme compromiso con la región y su gente. El Código de Buen Gobierno cumple con altos estándares internacionales, y plasma la filosofía y las normas que rigen el manejo de las relaciones entre la Administración, la Junta Directiva, los accionistas, inversionistas y otros grupos de personas interesadas en el desarrollo de la Compañía. Además, como parte del compromiso con la Sostenibilidad y en desarrollo del modelo de responsabilidad corporativa, Grupo SURA y subsidiarias, participan en proyectos de desarrollo social con aportes institucionales y el voluntariado corporativo, a través de la Fundación Suramericana. Estas iniciativas promueven el desarrollo de las capacidades de las personas y ayudan a mejorar la calidad de vida de las comunidades vulnerables.*

6) *Un buen talento humano. Grupo SURA* cuenta con personas con gran experiencia y conocimiento y un equipo administrativo de amplia trayectoria. En la Compañía, toma gran relevancia el ser y se resalta la integridad y los valores corporativos que hacen parte de la cultura organizacional. En cuanto al equipo directivo la mayoría de sus miembros han desempeñado puestos de alta dirección en varias industrias tanto en Colombia como en el resto de América Latina y al mismo tiempo, han estado vinculados a Grupo SURA o compañías relacionadas durante su vida laboral.

Estrategia Empresarial

Grupo SURA viene de un periodo de expansión internacional en el que ha alcanzado una positiva solidez de sus flujos de caja, fortaleciendo la situación financiera de las compañías y diversificando al mismo tiempo el origen de los ingresos de la Organización a partir de un flujo que proviene no solo de industrias diferentes, sino también de diversos países. Al mismo tiempo, la compañía ha buscado y, lo seguirá haciendo, garantizar que el crecimiento no afecte la buena posición crediticia continuando con una política conservadora de apalancamiento en el largo plazo.

2017 fue un año de grandes retos, Grupo SURA se dio a la tarea de hacer una revisión profunda del direccionamiento estratégico de la Organización, denominado *Evolución 2030*, con alcance de Grupo Empresarial. La organización es consiente que el mundo está cambiando a una velocidad exponencial y las inversiones de su portafolio deben responder a ese ritmo para mantenerse vigentes en el futuro.

Actualmente, la Compañía ha entrado en una etapa de consolidación de los negocios adquiridos, en donde el objetivo es lograr una mayor rentabilidad y hacerlos sostenibles en el tiempo, y para esto, es fundamental no solo garantizar el trabajo conjunto como grupo que permita tener una posición sólida frente a los diferentes grupos de interés, sino también apalancar el crecimiento de las inversiones en servicios financieros llegando a nuevos mercados, atendiendo mejor a los diferentes segmentos poblacionales que cuentan con mayor capacidad económica y conociendo más a nuestros clientes tanto actuales como potenciales, usando los datos a través de analítica, inteligencia artificial y nuevas tecnologías para mejora la propuesta de valor.

Los principales objetivos de este ejercicio eran:

- Alinear y construir propósitos comunes para lograr mejores resultados.

- Reorientar el plan de trabajo para la consolidación, optimización y generación de rentabilidad en los negocios del portafolio.
- Detectar oportunidades y riesgos más allá de los negocios actuales, creando nuevos negocios y,
- Apoyar la transformación de los negocios a futuro.

Entre las nuevas definiciones, hemos construido en conjunto un **propósito** de grupo empresarial: *Crear bienestar y desarrollo sostenible para las personas, las organizaciones y la sociedad.* Un nuevo propósito soportado en seis pilares que definirán la priorización de planes y proyectos futuros.

Pilares estratégicos:

- Talento Humano y Cultura: El talento humano es un elemento diferenciador en el cual se desarrollan las capacidades organizacionales que son el principio y la fuente de la transformación para la competitividad y sostenibilidad de Grupo SURA.

  La cultura es un conjunto de características que garantizan la coherencia en la filosofía, los principios y el estilo de gestión y liderazgo de la Organización, es la forma de hacer las cosas en nuestro día a día.

- Innovación y Emprendimiento: Innovación es la transformación y creación de los negocios y procesos que generan valor, a partir de una cultura que estimula y habilita el desarrollo permanente de competencias y capacidades, como la creatividad y la experimentación.

  Emprendimiento, es la creación de nuevos negocios y la inversión en emprendimientos que contribuyan a la sostenibilidad de nuestro portafolio. Es la aceleración de las compañías nuevas del portafolio.

- Alianzas Internas y Externas: Alianzas internas y externas, sinergias y articulaciones que nos hacen más competitivos y eficientes en nuestro propósito de crear bienestar y desarrollo sostenible. Deben generar valor para todas las partes involucradas.
- Conocimiento: Es la comprensión holística de nuestra industria, por medio del análisis y la visualización sistemática del entorno y las tendencias, así como la articulación de información y aprendizajes de las organizaciones, para generar capacidades que permitan una mejor toma de decisiones, para podernos anticipar y mantenernos vigentes en el tiempo, habilitando el cumplimiento de nuestra visión/aspiración.
- Reputación y Confianza: Es el resultado de cumplir la promesa de valor, a partir de las buenas prácticas, con base en principios éticos y desarrollando relaciones de largo plazo con los grupos de interés.
- Gestión de Recursos Financieros: Es la coordinación del ciclo de recursos financieros del Grupo:
  - Consecución de recursos y definición de estructura de capital adecuada.
  - Asignación de capital a partir de criterios acordados, alineados con la estrategia del Grupo Empresarial.
  - Gestión activa de inversiones haciendo seguimiento y medición para garantizar la generación de valor.

Lo anterior, obliga a la compañía a trabajar en la identificación de las capacidades que necesita desarrollar o fortalecer en términos de talento humano, recursos financieros, prácticas de sostenibilidad, tecnología, diseño de procesos, gobierno corporativo y construcción y gestión de reputación y marca. Todo esto como parte del proceso de búsqueda continua de generación de valor que tiene ahora un alcance más amplio al pretender *Generar Bienestar y Desarrollo Sostenible,* apuntando a que Grupo SURA sea cada vez más útil para la sociedad.

Directivos

La Junta Directiva que, está compuesta de acuerdo con los estatutos corporativos, cuenta con siete miembros nombrados en las reuniones anuales de la Asamblea de Accionistas.
Los miembros de la actual Junta Directiva fueron nombrados por la Asamblea General de Accionistas en una reunión ordinaria que tuvo lugar el 31 de marzo de 2016 para un periodo de dos años. El mandato de cada uno de los miembros de la junta vence en el mes de marzo de 2018. Los directores podrán ser nombrados para periodos adicionales sin restricciones, hasta cumplir la edad máxima de 72 años.
El siguiente cuadro contiene alguna información acerca de los miembros actuales de la junta directiva:

Nombre	Cargo
Luis Fernando Alarcón Mantilla (1)	Presidente
Sergio Michelsen Jaramillo (1)	Principal
Alejandro Piedrahita Borrero	Principal
Carlos Ignacio Gallego Palacio	Principal
Jorge Mario Velásquez Jaramillo	Principal
Carlos Antonio Espinosa Soto (1)	Principal
Jaime Bermúdez Merizalde (1)	Principal

(1) Miembro independiente, de conformidad con la ley colombiana.

Equipo Ejecutivo

Los actuales directivos ejecutivos son:

Nombre	Cargo
David Bojanini García	Presidente (CEO)
Juan Carlos Llanos	Auditor Corporativo
Ricardo Jaramillo Mejía	Vicepresidente de Finanzas Corporativas (CFO)
Tatiana María Orozco de la Cruz	Vicepresidente Asuntos Corporativos (CAO)
Juan Luis Múnera Gómez	Vicepresidente de Asuntos Legales Corporativos (CLO)

Comités de la Junta Directiva

Comité de Sostenibilidad y Gobierno Corporativo

Compuesto por 3 miembros de la Junta Directiva; el CEO asiste como invitado. Se reúne por lo menos 2 veces al año y tiene responsabilidades frente a los directores, la Junta Directiva, la Administración, y frente a la sostenibilidad y el buen gobierno de la Sociedad.

Comité de Nombramientos y Retribuciones

Compuesto por 3 miembros de la Junta Directiva y se reúne al menos dos veces al año. Sus deberes se enmarcan en los siguientes temas: lineamientos en materia de talento humano; estrategias de retención y desarrollo del talento humano; plan de sucesión; evaluación de desempeño de la alta dirección y CEO de la Sociedad; lineamientos para la remuneración de los directores, así como de los administradores de acuerdo con su desempeño individual y frente a la empresa.

Comité de Riesgos

Compuesto por 3 miembros de la Junta Directiva y se reúne al menos dos veces al año. Se le atribuyen responsabilidades con relación a la gestión de riesgos de la Sociedad, incluyendo: analizar y valorar la gestión ordinaria del riesgo en la Sociedad, en términos de límites, perfil de riesgo, rentabilidad, y mapa de capitales; proponer a la Junta Directiva la Política de Riesgos de la Sociedad; elevar a la Junta Directiva las propuestas de normas de delegación para la aprobación de los distintos tipos de riesgo.

Igualmente, este comité es formalmente responsable por los aspectos que en materia de Sostenibilidad le competen a la Sociedad, tales como: evaluación y monitoreo de aquellas tendencias sociales, ambientales y políticas que pudieran llegar a afectar a la Sociedad y, sus subsidiarias, y a sus resultados; seguimiento al desempeño de la Sociedad y sus subsidiarias en los aspectos ambientales, económicos, sociales y reputacionales; monitoreo a la gestión y mitigación de riesgos de naturaleza no financiera; y revisión de la información de naturaleza no financiera que la Sociedad pone a disposición del mercado.

Comité de Auditoría y Finanzas

Compuesto por 3 miembros independientes de la Junta Directiva y se reúne al menos 4 veces al año. Tiene la responsabilidad de generar y promover una cultura de supervisión en la Sociedad. Las responsabilidades del Comité se encuentran consagradas en el artículo 37, literal b. de los Estatutos Sociales y en el reglamento del citado Comité, documentos disponibles al público en la página web de la Sociedad (www.gruposura.com).

Accionistas Principales

El siguiente cuadro contiene información relacionada con la composición accionaria de la Compañía al 31 de diciembre de 2017, de acuerdo con el Libro de Registro de Accionistas:

Accionista	Número de acciones	Valor en pesos	% Participación
Grupo Argos S.A.	130,990,706	24,560,757,375	22.51%
Grupo Nutresa S.A.	59,387,803	11,135,213,063	10.20%
Fondo de Pensiones Obligatorias Porvenir Moderado	54,569,596	10,231,799,250	9.38%
Fondo de Pensiones Obligatorias Protección Moderado	50,589,397	9,485,511,938	8.69%
Cementos Argos S.A.	26,751,424	5,015,892,000	4.60%
Harbor International Fund	24,751,142	4,640,839,125	4.25%
Fondo de Pensiones Obligatorias Colfondos Moderado	17,419,468	3,266,150,250	2.99%
Oppenheimer Developing Markets Fund	13,206,870	2,476,288,125	2.27%
Fondo Bursátil Ishares Colcap	11,484,837	2,153,406,938	1.97%
Fundación Grupo Argos	10,666,767	2,000,018,813	1.83%
Colombiana de Comercio S.A. Corbeta Y/O Alkosto S.A.	10,000,000	1,875,000,000	1.72%
Old Mutual Fondo de Pensiones Obligatorias – Moderado	7,534,891	1,412,792,063	1.29%
Abu Dhabi Investment Authority J.P. Morgan	6,989,392	1,310,511,000	1.20%
Accionistas minoritarios (1)	157,635,255	29,556,610,313	27.09%
Total Acciones	**581,977,548**	**109,120,790,251**	**100.00%**

(1) Incluye accionistas que poseen en forma individual menos del 1,0% de las acciones ordinarias y preferenciales.

Las acciones ordinarias se negocian en la Bolsa de Valores de Colombia bajo el símbolo de "GRUPOSURA", los ADRs nivel I se negocian en el mercado mostrador de los Estados Unidos bajo el símbolo "GIVSY." En cuanto a las acciones preferenciales, se negocian en la Bolsa de Valores de Colombia bajo el símbolo de "PFGRUPSURA" y los ADRs nivel I de esta especie se negocian en Estados Unidos bajo el símbolo de "GIVPY".

NOTA 2. BASES PARA LA PREPARACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS

2.1. Declaración de cumplimiento

Los estados financieros consolidado han sido preparados de acuerdo con las Normas de Contabilidad y de Información Financiera aceptadas en Colombia (NCIF), establecidas en la Ley 1314 de 2009, reglamentadas por el Decreto Único Reglamentario 2420 de 2015 modificado por el Decreto 2496 de 2015 y 2131 de 2016. Las NCIF se basan en las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF), junto con sus interpretaciones, emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (International Accounting Standards Board – IASB, por sus siglas en inglés), traducidas de manera oficial y autorizadas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (IASB, por sus siglas en inglés) al 31 de diciembre de 2015.

Los siguientes lineamientos que la compañía aplica se encuentran incluidos en los decretos mencionados y constituyen excepciones a las NIIF como se emiten por el IASB:

- El artículo 4 del decreto 2131 de 2016 modificó la parte 2 del libro 2 del decreto 2420 de 2015 adicionado por el decreto 2496 de 2015 permitiendo al 31 de diciembre de 2016 la determinación de los beneficios post empleo por concepto de pensiones futuras de jubilación o invalidez, bajo los requerimientos de la NIC 19, sin embargo requiere la revelación del cálculo de los pasivos pensionales de acuerdo con los parámetros establecidos en el Decreto 1625 de 2016, artículos 1.2.1.18.46 y siguientes y, en el caso de conmutaciones pensionales parciales de conformidad con lo dispuesto en el numeral 5 del artículo 2.2.8.8.31 del Decreto 1833 de 2016, informando las variables utilizadas y las diferencias con el cálculo realizado en los términos del marco técnico bajo NCIF.

Adicionalmente, la Compañía aplica los siguientes lineamientos de acuerdo con leyes y otras normas vigentes en Colombia:

- Circular Externa 036 de 2014 de la Superintendencia Financiera de Colombia: imparte instrucciones acerca del modo de contabilizar los ajustes del balance de apertura en compañías vigiladas, controlantes de entidades vigiladas y hace algunas recomendaciones relacionadas con estos ajustes en entidades controladas por dicha superintendencia y la contabilización en los estados financieros consolidados de los ajustes provenientes de los modelos de deterioro de activos financieros. Asimismo, requiere que los preparadores de información financiera sujetos a la vigilancia de esta Superintendencia provisionen los bienes recibidos en dación en pago o restituidos, independientemente de su clasificación contable, siguiendo las instrucciones establecidas en el Capítulo III de la Circular Básica Contable y Financiera. Bajo NIIF, estos activos se valoran de acuerdo con su clasificación siguiendo la NIC 16 o la NIIF 5, según corresponda.

2.2. Bases de medición

Los estados financieros han sido preparados sobre la base del costo histórico con excepción de las siguientes partidas importantes incluidos en el Estado de la Situación Financiera:

Instrumentos financieros medidos al valor razonable.

Propiedades de inversión medidas al valor razonable.
Activos y pasivos que se miden a costo o costo amortizado.

Los activos y pasivos financieros medidos a valor razonable corresponden a aquellos que se clasifican en la categoría de activos y pasivos a valor razonable a través de resultados, y aquellas inversiones patrimoniales medidas a valor razonable a través de patrimonio, todos los derivados financieros y los activos y pasivos reconocidos que se designan como partidas cubiertas en una cobertura de valor razonable, cuyo valor en libros se ajusta con los cambios en el valor razonable atribuidos a los riesgos objeto de cobertura.

Los estados financieros consolidados se presentan en pesos colombianos y sus cifras están expresadas en millones de pesos colombianos, y han sido redondeados a la unidad más cercana, excepto la ganancia neta por acción y la tasa representativa del mercado de cambio que se expresan en pesos colombianos y las divisas (por ejemplo, dólares, euros, peso chileno, peso dominicano, peso mexicano, nuevos soles, peso argentino, reales y pesos uruguayos).

2.3. Actualización de política contable

La Junta Directiva de Grupo Sura, previa recomendación del Comité de Auditoría y Finanzas, aprobó una actualización de las políticas contables sobre Instrumentos Financieros y Activos Intangibles, con el propósito de homologar el alcance en la NIIF 9 y NIC 38 respectivamente.

Valor Razonable con cambios en otro resultado integral

Frente a la Política de Activos Financieros, esta actualización permitirá llevar al 'Otro Resultado Integral' -ORI- (patrimonio), los instrumentos de deuda, lo cual no tiene impacto en los estados financieros presentados pues la actualización solo aplicará para los nuevos instrumentos que se adquieran.

Dentro de los portafolios de inversiones, consideramos que es importante contar con esta clasificación ya que en nuestra gestión se cuenta con inversiones que en principio buscarán tener duraciones y tasas que se aproximen a los requerimientos que el pasivo presenta para cada uno de los ramos que se administran, pero para los cuales también existe la intención de beneficiarse a partir de los movimientos de las condiciones de mercado con el objetivo de incrementar la rentabilidad de la cartera y de atender las necesidades de flujos de efectivo del negocio asegurador.

Este modelo le brindará flexibilidad a la Compañía en la gestión de sus inversiones, ya que contará con un objetivo dual de obtener los flujos de efectivo contractuales, pero también de enajenar eventualmente los activos financieros para beneficiarse potencialmente de las variaciones en las condiciones de mercado. El valor y la frecuencia esperada de las ventas de activos financieros de este modelo es mayor a las del modelo a costo amortizado.

Activos Intangibles

Con relación a la Política de Activos Intangibles, esta actualización permitirá capitalizar, activos intangibles de uso administrativos (tecnológicos), lo cual se verá reflejado en un incremento de los activos intangibles de las compañías del Grupo Empresarial SURA que están implementando SAP.

Estas actualizaciones surtirán efecto a partir de 2018.

2.4. Presentación de estados financieros

Grupo SURA presenta el estado de situación financiera por orden de liquidez.

En el estado de resultados, los ingresos y gastos no se compensan, a menos que dicha compensación sea permitida o requerida por alguna norma o interpretación contable, y sea descrita en las políticas de Grupo SURA.

2.5. Principios de consolidación

Subsidiarias
Los estados financieros consolidados incluyen los estados financieros de Grupo SURA y de sus subsidiarias al 31 de diciembre de 2017 y 2016, y por los años terminados en estas fechas. Grupo SURA consolida los activos, pasivos y resultados financieros de las entidades sobre las que ejerce control.

Una subsidiaria es una entidad controlada directa o indirectamente por alguna de las Compañías que conforman Grupo SURA. El control existe cuando alguna de las Compañías del Grupo tiene el poder para dirigir las actividades relevantes de la subsidiaria, que generalmente son las actividades de operación y financiación con el propósito de obtener beneficios de sus actividades y está expuesta, o tiene derecho, a los rendimientos variables de ésta.

Los estados financieros consolidados de Grupo SURA se presentan en pesos colombianos, que a la vez es la moneda funcional y la moneda de presentación de Grupo SURA, la Compañía controladora. Cada subsidiaria de Grupo SURA determina su propia moneda funcional e incluye las partidas en sus estados financieros utilizando esa moneda funcional.

Los estados financieros de las subsidiarias, para efectos de la consolidación, se preparan bajo las políticas contables de Grupo SURA, y se incluyen en los estados financieros consolidados desde la fecha de adquisición hasta la fecha en la que Grupo SURA pierde su control.

Los activos, pasivos, patrimonio, ingresos, costos, gastos y flujos de efectivo intra grupo se eliminan en la preparación de los estados financieros consolidados.

Cuando el Grupo SURA pierde control sobre una subsidiaria, cualquier participación residual que retenga se mide a valor razonable, las ganancias o pérdidas que surjan de esta medición se reconocen en el resultado del periodo.

Inversiones en asociadas
Una asociada es una entidad sobre la cual Grupo SURA posee influencia significativa sobre las decisiones de política financiera y de operación, sin llegar a tener control o control conjunto.

En la fecha de adquisición, el exceso del costo de adquisición sobre la participación en el valor razonable neto de los activos identificables, pasivos y pasivos contingentes asumidos de la asociada o negocio conjunto, se reconoce como plusvalía. La plusvalía se incluye en el valor en libros de la inversión.

Los resultados, activos y pasivos de la asociada se incorporan en los estados financieros consolidados mediante el método de la participación. El método de la participación se aplica desde la fecha de adquisición hasta cuando se pierde la influencia significativa sobre la entidad.

La participación en la Ganancia o pérdida de una asociada se presenta en el estado de resultado, neto de impuestos y participaciones no controladoras en las subsidiarias de la asociada o negocio conjunto, la participación en los cambios reconocidos directamente en el patrimonio y en el otro resultado integral de la asociada se presentan en el estado de cambios en el patrimonio y en el otro resultado integral consolidados.

Los dividendos recibidos en efectivo de la asociada se reconocen reduciendo el valor en libros de la inversión.

Grupo Sura analiza periódicamente la existencia de indicadores de deterioro de valor y, si es necesario, reconoce pérdidas por deterioro en la inversión en la asociada. Las pérdidas de deterioro se reconocen en el resultado del período y se calculan como la diferencia entre el valor en libros y el valor recuperable de la asociada o negocio conjunto, siendo éste el mayor entre el valor en uso y su valor razonable menos los costos necesarios para su venta.

Cuando se pierde la influencia significativa sobre la asociada, Grupo SURA mide y reconoce cualquier inversión residual que conserve en ella a su valor razonable. La diferencia entre el valor en libros de la asociada (teniendo en cuenta las partidas correspondientes de otro resultado integral) y el valor razonable de la inversión residual retenida, con el valor procedente de su venta, se reconoce en el resultado del periodo.

Negocios Conjuntos
Un negocio conjunto se reconoce cuando el acuerdo contractual esté estructurado a través de un vehículo separado y le otorga derechos sobre los activos netos del acuerdo, y no derecho sobre los activos y obligaciones relacionados con el acuerdo.

Cuando se de un negocio conjunto, deberá reconocer en los estados financieros consolidados, su participación en un negocio conjunto como una inversión y la deberá contabilizar utilizando el método de la participación de acuerdo con la política contable de Inversiones en Asociadas y Negocios Conjunto.

Participaciones no controladoras
Las participaciones no controladoras en los activos netos de las subsidiarias consolidadas se presentan de forma separada dentro del patrimonio de Grupo SURA. El resultado del periodo y el otro resultado integral también se atribuyen a las participaciones no controladoras y controladoras.

Las compras o ventas de participación de subsidiarias, a las participaciones no controladoras que no implican una pérdida de control, se reconocen directamente en el patrimonio.

2.6. Reclasificaciones

Algunas de las cifras y revelaciones con relación al 31 de diciembre de 2016, presentadas en estos estados financieros para propósitos de comparación, pueden presentar variaciones frente a la información publicada a este corte, debido a la creación de nuevos conceptos, reclasificaciones en sus líneas y ajustes, que fueron realizadas como producto de la auditoría y revisión interna por parte de la Administración llevado a cabo para el cierre de los estados financieros terminados al 31 de diciembre de 2016, presentados y aprobados por la Asamblea de Accionistas el pasado 31 de marzo 2017. La Administración de Grupo Sura considera que estos ajustes no afectan la razonabilidad de la información publicada anteriormente.

NOTA 3. POLÍTICAS CONTABLES SIGNIFICATIVAS

Las políticas contables establecidas a continuación han sido aplicadas consistentemente en la preparación del estado consolidado de situación financiera de apertura y de los estados financieros consolidados, preparados de acuerdo con las Normas de Contabilidad y de Información Financiera aceptadas en Colombia (NCIF), a menos que se indique lo contrario.

3.1. Combinaciones de negocios y plusvalía

Una combinación de negocios es una transacción u otro suceso en el que una adquirente obtiene el control de uno o más negocios.

Grupo SURA considera que existen combinaciones de negocios aquellas operaciones mediante las cuales se produce la unión de dos o más entidades o unidades económicas en una única entidad o grupo de sociedades.

Las combinaciones de negocios se contabilizan por el método de adquisición. Los activos identificables adquiridos, los pasivos y los pasivos contingentes asumidos de la adquirida se reconocen a valor razonable a la fecha de adquisición, los costos de adquisición se reconocen en el resultado del periodo y la plusvalía como un activo en el estado de situación financiera consolidado.

La contraprestación transferida se mide como el valor agregado del valor razonable, en la fecha de adquisición, de los activos entregados, los pasivos incurridos o asumidos y los instrumentos de patrimonio emitidos por Grupo SURA, incluyendo cualquier contraprestación contingente, para obtener el control de la adquirida.

La plusvalía se mide como el exceso de la suma de la contraprestación transferida, el valor de cualquier participación no controladora, y cuando es aplicable, el valor razonable de cualquier participación previamente mantenida en la adquirida, sobre el valor neto de los activos adquiridos, los pasivos y los pasivos contingentes asumidos en la fecha de adquisición. La ganancia o pérdida resultante de la medición de la participación previamente mantenida puede reconocerse en los resultados del periodo o en el otro resultado integral, según proceda. En periodos anteriores sobre los que se informa, la adquirente pudo haber reconocido en otro resultado integral los cambios en el valor de su participación en el patrimonio de la adquirida. Si así fuera, el importe que fue reconocido en otro resultado integral deberá reconocerse sobre la misma base que se requeriría si la adquirente hubiera dispuesto directamente de la anterior participación mantenida en el patrimonio. Cuando la contraprestación transferida es inferior al valor razonable de los activos netos de la adquirida, la correspondiente ganancia es reconocida en el resultado del periodo, en la fecha de adquisición.

Para cada combinación de negocios, a la fecha de adquisición, el Grupo SURA elige medir la participación no controladora por la parte proporcional de los activos identificables adquiridos, los pasivos y los pasivos contingentes asumidos de la adquirida o por su valor razonable.

Cualquier contraprestación contingente de una combinación de negocios se clasifica como pasivo o patrimonio y se reconoce a valor razonable en la fecha de adquisición. Los cambios posteriores en el valor razonable de una contraprestación contingente, clasificada como pasivo financiero se reconocen en el resultado del periodo o en el otro resultado integral, cuando se clasifica como patrimonio no se vuelve a

medir y su liquidación posterior se reconoce dentro del patrimonio. Si la contraprestación no clasifica como un pasivo financiero se mide conforme a la NIIF aplicable.

La plusvalía adquirida en una combinación de negocios se asigna, en la fecha de adquisición, a las unidades generadoras de efectivo de Grupo SURA, que se espera serán beneficiadas con la combinación, independientemente de si otros activos o pasivos de la adquirida se asignan a esas unidades.

Cuando la plusvalía forma parte de una unidad generadora de efectivo y parte de la operación dentro de tal unidad se vende, la plusvalía asociada con la operación vendida se incluye en el valor en libros de la operación al momento de determinar la ganancia o pérdida por la disposición de la operación. La plusvalía que se da de baja se determina con base en el porcentaje vendido de la operación, que es la relación del valor en libros de la operación vendida y el valor en libros de la unidad generadora de efectivo.

3.2. Efectivo y equivalentes de efectivo

El efectivo y equivalentes de efectivo en el estado de situación financiera y en el estado de flujos de efectivo incluyen el dinero en caja y bancos, las inversiones de alta liquidez y las operaciones de mercado monetario fácilmente convertibles en una cantidad determinada de efectivo y sujetas a un riesgo insignificante de cambios en su valor, con un vencimiento de tres meses o menos desde la fecha de su adquisición.

3.3. Instrumentos financieros

Activos financieros

Grupo Sura reconoce en el momento inicial sus activos financieros al valor razonable, para la medición posterior a costo amortizado o a valor razonable dependiendo del modelo de negocio de Grupo Sura para gestionar los activos financieros y las características de los flujos de efectivo contractuales del instrumento.

Se clasifica como activo financiero medidos a costo amortizado utilizando el método de la tasa de interés efectiva, si el activo es mantenido dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo es mantenerlos para obtener los flujos de efectivo contractuales y los términos contractuales del mismo otorgan, en fechas específicas, flujos de efectivo que son únicamente pagos del capital e intereses sobre el valor del capital pendiente. Sin perjuicio de lo anterior, Grupo Sura puede designar un activo financiero de forma irrevocable como medido al valor razonable con cambios en resultados.

Los activos financieros se reconocen en la fecha de cierre de la operación, y se registran en la misma cuenta en donde se incluye la valoración de los mismos, para aquellos activos valorados al valor razonable.

Cuentas por cobrar a clientes y de seguros
Grupo Sura definió que el modelo de negocio para las cuentas por cobrar es recibir los flujos de caja contractuales, razón por la cual son valorados inicialmente a su valor razonable y son medidos posteriormente a su costo amortizado utilizando la tasa de interés efectiva.

Activos financieros diferentes a los que se miden a costo amortizado
Los activos financieros diferentes de aquellos medidos a costo amortizado se miden a valor razonable, lo cual incluye las inversiones en instrumentos de capital que no se mantienen para propósitos de negociación.

Los dividendos recibidos en efectivo de estas inversiones se reconocen en el estado de resultado en la sección resultado del periodo.

Los activos financieros que se miden a valor razonable no se les efectúan pruebas de deterioro de valor, ya que el valor razonable recoge esta valoración.

Deterioro de activos financieros al costo amortizado
Para los activos a costo amortizado, el deterioro de valor es evaluado utilizando el modelo de pérdidas crediticias incurridas a la fecha del periodo que se informa. Grupo Sura reconoce en el resultado el valor de la variación de las pérdidas crediticias incurridas como un ingreso o pérdida por deterioro.

Un activo financiero o un grupo de ellos estará deteriorado, y se habrá producido una pérdida por deterioro del valor si, y solo si, existe evidencia objetiva del deterioro como consecuencia de uno o más eventos que hayan ocurrido después del reconocimiento inicial del activo (un "evento que causa la pérdida") y ese evento o eventos causantes de la pérdida tienen un impacto sobre los flujos de efectivo futuros estimados del activo financiero o del grupo de ellos, que pueda ser estimado con fiabilidad.

Modelo de negocios de Grupo Sura

Valor Razonable

El portafolio estructural cuenta con inversiones alternativas las cuales por su naturaleza no cumplen con los requisitos para ser clasificados a costo amortizado, por lo tanto, deben ser clasificadas al valor razonable con efecto en estado de resultados. Entre estas se encuentran, pero no se limitan a: títulos de renta fija con opción de prepago, fondos de capital privado y productos estructurados, entre otros. Este tipo de inversiones podrán ser adquiridas con el objetivo de calzar el pasivo y mantenerlas durante un período prolongado, por lo que podrán hacer parte del portafolio estructural de la Compañía.

Valor Razonable con cambios en esultado Integral (ORI)

En el reconocimiento inicial, Grupo Sura puede designar irrevocablemente a un instrumento de capital de otras compañías que no es mantenido para negociar, como a valor razonable con cambios en Resultado Integral (ORI), esto significa que en sus mediciones posteriores los cambios en el valor razonable no impactarán los estados de resultados sino el patrimonio de la sociedad.

Pasivos financieros
Grupo Sura en el reconocimiento inicial, mide sus pasivos financieros, por su valor razonable menos, los costos de transacción que sean directamente atribuibles a la adquisición o emisión del pasivo financiero y clasifica al momento del reconocimiento inicial los pasivos financieros para la medición posterior a costo amortizado.

Los efectos de dar baja a un pasivo financiero se reconocen en el estado de resultado, como también a través del proceso de amortización bajo el método de la tasa de interés efectiva, que se incluye como costo financiero en el estado de resultado.

Los instrumentos financieros que contienen tanto un componente pasivo como de patrimonio (instrumentos financieros compuestos), deberán reconocerse y contabilizarse por separado. El componente pasivo está determinado por el valor razonable de los flujos de caja futuros y el valor residual es asignado al componente patrimonial.

Baja en cuentas
Un activo financiero o una parte de él, es dado de baja del estado de situación financiera cuando se vende, transfiere, expiran o Grupo SURA pierde control sobre los derechos contractuales o sobre los flujos de efectivo del instrumento. Un pasivo financiero o una parte de él es dado de baja del estado de situación financiera cuando la obligación contractual ha sido liquidada o haya expirado.

Compensación de instrumentos financieros
Los activos financieros y los pasivos financieros son objeto de compensación de manera que se informe el valor neto en el estado de situación financiera consolidado, solamente si (i) existe, en el momento actual, un derecho legalmente exigible de compensar los valores reconocidos, y (ii) existe la intención de liquidarlos por el valor neto, o de realizar los activos y cancelar los pasivos en forma simultánea.

Instrumentos financieros derivados
Los cambios en el valor razonable de los contratos de derivados financieros mantenidos para negociación se incluyen en el rubro "Ganancias a Valor Razonable", en el Estado de Resultado Consolidado. Ciertos derivados incorporados en otros instrumentos financieros (derivados implícitos), son tratados como derivados separados cuando su riesgo y características no están estrechamente relacionados con las del contrato principal y éste no se registra a su valor razonable.

Al momento de suscripción de un contrato de derivado, éste debe ser designado por Grupo SURA como instrumento derivado para negociación o para fines de cobertura contable.

Ciertas transacciones con derivados que no califican para ser contabilizadas como derivados para cobertura son tratadas e informadas como derivados para negociación, aun cuando proporcionan una cobertura efectiva para la gestión de posiciones de riesgo.

Contabilidad de cobertura:

Partida cubierta:
En Grupo Sura, una partida cubierta puede ser un activo o pasivo reconocido, un compromiso firme no reconocido, una transacción proyectada altamente probable o una inversión neta en una operación extranjera.

Tipo de cobertura:
En Grupo Sura se identifican los siguientes tipos de coberturas:

- Coberturas de valor razonable (fair value): las coberturas de valor razonable son coberturas de la exposición de la Compañía a cambios en el valor razonable de un activo o pasivo reconocido o un compromiso en firme no reconocido, o una porción identificada de tal activo, pasivo o compromiso firme, que es atribuible a un riesgo particular y podría afectar las utilidades o pérdidas.

- Cobertura de flujo de efectivo: la cobertura de flujo de efectivo es una cobertura de la exposición a la variabilidad de los flujos de efectivo atribuibles a un riesgo particular asociado con un activo o pasivo reconocido o una transacción proyectada altamente probable que podría afectar las utilidades o pérdidas.

- Coberturas de inversión neta en moneda extranjera: es una cobertura del riesgo de tasa de cambio que surge de una inversión neta en moneda extranjera. Tiene como elemento cubierto la diferencia que resulta del proceso de conversión e integración de los estados.

Medición de la eficacia
La determinación de la aplicación de la contabilidad de cobertura se basa en una expectativa de eficacia futura (prospectiva), cuyo objetivo es asegurar que hay pruebas suficientes para soportar una expectativa de alta eficacia, y una evaluación de eficacia real (retrospectiva).

La cobertura se considera altamente eficaz sólo si se cumplen las dos siguientes condiciones:

a. En el inicio de la cobertura, y en los períodos siguientes, la eficacia de la cobertura, se espera que esté dentro de un rango de 80% y 125%.

b. Los resultados reales de la cobertura se encuentran dentro de un rango de 80% a 125%.

Medición
Grupo Sura mide inicialmente los instrumentos de cobertura al valor razonable. Como característica de los derivados, su valor razonable en la fecha inicial es cero, excepto para algunas opciones.
La medición posterior de los instrumentos de cobertura debe ser al valor razonable.
La mejor evidencia del valor razonable son los precios cotizados en un mercado activo.

Reconocimiento:
Cobertura de valor razonable:
Si una cobertura del valor razonable cumple, durante el período, con los requisitos de documentación, se contabiliza así:

a. La ganancia o pérdida procedente de volver a medir el instrumento de cobertura al valor razonable se debe reconocer en el resultado del período.

b. La ganancia o pérdida de la partida cubierta que sea atribuible al riesgo cubierto se debe ajustar el importe en libros de la partida cubierta y reconocer en el resultado del período. Esto aplica incluso si la partida cubierta se midiese al costo.

Cobertura de flujo de efectivo:

a. El componente separado de patrimonio asociado con la partida cubierta se debe ajustar para que sea igual (en términos absolutos) al importe que sea menor entre:
    a. El resultado acumulado del instrumento de cobertura desde el inicio de la cobertura.
    b. El cambio acumulado en el valor razonable (valor presente) de los flujos de efectivo futuros esperados de la partida cubierta, desde el inicio de la cobertura.

b. Cualquier ganancia o pérdida restante del instrumento de cobertura o del componente designado del mismo (que no constituye una cobertura eficaz) se debe reconocer en el resultado del período.

c. Si la estrategia de gestión del riesgo, documentada por la Compañía, para una relación de cobertura particular, excluyese de la evaluación de la eficacia de la cobertura a un componente específico de la ganancia o pérdida o a flujos de efectivo relacionados del instrumento de cobertura, ese componente excluido de la ganancia o pérdida se debe reconocer en el resultado del período.

Por otro lado, si una cobertura del flujo de efectivo cumple, durante el período, con los requisitos de documentación, se debe contabilizar de la siguiente manera:

- La parte de la ganancia o pérdida del instrumento de cobertura que se determina que es una cobertura eficaz, se debe reconocer en otro resultado integral.
- La parte ineficaz de la ganancia o pérdida del instrumento de cobertura se debe reconocer en el resultado del período.

Cobertura de una inversión neta en moneda extranjera:

La contabilidad de cobertura puede aplicar solo a las diferencias en cambio que surgen entre la moneda funcional del negocio en el extranjero y la moneda funcional de la entidad controladora.

La partida cubierta puede ser un importe de activos netos igual o menor, al valor en libros de los activos netos del negocio en el extranjero que figura en los estados financieros consolidados de la entidad controladora.

Instrumentos financieros compuestos

De acuerdo con la NIC 32, un emisor de un instrumento financiero no derivado deberá evaluar las condiciones para determinar, si este podría ser considerado como instrumento financiero compuestos, es decir, si este contiene un componente de pasivo y de patrimonio, en donde:

- El pasivo financiero: corresponde una obligación contractual de entregar dinero u otro activo financiero o de intercambiar instrumentos financieros, bajo condiciones que son potencialmente desfavorables.

- Instrumento de patrimonio: es cualquier contrato que ponga de manifiesto una articipación residual en los activos de una entidad, después de deducir todos sus pasivos (activos netos).

Grupo Sura, presenta acciones preferenciales, las cuales no pueden ser consideradas en su totalidad como un instrumento de patrimonio, ya que las cláusulas contractuales incorporan una obligación de entregar efectivo u otro activo financiero. De igual forma, no puede ser considerado en su totalidad como un instrumento pasivo, porque no tiene la obligación de entregar al tenedor el total del dinero recibido en la emisión de las acciones, por lo cual deberán ser consideradas como un instrumento financiero compuesto.

Medición inicial de un instrumento financiero compuesto

Los instrumentos financieros compuestos deben ser separados entre el componente de pasivo y patrimonio. Por tanto, para la medición inicial de un instrumento financiero compuesto, el componente de patrimonio se determinará como el importe residual que se obtenga después de deducir, del valor razonable del instrumento en su conjunto y el importe que se haya determinado por separado para el componente de pasivo. La suma de los importes en libros asignados, en el momento del reconocimiento inicial, a los componentes de pasivo y de patrimonio, será siempre igual al valor razonable que se otorgaría al instrumento en su conjunto. No podrán surgir pérdidas o ganancias derivadas del reconocimiento inicial por separado de los componentes del instrumento.

Costos Incrementales relacionados con la emisión de acciones preferenciales

Bajo NIC 32, una compañía incurre en diversos tipos de costos cuando emite instrumentos de patrimonio propio, los cuales se contabilizarán como una detracción, es decir un menor valor del mismo (neto de cualquier beneficio fiscal relacionado), en la medida en que sean costos incrementales directamente atribuibles a la transacción de patrimonio, que se habrían evitado si la compañía, no se hubiera llevado a cabo dicha emisión.

Los costos de transacción relativos a la emisión de un instrumento financiero compuesto se distribuirán entre los componentes de patrimonio y pasivo, en este último considerando que la NIIF 9 en el reconocimiento inicial establece que una compañía medirá un activo financiero o pasivo financiero a su valor razonable más o menos, los costos de transacción que sean directamente atribuibles a la adquisición o emisión del activo financiero o pasivo financiero. Estos costos deberán ser incluidos en el cálculo de la tasa de interés efectiva calculada para su valoración.

Medición posterior de un pasivo financiero originado por un instrumento financiero compuesto

Grupo de inversiones Suramericana S.A., deberá medir de manera posterior al reconocimiento inicial el pasivo financiero al costo amortizado.

3.4. Actividades de seguros

Bajo NIIF 4, la aseguradora puede continuar utilizando políticas contables no uniformes para los contratos de seguro (así como para los costos de adquisición diferidos y los activos intangibles conexos) de las subsidiarias. Aunque la NIIF 4 no exime al Grupo de cumplir con ciertas implicaciones de los criterios establecidos en los párrafos 10 a 12 de la NIC 8.

Específicamente, la compañía:

- No reconocerá como un pasivo las provisiones por reclamaciones futuras cuando estas se originen en contratos de seguro inexistentes al final del periodo sobre el que se informa (tales como las provisiones por catástrofes o de estabilización).

- Llevará a cabo la prueba de adecuación de los pasivos.

- Eliminará un pasivo por contrato de seguro (o una parte del mismo) de su estado de situación financiera cuando, y sólo cuando, se extinga, es decir, cuando la obligación especificada en el contrato sea liquidada o cancelada, o haya caducado.
- No compensará (i) activos por contratos de reaseguro con los pasivos por seguro conexos, o (ii) gastos o ingresos de contratos de reaseguro con los ingresos o gastos, respectivamente, de los contratos de seguro conexos.

- Considerará si se han deteriorado sus activos por reaseguros.

El riesgo de seguro es significativo solo si un evento asegurado puede causar que un asegurador pague un valor significativo por beneficios adicionales, bajo cualquier escenario. Beneficios adicionales se refiere a cantidades que excedería a aquellas que se pagarían en caso de que no ocurriera un evento. El análisis sobre el riesgo significativo se realiza contrato a contrato.

De acuerdo con las características de nuestros productos, la cartera queda clasificada bajo el concepto de contrato de seguro. Es importante destacar, que una vez que un contrato se encuentra clasificado como Contrato de Seguro, su clasificación es mantenida durante la vigencia del mismo, inclusive, si el riesgo de seguro se reduce significativamente durante su vigencia.

Entre las prácticas y políticas permitidas se encuentran la realización obligatoria de pruebas de suficiencia de pasivos y pruebas de deterioro de activos por reaseguro. Entre las prácticas y políticas prohibidas se encuentran la constitución de reservas catastróficas, mantener o establecer reservas de compensación o contingentes y compensar activos y pasivos de reaseguros.

Clasificación de productos de acuerdo con NIIF 4 de Contratos de Seguros
Grupo Sura considera para la clasificación de sus carteras de seguros, los siguientes criterios establecidos por la NIIF 4:

Contratos de Seguro: Son aquellos contratos donde la sociedad (el asegurador) ha aceptado un riesgo de seguro significativo de la contraparte (asegurado) al acordar compensarlo en caso de que un evento adverso no cierto y futuro afectara al asegurado. Se considera que existe riesgo de seguro significativo cuando los beneficios pagados en caso de ocurrencia del evento difieren materialmente de aquellos en caso de no ocurrencia. Los contratos de seguro incluyen aquellos en los que se transfieren riesgos financieros siempre y cuando el componente de riesgo de seguro sea más significativo.

Contratos de Inversión: Son aquellos contratos donde el asegurado transfiere el riesgo financiero significativo, pero no así de seguro. La definición de riesgo financiero incluye el riesgo de un cambio futuro en alguna o en cualquier combinación de las siguientes variables: tasa de interés, precio de instrumentos financieros, precio de commodities, tasas de tipos de cambio, índices de precios o tasas, riesgo de crédito o índice de riesgo de crédito u otra variable no financiera, siempre y cuando la variable no sea específica a una de las partes del contrato.

Operaciones de reaseguros y coaseguros

Reaseguros
Grupo SURA considera el reaseguro como una relación contractual entre una compañía de seguros y una compañía reaseguradora, en la cual la primera cede total o parcialmente, al reasegurador, el o los riesgos asumidos con sus asegurados.

Las primas correspondientes al reaseguro cedido se registran de acuerdo con las condiciones de los contratos de reaseguro y bajo los mismos criterios de los contratos de seguros directos.

Los contratos de reaseguro cedido no eximen a Grupo SURA de sus obligaciones con los asegurados.
Grupo SURA no realiza la compensación de los activos por reaseguro con los pasivos generados por contratos de seguro y se presentan por separado en el estado de situación financiera.

Coaseguros
Grupo SURA considera el coaseguro como la concurrencia acordada de dos o más entidades aseguradoras en la cobertura de un mismo riesgo; para los contratos de coaseguros la responsabilidad de cada aseguradora frente al asegurado es limitada a su porcentaje de participación en el negocio.

Grupos SURA reconoce en el estado de situación financiera el saldo derivado de las operaciones de coaseguro con base en el porcentaje de participación pactado en el contrato de seguro.

Deterioro de reaseguros y coaseguro
Grupo SURA considera que un activo por reaseguro y coaseguro se encuentra deteriorado y reducirá su valor en libros, y reconocerá los efectos en el resultado, sí, y sólo si:

- Existe evidencia objetiva, a consecuencia de un evento que haya ocurrido después del reconocimiento inicial del activo por reaseguro, de que el cedente puede no recibir todos los importes que se le adeuden en función de los términos del contrato; y

- ese evento tenga un efecto que se puede medir con fiabilidad sobre los importes que el cedente vaya a recibir de la compañía reaseguradora.

Los activos por contratos de reaseguro son evaluados por deterioro mínimo una vez al año para detectar cualquier evento que pueda provocar deterioro al valor de los mismos. Los factores desencadenantes pueden incluir disputas legales con terceras partes, cambios en el capital y los niveles de superávit, modificaciones a las calificaciones de crédito de contraparte y una experiencia histórica respecto al cobro de las respectivas compañías reaseguradoras. En el caso de las compañías aseguradoras de Grupo Sura no se presenta deterioro de activos por contratos de reaseguro.

Pasivos por contratos de seguros
Los pasivos por contratos de seguros representan para Grupo SURA la mejor estimación sobre los pagos futuros a efectuar por los riesgos asumidos en las obligaciones de seguro; los cuales se miden y se reconocen a través de reservas técnicas: Las reservas para Grupo SURA son:

a. Reserva de Riesgos en Curso: es aquella que se constituye para el cumplimiento de las obligaciones futuras derivadas de los compromisos asumidos en las pólizas vigentes a la fecha de cálculo. La reserva de riesgos en curso está compuesta por la reserva de prima no devengada y la reserva por insuficiencia de primas.

   La reserva de prima no devengada representa la porción de las primas emitidas de las pólizas vigentes y de las primas emitidas de las pólizas con inicio de vigencia futura.

   La reserva por insuficiencia de primas complementará la reserva de prima no devengada, en la medida en que la prima no resulte suficiente para cubrir el riesgo en curso y los gastos no causados;

b. Reserva Matemática: es aquella que se constituye para atender el pago de las obligaciones asumidas en los seguros de vida individual y en los amparos cuya prima se ha calculado en forma nivelada o seguros cuyo beneficio se paga en forma de renta.

c. Reserva de Insuficiencia de Activos: es aquella que se constituye para compensar la insuficiencia que puede surgir al cubrir los flujos de pasivos esperados que conforman la reserva matemática con los flujos de activos de la entidad aseguradora;

d. Reserva de Siniestros Pendientes: es aquella que se constituye para atender el pago de los siniestros ocurridos una vez avisados o para garantizar la cobertura de los no avisados, a la fecha de cálculo. La

reserva de siniestros pendientes está compuesta por la reserva de siniestros avisados y la reserva de siniestros ocurridos no avisados.

La reserva de siniestros avisados corresponde al monto de recursos que debe destinar la entidad aseguradora para atender los pagos de los siniestros ocurridos una vez estos hayan sido avisados, así como los gastos asociados a estos, a la fecha de cálculo de esta reserva.

La reserva de siniestros ocurridos no avisados representa una estimación del monto de recursos que debe destinar la entidad aseguradora para atender los futuros pagos de siniestros que ya han ocurrido, a la fecha de cálculo de esta reserva, pero que todavía no han sido avisados a la entidad aseguradora o para los cuales no se cuenta con suficiente información;

e. Derivados implícitos: Los derivados implícitos en contratos de seguro son separados si no se considera que están estrechamente relacionados con el contrato de seguro principal y no cumplen con la definición de un contrato de seguro.

Estos derivados implícitos se presentan por separado en la categoría de instrumentos financieros y se miden a valor razonable con cambios en resultados.

f. Prueba de adecuación de pasivos
Las provisiones técnicas registradas son sujetas a una prueba de razonabilidad como mínimo una vez al año, al objeto de determinar su suficiencia sobre la base de proyecciones de todos los flujos de caja futuros de los contratos en vigor. Si como consecuencia de esta prueba se pone de manifiesto que las mismas son insuficientes, son ajustados con cargo a resultados del ejercicio.

Para la realización de la prueba de adecuación de reservas, se utilizan los flujos de caja contractuales futuros medidos en función de las mejores estimaciones disponibles. Los flujos de caja consideran tanto los activos como los pasivos en el tiempo y son descontados considerando la tasa de retorno asociada al portafolio de inversiones que respalda las provisiones y los supuestos de reinversión de la Compañía.

La metodología de la prueba de adecuación de reservas y supuestos incluye las siguientes instancias:

- Proyección de flujos de caja contractuales utilizando supuestos en función de las mejores estimaciones disponibles al momento de la proyección. Los supuestos son revisados periódicamente y aprobados en el Comité de Modelos y Supuestos y por el área de riesgos de la compañía.

- Generación de escenarios de tasas de retorno (considerando la dinámica de inversión-desinversión de cada subsidiaria de la Sociedad).

- Descuento de los flujos de los compromisos (con el objetivo de obtener el valor actual de los mismos).

- Cálculo del percentil 50 de los valores presente y comparación con las reservas contabilizadas. En el caso de México y Perú, donde los contratos no presentan opcionalidades (son simétricos), la proyección de los flujos es simétrica. Sin embargo, en el caso de Chile, donde existen contratos no

simétricos (por ejemplo, flexibles con tasas garantizadas), se realizan proyecciones estocásticas y luego se determina el 50 percentil.

Entre los supuestos utilizados para la prueba de suficiencia de las reservas se encuentran:

· *Supuestos Operativos:*

- Fuga, Rescates Parciales, Factor de Recaudación (no aplican en Rentas Vitalicias): periódicamente se realizan análisis de experiencia en los que se busca incorporar el comportamiento más reciente al supuesto. Los análisis son realizados por familia de productos homogéneos.
    - Gastos Operativos: anualmente, los supuestos de gastos operacionales son revisados para considerar los niveles de gasto mejor estimados (basado en volumen de portafolio y nivel de gastos). Una herramienta importante para la definición del supuesto es la planificación estratégica anual de la Sociedad.

    - Tablas de mortalidad: se utilizan las tablas de mortalidad desarrolladas por la Compañía para la cartera de rentas vitalicias, en tanto que para el resto de la cartera de seguros de vida, dado que no se cuenta con experiencia suficiente para la construcción de una tabla propia, el supuesto se deriva en base a tablas de mortalidad proporcionadas por la compañía reaseguradora.

- Supuestos Financieros: el modelo de Reinversión, genera los escenarios de tasas de retorno en base a los supuestos actualizados tanto de mercado como de inversión a la fecha de cierre del reporte. Dichos supuestos del modelo de reinversión son:
    - Escenarios de Tasas Cero Cupón de Gobierno: junto con el índice de Spreads, se utiliza para valorizar los activos disponibles para inversión/reinversión.
    - Índice de spread proyectado: se aplica a las tasas cero cupón.
    - Factor multiplicativo de spread.
    - Factor de depreciación: se aplica sobre propiedad raíz y acciones.
    - Flujos proyectados de pasivos y activos.

g. Devoluciones esperadas favorables (DEF): Grupo SURA reconoce los pagos futuros a realizar por la experiencia favorable en términos de siniestralidad y continuidad que se pactan al inicio de los contratos de seguro mediante el reconocimiento de una provisión.

Pasivos por ingresos diferidos (DIL)

Corresponde al diferimiento de ingresos cotizantes de tal forma que cubra gastos de mantenimiento y un nivel de utilidad, en los períodos en los que dichos afiliados se conviertan en no cotizantes o en pensionados a los que por normativa no se les pueda cobrar por la administración de sus fondos y/o pago de pensiones mientras que en materia fiscal el ingreso se reconoce en su totalidad en el año es que es percibido.

Costos de adquisición diferidos-DAC

Corresponde al diferimiento del costo de adquisición de nuevos clientes para contratos de seguros y de pensiones. Para normas internacionales se puede reconocer un activo intangible amortizable que representa el derecho de la compañía de obtener beneficios de la administración de las inversiones de sus afiliados y es

amortizado en la medida que la compañía reconoce los ingresos derivados durante el periodo en el que un cliente mantiene su inversión con la compañía.

Los costos de adquisición diferidos están directamente relacionados con la emisión de un contrato de seguros, y dan el derecho contractual a obtener beneficios económicos durante la prestación de servicios.

3.5. Inventarios

Grupo Sura reconoce los inventarios a partir de la fecha en el que se asumen los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad de los mismos.
La medición del valor de los inventarios se realizará en dos momentos: La medición inicial se reconocerá al costo, y la medición posterior al cierre de cada ejercicio, se reconocerá al menor valor entre el costo y el valor neto realizable.

Medición Inicial del inventario

Grupo Sura medirá los inventarios inicialmente así:
Precio de compra más costos de importación más impuestos pagados no recuperables más costos de transporte menos descuentos o rebajas.

Medición posterior del inventario

Para los productos que van a ser vendidos o comercializados, Grupo Sura realizará la medición posterior por el menor entre el costo y el valor neto realizable.
Grupo Sura reconocerá los inventarios cuando se vendan, a su valor en libros, como costos del periodo en el que se reconozcan los ingresos correspondientes, y aplicará el método de valoración del costo promedio ponderado.

Contratos de construcción

Un contrato de construcción es un contrato, específicamente negociado, para la fabricación de un activo o un conjunto de activos, que están íntimamente relacionados entre sí o son interdependientes en términos de su diseño, tecnología y función, o bien en relación con su último destino o utilización.

Los ingresos de actividades ordinarias en los contratos de construcción se miden por el valor razonable de la contraprestación recibida o por recibir.

Cuando el resultado de un contrato de construcción puede ser estimado con suficiente fiabilidad, los ingresos de actividades ordinarias y los costos asociados con el mismo deben ser reconocidos como ingreso de actividades ordinarias y gastos respectivamente, con referencia al estado de realización de la actividad producida por el contrato al final del periodo sobre el que se informa.

La compañía reconoce los contratos de construcción bajo el método de porcentaje de realización, en este método los ingresos de actividades ordinarias del contrato se reconocen como tales, en el resultado del period, en el rubro de costos por prestación de servicios, a lo largo de los periodos contables en los que se lleve a cabo la ejecución del contrato. Los costos del contrato se reconocerán habitualmente como gastos en el resultado del periodo en el que se ejecute el trabajo con el que están relacionados.

3.6. Impuestos

La estructura fiscal de cada país en donde están ubicadas las compañías de Grupo SURA, los marcos regulatorios y la pluralidad de operaciones que desarrollan las compañías, hacen que cada compañía sea sujeto pasivo de impuestos, tasas y contribuciones del orden nacional y territorial.

Impuesto sobre la renta

Corriente

Los activos y pasivos corrientes por el impuesto sobre la renta del período se miden por los valores que se espera recuperar o pagar a la autoridad fiscal. El gasto por impuesto sobre la renta se reconoce en el impuesto corriente de acuerdo con la depuración efectuada entre la renta fiscal y la utilidad o pérdida contable afectada por la tarifa del impuesto sobre la renta del año corriente y conforme con lo establecido en las normas tributarias en cada país. Las tasas y las normativas fiscales utilizadas para computar dichos valores son aquellas que estén aprobadas al final del período sobre el que se informa.

Diferido

El impuesto diferido se calcula sobre las diferencias temporarias entre las bases fiscales de los activos y pasivos y sus valores en libros. El impuesto diferido pasivo se reconoce generalmente para todas las diferencias temporarias imponibles y el impuesto diferido activo se reconoce para todas las diferencias temporarias deducibles y por la compensación futura de créditos fiscales y pérdidas fiscales no utilizadas en la medida en que sea probable la disponibilidad de ganancias impositivas futuras contra las cuales se puedan imputar. Los impuestos diferidos no se descuentan.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos no se reconocen si la diferencia temporaria surge del reconocimiento inicial de un activo o un pasivo en una transacción que no constituya una combinación de negocios y que, al momento de la transacción no afectó ni la ganancia contable ni la ganancia o pérdida fiscal; y para el caso del pasivo por impuesto diferido cuando surja del reconocimiento inicial de la plusvalía.

Los pasivos por impuestos diferidos relacionados con las inversiones en subsidiarias, asociadas y participaciones en negocios conjuntos, no se reconocen cuando la oportunidad de la reversión de las diferencias temporarias se pueda controlar y sea probable que dichas diferencias no se reversen en el futuro cercano y los activos por impuestos diferidos relacionados con las inversiones en subsidiarias, asociadas y participaciones en negocios conjuntos, se reconocen solamente en la medida en que sea probable que las diferencias temporarias se revertirán en un futuro cercano y sea probable la disponibilidad de ganancias impositivas futuras contra las cuales se imputarán esas diferencias deducibles.

El valor en libros de los activos por impuesto diferido se revisa en cada fecha de presentación y se reducen en la medida en que ya no sea probable que exista suficiente ganancia impositiva para utilizar la totalidad o una parte del activo por impuesto diferido. Los activos por impuesto diferido no reconocidos se reevalúan en cada fecha de presentación y se reconocen en la medida en que sea probable que las ganancias impositivas futuras permitan su recuperación.

Los activos y pasivos por impuesto diferido se miden a las tasas fiscales que se espera sean de aplicación en el periodo en que el activo se realice o el pasivo se cancele, con base en las tasas y normas fiscales que fueron aprobadas a la fecha de presentación, o cuyo procedimiento de aprobación se encuentre próximo a completarse para tal fecha.

El impuesto diferido se reconoce en el resultado del periodo, excepto el relacionado con partidas reconocidas fuera del resultado, en este caso se presentará en el otro resultado integral o directamente en el patrimonio.

Los activos y los pasivos corrientes por el impuesto sobre la renta también se compensan si se relacionan con la misma autoridad fiscal y se tiene la intención de liquidarlos por el valor neto o a realizar el activo y a liquidar el pasivo de forma simultánea.

Grupo Sura compensará activos por impuestos diferidos con pasivos por impuestos diferidos si, y sólo si:

a) tiene reconocido legalmente el derecho de compensar, frente a la autoridad fiscal, los importes reconocidos en esas partidas; y
b) los activos por impuestos diferidos y los pasivos por impuestos diferidos se derivan del impuesto a las ganancias correspondientes a la misma autoridad fiscal, que recaen sobre:
    1. la misma entidad o sujeto fiscal; o

    2. diferentes entidades o sujetos a efectos fiscales que pretenden, ya sea liquidar los activos y pasivos fiscales corrientes por su importe neto, ya sea realizar los activos y pagar los pasivos simultáneamente, en cada uno de los periodos futuros en los que se espere liquidar o recuperar cantidades significativas de activos o pasivos por los impuestos diferidos.

3.7. Gastos pagados por anticipados

Representan desembolsos para futuros gastos. Se reconocen en el estado de resultados en el momento en que se reciben los bienes y servicios.

3.8. Activos no corrientes mantenidos para la venta y operaciones discontinuadas

Los activos no corrientes y los grupos de activos para su disposición se clasifican como mantenidos para la venta si su valor en libros se recuperará a través de una transacción de venta, en lugar de por su uso continuado; estos activos o grupos de activos se presentan de forma separada, como activos y pasivos corrientes, en el estado de situación financiera por el menor entre su valor en libros o su valor razonable menos los costos de venta y no se deprecian ni amortizan desde la fecha de su clasificación.

Esta condición se cumple si el activo o el grupo de activos se encuentran disponibles en sus condiciones actuales, para su venta inmediata, la transacción de venta es altamente probable y se espera concretar dentro del año siguiente a la fecha de clasificación.

Grupo Sura considera como operaciones discontinuadas un componente de una compañía que ha sido dispuesto, o clasificado como mantenido para la venta, el cual podría representar una línea de negocio o un área geográfica de operaciones importantes separadas; ser parte de un único plan coordinado para disponer de una línea de negocio o de un área geográfica de operaciones separadas; o ser una subsidiaria adquirida con el objeto exclusivo de revenderla.

Los ingresos, costos y gastos procedentes de una operación discontinuada se presentan de forma separada de los procedentes de las actividades continuadas, en una sola partida después del impuesto sobre la renta, en el estado del resultado integral consolidado del período corriente y del período comparativo del año anterior, aun cuando el Grupo Sura retiene una participación no controladora en la subsidiaria después de la venta.

3.9. Propiedades de Inversión

Grupo Sura define como propiedades de inversión aquellos terrenos y edificios mantenidos para obtener ingresos a través de arrendamientos operativos o que se tienen para generar plusvalía.

Grupo Sura medirá inicialmente las propiedades de inversión al costo, es decir incluyendo todos los costos directamente relacionados con la adquisición de este tipo de activos.

En su medición posterior, Grupo Sura mide las propiedades de inversión bajo el modelo de Valor Razonable, es decir, tomando como referencia el precio que sería recibido por vender el activo en una transacción ordenada entre participantes del mercado, a una fecha de medición determinada.

El valor razonable de las propiedades se determinó con base a transacciones observables en el mercado, debido a la naturaleza de las propiedades, (terrenos y edificios), las cuales cuentan con transacciones similares en el mercado, cumpliendo con un modelo de valoración conforme a lo indicado en la NIIF 13 Medición del valor razonable. (Ver Nota 15 de propiedades de inversión).

Los aumentos y las disminuciones generados en la propiedad de inversión por los cambios del valor razonable deberán ser reconocidos por Grupo Sura en los estados resultados.

Grupo Sura evaluará si existen cambios en la condición de uso de un activo clasificado como propiedad de inversión; que implique que deba se reclasificado o traslado a otro grupo de activos en los estados financieros de Grupo Sura. Adicionalmente, deberá evaluar la existencia de que un activo clasificado como operativo, cuando cumpla con las condiciones para ser clasificado como una propiedad de inversión.

Bajas o retiros

Grupo de Inversiones Suramericana S.A. dará de baja en cuentas una propiedad de inversión cuando se venda o cuando la propiedad de inversión quede permanentemente retirada de uso y no se esperen beneficios económicos futuros procedentes de su disposición o cuando la propiedad sea entregada en arrendamiento financieros.

La pérdida o ganancia resultante del retiro o la disposición de una propiedad de inversión, en libros del activo, y se reconocerá en el resultado del periodo en que tenga lugar el retiro o la desapropiación.

3.10. Propiedad y equipo

Grupo Sura define como propiedad y equipo (P&E) aquellos activos tangibles que serán utilizados en más de un período contable que se espera que sean recuperados a través de su uso y no a través de su venta.

Grupo Sura determinará como costo inicial de la propiedad y equipo los costos incurridos en la adquisición o en la construcción de estos activos hasta que estén listos para ser usados.

Grupo Sura medirá posterior a su reconocimiento los bienes inmuebles (terrenos y edificaciones), bajo un modelo de revaluación, es decir a su valor razonable, el cual el precio que sería recibido por vender el activo en una transacción ordenada entre participantes del mercado, a una fecha de medición determinada. El valor razonable de la propiedad y equipo fue determinada por peritos expertos independientes con una capacidad profesional reconocida y experiencia reciente.

Para las demás clases de propiedad y equipo se utilizará el modelo del costo.

Grupo Sura deberá efectuar, máximo cada cuatro años avalúos técnicos para asegurar que el valor en libros del activo no difiera significativamente del valor razonable del mismo. Los incrementos por revaluación habitualmente se acreditarán a otro resultado integral en el estado del resultado, y se acumularán como un componente separado del patrimonio denominado "superávit de revaluación".

Las disminuciones en los activos deberán ser llevados como un menor valor del saldo de otro resultado integral, si existiese, si no, directamente al resultado.

Depreciación

Grupo Sura depreciará sus elementos de propiedad y equipo por el método de línea recta, para todas las clases de activos, excepto para los terrenos. Los terrenos y los edificios son activos separados, y se contabilizarán por separado, incluso si han sido adquiridos de forma conjunta.

La depreciación comenzará cuando los activos estén en la ubicación y en las condiciones necesarias para que puedan operar; y cesará en la fecha en que el activo sea clasificado como mantenido para la venta o como propiedad de inversión medida a valor razonable, de acuerdo con las políticas contables aplicables.

Grupo Sura dará de baja en cuentas un elemento de propiedades y equipo si este será vendido o cuando no se espere obtener beneficios económicos futuros por su uso o disposición. La pérdida o ganancia surgida al dar de baja un elemento de propiedades y equipo se incluirá en el resultado del periodo.

Vidas útiles

Grupo Sura definió los siguientes periodos de vidas útiles para la propiedad y equipo:

Edificios	20 a 100 años
Equipo de tecnología	3 a 10 años
Equipos médicos	6 a 17 años
Muebles y enseres	6 a 10 años
Vehículos	4 a 10 años
Mejoras en propiedad ajena	A la vigencia del contrato ó vida útil cual sea menor.

Grupo Sura deberá revisar las vidas útiles de todos los activos, por lo menos al final de cada período contable.

3.11. Activos intangibles

Un activo intangible es un activo identificable, de carácter no monetario y sin apariencia física, del cual se espera genere beneficios económicos por más de un período contable. Los activos intangibles adquiridos en forma separada se miden inicialmente a su costo. El costo de los activos intangibles adquiridos en combinaciones de negocios es su valor razonable a la fecha de adquisición. Después del reconocimiento inicial, los activos intangibles se contabilizan al costo menos cualquier amortización acumulada y cualquier pérdida acumulada por deterioro del valor.

Las vidas útiles de los activos intangibles se determinan como finitas o indefinidas. Los activos intangibles con vidas útiles finitas se amortizan a lo largo de su vida útil de forma lineal y se evalúan para determinar si tuvieron algún deterioro del valor, siempre que haya indicios de que el activo intangible pudiera haber sufrido

dicho deterioro. El período de amortización y el método de amortización para un activo intangible con una vida útil finita se revisan al menos al cierre de cada periodo. Los cambios en la vida útil esperada o en el patrón esperado de consumo de los beneficios económicos futuros del activo se contabilizan al cambiar el período o método de amortización, según corresponda, y se tratan como cambios en las estimaciones contables. El gasto por amortización de activos intangibles con vidas útiles finitas se reconoce en el estado de resultados.

Los activos intangibles con vidas útiles indefinidas no se amortizan, sino que se someten a pruebas anuales para determinar si sufrieron un deterioro del valor, ya sea en forma individual o a nivel de la unidad generadora de efectivo. La evaluación de la vida indefinida se revisa en forma anual para determinar si dicha vida indefinida sigue siendo válida. En caso de no serlo, el cambio de la vida útil de indefinida a finita se realiza en forma prospectiva.

Las ganancias o pérdidas que surgen cuando se da de baja un activo intangible se miden como la diferencia entre el valor obtenido en la disposición y el valor en libros del activo, y se reconoce en el estado de resultados en la sección resultado del periodo.

3.12. Inversiones

3.12.1. Subsidiarias

Una subsidiaria es una entidad controlada directa o indirectamente por alguna de las Compañías que conforman el portafolio de Grupo SURA. El control existe cuando alguna de las Compañías tiene el poder para dirigir las actividades relevantes de la subsidiaria, que generalmente son las actividades de operación y financiación con el propósito de obtener beneficios de sus actividades y está expuesta, o tiene derecho, a los rendimientos variables de ésta.

3.12.2. Asociadas y negocios conjuntos

Una asociada es una entidad sobre la cual Grupo Sura posee influencia significativa sobre las decisiones de política financiera y de operación, sin llegar a tener control o control conjunto.

Grupo Sura ejerce influencia significativa cuando tenga el poder de intervenir en las decisiones financieras u operacionales de otra compañía, sin lograr el control o control conjunto. Se debe presumir que Grupo Sura ejerce influencia significativa cuando:

- Posea directa o indirectamente, el 20% o más del poder de voto en la compañía, salvo que pueda demostrarse que tal influencia no existe a través de los órganos de dirección; o
- Aunque posea directa o indirectamente, menos del 20% del poder de voto en la compañía, puede demostrar claramente que existe influencia significativa a través de los órganos de dirección.

Grupo Sura evidencia la influencia significativa a través de uno o varios de los siguientes aspectos:

Representación en el órgano de dirección de la Compañía o asociada;

- Participación en la determinación de políticas y decisiones sobre dividendos y otras distribuciones;
- Transacciones de importancia relativa con la asociada;
- Intercambio de personal directivo; o
- Suministro de información técnica esencial.

Las inversiones se reconocen inicialmente al costo de la transacción y posteriormente son medidas al método de participación.

Grupo Sura debe contabilizar en el momento de la adquisición de la inversión la diferencia entre el costo de la inversión y la porción que corresponda a Grupo Sura en el valor razonable neto de los activos y pasivos identificables de la asociada, de la siguiente forma:

- Si la porción del valor razonable de los activos y pasivos identificados de la asociada es menor que el valor de la adquisición, surge un mayor valor que hace parte del costo de la inversión; o
- Si la porción del valor razonable de los activos y pasivos identificados de la asociada es mayor que el valor de la adquisición, se considera una compra en condiciones ventajosas, esta diferencia se reconoce como ingreso del periodo.

Los dividendos recibidos en efectivo de la asociada o negocio conjunto se reconocen como un menor valor de la inversión.

Grupo Sura analiza periódicamente la existencia de indicadores de deterioro de valor y, si es necesario, reconoce pérdidas por deterioro en la inversión en la asociada o negocio conjunto. Las pérdidas de deterioro se reconocen en el resultado del período y se calculan como la diferencia entre el valor recuperable de la asociada o negocio conjunto, siendo éste el mayor entre el valor en uso y su valor razonable menos los costos necesarios para su venta, y su valor en libros.

Cuando se pierde la influencia significativa sobre la asociada o el control conjunto sobre el negocio conjunto, Grupo Sura mide y reconoce cualquier inversión residual que conserve en ella a su valor razonable. La diferencia entre el valor en libros de la asociada o negocio conjunto (teniendo en cuenta las partidas correspondientes de otro resultado integral) y el valor razonable de la inversión residual retenida, con el valor procedente de su venta, se reconoce en el resultado del periodo.

3.13. Deterioro del valor de activos no financieros

A cada fecha de presentación, el Grupo Sura evalúa si existe algún indicio de que un activo pueda estar deteriorado en su valor. El Grupo Sura estima el valor recuperable del activo o unidad generadora de efectivo, en el momento en que detecta un indicio de deterioro, o anualmente para la plusvalía, activos intangibles con vida útil indefinida y los que aún no se encuentran en uso.

El valor recuperable de un activo es el mayor valor entre el valor razonable menos los costos de venta, ya sea de un activo o de una unidad generadora de efectivo, y su valor en uso y se determina para un activo individual, salvo que el activo no genere flujos de efectivo que sean sustancialmente independientes de los de otros activos o grupos de activos, en este caso el activo deberá agruparse a una unidad generadora de efectivo. Cuando el valor en libros de un activo o de una unidad generadora de efectivo exceda su valor recuperable, el activo se considera deteriorado y se reduce el valor a su monto recuperable.

Al calcular el valor en uso, los flujos de efectivo estimados, ya sea de un activo o de una unidad generadora de efectivo, se descuentan a su valor presente mediante una tasa de descuento antes de impuestos que refleja las consideraciones de mercado del valor del dinero en el tiempo y los riesgos específicos del activo. Para determinar el valor razonable menos los costos de venta se emplea un modelo de valoración adecuado.

Las pérdidas por deterioro del valor de operaciones continuadas se reconocen en el estado de resultado en la sección estado de resultados en aquellas categorías de gastos que se correspondan con la función del activo deteriorado. Las pérdidas por deterioro atribuibles a una unidad generadora de efectivo se asignan inicialmente a la plusvalía y una vez agotado éste, de forma proporcional, con base en el valor en libros de cada activo, a los demás activos no corrientes de la unidad generadora de efectivo.

El deterioro del valor para la plusvalía se determina evaluando el valor recuperable de cada unidad generadora de efectivo (o grupo de unidades generadoras de efectivo) a las que se relaciona la plusvalía. Las pérdidas por deterioro de valor relacionadas con la plusvalía no se pueden revertir en períodos futuros.

Para los activos en general, excluido la plusvalía, a cada fecha de presentación se efectúa una evaluación sobre si existe algún indicio de que las pérdidas por deterioro del valor reconocidas previamente ya no existen o hayan disminuido. Si existe tal indicio, Grupo Sura efectúa una estimación del valor recuperable del activo o de la unidad generadora de efectivo. Una pérdida por deterioro del valor reconocida previamente solamente se revierte si hubo un cambio en los supuestos utilizados para determinar el valor recuperable de un activo desde la última vez en que se reconoció la última pérdida por deterioro del valor. La reversión se limita de manera tal que el valor en libros del activo no exceda su monto recuperable, ni exceda el valor en libros que se hubiera determinado, neto de la depreciación, si no se hubiese reconocido una pérdida por deterioro del valor para el activo en los años anteriores. Tal reversión se reconoce en el estado de resultado.

3.14. Valor razonable

Es el precio que sería recibido por vender un activo o pagado por transferir un pasivo en una transacción ordenada entre participantes del mercado en la fecha de la medición. El valor razonable de todos los activos y pasivos financieros se determina a la fecha de presentación de los estados financieros, para reconocimiento o revelación en las notas a los estados financieros.

A continuación se define la jerarquía del valor razonable:

- Con base en precios cotizados en mercados activos para activos o pasivos idénticos a los que la Compañía puede acceder en la fecha de la medición (nivel 1).

- Con base en técnicas de valuación comúnmente usadas por los participantes del mercado que utilizan variables distintas de los precios cotizados que son observables para los activos o pasivos, directa o indirectamente (nivel 2).

- Con base en técnicas de valuación internas de descuento de flujos de efectivo u otros modelos de valoración, utilizando variables estimadas por Grupo SURA no observables para el activo o pasivo, en ausencia de variables observadas en el mercado (nivel 3).

Los juicios incluyen datos tales como el riesgo de liquidez, el riesgo de crédito y la volatilidad. Los cambios en las hipótesis acerca de estos factores podrían afectar al valor razonable reportado de los instrumentos financieros.

Para medir el valor razonable, Grupo Sura determinará todos los elementos siguientes:

a. Activos o pasivo concreto, objeto de la medición (de forma coherente con su unidad de cuenta).
b. Para un activo no financiero, la premisa de valoración que es adecuada para la medición.
c. El mercado principal (o más ventajoso) para el activo o pasivo.

d. La(s) técnica(s) de valoración adecuada(s) para la medición, considerando la disponibilidad de datos con los cuales se pueda desarrollar las variables que representen los supuestos que los participantes de mercado utilizarán al fijar el precio del activo y pasivo y el nivel de la jerarquía del valor razonable en la que se clasifican las variables.

Medición del activo o pasivo

Al medir el valor razonable de un activo o pasivo, Grupo Sura tendrá en cuenta lo siguiente:
Las características del activo o pasivo en la misma forma en que los participantes de mercado las considerarían para fijar el precio de dicho activo o pasivo, por ejemplo, los siguientes:

- La condición y localización del activo.
- Restricciones, si las hubiera, sobre la venta o uso del activo.
- La forma en que esas características serían tenidas en cuenta por los participantes de mercado.

Medición de los pasivos financieros

Una medición a valor razonable supone que un pasivo no financiero se transfiere a un participante del mercado en la fecha de medición, que este pasivo permanecerá en circulación y que el participante que recibió el pasivo requeriría satisfacer la obligación.
Cuando no existe un mercado observable para proporcionar información para la fijación del precio, la información podrá ser recibida para estas partidas si están mantenidas por otras partes como activos y el valor razonable del pasivo se medirá desde la perspectiva de un participante de mercado.

Valor razonable en el reconocimiento inicial

Cuando Grupo Sura adquiere un activo, o asume un pasivo, el precio pagado (o el precio de la transacción) es un precio de entrada. Debido a que las compañías no venden necesariamente activos a los precios pagados para adquirirlos y de forma análoga, las compañías no necesariamente transfieren pasivos a los precios recibidos por asumirlos, conceptualmente los precios de entrada y salida son diferentes. El objetivo de la medición del valor razonable es estimar el precio de salida.

Técnicas de valoración

Grupo Sura utiliza las siguientes técnicas de valoración:

- Enfoque de mercado: esta técnica se utiliza principalmente en la valoración de las propiedades de inversión y de los activos fijos cuya medición posterior se ha definido por Grupo Sura como modelo reevaluado. También se utiliza en los activos financieros que se han definido de acuerdo con el modelo de negocios a valor razonable y que presentan un mercado activo.
- Enfoque del ingreso: se utiliza esta técnica de valoración para activos y pasivos financieros determinados a valor razonable y que no presentan un mercado activo.
- Enfonque del costo Una técnica de valoración que refleja el importe que se requeriría en el momento presente para sustituir la capacidad de servicio de un activo (a menudo conocido como costo de reposición corriente).

3.15. Arrendamientos

La determinación de si un acuerdo constituye o contiene un arrendamiento se basa en la esencia del acuerdo a su fecha de inicio, si el cumplimiento del acuerdo depende del uso de un activo o activos específicos, o si el acuerdo concede un derecho de uso del activo.

Los arrendamientos se clasifican en arrendamiento financiero y operativo. Un arrendamiento se clasifica como financiero cuando se transfieren sustancialmente todos los riesgos y los beneficios inherentes a la propiedad del bien arrendado al arrendatario, en caso contrario, es clasificado como un arrendamiento operativo.

Los activos tomados en arriendo bajo arrendamientos financieros se reconocen y se presentan como activos en el estado de situación financiera al comienzo del arrendamiento, por el valor razonable del activo arrendado o el valor presente de los pagos mínimos del arrendamiento, el que sea menor.

Los activos arrendados bajo arrendamiento financiero se deprecian a lo largo de la vida útil del activo mediante el método de la línea recta. Sin embargo, si no existiese certeza razonable de que el Grupo Sura obtendrá la propiedad al término del plazo del arrendamiento, el activo se deprecia a lo largo de su vida útil estimada o en el plazo del arrendamiento, el que sea menor. Los pagos del arrendamiento se dividen entre el interés y la reducción de la deuda. Los cargos financieros se reconocen en el estado de resultado.

Los pagos por arrendamientos operativos, incluyendo los incentivos recibidos, se reconocen como gastos en el estado de resultado en forma lineal a lo largo del plazo del arrendamiento.
Los contratos de arrendamiento clasificados como financieros generaran el reconocimiento de un elemento de propiedad y equipo y aplicará todos los criterios de medición establecidos para ese grupo de activos en la política contable de propiedad y equipo.
Para Grupo Sura si un contrato de arrendamiento no clasifica como financiero deberá ser clasificado como operativo y todos los cánones pagados por los bienes arrendados se reconocerán como gastos en los resultados.

3.16. Beneficios a empleados

Los beneficios a los empleados comprenden todas las contraprestaciones que Grupo Sura proporciona a los trabajadores a cambio de los servicios prestados. Los beneficios a empleados son clasificados como: corto plazo, post- empleo, otros beneficios a largo plazo y/o beneficios por terminación.

Beneficios de corto plazo
Son beneficios (diferentes de los beneficios por terminación) que se espera liquidar totalmente antes de los doce meses siguientes al final del periodo anual sobre el que se informa en el que los empleados hayan prestado los servicios relacionados. Los beneficios de corto plazo se reconocen en la medida en que los empleados prestan el servicio, por el valor esperado a pagar. Los efectos del cambio en la valoración de los beneficios corto plazo se llevan contra el resultado del período.

Beneficios a largo plazo
Los beneficios a largo plazo hacen referencia a todos los tipos de remuneración que se le adeudan al empleado, después de los doce meses siguientes al cierre del ejercicio contable o durante la prestación del servicio. Para este beneficio, Grupo Sura deberá medir el superávit o déficit en un plan de beneficios a empleados a largo plazo, utilizando toda la técnica que se aplica para los beneficios post-empleo tanto para la estimación de la obligación como para los activos del plan; y deberá determinar el valor del beneficio definido neto hallando el déficit o superávit de la obligación.

Un pasivo por beneficio largo plazo se reconoce así:

a) el valor presente de la obligación por beneficios definidos al final del periodo sobre el que se informa;
b) menos el valor razonable, al final del periodo sobre el que se informa, de los activos del plan (si los hubiera) con los cuales se liquidan directamente las obligaciones.

Los cambios por valoración de los beneficios a empleados a largo plazo se reconocen en el resultado del periodo.

Beneficios post-empleo
Los beneficios post-empleo son todas aquellas remuneraciones otorgadas al empleado, pero que son posteriores al período de empleo y que se otorgarán una vez se complete dicha etapa. En Grupo Sura existen beneficios post empleo de:

- Plan de aportaciones definidas: bajo la cual la obligación se limita a las aportaciones fijadas que paga a una compañía externa o fondo, se reconoce una vez el empleado haya prestado sus servicios durante un período y se revela el gasto del período a su valor nominal
- Plan de beneficios definidos: donde Grupo Sura tiene la obligación legal o implícita de responder por los pagos de los beneficios que quedaron a su cargo, y requerirá el uso de un cálculo actuarial, con el fin de efectuar el reconocimiento de la obligación por beneficios definidos sobre la base de las suposiciones actuariales.

Las ganancias y pérdidas actuariales en los planes de beneficios definidos se reconocen en el otro resultado integral, el resto de variaciones en la valoración de los beneficios definidos se llevan al estado de resultados.

Los beneficios clasificados de largo plazo y post-empleo son descontados con las tasas de los bonos de gobierno emitidos por cada uno de los países, considerando las fechas de los flujos en lo que Grupo Sura espera realizar los desembolsos. Se utiliza esta tasa ya que no se presentan tasas referentes a bonos corporativos de alta calidad.

Beneficios por terminación
Los beneficios por terminación los constituyen pagos por retiro anticipado o pagos por despido, y por lo tanto sólo surgirán en el momento de la terminación de la relación laboral. Grupo Sura debe reconocer los beneficios por terminación como un pasivo y un gasto en el momento en que ya no se pueda retirar la oferta de los beneficios por temas contractuales o que reconozca los costos de una reestructuración.

3.17. Provisiones y contingencias

Las provisiones se registran cuando Grupo Sura tiene una obligación presente, legal o implícita, como resultado de un suceso pasado, es probable que Grupo Sura tenga que desprenderse de recursos que incorporan beneficios económicos para cancelar la obligación, y puede hacerse una estimación fiable del valor de la obligación. Si estas condiciones no se cumplen, no debe reconocerse una provisión.

Grupo Sura reconoce las provisiones en el estado de situación financiera; por la mejor estimación del desembolso requerido, es decir, el valor por el cual Grupo Sura deberá liquidar la obligación al período sobre el que se informa; considerando los riesgos e incertidumbres que rodean dicha estimación.

Grupo Sura, considera que se da origen al reconocimiento de una provisión cuando tenga una probabilidad mayor al 50% de pérdida.

Grupo Sura reconoce, mide, y revela las provisiones originadas en relación con los contratos onerosos, las reestructuraciones, los procesos contractuales y los litigios, siempre y cuando existan altas probabilidad de que a la Compañía se le haya generado una obligación y deba cancelarla.

Grupo Sura define pasivo contingente como una obligación que surge de eventos pasados y cuya existencia será confirmada por la ocurrencia o no ocurrencia de eventos futuros inciertos, o como una obligación presente, que surge de eventos pasados, pero no es reconocida porque: a) no es probable que para satisfacerla se vaya a requerir una salida de recursos que incorpores beneficios económicos o b) el valor de la obligación no puede ser medido con la suficiente fiabilidad; y cataloga como activo contingente a aquel activo que surge a raíz de sucesos pasados, cuya existencia será confirmada por la ocurrencia o no ocurrencia de eventos futuros inciertos.

Para activos y pasivos contingentes dado que surgen de eventos inesperados y no existe certeza de sus beneficios y obligaciones económicas futuras no serán reconocidos en el estado de situación financiera hasta su ocurrencia.

3.18. Segmentos de operación

Un segmento operativo es un componente de Grupo SURA que desarrolla actividades de negocio de las que pueden obtener ingresos e incurrir en costos y gastos, sobre el cual se dispone de información financiera y cuyos resultados de operación son revisados regularmente por la máxima autoridad en la toma de decisiones de operación de Grupo SURA, para decidir sobre la asignación de los recursos a los segmentos y evaluar su rendimiento.

La información financiera de los segmentos operativos se prepara bajo las mismas políticas contables utilizadas en la elaboración de los estados financieros consolidados de Grupo SURA.

3.19. Ingresos

Grupo SURA reconoce los ingresos ordinarios cuando se da la transferencia de riesgos y beneficios; es decir cuando el servicio es prestado o en el momento de la entrega de los bienes, en la medida que sea probable que los beneficios económicos ingresen al Grupo SURA y que los ingresos se puedan medir de manera fiable. Los ingresos se miden al valor razonable de la contraprestación recibida o por recibir, excluyendo impuestos u otras obligaciones. Los descuentos que se otorguen se registran como menor valor de los ingresos.

Los siguientes criterios específicos de reconocimiento también deben ser cumplidos antes de que los ingresos sean reconocidos.

Los ingresos de actividades ordinarias asociados con la operación se reconocen, considerando el grado de terminación de la prestación final del periodo sobre el que se informa. El resultado de una transacción puede ser estimado con fiabilidad cuando se cumplen todas y cada una de las siguientes condiciones:

- El valor de los ingresos de actividades ordinarias pueda medirse con fiabilidad;
- Sea probable que la entidad reciba los beneficios económicos asociados con la transacción;
- El grado de realización de la transacción, al final del periodo sobre el que se informa, pueda ser medido con fiabilidad; y
- Los costos ya incurridos en la prestación, así como los que quedan por incurrir hasta completarla, puedan ser medidos con fiabilidad.

Grupo Sura calcula el grado de realización de un servicio prestado a través de:

- La proporción de los servicios ejecutados sobre el total de servicios comprometidos a realizar.

- La proporción que representan los costos incurridos y ejecutados sobre el total de costos estimados. Para ello, en los costos incurridos hasta la fecha sólo se incluirán los costos que se derivan de los servicios prestados hasta esa misma fecha; y respecto a los costos totales estimados de la transacción sólo se incluirán los costos por servicios que han sido o serán prestados.

Medición de ingresos
Grupo Sura deberá medir los ingresos al valor razonable de la contraprestación recibida o por recibir.

El monto de los ingresos que surgen de una transacción, generalmente es determinado por acuerdo entre la Compañía y el comprador o el usuario del activo.

Para la Compañía, en casi todos los casos, la contraprestación se da en la forma de efectivo o equivalente al efectivo y el monto de los ingresos es el monto de efectivo o equivalentes de efectivo recibido o por recibir.

Los siguientes criterios específicos de reconocimiento también deben ser cumplidos antes de que los ingresos sean reconocidos.

3.19.1. Ingresos por primas emitidas
El ingreso por primas emitidas se reconoce en el momento en que se expiden las pólizas, excepto las correspondientes a las vigencias que inician posteriormente o que superan el año, los cuales se causan al inicio de la vigencia o en el año siguiente de iniciación de la vigencia. Los ingresos por primas aceptadas en reaseguros, se causan en el momento de recibir los correspondientes estados de cuenta de los reaseguradores.

Las primas no devengadas se calculan por separado para cada póliza individual para cubrir la parte restante de las primas emitidas.

3.19.2. Ingresos administradora de riesgos laborales
La administradora de riesgos laborales estima el valor de las cotizaciones obligatorias teniendo en cuenta los trabajadores que estuvieron afiliados durante todo o parte del período (novedades de ingreso y retiro), el salario base de cotización y la clase de riesgo, reportados en la última autoliquidación o en la afiliación. Cuando el empleador no reporte novedades, el valor estimado de la cotización no podrá ser inferior a la suma cotizada en el último formulario de autoliquidación de aportes.

3.19.3. Ingresos por dividendos
Grupo SURA reconoce los ingresos por dividendos cuando tiene el derecho a recibir el pago, que es generalmente cuando son decretados los dividendos, excepto cuando el dividendo represente una recuperación del costo de la inversión. Tampoco se reconoce ingreso por dividendos cuando el pago se realiza a todos los accionistas en la misma proporción en acciones del emisor.

3.19.4 Ingresos por comisiones
Ingresos por comisiones son generalmente reconocidos con la prestación del servicio. Los que son surgidos de las negociaciones, o participación en las negociaciones de una transacción de un tercero tales como la disposición de la adquisición de acciones u otros valores, o la compra o venta de negocios, son reconocidos en la finalización de la transacción subyacente.

Los honorarios del portafolio o cartera y de asesoramiento de gestión y otros servicios se reconocen basados en los servicios aplicables al contrato cuando el servicio es prestado.

Los honorarios de gestión de activos relacionados con los fondos de inversión y las tasas de inversión del contrato se reconocen en una base pro-rata durante el período de prestación del servicio. El mismo principio se aplica para la gestión de patrimonios, planificación financiera y servicios de custodia que continuamente se efectúa durante un período prolongado de tiempo. Las tasas cobradas y pagadas entre los bancos por pago de servicios, se clasifican como ingresos por comisiones y gastos por comisiones.

3.19.5 Ingresos por inversiones

El devengamiento de intereses sobre activos financieros medidos a costo amortizado es reconocido en el resultado del ejercicio de acuerdo con la proyección de los flujos pactados.

3.19.6 Ingresos por entidades prestadoras de salud

Las compañías de salud de Grupo Sura, como delegataria del Fondo de Solidaridad y Garantía para la captación de los aportes del Plan Obligatorio de Salud, recibe un valor per cápita por la prestación de los servicios para cada afiliado, que se denomina unidad de pago por capitación – UPC, el cual es modificado anualmente por el Consejo Nacional de Seguridad Social en Salud y reconoce los ingresos por este concepto. Igualmente, la Compañía registra como ingresos, el valor per cápita por promoción y prevención reconocida por el Sistema General de Seguridad Social en Salud en cada declaración de giro y compensación una vez surtido el respectivo proceso de compensación.

Los ingresos por contratos de medicina prepagada se causan en la medida en que transcurra la vigencia de los mismos.

3.20. Ganancia por acción

Las ganancias por acción básicas se calculan dividiendo el resultado del período atribuible a los tenedores de acciones en circulación entre el promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación durante el periodo; lo anterior teniendo en cuenta que los dividendos de las acciones preferentes están reconocidas en el pasivo de la compañía.

3.21. Moneda

3.21.1. Funcional

Las partidas incluidas en los estados financieros de cada una de las entidades de Grupo SURA se valoran utilizando la moneda del entorno económico principal en que la entidad opera (moneda funcional). La moneda funcional y de presentación de los estados financieros consolidados de Grupo SURA es el peso colombiango, que es la moneda del entorno económico primario en el cual opera, además obedece a la moneda que influye en la estructura de costos e ingresos.

Los estados financieros son presentados en millones de pesos colombianos, y han sido redondeados a la unidad más cercana.

3.21.2 Moneda extranjera

Las transacciones en moneda extranjera se registran inicialmente a las tasas de cambio de la moneda funcional vigentes a la fecha de la transacción. Posteriormente, los activos y pasivos monetarios en moneda extranjera se convierten a la tasa de cambio de la moneda funcional, vigente a la fecha de cierre del periodo; las partidas no monetarias que se miden a su valor razonable se convierten utilizando las tasas de cambio a

la fecha en la que se determina su valor razonable y las partidas no monetarias que se miden a costo histórico se convierten utilizando las tasas de cambio vigentes a la fecha de las transacciones originales.

Todas las diferencias en cambio se reconocen en el estado de resultado excepto las diferencias en cambio que surgen de la conversión de los negocios en el extranjero, y la aplicación de contabilidad de cobertura que se reconocen en otros resultados; hasta la disposición del negocio en el extranjero que se reconocerá en el resultado del periodo.

Para la presentación de los estados financieros consolidados de Grupo SURA, los activos y pasivos de los negocios en el extranjero, incluyendo la plusvalía y cualquier ajuste al valor razonable de los activos y pasivos surgidos de la adquisición, se convierten a pesos colombianos a la tasa de cambio vigente a la fecha de cierre del período que se informa. Los ingresos, costos y gastos y flujos de efectivo se convierten a las tasas de cambio promedio del periodo, el patrimonio se convierte a la tasa histórica.

3.22 Hechos ocurridos después de la fecha periodo

Grupo Sura define los siguientes aspectos para los hechos ocurridos después de la fecha del informe:

Hechos ocurridos después del periodo sobre el que se informa que implican ajustes

Grupo Sura debe ajustar las cifras registradas en los estados financieros para reflejar los efectos de los hechos posteriores al cierre que impliquen ajustes, siempre que estos ocurran antes de la fecha en que los estados financieros sean aprobados por la Junta Directiva.

Hechos ocurridos después del periodo sobre el que se informa que no implican ajustes

Grupo Sura no deberá modificar las cifras de los estados financieros como consecuencia de este tipo de acontecimientos. Sin embargo, si el hecho es material Grupo Sura revelará la naturaleza del evento y una estimación de los efectos financieros o una manifestación de la imposibilidad de hacer tal estimación.

Dividendo o excedentes al propietario

Grupo Sura deberá abstenerse de reconocer como un pasivo en los estados financieros, los dividendos o excedentes acordados después del período sobre el que se informa.

Hipótesis de negocio en marcha

Grupo Sura preparará los estados financieros sobre la hipótesis de negocio en marcha, siempre y cuando, después del período sobre el que se informa, la administración no determine que tiene la intención de liquidar o cesar sus actividades o bien que no tiene otra alternativa que proceder de una de estas formas.

3.23. Partes relacionadas

Se consideran partes relacionadas las siguientes:

1. Las compañías que integran el **Grupo Empresarial SURA** (“Las Compañías”).
2. Las **compañías asociadas.**
   Sólo aplicará para las transacciones que se consideren **inusuales** (por fuera del giro ordinario de los negocios de la compañía) **y materiales.**
   En todo caso deberá garantizarse que las operaciones recurrentes son realizadas bajo condiciones de mercado competitivas y se encuentran reconocidas de manera íntegra en los estados financieros.
   Para efectos de este documento, se aplicará la definición de compañías asociadas contenida en la Política contable de Inversiones en asociadas.

3. Los miembros de las Juntas Directivas (principales y suplentes).

4. Los Representantes Legales, excluyendo a los Representantes Legales Judiciales y Apoderados.
5. El personal de la Alta Dirección, específicamente, los dos primeros niveles de la organización (incluyendo Directivos ejecutivos de auditoria y secretarios corporativos o generales).

6. Los familiares cercanos de los miembros de las Juntas Directivas, los Representantes Legales y el personal de la Alta Dirección, es decir, su cónyuge o compañero permanente y las personas dentro del primer grado de consanguinidad, primero de afinidad o único civil.

La presente política no aplicará para las operaciones que no conlleven la prestación de un servicio o la disposición de bienes entre las partes; es decir, actividades de colaboración, sinergias o desarrollos conjuntos entre Las Compañías, en aras de la unidad de propósito y dirección del Grupo Empresarial SURA.

Alineados con las Normas Internacionales de Contabilidad, y conscientes que cada Compañía del Grupo Empresarial será responsable de identificar las transacciones entre partes relacionadas asociadas a sus negocios, las operaciones que como mínimo se considerarán dentro de la presente política son:

- Compras o ventas de productos.
- Compras o ventas de inmuebles y otros activos.
- Préstamos entre compañías, vigentes al cierre contable.
- Arrendamientos, donde exista una formalización mediante un contrato.
- Prestación o recepción de servicios donde exista una remuneración, reciprocidad, y formalización mediante un contrato.
- Transferencias en las que una compañía genere un desarrollo o investigación exclusivamente para otra entidad y exista una remuneración, reciprocidad, y formalización mediante un contrato.
- Transferencias realizadas en función de acuerdos de financiación (incluyendo préstamos y aportaciones de patrimonio en efectivo o en especie).
- Otorgamiento de garantías colaterales y avales.
- Liquidación de pasivos en nombre de la entidad, o por la entidad en nombre de esa parte relacionada.
- Otros compromisos y contratos donde exista reciprocidad y remuneración.
- Transacciones (incluyendo remuneración y beneficios) con miembros de las Juntas Directivas, Representantes Legales y personal de la Alta Dirección, que corresponden a los dos primeros niveles de la organización, es decir, a personas del más alto nivel jerárquico de las sociedades, responsables del giro ordinario del negocio y encargadas de idear, ejecutar y controlar los objetivos y estrategias de las sociedades; se incluyen auditores y secretarios corporativos o generales. (Debe tratarse de transacciones con la compañía en la cual se desempeña el alto directivo).
- Transacciones entre la compañía en la cual se desempeña uno de los altos directivos descritos anteriormente, y su cónyuge o compañero permanente, o sus familiares dentro del primer grado de consanguinidad, primero de afinidad o único civil.
- Dividendos decretados.

Materialidad de las transacciones

Todas las transacciones entre partes relacionadas deberán ser realizadas bajo condiciones de plena competencia y enmarcadas en los principios de transparencia, equidad e imparcialidad.

Para efectos de determinar la materialidad, se tendrán en cuenta los siguientes factores:

- Cumplimiento legal, contable y tributario en todas las jurisdicciones.
- Condiciones particulares pactadas con accionistas minoritarios.
- Monto de la operación, el cual se definirá en las políticas específicas o procedimientos de Las Compañías.
- Realización en condiciones distintas a las de mercado, por algún evento particular.
- Revelación a las autoridades reguladoras o de supervisión.
- Requerimiento de reporte a la alta dirección y/o Junta Directiva.

Se considerará material si uno de estos factores aplica por lo menos para una de Las Compañías involucradas en la transacción.

NOTA 4. JUICIOS CONTABLES SIGNIFICATIVOS, ESTIMADOS Y CAUSAS DE INCERTIDUMBRE EN LA PREPARACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS

La preparación de los estados financieros consolidados de conformidad con las NCIF requiere que la administración realice juicios, estimaciones y supuestos que afectan la aplicación de las políticas contables y los montos de activos, pasivos, ingresos y gastos informados. Los resultados reales pueden diferir de estas estimaciones.

Las estimaciones y supuestos relevantes son revisados regularmente. Las revisiones de las estimaciones contables son reconocidas en el período en que la estimación es revisada y en cualquier período futuro afectado.

La determinación de dichas estimaciones y supuestos está sujeta a procedimientos de control interno y a aprobaciones, para lo cual se consideran estudios internos y externos, los estadísticas de la industria, factores y tendencias del entorno y los requisitos regulatorios y normativos.

Estimaciones contables y supuestos

A continuación se describen los supuestos claves que estiman el comportamiento futuro de las variables a la fecha de reporte y que tienen un riesgo significativo de causar un ajuste material al valor de los activos y pasivos durante el siguiente estado financiero producto de la incertidumbre que rodea a dichos comportamientos.

a) Revalorización de bienes de uso propio y propiedades de inversión

Grupo SURA registran los bienes inmuebles (terrenos y edificios) al valor razonable y los cambios en el mismo se reconocen en otro resultado integral del patrimonio y al estado de resultados para el caso de las propiedades de inversión.

El incremento por revaluación de activos fijos, se reconocerá directamente en otro resultado integral y se acumulará en el patrimonio, como superávit de revaluación. La revaluación se calcula cada cuatro años.

Cuando se reduzca el valor en libros de un activo como consecuencia de una revaluación, tal disminución se reconocerá en el resultado del periodo. Sin embargo, la disminución se reconocerá en otro resultado integral en la medida en que existiera saldo acreedor en el superávit de revaluación en relación con ese activo. La disminución reconocida en otro resultado integral reduce el valor acumulado en el patrimonio denominado superávit de revaluación.

El valor razonable de los terrenos y edificios se basan en evaluaciones periódicas realizadas tanto por valuadores externos calificados, como internamente.

b) Valor razonable de los instrumentos financieros

Cuando el valor razonable de los activos financieros y de los pasivos financieros registrados en el estado de situación financiera no se obtiene de mercados activos, se determina utilizando técnicas de valoración que incluyan el modelo de descuento de flujos de efectivo. Los datos que aparecen en estos modelos se toman de mercados observables cuando sea posible, pero cuando no lo sea, es necesario un cierto juicio para establecer los valores razonables. Los juicios incluyen datos tales como el riesgo de liquidez, el riesgo de crédito y la volatilidad.

c) Impuestos

Existe cierto grado de incertidumbre con respecto a la interpretación de reglamentos tributarios complejos, modificaciones a la legislación tributaria y la medición y la oportunidad de los ingresos gravables futuros. Dada la amplia gama de relaciones comerciales internacionales y la complejidad y los horizontes a largo plazo de los acuerdos contractuales vigentes, surgen diferencias entre los resultados actuales y las estimaciones y supuestos elaborados, al igual que cambios futuros a estos últimos. Esto podrá requerir ajustes futuros a los ingresos y gastos gravables ya registrados. La Compañía establece provisiones, con base en estimaciones razonables, para los posibles hallazgos de auditorías practicadas por las autoridades tributarias de todos los países donde opera. El alcance de dichas provisiones está basado en varios factores, incluyendo la experiencia histórica con respecto a auditorias fiscales anteriores llevadas a cabo por las autoridades tributarias sobre la entidad sujeta a impuestos.

El activo por impuestos diferidos se reconoce por las pérdidas fiscales no utilizadas, en la medida en que sea probable que existan utilidades sujetas a impuestos para compensar dichas pérdidas fiscales. Se requiere un juicio importante por parte de la Administración para determinar el valor a reconocer del activo por impuestos diferidos, con base en la secuencia temporal probable y el nivel de utilidades fiscales futuras, junto con las futuras estrategias de la Compañía en materia de planificación fiscal.

d) Deterioro de la plusvalía

La determinación de si la plusvalía se deteriora requiere una estimación del valor en uso de las unidades generadoras de efectivo a la que dicha plusvalía se ha asignado. El cálculo del valor en uso requiere que la Administración estime los flujos de efectivo futuros de la unidad generadora de efectivo y una tasa de descuento apropiada para calcular el valor actual. Cuando los flujos de caja futuros reales son menores de lo esperado, puede surgir una pérdida por deterioro.

e) La vida útil y valores residuales de las propiedades y equipos e intangibles

La vida útil y valores residuales de las propiedades y equipos e intangibles Grupo SURA deberá revisar las vidas útiles de todos las propiedades y equipo e intangibles, por lo menos al final de cada período contable. Los efectos de cambios en la vida estimada son reconocidos prospectivamente durante la vida restante del activo.

f) La probabilidad de ocurrencia y el valor de los pasivos de valor incierto o contingentes

Grupo SURA deberá reconocer una provisión cuando se den las siguientes condiciones:

- Se tiene una obligación presente (legal o implícita) como resultado de un evento pasado,
- Es probable que Grupo SURA deba desprenderse de recursos, que incorporen beneficios económicos para cancelar tal obligación, y
- Puede hacerse una estimación fiable del valor de la obligación.

g) Beneficios a empleados

La medición de obligaciones por beneficios post empleos y beneficios definidos, incluye la determinación de supuestos actuariales claves que permiten el cálculo del valor del pasivo. Entre los supuestos claves se tiene las tasas de descuento e inflación, incremento salarial entre otros.

Para descontar los beneficios a empleados se utiliza la tasa de los bonos TES tipo B del gobierno Colombiano al final del período en que se informa, ya que esta tasa refleja la moneda y el plazo estimado de pago de las obligaciones por beneficios post empleo y beneficios definidos; y corresponde a a la tasa que mejor indica los rendimientos de mercado.

h) Reservas técnicas – Contratos de seguros

Las reservas técnicas de los contratos de seguros y rentas vitalicias son reconocidas sobre la base de los supuestos mejor estimados. Adicionalmente, como todos los contratos de seguro se encuentran sujetos a una prueba anual de adecuación de pasivos, que refleja los flujos futuros mejor estimados de la Administración. En caso de insuficiencia, los supuestos podrían haberse actualizado y quedar fijos hasta la próxima revisión o insuficiencia, lo que ocurra primero.

Como se ha descrito en la sección de Diferimiento de Gastos de Adquisición, ciertos gastos son diferidos y amortizados en el tiempo de vigencia de los contratos. En el caso que los supuestos de rentabilidad futura de los contratos no se materializaran, la amortización de los costos se acelera afectando el estado de resultados del período.

Los principales supuestos utilizados en el cálculo de las reservas técnicas son: mortalidad, morbilidad, longevidad, retorno de las inversiones, gastos, tasas de salida y recaudación, tasas de rescate y tasas de descuento.

Los supuestos de mortalidad, morbilidad y longevidad se basan en los estándares de las industrias locales de cada subsidiaria y son ajustadas para reflejar la exposición a riesgo propia de la compañía cuando corresponde y cuando la información histórica es lo suficientemente profunda para realizar análisis de experiencia fundamentados que alteren las estimaciones de la industria. Los supuestos de longevidad son introducidos a través de factores de mejora futura de las tasas de mortalidad.

Para los supuestos de tasas de retorno, se considera el producto de inversiones de los activos que respaldan las reservas técnicas de los contratos de seguro basado en las condiciones de mercado a la fecha de suscripción del contrato, así como las expectativas futuras sobre la evolución de las condiciones económicas y financieras de los mercados en los que se opera y la estrategia de inversión de la Compañía.

Los supuestos de gastos son construidos basados en los niveles de gastos vigentes al momento de la suscripción del contrato y ajustados por la expectativa de incremento por inflación en los casos en los que corresponde.

Las tasas de salida, recaudación y rescate son construidas basadas en análisis de experiencia propia de cada una de las subsidiarias y producto o familia de productos.

Las tasas de descuento son basadas en las tasas vigentes para la correspondiente industria y mercado y ajustadas por la exposición al riesgo propia de la subsidiaria.

En el caso de los contratos de seguro con componentes de ahorro basados en unidades del fondo (Unit-Linked), los compromisos son determinados en base al valor de los activos que respaldan las provisiones, los que surgen del valor de cada uno de los fondos en los que se encuentran los depósitos de las pólizas.

i) Deterioro de activos financieros

Para el cálculo del deterioro de los activos financieros se debe estimar los flujos de efectivo futuros del respectivo activo financiero del grupo de ellos.

j) Participación en otras entidades

Una subisidiaria es una entidad controlada por alguna de las empresas de Grupo Sura. El control existe cuando alguna de las empresas del Grupo tiene el poder para dirigir las actividades relevantes de la subsidiaria, que generalmente son las actividades de operación y financiación con el propósito de obtener beneficios de sus actividades y está expuesta, o tiene derecho, a los rendimientos variables de ésta.

Una asociada es una entidad sobre la cual Grupo Sura posee influencia significativa sobre las decisiones de política financiera y de operación, sin llegar a tener control o control conjunto.

Un negocio conjunto es un acuerdo mediante el cual dos o más partes mantienen control conjunto.

Las inversiones que Grupo Sura clasifica como Subsidiarias, asociadas o negocios conjuntos es porque considera que ejerce control, influencia significativa o control conjunto, es decir, el poder de intervenir en las decisiones financieras u operacionales de otra compañía. En los casos donde Grupo Sura no posee el porcentaje requerido para la clasificación de una inversión en una categoría específica, esta clasificación se da porque Grupo Sura tiene representación en el órgano de dirección, lo cual le permite tener control.

La información sobre supuestos e incertidumbres de estimación que tienen un riesgo significativo de resultar en un ajuste material en el año terminado el 31 de diciembre de 2017 y 2016 se incluye en las siguientes notas:

- Nota 7. Combinaciones de negocios: adquisición de subsidiarias: valor razonable medido provisoriamente;
- Nota 11. Contratos de Seguros: Supuestos para el cálculo de las reservas;
- Nota 13. Impuestos: disponibilidad de futuras utilidades imponibles contra las que pueden utilizarse la compensación de pérdidas obtenidas en periodos anteriores;
- Nota 18 Inversiones en subsidiarias supuestos para determinar que se tiene control de las subsidiarias
- Nota 19. Deterioro del valor de los activos: supuestos claves para el importe recuperable, incluyendo la recuperabilidad de los costos de desarrollo;
- Notas 22. Provisiones y pasivos contingentes: reconocimiento y medición de provisiones y contingencias: supuestos claves relacionados con la probabilidad y magnitud de una salida de recursos económicos; y
- Notas 20.2 Beneficios largo plazo y Nota 20.3 Beneficios definidos: supuestos actuariales claves;

Las siguientes notas incluyen información adicional sobre los supuestos hechos al medir los valores razonables:

- Nota 9. Instrumentos financieros.
- Nota 15. Propiedades de inversión

Juicios

La información sobre los juicios críticos en la aplicación de políticas contables que tienen el efecto más importante sobre el monto reconocido en los estados financieros, se describe a continuación:

- Nota 11. Contratos de seguros: Determinación de si Grupo Sura actúa como agente o como principal en los contratos de seguros.
- Nota 15. Propiedades de Inversión: Clasificación de la propiedad de inversion
- Not 18. Inversiones en Subisidiarias, Asociadas y Negocios Conjuntos: determinación de la existencia de control en las subsidiarias, incluido la revision de los fondos de pensión administrados por Grupo Sura.
- Nota 10. Arrendamientos: determinación de si un acuerdo contiene un arrendamiento; clasificación de arrendamientos.
- Nota 29. Ingresos y gastos por comisiones: determinación de si el Grupo actúa como agente en la transacción en vez de como principal.

NOTA 5. CAMBIOS EN POLITICAS CONTABLES Y DESGLOSES

Normas e interpretaciones nuevas y modificadas

El Grupo ha aplicado por vez primera algunas normas y modificaciones, las cuales son efectivas para los ejercicios anuales que han empezado el 1 de enero del 2016 o posteriormente.

La naturaleza y el impacto de cada nueva norma y modificación se describen a continuación:

Modificaciones a las NIIF 10, NIIF 12 y NIC 27: Entidades de inversión

Estas modificaciones, que se aplican retroactivamente (con ciertas excepciones en la transición), establecen una excepción al requerimiento de consolidar las entidades que cumplen la definición de entidades de inversión de acuerdo con la NIIF 10 Estados Financieros Consolidados. La excepción de consolidar requiere que las entidades de inversión registren sus subsidiaras a valor razonable con cambios en resultados. Estas modificaciones no han tenido impacto para el Grupo, ya que ninguna de las entidades del Grupo está clasificada como entidad de inversión de acuerdo con la NIIF 10.

Modificaciones a la NIC 32: Compensación de activos financieros y pasivos financieros

Estas modificaciones, que se aplican retroactivamente, aclaran el significado de “cuando se posee un derecho legal aplicable para compensar” y el criterio para determinar qué mecanismos de las cámaras de compensación que no surgen de forma simultánea podrían cualificar para su compensación. Estas modificaciones no han tenido impacto para el Grupo, ya que ninguna de las entidades del Grupo tiene acuerdos de compensación.

Modificaciones a la NIC 39: Novación de derivados y continuación de la contabilidad de coberturas

Estas modificaciones, que se aplican retroactivamente, proporcionan exenciones que permiten continuar con la contabilidad de coberturas cuándo la novación de un derivado, designado como instrumento de cobertura, cumple con determinados criterios. Estas modificaciones no tienen impacto en el Grupo, ya que no se han realizado novaciones de sus derivados durante el ejercicio actual o los ejercicios anteriores.

CINIIF 21 Gravámenes

La CINIIF 21 aclara que una entidad ha de reconocer un pasivo por un gravamen cuando se lleva a cabo la actividad, definida en la legislación correspondiente, que conlleva el pago del mismo. Para los gravámenes que son exigibles cuando se alcanza un importe determinado, la interpretación aclara que no se debe registrar el pasivo hasta que se alcance el límite fijado. La CINIIF 21 se aplica retroactivamente. Esta interpretación no tiene impacto en el Grupo, ya que en ejercicios anteriores se han aplicado los principios de reconocimiento de la NIIF 9 Instrumentos financieros los cuáles son consistentes con los requerimientos de la CINIIF 21; el pasivo se reconoce cuando se cumplen todos los presupuestos establecidos por la ley para el nacimiento del gravamen.

Mejoras anuales de las NIIF – Ciclo 2010-2012

En el ciclo anual de mejoras 2010-2012, el IASB emitió siete modificaciones a seis normas, las cuales incluyen una modificación a la NIIF 13 Valoración del valor razonable. La modificación a la NIIF 13 es inmediatamente efectiva, por lo que tiene que ser aplicada a los ejercicios que comienzan el 1 de enero de 2016, y en las "Bases de conclusiones" se aclara que las cuentas a cobrar y a pagar a corto plazo que no tengan tipo de interés pueden ser valoradas por los importes de las facturas cuando el efecto del descuento sea inmaterial. Esta modificación a la NIIF 13 no tiene impacto en el Grupo.

Mejoras anuales de las NIIF – Ciclo 2011-2013

En el ciclo anual de mejoras 2011-2013, el IASB emitió cuatro modificaciones a cuatro normas, las cuales incluyen una modificación a la NIIF 1 Adopción por Primera Vez de las Normas Internacionales de Información Financiera. Esta modificación a la NIIF 1 es inmediatamente efectiva, por lo que tiene que ser aplicada a los ejercicios que comienzan el 1 de enero de 2016, y en las "Bases de conclusiones" se aclara que una entidad puede elegir entre aplicar una norma en vigor o una nueva norma que todavía no es obligatoria, pero que se puede aplicar anticipadamente, siempre que cada norma se aplique consistentemente en los ejercicios que se presentan en los primeros estados financieros de la sociedad. Esta modificación a la NIIF 1 no tiene impacto en el Grupo, ya que el Grupo no adopta las NIIF por primera vez en este ejercicio.

NOTA 6. NORMAS EMITIDAS SIN APLICACIÓN EFECTIVA

Normas de Contabilidad y de Información Financiera Aceptadas en Colombia emitidas aún No vigentes

Las normas e interpretaciones que han sido publicadas, pero no son aplicables a la fecha de los presentes estados financieros son reveladas a continuación. El Grupo adoptará esas normas en la fecha en la que entren en vigencia, de acuerdo con los decretos emitidos por las autoridades locales.

NIIF 9 Instrumentos Financieros: Clasificación y Valoración

En julio de 2014 el IASB emitió la versión final de la NIIF 9 Instrumentos financieros que reemplaza la NIC 39 "Instrumentos financieros: reconocimiento y medición" y todas las versiones previas de la NIIF 9. Esta norma hace parte del anexo del Decreto 2496 de 2015, modificado por el Decreto 2131 de 2016, con aplicabilidad para los períodos que comiencen a partir del 1 de enero de 2018, permitiendo su aplicación anticipada.

La NIIF 9 incluye tres aspectos de la contabilidad de instrumentos financieros: clasificación y medición, deterioro y contabilidad de coberturas. La aplicación retrospectiva es requerida pero la presentación de

información comparativa no es obligatoria, excepto para la contabilidad de coberturas, para la que los requerimientos son aplicados prospectivamente, con algunas excepciones.

El Grupo planea adoptar el nuevo estándar en la fecha efectiva establecida. Durante 2017, se ha ejecutado una evaluación detallada acerca del impacto de los tres aspectos incluidos en la NIIF 9. Esta evaluación está basada en la información disponible actualmente y puede estar sujeta a cambios como resultado de nueva información soportada y razonable, disponible durante el año de aplicación de la NIIF 9, que se describe a continuación:

a. Clasificación y Medición

El Grupo no prevé un impacto significativo en su estado de situación financiera por la aplicación de los requerimientos de clasificación y medición de la NIIF 9. Se espera continuar con la medición al valor razonable de todos los activos financieros que a la fecha se miden al valor razonable.

Las acciones de compañías no listadas serán mantenidas en el mediano plazo. No se han reconocido pérdidas por deterioro en los resultados de los períodos anteriores, por cuenta de estas inversiones. El Grupo aplicará la opción de presentar los cambios del valor razonable en el ORI y, por tanto, la aplicación de la NIIF 9 no tendrá un impacto significativo.

Los préstamos y las cuentas por cobrar son mantenidas hasta que se produce la entrada o salida de los flujos de efectivo contractuales, correspondientes únicamente a pagos de principal e intereses. El Grupo analizó las características de los flujos de efectivo contractuales de estos instrumentos y concluyó que cumplen los criterios para la medición al costo amortizado bajo NIIF 9. Por tanto, la reclasificación de estos instrumentos no es requerida.

b. Deterioro

Debido a la entrada en vigor de la NIIF 9, a partir del 1 de enero del 2018 Grupo Sura y sus filiales deben adoptar una metodología de deterioro por pérdidas esperadas o prospectiva, en reemplazo de la metodología de deterioro por pérdidas incurridas establecida por el anterior estándar NIC 39, vigente hasta el 31 de diciembre del 2017.

Grupo Sura define lineamientos y metodologías para el cálculo de los deterioros de cada uno de los instrumentos financieros, y consolida los resultados de la aplicación en sus filiales. Según lo definido en NIIF 9, estas metodologías reconocen el deterioro como la pérdida esperada o prospectiva de sus activos financieros, considerando un enfoque de 12 meses o de toda la vida del instrumento. Se aplicarán ambos enfoques de acuerdo con el tipo de instrumento y las condiciones crediticias de la contraparte.

Específicamente para las cuentas por cobrar asociadas a la cartera de clientes, las filiales utilizan el enfoque general o de 12 meses considerando la naturaleza de las pólizas y las cancelaciones asociadas a estas. Se calcula a partir de información histórica disponible un porcentaje de deterioro para cada altura de mora, porcentaje que es aplicado de manera prospectiva desde el momento inicial de la cartera, y se actualiza a través del tiempo.
Para las cuentas por cobrar derivadas de contratos de reaseguro, Grupo Sura de manera general para toda la región, revisa la fortaleza financiera individual de cada reasegurador y estima el porcentaje de deterioro asociado a cada uno. Cada filial de acuerdo con sus características de mercado puede considerar los acuerdos de pago ya establecidos. Los porcentajes se actualizan de manera general para todas las filiales anualmente.

Dado que el volumen de negociación de la compañía a través de contratos de coaseguro no es un rubro relevante, y que adicionalmente las cuentas por cobrar asociadas a esta no son representativas sobre el total de cuentas por cobrar; cada filial utiliza los criterios obtenidos en el modelo de cuentas por cobrar de cartera de clientes.

Por último, para las inversiones del portafolio se analiza la fortaleza financiera de cada contraparte por medio del Proceso de Riesgo de Crédito de cada filial y se utilizan probabilidades de "default" publicadas por calificadoras de riesgo internacionales con el fin de mantener un enfoque prospectivo en el cálculo.
Finalmente, la compañía ha estimado que, dada la naturaleza de sus inversiones y cuentas por cobrar, el ajuste sobre la provisión o pérdida por la aplicación de la metodología esperada se vería reflejado de la siguiente forma, considerando, los impactos asociados en el impuesto diferido.

Impacto al patrimonio por deterioro de cartera

		Deterioro		
País	Cartera de clientes	Cuenta por cobrar reaseguro	Cuenta por cobrar coaseguro	Portafolio de inversiones
Argentina	2,213	(551)	-	-
Brasil	-	(115)	(315)	-
Chile	(550)	67	383	-
Colombia	(4,095)	(910)	(1,536)	390
El Salvador	436	(1,574)	5	127
México	937	(21)	-	-
Panamá	4,130	(595)	(68)	-
República Dominicana	(1,332)	(612)	(76)	(162)
Uruguay	581	-	-	-
Total	**2,321**	**(4,311)**	**(1,607)**	**355**

Liberación de provisión, neto	**(3,242)**

c. Contabilidad de Coberturas

Teniendo en cuenta que la NIIF 9 no cambia los principios generales de cómo la entidad contabiliza sus coberturas efectivas, aplicar los requerimientos de cobertura de la NIIF 9 no tendrá un impacto significativo en los estados financieros del Grupo.

d. Otros Ajustes

Además de los ajustes descritos arriba, con la adopción de la NIIF 9, otras partidas de los estados financieros como los impuestos diferidos, inversiones en asociadas y acuerdos conjuntos, pueden ser ajustados según sea necesario. Las diferencias en cambio en la conversión de operaciones del extranjero serán también ajustadas.

NIIF 15 Ingresos de Contratos Firmados con Clientes

La NIIF 15 fue emitida en mayo de 2014 y modificada en abril de 2016 por parte de la IASB. Esta norma fue incluida en el Decreto 2496 de 2015 y su enmienda fue incluida en el Decreto 2131 de 2016, con vigencia a partir del 1 de enero de 2018. La norma establece un modelo que consta de cinco pasos para contabilizar el ingreso generado a partir de contratos firmados con clientes. Bajo la NIIF 15, el ingreso está reconocido por

un monto que refleje la contraprestación a que la entidad espera tener derecho, a cambio de la prestación de servicios o la transferencia de bienes a un cliente.

La nueva norma de ingresos reemplaza todos los requerimientos establecidos actualmente para el reconocimiento de ingresos bajo NIIF. Es requerida una aplicación retrospectiva completa o una aplicación retrospectiva modificada para períodos anuales que inicien a partir del 1 de enero de 2018. El Grupo planea adoptar el nuevo estándar en la fecha establecida usando el método de aplicación retrospectiva modificada. Durante 2017, la Compañía realizó un diagnóstico de los impactos que conllevaría la aplicación de esta nueva norma.

Los ingresos de las subsidiarias de Grupo Sura provienen principalmente de los segmentos de Seguros, (los cuales son excluidos del alcance de la NIIF 15), y de Administración de Fondos. De acuerdo con el análisis realizado el impacto en las compañías de seguros se da a nivel de presentación.

Alrededor del 1% de los ingresos consolidados corresponden al segmento de servicios, entre los cuales se presenta el de outsourcing, donde se prevé existan impactos en la aplicación de NIIF 15, toda vez que se prestan servicios en paquetes que incluyen equipos y servicios.

a. Venta de Bienes

Para los contratos con clientes en donde la venta del equipo sea la única obligación de desempeño, no se presentarían impacto en sus resultados tras la adopción de la NIIF 15. El reconocimiento del ingreso ocurre cuando el control del activo es transferido al cliente.

i. Consideración Variable

Actualmente, el Grupo reconoce el ingreso de la venta de los bienes medidos al valor razonable por la contraprestación recibida o por la cuenta por cobrar, incluyendo sus devoluciones y descuentos. Si el ingreso no puede ser medido de manera fiable, el Grupo difiere el reconocimiento de este ingreso hasta que la incertidumbre se resuelve. Tales disposiciones dan lugar a la contraprestación variable bajo NIIF 15, que será necesario estimar al inicio del contrato y actualizar posteriormente.

NIIF 15 requiere que el estimado de la contraprestación variable esté limitado con el fin de prevenir un sobre reconocimiento de ingresos.

- *Derechos a Devolución*

Bajo NIIF 15, debido a que los contratos permiten al cliente la devolución de los productos, la contraprestación recibida por parte del cliente es variable. El Grupo ha decidido usar el método del valor esperado para estimar los bienes que serán devueltos teniendo en cuenta que este método predice de mejor manera el importe de la contraprestación variable a la que el Grupo tendrá derecho. El Grupo aplica los requerimientos de la NIIF 15 en la limitación de las estimaciones de la contraprestación variable para determinar el monto de dicha contraprestación que puede incluirse en el precio de la transacción. Bajo NIIF 15, el Grupo presentará un pasivo por reembolsos y un activo por el derecho de recuperar los productos vendidos a un cliente de manera separada en el estado de situación financiera.

- *Devoluciones por Volumen*

Grupo Sura no presenta este tipo de transacciones en sus ingresos.

- *Obligaciones por Garantías*

El Grupo generalmente otorga garantías por reparaciones generales, pero no ofrece garantías extendidas en los contratos con sus clientes. Por esto, las garantías existentes continuarán siendo registradas con base en la NIC 37, de acuerdo con la práctica actual.

- *Programas de Lealtad*

Grupo Sura no presenta este tipo de transacciones en el reconocimiento de sus ingresos.

b. Prestación de Servicios

Compañías de seguros

Generales

La solución de automóviles, hogar, incendio incluye componente de servicios que no corresponden a riesgos de seguro tales como: Transporte por lesiones o enfermedad, desplazamiento y hospedaje de un familiar, desplazamiento por el fallecimiento de un familiar, transporte en caso de muerte, conductor profesional, transmisión de mensajes urgentes, grúa, hospedaje y transporte por daño del carro, hospedaje y transporte por hurto del carro, taller móvil y cerrajería, localización y envío de repuestos, conductor elegido, acompañamiento ante el tránsito, orientación telefónica para trámites de tránsito, daños de plomería, electricidad, cerrajería, reposición por daños de vidrios, servicios de seguridad, gastos de traslados por interrupción de viaje, asistencia jurídica telefónica, estos componentes constituyen obligaciones de desempeños adicionales bajo los requerimientos de la NIIF15. Razón por la cual la Compañía deberá asignar al valor de la prima recibida una porción por servicios complementarios a la actividad de seguro.

De acuerdo con los análisis realizados, Grupo Sura concluye lo siguiente:

- El período de reporte sería ajustado de manera que el ingreso por primas se disminuiría en el mismo valor que se asignaría a los servicios complementarios a la actividad de seguro. Se ha cuantificado que los servicios complementarios no representarán más 5% del total de las primas recibidas. La Compañía considera que la aplicación de NIIF 15, sólo generará un efecto en presentación y revelación de los estados financieros en los estados financieros, ya que los ingresos generado por los servicios complementarios serán reconocidos durante el periodo de cobertura de la póliza.

- Los ingresos generados y asignados a la actividad de seguros no tendrán impactos por adopción de la NIIF 15.

Grupo Sura decidió usar la solución práctica de la NIIF 15, y no ajustará el valor que se ha comprometido como contraprestación para dar cuenta de los efectos de un componente de financiación significativo, cuando se espera, al comienzo del contrato, que el período entre el momento en que la Compañía transfiere servicio comprometido con el cliente y el momento en que el cliente paga por ese bien o servicio sea de un año o menos. Por tanto, para anticipos de corto plazo, no se ajustará el monto de dichos anticipos aun cuando el efecto del componente de financiación sea significativo.

- Los requerimientos de presentación representan un cambio significativo de la práctica actual y aumentan significativamente la cantidad de revelaciones de los estados financieros. Muchos de los requerimientos de revelación de la NIIF 15 son nuevos y la Compañía ha concluido que los impactos de algunas notas de revelación generan un esfuerzo adicional a nivel de procesos.

- La Compañía concluyó que la aplicación de NIIF 15 no tendrá efectos significativos en los criterios de reconocimiento y medición de los ingresos. En 2018, la Compañía seguirá con la evaluación de los controles internos, cambios de los sistemas y actualización de políticas y procedimientos necesarios para efectuar la desagregación de los servicios complementarios a las actividades de seguro y efectuar la revelación requerida.

- La Compañía no espera que como resultado de adopción de esta norma se presenten cambios en otras partidas de los estados financieros como los impuestos corrientes, diferidos, activos mantenidos para la venta y pasivos asociados con ellos, utilidades o pérdidas después de impuestos del año por operaciones discontinuadas, inversiones en asociadas y acuerdos conjuntos, así como la participación en las utilidades o pérdidas de dichas inversiones, se verán afectadas y se ajustarán según sea necesario

Vida

La Compañía tiene como objeto social principal la realización de operaciones de seguro individual y de reaseguro sobre pólizas de vida, bajo las modalidades y los ramos facultados expresamente por la ley.

A continuación, se describen los aspectos y los impactos obtenidos como resultado de la evaluación realizada por la Compañía:

- La solución de salud vida grupo, salud colectivo clásico, salud colectivo global y salud grupo Individual, incluye componente de servicios que no corresponden a riesgos de seguro tales como: EMI, Assit card y odontológicos estos componentes constituyen obligaciones de desempeños adicionales bajo los requerimientos de la NIIF15. Razón por la cual la Compañía deberá asignar al valor de la prima recibida una porción por servicios complementarios a la actividad de seguro.

Compañías de outsourcing

Los servicios prestados por las compañías de outsourcing son vendidos por medio de contratos separados con los clientes o incluidos en paquetes con la venta de equipos. Actualmente el Grupo registra los equipos y los servicios como entregables separados y asigna un monto para cada entregable usando el enfoque de valor razonable relativo.

El Grupo evaluó que una vez la NIIF 15 se adopte, el período de reporte actual sería ajustado de manera que el ingreso por venta de bienes aumentaría en $586 debido a la reasignación de la porción de la contraprestación del contrato que bajo NIC 18 y NIC 11 se asignaba a los servicios de instalación. El efecto en períodos anteriores sería un aumento en las utilidades retenidas de apertura por $639.

El Grupo concluyó que los servicios son entregados a lo largo del tiempo, teniendo en cuenta que el cliente recibe y consume los beneficios simultáneamente. Actualmente se reconocen ingresos y cuentas por cobrar, aun cuando el recaudo de la contraprestación total depende de la culminación exitosa de los servicios.

c. Equipo Recibido de los Clientes

En ocasiones el Grupo recibe activos para su proceso de prestación de servicios, por parte de clientes. Estos equipos son reconocidos al valor razonable como propiedad y equipo bajo CINIIF 18 “Transferencia de activos por parte de clientes”, con el correspondiente incremento en los ingresos diferidos.

NIIF 15 requiere que el valor razonable de estos pagos en especie, recibidos o que se esperan recibir del cliente, se incluya dentro del precio de transacción. El Grupo ha concluido que la adopción de la NIIF 15 no tendría efecto en el registro de los equipos recibidos por parte de los clientes.

d. Anticipos Recibidos de Clientes

En general, el Grupo recibe sólo anticipos de corto plazo por parte de sus clientes. Estos anticipos son presentados como parte de las cuentas por pagar, sin embargo, algunas veces, el Grupo puede recibir anticipos de largo plazo. Bajo la política contable actual, el Grupo presenta esos anticipos como ingresos diferidos que hacen parte de los pasivos no corrientes del estado de situación financiera. No se calculan intereses sobre los anticipos de largo plazo bajo la política actual.

Bajo NIIF 15, el Grupo debe determinar si existe un componente financiero significativo en sus contratos, sin embargo, el Grupo decidió usar la solución práctica mencionada en la NIIF 15, y no ajustará el importe que se ha comprometido como contraprestación para dar cuenta de los efectos de un componente de financiación significativo de sus contratos, cuando espera, al comienzo del contrato, que el período entre el momento en que el Grupo transfiere un bien o servicio comprometido con el cliente y el momento en que el cliente paga por ese bien o servicio sea de un año o menos. Por tanto, para anticipos de corto plazo, no se ajustará el monto de dichos anticipos aun cuando el efecto del componente de financiación sea significativo.

e. Consideraciones Agente/Principal

En las compañías Administradoras de Fondos se analizó si el grupo oficiaba como principal o agente. En estos contratos, el Grupo no se considera el responsable principal de la satisfacción de las expectativas del cliente. El Grupo no asume un riesgo antes o después de que el servicio sea prestado al cliente teniendo en cuenta que únicamente procede a prestar el servicio de administración, una vez el cliente ha aprobado dicha compra y el fondo actua directamente al cliente.

La NIIF 15 requiere que el Grupo evalúe si controla los bienes o servicios específicos antes de que sean transferidos al cliente. El Grupo ha determinado que no controla los bienes antes de dicha transferencia y, por tanto, actúa como agente en estos contratos.

f. Requerimientos de Presentación y Revelación

Los requerimientos de presentación y revelación de la nueva norma son más detallados que los contenidos en la norma anterior. Los requerimientos de presentación representan un cambio significativo de la práctica actual y aumentan significativamente la cantidad de revelaciones de los estados financieros. Muchos de los requerimientos de revelación de la NIIF 15 son nuevos y el Grupo ha concluido que el impacto de algunas de estos requerimientos será significativo. Específicamente, el Grupo espera que las notas a los estados financieros se amplíen debido a la revelación de los juicios significativos aplicados en la determinación del precio de la transacción para aquellos contratos que incluyen contraprestaciones variables, la manera en que ese precio de la transacción se distribuye entre las obligaciones de desempeño y los supuestos utilizados para estimar el precio de venta independiente para cada obligación de desempeño. Además, se esperan revelaciones detalladas como resultado de los juicios significativos utilizados en la evaluación de contratos en los que el Grupo ha concluido que actúa como agente en vez de principal, existe un componente de financiación significativo y en los que otorga garantías de tipo servicio. Además, como requiere la NIIF 15, el Grupo desagregará el ingreso reconocido por contratos con clientes entre las categorías que representan cómo la naturaleza, monto, oportunidad e incertidumbre del ingreso y los flujos de efectivo son afectados por los factores económicos. También se revelará información acerca de la relación entre la revelación del ingreso desagregado y la información de los ingresos por cada uno de los segmentos de reporte. En 2018 el Grupo continuará probando los sistemas apropiados, controles internos, políticas y procedimientos necesarios para reunir y revelar la información requerida.

Enmiendas a la NIC 7 – Revelaciones

Esta enmienda se incluye en el anexo 1.2 al Decreto 2420 de 2015, por medio del Decreto 2131 de 2016, con vigencia a partir del 1 de enero de 2018. Hace parte de la iniciativa de revelaciones del IASB y requiere que el Grupo revele información que permita a los usuarios de los estados financieros evaluar cambios en los pasivos que surjan por actividades de financiación, incluyendo cambios que surjan o no de entradas o salidas de efectivo. En la aplicación inicial de la modificación las compañías no estarían obligadas a incluir información comparativa de períodos anteriores. La aplicación de esta enmienda resultará en revelaciones adicionales en los estados financieros del Grupo.

Reconocimiento de activos por impuestos diferidos por pérdidas no realizadas - Enmiendas a la NIC 12

Esta enmienda se incluye en el anexo 1.2 al Decreto 2420 de 2015, por medio del Decreto 2131 de 2016, con vigencia a partir del 1 de enero de 2018. Esta modificación establece la necesidad de una compañía de considerar si las leyes tributarias restringen las fuentes de ganancias fiscales contra las que se puedan cargar las diferencias temporarias deducibles, además de brindar una guía acerca de cómo una compañía debe determinar sus ganancias fiscales futuras y explicar las circunstancias en las que la ganancia fiscal puede incluir la recuperación de ciertos activos por un valor mayor al valor en libros.

Las compañías deberán aplicar estas enmiendas de manera retrospectiva, sin embargo, en el momento de la aplicación inicial de esta enmienda, el cambio en el patrimonio de apertura del primer período comparativo podría reconocerse en las utilidades retenidas de apertura (o en otro componente del patrimonio, según sea apropiado) sin distribuir el cambio entre las utilidades retenidas de apertura y otros componentes del patrimonio. Si el Grupo aplicara esta exención, deberá revelar este hecho. Se espera que esta enmienda no represente impacto alguno para el Grupo.

NIIF 16: Arrendamientos

La NIIF 16 fue emitida por el IASB en enero de 2016 y reemplaza la NIC 17, la CINIIF 4, SIC 15 y SIC 27. Esta norma establece los principios de reconocimiento, medición, presentación y revelación de arrendamientos y requiere a los arrendatarios contabilicen todos sus arrendamientos bajo un mismo modelo de balance similar a la contabilización bajo NIC 17 de los arrendamientos financieros. La norma incluye dos exenciones de reconocimiento para arrendatarios: arrendamiento de activos de bajo monto (por ejemplo, computadores personales) y arrendamientos de corto plazo (es decir, arrendamientos con un término menor a 12 meses). Al inicio del arrendamiento, el arrendatario reconocerá un pasivo para el pago de los cánones (pasivo por arrendamiento) y un activo que representaría el derecho a usar el activo subyacente durante el término del arrendamiento (derecho de uso del activo). Los arrendatarios deberán reconocer de manera separada el gasto por intereses del pasivo por arrendamiento y el gasto por depreciación del derecho de uso.

Los arrendatarios deberán también remedir el pasivo por arrendamiento a partir de la ocurrencia de ciertos eventos (por ejemplo, un cambio en el término del arrendamiento, un cambio en los cánones futuros como resultado de un cambio en el índice o tasa usada para determinar dichos cánones). El arrendatario generalmente reconocerá el monto de la remedición del pasivo por arrendamiento como un ajuste en el activo por derecho de uso.

La contabilidad del arrendador bajo NIIF 16 no tiene modificaciones sustanciales con respecto a la efectuada bajo NIC 17. Los arrendadores continuarán clasificando todos sus arrendamientos usando los mismos principios de clasificación de la NIC 17, entre arrendamientos financieros y operativos.

La NIIF 16 también requiere que los arrendatarios y arrendadores incluyan unas revelaciones más extensas a las incluidas bajo NIC 17. Esta norma no ha sido introducida en el marco contable colombiano por medio de decreto alguno a la fecha. El Grupo se encuentra evaluando el potencial efecto de esta norma en sus estados financieros.

NIIF 17: Contratos de seguros

En mayo de 2017, el IASB emitió la NIIF 17, un nuevo estándar contable integral para contratos de seguro cubriendo la medición y reconocimiento, presentación y revelación. Una vez entre en vigencia, la NIIF 17 reemplazará la NIIF 4, emitida en 2005. La NIIF 17 aplica a todos los tipos de contratos de seguro, sin importar el tipo de entidades que los emiten, así como ciertas garantías e instrumentos financieros con características de participación discrecional. Esta norma incluye pocas excepciones.

El objetivo general de la norma consiste en dar un modelo de contabilidad para contratos de seguro que sea más útil y consistente para los aseguradores. Contrario a los requerimientos de la NIIF 4, que busca principalmente proteger políticas contables locales anteriores, la NIIF 17 brinda un modelo integral para estos contratos, incluyendo todos los temas relevantes. La esencia de esta norma es un modelo general, suplementado por:

- Una adaptación específica para contratos con características de participación directa (enfoque de tarifa variable)
- Un enfoque simplificado (el enfoque de prima de asignación) principalmente para contratos de corta duración

La NIIF 17 no ha sido introducida en el marco contable colombiano por medio de decreto alguno a la fecha. El Grupo se encuentra evaluando el potencial efecto de esta norma en sus estados financieros.

Transferencia de Propiedades de Inversión – Enmiendas a la NIC 40

Estas enmiendas hacen algunas aclaraciones para los casos en los que una compañía debe transferir propiedades, incluyendo propiedades en construcción o propiedades de inversión. Estas enmiendas establecen que un cambio en uso se presenta cuando la propiedad empieza a cumplir o deja de cumplir la definición de propiedad de inversión y existe evidencia de dicho cambio. Un simple cambio en la intención de uso de la propiedad por parte de la Administración no constituye evidencia de un cambio en uso. Las compañías deben aplicar las enmiendas de manera prospectiva sobre los cambios en uso que ocurran a partir del período en que se empiecen a aplicar estas enmiendas. Las compañías deberán reevaluar la clasificación de la propiedad mantenida a esa fecha y, si aplica, reclasificarla para reflejar las condiciones existentes en ese momento. Estas enmiendas no han sido introducidas en el marco contable colombiano por medio de decreto alguno a la fecha. El Grupo aplicará las enmiendas cuando sean efectivas, sin embargo, teniendo en cuenta que el Grupo actualmente está en línea con estas aclaraciones, no se espera que éstas tengan efecto sobre sus estados financieros.

Clasificación y Medición de Transacciones con Pagos Basados en Acciones – Enmiendas a la NIIF 2

Estas enmiendas fueron emitidas por el IASB con el fin de responder a tres áreas principales: los efectos de las condiciones para la irrevocabilidad de la concesión en la medición de transacciones de pagos basados en acciones pactadas en efectivo, la clasificación de las transacciones de pagos basadas en acciones con

características de liquidación neta para obligaciones de retención de impuestos y la contabilidad cuando una modificación a los términos y condiciones de las transacciones de pagos basados en acciones cambian su clasificación de liquidadas en efectivo a liquidadas en patrimonio.

En la adopción, las compañías están requeridas a aplicar las enmiendas sin re expresar períodos anteriores, pero se permite la aplicación retrospectiva si es elegible para las tres enmiendas y cumple otros criterios. Grupo Sura no presenta este tipo de transacciones por lo tanto esta enmienda no aplica a las compañías del grupo.

Mejoras anuales 2014 – 2016 (emitidas en diciembre de 2016)

Estas mejoras incluyen:

NIIF 1 "Adopción por primera vez de las Normas Internacionales de Información Financiera" – Eliminación de las Exenciones de corto plazo para Adoptantes por primera vez

Las exenciones de corto plazo incluidas en los parágrafos E3 – E7 de la NIIF 1 fueron eliminadas debido a que ya cumplieron su propósito. Esta enmienda no ha sido introducida en el marco contable colombiano por medio de decreto alguno a la fecha y no es aplicable al Grupo.

NIC 28 "Inversiones en Asociadas y Acuerdos Conjuntos" – Aclaraciones acerca de que la medición de las Participadas al valor Razonable con Cambios en Resultados debe Efectuarse por cada una de las Inversiones

Estas enmiendas aclaran lo siguiente:

- Una compañía que es una organización de capital de riesgo u otra entidad calificada, puede elegir en el reconocimiento inicial de cada una de las inversiones, medir sus inversiones en asociadas y acuerdos conjuntos al valor razonable con cambios en resultados.

- Si una entidad, que no es una entidad de inversión, tiene un interés en una asociada o acuerdo conjunto que, si es una entidad de inversión, la entidad puede, en la aplicación del método de participación patrimonial, elegir acumular la medición al valor razonable aplicada por esta entidad de inversión a sus asociadas o acuerdos conjuntos. Esta elección se hace de manera separada para cada inversión, en la fecha más cercana entre la fecha en que la entidad de inversión es reconocida inicialmente, la fecha en la que la asociada o acuerdo conjunto se convierte en entidad de inversión y la fecha en la que entidad de inversión asociada o acuerdo conjunto se convierte en matriz.

Estas enmiendas deben ser aplicadas de manera retrospectiva y no han sido introducidas en el marco contable colombiano por medio de decreto alguno a la fecha. Estas enmiendas no son aplicables a la compañía.

Aplicación de la NIIF 9 "Instrumentos financieros" con la NIIF 4 "Contratos de seguro"– Enmiendas a la NIIF 4

Las enmiendas están dirigidas a resolver asuntos que surgen como resultado de la implementación de la nueva norma de instrumentos financieros, NIIF 9, antes de la implementación de la NIIF 17 "Contratos de seguro", que reemplaza la NIIF 4. Estas enmiendas introducen dos opciones para las entidades que emiten contratos de seguro: una exención temporal de la aplicación de la NIIF 9 y un enfoque de superposición. Una compañía puede optar por el enfoque de superposición cuando adopta la NIIF 9 y aplicar este enfoque de

retrospectivamente a los activos financieros designados en la transición a NIIF 9. El Grupo re expresa información comparativa reflejando el enfoque de superposición, y se optó por re expresar la información comparativa en la aplicación de la NIIF 9.

CINIIF 22 Transacciones en Moneda Extranjera y Contraprestaciones Anticipadas

Esta interpretación aclara que la determinación de la tasa de cambio a utilizar en el reconocimiento inicial de un activo, ingreso o gasto (o parte de ellos) en la baja de los activos o pasivos no monetarios relacionados con la contraprestación anticipada, la fecha de la transacción en la fecha en la que una entidad inicialmente reconoce el mencionado activo o pasivo no financiero como resultado del pago anticipado. Si existen múltiples pagos por anticipado, sean recibidos o entregados, las compañías deberán determinar la fecha de transacción para cada uno de esos pagos. Las compañías pueden aplicar estas enmiendas retrospectivamente o podría aplicarla de manera prospectiva para todos los activos, ingresos y gastos en su alcance, que fueron reconocidos a partir de:

i. El inicio de período en el que la compañía aplique la interpretación por primera vez, o
ii. El inicio del período anterior, presentado como información comparativa en los estados financieros del período en el que aplique por primera vez esta interpretación.

Esta interpretación no ha sido introducida en el marco contable colombiano por medio de decreto alguno a la fecha. Teniendo en cuenta que la práctica actual del Grupo se encuentra en línea con esta interpretación, el Grupo no espera ningún efecto de ésta en sus estados financieros.

CINIIF 23 Incertidumbre Frente a los Tratamientos del Impuesto a las Ganancias

La interpretación trata la contabilidad de impuesto a las ganancias en los casos en los que los tratamientos fiscales incluyen incertidumbres que afectan la aplicación de la NIC 12 y no aplica a impuestos que están fuera del alcance de esta NIC, ni incluye requerimientos específicos relacionados con intereses y sanciones asociadas con tratamientos fiscales inciertos. La interpretación trata lo siguiente:

- Cuando la entidad considera tratamientos fiscales inciertos de manera separada
- Los supuestos efectuados por la entidad acerca del examen de los tratamientos fiscales por parte de las autoridades correspondientes
- La manera en que la entidad determina la utilidad fiscal (o pérdida fiscal), bases fiscales, pérdidas o créditos fiscales no utilizados, y tarifas fiscales
- La manera en que la entidad considera los cambios en hechos y circunstancias

Una compañía debe determinar si evalúa cada tratamiento incierto por separado o agrupados, debiendo utilizar el enfoque que mejor predice la resolución de las incertidumbres.
Esta interpretación no ha sido introducida en el marco contable colombiano por medio de decreto alguno a la fecha. Teniendo en cuenta que el Grupo opera en un ambiente de impuestos complejo, la aplicación de esta interpretación podrá afectar sus estados financieros y revelaciones. Adicionalmente, el Grupo deberá establecer procesos y procedimientos para obtener la información que sea necesaria para aplicar esta interpretación de manera oportuna.

NOTA 7. COMBINACIONES DE NEGOCIOS

7.1. Combinaciones de negocios realizadas en el periodo actual 2017

La compañía Hábitat Adulto Mayor S.A adquirió el 23 de mayo de 2017 los activos de la compañía de Sociedad Inversiones el Ciruelo. Esta compañía es un hogar geriátrico dedicado al cuidado del adulto mayor.

La asignación del precio pagado de las operaciones se realizó de acuerdo con las NIIF, en particular la NIIF3 – Combinaciones de Negocios. Para el propósito del análisis, la NIIF3 adopta la definición de valor razonable definida en la NIIF13 –Medición del Valor Razonable.
La NIIF 13 indica que la medición del valor razonable asume el mayor y mejor uso del activo por parte de participantes del mercado, considerando el uso físicamente posible, legalmente permisible y financieramente factible en la fecha de su medición.

En la determinación del PPA (asignación del precio pagado por sus siglas en inglés) el proceso se basó en los lineamientos de las NCIF en particular las concernientes a:
•NIIF3–Combinaciones de negocios
•NIIF13–Medición del Valor Razonable
•NIIF9–Instrumentos Financieros
•NIC39–Instrumentos Financieros: Reconocimiento y Medición

De acuerdo con esto, se procedió a medir el valor razonable los activos identificables adquiridos, los pasivos asumidos, y las participaciones emitidas en la Compañía adquirida. Para tales efectos, se realizó un análisis sobre las partidas involucradas en la transacción.

De esta forma, la administración, identificó una lista de clientes como activos intangibles para ser reconocidos de forma separada de la plusvalía. Ésta lista de clientes representa la base de datos de clientes proveniente del Ciruelo y que ahora harán parte de la compañía Hábitat. La lista de clientes se ha catalogado como un activo intangible con una vida útil finita.

La siguiente tabla resume la asignación del precio pagado:

Descripción	Valor
Propiedad y Equipo	109
Anticipos	58
Inventario	18
Cartera	157
Lista de clientes (Nota 17.2)	1,413
Mejora en propiedad y equipo	1,213
Amortización lista de clientes	(79)
Depreciación propiedad y equipo	(27)
Cuentas por pagar	(10)
Retención en la fuente del negocio	(103)
	2,749
Valor pagado	4,036
Plusvalía (Nota 17.1)	1,287

El impuesto diferido asociado a la transacción es de 43 millones a la fecha de corte.

7.2. Combinaciones de negocios realizadas en el periodos anteriores 2016

El 8 de septiembre de 2015 Suramericana S.A., firmó un acuerdo para la adquisición de la operación de RSA Insurance Group plc en América Latina, por un valor aproximado de USD 614 millones (1.9 billones de pesos colombianos) adquiriendo las siguientes compañías:

Suramericana el 29 de febrero de 2016 a través de la sociedad Inversiones Sura Brasil S.A. adquiere el 99.9997% de las acciones de la sociedad Royal & Sun Alliance Seguros (Brasil), (actualmente Seguros Sura S.A) compañía aseguradora.

Royal & Sun Alliance Seguros Colombia - RSA: el día 31 de marzo de 2016 Suramericana adquirió el 98.8309% de las acciones de la aseguradora, adicionalmente a través de esta adquisición se adquiere indirectamente el 98.8875% de las acciones de la sociedad Financia Expreso RSA S.A. sociedad dedicada a la inversión de bienes muebles e inmuebles y otras actividades y el 50.4227% de Protección Garantizada Ltda. sociedad dedicada a la intermediación de seguros.

El 1 de agosto de 2016 mediante autorización previa de la Superintendencia Financiera de Colombia en Resolución pública N° 0889 del 14 de Julio de 2016, la compañía Royal & Sun Alliance Seguros Colombia S.A. (RSA) fue absorbida mediante proceso de fusión por Seguros Generales Suramericana S.A., compañía subsidiaria dedicada al negocio asegurador y reasegurador en Colombia.

Royal & Sun Alliance Seguros Argentina - RSA: el día 30 de abril de 2016 Suramericana adquirió el 99.35% de las acciones de la aseguradora, adicionalmente a través de esta adquisición se adquiere el 100% de las acciones de la sociedad Atlantis Sociedad Inversora S.A. sociedad dedicada a la inversión de bienes muebles e inmuebles y otras actividades, el 100% de las acciones de la compañía Santa María del Sol S.A. sociedad dedicada a la inversión de bienes muebles e inmuebles y otras actividades y adquirió indirectamente el 99.99% de la sociedad Aseguradora de Créditos y Garantías dedicada al negocio asegurador.

Royal & Sun Alliance Seguros Chile - RSA: el día 30 de abril de 2016 Suramericana adquirió el 99.96% de las acciones de la aseguradora, adicionalmente a través de esta adquisición se adquiere directamente el 100% de las acciones de la RSA Chilean Holding SpA, (actualmente Chilean Holding Suramericana SPA) sociedad dedicada a la inversión de bienes muebles e inmuebles y otras actividades, el 100% de las acciones de la compañía Inversiones RSA Chile Limitada,(actualmente Inversiones Suramericana Chile Limitada) sociedad dedicada a la inversión de bienes muebles e inmuebles y otras actividades, adquirió indirectamente el 100% de la sociedad RSA Seguros de Vida S.A. dedicada al negocio asegurador y adquirió el 100% de las acciones de la compañía Servicios y Ventas Compañía Limitada.

Royal & Sun Alliance Seguros México – RSA (actualmente Seguros Sura, S.A de C.V): el 31 de mayo de 2016 Suramericana adquirió el 100% de las acciones de la aseguradora.

Royal & Sun Alliance Seguros Uruguay S.A: el 30 de junio de 2016 Suramericana adquirió el 100% de las acciones de la aseguradora.
Durante los periodos 2015 y 2016 Suramericana incurrió en gastos administrativos por concepto de integración de las compañías adquiridas, estos gastos corresponden principalmente a honorarios por asesorías en trámites, gastos de cambio de marca, gastos de viaje de los equipos de Colombia a los países.
El monto total de los gastos incurridos se detalla a continuación:

Gastos de adquisición	Valor total	Periodo
Gastos de integración (con RSA)	48,225	2016
Gastos de integración (con Banistmo Panamá)	5,732	2015

Identificación y registro de activos intangibles y crédito mercantil

La asignación del precio pagado de las operaciones se realizó de acuerdo con las NIIF, en particular la NIIF3 – Combinaciones de Negocios. Para el propósito del análisis, la NIIF3 adopta la definición de valor razonable definida en la NIIF13 –Medición del Valor Razonable.

La NIIF 13 indica que la medición del valor razonable asume el mayor y mejor uso del activo por parte de participantes del mercado, considerando el uso físicamente posible, legalmente permisible y financieramente factible en la fecha de su medición.

En la determinación del PPA (asignación del precio pagado por sus siglas en inglés) el proceso se basó en los lineamientos de las NCIF en particular las concernientes a:

•NIIF3–Combinaciones de negocios

•NIIF4–Contratos de Seguro

•NIIF13–Medición del Valor Razonable

•NIIF9–Instrumentos Financieros

•NIC39–Instrumentos Financieros: Reconocimiento y Medición

De acuerdo con esto, se procedió a medir el valor razonable los activos identificables adquiridos, los pasivos asumidos, y las participaciones emitidas en la Compañía adquirida. Para tales efectos, se realizó un análisis sobre las partidas involucradas en la transacción, considerando lo siguiente:

i. Valoración de las inversiones
ii. Valoración de las cuentas por cobrar.
iii. Valoración de las cuentas de activos fijos
iv. Valoración de cuentas de activo por reaseguro.
v. Valuación de reservas a valor razonable y pruebas de suficiencia.
vi. Valoración de las cuentas por pagar
vii. Identificación, reconocimiento y estimación del valor de mercado de los activos intangibles a la fecha de la transacción.
viii. Determinación del crédito mercantil
ix. Cálculo del impuesto diferido.

De esta forma, la administración, identificó los siguientes activos intangibles para ser reconocidos de forma separada de la plusvalía:

- VOBA (por sus siglas en Inglés Value Of Business Acquired): es un activo intangible especialmente identificado en la industria aseguradora. Este activo intangible se asemeja a una lista de clientes en el caso de compañías no aseguradoras. Ha sido identificado y reconocido en la valoración ya que es separable, genera beneficios económicos futuros, se tiene el control y la forma de medición es fiable. El método de valoración utilizado fue el de ingresos excedentes, ajustada al sector asegurador (Multi- Period Earnings).

- Contratos Affinity: Un contrato de afinidad o exclusividad es una relación contractual que es mantenida entre dos compañías, con el fin de expandir el alcance de los productos y servicios ofrecidos a través de una asociación mutua.

  El contrato de Affinity con estas compañías le otorga a las compañías adquiridas beneficios económicos asociados a la venta indirecta de sus productos de seguros (ej. vida colectivo e individual, accidentes personales, autos e incendio). Estos beneficios son reconocibles, separables, y medibles y por lo tanto, se deben considerar en la valoración. Debido a que el plazo de vencimiento y la política de renovación varían según el contrato, para cada uno se consideró una vida finita, de acuerdo con su respectiva descripción contractual.

- Software: Este intangible representa el sistema informático de desarrollo propio. El software es una herramienta de información que tiene un valor reconocible, medible y separable.

- Marcas: una marca se define como cualquier palabra, nombre, símbolo o dispositivo, o combinación de éstos, adaptados y usados por una compañía para identificar y administrar el negocio, los bienes o servicios ofrecidos y/o para distinguirla de sus competidores. Se han incluido marcas en el PPA porque tienen un valor reconocible, medible y separable.

- Licencia de operación: este intangible representa la potestad de operar una compañía en un mercado determinado. En el caso de RSA México se cuentan con una licencia que permite operar dos compañías (Vida y Generales) en una sola. Actualmente el regulador no otorga licencias para operar Vida y Generales bajo una misma razón social.

  La siguiente tabla resume la asignación del precio pagado:

	México			Argentina			Brasil		
	Valor en libros entidad adquirida	Reconocimiento del valor razonable	Valor razonable entidad adquirida	Valor en libros entidad adquirida	Reconocimiento del valor razonable	Valor razonable entidad adquirida	Valor en libros entidad adquirida	Reconocimiento del valor razonable	Valor razonable entidad adquirida
Monto a asignar / contraprestación en efectivo			293,575			162,256			211,022
Activo									
Efectivo y equivalentes de efectivo	15,933	-	15,933	208,264	-	208,264	1,660	-	1,660
Inversiones y operaciones derivadas	283,512	-	283,512	309,106	-	309,106	264,829	-	264,829
Inventarios	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Cuentas por cobrar	315,845	-	315,845	625,869	(7,452)	618,417	397,094	-	397,094
Propiedad y equipo	42,860	-	42,860	8,412	-	8,412	6,792	-	6,792
Activos Intangibles	12,209	(980)	11,229	15,782	(12,000)	3,782	66,525	(11,044)	55,481
Activos intangibles identificados	-	72,520	72,520	-	51,592	51,592	-	28,011	28,011
Otros activos	113,484	(16,727)	96,757	23,389	(6,477)	16,912	72,456	4,927	77,383
Total activo	**783,843**	**54,813**	**838,656**	**1,190,822**	**25,663**	**1,216,485**	**809,356**	**21,894**	**831,250**
Pasivo									
Cuentas por pagar	122,551	(24)	122,527	228,658	(1,449)	227,209	220,656	259	220,915
Reservas técnicas	369,917	-	369,917	715,367	-	715,367	409,726	1,455	411,181
Impuesto diferido de los Intangibles identificados	-	21,756	21,756	-	18,057	18,057	-	12,605	12,605
Otros pasivos	67,657	36	67,693	54,670	-	54,670	-	-	-
Total pasivo	**560,125**	**21,768**	**581,893**	**998,695**	**16,608**	**1,015,303**	**630,382**	**14,319**	**644,701**
Participación no controladora						1,022			1
Activos netos adquiridos	**223,718**	**33,045**	**256,763**	**192,127**	**9,055**	**200,160**	**178,974**	**7,575**	**186,548**
Cobertura flujo de efectivo transacción de compra			(5,498)			15,613			16,096
Valor Residual de la plusvalía			**31,314**			**(22,291)**			**40,570**

	Chile			RSA Colombia			Uruguay		
	Valor en libros entidad adquirida	Reconocimiento del valor razonable	Valor razonable entidad adquirida	Valor en libros entidad adquirida	Reconocimiento del valor razonable	Valor razonable entidad adquirida	Valor en libros entidad adquirida	Reconocimiento del valor razonable	Valor razonable entidad adquirida
Monto a asignar / contraprestación en efectivo			733,905			200,125			250,700
Activo									
Efectivo y equivalentes de efectivo	35,240	-	35,240	9,640	-	9,640	42,341	-	42,341
Inversiones y operaciones derivadas	499,162	-	499,162	204,494	(10,627)	193,867	129,629	-	129,629
Inventarios	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Cuentas por cobrar	1,874,289	(70,136)	1,804,153	848,011	(156)	847,855	118,096	-	118,096
Propiedad y equipo	35,202	(954)	34,248	11,554	(385)	11,169	5,167	-	5,167
Activos Intangibles	19,570	-	19,570	8,735	5,277	14,012	1,488	-	1,488
Activos intangibles identificados	-	242,323	242,323	-	33,453	33,453	-	74,165	74,165
Otros activos	282,078	(31,547)	250,531	36,560	629	37,189	41,978	(578)	41,400
Total activo	**2,745,541**	**139,686**	**2,885,227**	**1,118,994**	**28,191**	**1,147,185**	**338,699**	**73,587**	**412,286**
Pasivo									
Obligaciones financiera	-	-	-	3,778	-	3,778	-	-	-
Cuentas por pagar	420,046	-	420,046	97,309	-	97,309	52,355	-	52,355
Pasivos contingentes	-	-	-	18,603	-	18,603	-	-	-
Reservas técnicas	1,513,849	-	1,513,849	899,891	(52,427)	847,464	187,965	225	188,190
Obligaciones laborales	-	-	-	1,910	-	1,910	-	-	-
Impuesto Diferido de los Intangibles Identificados	-	63,610	63,610	-	13,381	13,381	-	18,541	18,541
Otros pasivos	287,248	(229)	287,019	14,003	31,460	45,463	(25,798)	10,032	(15,766)
Total Pasivo	**2,221,143**	**63,381**	**2,284,524**	**1,035,494**	**(7,586)**	**1,027,908**	**214,522**	**28,798**	**243,320**
Participación no controladora			2,872			1,662			-
Activos netos adquiridos	**524,398**	**76,305**	**597,831**	**83,500**	**35,777**	**117,615**	**124,177**	**44,789**	**168,966**
Cobertura flujo de efectivo transacción de compra			7,095			11,141			19,088
Valor Residual de la plusvalía			**143,169**			**93,651**			**100,822**

Resultados de las operaciones adquiridas:

	México	Argentina	Brasil	Chile	RSA Colombia	Uruguay
	2016	2016	2016	2016	2016	2016
Desde la fecha de adquisición hasta el periodo sobre el que se informa						
Ingresos de actividades ordinarias	445,343	1,018,104	613,865	1,840,655	730,201	184,792
Ganancia (pérdida)	(13,556)	24,630	(7,184)	(8,942)	5,610	4,768
Desde el comienzo del periodo anual sobre el que se informa hasta el periodo sobre el que se informa						
Ingresos de actividades ordinarias	641,392	1,933,214	692,927	2,381,886	910,060	328,675
Ganancia (pérdida)	(11,390)	30,571	(37,989)	49,162	6,856	11,732

La plusvalía negativa determinada a través de la valoración de las combinaciones de negocios se reconoció contablemente como un ingreso del periodo en el cual se lleva a cabo la transacción.

Durante el año 2016 Suramericana S.A. reconoció los importes iniciales asociados a las combinaciones de negocios realizadas por la adquisición de las operaciones de RSA en Latino América; considerando que para el cierre de este ejercicio no había sido posible validar definitivamente el valor razonable de las reservas de seguros asociadas a estas unidades generadoras de efectivo (UGE), y que la NIIF 3 otorga un plazo máximo de un año como periodo de medición para realizar los ajustes necesarios a los importes reconocidos inicialmente. Durante el año 2017 se realizaron los ajustes necesarios y las cifras en el cuadro anterior son las definitivas.

NOTA 8. EFECTIVO Y EQUIVALENTES

El efectivo y equivalente de efectivo de Grupo Sura y sus subsidiarias corresponde a:

	2017	2016
Efectivo y caja	8,064	2,868
Bancos nacionales	910,333	1,325,797
Bancos del exterior	310,103	449,869
Equivalentes de efectivo (*)	344,943	287,975
Efectivo y equivalentes al efectivo	**1,573,443**	**2,066,509**
Efectivo restringido	14,846	450
Efectivo y equivalentes al efectivo en el estado de flujos de efectivo	**1,588,289**	**2,066,959**

(*) Incluyen cheques, fondos especiales de inversión, derechos fiduciarios y otros equivalentes de efectivo.

Efectivo Restringido

El efectivo restringido que se presenta a la fecha de corte es el siguiente:

Detalle de la restricción	País	Valor Efectivo restringido 2017
Títulos en procesos judiciales	República Dominicana	309
Fondos de cobertura de comisiones - Broker Extranjero	Perú	826
Fondos Institucionales de pensión por retiro *(Ver nota 20)*	Colombia	13,711
Total		**14,846**

Detalle de la restricción	País	Valor efectivo restringido 2016
Procesos jurídicos realizados en cuentas bancarias	Colombia	321
Fondos destinados para el pago de tributos administrados por la SUNAT	Perú	98
Fondos de cobertura de comisiones - Broker extranjero	Perú	31
Total		**450**

Los saldos en bancos devengan intereses a tasas variables sobre la base de las tasas diarias de depósitos bancarios. Las colocaciones a corto plazo se realizan por períodos variables de entre un día y tres meses,

según las necesidades de efectivo inmediatas de Grupo Sura y sus subsidiarias y devengan intereses a las tasas de colocaciones a corto plazo aplicables.

Notas explicativas del Flujo de efectivo:

A continuación se detallan algunos de los saldos del Flujo de efectivo:

Depreciación y Amortización

Amortización	2017	2016
Gasto amortización (Ver estado de resultados)	(289,220)	(240,210)
Costo amortización (Nota 30.2)	(1,083)	(1,031)
Otros conceptos	(254)	(9,297)
Total amortización (Nota 17)	**(290,557)**	**(250,538)**

Depreciación		
Gasto depreciación (Ver estado de resultados)	(79,596)	(68,812)
Costo depreciación (Nota 30.2)	(557)	(176)
Otros conceptos	285	1
Total depreciación (Nota 16)	**(79,868)**	**(68,987)**

Movimiento DAC	(168,476)	(1,308,204)
Saldo Flujo de efectivo	**(538,901)**	**(1,627,729)**

Flujos de efectivo utilizados para obtener el control de subsidiarias u otros negocios

	2017	2016
Compras de asociadas (Nota 18.2.1)	3,648	-
Adquisición de minoritarios (ver estado de cambios en patrimonio)	1,079,057	1,761,521
Otros conceptos	-	2,048
Total compras de subsidiarias y asociadas	**1,082,705**	**1,763,569**

Otros cobros por la venta de patrimonio o instrumentos de deuda de otras entidades

	2017	2016
Venta de Inversiones (Nota 9.1.2)	(12,250,490)	(3,883,419)
Ganacia en venta de inversiones (Nota 31)	(139,852)	(130,955)
Otros conceptos	-	(216,389)
Total compras de subsidiarias y asociadas	**(12,390,342)**	**(4,230,763)**

NOTA 9. INSTRUMENTOS FINANCIEROS

A continuación, se describe las metodologías y supuestos utilizados para determinar los valores de los instrumentos financieros que no están registrados a valor razonable (es decir, a costo amortizado y los préstamos y cuentas por cobrar):

Activos cuyo valor razonable se aproxima al valor en libros
Para los activos financieros que su vencimiento es menor a tres meses, (ejemplo: depósitos a la vista y cuentas de ahorro sin vencimiento), el valor en libros se aproxima a su valor razonable. En el caso de los instrumentos de renta fija mayores a tres meses, se realiza valoración y se ajusta el saldo para reflejar el cambio en la valoración inicial.

Instrumentos financieros a tasa pactada
El valor de los activos de renta fija valorados a costo amortizado se calcula mediante la comparación de las tasas de interés de mercado, cuando fueron reconocidos inicialmente con las tasas actuales de mercado para instrumentos financieros similares.

Pasivos financieros cuyo valor razonable se aproxima al valor en libros
En el caso de aquellas obligaciones que tengan un vencimiento a corto plazo, su valor en libros se aproxima a su valor razonable.

Para los préstamos con tasas de interés variable, el valor en libros corresponde a una aproximación de su valor razonable. En cuanto a los préstamos con tasas de interés fijo, la tasa de interés de mercado para préstamos similares no difiere de manera significativa, por lo tanto, el valor en libros corresponde a una aproximación de su valor razonable.

9.1. Activos financieros

A continuación, se presenta los activos financieros en corriente, no corriente y por tipo de activo financiero:

Diciembre 2017

Corriente	Activos financieros al costo amortizado	Activos financieros al valor razonable		Efectivo y equivalentes de efectivo	Total
		Resultado	Patrimonio		
Efectivo y equivalentes de efectivo (Nota 8)	-	-	-	1,573,443	1,573,443
Inversiones	29,298	8,388,845	24,529	-	8,442,672
Cuentas por cobrar	6,119,629	-	-	-	6,119,629
Cuentas por cobrar Partes relacionadas (1)	39,726	-	-	-	39,726
Derivados	-	22,001	-	-	22,001
Total activos financieros corrientes	**6,188,653**	**8,410,846**	**24,529**	**1,573,443**	**16,197,471**

No corriente	Activos financieros al costo amortizado	Activos financieros al valor razonable		Efectivo y equivalentes de efectivo	Total
		Resultado	Patrimonio		
Efectivo restringido (Nota 8)	-	-	-	14,846	14,846
Inversiones	14,907,394	3,527,065	49,086	-	18,483,545
Cuentas por cobrar	94,117	-	-	-	94,117
Derivados	-	123,708	-	-	123,708
Total activos financieros no corrientes	**15,001,511**	**3,650,773**	**49,086**	**14,846**	**18,716,216**
Total activos financieros	**21,190,164**	**12,061,619**	**73,615**	**1,588,289**	**34,913,687**

Diciembre 2016

Corriente	Activos financieros al costo amortizado	Activos financieros al valor razonable		Efectivo y equivalentes de efectivo	Total
		Resultado	Patrimonio		
Efectivo y equivalentes de efectivo(Nota 8)	-	-	-	2,066,509	2,066,509
Inversiones	107,174	2,933,046	3,156,252	-	6,196,472
Cuentas por cobrar	5,084,758	-	-	-	5,084,758
Cuentas por cobrar partes relacionadas (1)	89,249	-	-	-	89,249
Derivados	-	56,562	-	-	56,562
Total activos financieros corrientes	**5,281,181**	**2,989,608**	**3,156,252**	**2,066,509**	**13,493,550**

No corriente	Activos financieros al costo amortizado	Activos financieros al valor razonable		Efectivo y equivalentes de efectivo	Total
		Resultado	Patrimonio		
Efectivo restringido (Nota 8)	-	-	-	450	450
Inversiones	16,110,942	1,894,573	1,996,254	-	20,001,769
Cuentas por cobrar	328,086	-	-	-	328,086
Derivados	-	574,531	-	-	574,531
Total activos financieros no corrientes	**16,439,028**	**2,469,104**	**1,996,254**	**450**	**20,904,836**
Total activos financieros	**21,720,209**	**5,458,712**	**5,152,506**	**2,066,959**	**34,398,386**

(1) Las cuentas por cobrar partes relacionadas corresponden a dividendos pendientes por cobrar a las compañías asociadas las cuales se detallan a continuación:

	2017	2016
Grupo Nutresa S.A.	21,601	20,145
Inversiones Argos S.A.	17,789	16,469
Otros	336	574
Bancolombia S.A.	-	52,061
Total dividendos por cobrar	**39,726**	**89,249**

Los vencimientos de los activos financieros se detallan a continuación:

2017	Menos de 1 año	Entre 1 y 3 años	Entre 3 y 5 años	Más de 5 años	Total
Efectivo y equivalentes de efectivo	1,573,443	12,987	-	1,859	1,588,289
Inversiones	8,442,672	239,281	3,310,342	14,933,922	26,926,217
Cuentas por cobrar comerciales	6,159,355	6,413	25,169	62,535	6,253,472
Otros activos financieros	22,001	60,266	122	63,320	145,709
Total	**16,197,471**	**318,947**	**3,335,633**	**15,061,636**	**34,913,687**

2016	Menos de 1 año	Entre 1 y 3 años	Entre 3 y 5 años	Más de 5 años	Total
Efectivo y equivalentes de efectivo	2,066,509	450	-	-	2,066,959
Inversiones	6,196,471	479,955	6,788,551	12,733,264	26,198,241
Cuentas por cobrar comerciales	5,172,450	13,673	32,013	283,957	5,502,093
Otros activos financieros	58,120	36,399	169,024	367,550	631,093
Total	**13,493,550**	**530,477**	**6,989,588**	**13,384,771**	**34,398,386**

A continuación, se detalla la jerarquía del valor razonable:

2017	Nivel 1	Nivel 2	Nivel 3	Total
Inversiones	9,356,911	2,567,380	65,234	11,989,525
Otros activos financieros	63,443	82,266	-	145,709
Total	**9,420,354**	**2,649,646**	**65,234**	**12,135,234**

2016	Nivel 1	Nivel 2	Nivel 3	Total
Inversiones	7,724,183	2,080,984	174,958	9,980,125
Otros activos financieros	489,368	141,725	-	631,093
Total	**8,213,551**	**2,222,709**	**174,958**	**10,611,218**

Detalles de la determinación del valor razonable:

Nivel 1 Precios cotizados en mercados activos
Los datos de entrada de Nivel 1 son precios cotizados, no ajustados, en mercados activos por activos idénticos. Un mercado activo es uno donde las transacciones por un activo o pasivo ocurren frecuentemente y con suficiente volumen para generar precios informativos.

En este nivel se encuentran clasificadas las inversiones y los derivados cuyo precio se cotiza en bolsas de valores y que son clasificadas como de alta bursatilidad.

Nivel 2 – Modelado con los datos de entrada observables del mercado
Son insumos distintos de los precios cotizados incluidos en el Nivel 1 que sean observables para el activo o pasivo, ya sea directa o indirectamente. En los datos de entrada se incluyen:

- Precios cotizados para activos o pasivos similares en mercados activos;
- Precios cotizados para activos o pasivos idénticos o similares, pero en mercados que no son activos; y los datos de entrada distintos de los precios cotizados, por ejemplo, tasas de intereses o plazo.

Nivel 3 – Modelado con los datos de entrada no observables
Los datos de entrada de Nivel 3 no son observables para el activo y pasivo. Se puede utilizar para determinar el valor razonable cuando los datos de entrada observables no son disponibles. Estas valoraciones reflejan supuestos que la unidad del negocio tendría en cuenta en que los participantes del mercado estarán usando, por ejemplo, rendimientos en acciones no cotizadas en la bolsa.

La siguiente tabla muestra las técnicas de valoración usadas para determinar los valores razonables dentro del Nivel 3 de la jerarquía, junto con las variables no observables usadas en los modelos de valuación:

Descripción	Técnicas de valoración	Variable no observable
Activos		
Negociables o designados		
Acciones de Baja Bursatilidad	Costo atribuido	Precio de mercado
Depositos a plazo	Tasa interna de retorno	Tasa de mercado

A continuación, se presentan los activos financieros por país:

Diciembre 2017	Argentina	Bermuda	Brasil	Chile	Colombia	Curazao	España	Holanda	México	Panamá	Perú	República Dominicana	El Salvador	Uruguay	Total
Efectivo y equivalentes de efectivo	27,068	20,228	5,655	185,341	955,138	542	2,155	249	156,598	72,348	63,706	18,139	70,127	10,995	1,588,289
Inversiones	612,573	13,644	276,673	11,617,109	9,409,569	-	-	-	2,978,304	521,842	915,714	69,042	264,708	247,039	26,926,217
Otros activos financieros	-	-	-	63,443	82,266	-	-	-	-	-	-	-	-	-	145,709
Cuentas comerciales por cobrar y otras cuentas por cobrar partes relacionadas	587,788	5,271	397,301	1,802,639	2,567,617	-	-	-	292,997	163,534	42,257	120,360	91,393	182,315	6,253,472
	1,227,429	**39,143**	**679,629**	**13,668,532**	**13,014,590**	**542**	**2,155**	**249**	**3,427,899**	**757,724**	**1,021,677**	**207,541**	**426,228**	**440,349**	**34,913,687**

Diciembre 2016	Argentina	Bermuda	Brasil	Chile	Colombia	Curazao	España	Holanda	México	Panamá	Perú	República Dominicana	El Salvador	Uruguay	Total
Efectivo y equivalentes de efectivo	23,398	15,875	5,759	171,137	1,507,146	324	3,163	552	106,164	112,380	59,594	19,770	29,565	12,132	2,066,959
Inversiones	549,238	-	312,936	9,412,007	8,189,545	-	-	-	2,368,616	452,582	4,339,795	65,336	281,498	226,688	26,198,241
Otros activos financieros	-	-	-	489,368	141,725	-	-	-	-	-	-	-	-	-	631,093
Cuentas comerciales por cobrar y otras cuentas por cobrar partes relacionadas	553,536	-	217,755	1,494,706	2,072,435	-	-	-	304,810	176,583	321,418	106,863	86,257	167,730	5,502,093
	1,126,172	**15,875**	**536,450**	**11,567,218**	**11,910,851**	**324**	**3,163**	**552**	**2,779,590**	**741,545**	**4,720,807**	**191,969**	**397,320**	**406,550**	**34,398,386**

9.1.1. Inversiones

El detalle de las inversiones se presenta a continuación:

	2017	2016
Emisores nacionales	15,949,742	14,228,565
Títulos de tesorería – TES	3,906,573	4,666,556
Emisores extranjeros	4,281,075	4,782,579
Encaje legal fondo de pensiones – Inversiones a valor razonable con cambios en resultados	2,323,177	1,943,249
Otros títulos emitidos por el gobierno nacional	433,318	531,332
Otras	32,938	48,149
Deterioro en inversiones de instrumentos de patrimonio cambios en otro resultado integral *(Nota 9.2)*	(276)	(567)
Deterioro *(Nota 9.2)*	(330)	(1,622)
	26,926,217	**26,198,241**

El movimiento de la cuenta de inversiones es el siguiente:

Saldo al 31 de diciembre de 2015	**21,723,891**
Adiciones	8,260,019
Bajas	(3,883,419)
Intereses	(144,185)
Valoración (neta) de activos financieros	725,048
Valoración de inversiones al patrimonio (Nota 26.3)	(829)
Diferencia en conversión	(482,284)
Saldo al 31 de diciembre de 2016	**26,198,241**
Adiciones	10,567,068
Bajas	(12,250,490)
Intereses	(638,696)
Deterioro	(9,591)
Valoración (neta) de activos financieros	794,980
Valoración de inversiones al patrimonio (Nota 26.3)	(91)
Dividendos recibidos	(607)
Valoración costo amortizado	955,968
Diferencia en conversión	1,309,435
Saldo al 31 de diciembre de 2017	**26,926,217**

9.1.2. Cuentas comerciales y otras cuentas por cobrar

A continuación, se presenta el detalle de las cuentas por cobrar al 31 de diciembre:

	2017	2016
Actividad aseguradora	4,649,207	4,049,496
Deudores	408,092	358,494
Pagos por cuenta de clientes consumo	327,326	280,319
Depósitos judiciales	276,110	63,203

	2017	2016
Diversas	250,801	174,603
Cuentas corrientes comerciales	205,438	182,056
Comisiones	139,498	124,820
A empleados	58,569	39,648
Pagos por cuenta de clientes vivienda	54,334	51,014
Cartera de créditos	38,441	304,233
Arrendamientos	12,848	6,189
Anticipo a contrato y proveedores	12,297	6,905
Sociedad comisionista de valores	5,108	-
Intereses	1,050	63
Deterioro otros conceptos de cartera de créditos	(221)	(23,159)
Deterioro general	(573)	(812)
Deterioro cuentas por cobrar de consumo	(1,836)	(1,505)
Deterioro otras cuentas por cobrar	(23,483)	(16,867)
Deterioro cuentas por cobrar actividad aseguradora	(69,961)	(76,307)
Deterioro cuentas por cobrar comerciales	(129,299)	(109,557)
Venta de bienes y servicios	-	8
	6,213,746	**5,412,844**

9.2. Deterioro de los activos financieros

El detalle del deterioro de los activos financieros es:

	2017	2016
Deterioro Cuentas por cobrar	225,373	228,207
Deterioro Inversiones	606	2,189
	225,979	**230,396**

A continuación, se realiza una conciliación del deterioro de los activos financieros:

	Cuentas por cobrar	Inversiones	Total
Saldo al 1 de enero de 2016	**161,909**	**5,594**	**167,503**
Adiciones deterioros de período	92,102	32	92,134
Valoración y otros ajustes	3,497	-	3,497
Recuperaciones	(25,842)	(2,770)	(28,612)
Diferencia en cambio	(3,459)	(667)	(4,126)
Saldo al 31 de diciembre 2016	**228,207**	**2,189**	**230,396**
Adiciones deterioros de período	65,071	1	65,072
Valoración y otros ajustes	(19,100)	-	(19,100)
Recuperaciones	(49,135)	(1,493)	(50,628)
Diferencia en cambio	330	(91)	239
Saldo al 31 de diciembre 2017	**225,373**	**606**	**225,979**

Se incluyen los activos financieros deteriorados por vencimiento:

	Menos de 1 año	Entre 1 y 3 años	Entre 3 y 5 años	Más de 5 años	Total
Deterioro de cartera	81,187	68,118	33,743	42,325	225,373
Deterioro de inversiones	606	-	-	-	606
Total	**81,793**	**68,118**	**33,743**	**42,325**	**225,979**

9.3. Pasivos financieros

A continuación, se relacionan los pasivos financieros de Grupo SURA:

	Nota	2017	2016
Otros pasivos financieros	9.3.1.	2,206,051	3,705,478
Cuentas comerciales por pagar y otras cuentas por pagar	9.3.2.	2,881,223	2,607,370
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	25	2,378	68,096
Títulos emitidos	23	7,836,685	6,038,924
		12,926,337	**12,419,868**

El detalle de los pasivos financieros en corriente y no corriente y por tipo de pasivo financiero se presenta a continuación:

Diciembre 2017

Corriente	Pasivos financieros al costo amortizado	Pasivos financieros al valor razonable	Arrendamientos	Total
Arrendamientos (*)	-	-	36,479	36,479
Derivados (*)	-	1,893	-	1,893
Cuentas por pagar	2,881,191	-	-	2,881,191
Cuentas por pagar partes relacionadas	2,378	-	-	2,378
Otros pasivos financieros (*)	1,037,090	-	-	1,037,090
Total	**3,920,659**	**1,893**	**36,479**	**3,959,031**

No Corriente	Pasivos financieros al costo amortizado	Pasivos financieros al valor razonable	Arrendamientos	Total
Arrendamientos (*)	-	-	63,334	63,334
Derivados (*)	-	168,794	-	168,794
Cuentas por pagar	32	-	-	32
Otros pasivos financieros (*)	898,461	-	-	898,461
Títulos emitidos	7,836,685	-	-	7,836,685
Total	**8,735,178**	**168,794**	**63,334**	**8,967,306**
Pasivos financieros	**12,655,837**	**170,687**	**99,813**	**12,926,337**

Diciembre 2016

Corriente	Pasivos financieros al costo amortizado	Pasivos financieros al valor razonable	Arrendamientos	Total
Arrendamientos (*)	-	-	31,707	31,707
Derivados (*)	-	21,653	-	21,653
Cuentas por pagar	2,600,487	-	-	2,600,487
Cuentas por pagar partes relacionadas	68,096	-	-	68,096
Obligaciones financieras (*)	2,488,967	-	-	2,488,967
Total	**5,157,550**	**21,653**	**31,707**	**5,210,910**

No Corriente	Pasivos financieros al costo amortizado	Pasivos financieros al valor razonable	Arrendamientos	Total
Arrendamientos (*)	-	-	86,253	86,253
Derivados (*)	-	587,933	-	587,933
Cuentas por pagar	6,883	-	-	6,883
Obligaciones financieras (*)	488,965	-	-	488,965
Títulos emitidos	6,038,924	-	-	6,038,924
Total	**6,534,772**	**587,933**	**86,253**	**7,208,958**
Pasivos financieros	**11,692,322**	**609,586**	**117,960**	**12,419,868**

Los vencimientos de los pasivos financieros se detallan a continuación:

2017	Menos de 1 año	Entre 1 y 5 años	Más de 5 años	Total
Arrendamientos (*)	36,479	52,553	10,781	99,813
Derivados (*)	1,893	79,974	88,820	170,687
Otras cuentas por pagar	2,881,191	32	-	2,881,223
Cuentas por pagar partes relacionadas	2,378	-	-	2,378
Obligaciones financieras (*)	1,037,090	890,107	8,354	1,935,551
Bonos y títulos	-	546,889	7,289,796	7,836,685
Total	**3,959,031**	**1,569,555**	**7,397,751**	**12,926,337**

2016	Menos de 1 año	Entre 1 y 5 años	Más de 5 años	Total
Arrendamientos (*)	31,707	74,958	11,295	117,960
Derivados (*)	21,653	126,796	461,137	609,586
Otras cuentas por pagar	2,600,487	6,883	-	2,607,370
Cuentas por pagar partes relacionadas	68,096	-	-	68,096
Obligaciones financieras (*)	2,488,967	488,564	401	2,977,932
Bonos y títulos	-	2,799,829	3,239,095	6,038,924
Total	**5,210,910**	**3,497,030**	**3,711,928**	**12,419,868**

El pasivo financiero a valor razonable corresponde a derivados los cuales tienen una jerarquía de Nivel 2. Estos se valoran en su mayoría descontando a valor presente con tasas de mercado o utilizando metodología Black-Scholes.

Detalle de los pasivos financieros por país:

Diciembre 2017	Argentina	Bermuda	Brasil	Chile	Colombia	Curazao	España	Holanda	México	Panamá	Perú	República Dominicana	El Salvador	Uruguay	Total
Obligaciones financieras (*)	-	-	-	42,236	1,787,166	-	-	-	-	47,331	46,834	11,942	42	-	1,935,551
Derivados (*)	-	-	-	42	170,645	-	-	-	-	-	-	-	-	-	170,687
Arrendamientos (*)	-	-	-	10,877	41,054	-	-	-	-	47,882	-	-	-	-	99,813
Cuentas comerciales por pagar y otras cuentas por pagar	217,723	23,486	120,351	1,035,528	1,038,386	9	-	-	146,751	66,974	55,231	77,388	46,564	52,832	2,881,223
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	1	-	743	-	1,535	-	-	-	-	-	-	-	99	-	2,378
Títulos emitidos	-	-	-	-	3,809,137	1,496,386	-	-	-	2,531,162	-	-	-	-	7,836,685
	217,724	**23,486**	**121,094**	**1,088,683**	**6,847,923**	**1,496,395**	**-**	**-**	**146,751**	**2,693,349**	**102,065**	**89,330**	**46,705**	**52,832**	**12,926,337**

2016	Argentina	Bermuda	Brasil	Chile	Colombia	Curazao	España	Holanda	México	Panamá	Perú	República Dominicana	El Salvador	Uruguay	Total
Obligaciones financieras (*)	-	-	-	-	2,938,648	-	-	-	-	-	27,235	12,003	46	-	2,977,932
Derivados (*)	-	-	-	474,398	135,188	-	-	-	-	-	-	-	-	-	609,586
Arrendamientos (*)	-	-	-	13,211	53,575	-	-	-	-	51,174	-	-	-	-	117,960
Cuentas comerciales y otras cuentas por pagar	196,395	140	125,206	935,004	849,498	16	108	94	189,006	69,107	83,304	73,481	39,894	46,117	2,607,370
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	1	-	758	181	66,894	-	-	-	-	163	-	-	99	-	68,096
Títulos emitidos	-	-	-	-	1,984,306	1,503,425	-	-	-	2,542,192	9,001	-	-	-	6,038,924
	196,396	**140**	**125,964**	**1,422,794**	**6,028,109**	**1,503,441**	**108**	**94**	**189,006**	**2,662,636**	**119,540**	**85,484**	**40,039**	**46,117**	**12,419,868**

(*) Hace parte del agrupador de otros pasivos financieros: arrendamientos, derivados y obligaciones financieras.

9.3.1. Otros pasivos financieros

El detalle de los otros pasivos financieros se presenta a continuación:

	Nota	2017	2016
Arrendamientos financieros	10	99,813	117,960
Derivados financieros	14	170,687	609,586
Obligaciones financieras	(1)	1,935,551	2,977,932
		2,206,051	**3,705,478**

El movimiento de la cuenta de otros pasivos financieros es el siguiente:

Saldo al 31 de diciembre de 2015	**2,627,940**
Préstamos recibidos	4,176,502
Intereses pagados	(180,703)
Intereses causados	142,827
Préstamos pagados	(2,911,539)
Valoración	(175,375)
Diferencia en cambio	26,143
Sobregiros	(317)
Saldo al 31 de diciembre de 2016	**3,705,478**
Préstamos recibidos	2,689,365
Intereses pagados	(132,845)
Intereses causados	143,879
Préstamos pagados	(4,281,512)
Pago de leasing	(949)
Valoración derivados	63,449
Diferencia en cambio	19,186
Saldo al 31 de diciembre de 2017	**2,206,051**

Grupo SURA no ha tenido incumplimientos de capital, interés u otros incumplimientos respecto de los pasivos durante 2017 y 2016.

(1) El detalle de los vencimientos y la composición de las obligaciones para los ejercicios terminados el 31 de diciembre de 2017 y 2016 es el siguiente:

Entidad Financiera	Tasa de interés	Vencimiento	2017	2016
BBVA España	Libor + 1.25% /1.5%	2020	298,974	300,280
Banco de Bogotá S.A.	IBR+2.40%	2019	287,705	289,664
Bancolombia S.A.	IBR + 2.24%	2020	227,396	-
Bancolombia S.A.	IBR + 2.18%	2020	200,343	-
Banco de Bogotá S.A.	IPC + 2.85%	2018	159,999	160,001
BBVA S.A.	7.70%	2020	104,491	138,288
Banco de Bogotá S.A.	DTF + 1,39%	2018	91,501	90,000
Sobregiros/Operaciones repo	0.00%	NA	80,920	6,975
Banco de Bogotá S.A.	IBR + 1.78%	2018	61,999	-
Banco de crédito del Perú	TEA 2.090%	2018	46,837	-

Entidad Financiera	Tasa de interés	Vencimiento	2017	2016
Banco Popular S.A	IBR 1M + 2,0%	2018	36,068	36,025
Banco de Bogotá S.A.	IBR+1.78%	2018	34,999	35,000
Banco de Bogotá S.A.	N/A	2018	33,880	-
Bancolombia Panamá	Libor + 0.9%	2018	29,618	-
Banco de Bogotá S.A.	IBR 3M + 3,21%	2018	25,133	25,102
Banco Popular S.A	IPC + 4%	2018	25,133	-
Banco de Bogotá S.A.	IBR 3M + 2,80%	2018	20,106	20,081
Bancolombia S.A.	IBR 1M + 2,0%	2018	15,080	-
Itaú Corpbanca Colombia S.A	IPC + 4%	2018	15,080	-
Bancolombia S.A.	IBR 1M + 2,05%	2018	15,080	-
Itaú Corpbanca Colombia S.A	3.35%	2018	11,941	-
Banco Popular S.A	IBR 1M + 3%	2018	11,361	15,328
Bancolombia S.A.	IBR 1M + 2,0%	2018	11,057	-
Bancolombia S.A.	IBR 1M + 2,14%	2018	10,053	-
Bancolombia S.A.	IBR 1M + 2,85%	2018	10,053	-
Banco Popular S.A	IBR 1M + 2,0%	2018	10,053	15,061
Bancolombia Panamá	Libor + 0.9%	2018	8,970	-
Bancolombia S.A.	IBR+3.20%	2018	7,003	-
Banco de Bogotá S.A.	N/A	2018	5,225	16,390
Banco Popular S.A	IPC + 4%	2018	5,027	-
Banco AV Villas S.A	IBR 1M + 3,20%	2018	5,026	-
Bancolombia S.A.	8.58%	2022	4,522	-
Bancolombia S.A.	IBR+3.30%	2018	4,519	-
Banco Popular S.A	IPC + 4%	2018	4,012	-
Bancolombia S.A.	IBR+3.79%	2018	3,352	3,352
Bancolombia Panamá	Libor + 0.9%	2018	2,992	-
Bancolombia Panamá	Libor + 0.95%	2018	2,400	-
Bancolombia Panamá	Libor + 0.8%	2018	1,792	-
Bancolombia Panamá	Libor + 0.95%	2018	1,559	-
Bancolombia S.A.	7.01%	2018	1,506	-
Bancolombia S.A.	IBR+4.40%	2020	1,336	1,850
Factoring Bancolombia	N/A	2018	902	-
Bancolombia S.A.	IBR+4.30%	2022	511	601
Bancolombia S.A.	33.39%	2018	17	-
Bancolombia S.A.	30.91%	2018	12	-
Bancolombia S.A.	33.39%	2018	7	-
Bancolombia S.A.	33.39%	2018	1	-
Banco AV Villas S.A	DTF TA 3,46	2017	-	15,061
Banco de Occidente S.A	DTF TA+ 3.37%	2017	-	15,061
Helm Bank Panamá S.A	3.35%	2017	-	12,003
Banco AV Villas S.A	DTF EA 3,70	2017	-	11,043
Banco de Bogotá S.A.	DTF TA+ 3.35%	2017	-	10,041
Banco Popular S.A	DTF TA 3,15	2017	-	10,041
Banco Popular S.A	IBR 1M 3,25	2017	-	5,020

Entidad Financiera	Tasa de interés	Vencimiento	2017	2016
Banco AV Villas S.A	DTF EA 3,51	2017	-	5,019
Banco Popular S.A	IBR 1M + 3%	2017	-	4,000
Helm Bank Panamá S.A	Libor 6M + 1.77%	2017	-	1,511
Bancolombia Panamá	Libor + 1.47%	2017	-	246,433
Citigroup Global Market	Libor + 0.45%	2017	-	220,977
Davivienda S.A.	Libor + 1.50%	2017	-	136,237
Citigroup Global Market	Libor + 0.45%	2017	-	54,122
Bancolombia Panamá	Libor + 1.68%	2017	-	180,043
Bancolombia Panamá	Libor 6M + 2.7%	2018	-	135,032
Davivienda Miami	Libor + 1.75%	2017	-	30,007
Alimentos y Bebidas Gourmet S.A.C.	0.00%	2020	-	48
Huawei del Perú S.A.C.	0.00%	2020	-	75
Kennedys Law Perú Soc. Civil de Resp Ltd.	0.00%	2020	-	33
Gallagher Jao Corredores de Reaseugros S.A.	0.00%	2020	-	72
Mapfre Perú	0.00%	2020	-	171
Banco de Bogotá S.A.	IBR + 3.17%	2017	-	87,000
Banco de Bogotá S.A.	IBR + 3.17%	2017	-	39,999
Banco de Bogotá S.A.	IBR + 3.26%	2017	-	124,601
BBVA S.A.	11%	2017	-	36,999
BBVA S.A.	IPC + 3.1%	2017	-	27,000
Davivienda S.A.	IPC + 2.1%	2017	-	103,467
Banco de Bogotá S.A.	DTF + 3.69%	2017	-	69,001
Davivienda S.A.	IPC + 2.7%	2017	-	12,201
Davivienda S.A.	IPC + 2.7%	2017	-	42,799
Itaú Corpbanca Colombia S.A	DTF + 3.59%	2017	-	14,001
Davivienda S.A.	IPC + 3.4%	2017	-	44,999
Davivienda S.A.	IPC + 3.4%	2017	-	44,999
Banco de Bogotá S.A.	IPC + 2.75%	2017	-	20,000
Banco de Bogotá S.A.	IPC + 2.98%	2017	-	27,000
Banco de Crédito del Perú	TEA 6.135%	2017	-	26,835
Bancolombia S.A.	11.02%	2017	-	1,004
Bancolombia S.A.	11.02%	2017	-	500
Bancolombia S.A.	11.02%	2017	-	2,008
Helm Bank	11.28%	2017	-	2,501
Helm Bank	10.80%	2017	-	2,002
Helm Bank	10.80%	2017	-	1,502
Factoring Bancolombia	N/A	2017	-	1,425
Bancolombia S.A.	28.92%	2017	-	34
Bancolombia S.A.	28.92%	2017	-	7
			1,935,551	**2,977,932**

9.3.2. Cuentas comerciales por pagar y otras cuentas por pagar

A continuación se presenta el detalle de las cuentas por pagar:

	2017	2016
Reaseguradores exterior cuenta corriente	885,825	771,499
Comisiones	400,811	343,083
Proveedores	277,097	234,524
Otras*	273,931	310,839
Siniestros liquidados por pagar	160,278	146,475
Comisiones	116,045	93,078
Cuotas partes pensiones de jubilación	108,804	87,897
Coaseguradores cuenta corriente cedidos	100,653	103,365
Servicios	93,877	92,561
Retenciones en la fuente	48,796	47,538
Depósitos pólizas directas	45,962	22,844
Obligaciones a favor de asegurados vida	45,738	20,081
Primas cedidas por pagar	44,779	47,959
Fosyga	40,988	40,322
Cheques girados no cobrados	25,590	19,721
Por primas recaudadas	25,185	24,062
Afiliados y beneficiarios	19,202	17,530
Servicios	17,627	21,332
Honorarios	16,783	41,838
Fondos de pensiones	16,245	14,660
Instituciones prestadoras de servicios de salud	14,148	13,067
Fondo de prevención vial nacional	11,438	11,722
Publicidad y propaganda	10,575	4,613
Retenciones y aportes de nómina	10,401	9,041
Cámara de compensación del soat	9,735	8,469
Solicitud de pólizas	8,355	5,059
Primas por recaudar de coaseguro cedido	7,896	13,081
Entidades promotoras de salud	7,665	5,812
Acreedores oficiales ó entidades delestado	5,758	4,851
Otros depósitos	5,367	1,790
Depósitos retenidos a reaseguradores interior	5,133	29
Coaseguradores cuenta corriente aceptados	4,406	12,679
Caja compensación familiar, icbf y sena	4,390	3,832
Dividendos por pagar a asegurados vida	4,321	4,112
Fondo de empleados	1,192	996
Colpensiones	1,086	953
Fondo nacional de bomberos	987	1,039
Arrendamientos	861	427

	2017	2016
Cooperativas	692	35
Administradoras de riesgos laborales	607	533
Compañías cedentes exterior cuenta corriente	534	88
Tasa de sostenibilidad del RUNT	365	341
Seguros	343	196
Cuentas por pagar en operaciones conjuntas	266	349
Judiciales	161	107
Sindicatos	122	113
Mantenimiento y reparaciones	102	100
Recaudos por desafiliación automática	68	68
Gastos de viaje	14	2
Otras agremiaciones	10	-
Sobre otras transacciones	8	55
Gastos legales	1	5
Superintendencia Financiera de Colombia	-	47
Fondo de riesgos laborales	-	1,016
Entidades promotoras de salud	-	1,535
	2,881,223	**2,607,370**

(*) Las cuentas comerciales por pagar diversas incluyen principalmente cuotas partes pensiones de jubilación, cheques girados no cobrados, seguros, entre otros.

NOTA 10. ARRENDAMIENTOS

10.1. Arrendamientos financieros

10.1.1. Obligaciones financieras

El valor del leasing reconocido como pasivo al 31 de diciembre se detalla a continuación:

	2017	2016
Arrendamientos financieros corrientes	32,488	40,449
Arrendamientos financieros no corrientes	67,325	77,511
Total arrendamientos financieros (Nota 9.3.1.)	**99,813**	**117,960**

El detalle de los arrendamientos financieros se presenta a continuación:

Entidad Financiera	Tasa de interés	Vencimiento	2017	2016
Bancolombia Panamá	Libor + 3.25%	2019	47,882	51,174
Corficolombiana	7.89%	2031	14,771	15,286
Leasing Bancolombia S.A.	DTF + 5.5 M.V	2018	7,198	11,690
Leasing Bancolombia S.A.	DTF + 5.5 M.V	2018	5,170	8,433
Itaú	DTF + 2.9%	2019	3,837	2,824
Banco de Chile	2.93%	2020	2,754	4,321
Banco de Chile	1.80%	2020	2,557	3,823

Entidad Financiera	Tasa de interés	Vencimiento	2017	2016
Banco de Occidente	6.42%	2019	1,933	1,803
Banco de Chile	1.80%	2020	1,778	1,593
Bancolombia S.A	0.064216	2021	1,665	3,941
Banco de Bogotá S.A.	2.93%	2020	1,459	702
Leasing Bancolombia S.A.	DTF + 5.5 M.V	2018	1,315	2,127
HP Financial Services Colombia LL	-	2019	1,167	-
Leasing Bancolombia S.A.	DTF + 5.5 M.V	2018	726	1,304
Banco de Chile	2.93%	2020	713	1,140
Leasing Bancolombia S.A.	DTF + 5.5 M.V	2018	665	955
Leasing Bancolombia S.A.	DTF + 5.5 M.V	2019	628	935
Leasing Bancolombia S.A.	DTF + 5.5 M.V	2019	575	849
Banco de Chile	2.81%	2020	385	534
Leasing Bancolombia S.A.	DTF + 5.5 M.V	2019	377	188
Banco de Chile	2.91%	2020	376	507
Banco de Bogotá S.A.	2.93%	2020	373	154
Banco de Bogotá S.A.	2.81%	2020	278	249
Leasing Bancolombia S.A.	DTF + 5.5 M.V	2019	250	374
Banco de Bogota S.A.	2.91%	2020	206	186
Leasing Bancolombia S.A.	1%	2019	144	801
Leasing Bancolombia S.A.	DTF + 5.5 M.V	2019	115	572
Leasing Bancolombia S.A.	1%	2019	99	177
Leasing Bancolombia S.A.	1%	2019	77	178
Leasing Bancolombia S.A.	1%	2019	71	121
Leasing Bancolombia S.A.	1%	2019	50	90
Leasing Bancolombia S.A.	0%	2019	45	80
Leasing Bancolombia S.A.	1%	2019	42	66
Leasing Bancolombia S.A.	0%	2019	36	67
Renting Colombia S.A.S	6.42%	2018	28	46
Leasing Bancolombia S.A.	1%	2018	27	57
Bancolombia S.A	DTF-2.56	2019	20	39
Leasing Bancolombia S.A.	3%	2018	11	35
Leasing Bancolombia S.A.	1%	2019	10	19
Leasing Bancolombia S.A.	1%	2017	-	170
Leasing Bancolombia S.A.	1%	2017	-	19
Leasing Bancolombia S.A.	0%	2017	-	11
Leasing Bancolombia S.A.	1%	2017	-	89
Leasing Bancolombia S.A.	1%	2017	-	23
Leasing Bancolombia S.A.	1%	2017	-	44
Leasing Bancolombia S.A.	1%	2017	-	96
Leasing Bancolombia S.A.	1%	2017	-	51
Leasing Bancolombia S.A.	1%	2017	-	17
			99,813	117,960

10.1.2. Propiedades y equipos en arrendamiento financiero

A 31 de diciembre, el valor en libros de propiedad y equipo bajo arrendamiento financiero es:

2017

	Edificios	Equipo de transporte	Equipos de oficina	Enseres y accesorios	Maquinaria y equipo médico	Total
Costo						
Costo a 1 de enero 2017	**59,681**	**61,755**	**13,291**	**20,406**	**8,140**	**163,273**
Adiciones	-	-	1,939	-	-	**1,939**
Disposiciones (-)	(4,190)	-	(2,838)	-	(1,535)	**(8,563)**
Otros cambios	66	3,057	(148)	2,208	-	**5,183**
Costo en libros a 31 de diciembre 2017	**55,557**	**64,812**	**12,244**	**22,614**	**6,605**	**161,832**
Depreciación acumulada y deterioro de valor						
Depreciación acumulada y deterioro de valor a 1 de enero de 2017	**(2,493)**	**(26,605)**	**(8,933)**	**(6,977)**	**(2,738)**	**(47,746)**
Depreciación del periodo	(641)	(6,869)	(3,454)	-	-	**(10,964)**
Disposiciones (-)	799	-	-	(2,397)	188	**(1,410)**
Otros cambios	85	3,794	2,823	(1,069)	-	**5,633**
Depreciación acumulada y deterioro de valor a 31 de diciembre de 2017	**(2,250)**	**(29,680)**	**(9,564)**	**(10,443)**	**(2,550)**	**(54,487)**
Propiedad y equipo a 31 de diciembre de 2017	**53,307**	**35,132**	**2,680**	**12,171**	**4,055**	**107,345**

2016

	Edificios	Vehículos y equipo de transporte	Equipo informático	Enseres y accesorios	Maquinaria y equipo médico	Total
Costo						
Costo a 1 de enero 2015	**107,935**	**64,812**	**39,659**	**19,874**	**9,609**	**241,889**
Adiciones	15,324	-	39	108	-	**15,471**
Disposiciones (-)	(63,578)	-	(6,031)	-	(1,469)	**(71,078)**
Otros cambios	-	(3,057)	(20,377)	424	-	**(23,010)**
Costo en libros a 31 de diciembre 2016	**59,681**	**61,755**	**13,290**	**20,406**	**8,140**	**163,272**
Depreciación acumulada y deterioro de valor						
Depreciación acumulada y deterioro de valor a 1 de enero de 2015	**(2,656)**	**(20,832)**	**(29,266)**	**(4,557)**	**(2,768)**	**(60,078)**
Depreciación del periodo	(85)	(6,869)	787	(2,346)	-	**(8,512)**
Disposiciones (-)	248	-	-	-	30	**278**
Otros cambios	-	1,095	19,546	(75)	-	**20,566**
Depreciación acumulada y deterioro de valor a 31 de diciembre de 2016	**(2,493)**	**(26,606)**	**(8,933)**	**(6,978)**	**(2,738)**	**(47,745)**
Propiedades y equipos a 31 de diciembre de 2016	**57,188**	**35,149**	**4,357**	**13,428**	**5,402**	**115,526**

10.1.3. Detalle de los pagos mínimos

A continuación se presenta el plazo de los arrendamientos financieros:

	Pagos mínimos 2017	Valor presente de los pagos mínimos 2017	Carga de interés futuros a 2017	Valor presente de los pagos mínimos 2016
A un año	36,657	32,488	4,169	40,449
A más de un año y hasta cinco años	62,882	56,140	6,742	71,143
Más de cinco años	13,022	11,185	1,838	6,368
Total arrendamientos	**112,561**	**99,813**	**12,749**	**117,960**

10.1.4. Arrendamientos financieros más significativos

Los acuerdos de arrendamiento financiero más significativos realizados por Grupo de Inversiones Suramericana corresponde a arrendamiento de inmuebles ubicados en Medellín, Bogotá y Cali para construcciones de clínicas en cada ciudad y equipos médicos.

También se puede mencionar como arrendamientos significativos, el leasing del avión a través de su subsidiaria Planeco, con Bancolombia Panamá y el arrendamiento del edifico One Plaza para el traslado de sede de la compañía Grupo Sura.

Grupo de Inversiones Suramericana, realiza arrendamientos financieros de equipo de cómputo y comunicaciones, a través de sus filiales Arus y Enlace Operativo con el fin de cubrir los contratos de prestación de servicios con los clientes y para uso propio. También se arriendan bajo arrendamiento financiero licencias y programas de software.

A continuación se presenta un detalle de los arrendamientos financieros más significativos y los saldos incluidos en el resultado por los mismos:

Contrato	Descripción	Valor reconocido en resultados (Diferente de cuotas contingentes)	Arrendamientos contingentes incluidos en resultado
9887076	Obligación de arrendamiento	4,555	380
9880667	Obligación de arrendamiento	3,726	310
9892557	Obligación de arrendamiento	3,074	256
9887136	Obligación de arrendamiento	2,538	211
999633	Arrendamiento avión	2,045	85
9886128	Obligación de arrendamiento	1,778	148
9887135	Obligación de arrendamiento	1,763	147
49539	Arrendamiento edificio en Medellín	1,740	915
50733	Arrendamientos oficinas One Plaza	1,651	125
158315	Banco Agrario Juniper /aceleración infraestructura de check point	1201	---
49952	Arrendamiento edificio Bogotá Calle 100	1,055	726
9890393	Obligación de arrendamiento	955	80
158878	Banco Agrario Juniper / aceleración infraestructura de check point	581	---
180110411	Rent Back Applus 18	377	---
49954	Arrendamiento edificio Cali	265	193
118404-3	Obligación de arrendamiento	227	19

126184-1	Obligación de arrendamiento	221	18
COL168-09	Anexo contrato marco de Fiscalía	160	---
180110410	Rent Back Interno 16 Tecnología interna ARUS	145	---
167732	Equipos, servidores, networking, para cliente OTIS	128	---
92027	Arrendamiento edificio AutoSura en Medellín	123	79
9886271	Obligación de arrendamiento	102	9
148832	Resonador y Tac Sao Paulo	47	23
145108	Equipos para laboratorio clínico	19	12
		28,476	**3,736**

10.2. Arrendamientos operativos

Los acuerdos de arrendamiento operativo más significativos son:

- Inmuebles de sucursal Sura del Poblado, Salud Sura Sao Paulo, IPS Sura Sandiego, IPS Sura los Molinos, bodegas autosura Medellín y Edificio Centro Empresarial Metropolitano.
- Inmuebles donde se encuentran las sedes operativas y administrativas de las compañías Enlace Operativo y Arus.

El detalle de los pagos mínimos de arrendamientos operativos se muestra a continuación:

	Pagos Mínimos	
	2017	**2016**
A un año	44,010	4,822
A más de un año y hasta cinco años	65,391	2,946
Más de cinco años	65,527	15
Total arrendamientos	**174,928**	**7,783**

A continuación se presenta el gasto por arrendamiento operativo registrado en las compañías de Grupo Sura:

	2017	**2016**
Suramericana (Consolidado)	74,678	58,038
Sura Asset Management (Consolidado)	49,252	48,593
Arus Consolidado	7,057	5,568
Hábitat Adulto Mayor	369	-
Grupo de Inversiones Suramericana	316	61
Inversiones y Construcciones Estratégicas S.A.S.	2	-
	131,674	**112,260**

Restricciones

A la fecha no se presentan restricciones o condiciones en los contratos de arrendamientos financieros y operativos respecto a la distribución de dividendos, endeudamiento adicional o nuevos contratos de arrendamiento.

NOTA 11. CONTRATOS DE SEGUROS

11.1. Reservas Técnicas parte reaseguradores

Reaseguro

Los activos por reaseguro representan los beneficios derivados de los contratos de seguros a la fecha del estado de situación financiera.

	2017	2016
Reaseguro de siniestros avisados	1,796,816	1,369,095
Reaseguro de riesgo en curso	1,297,282	1,201,572
Reaseguro de siniestros no avisados	119,113	78,889
Depósitos reaseguradores	1,109	10,195
Reservas técnicas de seguros partes reaseguradores	**3,214,320**	**2,659,751**

Grupo SURA cuenta con una diversificación de su riesgo de seguro al operar en diferentes ramos y contar con una amplia presencia en los mercados internacionales.

Grupo SURA aplica un sistema de procedimientos y límites que le permiten controlar el nivel de concentración del riesgo de seguro. Es una práctica habitual el uso de contratos de reaseguro como elemento mitigador del riesgo de seguro derivado de concentraciones o acumulaciones de garantías superiores a los niveles máximos de aceptación.

Las compañías aseguradoras de Grupo SURA han cedido parte del riesgo de sus contratos de seguros a las compañías reaseguradoras, con el fin compartir los posibles siniestros a presentarse.

11.2. Primas

Las primas netas obtenidas por Grupo SURA y sus subsidiarias, para los ejercicios finalizados al 31 de diciembre son los siguientes:

	2017	2016
Contratos de seguro de vida	6,896,139	6,599,089
Contratos de seguro de no vida	7,440,798	5,775,626
Primas emitidas	**14,336,937**	**12,374,715**
Contratos de seguros de vida – Parte reasegurador	(245,540)	(180,511)
Contratos de seguros de no vida – Parte reasegurador	(2,109,873)	(1,670,527)
Primas cedidas	**(2,355,413)**	**(1,851,038)**
Total primas netas	**11,981,524**	**10,523,677**

Las primas acumuladas por país se detallan así:

Diciembre 2017	Contratos de seguro de vida	Contratos de seguro de no vida	Primas emitidas	Contratos de seguros de vida – Parte reasegurador	Contratos de seguros de no vida – Parte reasegurador	Primas cedidas	Total primas netas
Argentina	-	1,212,273	**1,212,273**	-	(140,928)	**(140,928)**	**1,071,345**
Bermuda	-	25,760	**25,760**	-	(25,757)	**(25,757)**	**3**
Brasil	-	544,326	**544,326**	-	(70,597)	**(70,597)**	**473,729**
Chile	1,894,742	1,694,820	**3,589,562**	(31,670)	(731,313)	**(762,983)**	**2,826,579**
Colombia	4,517,276	2,229,280	**6,746,556**	(172,494)	(751,920)	**(924,414)**	**5,822,142**
México	293,613	615,684	**909,297**	-	(136,611)	**(136,611)**	**772,686**
Panamá	-	424,554	**424,554**	-	(64,938)	**(64,938)**	**359,616**
República Dominicana	-	250,214	**250,214**	-	(136,938)	**(136,938)**	**113,276**
El Salvador	190,508	140,788	**331,296**	(41,376)	(23,241)	**(64,617)**	**266,679**
Uruguay	-	303,099	**303,099**	-	(27,630)	**(27,630)**	**275,469**
	6,896,139	**7,440,798**	**14,336,937**	**(245,540)**	**(2,109,873)**	**(2,355,413)**	**11,981,524**

Diciembre 2016	Contratos de seguro de vida	Contratos de seguro de no vida	Primas emitidas	Contratos de seguros de vida – Parte reasegurador	Contratos de seguros de no vida – Parte reasegurador	Primas cedidas	Total primas netas
Argentina	-	797,797	**797,797**	-	(103,473)	**(103,473)**	**694,324**
Brasil	-	481,475	**481,475**	-	(48,896)	**(48,896)**	**432,579**
Chile	2,191,850	1,233,628	**3,425,478**	(23,215)	(580,926)	**(604,141)**	**2,821,337**
Colombia	3,958,831	2,055,637	**6,014,468**	(125,825)	(619,411)	**(745,236)**	**5,269,232**
México	268,432	312,659	**581,091**	-	(85,311)	**(85,311)**	**495,780**
Panamá	-	387,272	**387,272**	-	(75,487)	**(75,487)**	**311,785**
República Dominicana	-	233,989	**233,989**	-	(121,062)	**(121,062)**	**112,927**
El Salvador	179,976	129,743	**309,719**	(31,471)	(19,189)	**(50,660)**	**259,059**
Uruguay	-	143,426	**143,426**	-	(16,772)	**(16,772)**	**126,654**
	6,599,089	**5,775,626**	**12,374,715**	**(180,511)**	**(1,670,527)**	**(1,851,038)**	**10,523,677**

11.3. Siniestros retenidos

Los siniestros incurridos por Grupo SURA y subsidiarias, para los ejercicios finalizados al 31 de diciembre son los siguientes:

Diciembre 2017	Seguros de Vida	Seguros de no Vida	Total siniestros	Seguros de Vida	Seguros de no Vida	Reembolso de siniestros	Total siniestros retenidos
Argentina	-	549,882	**549,882**	-	(5,538)	**(5,538)**	**544,344**
Brasil	-	304,943	**304,943**	-	(87,664)	**(87,664)**	**217,279**
Chile	1,006,121	1,244,372	**2,250,493**	(529)	(843,534)	**(844,063)**	**1,406,430**
Colombia	2,767,686	1,493,540	**4,261,226**	(151,363)	(512,745)	**(664,108)**	**3,597,118**

México	107,967	342,897	**450,864**	-	(101,339)	**(101,339)**	**349,525**
Panamá	-	153,976	**153,976**	-	(35,638)	**(35,638)**	**118,338**
República Dominica	-	102,827	**102,827**	-	(41,841)	**(41,841)**	**60,986**
El Salvador	93,362	46,607	**139,969**	(37,391)	(1,696)	**(39,087)**	**100,882**
Uruguay	-	125,085	**125,085**	-	(20,927)	**(20,927)**	**104,158**
	3,975,136	**4,364,129**	**8,339,265**	**(189,283)**	**(1,650,922)**	**(1,840,205)**	**6,499,060**

Diciembre 2016	Seguros de Vida	Seguros de no Vida	Total siniestros	Seguros de Vida	Seguros de no Vida	Reembolso de siniestros	Total siniestros retenidos
Argentina	-	320,180	**320,180**	-	(39,227)	**(39,227)**	**280,953**
Brasil	-	231,436	**231,436**	-	(44,056)	**(44,056)**	**187,380**
Chile	645,810	632,264	**1,278,074**	(171)	(398,360)	**(398,531)**	**879,543**
Colombia	2,373,017	1,585,068	**3,958,085**	(102,563)	(731,603)	**(834,166)**	**3,123,919**
México	95,806	187,387	**283,193**	-	(81,624)	**(81,624)**	**201,570**
Panamá	-	135,708	**135,708**	-	(21,537)	**(21,537)**	**114,171**
República Dominicana	-	80,106	**80,106**	-	(18,909)	**(18,909)**	**61,197**
El Salvador	91,432	50,331	**141,763**	(40,427)	(3,448)	**(43,875)**	**97,888**
Uruguay	-	65,620	**65,620**	-	(17,719)	**(17,719)**	**47,901**
	3,206,065	**3,288,100**	**6,494,165**	**(143,161)**	**(1,356,483)**	**(1,499,644)**	**4,994,521**

Las empresas del grupo que se encuentran en el negocio asegurador son:

	Colombia	Chile	México	Perú	Argentina	Brasil	Uruguay	Panamá	República Dominicana	El Salvador
Seguros de Vida										
Seguros de Vida Suramericana S.A.	X									
Seguros de Riesgos Profesionales Suramericana S. A	X									
Seguros de vida Sura S.A.		X								
Seguros de Vida Sura México S.A. de C.V.			X							
Pensiones Sura S.A. de C.V.			X							
Asesuisa Vida S.A.										X
Seguros Sura S.A.				X						
Seguros de Vida S.A.		X								
Seguros de No Vida										
Seguros Generales Suramericana S.A.	X									
Seguros Suramericana Panamá S.A.								X		
Seguros Sura S.A.									X	
Aseguradora Suiza Salvadoreña S.A.										X
Seguros Sura S.A. de C.V.			X							
Seguros Sura S.A.					X					
Atlantis Sociedad Inversora S.A.					X					
Seguros Sura S.A.						X				
Seguros Sura S.A.							X			

Las reservas técnicas de Grupo SURA y sus subsidiarias son las siguientes:

	2017	2016
Reserva matemática	11,287,760	13,215,886
Reserva de prima no devengada	8,103,252	7,140,327
Reserva de siniestros no avisados (IBNR)	1,585,659	1,392,739
Reserva de siniestros avisados	4,772,739	3,828,052
Reservas especiales	161,815	133,620
Otras reservas	283,999	278,990
Total reservas técnicas de seguros	**26,195,224**	**25,989,614**

Grupo SURA, considera que la suficiencia de las primas es un elemento de especial importancia y su determinación está apoyada por aplicaciones informáticas específicas.

El tratamiento de las prestaciones, así como la suficiencia de las provisiones, son principios básicos de la gestión aseguradora. Las provisiones técnicas son estimadas por los equipos actuariales en los distintos países.

El movimiento y efectos en la medición de los pasivos de seguro y el reaseguro se presentan a continuación:

	Pasivos por contratos de seguros	Activos por contratos de seguros	Neto
Al 31 de diciembre de 2015	**18,865,979**	**581,124**	**18,284,855**
Cambios en las reservas	4,674,928	1,022,093	**3,652,835**
Adición combinación de negocios	3,147,521	1,058,922	**2,088,599**
Ajustes por conversión	(865,907)	(4,880)	**(861,027)**
Ajustes por corrección monetaria	167,093	(503)	**167,596**
Reclasificación	-	2,995	**(2,995)**
Al 31 de diciembre de 2016	**25,989,614**	**2,659,751**	**23,329,863**
Cambios en las reservas	3,372,124	608,319	**2,763,805**
Ajustes por conversión	710,338	2,797	**707,541**
Ajustes por corrección monetaria	131,478	-	**131,478**
Baja operación Seguros SURA Perú	(4,008,330)	(56,547)	**(3,951,783)**
Al 31 de diciembre de 2017	**26,195,224**	**3,214,320**	**22,980,904**

Las reservas técnicas por país se detallan así:

	2017	2016
Chile	11,196,089	8,816,968
Colombia	9,756,956	8,721,983
México	2,612,360	2,006,747
Argentina	988,860	885,551
Brasil	452,988	519,700
Panamá	446,716	412,035
El Salvador	343,865	349,904
Uruguay	230,394	215,049
República Dominicana	150,013	140,751
Bermuda	16,983	-
Perú	-	3,920,926
Total	**26,195,224**	**25,989,614**

NOTA 12. INVENTARIOS

El detalle del inventario se presenta a continuación:

	2017	2016
Mercancías no fabricadas por la empresa	483	185
Materiales, repuestos y accesorios	8,556	9,166
Otros inventarios*	5,308	4,484
Total	**14,347**	**13,835**

La compañía utiliza para determinar el costo del inventario el método de promedio ponderado.
(*) Incluye entre otros, contratos en ejecución, inventarios hospitalarios, etc.

Restricción

La Compañía no tiene inventarios comprometidos como garantía de pasivos, y no se tienen restricciones que puedan evitar su venta o negociación.

Contratos de construcción

Grupo Sura a través de su subsidiaria Arus Holding S.A.S. (antes Integradora de Servicios Tercerizados), realiza contratos de construcción para la prestación de sus servicios de outsourcing, los activos en el inventario, utilizados en la producción de servicios, son administrados bajo el tratamiento de la NIC 11 de contratos de construcción. A continuación se detalla una descripción de los contratos de la subsidiaria:

Diciembre 2017

Producto	Redes y Cableado
Cliente	Colombia telecomunicaciones S.A E.S.P
Proyecto	C-R006-12-Control de Acceso
Fecha de inicio	2016/07/06
Fecha final	2019/08/21
Ingreso del contrato estimados	**96**
Costos incurridos	(39)
Costos para terminar el contrato	-
Costos estimados del contrato	**(76)**
Ganancia estimada	**20**
Grado de realización	51%
Ingresos de acuerdo al grado de realización	51
Ingreso causado	4

Diciembre 2016

Producto	Redes y Cableado	Redes y Cableado
Cliente	Colombia Telecomunicaciones S.A. E.S.P.	Colombia Telecomunicaciones S.A. E.S.P.
Proyecto	C-R006-12 -Control de Acceso	C-R079-10 Sede Fiscalía Telefónica
Fecha de inicio	2016/07/06	2016/11/20
Fecha final	2019/08/21	2017/12/31
Ingreso del contrato estimados	**96**	**405**
Costos incurridos	(37)	(48)
Costos para terminar el contrato	-	(274)
Costos estimados del contrato	**(76)**	**(322)**
Ganancia estimada	**20**	**84**
Grado de realización	49%	15%
Ingresos de acuerdo al grado de realzación	47	60
Ingreso causado	35	6

NOTA 13. IMPUESTOS

13.1. Normatividad aplicable

Las disposiciones fiscales vigentes y aplicables establecen que las tasas nominales de impuesto sobre la renta para el 2017 y 2016 aplicables a Grupo SURA y sus subsidiarias ubicadas en Colombia y a sus subsidiarias ubicadas en Chile, Perú, Argentina, Brasil, Uruguay, México, Panamá, República Dominicana, El Salvador y España, son las siguientes:

País	2017	2016
Colombia	40%	40%
Chile	25.5%	22.5%
Perú	29.5%	28%
Argentina	35%	35%
Brasil	45%	45%
Uruguay	25%	25%

País	2017	2016
México	30%	30%
Panamá	25%	25%
República Dominicana	27%	27%
El Salvador	25%	25%
España	25%	28%

I. **Colombia:** Las rentas fiscales se gravan a la tarifa del 25% a título de impuesto de renta, exceptuando los contribuyentes que por expresa disposición manejen tarifas especiales y al 10% las rentas provenientes de ganancia ocasional. A partir de 2013 se creó el impuesto sobre la renta para la equidad (CREE). Este impuesto se calculó hasta el 31 de diciembre de 2016 con base a los ingresos brutos obtenidos, menos los ingresos no constitutivos de renta, costos, deducciones, rentas exentas y ganancias ocasionales a una tarifa del 9%.
La ley 1739 de 2014 estableció una sobretasa al impuesto a la renta CREE progresiva y temporal desde el año 2015 empezando con 5% y para 2016 el 6%, aplicable a bases gravables de $800 millones en adelante.
La ley 1819 de 2016 eliminó el impuesto CREE y la sobretasa al impuesto CREE para los años 2017 y 2018 y a su vez incrementó la tarifa general del impuesto a la renta al 34% para 2017 y 33% para los años siguientes creando una sobre tasa al impuesto de renta y complementarios del 6% y 4% para los años gravables 2017 y 2018, respectivamente, aplicable esta última a bases gravables de $800 millones en adelante.

II. **Chile:** La ley implementó sistemas separados para las "rentas de capital" y las "rentas de trabajo". Las primeras se gravan con el Impuesto de Primera Categoría, que afecta principalmente a empresas. A partir de la publicación de la Ley N° 20.780, en septiembre del 2014 y luego de la Ley N° 20.899 en febrero del 2017 nacen dos sistemas tributarios; Régimen atribuido, cuya tasa a partir del año 2017 será de un 25%, y el Régimen parcialmente integrado, cuya tasa de impuesto para el año 2017 será 25,5% y para los años 2018 y siguientes ascenderá a un 27%. La regla general será el régimen parcialmente integrado, mientras que ciertos contribuyentes podrán optar por el régimen atribuido. La tasa de impuesto para el año 2015 es de un 24% sobre la base imponible, la cual se calcula efectuándose agregados o disminuciones ordenados por la ley. El impuesto que se pague de esta manera es imputable contra el Global Complementario, el cual grava la totalidad de los ingresos de las personas naturales residentes en el país; o el Adicional, que grava las rentas de fuente chilena, de personas naturales y jurídicas que residen fuera del país, según sea el caso.

III. **Perú:** La tasa del impuesto a la renta al 31 de diciembre de 2017 y de 2016 fue de 29,5% por ciento sobre la utilidad gravable después de calcular la participación a los trabajadores, la cual, de acuerdo con lo establecido por las normas vigentes, se calcula, en el caso de la Compañía, aplicando una tasa de 5 por ciento sobre la renta neta imponible.

IV. **Brasil:** En Brasil se tienen dos categoría de impuestos sobre los ingresos brutos y sobre ingresos netos:

a) Los ingresos brutos se tiene contribuciones sociales a la tarifa global del 4,65% después de deducción de los siniestros pagados, de acuerdo con la Ley 9.718 del 1998.
b) Los impuestos sobre ingresos netos se tienen impuestos con tarifa del 15% a título de impuesto de renta, más un 10% sobre la parte de la base imponible superior a R$ 240.000 reales por año fiscal.

Adicionalmente se tienen una contribución social sobre ingresos netos a la tarifa del 20% en efecto hasta diciembre de 2018 de acuerdo con el Decreto 3.000 del 1999. Para los próximos años, esta tarifa volverá a la 15%, de acuerdo con la Ley 13.169 del 2015.

V. **Argentina:** En materia tributaria existen 3 niveles de impuestos: impuestos nacionales, impuestos provinciales y municipales. El impuesto a las ganancias aplica la tasa vigente del 35% sobre la utilidad impositiva estimada. La ley 27.430 publicada el 29/12/2017 establece modificaciones a la ley de Impuestos a las Ganancias, entre ellos la modificación de la tasa de impuesto para las sociedades de capital la cual será del 30% para los ejercicios que se inicien a partir del 1/01/2018 hasta el 31/12/2019 y se reducirá al 25% para los ejercicios posteriores. También se gravan los dividendos que se distribuyan con una alícuota del 7% o del 13% para los períodos citados, respectivamente.
Se tiene un impuesto a los ingresos brutos, el cual tiene como base imponible la prima neta de anulaciones, alquileres, renta financiera y otros Ingresos gravados. Deducciones: siniestros pagados netos de recuperos, reaseguros y reservas de riesgos en curso y siniestros pendientes, tiene una tasa del 5.5%.

VI. **México:** El impuesto sobre la renta (ISR) es un impuesto directo sobre la ganancia obtenida; es decir, por la diferencia entre el ingreso y las deducciones autorizadas en el ejercicio fiscal. Este impuesto debe ser pagado de manera mensual (a cuenta del impuesto anual) al Servicio de Administración Tributaria, o a las Oficinas Autorizadas por las Entidades Federativas. Durante el ejercicio fiscal de 2017, la tasa de impuesto de renta de México fue del 30%. Adicionalmente se establece la participación de los trabajadores sobre las utilidades fiscales con un porcentaje del 10%.

VII. **Panamá:** De acuerdo con regulaciones fiscales vigentes, las utilidades no distribuidas atribuibles a operaciones locales de las Aseguradoras registradas bajo las leyes de la República de Panamá, estaría sujetas a un impuesto complementario de 4% sobre las utilidades no distribuidas y un impuesto sobre dividendos de 10%, al momento de su distribución, restando en este caso el 4% del impuesto complementario retenido y pagado de esas utilidades distribuidas en dividendos.

La Ley No.8 de 15 de marzo de 2010, elimina el denominado Cálculo Alterno del Impuesto sobre la Renta (CAIR) y lo sustituye con otra modalidad de tributación presunta del Impuesto sobre la Renta, obligando a toda persona jurídica que devengue ingresos en exceso a B/.1,500,000 a determinar como base imponible de dicho impuesto, la suma que resulte mayor entre: (a) la renta neta gravable calculada por el método ordinario establecido en el Código Fiscal y la renta neta gravable que resulte de aplicar al total de ingresos gravables, el 4.67%. Mediante esta Ley también se modifican las tarifas generales del Impuesto sobre la Renta (ISR), las empresas dedicadas a las actividades de seguros en Panamá pagarán impuesto sobre la renta con base en el 25%.

Las personas jurídicas que incurran en pérdidas por razón del impuesto calculado bajo el método presunto o que, por razón de la aplicación de dicho método presunto, su tasa efectiva exceda las tarifas del impuesto aplicables para el período fiscal de que se trate, podrá solicitar a la Dirección General de Ingresos que se le autorice el cálculo del impuesto bajo el método tradicional.

VIII. **República Dominicana:** El código tributario de la República Dominicana, según enmendado, establece que el impuesto sobre la renta por pagar será el mayor que resulte sobre la base de la renta neta imponible o el 1% de los activos sujetos a impuestos. Las tarifas de impuesto sobre la renta establecidas mediante la Ley 253-12 son de 27% para 2017 y al 27% para el 2016. Asimismo, la Ley incluye modificaciones importantes sobre operaciones con entidades vinculadas y la obligación de incluir en los estudios de precios de transferencia y declaración informativa las transacciones realizadas con relacionadas locales, se incluyó, además, en el concepto de gastos no deducibles la capitalización aplicable a las deudas con entidades del exterior, donde la relación deuda-capital no puede ser mayor a 3/1.

IX. **El Salvador:** Las entidades constituidas en El Salvador pagan Impuesto sobre la Renta por los ingresos obtenidos en el país, de acuerdo con la Ley de Impuesto Sobre la Renta, contenida en el Decreto Legislativo No. 134 de fecha 18 de diciembre de 1991, vigente desde enero 1992. De conformidad a dicha Ley las personas jurídicas domiciliadas o no, calcularán su impuesto aplicando a la renta imponible la tasa del treinta por ciento (30%), a excepción de las compañías que hayan obtenido rentas gravadas menores o iguales al ciento cincuenta mil dólares ($150.000.00) los cuales aplicarán la tasa del veinticinco por ciento (25%), excluyéndose además de dicho cálculo aquellas rentas que hubiesen sido objeto de retención definitiva del impuesto sobre la renta en los porcentajes legales establecidos en la Ley.

X. **Uruguay:** Los principales tributos que rigen en Uruguay de acuerdo con la normativa vigente, Texto Ordenado de 1996 (Títulos 4, 6, 10, 14,7 y 8), son Impuesto a la renta, Impuesto Patrimonio, IVA e IRPF (impuesto de renta persona física)- IRNR (Impuesto de renta de no residente). Las tasas correspondientes son 25% de Impuesto a la renta, 1.5% de Patrimonio, 22% de IVA y entre un 7 y 12% de IRPF-IRNR. Por otra parte, a las aseguradoras corresponde pagar Impuesto a los Ingresos cuya tasa varía entre un 5 y 7 % dependiendo de la cartera (Texto ordenado de 1996 Titulo 6) y el Impuesto Nacional de Sangre cuya tasa es de 2% sobre las primas emitidas.

XI. **Bermuda:** no hay impuestos sobre las ganancias, ingresos, dividendos ni ganancias de capital, tampoco retenciones en la fuente sobre dichos conceptos. Los beneficios pueden acumularse y no es obligatorio pagar dividendos. En caso tal que se apliquen impuestos directos, existe la posibilidad de acceder a contratos de estabilidad jurídica hasta el año 2035. Si bien no existen impuestos sobre el ingreso corporativo, los ingresos por inversiones derivados de fuentes en el extranjero pueden estar sujetos a un impuesto de retención en origen. Los intereses generados para los depósitos en moneda extranjera están exentos de impuestos.

XII. **España:**

Mediante la promulgación de la Ley 27/2014, de 27 de noviembre, del Impuesto sobre Sociedades se introdujeron cambios al impuesto de sociedades, dentro de los que se encuentran principalmente:

Régimen de las entidades de tenencia de valores extranjeros

Este régimen permite a las Entidades de Tenencia de Valores Extranjeros (“ETVE”) aplicar el método de exención a las rentas obtenidas procedentes de participaciones en entidades no residentes que cumplan determinados requisitos.

Uno de los principales cambios que introduce la norma es el incremento a 20 millones de euros (hasta ahora 6 millones de euros) el importe mínimo de la inversión para acceder a este régimen cuando no se dispone del 5% de participación mínima.

Sin embargo, este nuevo límite no resulta de aplicación en aquellas entidades que ya estuvieran aplicando el régimen de las ETVE en periodos impositivos iniciados con anterioridad al 1 de enero de 2016 y hubieran venido cumpliendo con el límite cuantitativo de 6 millones de euros en sus participadas.

Tipo de gravamen

Se reduce progresivamente en el plazo de dos años el tipo general del 30% al 25%

En 2016: 28%
En 2017: 25%

13.2. Impuestos corrientes

El siguiente es el detalle de activos y pasivos por impuestos corrientes al 31 de diciembre de 2017 y 2016

	2017	2016
Activos por impuestos corrientes		
Impuesto de renta y complementarios	39,627	135,085
Impuestos locales	11,337	23,799
Retención en la fuente	5,386	26,845
Impuesto a las ventas	74,956	49,660
Impuesto a favor	64,801	64,252
Contribuciones	23,200	93,905
Impuesto CREE por cobrar	850	-
Otros	15,055	19,179
	235,212	**412,725**

	2017	2016
Pasivos por impuestos corrientes		
Impuesto de renta y complementarios	202,528	258,902
Impuestos locales	29,188	43,382
Impuesto CREE por pagar	-	2,592
Impuesto a las ventas por pagar	278,145	247,177
Impuesto a la riqueza	6	20
Otros	36,965	23,352
	546,820	**575,425**
Impuesto neto	**311,608**	**162,700**

A continuación, se detallan los saldos del impuesto corriente por país:

Diciembre 2017	Argentina	Bermuda	Brasil	Chile	Colombia	España	México	Panamá	Perú	República Dominicana	El Salvador	Uruguay	Total
Activos por impuestos corrientes	4,095	-	4,090	83,745	98,209	-	19,255	9,471	1,767	-	930	13,650	**235,212**
Pasivos por impuestos corrientes	25,151	-	10,784	253,258	115,025	-	58,615	2,883	23,093	18,618	9,780	29,613	**546,820**
	21,056	**-**	**6,694**	**169,513**	**16,816**	**-**	**39,360**	**(6,588)**	**21,326**	**18,618**	**8,850**	**15,964**	**311,608**

Diciembre 2016	Argentina	Bermuda	Brasil	Chile	Colombia	España	México	Panamá	Perú	República Dominicana	El Salvador	Uruguay	Total
Activos por impuestos corrientes	7,793	-	7,216	112,603	115,806	-	102,069	12,381	38,501	-	5,452	10,904	**412,725**
Pasivos por impuestos corrientes	26,479	4	-	170,840	174,886	482	143,564	2,655	2,925	16,581	12,212	24,797	**575,425**
	18,686	**4**	**(7,216)**	**58,237**	**59,080**	**482**	**41,495**	**(9,726)**	**(35,576)**	**16,581**	**6,760**	**13,893**	**162,700**

13.3. Impuesto reconocido en el resultado del período

El gasto por impuesto corriente e impuesto diferido:

	2017	2016
Gasto por impuesto corriente	(408,625)	(415,312)
Gasto por Impuesto diferido		
Nacimiento/reversión de diferencias temporarias	(68,535)	(16,295)
Cambios de tasas fiscales		
Gasto de impuestos	**(477,160)**	**(431,607)**

Grupo SURA considera que las obligaciones acumuladas por impuestos son adecuadas para todos los años fiscales abiertos sobre la base de evaluación de muchos factores, incluyendo interpretaciones de leyes tributarias y la experiencia previa.

13.4. Conciliación de la tasa efectiva

	2017		2016	
Utilidad antes de impuesto		**1,850,932**		**2,024,986**
Impuesto a las ganancias aplicando la tasa impositiva local	33%	(617,675)	38%	(769,079)
Mas efecto Fiscal de:				
Efecto de eliminación en resultados consolidados	22%	(400,307)	17%	(345,950)
Gastos no deducibles	11%	(197,147)	8%	(162,432)
Ingresos fiscales	14%	(258,344)	12%	(238,132)
Pérdidas fiscales	5%	(89,719)	1%	(21,961)
Amortización de intangibles	0%	(4,017)	0%	-
Ajustes en cambio de tarifa	1%	(18,764)	1%	(23,636)
Efecto inflacionario	3%	(53,835)	0%	-
Otros	2%	(43,738)	9%	(179,796)
Menos efecto Fiscal de:				
Ingresos no gravados	(24%)	451,045	(22%)	451,544

	2017		2016	
Dividendos no gravados	(19%)	346,032	(12%)	248,009
Pérdidas fiscales	(1%)	17,073	0%	3,039
Amortización de intangibles	(1%)	23,208	(1%)	12,724
Deducciones fiscales	0%	2,521	(1%)	25,188
Ajustes en cambio de tarifa	0%	3,457	0%	1,511
Rentas Exentas	(11%)	209,855	(12%)	251,573
Efecto de eliminación en resultados consolidados	(2%)	42,301	0%	-
Otros	(6%)	110,893	(16%)	315,788
Impuesto a las ganancias	**26%**	**(477,161)**	**21%**	**(431,609)**

13.5. Impuestos diferidos

El saldo del impuesto diferido activo y pasivo al 31 de diciembre de 2017 y 31 de diciembre de 2016 comprendía:

	2017			2016		
	Impuesto diferido activo	Impuesto diferido pasivo	Neto	Impuesto diferido activo	Impuesto diferido pasivo	Neto
Activos financieros	(11,811)	50,593	**(62,404)**	9,038	52,127	**(43,089)**
Beneficios a empleados	4,641	-	**4,641**	7,397	-	**7,397**
Inversiones	316	226,980	**(226,664)**	599	174,092	**(173,493)**
Intangibles	(2,822)	1,138,743	**(1,141,565)**	(9,292)	1,027,876	**(1,037,168)**
Otros activos no financieros	(423)	(401)	**(22)**	-	1,825	**(1,825)**
Otros pasivos	37,312	(218,411)	**255,723**	57,066	(53,028)	**110,094**
Pasivos financieros	32	431,635	**(431,603)**	1,387	297,943	**(296,556)**
Pérdidas fiscales	130,981	16,138	**114,843**	121,905	42,124	**79,781**
Propiedades y equipos	(4,608)	64,038	**(68,646)**	(8,310)	10,214	**(18,524)**
Reservas técnicas de seguros	7,628	(10,266)	**17,894**	8,280	6,905	**1,375**
	161,246	**1,699,049**	**(1,537,803)**	**188,070**	**1,560,078**	**(1,372,008)**

A continuación, se detallan los saldos del impuesto por país:

Impuestos diferidos 2017	Colombia	Chile	México	Perú	Argentina	Brasil	Uruguay	Panamá	República Dominicana	Salvador	Total
Intangibles	(10,861)	(377,452)	(417,024)	-	(52,456)	(6,679)	(12,215)	(6,042)	2,797	(16,617)	**(896,549)**
Inversiones	(247,397)	-	-	(224,937)	(850)	-	(32,915)	-	(3)	-	**(506,102)**
Otros Pasivos	7,581	(440,167)	112,553	(15,646)	9,040	33,968	(5,842)	-	1,306	41	**(297,166)**
Propiedades y Equipos	(64,683)	(3,981)	(18,547)	(1,422)	(2,305)	-	2,288	(1,475)	(4,195)	(226)	**(94,546)**
Reservas técnicas de seguros	(81,271)	40,969	(31,381)	-	46,948	-	(3,070)	(255)	3,420	11,581	**(13,059)**
Pasivos Financieros	951	14,223	15,208	-	-	-	-	-	-	279	**30,661**
Beneficios a empleados	29,957	8,035	1,748	-	498	-	212	-	-	-	**40,450**
Activos Financieros	60,258	(9,336)	18,222	(33,555)	2,323	4,081	1,728	-	1,103	135	**44,959**
Pérdidas fiscales	24,327	64,348	13,813	8,627	-	42,434	-	-	-	-	**153,549**
Activo (Pasivo) por impuesto diferido, neto	**(281,138)**	**(703,361)**	**(305,408)**	**(266,933)**	**3,198**	**73,804**	**(49,814)**	**(7,772)**	**4,428**	**(4,807)**	**(1,537,803)**

Impuestos diferidos 2016	Colombia	Chile	México	Perú	Argentina	Brasil	Uruguay	Panamá	República Dominicana	Salvador	Total
Intangibles	(50,621)	(341,851)	(320,728)	-	(50,652)	(7,783)	(14,705)	(7,743)	2,586	(16,427)	**(807,924)**
Inversiones	(171,534)	-	-	(256,942)	(3,098)	-	(34,264)	-	-	-	**(465,838)**
Otros Pasivos	45,579	(404,727)	9,198	(16,373)	9,232	53,854	(6,102)	(6,972)	1,276	194	**(314,841)**
Propiedades y Equipos	(44,212)	34,258	(10,446)	(1,381)	(1,255)	-	1,672	(1,333)	(3,100)	(254)	**(26,051)**
Pasivos Financieros	(42,776)	12,586	11,761	-	-	-	-	-	-	-	**(18,429)**
Reservas técnicas de seguros	(51,459)	26,348	(25,850)	-	42,441	-	(2,443)	6,806	2,504	11,400	**9,747**
Beneficios a empleados	28,986	1,268	2,794	-	188	1,927	241	-	-	-	**35,404**
Activos Financieros	79,085	(5,846)	28,668	(22,388)	2,832	3,175	3,351	-	1,310	560	**90,747**
Pérdidas fiscales	8,075	77,210	4,936	7,461	-	22,870	-	-	-	4,625	**125,177**
Activo (Pasivo) por impuesto diferido, neto	**(198,877)**	**(600,754)**	**(299,667)**	**(289,623)**	**(312)**	**74,043**	**(52,250)**	**(9,242)**	**4,576**	**98**	**(1,372,008)**

Impuesto diferido por pérdidas y créditos fiscales no utilizados:

El saldo de impuesto diferido por pérdidas fiscales se originó en las compañías de Colombia, Chile, México, Perú y Brasil, esta compañía presenta un saldo de $42,435, estos son créditos imprescriptibles es decir que no caducan de acuerdo con las leyes fiscales de Brasil. Según estudio realizado por la compañía se estima recuperar este importe a partir del año 2019.

Para el caso de México los créditos fiscales se generaron principalmente entre los periodos 2008 y 2011, tienen una vigencia de 10 años.

Los créditos fiscales que se generan en Chile corresponden a las compañías Seguros de Vida, Holding Spa e Inversiones Chile Ltda. Se generaron entre los periodos 2013 y 2016, son créditos que según lo establecido en la regulación fiscal chilena no tienen vencimiento.

Para el caso de Colombia, el impuesto diferido activo por pérdida fiscal surge en Seguros Generales Suramericana S.A. debido a la posibilidad de compensación de pérdidas y excesos fiscales que posee la compañía al cierre de 2017.

Impuesto Diferido Activo No Reconocido

El grupo presenta pérdidas tributarias por $ 65 mil millones ubicadas principalmente en las compañías México y Perú, adicionalmente en Colombia se presenta por $ 48 mil millones por concepto de créditos fiscales, asociados a descuentos tributarios.

Las anteriores partidas no presentan saldo activo por impuestos diferidos, derivado del análisis y la poca probabilidad de recuperación efectuada por la administración de las compañías, esto con relación a México y Perú, para el caso de Colombia la explicación se da por efectos de la legislación interna que limita la utilización de los mismos.

Por otra parte Grupo SURA no existen activo por impuesto diferido reconocidos relacionados con las pérdidas fiscales, debido a que la compañía no tributa sobre renta líquida por lo cual no se reconoce un activo.

13.6. Movimiento del impuesto diferido

	2017	2016
Saldo inicial, pasivo neto	**1,372,008**	**1,282,936**
Gasto por impuestos diferidos reconocidos en el resultado del período	68,536	14,938
Impuesto a las ganancias relacionado con componentes del otro resultado integral	34,278	7,732
Incrementos (disminuciones) por combinaciones de negocios	404	16,356
Efecto por la variación en las tasas de cambio de moneda extranjera	62,577	50,046
Saldo final, pasivo neto	**1,537,803**	**1,372,008**

	Acumulado			Movimiento	
	2017	2016	2015	2017	2016
Cobertura con derivados de flujo de efectivo	(2,970)	(1,711)	(1,712)	(1,259)	1
Beneficios Post-empleo	860	341	227	519	114
Instrumentos financieros a valor razonable con cambios en el ORI	(1,751)	(1,751)	-	(0)	(1,751)
Revalorización de propiedad y equipo	(40,168)	(6,629)	(318)	(33,539)	(6,311)
Total impuesto diferido, imputado al Otro Resultado Integral	**(44,029)**	**(9,751)**	**(1,803)**	**(34,278)**	**(7,948)**

NOTA 14. INSTRUMENTOS DERIVADOS

14.1 Activos por operaciones de negociación

Grupo SURA, utiliza instrumentos financieros derivados tales como swaps, forward y opciones con el fin de cubrir los riesgos de tasa de cambio, tasa de interés, flujos de efectivo e inversión neta en el extranjero. Tales instrumentos financieros derivados se reconocen inicialmente (en la fecha que se celebra el contrato derivado) y posteriormente (cuando se actualiza su valor) por sus valores razonables.

Cualquier ganancia o pérdida que surja de los cambios en el valor razonable de los derivados se imputa directamente a los resultados, salvo la porción eficaz que pueda generarse de las coberturas de flujos de efectivo e inversión neta en el extranjero, que se reconoce en el otro resultado integral y que posteriormente puede ser reclasificada a los resultados cuando la partida cubierta afecte dicho resultado integral.

Para los años terminados al 31 de diciembre de 2017 y al 31 de diciembre 2016, Grupo SURA, cuenta con derivados contabilizados como activos financieros y pasivos financieros, de acuerdo con el resultado positivo o negativo que arrojó su valor razonable, respectivamente.

El saldo de los activos y pasivos financieros derivados que Grupo SURA y sus subsidiarias es el siguiente:

	2017	2016	2017	2016	2017	2016	2017	2016
	Swap		Forward		Opciones		Total	
Activos								
Contratos de negociación								
Tasas de interés	5,458	1,015	-	-	-	-	5,458	1,015
Tasas de cambio	29,071	12,497	5,612	18,202	42,145	99,850	76,827	130,549
	34,529	**13,512**	**5,612**	**18,202**	**42,145**	**99,850**	**82,285**	**131,564**
Contratos de cobertura								
Tasas de cambio	63,424	489,365	-	10,164	-	-	63,424	499,529

Total Activo	**97,953**	**502,877**	**5,612**	**28,366**	**42,145**	**99,850**	**145,709**	**631,093**
Pasivo								
Contratos de negociación								
Tasas de interés	-	2,388	-	-	-	-	-	2,388
Tasas de cambio	105,002	27,562	1,206	489	13,828	18,740	120,036	46,791
	105,002	**29,950**	**1,206**	**489**	**13,828**	**18,740**	**120,036**	**49,179**
Contratos de cobertura								
Tasas de cambio	50,652	560,405	-	-	-	-	50,651	560,407
Total derivados pasivos	**155,654**	**590,355**	**1,206**	**489**	**13,828**	**18,740**	**170,687**	**609,586**
Posición neta	**(57,701)**	**(87,478)**	**4,406**	**27,877**	**28,317**	**81,110**	**(24,978)**	**21,507**

Los instrumentos derivados contratados por Grupo SURA y sus subsidiarias son generalmente negociados en los mercados financieros nacionales y en los mercados over the counter en los mercados internacionales. Los instrumentos derivativos tienen condiciones favorables netas (activos) o desfavorables (pasivos) como resultado de fluctuaciones en las tasas de cambio de moneda extranjera y en el mercado de tasa de interés u otras variables relativas a sus condiciones. El monto acumulado de los valores razonables de los activos y pasivos en instrumentos derivativos puede variar significativamente de tiempo en tiempo.

A continuación, se presenta el movimiento de los derivados:

	Posición Activa	Posición Pasiva	Posicion neta
Saldo al 31 de diciembre de 2015	**262,178**	**253,924**	**8,254**
Adiciones	422,919	399,677	23,242
Valoración (*)	(54,004)	(48,694)	(5,310)
Diferencia en cambio	-	4,679	(4,679)
Saldo al 31 de diciembre de 2016	**631,093**	**609,586**	**21,507**
Adiciones	56,088	11,892	44,196
Pagos	(602,148)	(515,990)	(86,158)
Valoración (*)	57,874	63,449	(5,575)
Diferencia en cambio	2,802	1,750	1,052
Saldo al 31 de diciembre de 2017	**145,709**	**170,687**	**(24,978)**

(*) El saldo incluye los siguientes conceptos:

	2017	2016
Pagos de valoración realizada (**)	41,024	(2,459)
Valoración en el resultado integral (Notas 14.2.1, 14.2.2 y 26)	4,270	29,088
Valoración en el estado de resultados (Nota 31)	(50,869)	(31,939)
	(5,575)	**(5,310)**

(**) Corresponde a los pagos que se realizan de las valoraciones de los derivados.

14.2 Uso de Contabilidad de Cobertura

En el desarrollo de sus políticas de manejo de riesgos de algunas de las subsidiarias de Grupo SURA han utilizado contabilidad de cobertura en la preparación de sus estados financieros de acuerdo con el siguiente detalle:

14.2.1 Cobertura de flujo de efectivo

Grupo Sura realiza la siguiente cobertura de flujo de efectivo:

Como parte de su estrategia Seguros de Vida S.A, subsidiaria de SURA Asset Management, desde el año 2015 se celebran contratos swap con el fin de no exponer los resultados de las inversiones que realiza la Compañía en instrumentos de renta fija internacional (bonos emitidos en USD a tasa fija) a las volatilidades financieras.

Estas inversiones se realizan para respaldar la cartera de pasivos conformada por: Rentas Vitalicias; Vida Individual (no se incluye el producto Unit Linked) y Vida Colectivo de Desgravamen, de las cuales la cartera con un mayor flujo es la de Rentas Vitalicias.

Los contratos pactados consisten en pagar una tasa de cambio fija en dólares (USD) y recibir un valor fijo en Unidad de Fomento (UF – moneda indexada por la inflación), con el fin de cubrir el riesgo de tipo de cambio de los instrumentos de renta fija poseídos en moneda extranjera y el riesgo de inflación referente a la cartera de pasivos expresada en UF.

14.2.2. Inversión neta en el extranjero

En el año 2017 Grupo Sura no presenta operaciones de cobertura de inversión neta en el extranjero. En el 2016 la subsidiaria Suramericana S.A. tiene inversiones en el extranjero y están expuestas al riesgo de cambio de la moneda funcional expresadas en dólares de los Estados Unidos de América frente a la moneda funcional de Grupo SURA en Colombia la cual es el peso Colombiano.

Los días 24 y 26 de agosto de 2015 Suramericana recibió por parte de Helm Bank Panamá y Davivienda Panamá dos créditos por 35 millones USD cada uno, amortizables en 10 años según su respectivo plan de amortización, lo anterior, para cubrir el negocio en el extranjero (Inversura Panamá Internacional, más su participación directa sobre Seguros Suramericana Panamá) únicamente por su valor nominal, excluyendo el servicio de la deuda.

Identificación del instrumento de cobertura

Como parte de su intención de implementar la cobertura para los negocios en el extranjero, a partir del 1 de octubre de 2015, la compañía ha designado formalmente a través de la documentación requerida por la NIC 39, los créditos otorgados por Helm Bank Panamá y Davivienda Panamá, como instrumentos de cobertura para su participación directa de los negocios en el extranjero, específicamente los ubicados en la República de Panamá, únicamente por su principal, excluyendo el servicio de la deuda.

Identificación de la partida cubierta

De acuerdo con lo estipulado por la CINIIF 16 de Coberturas de una Inversión Neta en un Negocio en el Extranjero, una partida cubierta puede ser un importe de activos netos igual o menor al valor en libros de los activos netos del negocio en el extranjero reportados en el estado financiero consolidado.

Por lo anterior para Suramericana al inicio de la cobertura este es el valor correspondiente a la inversión neta en el negocio en el extranjero, tomado como partida parcialmente cubierta, y el valor nominal asignado como cubierto.

Partida cubierta:

Negocio en el extranjero	Activos netos	% Participación	Activos netos cubiertos
Participación directa en subsidiarias del Exterior	199.851	100%	70

Detalle composición de la inversión neta - Participación directa Suramericana S.A.			
Negocio en el extranjero	**Activos netos**	**% Participación**	**Activos netos cubiertos**
Inversura Panamá Internacional	128.048	100%	70
Seguros Suramericana S.A.	776	0.79%	
Seguros Suramericana de Panamá S.A. (Banistmo)	71.028	100%	
Total	**199.852**	**100%**	

Para el 1 de octubre de 2015 la compañía consolida el 100 % de participación en Seguros Suramericana S.A. a través de la participación del 99.21% que a la fecha tenía en esta compañía su subsidiaria Inversura Panamá, la cual a su vez fue y es participada al 100% por Suramericana. Para el 31 de diciembre de 2015 Suramericana tiene un 23 % de participación directa sobre Seguros Suramericana S.A., consolidando el 77% restante a través de Inversura Panamá.

Identificación de la naturaleza del riesgo

La compañía busca cubrirse del riesgo de tasa de cambio que surge en la conversión de los negocios en el extranjero.

Eficacia del instrumento de cobertura

La compañía mide la eficacia de los instrumentos de cobertura de la siguiente forma:

$$\%\ \text{de eficacia} = \frac{\text{Variación de la diferencia en cambio del principal de la deuda}}{\text{Efecto del periodo por conversión del negocio en el extranjero}}$$

Dónde:

- Diferencia en cambio del principal de la deuda corresponde a la diferencia en cambio que surge en la actualización de los instrumentos de cobertura por variación en la tasa de cambio, y
- Efecto en conversión del negocio en el extranjero corresponde a la diferencia en cambio que surge en la conversión de los resultados y la situación financiera del negocio en el extranjero aplicando las reglas continuamente descritas en el párrafo 23 de la NIC 21.

La subsidiaria Suramericana, ha establecido realizar la medición de la eficacia de la cobertura por el riesgo de tasa de cambio para la inversión neta en el extranjero de forma trimestral. A continuación, se presenta el resultado de la prueba de eficacia al 31 de diciembre de 2015:

Periodo	Tasa	Porcentaje cubierta. (Activo)	Efec. Conver valor cubierto (Activo)	Efec. Conver Inst. Cobertura	Eficacia de la Cobertura	Compens. (Valor eficaz cobertura)
Octubre	2,897.83	35.03%	(13,172)	(13,224)	100,40%	(13,224)
Noviembre	3,142.11	34.96%	16,962	17,100	100,81%	17,100
Diciembre	3,149.47	33.99%	1,093	515	100,15%	515
			4,883	**4,391**	**89,91%**	**4,391**

NOTA 15. PROPIEDADES DE INVERSIÓN

Las propiedades de inversión en Grupo Sura se registran al valor razonable, y se relacionan a continuación:

	2017	2016
Terrenos	102,125	298,429
Edificios	929,413	735,097
	1,031,538	**1,033,526**

El movimiento de las propiedades de inversión es el siguiente:

	Terreno	Edificio	Total
Propiedades de inversión al 31 de diciembre de 2015	**214,733**	**590,455**	**805,188**
Adquisiciones compra	107,045	127,201	234,246
Adquisiciones combinación de negocios	1,883	3,235	5,118
Pérdidas por deterioro de valor reconocida en resultados, propiedades de inversión	-	-	-
Pérdidas (Ganancias) por ajustes del valor razonable, propiedades de inversión	(2,509)	63,324	60,815
Transferencias de (a) inventarios y bienes inmuebles ocupados por el propietario, propiedades de inversión	(13,132)	454	(12,678)
Bajas	(6,952)	(66,573)	(73,525)
Efecto por conversión	(2,639)	17,001	14,362
Propiedades de inversión al 31 de diciembre de 2016	**298,429**	**735,097**	**1,033,526**
Adquisiciones compra	21,080	302,746	323,826
Adquisiciones combinación de negocios	-	-	-
Pérdidas por deterioro de valor reconocida en resultados, propiedades de inversión	-	(36)	(36)
Ganancias por ajustes del valor razonable, propiedades de inversión	4,564	29,883	34,447
Transferencias de inventarios y bienes inmuebles ocupados por el propietario, propiedades de inversión	(1,895)	(3,034)	(4,929)
Bajas	(224,526)	(205,846)	(430,372)
Efecto por conversión	4,473	70,603	75,076
Propiedades de inversión al 31 de diciembre de 2017	**102,125**	**929,413**	**1,031,538**

Avaluadores

El avalúo de las propiedades de inversión es realizado por los siguientes avaluadores:

- Elkin Ruiz Propiedad Raíz, Ingeniero Civil de la Universidad Nacional, Plant Design de Leheigh University, Pensilvania e Ingeniero Químico de la Universidad de Antioquia; es Miembro de la Lonja de Propiedad Raíz de Medellín.
- Banco Ciudad de Argentina.
- Tribunal Fiscal de la Nación, Argentina
- Avalúos e inspecciones del Istmo, S.A (Avaistmo), Ciudad de Panamá, Panamá. Empresa con más de 10 años en el mercado de loa avalúos.
- Real Source, tasador independiente registrado con la Superintendencia de Valores y Seguros (SVS) de Chile y Guillermo Rosselot Iriarte, RUT 6.874.683-3, arquitecto, tasador independiente registrado también con la SVS de Chile.
- Ingeniero Jesús José Gómez Cabrera, de la firma Regner Basurco Jimenez – Ingenieros Consultores, registro del Colegio de Ingenieros 49108, Centro de Peritaje RD No 082-2014-Vivienda/VMCS-DNC, registro en la SBS de Perú con Res. No 6293-2013.

Ingresos por propiedades de inversión

El ingreso por arrendamiento de las propiedades de inversión a diciembre 31 de 2017 y 2016 es el siguiente:

	2017	2016
Ingreso por arrendamiento	36,842	2,242
Ganancia o pérdida en venta de propiedades de inversión	367	279
Ingreso por valoración	34,447	60,815
Ingresos propiedades de inversión	**71,656**	**63,336**

Las características de las propiedades de inversión son las siguientes:

Activo (*)	2017	2016	Restricciones (Si/NO)	Arrendada
Nueva las Condes	212,951	-	No	Si
Torre Santa Maria	124,395	-	No	Si
Alsacia	120,048	106,371	No	Si
Torre Apoquindo	85,807	68,646	No	Si
Suecia 211	82,207	73,564	No	Si
Millenium	66,264	55,548	No	Si
Isidora Magdalena	53,069	47,032	No	Si
Isidora Foster	35,746	31,431	No	Si
Diez	34,591	30,121	No	Si
Lote Everfit Indulana	34,176	33,753	No	Si
Small Service	34,059	29,563	No	Si

Activo (*)	2017	2016	Restricciones (Si/NO)	Arrendada
Seis	33,025	29,066	No	Si
Pionero	32,463	28,747	No	Si
WTC	23,059	20,506	No	Si
Paseo Las Palmas - Renta	19,905	16,620	No	Si
Las Bellotas	9,606	7,665	No	Si
Lote Santa Lucia -Rionegro	8,440	4,760	No	Si
Nueva Los Leones	4,605	4,444	No	Si
Edificio y estacionamientos - Torre Sura	3,796	-	No	Si
Pionero 2 (Of. 402+404)	2,473	2,190	No	Si
Coyancura	1,527	1,358	No	Si
Terreno (alícuota) Torre Sura	1,408	-	No	Si
Lotes 1, 3, 2 A, 2B	1,333	1,487	No	Si
San Martin 876	1,298	-	No	Si
Local Bancario B2	1,086	861	No	Si
San Lorenzo 876	1,067	69	No	Si
Oficina 101 C	611	484	No	Si
P.H. World Trade Center, Hotel Sercotel Prinsess H-501	504	-	No	Si
Locales y garajes Edificio Grupo Colombia, Pereira, Colombia	353	379	No	Si
P.H. Suite, Hotel Coronado Edif. E H-205	328	445	No	Si
Terreno Ubicado En Cerro Azul Hacienda Country Club Lote B-26	303	-	No	Si
Parqueaderos	180	310	No	Si
Oficina Edificio Camacol, Medellín, Colombia	159	254	No	Si
Mar Del Plata	153	-	No	Si
Local food center #1	101	90	No	Si
Local food center #2	94	79	No	Si
Local food center #4	91	80	No	Si
Local food center #3	89	79	No	Si
Agüero	80	-	No	Si
Velez Sarsfield 30Cba	46	-	No	Si
Depósito 26	28	30	No	Si
Av.V.Fertil/Medusas Uf -6- Pinama	12	-	No	Si
Pampayastasud.	2	-	No	Si
Edificios luterana	-	98,828	No	Si
Terreno Orquideas	-	65,023	No	Si
Edificio orquideas	-	64,082	No	Si
Terreno Metropolitana Arequipa	-	32,436	No	Si
Terreno Rivera Navarrete (Iglesia Luterana)	-	27,042	No	Si
Terreno Rivera Navarrete (Costamar)	-	25,741	No	Si
Terreno San Juan de Lurigancho UTP	-	24,499	No	Si
Edificio Real 8	-	15,253	No	Si
Terreno Huancayo Maestro	-	15,067	No	Si
Huancayo Maestro	-	12,934	No	Si
Terreno Mapfre Cercado	-	10,495	No	Si

Activo (*)	2017	2016	Restricciones (Si/NO)	Arrendada
Terreno Tottus Callao	-	8,533	No	Si
Terreno Terreno Real 8	-	7,164	No	Si
Terreno Unimarc Mexico	-	5,695	No	Si
Oficina 407 Torre Concasa, Bogota, Colombia	-	3,664	No	Si
Edificio Plaza Independencia (a)	-	3,637	No	Si
Proyecto Unimarc México	-	3,535	No	Si
Proyecto Costamar	-	3,105	No	Si
Terreno Unimar Barranca	-	3,020	No	Si
Unimar Barranca	-	2,893	No	Si
Edificios Mapfre Cercado	-	2,520	No	Si
Oficina Edificio Seguros Fenix, Cartagena, Colombia	-	1,270	No	Si
De Las Medusas, Pinamar, Buenos Aires, Argentina	-	14	No	Si
Oficina 21	-	1,043	No	Si
Total propiedades de inversión	**1,031,538**	**1,033,525**		

Jerarquía del valor razonable

Todas las propiedades de inversión presentan un Nivel 2 en la jerarquía del valor razonable. La metodología utilizada para ambos años fue el enfoque de mercado.

Los valores razonables de dichas valuaciones se encuentran respaldados por evidencia del mercado y representan los valores por los cuales los activos podrían ser comprados y vendidos entre un comprador y un vendedor interesados y debidamente informados, en una transacción en condiciones de independencia mutua y en la fecha de la valoración conforme a las normas del Comité de Normas Internacionales de Valuación y la NIIF 13 de Valor razonable. Las propiedades son valoradas cada año y las ganancias y pérdidas a valor razonable se registran en el estado de resultados.

Restricciones

Grupo Sura no tienen restricciones sobre la posible disposición o venta de sus propiedades de inversión, ni obligaciones contractuales de comprar, construir o desarrollar propiedades de inversión, o de realizar reparaciones, tareas de mantenimiento y/o ampliaciones.

NOTA 16. PROPIEDADES Y EQUIPOS

El detalle de las propiedades y equipos de Grupo de Inversiones Suramericana se presenta a continuación:

	2017	2016
Terrenos	334,369	274,135
Edificios	525,482	467,728
Vehículos	50,517	54,127
Equipos de oficina	34,836	23,515
Equipo informático	92,791	83,525
Enseres y accesorios	17,724	20,789
Otras propiedades y equipo	32,937	30,729

	2017	2016
Construcciones en curso	30,114	43,564
Mejoras de derechos de arrendamiento	35,459	39,590
	1,154,229	**1,037,702**

El movimiento de las propiedades y equipos de Grupo Sura es el siguiente:

	Terrenos	Edificios	Vehículos	Equipos de oficina	Equipo informático	Enseres y accesorios	Otras propiedades y equipo	Construcciones en curso	Mejoras de derechos de arrendamiento	Total
Costo										
Costo a 1 de enero 2017	**273,368**	**535,706**	**91,229**	**66,629**	**222,159**	**62,557**	**48,094**	**34,761**	**47,995**	**1,382,498**
Adiciones	1,214	30,234	8,833	8,765	47,378	525	6,922	14,958	8,589	**127,418**
Disposiciones (-)	(6,378)	(53,589)	(6,301)	(3,555)	(22,482)	(21,828)	(387)	(779)	(673)	**(115,972)**
Revaluación (Nota 26.1)	80,613	97,855	-	-	-	-	-	-	-	**178,468**
Diferencia en cambio	1,988	1,368	(351)	325	917	-	(34)	8	(464)	**3,757**
Otros cambios	(8,089)	(13,912)	172	321	5,193	4,786	-	(18,834)	8,373	**(21,990)**
Costo en libros a 31 de diciembre 2017	**342,716**	**597,662**	**93,582**	**72,485**	**253,165**	**46,040**	**54,595**	**30,114**	**63,820**	**1,554,179**
Depreciación acumulada y deterioro de valor										
Depreciación acumulada y deterioro de valor a 1 de enero de 2017	**-**	**(62,316)**	**(36,608)**	**(37,945)**	**(138,617)**	**(34,019)**	**(17,365)**	**-**	**(17,926)**	**(344,796)**
Depreciación del periodo (Nota 8)	-	(12,495)	(9,930)	(5,349)	(29,422)	(5,016)	(7,882)	-	(9,784)	**(79,878)**
Disposiciones (-)	-	5,493	3,354	2,985	14,640	13,043	366	-	-	**39,881**
Deterioro del periodo	(1,654)	(1,129)	-	(10)	(130)	-	(218)	-	-	**(3,141)**
Diferencia en cambio	-	(401)	106	(474)	(758)	-	32	-	397	**(1,098)**
Otros cambios	(6,693)	(1,332)	13	3,144	(6,087)	(2,324)	3,409	-	(1,048)	**(10,918)**
Depreciación acumulada y deterioro de valor a 31 de diciembre de 2017	**(8,347)**	**(72,180)**	**(43,065)**	**(37,649)**	**(160,374)**	**(28,316)**	**(21,658)**	**-**	**(28,361)**	**(399,950)**
Propiedad y equipo a 31 de diciembre de 2017	**334,369**	**525,482**	**50,517**	**34,836**	**92,791**	**17,724**	**32,937**	**30,114**	**35,459**	**1,154,229**
Costo a 1 de enero 2016	**227,143**	**458,076**	**82,340**	**32,593**	**193,924**	**69,719**	**15,473**	**66,346**	**34,037**	**1,179,651**
Adiciones	22,398	28,517	8,958	13,915	39,907	4,774	9,280	16,231	18,344	**162,324**
Disposiciones (-)	(27)	(17,100)	(5,873)	(6,661)	(38,315)	(273)	(683)	(63)	(10465)	**(79,460)**
Revaluación (Nota 26.1)	-	11,709	-	-	-	-	-	-	-	**11,709**
Otros cambios	24,621	48,843	8,860	21,436	26,643	-15,022	25,001	(33,756)	1,648	**108,274**
Costo en libros a 31 de diciembre 2016	**274,135**	**530,045**	**94,285**	**61,283**	**222,159**	**59,198**	**49,071**	**48,758**	**43,564**	**1,382,498**
Depreciación acumulada y deterioro de valor										
Depreciación acumulada y deterioro de valor a 1 de enero de 2016	**(3)**	**(49,694)**	**(26,047)**	**(21,296)**	**(119,188)**	**(32,255)**	**(10,517)**	**(6,583)**	**-**	**(265,583)**
Depreciación del periodo (Nota 8)	-	(9,285)	(11,417)	(3,477)	(23,949)	(4,731)	(7,554)	(8,574)	-	**(68,987)**
Disposiciones (-)	-	858	2,355	1,036	29,105	96	475	47	-	**33,972**
Otros cambios	3	(4,196)	(5,049)	(14,031)	(24,602)	(1,519)	(746)	5,942	-	**(44,198)**
Depreciación acumulada y deterioro de valor a 31 de diciembre de 2016	**-**	**(62,317)**	**(40,158)**	**(37,768)**	**(138,634)**	**(38,409)**	**(18,342)**	**(9,168)**	**-**	**(344,796)**
Propiedades y equipos a 31 de diciembre de 2016	**274,135**	**467,728**	**54,127**	**23,515**	**83,525**	**20,789**	**30,729**	**39,590**	**43,564**	**1,037,702**

Después de analizar los indicios de deterioro, se determinó que no hay evidencia de deterioro para todos los elementos de las propiedades y equipos a la fecha de presentación de este informe.

No existe ninguna restricción relacionada con las propiedades y equipos.

- Al final del periodo se realizó un análisis para determinar si existe algún indicio de que las propiedades y equipo de Grupo Sura pudieran estar deterioradas en su valor, evidenciando que: Durante el periodo, el valor del mercado de los activos no ha disminuido más de lo que cabría esperar como consecuencia del paso del tiempo o de su uso normal.
- No se espera tener cambios significativos en su valor por situaciones adversas a la compañía.
- No se dispone de evidencia sobre la obsolescencia o deterioro físico de los activos.
- No se espera en un futuro inmediato cambios en el uso de los activos que puedan afectar desfavorablemente a la compañía.

NOTA 17. ACTIVOS INTANGIBLES

La clasificación de los activos intangibles de Grupo Sura, al cierre del 31 de diciembre se relaciona a continuación:

	Nota	2017	2016
Plusvalía	17.1	4,768,779	4,506,162
Activos Intangibles distintos a la plusvalía	17.2	3,149,755	3,274,773
Costo de Adquisición Diferido (DAC)	17.3	1,750,068	1,638,604
Total activos intangibles distintos a la plusvalía		**4,899,823**	**4,913,377**
Activos intangible totales incluyendo plusvalía		**9,668,602**	**9,419,539**

17.1 Plusvalía

El detalle de la plusvalía se presenta a continuación:

	2017			2016		
Compañía	Costo	Deterioro	Neto	Costo	Deterioro	Neto
Adquisiciones realizadas a ING (*)	3,909,070	-	3,909,070	3,671,348	-	3,671,348
AFP Horizonte	250,951	-	250,951	243,747	-	243,747
Seguros de Vida SURA México S.A. de C.V. (antes Primero Seguros de Vida S.A. de C.V.)	14,419	-	14,419	13,734	-	13,734
Arus S.A.	25,429	-	25,429	25,429	-	25,429
Aseguradora Suiza Salvadoreña S.A. (Asesuiza)	83,367	(22,973)	60,394	83,834	(23,100)	60,734
Seguros Sura S.A. República Dominicana	13,720	-	13,720	13,797	-	13,797
Seguro Suramericana Panamá (antes Banistmo)	50,094	-	50,094	50,374	-	50,374
Seguros Generales Suramericana S.A. (antes RSA Chile S.A.)	168,462	-	168,462	153,562	-	153,562
Seguros Colombia S.A.	93,650	-	93,650	93,650	-	93,650
Seguros Sura S.A. (antes RSA Seguros (Brasil) S.A.)	44,636	-	44,636	45,325	-	45,325
Seguros Sura (antes RSA Seguros México)	28,763	-	28,763	28,375	-	28,375
Seguros Sura S.A. de C.V. Uruguay	107,904	-	107,904	106,087	-	106,087
El Ciruelo	1,287	-	1,287	-	-	-
	4,791,752	**(22,973)**	**4,768,779**	**4,529,262**	**(23,100)**	**4,506,162**

(*) Incluye la plusvalía pagada en la adquisición de las siguientes compañías:

- AFP Capital S.A. (Chile)
- Afore SURA S.A. de C.V. (México)
- AFP Integra S.A. (Perú)
- AFAP SURA S.A. (Uruguay)
- SURA Investment Management México S.A. de C.V. (México)
- Fondos SURA SAF S.A.C. (Perú)
- Corredora de Bolsa SURA S.A.(Chile) y Administradora General de Fondos S.A. (Chile)

Además de las combinaciones de negocios surgidas en el período, la plusvalía se ajusta en cada corte teniendo en cuenta lo establecido en el párrafo 47 de la NIC 21, el cual indica que la plusvalía debe expresar en la misma moneda funcional del negocio en el extranjero, y se convierten en la moneda de presentación a la tasa de cambio de cierre.

A continuación se presenta el detalle de la plusvalía por país:

	2017	2016
Chile	2,032,227	1,852,482
Perú	1,293,946	1,256,797
México	894,774	853,308
Uruguay	258,622	254,266
Colombia	120,365	119,080
Panamá	63,814	64,171
El Salvador	60,395	60,733
Brasil	44,636	45,325
Total	**4,768,779**	**4,506,162**

El movimiento de la plusvalía se detalla a continuación:

	Consolidado
Costo al 1 de enero de 2016	**4,305,020**
Adiciones	410,375
Retiros	-
Diferencia en cambio	(186,133)
Costo al 31 de diciembre de 2016	**4,529,262**
Deterioro al 1 de enero de 2016	**(24,245)**
Adiciones	-
Retiros	-
Diferencia en cambio	1,145
Deterioro al 31 de diciembre de 2016	**(23,100)**
	-
Plusvalía neta 2016	**4,506,162**
Costo al 1 de enero de 2017	**4,529,262**
Adiciones	1,287

Retiros	-
Diferencia en cambio	261,203
Costo al 31 de diciembre de 2017	**4,791,752**
Deterioro al 1 de enero de 2017	**(23,100)**
Adiciones	-
Retiros	-
Diferencia en cambio	127
Deterioro al 31 de diciembre de 2017	**(22,973)**
Plusvalía neta 2017	**4,768,779**

17.2 Activos Intangibles distintos de la plusvalía

El detalle de los movimientos de los activos intangibles de Grupo Sura es el siguiente:

	Marcas adquiridas	Activos intangibles relacionados con clientes	Software y aplicaciones informáticas	Derechos	Licencias y franquicias	Otros activos intangibles	Total
Costo							
Costo a 1 de enero de 2016	**129,421**	**3,413,973**	**94,013**	**32,704**	**17,738**	**221**	**3,688,070**
Combinaciones de negocios	9,236	457,898	142,167	-	19,886	1,236	630,423
Adiciones	-	62,972	48,908	-	-	6,765	118,645
Disposiciones (-)	(2,215)	(3,790)	(641)	-	(535)	(771)	(7,952)
Diferencias de tipo de cambio	(5,543)	(225,868)	(20,068)	(752)	(10,986)	550	(262,667)
Otros cambios	-	5	-	(206)	-	-	(201)
Costo en libros al 31 diciembre de 2016	**130,899**	**3,705,190**	**264,379**	**31,746**	**26,103**	**8,001**	**4,166,318**
Amortización acumulada y deterioro de valor							
Amortización acumulada y deterioro de valor a 1 de enero 2016	**(7,321)**	**(648,038)**	**(15,026)**	**(3,213)**	**(15,387)**	**(150)**	**(689,135)**
Amortización del periodo (Nota 8)	(246)	(194,831)	(31,846)	(7,286)	(15,893)	(436)	(250,538)
Adiciones	77	26,318	188	-	-	83	26,666
Disposiciones (-)	2,215	-	(59,980)	-	4,223	1,061	(52,481)
Diferencias de tipo de cambio	4,123	78,503	(22,914)	(1,739)	17,901	(1,931)	73,943
Amortización acumulada y deterioro de valor al 31 de diciembre de 2016	**(1,152)**	**(738,048)**	**(129,578)**	**(12,238)**	**(9,156)**	**(1,373)**	**(891,545)**
Activos intangibles distintos a la plusvalía a 31 de diciembre de 2016	**129,747**	**2,967,142**	**134,801**	**19,508**	**16,947**	**6,628**	**3,274,773**
Costo							
Costo a 1 de enero de 2017	**130,899**	**3,705,190**	**264,379**	**31,746**	**26,103**	**8,001**	**4,166,318**
Combinaciones de negocios	-	1,413	-	-	-	-	1,413
Adiciones	-	11,573	113,681	-	427	-	125,681
Disposiciones (-)	-	(138,676)	(41,430)	-	-	(1,279)	(181,385)
Diferencias de tipo de cambio	14,966	197,267	24,879	(5,653)	(6,724)	1,084	225,819
Otros cambios	-	779	1	-	-	-	780
Costo en libros al 31 diciembre de 2017	**145,865**	**3,777,546**	**361,510**	**26,093**	**19,806**	**7,806**	**4,338,626**

Amortización acumulada y deterioro de valor							
Amortización acumulada y deterioro de valor a 1 de enero 2017	**(1,152)**	**(738,048)**	**(129,578)**	**(12,238)**	**(9,156)**	**(1,373)**	**(891,545)**
Amortización del periodo (Nota 8)	-	(228,526)	(55,361)	(5,167)	(1,245)	(278)	(290,577)
Adiciones	-		-	-	-	-	-
Disposiciones (-)	-	36,536	17,504	-	-	-	54,040
Diferencias de tipo de cambio	(7,110)	(44,146)	(19,694)	5,492	4,249	420	(60,789)
Amortización acumulada y deterioro de valor al 31 de diciembre de 2017	**(8,262)**	**(974,184)**	**(187,129)**	**(11,913)**	**(6,152)**	**(1,231)**	**(1,188,871)**
Activos intangibles distintos a la plusvalía a 31 de diciembre de 2017	**137,603**	**2,803,362**	**174,381**	**14,180**	**13,654**	**6,575**	**3,149,755**

A continuación se detallan las vidas útiles de los intangibles más significativos:

Relaciones con clientes	Vida útil total (años)	Vida útil remanente (años)
AFP Capital (Chile)	27	22
Corredora de Bolsa SURA S.A. y Administradora General de Fondos S.A. (Chile)	10	5
Seguros de Vida SURA S.A. (Chile)	14	9
AFP Integra (Perú)	30	25
Wealth Management SURA S.A. (Perú)	4	-
AFAP Sura S.A. (Uruguay)	23	18
Afore Sura S.A. de C.V. (México)	27	22
Seguros Sura S.A. (Perú)	15	10
AFP Integra (Perú) AFP Horizonte	17	12
Sociedad Agente de Bolsa Sura S.A. (Perú)	4	2
Seguros Suramericana S.A de (antes Banistmo Panamá)	9	6.7
Aseguradora Suiza Salvadoreña S.A. Asesuisa (Salvador)	14	8
Arus S.A. (Colombia)	5.5	1
Seguros Sura S.A. Brasil	5	3.2
Seguros Sura S.A. Chile	7	5.3
Seguros Sura S.A. Colombia	5	3.3
Seguros Sura S.A. Argentina	11	8.9
Seguros Sura S.A. México	4	2.4
Seguros Sura S.A. Uruguay	16	14.5
Lista de clientes El Ciruelo	3	2.5
Contratos Affinity		
Seguros Sura S.A. Brasil	3	1.3
Seguros Sura S.A.	2.3	0.7
Seguros Sura S.A. Colombia	1.8	0.2
Seguros Sura S.A. Argentina	1.9	0.4
Seguros Sura S.A. México	1.7	0.3
Seguros Sura S.A. Uruguay	1.9	0.5
Derechos de no competencia		
Seguros Suramericana S.A de Panamá	5	3.7
Marcas *		

AFP Capital (Chile)	Indefinida	Indefinida
AFP Integra (Perú)	Indefinida	Indefinida
AFAP SURA S.A. (Uruguay)	1	-
AFP Integra (Perú) AFP Horizonte	3	-
Seguros Sura S.A. Argentina	Indefinida	Indefinida
Seguros Sura S.A. México	Indefinida	Indefinida

(*) Estos activos presentan vida útil indefinida ya que una vez realizado el PurchasePrice Allocation (PPA) no fue posible determinar un límite previsible al periodo a lo largo del cual el activo se espera que genere entradas de flujos netos de efectivo para la entidad. Cada año, Grupo Sura realiza una evaluación de si estos activos intangibles continúan con una vida útil indefinida, o si existe evidencia de deterioro. (ver Nota 19. Deterioro de Valor de activos no financieros).

A continuación se presenta el valor contable de las marcas con vida útil indefinida:

Marcas	País	Moneda de valoración	Valor en moneda local	Total
ACG	Argentina	Pesos Argentinos	18	2,898
Answer	Argentina	Pesos Argentinos	22	3,542
Seguros Argentina			**40**	**6,440**
Hogar Master	México	Pesos Mexicanos	8	1,177
Top driver	México	Pesos Mexicanos	2	321
Seguros México			**10**	**1,498**
AFP Capital	Chile	USD	29	86,872
AFP Integra	Perú	USD	14	42,849

17.3 Costos de Adquisición diferido (DAC)

A continuación se presentan el movimientos del costo de adquisición Diferido (DAC):

	Administración de activos	Seguros	Total
Al 31 de diciembre de 2015	**581,492**	**304,004**	**885,496**
Combinación de negocios	-	1,406,488	1,406,488
Adiciones	168,298	562,047	730,345
Diferencia en cambio	(63,857)	(2,366)	(66,223)
Amortización (Nota 29.2)	(146,164)	(1,171,338)	(1,317,502)
Al 31 de diciembre de 2016	**539,769**	**1,098,835**	**1,638,604**
Adiciones	164,868	1,664,115	1,828,984
Bajas	(8,778)	-	(8,778)
Diferencia en cambio	35,571	29,073	64,644
Amortización (Nota 29.2)	(171,441)	(1,601,944)	(1,773,385)
Al 30 de diciembre de 2017	**559,989**	**1,190,079**	**1,750,068**

El detalle de los costos de adquisición diferidos (DAC) de cada país se relaciona a continuación:

	2017	2016
México	697,135	392,325
Chile	491,772	215,700

Colombia	219,662	752,774
Argentina	117,953	97,144
Brasil	57,567	78,132
Uruguay	40,333	27,450
Perú	36,124	-
El Salvador	35,282	30,584
Panamá	33,937	27,799
República Dominicana	18,414	16,696
Bermuda	1,889	-
Total	**1,750,068**	**1,638,604**

Restricciones

A la fecha no existen restricciones sobre los activos intangibles de Grupo Sura.

NOTA 18. INVERSIONES EN SUBSIDIARIAS, ASOCIADAS Y NEGOCIOS CONJUNTOS

18.1. Subsidiarias

El detalle de las subsidiarias de Grupo SURA a la fecha del periodo sobre el que se informa es el siguiente:

CORPORATIVO

Suramericana S.A.

			Diciembre 2017	Diciembre 2016
Actividad:	Inversionista	**Activo**	5,692,263	5,282,383
Domicilio:	Medellín	**Pasivo**	1,201,762	1,256,988
País:	Colombia	**Patrimonio**	4,490,501	4,025,395
Fecha de constitución:	25 de mayo de 1999	**Utilidad**	504,888	396,151
		Participación	81.13%	81.13%

Inversura Panamá Internacional S.A.

			Diciembre 2017	Diciembre 2016
Actividad:	Inversionista	**Activo**	374,310	407,788
Domicilio:	Cuidad de Panamá	**Pasivo**	5	-
País:	Panamá	**Patrimonio**	374,305	407,788
Fecha de constitución:	23 de diciembre de 2002	**Utilidad**	(2,192)	(206)
		Participación	81.13%	81.13%

Inversiones Sura Brasil S.A.S.

			Diciembre 2017	Diciembre 2016
Actividad:	Inversionista	**Activo**	238,882	238,865
Domicilio:	Medellín	**Pasivo**	1	10
País:	Colombia	**Patrimonio**	238,881	238,855
Fecha de constitución:	4 de diciembre de 2015	**Utilidad**	(874)	(26)
		Participación	81.13%	81.13%

Arus Holding S.A.S

			Diciembre 2017	Diciembre 2016
Actividad:	Inversión en bienes muebles e inmuebles	**Activo**	69,369	59,606
Domicilio:	Medellín	**Pasivo**	3	9
País:	Colombia	**Patrimonio**	69,366	59,597
Fecha de constitución:	11 julio de de 2012	**Utilidad**	7,768	5,277
		Participación	100.00%	100.00%

Inversiones y Construcciones Estratégicas S.A.S.				
			Diciembre 2017	Diciembre 2016
Actividad:	Inversionista	**Activo**	155,106	140,480
Domicilio:	Medellín	**Pasivo**	5,484	4,473
País:	Colombia	**Patrimonio**	149,622	136,007
Fecha de constitución:	30 de agosto de 2007	**Utilidad**	10,226	12,994
		Participación	100.00%	100.00%

Grupo de Inversiones Suramericana Panamá S.A.				
			Diciembre 2017	Diciembre 2016
Actividad:	Inversión en papeles negociables	**Activo**	972,795	940,996
Domicilio:	Cuidad de Panamá	**Pasivo**	923,068	890,453
País:	Panamá	**Patrimonio**	49,727	50,543
Fecha de constitución:	29 de abril de 1998	**Utilidad**	(25,762)	(48,645)
		Participación	100.00%	100.00%

Planeco Panamá S.A.				
			Diciembre 2017	Diciembre 2016
Actividad:	Adquisición y disposición de bienes muebles e inmuebles	**Activo**	29,298	35,120
Domicilio:	Cuidad de Panamá	**Pasivo**	55,807	54,126
País:	Panamá	**Patrimonio**	(26,509)	(19,006)
Fecha de constitución:	12 de diciembre de 2012	**Utilidad**	(7,525)	(9,281)
		Participación	95.28%	95.28%

GrupoSura Finance S.A.				
			Diciembre 2017	Diciembre 2016
Actividad:	Cualquier actividad lícita en las Islas Caimán	**Activo**	2,502,571	2,516,711
Domicilio:	Islas Caimán	**Pasivo**	2,531,229	2,542,259
País:	Islas Caimán	**Patrimonio**	(28,658)	(25,548)
Fecha de constitución:	18 marzo de 2011	**Utilidad**	(3,217)	(5,411)
		Participación	100.00%	100.00%

Financia Expreso RSA S.A.				
			Diciembre 2017	Diciembre 2016
Actividad:	Celebración de contratos de mutuo y realizar inversiones.	**Activo**	3,319	5,569
Domicilio:	Bogotá	**Pasivo**	18	136
País:	Colombia	**Patrimonio**	3,301	5,433
Fecha de constitución:	15 de julio de 1970	**Utilidad**	(3,429)	(4,221)
		Participación	81.12%	81.11%

Santa Maria del Sol S.A.				
			Diciembre 2017	Diciembre 2016
Actividad:	Inversiones	**Activo**	7,449	8,820
Domicilio:	Buenos Aires	**Pasivo**	19	151
País:	Argentina	**Patrimonio**	7,430	8,669
Fecha de constitución:	11 de abril de 1991	**Utilidad**	77	(235)
		Participación	81.13%	81.13%

Atlantis Sociedad Inversora S.A.				
			Diciembre 2017	Diciembre 2016
Actividad:	Inversiones	**Activo**	4,028	4,787
Domicilio:	Buenos Aires	**Pasivo**	15	86

País:	Argentina	**Patrimonio**	4,013	4,701
Fecha de constitución:	26 de junio de 1992	**Utilidad**	24	(124)
		Participación	81.13%	81.13%

Chilean Holding Suramericana SPA (antes RSA Chilean Holding SpA)				
			Diciembre 2017	Diciembre 2016
Actividad:	Inversiones	**Activo**	44,926	40,387
Domicilio:	Santiago de Chile	**Pasivo**	50,280	43,520
País:	Chile	**Patrimonio**	(5,354)	(3,133)
Fecha de constitución:	16 de octubre de 2012	**Utilidad**	(1,774)	(1,161)
		Participación	81.13%	81.13%

Inversiones Suramericana Chile Limitada (antes Inversiones RSA Chile Limitada)				
			Diciembre 2017	Diciembre 2016
Actividad:	Inversiones	**Activo**	41,465	37,747
Domicilio:	Santiago de Chile	**Pasivo**	228	-
País:	Chile	**Patrimonio**	41,237	37,747
Fecha de constitución:	25 de octubre de 2012	**Utilidad**	(160)	(77)
		Participación	81.13%	81.13%

Sura Asset Management S.A.				
			Diciembre 2017	Diciembre 2016
Actividad:	Inversión en bienes muebles e inmuebles	**Activo**	7,180,525	7,340,374
Domicilio:	Medellín	**Pasivo**	1,599,686	1,626,766
País:	Colombia	**Patrimonio**	5,580,839	5,713,608
Fecha de constitución:	15 de septiembre de 2011	**Utilidad**	221,154	329,215
		Participación	83.58%	78.71%

Activos Estratégicos Sura A.M. Colombia S.A.S.				
			Diciembre 2017	Diciembre 2016
Actividad:	Compañía Holding	**Activo**	131	126
Domicilio:	Medellín	**Pasivo**	2	2
País:	Colombia	**Patrimonio**	129	124
Fecha de constitución:	25 de abril de 2013	**Utilidad**	5	4
		Participación	83.58%	78.71%

Sura Investment Management Colombia S.A.S				
			Diciembre 2017	Diciembre 2016
Actividad:	Compañía Holding	**Activo**	6,685	5,636
Domicilio:	Medellín	**Pasivo**	407	83
País:	Colombia	**Patrimonio**	6,278	5,553
Fecha de constitución:	23 de Junio de 2015	**Utilidad**	1,180	2,165
		Participación	83.58%	78.71%

SURA Asset Management España S.L.				
			Diciembre 2017	Diciembre 2016
Actividad:	Compañía Holding	**Activo**	5,331,043	4,673,470
Domicilio:	Madrid	**Pasivo**	619	590
País:	España	**Patrimonio**	5,330,424	4,672,880
Fecha de constitución:	28 de septiembre de 2011	**Utilidad**	(967)	(1,280)
		Participación	83.58%	78.71%

Grupo de Inversiones Suramericana Holanda B.V.				
			Diciembre 2017	Diciembre 2016
Actividad:	Compañía Holding	**Activo**	5,120,196	4,487,674

Domicilio:	Amsterdam	**Pasivo**	43	26
País:	Holanda	**Patrimonio**	5,120,153	4,487,648
Fecha de constitución:	12 de octubre de 2011	**Utilidad**	(306)	(229)
		Participación	83.58%	78.71%

Grupo Sura Chile Holdings I B.V.				
			Diciembre 2017	Diciembre 2016
Actividad:	Compañía Holding	**Activo**	2,592,886	1,921,166
Domicilio:	Amsterdam	**Pasivo**	1,384	1,155
País:	Holanda	**Patrimonio**	2,591,502	1,920,011
Fecha de constitución:	7 de julio de 1993	**Utilidad**	(505)	(152)
		Participación	83.58%	78.71%

SURA Asset Management Chile S.A.				
			Diciembre 2017	Diciembre 2016
Actividad:	Compañía Holding	**Activo**	3,208,846	2,832,127
Domicilio:	Santiago de Chile	**Pasivo**	21,228	15,282
País:	Chile	**Patrimonio**	3,187,618	2,816,845
Fecha de constitución:	1 de agosto de 2002	**Utilidad**	90,209	132,621
		Participación	83.58%	78.71%

Sura Data Chile S.A.				
			Diciembre 2017	Diciembre 2016
Actividad:	Vehículo dedicado a la prestación de servicios de procesamientos de datos y arrendamiento de equipos computacionales	**Activo**	10,256	9,440
Domicilio:	Santiago de Chile	**Pasivo**	3,537	3,703
País:	Chile	**Patrimonio**	6,719	5,737
Fecha de constitución:	1 de agosto de 2002	**Utilidad**	394	834
		Participación	83.58%	78.71%

SURA Servicios Profesionales S.A.				
			Diciembre 2017	Diciembre 2016
Actividad:	Vehículo dedicado a consultoría y asesoramiento empresarial	**Activo**	34,989	28,513
Domicilio:	Santiago de Chile	**Pasivo**	18,002	15,344
País:	Chile	**Patrimonio**	16,987	13,169
Fecha de constitución:	1 de agosto de 2002	**Utilidad**	2,351	3,089
		Participación	83.58%	78.71%

Santa María Internacional S.A.				
			Diciembre 2017	Diciembre 2016
Actividad:	Compañía Holding	**Activo**	-	6,786
Domicilio:	Santiago de Chile	**Pasivo**	-	7
País:	Chile	**Patrimonio**	-	6,779
Fecha de constitución:	17 de octubre de 1994	**Utilidad**	-	(316)
		Participación	0.00%	78.71%

Grupo Sura Latin American Holdings B.V.				
			Diciembre 2017	Diciembre 2016
Actividad:	Compañía Holding	**Activo**	-	351,601
Domicilio:	Países Bajos	**Pasivo**	-	(9)
País:	Holanda	**Patrimonio**	-	351,610
Fecha de constitución:	28 de septiembre de 1983	**Utilidad**	-	(2,317)
		Participación	0.00%	78.71%

SUAM Finance B.V				
			Diciembre 2017	Diciembre 2016
Actividad:	Compañía Holding tenedora de los bonos 144A/Reg S emitidos en abril de 2014	**Activo**	1,432,862	1,440,665
Domicilio:	Curazao	**Pasivo**	1,496,394	1,503,441
País:	Curazao	**Patrimonio**	(63,532)	(62,776)
Fecha de constitución:	01 de Diciembre de 2014	**Utilidad**	(73,364)	(78,002)
		Participación	83.58%	78.71%

Sura Asset Management México S.A. de C.V.				
			Diciembre 2017	Diciembre 2016
Actividad:	Compañía Holding	**Activo**	1,002,420	934,894
Domicilio:	México D.F.	**Pasivo**	177	3,745
País:	México	**Patrimonio**	1,002,243	931,149
Fecha de constitución:	17 de abril de 2013	**Utilidad**	229,637	195,081
		Participación	83.58%	78.71%

Sura Art Corporation S.A. de C.V.				
			Diciembre 2017	Diciembre 2016
Actividad:	Sociedad dedicada a coleccionar obras de arte mexicanas	**Activo**	38,902	41,101
Domicilio:	México D.F.	**Pasivo**	81	76
País:	México	**Patrimonio**	38,821	41,025
Fecha de constitución:	20 de diciembre 2011	**Utilidad**	171	8
		Participación	83.58%	78.71%

Sura Asset Management Perú S.A.				
			Diciembre 2017	Diciembre 2016
Actividad:	Compañía Holding	**Activo**	286,011	194,783
Domicilio:	Lima	**Pasivo**	64,388	53,120
País:	Perú	**Patrimonio**	221,623	141,663
Fecha de constitución:	4 de julio de 2013	**Utilidad**	133,147	62,985
		Participación	83.58%	78.71%

Sura Asset Management Uruguay Sociedad de Inversión S.A. (antes Tublyr S.A.)				
			Diciembre 2017	Diciembre 2016
Actividad:	Compañía Holding	**Activo**	218,779	207,274
Domicilio:	Uruguay	**Pasivo**	4,025	743
País:	Uruguay	**Patrimonio**	214,754	206,531
Fecha de constitución:	2 de julio de 2013	**Utilidad**	25,559	22,310
		Participación	83.58%	78.71%

MANDATORIOS VOLUNTARIOS

AFAP Sura S.A.				
			Diciembre 2017	Diciembre 2016
Actividad:	Sociedad dedicada a la administración de fondos de ahorro previsional.	**Activo**	102,116	89,833
Domicilio:	Montevideo	**Pasivo**	21,382	18,659
País:	Uruguay	**Patrimonio**	80,734	71,174
Fecha de constitución:	27 de marzo de 1995	**Utilidad**	44,989	38,818
		Participación	83.58%	78.71%

AFP Capital S.A.				
			Diciembre 2017	Diciembre 2016
Actividad:	Sociedad dedicada a la administración de fondos previsionales	**Activo**	3,334,661	2,794,219

Domicilio:	Santiago de Chile	**Pasivo**	582,530	440,129
País:	Chile	**Patrimonio**	2,752,131	2,354,090
Fecha de constitución:	16 de enero de 1981	**Utilidad**	292,234	328,266
		Participación	83.33%	78.48%

Afore Sura S.A. de C.V.

			Diciembre 2017	Diciembre 2016
Actividad:	Sociedad dedicada a administrar sociedades de inversión especializadas en Fondos para el Retiro	**Activo**	1,512,587	1,481,453
Domicilio:	México D.F.	**Pasivo**	216,568	272,381
País:	México	**Patrimonio**	1,296,019	1,209,072
Fecha de constitución:	17 de diciembre de 1996	**Utilidad**	257,279	245,589
		Participación	83.58%	78.71%

AFP Integra S.A.

			Diciembre 2017	Diciembre 2016
Actividad:	Administradora de Fondos de Pensiones	**Activo**	1,402,909	1,327,484
Domicilio:	Lima	**Pasivo**	249,423	232,958
País:	Perú	**Patrimonio**	1,153,486	1,094,526
Fecha de constitución:	19 de mayo de 1993	**Utilidad**	181,830	166,430
		Participación	83.58%	78.70%

VOLUNTARIOS

Corredores de Bolsa Sura S.A.

			Diciembre 2017	Diciembre 2016
Actividad:	Sociedad dedicada a la compra y venta de valores y operaciones de corretaje de valores	**Activo**	138,860	91,121
Domicilio:	Santiago de Chile	**Pasivo**	77,695	47,855
País:	Chile	**Patrimonio**	61,165	43,266
Fecha de constitución:	4 de febrero de 2008	**Utilidad**	(2,595)	(13,722)
		Participación	83.58%	78.71%

Administradora General de Fondos Sura S.A.

			Diciembre 2017	Diciembre 2016
Actividad:	Sociedad dedicada a administrar fondos mutuos y de inversión	**Activo**	82,698	46,946
Domicilio:	Santiago de Chile	**Pasivo**	49,829	24,631
País:	Chile	**Patrimonio**	32,869	22,315
Fecha de constitución:	9 de julio de 2008	**Utilidad**	7,764	3,002
		Participación	83.58%	78.71%

Sura Investment Management S.A. de C.V.

			Diciembre 2017	Diciembre 2016
Actividad:	Sociedad dedicada a la operación de sociedades de inversión	**Activo**	63,350	51,738
Domicilio:	México D.F.	**Pasivo**	15,881	16,678
País:	México	**Patrimonio**	47,469	35,060
Fecha de constitución:	13 de febrero de 1998	**Utilidad**	(14,586)	(15,353)
		Participación	83.58%	78.71%

Fondos Sura SAF S.A.C.

			Diciembre 2017	Diciembre 2016
Actividad:	Sociedad dedicada a administrar fondos mutuos y de inversión	**Activo**	13,663	17,077
Domicilio:	Lima	**Pasivo**	4,751	13,113
País:	Perú	**Patrimonio**	8,912	3,964

Fecha de constitución:	7 de diciembre de 2004	**Utilidad**	(6,111)	(8,742)
		Participación	83.58%	78.71%

Sociedad Agente de Bolsa S.A.				
			Diciembre 2017	Diciembre 2016
Actividad:	Corredores de valores	**Activo**	12,011	9,858
Domicilio:	Perú	**Pasivo**	941	966
País:	Perú	**Patrimonio**	11,070	8,892
Fecha de constitución:	25 de Septiembre de 2015	**Utilidad**	(3,458)	(4,980)
		Participación	83.58%	78.71%

Corredor de Bolsa SURA S.A.				
			Diciembre 2017	Diciembre 2016
Actividad:	Servicios de intermediación	**Activo**	8,272	3,196
Domicilio:	Montevideo	**Pasivo**	3,122	644
País:	Uruguay	**Patrimonio**	5,150	2,552
Fecha de constitución:	01 de Diciembre de 2014	**Utilidad**	(6,038)	(1,324)
		Participación	83.58%	78.71%

AFISA SURA S.A.				
			Diciembre 2017	Diciembre 2016
Actividad:	Sociedad dedicada a la administración de fondos de inversión	**Activo**	7,155	5,922
Domicilio:	Montevideo	**Pasivo**	2,241	2,162
País:	Uruguay	**Patrimonio**	4,914	3,760
Fecha de constitución:	19 de enero de 2011	**Utilidad**	(4,621)	(7,084)
		Participación	83.58%	78.71%

Sura Asset Management Argentina S.A.				
			Diciembre 2017	Diciembre 2016
Actividad:	Sociedad dedicada a la administración financiera y de inversiones	**Activo**	26	-
Domicilio:	Buenos Aires	**Pasivo**	26	-
País:	Argentina	**Patrimonio**	-	-
Fecha de constitución:	11 de Octubre de 2017	**Utilidad**	(18)	-
		Participación	83.58%	0.00%

VIDA

Seguros de Vida Suramericana S.A.

			Diciembre 2017	Diciembre 2016
Actividad:	Seguros de personas	**Activo**	7,253,468	6,572,896
Domicilio:	Medellín	**Pasivo**	5,839,942	5,359,707
País:	Colombia	**Patrimonio**	1,413,526	1,213,189
Fecha de constitución:	4 de agosto de 1947	**Utilidad**	351,110	314,064
		Participación	81.13%	81.13%

Seguros de Riesgos Laborales Suramericana S.A.				
			Diciembre 2017	Diciembre 2016
Actividad:	Operación del ramo de riesgos laborales	**Activo**	2,634,197	2,151,408
Domicilio:	Medellín	**Pasivo**	2,095,313	1,721,474
País:	Colombia	**Patrimonio**	538,884	429,934
Fecha de constitución:	9 de noviembre de 1995	**Utilidad**	186,316	179,125
		Participación	81.13%	81.13%

Asesuisa Vida, S.A. Seguros de Personas

			Diciembre 2017	Diciembre 2016
Actividad:	Seguros de personas	**Activo**	369,422	372,181
Domicilio:	San Salvador	**Pasivo**	287,273	299,339
País:	El Salvador	**Patrimonio**	82,149	72,842
Fecha de constitución:	5 de diciembre de 2001	**Utilidad**	18,923	27,889
		Participación	81.13%	81.13%

Seguros de Vida Suramericana S.A (antes RSA Seguros de Vida S.A.)

			Diciembre 2017	Diciembre 2016
Actividad:	Compañía de seguros de vida	**Activo**	76,949	56,818
Domicilio:	Santiago de Chile	**Pasivo**	34,662	18,303
País:	Chile	**Patrimonio**	42,287	38,515
Fecha de constitución:	21 de noviembre de 2012	**Utilidad**	33	196
		Participación	81.13%	81.13%

Seguros de Vida Sura S.A.

			Diciembre 2017	Diciembre 2016
Actividad:	Sociedad dedicada ejercer actividades de seguros, relacionados con rentas vitalicias y de vida	**Activo**	10,323,517	8,661,920
Domicilio:	Santiago de Chile	**Pasivo**	9,203,966	7,787,570
País:	Chile	**Patrimonio**	1,119,551	874,350
Fecha de constitución:	12 de enero de 1989	**Utilidad**	53,961	45,942
		Participación	83.58%	78.71%

Pensiones Sura S.A. de C.V.

			Diciembre 2017	Diciembre 2016
Actividad:	Seguros de pensiones	**Activo**	2,030,137	1,607,754
Domicilio:	México D.F.	**Pasivo**	1,895,032	1,502,049
País:	México	**Patrimonio**	135,105	105,705
Fecha de constitución:	12 de mayo de 1997	**Utilidad**	24,633	29,637
		Participación	83.58%	78.71%

Seguros de Vida SURA México S.A. de C.V. (antes Primero Seguros de Vida S.A. de C.V.)

			Diciembre 2017	Diciembre 2016
Actividad:	Seguros de Vida	**Activo**	270,155	181,876
Domicilio:	México D.F.	**Pasivo**	230,058	142,014
País:	México	**Patrimonio**	40,097	39,862
Fecha de constitución:	01 de Diciembre de 2014	**Utilidad**	(1,808)	4,644
		Participación	83.58%	78.71%

Seguros Sura S.A. (antes Invita)

			Diciembre 2017	Diciembre 2016
Actividad:	Seguros y reaseguros de los ramos de Vida	**Activo**	-	4,527,778
Domicilio:	Lima	**Pasivo**	-	4,022,722
País:	Perú	**Patrimonio**	-	505,056
Fecha de constitución:	1 de marzo de 2000	**Utilidad**	-	88,036
		Participación	0.00%	54.54%

SUAM Corredora de Seguros S.A. de C.V.

			Diciembre 2017	Diciembre 2016
Actividad:	Sociedad dedicada a toda clase de actividades relacionadas a los seguros y reaseguros	**Activo**	733	585
Domicilio:	San Salvador	**Pasivo**	87	102
País:	El Salvador	**Patrimonio**	646	483
Fecha de constitución:	7 de mayo de 2013	**Utilidad**	164	184

		Participación	83.58%	78.71%

Disgely S.A.				
			Diciembre 2017	Diciembre 2016
Actividad:	Sociedad dedicada a comercializar mercaderías, arrendamientos de bienes, obras y servicios.	**Activo**	2,148	1,573
Domicilio:	Montevideo	**Pasivo**	168	497
País:	Uruguay	**Patrimonio**	1,980	1,076
Fecha de constitución:	01 de Diciembre de 2014	**Utilidad**	(617)	(2,049)
		Participación	83.58%	78.71%

NO VIDA

Seguros Generales Suramericana S.A.				
			Diciembre 2017	Diciembre 2016
Actividad:	Seguros generales	**Activo**	3,750,880	3,478,392
Domicilio:	Medellín	**Pasivo**	2,870,049	2,694,227
País:	Colombia	**Patrimonio**	880,831	784,165
Fecha de constitución:	12 de diciembre de 1944	**Utilidad**	77,079	34,079
		Participación	81.12%	81.11%

Seguros Sura S.A.				
			Diciembre 2017	Diciembre 2016
Actividad:	Seguros	**Activo**	313,228	295,929
Domicilio:	Santo Domingo	**Pasivo**	272,548	258,142
País:	República Dominicana	**Patrimonio**	40,680	37,787
Fecha de constitución:	17 de julio de 1986	**Utilidad**	676	(977)
		Participación	81.13%	81.13%

Seguros Suramericana Panamá S.A.				
			Diciembre 2017	Diciembre 2016
Actividad:	Seguros	**Activo**	1,169,686	1,152,792
Domicilio:	Cuidad de Panamá	**Pasivo**	547,873	520,922
País:	Panamá	**Patrimonio**	621,813	631,870
Fecha de constitución:	11 de julio de 1972	**Utilidad**	48,104	35,941
		Participación	81.13%	81.13%

Aseguradora Suiza Salvadoreña S.A. Asesuisa				
			Diciembre 2017	Diciembre 2016
Actividad:	Seguros generales	**Activo**	304,142	295,607
Domicilio:	San Salvador	**Pasivo**	123,856	123,801
País:	El Salvador	**Patrimonio**	180,286	171,806
Fecha de constitución:	14 de Noviembre de 1969	**Utilidad**	361	(3,009)
		Participación	81.13%	81.13%

Sura RE Ltd.				
			Diciembre 2017	Diciembre 2016
Actividad:	Negocios de seguros y/o reaseguro	**Activo**	57,468	15,891
Domicilio:	Hamilton	**Pasivo**	42,276	145
País:	Bermuda	**Patrimonio**	15,192	15,746
Fecha de constitución:	08 de diciembre de 2015	**Utilidad**	(462)	(770)
		Participación	81.13%	81.13%

Sura SAC Ltd.				
			Diciembre 2017	Diciembre 2016
Actividad:	Negocios de seguros y/o reaseguro	**Activo**	1,904	-

Domicilio:	Hamilton	**Pasivo**	933	-
País:	Bermuda	**Patrimonio**	971	-
Fecha de constitución:	26 de julio de 2017	**Utilidad**	(13)	-
		Participación	81.13%	0.00%

Seguros Sura S.A (antes Royal & Sun Alliance Seguros (Brasil) S.A.)				
			Diciembre 2017	Diciembre 2016
Actividad:	Operación en seguros de personas y daños	**Activo**	1,050,691	1,037,458
Domicilio:	Sao Pablo	**Pasivo**	804,552	786,060
País:	Brasil	**Patrimonio**	246,139	251,398
Fecha de constitución:	31 de agosto de 1973	**Utilidad**	(155)	(7,184)
		Participación	81.13%	81.13%

Seguros Sura S.A (antes Royal & Sun Alliance Seguros (Argentina) S.A.)				
			Diciembre 2017	Diciembre 2016
Actividad:	Operaciones de seguros en general	**Activo**	1,446,021	1,413,475
Domicilio:	Buenos Aires	**Pasivo**	1,250,744	1,235,661
País:	Argentina	**Patrimonio**	195,277	177,814
Fecha de constitución:	13 de julio de 1912	**Utilidad**	29,155	20,851
		Participación	80.67%	80.63%

Aseguradora de Créditos y Garantías S.A.				
			Diciembre 2017	Diciembre 2016
Actividad:	Operaciones de seguros, coaseguros y reaseguros en general sobre toda clase de riesgos	**Activo**	87,275	89,113
Domicilio:	Buenos Aires	**Pasivo**	73,930	70,096
País:	Argentina	**Patrimonio**	13,345	19,017
Fecha de constitución:	20 de marzo de 1959	**Utilidad**	(3,270)	4,267
		Participación	81.12%	81.12%

Seguros Generales Suramericana S.A (antes RSA Seguros Chile S.A.)				
			Diciembre 2017	Diciembre 2016
Actividad:	Compañía de seguros generales	**Activo**	4,196,792	3,558,386
Domicilio:	Santiago de Chile	**Pasivo**	3,325,728	2,764,570
País:	Chile	**Patrimonio**	871,064	793,816
Fecha de constitución:	15 de abril de 1905	**Utilidad**	(3,595)	(7,942)
		Participación	80.71%	80.71%

Seguros Sura, S.A de C.V. (antes Royal & Sun Alliance Seguros (México) S.A. de C.V.)				
			Diciembre 2017	Diciembre 2016
Actividad:	Operaciones de seguros en general	**Activo**	1,432,476	887,823
Domicilio:	México D.F.	**Pasivo**	1,119,239	639,383
País:	México	**Patrimonio**	313,237	248,440
Fecha de constitución:	01 de octubre de 1941	**Utilidad**	(7,082)	(13,556)
		Participación	81.13%	81.13%

Seguros Sura S.A.(antes Royal & Sun Alliance Seguros S.A.)				
			Diciembre 2017	Diciembre 2016
Actividad:	Seguros generales	**Activo**	602,676	595,153
Domicilio:	Montevideo	**Pasivo**	331,371	307,134
País:	Uruguay	**Patrimonio**	271,305	288,019
Fecha de constitución:	07 de noviembre de 1994	**Utilidad**	13,545	4,768
		Participación	81.13%	81.13%

SALUD

EPS y Medicina Prepagada Suramericana S.A.

			Diciembre 2017	Diciembre 2016
Actividad:	Organización, garantía y prestación de servicios de salud.	**Activo**	721,194	612,715
Domicilio:	Medellín	**Pasivo**	524,958	456,992
País:	Colombia	**Patrimonio**	196,236	155,723
Fecha de constitución:	31 de enero de 1990	**Utilidad**	31,823	22,162
		Participación	81.13%	81.13%

Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.

			Diciembre 2017	Diciembre 2016
Actividad:	Prestación de servicios médicos, paramédicos y odontológicos	**Activo**	89,141	71,681
Domicilio:	Medellín	**Pasivo**	75,537	62,863
País:	Colombia	**Patrimonio**	13,604	8,818
Fecha de constitución:	19 de diciembre de 1996	**Utilidad**	1,660	1,148
		Participación	81.13%	81.13%

Diagnóstico y Asistencia Médica S.A.

			Diciembre 2017	Diciembre 2016
Actividad:	Prestación de servicios de ayudas diagnósticas en salud	**Activo**	82,334	79,390
Domicilio:	Medellín	**Pasivo**	50,348	54,859
País:	Colombia	**Patrimonio**	31,986	24,531
Fecha de constitución:	24 de febrero de 1994	**Utilidad**	5,986	5,252
		Participación	81.13%	81.13%

Habitat Adulto Mayor S.A.

			Diciembre 2017	Diciembre 2016
Actividad:	Prestación de servicios de salud para el adulto mayor.	**Activo**	50,075	30,181
Domicilio:	La Estrella	**Pasivo**	21,884	8,704
País:	Colombia	**Patrimonio**	28,191	21,477
Fecha de constitución:	24 de julio de 2007	**Utilidad**	1,187	1,171
		Participación	82.66%	82.66%

OUTSORCING

Arus S.A.

			Diciembre 2017	Diciembre 2016
Actividad:	Servicios y comercialización de productos y soluciones en telecomunicaciones	**Activo**	84,104	73,263
Domicilio:	Medellín	**Pasivo**	53,073	47,436
País:	Colombia	**Patrimonio**	31,031	25,827
Fecha de constitución:	16 de agosto de 1988	**Utilidad**	5,204	3,818
		Participación	100.00%	100.00%

Enlace Operativo S.A.

			Diciembre 2017	Diciembre 2016
Actividad:	Servicios de procesamiento de información bajo la figura de outsourcing.	**Activo**	20,293	16,656
Domicilio:	Medellín	**Pasivo**	4,968	4,612
País:	Colombia	**Patrimonio**	15,325	12,044
Fecha de constitución:	31 de mayo de 2006	**Utilidad**	3,281	2,861
		Participación	100.00%	100.00%

OTROS

Operaciones Generales Suramericana S.A.				
			Diciembre 2017	Diciembre 2016
Actividad:	La inversión en bienes muebles e inmuebles	**Activo**	127,864	131,972
Domicilio:	Medellín	**Pasivo**	74,119	84,045
País:	Colombia	**Patrimonio**	53,745	47,927
Fecha de constitución:	24 de julio de 1964	**Utilidad**	(8,278)	(11,224)
		Participación	81.13%	81.13%

Servicios Generales Suramericana S.A.				
			Diciembre 2017	Diciembre 2016
Actividad:	Inversión en bienes muebles en especial de acciones, cuotas o partes de sociedades.	**Activo**	506,017	464,883
Domicilio:	Medellín	**Pasivo**	240,956	208,373
País:	Colombia	**Patrimonio**	265,061	256,510
Fecha de constitución:	6 de diciembre de 2002	**Utilidad**	11,045	3,519
		Participación	81.13%	81.13%

Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana S.A.S.				
			Diciembre 2017	Diciembre 2016
Actividad:	Prestación de servicios de consultoría en el gerenciamiento integral de riesgos	**Activo**	14,995	13,360
Domicilio:	Medellín	**Pasivo**	12,676	11,834
País:	Colombia	**Patrimonio**	2,319	1,526
Fecha de constitución:	15 de abril de 1996	**Utilidad**	293	386
		Participación	81.13%	81.13%

Servicios Generales Suramericana S.A. (Panamá)				
			Diciembre 2017	Diciembre 2016
Actividad:	Servicio de inspección, reparación, compra y venta de vehículos.	**Activo**	419	588
Domicilio:	Cuidad de Panamá	**Pasivo**	263	442
País:	Panamá	**Patrimonio**	156	146
Fecha de constitución:	2 de agosto de 2012	**Utilidad**	11	121
		Participación	81.13%	81.13%

Protección Garantizada LTDA				
			Diciembre 2017	Diciembre 2016
Actividad:	Agencia colocadora de seguros.	**Activo**	2,479	5,920
Domicilio:	Bogotá	**Pasivo**	889	2,794
País:	Colombia	**Patrimonio**	1,590	3,126
Fecha de constitución:	10 de noviembre de 2005	**Utilidad**	1,555	2,344
		Participación	49.73%	41.36%

Servicios y Ventas Compañía Limitada				
			Diciembre 2017	Diciembre 2016
Actividad:	Prestación de servicios	**Activo**	-	62
Domicilio:	Santiago de Chile	**Pasivo**	-	75
País:	Chile	**Patrimonio**	-	(13)
Fecha de constitución:	28 de enero de 1997	**Utilidad**	-	-
		Participación	0.00%	80.92%

SURA Real Estate S.A.S.				
			Diciembre 2017	Diciembre 2016
Actividad:	Actividades de consultaría de gestión, actividades inmobiliarias realizadas con bienes propios o arrendados	**Activo**	3,426	-

Domicilio:	Bogotá	**Pasivo**	2,383	-
País:	Colombia	**Patrimonio**	1,043	-
Fecha de constitución:	9 de febrero de 2016	**Utilidad**	588	-
		Participación	58.50%	55.09%

Asesores Sura S.A. de C.V.				
			Diciembre 2017	Diciembre 2016
Actividad:	Venta productos y prestación de servicios financieros	**Activo**	11,175	9,202
Domicilio:	México D.F.	**Pasivo**	8,516	7,120
País:	México	**Patrimonio**	2,659	2,082
Fecha de constitución:	17 de octubre de 2000	**Utilidad**	660	1,170
		Participación	83.58%	78.71%

Promotora Sura AM S.A. de C.V.				
			Diciembre 2017	Diciembre 2016
Actividad:	Prestación de servicios de comercialización, promoción y difusión de productos de cualquier índole	**Activo**	6,734	5,589
Domicilio:	México D.F.	**Pasivo**	3,851	3,870
País:	México	**Patrimonio**	2,883	1,719
Fecha de constitución:	23 de octubre de 2013	**Utilidad**	1,086	587
		Participación	83.58%	78.71%

Hipotecaria Sura Empresa Administradora Hipotecaria S.A.				
			Diciembre 2017	Diciembre 2016
Actividad:	Sociedad dedicada al otorgamiento de créditos hipotecarios y otros servicios financieros	**Activo**	-	15,370
Domicilio:	Lima	**Pasivo**	-	2,395
País:	Perú	**Patrimonio**	-	12,975
Fecha de constitución:	14 de mayo de 2008	**Utilidad**	-	(3,060)
		Participación	0.00%	55.09%

Los datos presentados de las subsidiarias son tomados de los estados financieros separados.

Cambios en la participación de las inversiones

Año 2017

- El 04 de abril de 2017 se realizó la compra de 127,464 acciones de Sura Asset Management S.A a IFC por un valor de $1,079,056 millones aumentando la participación en esta compañía en 4.8717%.

- El 26 de julio de 2017 fue constituida la compañía SURA SAC Ltda. Compañía de cuentas segregadas domiciliada en Bermuda, la participación de Suramericana en esta sociedad es directa y corresponde al 100% de su capital. El valor de la inversión inicial en esta sociedad fue de USD 200,000.

- La compañía Servicios y Ventas Compañía Ltda, se declaró en proceso de liquidación, por lo cual a partir del año 2017 se deterioró en un 100%.

- La compañía Inversiones Sura Brasil S.A.S, se declaró en proceso de liquidación en diciembre de 2017, la Compañía se encuentra disuelta y en estado de liquidación según consta en en extracto de acta

número 05 de asamblea extraordinaria celebrada en noviembre 29 de 2017, su estado actual fue reportado a la cámara de comercio el 21 de diciembre de 2017.

Hechos relevantes en las subsidiarias en 2017

Compra Venta Seguros de Vida Sura México

El pasado 15 de noviembre Suramericana S.A. celebró un contrato de compraventa de acciones con la finalidad de convertirse en propietaria, directa e indirectamente, de la totalidad de acciones en circulación de la aseguradora mexicana Seguros de Vida SURA S.A., operación que actualmente es propiedad de su vinculada SURA Asset Management S.A. en ese país. Las acciones se transferirán por la suma de US$ 20,598,943.93 que corresponde a $61,467 millones de pesos colombianos, una vez la adquisición sea autorizada por la Comisión Nacional de Seguros y Fianzas de México.

Venta Seguros Sura Perú e Hipotecaria Sura

En el mes de mayo de 2017, se firmó un acuerdo de venta con Intercorp del 100% de las acciones de Seguros Sura Perú e Hipotecaria Sura, transacción en la que SURA Asset Management transfirió el 69.3% de participación en Seguros Sura Perú y Sura Asset Management Perú transfiere el 100% de las acciones de Hipotecaria Sura.

Esta decisión se da después de analizar el nuevo contexto normativo particular del Perú que permite enfocar los negocios en este país, específicamente en la etapa de acumulación de capital de los clientes en AFP Integra, así como en el aceleramiento del negocio de ahorro e inversión y asset management.

La fecha efectiva de la venta de Seguros Sura Perú e Hipotecaria Sura fue el 1 de octubre de 2017, fecha en la cual se cedió el control de estas entidades a Intercorp.

A continuación, se detalla el cálculo de la determinación de la utilidad en venta de la operación discontinua:

	Efectos de la venta
Precio de Venta (Ingreso por venta)	562,619
Valor en Libros (Costo por venta)	(416,162)
Gasto por diferencia en cambio	(75,439)
Ingreso por método de participación Seguros SURA Perú	9,828
Utilidad en venta de la operación discontinua	**80,846**
Impuesto corriente	**(23,092)**
Utilidad neta	**57,753**

Es importante mencionar que esta compañía se excluye del perímetro de consolidación del Grupo empresarial para este periodo y que en el último periodo de consolidación incluía en los Estado de Situación Financiera y el resultado de la operación discontinua los siguientes rubros:

	Valor
Activos no corrientes disponibles para la venta	**4,761,321**
Inversiones (Portafolio)	4,143,402
Propiedades de inversión	272,051
Cuentas por cobrar	345,868
Pasivos relacionados con activos disponibles para la venta	**4,124,248**

Reservas técnicas de seguros	4,031,988
Otros	92,260
Operación Discontinua, Neta	**637,072**

Los flujos de efectivo asociadas a la transacción son los siguientes:

	2017	2016
Actividades de operación		
Utilidad en la venta de subsidiarias	(148,081)	-
Reclasificación otras participaciones en el patrimonio por conversión en la venta de subsidiaria	(76,274)	-
Flujo neto de efectivo utilizado en las actividades de operación	**(224,355)**	**(16,354)**
Actividades de inversión		
Disminución en inversión en subsidiarias	(420,768)	-
Producto por venta de subsidiarias	568,849	-
Flujo neto de efectivo en las actividades de inversión	**148,081**	**(147,962)**
Flujo neto de efectivo en las actividades de financiación	-	24,015
Entrada neta de efectivo	**148,081**	**(140,301)**

Año 2016

- Para el cierre del año 2016 se liquidó la compañía Dinámica IPS Zonas Francas S.A.S.

- Para el mes de junio se incluyeron en el perímetro de consolidación las compañías de Royal & Sun Alliance de las cuales se ha recibido la autorización del gobierno local. (Ver Nota 7 Combinación de Negocios):

- El día 31 de marzo de 2016 Suramericana adquirió el control y la propiedad de Royal & Sun Alliance Seguros Colombia.

- El 29 de febrero de 2016 a través de la sociedad Inversiones Sura Brasil S.A. adquiere el control de la sociedad Royal & Sun Alliance Seguros (Brasil).

- El día 30 de abril de 2016 Suramericana adquirió el control de la sociedad Royal & Sun Alliance Seguros Argentina.

- El día 31 de mayo de 2016 Suramericana adquirió el control de la Compañía Royal & Sun Alliance Seguros México – RSA.

- El día 30 de abril de 2016 Suramericana adquirió el control de la Compañía Royal & Sun Alliance Seguros Chile – RSA.

- El día 01 de julio de 2016 Suramericana adquirió el control de la Compañía Royal & Sun Alliance Seguros Uruguay – RSA.

- El 1 de junio de 2016 Grupo Sura adquiere 191.198 acciones de Sura Asset Management S.A. a General Atlantic por un valor de $1,758,647 aumentando la participación que Grupo Sura tiene en esta compañía del 71.4% a 78.7%.

- En los meses de abril y junio de 2016 la compañía Inversiones y Construcciones Estratégicas adquirió 2,908,153 y 6,519,063 acciones de la sociedad Hábitat Adulto Mayor S.A. por valor de $507 y $1.153 millones las cuales equivalen a 2,45% y 5,49% de la inversión respectivamente.

- El 17 de marzo de 2016 la compañía Inversiones y Construcciones Estratégicas adquirió 484.258 acciones de la sociedad Hábitat Adulto Mayor S.A. por valor de $68 el cual equivale a un 0.41% de la inversión.

- El 16 de marzo de 2016 se incorpora la compañía Sura Re en Bermudas, la cual se constituye con licencia para realizar negocios de seguro y reaseguro y cuyo accionista es Suramericana S.A. El objetivo de esta compañía es propiciar eficiencias en el reaseguro para todas las operaciones y apalancar el desarrollo de nuevos productos resultantes del Modelo de Gestión de Tendencias y Riesgos.

- El día 9 de febrero de 2016 la filial de Grupo Sura, Sura Investment Management constituyó la empresa Sura Real Estate S.A.S. con una participación de Grupo Sura del 55.09%. Esta compañía tiene como actividad principal la consultoría de gestión, actividades inmobiliarias realizadas con bienes propios o arrendados.

18.2 Inversiones contabilizadas utilizando el método de participación

El saldo de las inversiones en asociadas y negocios conjuntos es el siguiente:

	2017	2016
Inversiones en asociadas	18,829,782	18,139,274
Negocios conjuntos	4,160	5,054
Total Inversiones contabilizadas utilizando el método de participación	**18,833,942**	**18,144,328**

	2017	2016
Ingreso por método de participación asociadas	1,060,919	1,033,897
Ingreso por método de participación negocios conjuntos	317	3,740
Total Ingreso por método de participación de las inversiones contabilizadas bajo método de participación	**1,061,236**	**1,037,637**

18.2.1 Inversión en asociadas

El detalle de las Compañías asociadas de Grupo Sura a la fecha del periodo sobre el que se informa es el siguiente:

Compañías	Actividad principal	País	2017			2016		
			% Part.	% derecho a voto	# Acciones	% Part.	% derecho a voto	# Acciones
Asociadas:								
Grupo Bancolombia S.A.(*)	Banca universal	Colombia	24.44%	46.11%	235,039,870	24.44%	46.11%	235,039,870
Grupo Argos S.A. (*)	Cemento, energía, inmobiliario y puertos	Colombia	26.78%	35.56%	229,534,810	26.78%	35.56%	229,534,810
Grupo Nutresa S.A.	Alimentos y procesados	Colombia	35.17%	35.17%	161,807,155	35.17%	35.17%	161,807,155
Administradora de Fondos de Pensiones y Cesantías Protección S.A.	Fondo de pensiones y cesantías	Colombia	49.36%	49.36%	12,541,088	49.36%	49.36%	12,541,088
Sodexo Soluciones de Motivación S.A.	Servicios	Colombia	49.00%	49.00%	310,342	49.00%	49.00%	310,342
Sodexo Colombia S.A.	Servicios	Colombia	35.00%	35.00%	1,604,015	35.00%	35.00%	1,604,015
Promotora de proyectos[1]	Servicios de logística	Colombia	16.77%	16.77%	5,769,024	16.77%	16.77%	5,769,024
Inversiones DCV S.A.	Administración de registro de accionista	Chile	34.82%	34.82%	3,431	34.82%	34.82%	3,431
Fondos de Cesantías Chile II	Fondo de pensiones y cesantías	Chile	29.40%	29.40%	570,000	29.40%	29.40%	570,000
Servicios de Administración Previsional S.A.	Fondos voluntarios	Chile	22.64%	22.64%	168,806	22.64%	22.64%	168,806
ARS Palic Salud S.A.	Administración y venta de planes de salud	República Dominicana	30.00%	30.00%	247,665	30.00%	30.00%	247,665
Subocol S.A.	Comercialización de repuestos para la reparación de vehículos	Colombia	50.00%	50.00%	40,700	50.00%	50.00%	40,700
Brinks de Colombia S.A.[1]	Transporte	Colombia	18.62%	18.62%	3,377,445	18.62%	18.62%	3,377,445
Acsendo S.A.S.[2]	Inversiones	Colombia	25.8%	18.62%	63,570	-	-	-
Negocio Conjunto:								
Interejecutiva de Aviación S.A.S.	Administración de Transporte Aéreo	Colombia	33.00%	33.00%	1,500,000	33.00%	33.00%	1,500,000
Unión Para La Infraestructura S.A.S.	Fondo	Colombia	50.00%	50.00%	150	50.00%	50.00%	150

(*) **Derecho a voto:** El porcentaje con derecho a voto a diciembre de 2017 y diciembre de 2016 de Bancolombia S.A. y Grupo Argos S.A. es de 46,11% y 35.56% respectivamente, lo anterior teniendo en cuenta la emisión de acciones preferenciales sin derecho a voto emitidas por estas asociadas. Para las otras inversiones en asociadas el porcentaje de participación es igual al derecho a voto.

[1] A pesar de no tener más del 20% de participación en la inversión de la Brinks de Colombia S.A. Esta inversión se clasifica como asociada, ya que Grupo Sura cuenta con un miembro en la Junta directiva de la sociedad y puede participar en la toma de decisiones de la misma.

[2] Compañía de inversiones adquirida en el año 2017.

Saldo de la inversión

El saldo de las inversiones en asociadas es el siguiente:

Inversión en asociadas	2017	2016
Bancolombia S.A.	7,788,286	7,337,334
Grupo Argos S.A.	4,917,510	4,952,061
Grupo Nutresa S.A.	4,913,993	4,716,733
Administradora de Fondos de Pensiones y Cesantías Protección S.A	1,120,041	1,045,581
Otras	89,954	87,565
Total	**18,829,783**	**18,139,274**

Información financiera de las asociadas (Emisores de valores)

Los activos, pasivos, patrimonio y resultados del ejercicio de cada una de las compañías asociadas incluidas en los estados financieros consolidados de la sociedad al 31 de diciembre de 2017 y al 31 de diciembre de 2016 son los siguientes:

2017

Asociadas	Ubicación	Activo corriente	Activo no corriente	Pasivo corriente	Pasivo no corriente	Patrimonio	Ingreso	Utilidad	Otro resultado integral	Resultado integral
Bancolombia S.A.*	Colombia	203,908,211		179,478,661		24,429,550	11,220,216	2,475,827	470,110	2,945,937
Grupo Argos S.A.*	Colombia	6,750,119	40,816,318	7,107,746	16,153,054	24,305,637	14,572,084	905,088	330,935	1,236,023
Grupo Nutresa S.A.*	Colombia	2,685,577	11,623,900	1,954,961	3,404,335	8,950,181	8,695,604	424,340	396,661	821,001
Administradora de Fondo de Pensiones y Cesantías Protección S.A. *	Colombia	2,086,574	-	624,348	-	1,462,226	-	343,319	-	343,319
Sodexo Servicios de Beneficios e Incentivos Colombia S.A.	Colombia	142,540	-	135,790	-	6,750	-	161	-	161
Sodexo Colombia S.A.	Colombia	112,227	-	95,730	-	16,496	-	14,141	-	14,141
Inversiones DCV S.A.	Chile	19,787	-	579	-	19,208	-	3,630	-	3,630
Servicios de Administración Previsional S.A.	Chile	108,239	-	44,829	-	63,410	-	51,135	-	51,135
ARS Palic Salud S.A.	República Dominicana	271,459	-	178,564	-	92,895	-	26,118	-	26,118
Subocol S.A.	Colombia	3,720	-	2,416	-	1,304	-	(30)	-	(30)
Brinks de Colombia S.A.	Colombia	150,453	-	60,808	-	89,645	-	16,032	-	16,032
Ascendo S.A.S	Colombia	11,881	758	3,348	89	9,201	5,698	(8,302)	-	(8,302)

Negocio Conjunto	Ubicación	Activo Corriente	Activo no corriente	Pasivo Corriente	Pasivo no corriente	Patrimonio	Ingreso	Utilidad	Otro resultado Integral	Resultado Integral
Interejecutiva de Aviación S.A.S.	Colombia	118,168	-	109,159	-	9,009	-	(2,439)	-	(2,439)

Unión Para La Infraestructura S.A.S.	Colombia	4,888	2,572	2,316	2,211	2,211	

2016

	Ubicación	Activo Corriente	Activo no corriente	Pasivo Corriente	Pasivo no corriente	Patrimonio	Ingreso	Utilidad	Otro resultado integral	Resultado integral
Bancolombia S.A.*	Colombia	196,793,694		174,316,713		22,476,981	11,208,757	2,954,947	(136,965)	2,817,982
Grupo Argos S.A.*	Colombia	6,311,642	38,644,950	7,287,461	13,827,517	23,841,614	14,552,884	1,132,002	(104,865)	1,027,136
Grupo Nutresa S.A.*	Colombia	2,559,775	11,139,779	2,113,963	3,198,716	8,386,875	8,676,640	399,691	177,017	576,708
Administradora de Fondo de Pensiones y Cesantías Protección S.A.*	Colombia	1,823,563	-	522,260	-	1,301,303	-	240,610	-	240,610
Sodexo Soluciones de Motivación S.A.	Colombia	137,928	3,361	138,581	-	2,709	24,461	305	-	305
Sodexo Colombia S.A.	Colombia	98,220	8,002	94,974	-	11,248	463,951	8,797	-	8,797
Interejecutiva de Aviación S.A.S.	Colombia	78,370	-	66,922	-	11,448	48,551	7,551	-	7,551
Inversiones DCV S.A.	Chile	14,397	-	19	-	14,378	-	3,030	-	3,030
Servicios de Administración Previsional S.A.	Chile	92,681	-	33,309	-	59,372	-	48,310	-	48,310
ARS Palic Salud S.A.	República Dominicana	253,269	-	167,631	-	85,638	-	23,478	-	23,478
Subocol S.A.	Colombia	3,174	-	1,752	-	1,422	-	(30)	-	(30)
Brinks de Colombia S.A.	Colombia	152,873	-	55,216	-	97,657	-	18,503	-	18,503

**Cifras tomadas de los Estados Financieros Consolidados*

Las inversiones en asociadas de Grupo Sura que cotizan en la Bolsa de Valores de Colombia (BVC) presentaron un precio de cierre superior al final del año 2017, frente el año anterior, evidenciando un mejor desempeño como se muestra a continuación:

Asociada	2017	2016	Variación
Bancolombia S.A.	29,980	25,220	18.87%
Inversiones Argos S.A.	20,880	19,280	8.30%
Grupo Nutresa S.A.	27,820	24,900	11.73%
Fondo de Pensiones y Cesantías Protección S.A. (*)	87,349	75,017	16.44%

Así mismo, los fundamentales de estos emisores se comportan de forma positiva y con interesantes perspectivas de crecimiento soportadas en las inversiones y planes de crecimiento realizados en los últimos años.

Adicionalmente, el precio de mercado al que se negocian estas acciones está por encima del valor patrimonial del consolidado de las compañías.

(*) La acción de Protección a pesar de cotizar en bolsa, se clasifican como acciones de baja bursatilidad en el mercado de valores colombiano esto implica que la formación de precios sobre el activo no representa la mejor referencia sobre el valor económico de esta compañía.

Movimiento de las inversiones en asociadas

	Bancolombia S.A.	Grupo Argos S.A.	Grupo Nutresa S.A.	Administradora de Fondos de Pensiones y Cesantías Protección S.A.	Otras	Total
Al 01 de enero de 2016	**7,246,354**	**4,779,890**	**4,611,737**	**1,023,590**	**98,094**	**17,759,665**
Bajas	(476,756)	(9,424)	(17,962)		(13,183)	**(517,324)**
Utilidad por Método de Participación	700,195	62,998	139,164	101,803	29,737	**1,033,897**
Variación Patrimonial	82,318	119,504	64,374	2,144	(4,079)	**264,261**
(-) Dividendos	(214,777)	(908)	(80,580)	(81,956)	(21,091)	**(399,312)**
Otros	-	-	-	-	(1,913)	**(1,913)**
Saldo al 31 de diciembre de 2016	**7,337,334**	**4,952,061**	**4,716,733**	**1,045,581**	**87,565**	**18,139,274**
Adiciones	-	-	-	-	3,648	**3,648**
Utilidad por Método de Participación	639,023	87,174	147,770	151,843	35,109	**1,060,919**
Variación Patrimonial	35,311	(58,727)	135,894	10,955	(2,227)	**121,206**
(-) Dividendos	(223,382)	(62,998)	(86,405)	(88,338)	(29,215)	**(490,338)**
Otros	-	-	-	-	(4,926)	**(4,926)**
Saldo al 31 de diciembre de 2017	**7,788,286**	**4,917,510**	**4,913,993**	**1,120,041**	**89,954**	**18,829,783**

Restricciones y compromisos

A la fecha de corte no se tienen restricciones, ni compromisos con las inversiones en asociadas.

18.2.2 Negocios Conjunto

Costo de la inversión en el negocio conjunto

El siguiente es un detalle del costo de las inversiones al 31 de diciembre de 2017 y 31 diciembre de 2016:

	Interejecutiva	Unión Para La Infraestructura S.A.S.	Total
Al 01 de enero de 2016	**-**	**-**	**-**
Reclasificación	552	-	**552**
Adiciones	1,496	-	**1,496**
Utilidad por Método de Participación	2,517	1,238	**3,756**
Variación Patrimonial	(749)	-	**(750)**
Al 01 de enero de 2017	**3,816**	**1,238**	**5,054**
Reclasificación		(137)	**(137)**
Utilidad por Método de Participación	(813)	1,130	**317**
(-) Dividendos	-	(1,074)	**(1,074)**
Saldo al 31 de diciembre de 2017	**3,003**	**1,157**	**4,160**

[1] En 2017 se actualizan los negocios conjuntos en el método de participación. Al 31 de diciembre de 2016 se realiza reclasificación a negocios conjuntos por valor de $ 552, además se capitaliza a través de la subsidiaria Inversiones y Construcciones Estratégicas 200.000 acciones por $1,496 millones de pesos de Internacional Ejecutiva de Aviación S.A.S.

A la fecha de corte no se presenta restricciones en las inversiones en negocios conjuntos.

NOTA 19. DETERIORO DE VALOR DE LOS ACTIVOS NO FINANCIEROS

19.1. Deterioro de Inversiones en Subsidiarias y asociadas

La identificación de indicios de deterioro es un paso clave en el proceso de evaluación, ya que marcará la necesidad de realizar o no una prueba de deterioro.

Según lo establecido en la NIC 36- Párrafo 9: La entidad evaluará, al final de cada periodo sobre el que se informa, si existe algún indicio de deterioro del valor de algún activo. Si existiera este indicio, la entidad estimara el importe recuperable del activo.

De acuerdo con la NIC 36, "Deterioro del Valor de los Activos". Las subsidiarias de Grupo de Inversiones Suramericana, han de considerar los siguientes hechos y circunstancias para establecer si existen o no, indicios de deterioro.

1. Pérdida en la operación o flujos de efectivo negativos en el periodo en curso, en comparación con lo presupuestado.
2. Incrementos durante el ejercicio en los tipos de interés asociado a las inversiones y a la deuda. Información: Inversiones en títulos con tasas indexadas, tasas pactadas de deuda adquirida con bancos.
3. Cambios significativos en el entorno tecnológico, definido como el riesgo asociado a pérdidas derivadas de la tecnología (hardware o software) o el uso de la misma. Información: Disminución importante en la producción asociado a la tecnología o alta exposición al riesgo de hackers.
4. Cambios significativos en el entorno legal, establecido como las pérdidas por sanciones o demandas debido al incumplimiento de normas u obligaciones contractuales.
5. Cambios significativos en el entorno regulatorio. Refiriéndose a las implicaciones negativas sobre una compañía derivada de cambios en el marco regulatorio donde ésta opera. Pueden ser: Tablas de mortalidad o impuestos como el CREE.
6. Cambios en el entorno competitivo. Información: Cuanta participación de mercado se pierde (medir crecimiento y siniestralidad), competidores nuevos o agresividad de actuales y cumplimiento en ventas parte comercial.
7. Cambios significativos en la forma o en la extensión en que se utiliza o se espera utilizar la unidad generadora de efectivo (UGE).
8. Reducción importante en el uso de la capacidad instalada
9. Generación de nueva deuda

10. Cese o reducción significativa, que no se trate de una mera fluctuación, de la demanda o necesidad de los servicios prestados con el activo.

Anualmente se evalúa la existencia de deterioro en las inversiones si se llegara a presentar algunos de los indicadores mencionados anteriormente; por lo anterior será necesario estimar el importe recuperable del activo.

Para el año 2015 se presentaron los siguientes aspectos en las inversiones en subsidiarias de Grupo de Inversiones Suramericana, donde se deterioró al 100% el valor en libros de la inversión en la compañía Dinámica IPS Zona Franca S.A.S., teniendo en cuenta que dicha compañía entró en causal de liquidación. En diciembre de 2016 esta compañía se liquidó.

Para el 31 de diciembre de 2017 y 2016 las inversiones en las subsidiarias Sura Finance B.V. Grupo de Inversiones Suramericana Panamá y Grupo Sura Finance presentan déficit en el resultado de las compañías, dicho déficit será cubierto por Grupo de Inversiones Suramericana en una eventual liquidación de la compañía.

19.2 Deterioro de la Plusvalía

Plusvalía adquirida a través de la compra de activos de ING

El goodwill adquirido a través de combinaciones de negocios y las marcas con vida útil indefinida se han asignado a las siguientes Unidades Generadoras de Efectivo (UGEs), a efectos de comprobar su deterioro:

- AFP Capital S.A. (Chile)
- Afore Sura S.A. de C.V. (México)
- AFP Integra S.A. (Perú)
- AFAP Sura S.A. (Uruguay)
- Sura Investment Management México S.A. de C.V. (México)
- Fondos Sura SAF S.A.C. (Perú)
- Corredora de Bolsa Sura S.A.(Chile) y Administradora General de Fondos S.A. (Chile)

Estas entidades representan las compañías operativas que al momento de la combinación de negocios eran de relevancia y en donde Sura Asset Management gestiona, controla y proyecta su negocio en la región.

Sura Asset Management S.A. y sus Subsidiarias, realizaron las pruebas de deterioro anuales, cuyos resultados no arrojaron indicios de deterioro en el goodwill ni en las marcas con vida útil indefinida.

A los efectos de asignar el goodwill consolidado a cada una de las UGEs identificadas, se aplicó el criterio de valor razonable sobre el patrimonio. Dicha asignación se realizó con base en los valores razonables estipulados al cierre del Balance de Apertura (PPA) durante el plazo de un año posterior a la compra.

También, se han asociado ciertas marcas a los negocios de las dos UGE correspondientes que se detallan a continuación:

La marca AFP Capital, asociada a la AFP Capital S.A. y la marca AFP Integra, asociada a la AFP Integra S.A.

Metodología de estimación del Valor de Uso: se estimó el valor de uso de las UGEs del Grupo mediante la aplicación del enfoque de ingresos.

Supuestos generales para la aplicación del enfoque de ingresos: el cálculo del valor de uso, para todas las UGEs, es sensible a las siguientes hipótesis:

- *Horizonte temporal*: El horizonte temporal de la proyección que corresponde a la duración estimada de los negocios de las UGEs bajo análisis, ver a continuación.

- *Horizonte de proyección*: Dadas las condiciones macroeconómicas actuales y las características y madurez de los negocios de las distintas UGEs bajo análisis, junto con la información disponible, se han considerado los siguientes horizontes de proyección explícitos:

  · Corredora de Bolsa Sura S.A. y Administradora General de Fondos Sura S.A.: 5 años
  · AFP Capital S.A.: 5 años
  · Afore Sura S.A. de C.V: 5 años
  · Sura Investment Management México S.A. de C.V: 5 años
  · AFP Integra S.A.: 5 años
  · Fondos Sura SAF S.A.C.: 5 años
  · AFAP Sura S.A: 5 años

Se entiende que, en líneas generales, al cabo de dicho plazo las UGE´s bajo análisis lograrán la madurez de sus respectivos negocios y la consecuente estabilización de los flujos de fondos.

- *Valor residual*: En vista de que se espera que las UGEs bajo análisis continúen operando y generando flujos de fondos positivos más allá del período de proyección, se ha estimado una perpetuidad, como se mencionó anteriormente. Este valor es el que se conoce como valor residual o terminal.

  Con el fin de estimar el valor residual, se ha proyectado a perpetuidad el flujo de fondos normalizado, ajustado de acuerdo con expectativas de crecimiento del mismo, definidas con base en los lineamientos sugeridos en la norma de aplicación.

- *Cierre de ejercicio*: La fecha de cierre de ejercicio considerada en las proyecciones financieras de las UGEs a la fecha del análisis, es el 31 de diciembre de cada año, el cual coincide con la fecha de cierre de estados contables de las entidades legales vinculadas con dichas UGEs.

- *Unidad Monetaria*: Sura Asset Management S.A. y sus Subsidiarias han estimado sus flujos en la moneda funcional de sus negocios en cada mercado, en línea con lo definido por las normas de aplicación.

- *Tasa de descuento*: Los flujos de caja proyectados en valores corrientes son descontados a tasas de descuento nominales en la moneda local de cada UGE, considerando variables de inflación y primas de riesgo propias para cada UGE según su país.

  Las tasas de descuento aplicadas en las proyecciones consideran los costos de patrimonio (Ke) para cado UGE, incluyendo el retorno de los Tesoros americanos a 10 años, la prima de riesgo para los mercados de equity (Equity Risk Premium), el riesgo país, la beta del sector, y la diferencia entre las

inflaciones locales de largo plazo y aquella esperada para la economía estadounidense. Considerando lo anterior, según el país y sector de la compañía, las tasas de descuento oscilan entre 8.3% y 13.0%

- *Tasas de Impuesto de Renta*: Los flujos de fondos proyectados se estimaron después de impuestos. A dichos fines se aplicaron las tasas de impuesto de renta vigentes en cada país al 31 de diciembre de 2017. Las mismas ascienden a 25% en Chile, 30% en México, 29.5% en Perú y 25% en Uruguay (Nota 13).

- *Supuestos Macroeconómicos*: las proyecciones financieras de las UGEs bajo análisis han sido elaboradas a la luz de las variables macroeconómicas proyectadas por fuentes de información externas.

Los siguientes supuestos se utilizaron para la prueba de deterioro de las marcas:

- *Horizonte de Proyección*: para la estimación del valor de uso de las marcas, se consideró una vida útil indefinida, de acuerdo con la trayectoria y el posicionamiento de las marcas y el enfoque de participante de mercado asumido. Por tal motivo, se realizó una proyección explícita a 5 años para las marcas AFP Capital y AFP Integra, respectivamente; y luego se calculó el valor presente de un flujo de regalías netas perpetuo, considerando un crecimiento del 3.1% para AFP Capital y 3.6% para AFP Integra nominal en moneda local a largo plazo sobre el flujo estabilizado.

- *Proyección de Ingresos*: Para la estimación del valor de uso de la Marcas AFP Capital y AFP Integra, se consideró los ingresos operacionales que genera el negocio de AFP Capital y AFP Integra, respectivamente. Estos son los ingresos por comisiones y por el retorno del encaje, ambos correspondientes al negocio de pensiones obligatorias y voluntarias.

- *Regalías de Mercado y Atributos de las Marcas*: A los efectos de aplicar la metodología Ahorro de Regalías ("Relief from Royalty"), se estimó una tasa de regalía de mercado. Adicionalmente, con el propósito de definir la regalía aplicable a las marcas a partir del rango de regalías de mercado estimado, se tuvo en cuenta el posicionamiento y fortaleza relativa de la marca con base en los siguientes atributos:

  · Momentum: Se consideró el estado actual y potencial de desarrollo futuro de las marcas.

  · Reconocimiento: De acuerdo con estudios del mercado, se evaluó el grado de conocimiento espontáneo o conciencia que el público tiene sobre las marcas.

  · Lealtad: De acuerdo con estudios de mercado se evaluó el grado de lealtad de los clientes para con las marcas.

  · Participación de mercado: De acuerdo con estudios del mercado, se analizó la participación de mercado de las marcas en los mercados chileno y peruano.

  · Longevidad: De acuerdo con estudios con los que cuenta la compañía, se evaluó la antigüedad de las marcas en los mercados chileno y peruano.

Con base en los procedimientos anteriores, se estimó una regalía aplicable del 1.05% para AFP Capital y para AFP Integra.

Impuestos

A los efectos de calcular el flujo de regalías neto de impuesto a las ganancias, se utilizó las tasas de impuesto vigentes. En el caso de Chile, luego de la reforma, dicha será de un 27.0% entre el 2017 y 2018; y para Perú, un 28% en 2016 y un 29.5% en 2017 hacia adelante, siendo esta la alícuota aplicable a las compañías en Chile y Perú, respectivamente.

Plusvalía Arus (Antes Compuredes) y Enlace Operativo

En el contexto de la preparación de los estados financieros consolidados, la compañía llevó a cabo la prueba de deterioro de su plusvalía adquirida a través de combinaciones de negocio de la Unidad Generadora de Efectivo (UGEs), Enlace Operativo y Arus a efectos de comprobar su deterioro.

Supuestos generales en la estimación del valor razonable

El cálculo del valor de uso, para la Unidad Generadora de Efectivo, es sensible a las siguientes hipótesis:

- La valoración de la compañía se realiza a través del método de Flujo de Caja Libre Descontado.

- Para esta valoración, se tomaron como base los estados financieros históricos de la compañía acordes con las Normas de Contabilidad y de Información Financiera (NCIF).

- *Horizonte de proyección:* Dadas las condiciones macroeconómicas actuales y las características y madurez de los negocios de las distintas Unidades Generadoras de Efectivo bajo análisis, junto con la información disponible, se ha considerado un horizonte de proyección explícito de 5 años
  Se entiende que, al cabo de dicho plazo la Unidad Generadora de Efectivo bajo análisis logrará la madurez de su negocio y la consecuente estabilización de los flujos de fondos.

- Las cifras de cierre de 2017 y 2018 están basadas en el presupuesto elaborado por la administración de la compañía y presentado ante la Junta Directiva de la misma. Se espera que el presupuesto de 2018 sea aprobado definitivamente en enero de 2018.

- Las proyecciones económicas fueron tomadas del reporte “Tabla Macroeconómicos Proyectados”, publicado por Investigaciones Económicas Bancolombia en octubre de 2017.

- *Valor residual*: En vista de que se espera que la Unidad Generadora de Efectivo Enlace Operativo y Arus bajo análisis continúe operando y generando flujos de fondos positivos más allá del período de proyección, se ha estimado un crecimiento a perpetuidad del 3%. Este valor es el que se conoce como valor residual o terminal.

- *Cierre de ejercicio*: La fecha de cierre de ejercicio considerada en las proyecciones financieras de la Unidad Generadora de Efectivo Enlace Operativo y Arus a la fecha del análisis, es el 31 de diciembre de cada año, el cual coincide con la fecha de cierre de estados contables de las entidades legales vinculadas con dicha Unidad Generadora de Efectivo.

- *Ingresos:* A partir de 2019, los ingresos de la compañía crecen con una tasa equivalente al crecimiento esperado de la economía colombiana (PIB Real) más la inflación (IPC) proyectada. La tasa compuesta de crecimiento de los ingresos entre 2019 y 2022 es de 9.9%

- *Costos y gastos:* Los costos de venta, excluyendo Depreciación y Amortización, se proyectaron como proporción de los ingresos de acuerdo con el presupuesto de la administración para 2018. Se asume una proporción constante de 76.9%.
- Los Gastos de Administración y Ventas, excluyendo depreciación y amortización, se proyectaron como proporción de los ingresos de acuerdo con el presupuesto de la administración para 2018. Se asume una proporción constante de 3.4%.

  Los Beneficios a Empleados crecen a una tasa equivalente al IPC esperado más 2%. En 2018 se presenta un crecimiento importante de este rubro debido a la vinculación de nuevo personal para atender las expectativas de crecimiento y la ocupación de cargos a nivel directivo que durante periodos de 2017 estuvieron vacantes.

- Capital de trabajo: El capital de trabajo se modela en línea con la tendencia histórica, es decir, utilizando los respectivos días de rotación para cada cuenta calculado como el promedio de días entre 2016 y 2017.
  - Deudores: 110 días
  - Inventario: 13 días
  - Proveedores: 49 días

- *Capex y non cash charge:* La compañía debe realizar inversiones de activos fijos e Intangibles para satisfacer las necesidades de los clientes. Según esto, el CAPEX y los Intangibles se proyectaron con proporción de las ventas, tomando como base el 2017.
  - Se asume una inversión en propiedad, y equipo equivalente al 6.7% de las ventas.
  - Se asume una inversión en intangibles equivalente a 1.3% de las ventas.

  Las depreciaciones se proyectaron como una proporción de la propiedad, y equipo y de acuerdo con el presupuesto de la administración para 2018.

  Las amortizaciones se proyectaron como una proporción del saldo de intangibles de la compañía de acuerdo con el presupuesto de la administración para 2018.

- *Tasa de descuento y peperpetuidad:* Para la valoración, se utilizó un WACC móvil, ajustándose a la dinámica de la estructura de capital de la compañía:
  - El Costo del Patrimonio promedio para el periodo explícito de valoración fue de 13.5%.
  - El Costo Promedio de la Deuda antes de Impuestos es de 12%.
  - El WACC Promedio para el periodo explícito de valoración es de 12.4%. La perpetuidad se descontó con una tasa de 12.4%.
  - Se asume un crecimiento nominal a perpetuidad del 6%.

- *Tasas de Impuesto de Renta:* Los impuestos se modelan de manera independiente, para el caso de este plan de negocio, siempre se realiza el pago por renta ordinaria.
  Se toman las tasas correspondientes a la reforma tributaria recientemente aprobada.

Conclusión

- Bajo la revisión de los datos presentados concorte a diciembre de 2017, no se evidencian cambios en indicadores que impliquen un deterioro del valor recuperable de la compañía.

- Con base en la valoración por flujos de caja realizada, se puede identificar que el valor recuperable de la compañía es superior al valor registrado en la contabilidad de Arus y Grupo SURA.

- Al contrastarse la valoración por flujo de caja con múltiplos de valor comparables del sector, se evidencia que la valoración se encuentra dentro de un rango prudente y por ende refuerza la evidencia de no deterioro mencionada anteriormente.

- Dadas las sensibilidades realizadas a la valoración por flujo de caja, se puede determinar que existe espacio en cuanto a los supuestos devaloración para afirmar que no hay evidencia de deterioro del valor recuperable de la compañía.

Plusvalía Aseguradora Suiza Salvadoreña S.A. Asesuiza

Suramericana S.A. adquirió en el año 2012 las compañías Seguros Sura S.A. de República Dominicana, y Aseguradora Suiza Salvadoreña S.A. Las anteriores transacciones fueron realizadas mediante una combinación de negocios que derivó en el registro de Plusvalía a nivel de Suramericana S.A. Anualmente se realiza revisión del deterioro para dichos activos intangibles.

Metodología utilizada para el cálculo del deterioro

- Monto a asignar: Valor en uso de la compañía.
- Activos Netos Adquiridos a Valor de Libros.
- Exceso a asignar: es el monto a asignar menos los activos netos adquiridos a valor de libros.
- Total Activos Intangibles: es el valor de los activos intangibles que posee la compañía.

Conclusión:

Una vez evaluada la existencia de deterioro, en el año 2013 se registró un deterioro de $9,392 ($22,973 al cierre de 2017), el cual ha venido aumentado anualmente debido a las variaciones de la tasa de cambio, ya que el intangible se registra en la moneda funcional del negocio en el extranjero, y se convierten en la moneda de presentación a la tasa de cambio de cierre. Ver nota 17.1 Activos Intangible, plusvalía.

Plusvalía adquirida a través de la compra de las operaciones de RSA en Latinoamérica

La Plusvalía adquirida a través de combinaciones de negocios para las adquisiciones y fusiones realizadas durante el 2016, fueron asignadas de acuerdo con el proceso de asignación de precios, PPA (Purchase Price Allocation, por sus siglas en inglés), realizadas para cada una de las siguientes geografías:

- Argentina
- Brasil
- Chile
- Colombia
- México
- Uruguay

Metodología utilizada para el cálculo del deterioro

Cálculo del valor en uso (valor compañía): se realizó la valoración de cada una de las compañías con corte septiembre 30 de 2017. Esta valoración se realizó según la metodología definida en la compañía, y cuyas principales premisas son:

- El valor presente de la estimación de los flujos de dividendos futuros que la compañía espera obtener, los cuales fueron descontados a septiembre 30 de 2017.
- La proyección de los flujos futuros se basó en las planeaciones de corto plazo aprobadas por la Junta Directiva, y en supuestos de mediano y largo plazo realizados por la administración.
- Se usaron los costos de capital definidos por Suramericana S.A. para cada compañía, como la tasa de descuento de los flujos futuros.

Finalmente se calculó una plusvalía nueva para cada compañía, por medio de la siguiente fórmula:

$$Plusvalía = Valor\ compañía - \ Valor\ en\ libros\ (tangible\ e\ intangible)$$

Todas las compañías analizadas, arrojaron un valor recuperable superior a la plusvalía contable calculada al momento de la combinación de negocios. Es por lo anterior que para el 2017 no se registra deterioro contable para ninguna de las operaciones de Suramericana S.A.

Estimaciones utilizadas para medir el importe recuperable de las UGE:

Según lo indicado en la NIC 36 - Deterioro del Valor de los Activos, a continuación procedemos a revelar cada uno de los requerimientos de información sobre las estimaciones utilizadas para medir el importe recuperable de las unidades generadoras de efectivo basado en el valor en uso:

- Hipótesis clave sobre la cual la gerencia ha basado sus proyecciones de dividendos:
  El deterioro de la plusvalía se realiza mediante un modelo de dividendos descontados. Este modelo, que cumple con metodologías financieras y de valoración estándar en la industria, considera la estimación futura de dividendos para cada una de las compañías, descontando a valor presente dichos flujos con una tasa que refleja la estimación de riesgo de cada operación.
  Para las proyecciones se tomó en cuenta el presupuesto detallado elaborado por la administración de cada país para 2018. Para los 8 años subsecuentes, a excepción de la Compañía de Seguros Generales en Colombia donde se incluyen solo 4 años más de proyección, se proyectan indicadores tales como crecimiento en primas, siniestralidad, comisiones, gastos administrativos, ingreso financiero, impuestos, entre otros. Se proyectan también las principales cuentas del balance general, así como los requerimientos de capital de cada compañía, para arribar así al flujo de dividendos utilizado en la valoración.

- Descripción del enfoque utilizado por la gerencia para determinar el valor asignado a cada hipótesis clave:
  Los supuestos de proyección utilizados para cada compañía consideran promedios históricos, últimas cifras reportadas por cada filial, supuestos del plan estratégico aprobado por la junta directiva para 2018, así como el mejor estimado de la administración sobre el desempeño futuro para las principales variables financieras y operativas de los negocios.
  Para las filiales adquiridas, se consideran los estados financieros históricos auditados bajo norma local que se reportan regulatoriamente, los cuales reflejan el desempeño financiero de las operaciones adquiridas.

- Periodo sobre el cual la gerencia ha proyectado los flujos de efectivo:
  Las proyecciones se realizan con base en el presupuesto de operación 2018 y posteriormente se proyectan estados de resultados, balance general y flujo de caja libre para los años 2019 – 2026; a excepción de la compañía de Seguros Generales en Colombia donde se trabajó un periodo de proyección 2019-2022. Se utilizan ocho años de periodo explícito de proyección, adicional al presupuesto del año en curso y la estimación de cierre del 2017, considerando este periodo como

razonable para que las operaciones alcancen un estado de mayor madurez y que se pueda materializar en ellas la estrategia y direccionamiento de Suramericana a nivel regional. A partir de 2022 para Seguros Generales, se calcula un valor terminal considerando el valor presente de los flujos futuros creciendo a una tasa constante definida de acuerdo con el crecimiento económico nominal de cada país y la capacidad de crecimiento financiero que tenga cada filial, entendido como ROE terminal multiplicado por la tasa de reinversión de utilidades del último año de proyección para cada operación.

- La tasa de crecimiento empleada para extrapolar las proyecciones de dividendos más allá del periodo cubierto:
  Las tasas de crecimiento en primas emitidas durante el periodo explícito de proyección reflejan factores tales como el crecimiento histórico de cada filial, el crecimiento histórico de la industria de seguros de cada país, así como el estimado del crecimiento económico nominal proyectado para cada uno de los países. Durante este periodo, las tasas de crecimiento anual compuestas de ingresos se encuentran algunos puntos por encima del crecimiento económico, considerando los bajos niveles de penetración de la industria de seguros en los mercados donde opera Suramericana. La tasa de crecimiento terminal, para el cálculo de la perpetuidad, asume que la industria de seguros crece en línea con el PIB de cada país y que cada filial de Suramericana logra mantener su respectiva participación de mercado.

- La tasa de descuento aplicada a las proyecciones de flujos de efectivo:
  Las tasas de descuento utilizadas en la valoración fueron determinadas mediante el modelo Capital Asset Pricing Model (CAPM, por sus siglas en inglés) el cual considera variables tales como la tasa libre de riesgo, la prima de riesgo de mercado de renta variable, así como el riesgo propio de los segmentos de seguros en los que participa cada filial. Así mismo se consideran primas de riesgo país para cada una de las geografías y riesgo de devaluación, medido por diferenciales de inflación a largo plazo, teniendo en cuenta que las tasas de descuento obtenidas están expresadas en moneda local en términos nominales.

Hipótesis utilizadas para las pruebas de deterioro de la Plusvalía

A continuación se presenta el detalle de los supuestos utilizados para el cálculo del valor de uso:

Filial	Cierre de ejercicio	Unidad monetaria	Horizonte de proyección	Tasa de descuento	Supuestos macroeconómicos (1)	Tasas de crecimiento de los flujos (2)
Argentina	Valoración a 9/30/2017	ARS	10 años	24.03%	Crec. PIB: 3.0% / Inflación: 9.8%	9.7%
Brasil	Valoración a 9/30/2017	BRL	10 años	13.87%	Crec. PIB: 2.3% / Inflación: 4.1%	6.9%
Chile	Valoración a 9/30/2017	CLP	10 años	9.27%	Crec. PIB: 2.8% / Inflación: 3.0%	6.1%
México	Valoración a 9/30/2017	MXN	10 años	11.32%	Crec. PIB: 2.5% / Inflación: 3.7%	6.1%
Uruguay	Valoración a 9/30/2017	UYU	10 años	14.35%	Crec. PIB: 3.2% / Inflación: 6.5%	7.5%
Colombia	Valoración a 9/30/2017	COP	6 años	11.16%	Crec. PIB: 2.8% / Inflación: 3.9%	6.8%
Panamá	Valoración a 9/30/2017	USD	10 años	10.56%	Crec. PIB: 5.0% / Inflación: 2.3%	6.5%

República Dominicana	Valoración a 9/30/2017	DOP	10 años	13.42%	Crec. PIB: 4.5% / Inflación: 4.0%	8.2%
El Salvador	Valoración a 9/30/2017	USD	10 años	12.21%	Crec. PIB: 2.0% / Inflación: 1.9%	5.5%

(1) Cifras promedio durante el horizonte de proyección.
(2) Tasa de crecimiento terminal.

Plusvalía el Ciruelo

Según los análisis cualitativos y cuantitativos utilizados para la identificación de indicios de deterioro de la plusvalía de Hábitat Adulto Mayor S.A. por la compra del Ciruelo recientemente efectuada, podemos llegar a la conclusión que la compañía en mención no presenta a la fecha algún indicio de deterioro y no se encuentra evidencia sobre la cual pueda sustentarse lo contrario.

NOTA 20. BENEFICIOS A EMPLEADOS

A continuación, se presenta un detalle de los beneficios a empleados de Grupo Sura:

	Nota	2017	2016
Corto plazo	20.1	372,895	293,762
Largo plazo	20.2	51,881	33,393
Post empleo	20.3	90,975	78,661
		515,751	**405,816**

20.1 Beneficios de corto plazo

Entre los beneficios corto plazo de Grupo de inversiones suramericana se encuentran los siguientes:

a) Seguridad social y prestaciones obligatorias: Se devenga mensualmente de acuerdo con la normatividad legal de cada país. Los pagos se realizan de acuerdo con lo requerido por la ley.

b) Bono de desempeño incentivo de corto plazo (ICP): Se devenga mensualmente con base a una estimación de porcentaje de cumplimiento, se paga en el mes de marzo de cada año y tienen derecho, dentro de otras consideraciones, todos los funcionarios que hayan cumplido objetivos fijados previamente y en la medida que se cumplan objetivos corporativos comunicados oportunamente.

c) Otras prestaciones: Corresponden a beneficios como prima de vacaciones, prima extralegal de servicios y prima de navidad, que se imputan en gastos en la medida que el servicio o el beneficio es prestado.

El detalle de los beneficios a corto plazo es el siguiente:

	2017	2016
Nómina por pagar	3,940	2,365
Cesantías	42,269	32,838
Intereses a las cesantías	5,111	4,613
Vacaciones	61,201	66,137
Prima legal	709	68

Prima extra legal	368	287
Bonificaciones (corrientes) y otros	259,297	187,454
Total beneficios corto plazo	**372,895**	**293,762**

20.2 Beneficios de largo plazo

A continuación, se describen los beneficios de largo plazo que presenta Grupo de Inversiones Suramericana:

- Prima de antigüedad: Este beneficio se paga al empleado cada quinquenio y va desde 18 hasta 44 días de salario de acuerdo con el tiempo laborado. El pago se realiza de acuerdo con la siguiente tabla:

Años de Servicio	Días de Sueldo
5	18
10	29
15	34
20,25,30 y 35	44

- Bono por desempeño: El sistema de compensación por desempeño es un reconocimiento al esfuerzo de todos los empleados para alcanzar los objetivos de la Compañía y continuar generando valor. El cual se define con base en un esquema de indicadores de desempeño, claros, medibles y alcanzables. Estos Indicadores se definen al inicio de cada año y deben estar alineados con el direccionamiento estratégico de la Compañía, así como con las diversas actividades y competencias humanas requeridas para alcanzar los objetivos de la Compañía. Este comprende periodo de medición, esquema de evaluación, seguimiento y ajustes, definición de indicadores.

  Sistema de pago: está sujeto al cumplimiento de los indicadores de desempeño y a la aprobación del comité de nombramientos y retribuciones. El esquema de remuneración se define de acuerdo con cada nivel.

- Prima de Productividad Asesores: El beneficio se entrega al cumplimiento de antigüedades quinquenales si y solo si el asesor ha cumplido con los promedios mínimos de comisiones que aparecen en la siguiente tabla:

		Comisiones
Tiempo de servicio (años)	Prima %	promedio mínimo (SMMLV)
5	45%	9
10	45%	12
15	45%	14
20	45%	16
25	45%	18
30	45%	21
35 y cada quinquenio siguiente	45%	24

- Cesantías e intereses a las cesantías a cargo de la compañía: De acuerdo con las normas laborales colombianas, los empleados vinculados antes de la entrada en vigencia de la Ley 50 de 1990, tienen derecho de recibir, al terminar el contrato de trabajo, un mes de salario vigente por cada año de servicios y proporcionalmente por fracción de año como auxilio de cesantía, por cualquier causa que termine el empleo, incluyendo: jubilación, discapacidad, muerte, etc. El beneficio se liquida en el momento de retiro del empleado con base en el último salario devengado. Pueden existir

distribuciones antes de la fecha de retiro a solicitud del trabajador, las cuales no son distribuibles de manera obligatoria.

Con la entrada en vigencia de la Ley 50 de 1990, el Gobierno colombiano permitió a las compañías, que sujeto a aprobación de sus empleados, transfirieran su obligación de auxilio de cesantía a los fondos privados de pensiones.

A continuación, se detallan los beneficios de largo plazo:

	2017	2016
Prima antigüedad	25,344	8,724
Cesantías retroactivas	10,358	5,011
Prima de productividad	811	456
Banco de Bonos	15,368	19,202
Total beneficios largo plazo	**51,881**	**33,393**

A continuación, se muestra el movimiento de los beneficios largo plazo de Grupo Sura:

	Banco de Bonos	Cesantias Retroactivas	Prima de antigüedad	Prima productividad	Total
Valor presente de obligaciones a 1 de enero 2016	**17,749**	**5,874**	**8,353**	**769**	**32,745**
Nuevas mediciones	6,995	(712)	2,652	(54)	8,881
Costos por servicios	-	-	104	-	104
Costo por interés	(60)	(151)	(203)	(11)	(425)
Pagos efectuados por el plan	(5,482)	-	(2,138)	(248)	(7,868)
Efecto reconocido en Py G	-	-	38	-	38
Diferencia en tipo de cambio	-	-	(82)	-	(82)
Valor presente de obligaciones a 31 de diciembre 2016	**19,202**	**5,011**	**8,724**	**456**	**33,393**
Nuevas mediciones	-	5,982	13,463	360	19,805
Costos por servicios	1,530	867	4,702	155	7,254
Costo por interés	198	-	38	-	236
Pagos efectuados por el plan	(6,202)	(1,502)	(1,948)	(160)	(9,812)
Efecto reconocido en Py G	640	-	113	-	753
Diferencia en tipo de cambio	-	-	252	-	252
Valor presente de obligaciones a 31 de diciembre 2017	**15,368**	**10,358**	**25,344**	**811**	**51,881**

Las principales suposiciones actuariales utilizadas para determinar las obligaciones por los planes de beneficios de largo plazo son las siguientes:

	Banco de Bonos		Prima de antigüedad		Cesantías Retroactivas		Prima de productividad	
	2017	2016	2017	2016	2017	2016	2017	2016
Tasa de descuento (%)	3.06%	CeC Pesos 10 años	3.06% / 6.69% - 9.00%	CeC Pesos 10 años /6.69% - 9.00%	3.06%	CeC Pesos 10 años	3.06%	CeC Pesos 10 años
Tasa de incremento salarial anual (%)	N/A	---	2018: 5.5% 2019 a 2021: 5.0% 2022 y Sgtes: 4.50%	---	4.5%	inf+1.5%	4.50%	8%
Tasa de inflación anual (%) LP	2017: 4.0% 2018 a 2020: 3.50% 2021 y Sgtes: 3.0%	3%	2017: 3.5%- 4.0% 2018 a 2020: 3.50% 2021 y Sgtes: 3.0%	3%	4.0%	Tabla propia de Rotación	4.00%	Tabla propia de Rotación
Tablas de supervivencia	Tabla propia de Rotación /RV - 08	Tabla propia de Rotación	---	Tabla propia de Rotación	RV - 08	Tabla interna de Rotación	RV - 08	Tabla interna de Rotación

El siguiente cuadro recoge la sensibilidad del efecto de una variación de un 0.5% en la tasa de descuento y de un 0.5% en el incremento salarial para los beneficios de prima de antigüedad y cesantías retroactivas:

	Banco de bonos		Prima de antigüedad				Cesantías retroactivas				Prima de productividad			
	Tasa de descuento		Tasa de descuento		Incremento Salarial		Tasa de descuento		Incremento Salarial		Tasa de descuento		Incremento Salarial	
	Incremento +0.50%	Descuento -0.50%	Incremento +0.5%	Descuento -0.5%	Incremento +0.5%	Descuento -0.5%	Incremento +0.5%	Descuento -0.5%	Incremento +0.5%	Descuento -0.5%	Incremento +0.5%	Descuento -0.5%	Incremento +0.5%	Descuento -0.5%
Valor actual de la obligación	15,288	15,449	24,205	26,670	26,797	23,977	10,100	10,628	10,819	9,913	794	831	862	766
Variación por sensibilidad en las variables	(5.33)	5.39	369	(281)	(122)	123	258	(270)	(460)	446	18	(19)	(50)	46

20.3 Beneficios post empleo

A continuación se describen los beneficios de post empleo que presenta Grupo de Inversiones Suramericana:

- Bono por retiro: corresponde a un monto único definido por la compañía entregable a los directivos al momento de jubilarse.

- Pensiones de Jubilación: es un beneficio que se paga a un empleado después de completar su periodo de empleo y que es reconocido directamente por la Empresa.

  El artículo 4 del decreto 2131 de 2016 modificó la parte 2 del libro 2 del decreto 2420 de 2015 adicionado por el decreto 2496 de 2015 permitiendo al 31 de diciembre de 2016 la determinación de los beneficios post empleo por concepto de pensiones futuras de jubilación o invalidez, bajo los requerimientos de la NIC 19; sin embargo, se deberán revelar en las notas de sus estados financieros, el cálculo de los pasivos pensionales a cargo de acuerdo con los parámetros establecidos en el Decreto 1625 de 2016 y, en el caso de conmutaciones pensionales parciales de conformidad con lo dispuesto en el Decreto 1833 de 2016, informando las variables utilizadas y las diferencias con el cálculo realizado en los términos del Marco Técnico Normativo contenido en el Decreto 2420 de 2015, modificado por el Decreto 2496 de 2015 y sus modificatorios. A continuación se detallan las variables utilizadas en el cálculo de las pensiones de jubilación dando cumplimiento a este requerimiento de la ley.

A continuación se detallan los beneficios post empleo:

	2017	2016
Bono por retiro	70,330	62,989
Pensiones de jubilación	20,645	15,672
	90,975	**78,661**

20.3.1 Planes de beneficios definidos

A continuación se muestra el movimiento de los beneficios post empleo de Grupo Sura:

	Bono por retiro	Pensiones de jubilación	Total
Valor presente de obligaciones a 01 de enero 2016	**42,820**	**15,774**	**58,594**
Nuevas Mediciones	11,564	-	11,564
Intereses	3,203	1,068	4,271
Costo del servicio presente	12,344	-	12,344
Beneficio pagado	(5,241)	(2,054)	(7,295)
Ganancia actuarial	2,223	884	3,107
Diferencia en tipo de cambio	36	-	36
Otros cambios	(3,960)	-	(3,960)
Valor presente de obligaciones a 31 de diciembre 2016	**62,989**	**15,672**	**78,661**
Nuevas Mediciones	3,059	4,456	7,515
Intereses	4,109	832	4,941
Costo del servicio actual	2,371	-	2,371
Beneficio pagado	(6,102)	(2,023)	(8,125)
Otros costos	1,873	(8,454)	(6,581)
Ganancia actuarial (Nota 17)	2,016	10,232	12,248
Diferencia en tipo de cambio	15	(70)	(55)
Valor presente de obligaciones a 31 de diciembre 2017	**70,330**	**20,645**	**90,975**
Valor razonable de los activos del plan (Nota 8)	(13,711)	-	(13,711)
Valor presente neto de obligaciones a 31 de diciembre 2017	**56,619**	**20,645**	**77,264**

Las principales suposiciones actuariales utilizadas para determinar las obligaciones por los planes de beneficios definidos son las siguientes:

	Beneficio por retiro de Empleados		Pensión de Jubilación	
	2017	2016	2017	2016
Tasa de descuento (%)	3.06% -5.51%	CeC(*) Pesos 10 años (6.94%)	3.27%	9.97%
Tasa de incremento salarial anual (%)	4.0%- 5.09%	7,9%		-----
Tasa de incremento futuros en pensión anual (%)	---	---	4.00%	4.93%
Tasa de inflación anual (%) LP	3.50%-4.0%	3% - 3.50%	4.00%	4.93%
Tablas de supervivencia	Tabla propia de Rotación	Tabla propia de Rotación	RV - 08	RV08(**)

(*)CeC: *Curva Cero Cupón en pesos (TES)*

(**) Tablas de Mortalidad de Rentistas Válidos

El perfil del vencimiento de los beneficios definidos determinado de acuerdo con el calendario de pagos es el siguiente:

Año	Número de Empleados con derecho al beneficio en el año	Valor del beneficio esperado que se causa en el año (pesos corrientes)	Valor presente del beneficio esperado en el año
2018	1	4,883	4,603
2019	2	26,521	23,781
2021	1	17,495	13,811
2022	1	4,960	3,691
2025	1	5,471	3,409
2031	1	9,322	3,988
2034	1	8,952	3,277
2035	3	37,021	12,824
2036	1	11,602	3,390
2037	1	11,128	3,411

Análisis de sensibilidad

El siguiente cuadro recoge el efecto de una variación de un 0.5% en el tipo de inflación, de un 0.5% en la tasa de descuento y de un 0.5% en la tasa de incremento futuro de pensiones.

Bono por retiro

Tasa de descuento	Valor Actual	Variación
Estudio actual	70,329	
Incremento en la tasa de descuento	69,810	520
Disminución en la tasa de descuento	70,758	(429)

Tasa de inflación	Valor Actual	Variación
Estudio actual	70,329	
Incremento en el IPC	61,678	8,651
Disminución en el IPC	61,366	8,963

Pensión de Jubiliación

	Pensión de Jubilación			
	Tasa de descuento		Incremento Salarial	
	Incremento +0.5%	Descuento - 0.5%	Incremento +0.5%	Descuento -0.5%
Valor actual de la obligación	20,031	21,302	21,345	19,985
Variación por sensibilidad en las variables (*)	615	(656)	(700)	660

(*) El efecto de la variación corresponde a un mayor o menor valor de la obligación con su respectiva contrapartida en otros resultados integrales antes de impuestos si la sensibilidad se realiza sobre variables actuariales o al estado de resultados antes de impuestos para las demás variables.

20.3.2 Planes de aportaciones definidas

El Grupo Sura realizó contribuciones a planes de aportaciones definidas reconocidas como gasto en el resultado del periodo de 2017 por $89,722 y 2016 por $59,799 millones.

20.4 Gasto por beneficios a empleados

A continuación, se detallan los gastos por prestaciones para empleados para los periodos 2017 y 2016:

	2017	2016
Sueldos	(662,273)	(580,471)
Comisiones	(210,706)	(201,468)
Bonificaciones	(199,594)	(172,660)
Salario integral	(128,624)	(107,258)
Aportes por pensiones	(89,722)	(59,799)
Otros beneficios a empleados (*)	(83,978)	(109,470)
Prima legal	(76,128)	(60,270)
Vacaciones	(49,014)	(40,325)
Aportes por salud	(45,282)	(38,896)
Prima extralegal	(43,694)	(26,391)
Indemnizaciones	(38,191)	(33,867)
Aportes caja compensación familiar, icbf y sena	(37,005)	(30,189)
Cesantías	(28,806)	(20,334)
Prima de vacaciones	(28,728)	(24,171)
Subsidio de alimentación	(20,328)	(15,806)
Participación de los empleados en las utilidades	(18,600)	(17,819)
Capacitación al personal	(15,765)	(15,856)
Cesantías agentes	(9,441)	(7,966)
Prima de antigüedad	(8,253)	(4,996)
Dotación y suministro a empleados	(7,851)	(1,937)
Pensiones de jubilación	(7,702)	(4,144)

	2017	2016
Seguros	(7,017)	(7,941)
Auxilio de transporte	(5,178)	(4,253)
Horas extras	(2,940)	(2,187)
Bono por retiro	(2,896)	-
Intereses sobre cesantías	(2,031)	(1,535)
Subsidio convención	(1,737)	(1,437)
Incapacidades	(1,562)	(873)
Intereses sobre cesantías agentes	(1,200)	(1,239)
Viáticos	(1,050)	(1,081)
Gastos deportivos y de recreación	(465)	(394)
De representación	(201)	(74)
Aportes sindicales	(44)	(63)
Riesgo operativo	(34)	(2)
	(1,836,040)	**(1,595,172)**

(*) Incluye gastos de auxilio y bienestar laboral

NOTA 21. OTROS ACTIVOS Y PASIVOS NO FINANCIEROS

21.1 Otros activos no financieros

A continuación se detallan los otros activos no financieros:

	2017	2016
Gastos pagados por anticipado[1]	39,379	37,962
Costo contrato no proporcional[2]	28,044	16,031
Obras de arte	35,491	38,419
Otros	9,547	116,412
Total	**112,461**	**208,824**

[1]Corresponde principalmente a seguros.
[2] Los contratos no proporcionales permiten limitar la siniestralidad y la exposición retenida a catástrofes.

21.2 Otros pasivos no financieros

A continuación se presenta un detalle de los otros pasivos no financieros:

	2017	2016
Diferido de comisión de reaseguro (1)	649,505	612,903
Obligaciones a favor de intermediarios de seguros	217,070	204,546
Otros (2)	35,340	43,495
Sobrantes de primas	27,026	22,338
Anticipos y avances recibidos	26,367	8,459
Ingresos recibidos por anticipado	24,896	31,655
Consorcios y uniones temporales	119	74
	980,323	**923,470**

(1) El saldo incluye comisiones de reaseguros y comisiones de ingresos diferidos de las compañáis administradores de fondos.

Las comisiones de reaseguro corresponden a el gasto o pago de comisiones a los intermediarios de seguros que proporcionan los negocios de seguros, denominado gastos de adquisición.

Comisiones de ingresos diferidos (DIL)
Dado que el producto de Ahorro Previsional Obligatorio genera ciertos costos de administración, aún cuando no se reciban comisiones por administración, se hace necesario establecer el racional que respalde el reconocimiento de los ingresos, de tal manera que se asegure el financiamiento de dichos costos en el tiempo. Por esta razón se constituye la Provisión del Pasivo por Ingresos Diferidos (DIL).

El objetivo del DIL es diferir ingresos de afiliados cotizantes, en los períodos en los que dichos afiliados se conviertan en no cotizantes o en pensionados a los que por normativa no se les pueda cobrar por la administración de sus fondos y/o pago de pensiones.

El fundamento de esto surge debido a que, bajo la condición de no cotizante, estos afiliados no generan ingreso alguno que permita afrontar los costos. Para dicho fin, se crea una provisión cuya constitución tiene lugar en tanto la Compañía haga la recaudación correspondiente, y su liberación se da a medida que se incurra en el costo mencionado.

Metodología de cálculo del DIL

La provisión se calcula con una periodicidad al menos trimestral. La moneda de cálculo es la moneda en la que se fijan las recaudaciones y compromisos de la compañía. Para aquellas subsidiarias en que la provisión se calcule en una unidad indexada por inflación, la provisión es re-expresada en moneda de curso legal a la tasa de cambio equivalente entre dicha moneda y la unidad indexada por inflación del período de cierre de balance o del mes de cierre.

La provisión se calcula con base en el estimado del costo de los no cotizantes y el costo de los pensionados a los que no se les cobra por la administración de sus fondos y/o el pago de pensión, descontados a la tasa de un bono corporativo AAA sin opción de prepago.

A continuación se presenta el movimiento del DIL a la fecha de corte:

	Comisiones reaseguros	Comisiones de ingresos diferidos (DIL)	Total
Costo a 1 de enero de 2016	**116,556**	**56,501**	**173,057**
Combinaciones de negocios	398,090	-	398,090
Constitución	305,074	407	305,481
Diferencias de tipo de cambio	(1,376)	(262)	(1,638)
Amortización	(260,918)	(1,169)	(262,087)
Costo diferido comisión de reaseguro al 31 de diciembre 2016	**557,426**	**55,477**	**612,903**
Constitución	375,337	735	376,072
Diferencias de tipo de cambio	15,784	3,324	19,108
Amortización	(358,206)	(372)	(358,578)
Costo diferido comisión de reaseguro al 31 de diciembre 2017	**590,341**	**59,164**	**649,505**

(2) Incluye entre otros los siguientes conceptos: comisiones recibidas, pagos de particulares, sobrantes de caja, consorcios y uniones temporales, e ingresos recibidos para terceros.

NOTA 22. PROVISIONES Y PASIVOS CONTINGENTES

22.1 Provisiones

A continuación, se presenta el detalle de las provisiones de Grupo Sura en corriente y no corriente:

Corriente	2017	2016
Otras provisiones	44,496	89,851
Provisión por litigios y demandas	10,217	-
	54,713	**89,851**

No corriente		
Provisión por litigios y demandas	230,783	156,436
Otras provisiones	734	980
	231,517	**157,416**

Total Provisiones	286,230	247,267

A continuación, se presenta el movimiento de las provisiones de demandas y litigios de Grupo Sura a la fecha de corte:

	Litigios y demandas (*)	Otras provisiones (**)	Total
Saldo final 31 de diciembre 2015	**23,271**	**55,121**	**78,392**
Provisiones realizadas e incrementos	12,830	2,454	15,284
Nuevas provisiones por combinaciones de negocios	124,830	47,192	172,022
Montos utilizados	-	(14,322)	(14,322)
Diferencias por conversión	(4,495)	386	(4,109)
Saldo final 31 de diciembre 2016	**156,436**	**90,831**	**247,267**
Provisiones realizadas e incrementos	114,757	3,547	118,304
Montos utilizados	(63,923)	(49,356)	(113,279)
Reclasificación activos no corrientes mantenidos para la venta	(83)	-	(83)
Diferencias por conversión	33,813	208	34,021
Saldo final 31 de diciembre 2017	**241,000**	**45,230**	**286,230**

(*) Incluye entre otros los siguientes conceptos:

- Monto provisionado por Afore Sura S.A. de C.V. en México como contingencia asociada a sanción relacionada con el juicio adelantado por la Comisión Federal de Competencia Económica (“Cofece”) relativo al procedimiento administrativo de “prácticas monopólicas absolutas en el mercado de prestación de servicios de administración de fondos para el retiro de los trabajadores”, por $20,888 millones de pesos aproximadamente, este saldo se reconoce en el año 2017.

- Grupo de Inversiones Suramericana S.A., recibió recientemente las resoluciones que deciden los recursos de reconsideración donde se confirman los valores propuestos por la DIAN en la liquidación

oficial de revisión. Las resoluciones de los recursos se originan en diferencias de interpretación con la DIAN en las liquidaciones al impuesto a la renta de los años 2009, 2010, 2011 y 2013, situación que fue anunciada al mercado en Información Relevante el día 23 de marzo de 2016.

Con base en lo estipulado en la Ley 1819 de 2016 de Reforma Tributaria, la Compañía adelanta los análisis para realizar un proceso de conciliación con la DIAN, con respecto al valor de los procesos antes enunciados por una cifra estimada de COP 37.666 millones, que fue provisionada en los Estados Financieros de la Sociedad y de los cuales ya fueron pagados en el mes de octubre de 2017 COP 34.196 millones. Este procedimiento estará sujeto a la reglamentación que expida el Gobierno Nacional con ocasión de la reforma. El trámite mencionado permitirá una solución a las diferencias con la autoridad tributaria sin implicar aceptación de responsabilidad alguna por parte de la Sociedad, quien mantiene su criterio frente a la interpretación de la norma tributaria que dio origen a la diferencia. A la fecha se encuentran provisionados $3,470.

(**) Incluye entre otras, provisiones por desmantelamiento por $733, costos que incluyen incapacidades, glosas, licencias de maternidad por $44,497.

A continuación, se detallan las provisiones por país:

	2017	2016
Brasil	196,574	119,355
Colombia	51,447	54,634
México	31,962	9,463
Chile	2,244	58,541
Uruguay	2,074	102
Argentina	1,894	5,160
El Salvador	27	12
Panamá	8	-
Total	**286,230**	**247,267**

22.2 Pasivos contingentes

- Las contingencias judiciales eventuales y remotas son aquellas que al realizar el análisis jurídico de las probabilidades de éxito, se evidencia que existen medianas y bajas posibilidades de obtener una sentencia condenatoria.

A Diciembre 31 de 2017 los siguientes procesos de clasificación probables son los más significativos que tiene la compañía:

- Seguros Sura S.A de CV de la ciudad de México, México, tiene un proceso mercantil con Zapatería Super S.A de CV de México, con un valor estimado de $7,891 por un incendio en tienda Soriana de Torreón, Zapaterías Super en calidad de tercero exige el pago por daños y perjuicios. La fecha probable de pago aún esta indeterminada.

- Demanda laboral a Seguros Sura S.A de Argentina por un valor estimado de $2,155 y a EPS y Medicina Prepagada Suramericana S.A por un valor estimado de $1,054 por indemnización de despidos.

Garantías

La Sociedad AFP Integra deberá constituir una garantía a favor de la Superintendencia de Bancos, Seguros y AFP Peruana mediante una carta fianza bancaria solidaria, incondicional, irrevocable y de realización automática, expedida por un banco local o del exterior de reconocida solvencia, al inicio de cada trimestre calendario, por un monto no inferior al 0.5 por ciento del valor de cada fondo, deducido el valor del encaje mantenido calculado al último día del trimestre anterior, con una vigencia no menor de 95 días calendarios. Al 31 de diciembre de 2017 y 2016 se mantienen cartas fianzas por este concepto, por valor de $277,512 millones y $256,624 millones pesos, respectivamente.

NOTA 23. TÍTULOS EMITIDOS

A continuación, se presenta un detalle de los instrumentos de deuda emitidos:

	Diciembre 2017	Diciembre 2016
Bonos en circulación (1)	7,385,933	5,830,111
Acciones preferenciales (2)	450,752	208,813
	7,836,685	**6,038,924**

(1) Bonos en circulación:

- El día 22 de junio de 2016 Suramericana realizó emisión de bonos ordinarios en los mercados locales; el monto emitido fue de un billón de pesos ($1.000.000), distribuido en 4 series (4, 7, 10 y 15 años) y todas indexadas a inflación y pagos de interés trimestrales. Los recursos provenientes de la colocación de los Bonos Ordinarios serán destinados en un ciento por ciento (100%) a la sustitución de pasivos financieros de Suramericana.

- El 31 de marzo de 2016; Grupo de Inversiones Suramericana S.A. emitió en los mercados locales $100,000 en bonos ordinarios serie C6 con una tasa de IPC + 3.55% con vencimiento en el 2020.

- En el mes de abril del 2014, a través de su subsidiaria Sura Asset Management Finance B.V. se realizó la colocación de bonos por $1,492,000 millones con una tasa fija a 10 años de 4.875% (T+230bps) y una sobredemanda de 8.6 veces el monto ofertado.

- El 7 de mayo de 2014, Grupo Inversiones Suramericana S.A. emitió en los mercados locales COP 650,000 de bonos ordinarios en cuatro tramos donde los tres primeros fueron indexados al IPC con cupón trimestral y el último indexado al IBR con cupón mensual.
    - Un tramo a cinco años por un valor total de COP 103,278 con una tasa de interés del IPC+3.24%;
    - Un tramo a nueve años por un valor total de COP 223,361 con un tasade interés del IPC+3.08%;
    - Un tramo a dieciséis años por un valor total de COP 100,000 con una tasa de interés del IPC+4.15%; y
    - Un tramo a dos años por un valor total de COP 223,361 con una tasa de interés de IBR+1.20. Este tramo se venció en mayo de 2016.

- El 11 de mayo de 2011 la sociedad subsidiaria Grupo Sura Finance colocó en el mercado internacional de capitales, bonos ordinarios por USD300 millones, equivalentes a $578,049 millones de pesos, a

un plazo de 10 años. La citada emisión fue avalada en su totalidad por Grupo de Inversiones Suramericana S.A. en calidad de matriz.

- El 25 de noviembre de 2009, Grupo de Inversiones Suramericana S.A. emitió en los mercados locales COP 250,000 de bonos ordinarios en tres tramos indexados al IPC con cupón trimestral.
    - Un tramo a diez años por un valor total de COP 54,500 con una tasa de interés del IPC+4.40%;
    - Un tramo a veinte años por un valor total de COP 98,000 con una tasa de interés del IPC +5.90%; y
    - Un tramo a cuarenta años por un valor total de COP 97,500 y con una tasa de interés del IPC+6.98%.

A continuación se presenta un detalle de los bonos emitidos:

			Costo amortizado		Valor Razonable	
Vencimiento	Fecha emisión	Fecha Vencimiento	Diciembre 2017	Diciembre 2016	Diciembre 2017	Diciembre 2016
4 años	07-may-16	07-may-20	100,651	101,003	102,881	101,417
5 años	07-may-14	07-may-19	104,346	104,216	105,475	105,936
9 años	07-may-14	07-may-23	225,327	225,075	234,022	228,157
10 años	07-may-14	07-may-24	54,431	54,480	56,508	57,145
16 años	07-may-14	07-may-30	100,809	100,727	106,678	101,017
20 años	25-nov-09	25-nov-29	96,281	96,678	117,657	111,211
40 años	25-nov-09	25-nov-49	95,289	95,788	135,781	122,732
5 años	23-feb-17	23-feb-22	194,515	-	199,402	-
7 años	23-feb-17	23-feb-24	165,936	-	167,735	-
12 años	23-feb-17	23-feb-29	191,456	-	194,972	-
10 años	18-may-11	18-may-21	897,169	901,121	963,381	964,818
10 años	29-abr-16	29-abr-26	1,634,001	1,641,071	1,794,022	1,735,957
4 años	22-jun-16	22-jun-20	147,376	147,642	150,336	148,531
7 años	22-jun-16	22-jun-23	255,780	256,510	267,953	259,961
10 años	22-jun-16	22-jun-26	303,892	304,860	322,245	312,630
15 años	22-jun-16	22-jun-31	287,517	288,513	308,437	289,484
6 años	17-abr-14	17-abr-24	1,496,387	1,512,427	1,592,778	1,529,885
10 años	11-abr-17	14-abr-27	1,034,770	-	1,056,018	-
			7,385,933	**5,830,111**	**7,876,281**	**6,068,881**

(2) Acciones preferenciales

El 29 de noviembre del año 2011 se realizó la emisión de 106,334,963 acciones preferenciales por valor de $32.500 pesos por acción; desde la fecha de la emisión y por 3 años, se paga un dividendo trimestral del 3% EA sobre el valor de la emisión. A partir del 2015 se pagaría trimestralmente el 0.5% EA sobre el precio de la emisión.

El 31 de marzo del año 2017 la Asamblea de Accionistas aprobó las modificaciones al Reglamento de Emisión y Colocación de Acciones Preferenciales emitidas en 2011, donde se establece el pago de un dividendo mínimo preferencial equivalente al uno por ciento (1%) anual sobre la suma equivalente al Precio de Suscripción de Referencia (según se define más adelante), siempre y cuando el valor resultante de este cálculo supere el dividendo decretado para las acciones ordinarias; en caso contrario se reconocerá este último.

Para estos efectos, por Precio de Suscripción de Referencia se entenderá el precio de suscripción de Acciones Preferenciales en cualquier colocación de Acciones Preferenciales por parte de la Compañía en la operación de mercado primario más reciente aprobada por la asamblea, incluyendo, pero sin limitarse a, emisiones y ofertas públicas, emisiones privadas, capitalización de acreencias, pago de dividendo en acciones, entre otras. En ningún caso se entenderá que el Precio de Suscripción de Referencia corresponderá al precio de negociación de las Acciones Preferenciales en el mercado secundario. La Asamblea General de Accionistas determinará la forma y las fechas de pago del dividendo de las acciones preferenciales en condiciones iguales a las del dividendo de las acciones ordinarias.

El anterior dividendo se pagará de preferencia respecto al dividendo que corresponda a las acciones ordinarias.

Así mismo, el día 31 de marzo de 2017, la Junta Directiva de la Sociedad, fijó en treinta y cinco mil novecientos setenta y tres pesos ($35,973) el precio de suscripción de las acciones preferenciales que serían entregadas por concepto de pago de dividendos en acciones.

Los movimientos de los instrumentos de deuda emitidos para 31 de diciembre de 2017 y al 31 de diciembre de 2016 se detallan a continuación:

	Bonos	Acciones preferenciales	Total
Al 31 de diciembre de 2015	**3,428,724**	**208,780**	**3,637,504**
Adiciones	2,665,652	-	2,665,652
Pago de cuota	(146,102)	(17,280)	(163,382)
Intereses causados	154,758	17,313	172,071
Retiros	(223,361)	-	(223,361)
Diferencia en cambio	(49,560)	-	(49,560)
Al 31 de diciembre de 2016	**5,830,111**	**208,813**	**6,038,924**
Adiciones (*)	1,574,469	214,125	1,788,594
Intereses causados	437,008	32,134	469,142
Pago de Intereses	(423,754)	(4,320)	(428,074)
Pagos	(8,952)	-	(8,952)
Diferencia en cambio	(22,949)	-	(22,949)
Al 31 de diciembre de 2017	**7,385,933**	**450,752**	**7,836,685**

(*) Las adiciones de las acciones preferentes incluyen el valor registrado en el patrimonio y en el pasivo por esta transacción.

NOTA 24 PATRIMONIO

24.1. Capital emitido

El capital autorizado de la Compañía está constituido por 600.000.000 acciones de valor nominal $187,50 pesos cada una. El capital suscrito y pagado al 31 de diciembre de 2017 y 2016, fue de 581.977.548 y 2016 fue de 575.372.223 acciones.

	2017	2016
Acciones autorizadas	600,000,000	600,000,000

Acciones suscritas y pagadas		
Ordinaria con valor nominal $187.50 pesos.	469,037,260	469,037,260
Con dividendo preferencial sin derecho a voto, con Valor nominal de $187.50 pesos.	112,940,288	106,334,963
Total acciones	**581,977,548**	**575,372,223**
Capital suscrito y pagado (valor nominal)	109,121	107,882

El detalle de los accionistas ver Nota 1. Entidad reportante.

24.2. Reserva

La reserva se compone de los siguientes conceptos:

	2017	2016
Legal (1)	138,795	138,795
Ocasional (2)	5,469,982	4,920,282
Reserva de riesgos catastróficos (3)	(2,156,673)	(1,474,232)
Total reservas	**3,452,104**	**3,584,845**

[1] Reserva legal:

De acuerdo con disposiciones legales, la Compañía debe constituir una reserva legal reservando para ello el 10% de las utilidades liquidas de cada ejercicio, hasta llegar al cincuenta por ciento (50%) del capital suscrito. La reserva podrá ser reducida a menos del cincuenta por ciento (50%) del capital suscrito, cuando tenga por objeto enjugar pérdidas en exceso de utilidades no repartidas. La reserva no podrá destinarse al pago de dividendos, ni a cubrir gastos o pérdidas durante el tiempo en que la Compañía tenga utilidades no repartidas.

[2] Reserva Ocasional:

Por decisión de la asamblea de accionistas, esta reserva puede incrementarse en exceso del cincuenta por ciento (50%) del capital suscrito, el cual quedará a disposición de la asamblea para cambiar su destinación cuando así lo considere.

[3] Reserva de riesgo catastrófica:

Esta reserva se reconoce como pasivo en los estados financieros separados de las compañías aseguradoras vigiladas por la Superintencia Financiera de Colombia, pero no es permitida bajo Norma de Contabilidad de Información Financiera aceptadas en Colombia para el estado financiero consolidado y por lo tanto se elimina del pasivo.

NOTA 25. DIVIDENDOS PAGADOS Y DECRETADOS

A continuación se detallan los dividendos pagados y decretados a la fecha de corte:

Dividendos por pagar al 31 de diciembre de 2015	**62,509**
Decretadas ordinarias	213,883
Decretados preferenciales	48,489
Subtotal dividendos decretados	**262,372**
Pago acciones ordinarias	(209,203)
Pago acciones preferenciales	(47,581)
Subtotal dividendos pagados	**(256,784)**
Dividendos por pagar al 31 de diciembre de 2016 (Nota 9.3)	**68,096**
Decretados ordinarias	329,621
Decretados preferenciales	51,891
Subtotal dividendos decretados	**381,512**
Pago acciones ordinarias	(383,223)
Pago acciones preferenciales	(64,007)
Subtotal dividendos pagados	**(447,230)**
Dividendos por pagar al 31 de diciembre de 2017 (Nota 9.3)	**2,378**

NOTA 26. RESULTADO INTEGRAL

A continuación se presenta el otro resultado integral por acumulado y del período:

	Nota	Diciembre 2017			Diciembre 2016		
		Total	Otro resultado Integral	Participación No controladora ORI	Total	Otro resultado integral	Participación no controladora ORI
Saldo Inicial otro resultado integral		**2,157,599**	**1,913,969**	**243,630**	**2,295,257**	**1,858,384**	**436,873**
Revalorización activos	26.1	137,402	111,897	25,505	4,404	5,479	(1,075)
Pérdidas (ganancias) actuariales planes (post empleo)	26.2	(11,740)	(9,735)	(2,005)	(169)	(388)	219
Instrumentos financieros medidos al valor razonable con cambios en el ORI	26.3	(92)	(1,275)	1,183	(2,767)	(1,968)	(799)
Diferencia en cambios por inversiones en asociadas y subordinadas	26.4	701,171	632,467	68,704	(429,376)	(232,706)	(196,670)
Cobertura con derivados de flujo de efectivo	26.5	3,233	3,013	220	9,833	7,974	1,859
Cobertura con derivados de inversiones netas en el extranjero	26.6	-	-	-	17,081	13,858	3,223
Superávit por el método de participación patrimonial Asociadas	26.7	121,520	119,923	1,597	263,336	263,336	-
Otro resultado Integral		**951,494**	**856,290**	**95,204**	**(137,658)**	**55,585**	**(193,243)**
Saldo final otro resultado integral Patrimonio		**3,109,093**	**2,770,259**	**338,834**	**2,157,599**	**1,913,969**	**243,630**

26.1. Componente: propiedades por el método de revaluación

El componente del otro resultado integral de propiedades asociadas a la medición por revaluación, representa el valor acumulado de las ganancias por la valoración a valor razonable menos los valores transferidos a las utilidades acumuladas y los utilizados por aplicación de prueba de deterioro o desvalorizaciones presentadas. Los cambios en el valor razonable no reclasifican a los resultados del periodo. (Ver nota 15 Propiedades y equipos).

	Componente	Participación no controladora	Total
Valor en libros a 31 de diciembre de 2015	**34,457**	**10,612**	**45,069**
Ganancias o pérdidas netas por revaluación de propiedades	12,107	(398)	11,709
Impuesto diferido	(6,628)	(677)	(7,305)
ORI del periodo anterior	**5,479**	**(1,075)**	**4,404**
Otros ajustes	-	40	40
Valor en libros a 31 de diciembre de 2016	**39,936**	**9,577**	**49,513**
Ganancias netas por revaluación de propiedades	145,436	33,032	178,468
Impuesto diferido	(33,539)	(7,527)	(41,066)
ORI del periodo	**111,897**	**25,505**	**137,402**
Valor en libros a 31 de diciembre de 2017	**151,833**	**35,082**	**186,915**

26.2. Componente nuevas mediciones de planes de beneficios definidos

El componente de nuevas mediciones de planes de beneficios definidos representa el valor acumulado de las ganancias o pérdidas actuariales. El valor neto de las nuevas mediciones se transfiere a las utilidades acumuladas y no reclasifica a los resultados del periodo. (Ver nota 20.3.1 Planes de beneficios definidos).

	Componente	Participación no controladora	Total
Valor en libros a 31 de diciembre de 2015	**961**	**107**	**1,068**
Beneficios pos empleo	(730)	229	(501)
Impuesto diferido	342	(10)	332
ORI del periodo anterior	**(388)**	**219**	**(169)**
Valor en libros a 31 de diciembre de 2016	**573**	**326**	**899**
Beneficios pos empleo	(10,254)	(1,993)	(12,247)
Impuesto diferido	519	(12)	507
ORI del periodo	**(9,735)**	**(2,005)**	**(11,740)**
Valor en libros a 31 de diciembre de 2017	**(9,162)**	**(1,679)**	**(10,841)**

26.3. Componente: inversiones patrimoniales medidas a valor razonable a través de patrimonio

El componente del otro resultado integral de inversiones patrimoniales medidas a valor razonable a través de resultados representa el valor acumulado de las ganancias o pérdidas por la valoración a valor razonable menos los valores transferidos a las utilidades acumuladas cuando estas inversiones han sido vendidas. Los cambios en el valor razonable no reclasifican a los resultados del periodo. Incluye la porción que le corresponde al Grupo Sura en sus inversiones en asociadas y negocios conjuntos. (Ver nota 9.1.1. Inversiones para mayor detalle).

	Componente	Participación no controladora	Total
Valor en libros a 31 de diciembre de 2015	**(197)**	**593**	**396**
Ganancias o pérdidas netas por cambios en el valor razonable de inversiones patrimoniales	(216)	(614)	(830)
Impuesto diferido	(1,752)	(185)	(1,937)
ORI del periodo	**(1,968)**	**(799)**	**(2,767)**
Valor en libros a 31 de diciembre de 2016	**(2,165)**	**(206)**	**(2,371)**
Ganancias o pérdidas netas por cambios en el valor razonable de inversiones patrimoniales	(1,275)	1,183	(92)
Valor en libros a 31 de diciembre de 2017	**(3,440)**	**977**	**(2,463)**

26.4. Componente: ganancias o pérdidas por conversión de negocios en el extranjero

El componente de diferencias de conversión representa el valor acumulado de las diferencias de cambio que surgen de la conversión a la moneda de presentación de Grupo Sura de los resultados y de los activos netos de las operaciones en el extranjero, así como, de las ganancias o pérdidas de instrumentos de cobertura que son designados en una cobertura de inversión neta en un negocio en el extranjero. Las diferencias de conversión acumuladas reclasifican a los resultados del período, parcial o totalmente, cuando se disponga la operación en el extranjero. Incluye la porción que le corresponde al Grupo Sura en sus inversiones en asociadas y negocios conjuntos.

	Componente	Participación no controladora	Total
Valor en libros a 31 de diciembre de 2015	**1,041,143**	**428,655**	**1,469,798**
Pérdidas por diferencia en conversión de tasas	(232,706)	(196,670)	(429,376)
Valor en libros a 31 de diciembre de 2016	**808,437**	**231,985**	**1,040,422**
Ganancias por diferencia en conversión de tasas	632,467	68,704	701,171
Valor en libros a 31 de diciembre de 2017	**1,440,904**	**300,689**	**1,741,593**

26.5. Componente: coberturas de flujo de efectivo

El componente del otro resultado integral de coberturas de flujo de efectivo representa el valor acumulado de la porción efectiva de las ganancias o pérdidas que surgen de los cambios en el valor razonable de partidas cubiertas en una cobertura de flujo de efectivo. El valor acumulado de las ganancias o pérdidas reclasificarán a los resultados del periodo únicamente cuando la transacción cubierta afecte el resultado del periodo o la transacción altamente probable no se prevea que ocurrirá, o se incluya, como parte de su valor en libros, en una partida cubierta no financiera. (Ver nota 14.2.1 para mayor detalle de la cobertura).

	Componente	Participación no controladora	Total
Valor en libros a 31 de diciembre de 2015	**(2,980)**	**(508)**	**(3,488)**
Cobertura de flujo de efectivo	9,685	2,322	12,007
Impuesto diferido	(1,711)	(463)	(2,174)
ORI del periodo anterior	**7,974**	**1,859**	**9,833**
Valor en libros a 31 de diciembre de 2016	**4,994**	**1,351**	**6,345**
Cobertura de flujo de efectivo	4,270	342	4,612
Impuesto diferido	(1,257)	(122)	(1,379)
ORI del periodo	**3,013**	**220**	**3,233**
Valor en libros a 31 de diciembre de 2017	**8,007**	**1,571**	**9,578**

26.6. Componente: coberturas de Inversión neta en el extranjero

Este componente del otro resultado integral registra la parte de la ganancia o pérdida del instrumento de cobertura que se determina que es una cobertura. (Ver nota 14.2.2 para mayor detalle de la cobertura)

	Componente	Participación no controladora	Total
Valor en libros a 31 de diciembre de 2015	**(11,114)**	**(2,585)**	**(13,699)**
Cobertura inversión neta en el exterior	13,858	3,223	17,081
Valor en libros a 31 de diciembre de 2016	**2,744**	**638**	**3,382**
Cobertura inversión neta en el exterior	-	-	-
Valor en libros a 31 de diciembre de 2017	**2,744**	**638**	**3,382**

26.7. Componente: Movimiento patrimonial de las inversiones en asociadas:

El componente registra las variaciones patrimoniales en las inversiones en asociadas en la aplicación del método de participación. (Ver detalle en la Nota 18.2.1. Movimiento en asociadas).

	Componente	Participación no controladora	Total
Valor en libros a 31 de diciembre de 2015	**796,114**	**-**	**796,114**
Método de participación asociadas	263,336	-	263,336
Valor en libros a 31 de diciembre de 2016	**1,059,450**	**-**	**1,059,450**
Método de participación asociadas	119,923	1,597	121,520
Valor en libros a 31 de diciembre de 2017	**1,179,373**	**1,597**	**1,180,970**

NOTA 27. PARTICIPACIÓN NO CONTROLADORA

Las participaciones no controladoras representadas por los intereses atribuibles a terceros en las inversiones mantenidas en:

Diciembre 2017	% Participación no controladora	Minoritario patrimonio	Minoritario Utilidad
Sura Asset Management S.A.	16.423%	1,524,876	100,894
Suramericana S.A.	18.870%	847,003	95,345
AFP Capital S.A.	0.292%	9,861	779
Aseguradora Suiza Salvadoreña S.A. Asesuisa	2.889%	5,979	557
Hábitat Adulto Mayor S.A.	17.338%	4,888	206
Seguros Generales Suramericana S.A (antes RSA Seguros Chile S.A.)	0.518%	4,512	(19)
Seguros Sura S.A (antes Royal & Sun Alliance Seguros (Argentina) S.A.)	0.567%	1,107	165
Protección Garantizada LTDA.	38.701%	615	602
Seguros Generales Suramericana S.A. (Colombia)	0.016%	136	13
AFP Integra S.A.	0.000%	11	1
Asesuisa Vida, S.A. Seguros de Personas	0.004%	4	1
Seguros Sura S.A (antes Royal & Sun Alliance Seguros (Brasil) S.A.)	0.000%	1	-
Financia Expreso RSA S.A.	0.047%	1	(1)
Aseguradora de Créditos y Garantías S.A.	0.007%	1	-
Seguros Sura S.A. (República Dominicana)	0.002%	1	-
Sura Real Estate S.A.S.	30.000%	(705)	176
Planeco Panamá S.A.	4.718%	(1,251)	(355)
		2,397,040	**198,364**

Diciembre 2016	% Participación no controladora	Minoritario Patrimonio	Minoritario Utilidad
Sura Asset Management S.A.	21.29%	1,745,620	126,369
Suramericana S.A.	18.87%	760,802	75,423
Seguros Sura Perú S.A.	30.71%	202,317	24,591
AFP Capital S.A.	0.29%	9,382	882
Aseguradora Suiza Salvadoreña S.A. Asesuisa	2.89%	5,453	718
Seguros Generales Suramericana S.A (antes RSA Seguros Chile S.A.)	0.52%	4,112	(41)
Habitat Adulto Mayor S.A.	17.34%	3,724	203
Hipotecaria SURA Empresa Administradora Hipotecaria EAH S.A.	30.00%	2,975	(918)
Protección Garantizada LTDA	49.02%	1,533	1,149

Seguros Sura S.A (Antes Royal & Sun Alliance Seguros (Argentina) S.A.)	0.62%	1,105	130
Seguros Generales Suramericana S.A.	0.03%	218	10
AFP Integra S.A.	0.00%	11	1
Asesuisa Vida, S.A. Seguros de Personas	0.00%	3	1
Seguros Sura S.A. (República Dominicana)	0.00%	2	-
Financia Expreso RSA S.A.	0.03%	2	(1)
Seguros Sura S.A (antes Royal & Sun Alliance Seguros (Brasil) S.A.)	0.00%	1	-
Aseguradora de Créditos y Garantías S.A.	0.01%	1	-
Planeco Panamá S.A.	4.72%	(897)	(438)
Sura Real Estate S.A.S.	30.00%	(1,765)	(884)
		2,734,599	**227,195**

A continuación se presenta la participación no controladora de la cuenta del patrimonio:

	Diciembre 2017	Diciembre 2016
Capital Social	4,399	4,002
Reservas	346,548	247,038
Otro Resultado Integral	338,834	243,630
Utilidad del ejercicio	198,364	227,195
Ganancia pérdida acumulada	1,508,895	2,012,734
	2,397,040	**2,734,599**

NOTA 28. SEGMENTOS DE OPERACIÓN

28.1. Segmentos sobre los que se deben informar

Para propósitos de gestión, Grupo SURA está organizado en unidades de negocios de acuerdo con los servicios prestados. Dichas unidades de negocios se encuentran divididos los siguientes segmentos a reportar:

1. Seguros: Incluye las empresas dedicadas a la cobertura de los riesgos, encargadas de garantizar o indemnizar todo o parte del perjuicio producido por la aparición de determinadas situaciones accidentales.

1.1. Vida: Se encuentran clasificadas las empresas encargadas de cubrir riesgos contra la persona.

1.2. No vida: Se encuentran clasificados en este segmento las empresas de seguro que cubren riesgos diferentes a daños contra la persona.

2. Administración de fondos:

2.1. Mandatorio: Su actividad principal se refiere a la recolección y administración de aportaciones realizadas por los empleados en las cuentas de ahorro mandatorio individual y a su vez, de la administración y pago de los beneficios establecidos por el sistema de pensiones.

2.2. Voluntario: su actividad principal se centra en pensiones voluntaria ahorro, rentas vitalicias, entre otros.

3. Corporativos: En este segmento se encuentran las compañías holding cuyo objetivo principal es la adquisición de vehículos de inversión. Adicionalmente se reportan otros servicios que no están relacionados directamente con la estrategia del negocio pero que complementan la oferta de servicios.

4. Servicios:
4.1. Outsourcing: se encuentran incluidos en este segmento las empresas dedicadas a servicios y comercialización de productos y soluciones en telecomunicaciones y servicios de procesamiento de información

4.2. Salud: Incluye las empresas dedicadas a la prestación de servicios de salud, obligatorio y medicina prepagada.

4.3. Otros: se reportan otros servicios que no están relacionados directamente con la estrategia del negocio pero que complementan la oferta de servicios.

La máxima autoridad en la toma de decisiones de operación en los segmentos en Grupo SURA son las vicepresidencias financieras de las subsidiarias y Grupo SURA, quien se encarga de supervisar los resultados operativos de los segmentos de operación de manera separada con el propósito de tomar decisiones sobre la asignación de recursos y evaluar su rendimiento.

El rendimiento de los segmentos se evalúa sobre la base de la ganancia o pérdida por operaciones antes de impuestos y se mide de manera uniforme con la pérdida o ganancia por operaciones de los estados financieros consolidados.

A continuación se detalla a nivel de compañía como están segregados los segmentos de operación:

	Corporativo	Administradora de Fondos		Seguros		Servicios		
Entidad		Mandatorios	Voluntarios	Vida	No Vida	Salud	Outsoursing	Otros
Grupo de Inversiones Suramericana S.A.	X							
Suramericana S.A.	X							
Inversura Panamá Internacional S.A.	X							
Inversiones Sura Brasil S.A.S.	X							
Arus Holding S.A.S	X							
Inversiones y Construcciones Estratégicas S.A.S.	X							
Grupo de Inversiones Suramericana Panamá S.A.	X							
Planeco Panamá S.A.	X							
Grupo Sura Finance S.A.	X							
Financia Expreso RSA S.A.	X							
Santa Maria del Sol S.A. (Argentina)	X							
Atlantis Sociedad Inversora S.A.	X							
Chilean Holding Suramericana SPA (antes RSA Chilean Holding SpA)	X							
Inversiones Suramericana Chile Limitada (antes Inversiones RSA Chile Limitada)	X							
Sura Asset Management S.A.	X							
Activos Estratégicos Sura A.M. Colombia S.A.S.	X							
Sura Investment Management Colombia S.A.S	X							
SURA Asset Management España S.L.	X							
Grupo de Inversiones Suramericana Holanda B.V.	X							
Grupo Sura Chile Holdings I B.V.	X							
SURA Asset Management Chile S.A.	X							
Sura Data Chile S.A.	X							

Entidad	Corporativo	Administradora de Fondos		Seguros		Servicios		
		Mandatorios	Voluntarios	Vida	No Vida	Salud	Outsoursing	Otros
SURA Servicios Profesionales S.A.	X							
Santa María Internacional S.A. (Chile)	X							
Grupo Sura Latin American Holdings B.V.	X							
SUAM Finance B.V	X							
Sura Asset Management México S.A. de C.V.	X							
Sura Art Corporation S.A. de C.V.	X							
Sura Asset Management Perú S.A.	X							
Sura Asset Management Uruguay Sociedad de Inversión S.A. (antes Tublyr S.A.)	X							
AFAP Sura S.A.		X	X					
AFP Capital S.A.		X	X					
Afore Sura S.A. de C.V.		X	X					
AFP Integra S.A.		X	X					
Corredores de Bolsa Sura S.A.			X					
Administradora General de Fondos Sura S.A.			X					
Sura Investment Management S.A. de C.V.			X					
Fondos Sura SAF S.A.C.			X					
Sociedad Agente de Bolsa S.A.			X					
Corredor de Bolsa SURA S.A.			X					
AFISA SURA S.A.			X					
Sura Asset Management Argentina S.A.			X					
Seguros de Vida Suramericana S.A. (Colombia)				X				
Seguros de Riesgos Laborales Suramericana S.A.				X				
Asesuisa Vida, S.A. Seguros de Personas				X				
Seguros de Vida Suramericana S.A (antes RSA Seguros de Vida S.A.) (Chile)				X				
Seguros de Vida Sura S.A. (Chile)				X				
Pensiones Sura S.A. de C.V.				X				
Seguros de Vida SURA México S.A. de C.V. (antes Primero Seguros de Vida S.A. de C.V.)				X				
Seguros Sura S.A. (antes Invita) (Perú)				X				
SUAM Corredora de Seguros S.A. de C.V.				X				
Disgely S.A.				X				
Seguros Generales Suramericana S.A. (Colombia)					X			
Seguros Sura S.A. (República Dominicana)					X			
Seguros Suramericana Panamá S.A.					X			
Aseguradora Suiza Salvadoreña S.A. Asesuisa					X			
Sura RE					X			
Seguros Sura S.A (antes Royal & Sun Alliance Seguros (Brasil) S.A.) (Brasil)					X			
Seguros Sura S.A (antes Royal & Sun Alliance Seguros (Argentina) S.A.) (Argentina)					X			
Aseguradora de Créditos y Garantías S.A.					X			
Seguros Generales Suramericana S.A (antes RSA Seguros Chile S.A.) (Chile)					X			
Seguros Sura, S.A de C.V. (antes Royal & Sun Alliance Seguros (México) S.A. de C.V.) (México)					X			
Seguros Sura S.A.(antes Royal & Sun Alliance Seguros S.A.) (Uruguay)					X			
EPS y Medicina Prepagada Suramericana S.A.						X		
Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.						X		
Diagnóstico y Asistencia Médica S.A.						X		
Habitat Adulto Mayor S.A.						X		
Arus S.A.							X	
Enlace Operativo S.A.							X	
Operaciones Generales Suramericana S.A.S.								X

Entidad	Corporativo	Administradora de Fondos		Seguros		Servicios		
		Mandatorios	Voluntarios	Vida	No Vida	Salud	Outsoursing	Otros
Servicios Generales Suramericana S.A. (Colombia)								X
Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana S.A.S.								X
Servicios Generales Suramericana S.A. (Panamá)								X
Protección Garantizada LTDA								X
Servicios y Ventas Compañía Limitada								X
SURA Real Estate S.A.S.								X
Asesores Sura S.A. de C.V.								X
Promotora Sura AM S.A. de C.V.								X
Hipotecaria Sura Empresa Administradora Hipotecaria S.A.								X

28.2. Información sobre segmentos de operación

Estado de Resultados consolidados al 31 de diciembre de 2017 por Segmento

Diciembre 2017	Corporativo	Administracion de Fondos		Seguros		Sevicios			Eliminaciones	Total
		Mandatorio	Voluntario	Vida	No vida	Salud	Outsourcing	Otros		
Primas emitidas	-	-	900,849	6,015,834	7,478,175	-	-	-	(57,921)	14,336,937
Primas cedidas	-	-	(1,359)	(247,836)	(2,142,175)	-	-	-	35,957	(2,355,413)
Primas retenidas (netas)	**-**	**-**	**899,490**	**5,767,998**	**5,336,000**	**-**	**-**	**-**	**(21,964)**	**11,981,524**
Ingresos por Comisiones	982	1,761,286	207,049	17,288	352,518	118	456	9,038	(5,980)	2,342,755
Prestacion de Servicios	-	-	-	904	9	3,132,343	222,882	175,836	(722,677)	2,809,297
Dividendos	19,199	-	2,034	670	304	-	-	4,918	-	27,125
Ingresos por inversiones	21,432	11,346	11,948	827,065	96,847	1	846	-	(2,024)	967,461
Ganancias a valor razonable	(91,571)	202,206	88,977	286,442	243,519	14,513	-	-	25	744,111
Ganancia por método de participación de Asociadas	2,657,265	161,966	10,217	7,184	41,703	3,470	-	34,185	(1,854,754)	1,061,236
Ganancias en venta de inversiones	26,898	8,023	84,861	12,205	7,837	30	-	(2)	-	139,852
Ingresos por propiedades de inversión	7,159	221	6,972	51,627	13,275	1,510	-	1,959	(11,067)	71,656
Diferencia en cambio (Neto)	(76,739)	(6,806)	525	(844)	12,249	(37)	(41)	(32)	-	(71,725)
Otros ingresos	152,210	4,006	(550)	122,607	183,592	18,782	763	65,651	(158,603)	388,458
Ingresos totales	**2,716,835**	**2,142,248**	**1,311,523**	**7,093,146**	**6,287,853**	**3,170,730**	**224,906**	**291,553**	**(2,777,044)**	**20,461,750**
Siniestros totales	-	-	(688,844)	(3,387,093)	(4,375,912)	-	-	-	112,584	(8,339,265)
Reembolso de siniestros	-	-	-	195,502	1,653,600	-	-	-	(8,897)	1,840,205
Siniestros retenidos	**-**	**-**	**(688,844)**	**(3,191,591)**	**(2,722,312)**	**-**	**-**	**-**	**103,687**	**(6,499,060)**
Reservas netas de producción	-	-	(331,475)	(1,354,688)	(189,039)	-	-	-	-	(1,875,202)
Costos por prestacion de servicios	-	-	-	-	-	(2,743,648)	(172,740)	(136,261)	399,535	(2,653,114)
Gastos administrativos	(194,790)	(201,976)	(58,397)	(422,319)	(614,332)	(204,175)	(8,019)	(42,455)	82,023	(1,664,440)
Beneficios a empleados	(120,606)	(420,398)	(205,925)	(353,039)	(556,282)	(136,777)	(20,455)	(24,912)	2,354	(1,836,040)
Honorarios	(46,587)	(37,975)	(12,087)	(397,359)	(320,056)	(15,012)	(804)	(13,892)	98,359	(745,413)
Comisiones intermediarios	(85)	(159,997)	(32,004)	(408,370)	(1,294,803)	(5,169)	-	-	3,629	(1,896,799)
Amortizaciones	(105,895)	(42,406)	(6,874)	(6,191)	(127,524)	(206)	(123)	(1)	-	(289,220)
Depreciaciones	(11,029)	(19,686)	(3,954)	(6,861)	(21,287)	(9,224)	(6,398)	(1,157)	-	(79,596)
Otros gastos	(1)	-	-	(285,070)	(211,289)	(1,359)	(746)	(65)	82,175	(416,355)
Intereses	(749,872)	(3,561)	(1,726)	(696)	(5,223)	(5,774)	(1,162)	(21,400)	150,707	(638,707)
Deterioro	(12,641)	(74)	(379)	3,674	(6,247)	760	(159)	(1,806)	-	(16,872)
Gastos totales	**(1,241,506)**	**(886,073)**	**(1,341,665)**	**(6,422,510)**	**(6,068,394)**	**(3,120,584)**	**(210,606)**	**(241,949)**	**922,469**	**(18,610,818)**
Ganancia, antes de impuestos	**1,475,329**	**1,256,175**	**(30,142)**	**670,636**	**219,459**	**50,146**	**14,300**	**49,604**	**(1,854,575)**	**1,850,932**
Impuestos a las ganancias	(103,001)	(296,451)	(1,281)	(30,386)	(23,401)	(6,021)	(5,815)	(10,804)	-	(477,160)
Ganancia, Neta operaciones continuadas	**1,372,328**	**959,724**	**(31,423)**	**640,250**	**196,058**	**44,125**	**8,485**	**38,800**	**(1,854,575)**	**1,373,772**
Ganancia, Neta operaciones discontinuadas	80,846	-	-	-	-	-	-	-	-	80,846
Ganancia, Neta	**1,453,174**	**959,724**	**(31,423)**	**640,250**	**196,058**	**44,125**	**8,485**	**38,800**	**(1,854,575)**	**1,454,618**
Ganancia de la controladora	1,439,100	965,076	(25,787)	643,030	196,058	44,126	8,485	38,797	(2,052,631)	1,256,254
Ganancia no controladora	14,074	(5,352)	(5,636)	(2,780)	-	(1)	-	3	198,056	198,364

Estado de Resultados consolidados al 31 de diciembre 2016 por Segmento

Diciembre 2016	Corporativo	Administracion de Fondos		Seguros		Sevicios			Eliminaciones	Total
		Mandatorio	Voluntario	Vida	No vida	Salud	Outsourcing	Otros		
Primas emitidas	-	-	965,572	5,650,265	5,790,084	-	-	-	(31,206)	12,374,715
Primas cedidas	-	-	(1,410)	(185,649)	(1,680,635)	-	-	-	16,656	(1,851,038)
Primas retenidas (netas)	**-**	**-**	**964,162**	**5,464,616**	**4,109,449**	**-**	**-**	**-**	**(14,550)**	**10,523,677**
Ingresos por comisiones	119	1,722,388	164,754	13,748	253,610	72	286	7,569	(6,947)	2,155,599
Prestación de Servicios	7	-	11	742	6	2,563,736	206,843	155,921	(608,341)	2,318,925
Dividendos	64,353	-	1,496	4,398	637	-	-	4,588	-	75,472
Ingresos por inversiones	14,909	13,179	5,345	817,634	72,349	25	340	51,608	(4,404)	970,985
Ganancias a valor razonable	(68,038)	92,269	63,565	269,545	168,300	16,530	-	-	(77)	542,094
Ganancia por método de participación de asociadas	2,371,315	104,487	14,148	2,936	51,771	2,967	-	28,334	(1,538,321)	1,037,637
Ganancias en venta de inversiones	67,635	3,105	39,550	19,275	1,363	26	-	1	-	130,955
Ingresos por propiedades de inversión	2,932	338	6,772	46,187	14,470	1,573	-	1,529	(10,465)	63,336
Diferencia en cambio (Neto)	163,296	3,693	(334)	(4,508)	8,122	(89)	524	(73)	-	170,631
Otros ingresos	131,793	2,656	949	75,778	178,955	18,218	1,447	4,924	(128,353)	286,367
Ingresos totales	**2,748,321**	**1,942,115**	**1,260,418**	**6,710,351**	**4,859,032**	**2,603,058**	**209,440**	**254,401**	**(2,311,458)**	**18,275,678**
Siniestros totales	-	-	(406,249)	(2,880,724)	(3,297,617)	-	-	-	90,425	(6,494,165)
Reembolso de siniestros	-	-	-	149,964	1,357,362	-	-	-	(7,682)	1,499,644
Siniestros retenidos	**-**	**-**	**(406,249)**	**(2,730,760)**	**(1,940,255)**	**-**	**-**	**-**	**82,743**	**(4,994,521)**
Reservas netas de producción	-	-	(604,824)	(1,605,084)	(382,614)	-	-	-	-	(2,592,522)
Costos por prestación de servicios	-	-	-	(1)	-	(2,233,078)	(161,342)	(121,391)	331,652	(2,184,160)
Gastos administrativos	(198,144)	(158,599)	(42,090)	(403,132)	(563,249)	(185,618)	(8,105)	(39,858)	68,224	(1,530,571)
Beneficios a empleados	(114,493)	(411,522)	(191,416)	(325,249)	(399,130)	(113,831)	(18,076)	(22,043)	588	(1,595,172)
Honorarios	(77,238)	(35,164)	(8,851)	(382,554)	(316,335)	(14,748)	(858)	(12,477)	92,733	(755,492)
Comisiones intermediarias	(50)	(140,410)	(35,688)	(350,080)	(887,767)	(4,325)	-	-	4,122	(1,414,198)
Amortizaciones	(98,956)	(41,960)	(4,548)	(2,851)	(91,607)	(206)	(81)	(1)	-	(240,210)
Depreciaciones	(10,355)	(18,155)	(4,227)	(5,515)	(16,175)	(7,758)	(5,813)	(814)	-	(68,812)
Otros gastos	(1)	-	-	(258,119)	(140,600)	(730)	(237)	(27)	67,056	(332,658)
Intereses	(614,977)	(3,114)	(801)	(835)	(7,637)	(5,926)	(2,065)	(20,672)	125,924	(530,103)
Deterioro	(6,887)	(131)	(275)	(7,762)	2,826	869	353	(1,266)	-	(12,273)
Gastos totales	**(1,121,101)**	**(809,055)**	**(1,298,969)**	**(6,071,942)**	**(4,742,543)**	**(2,565,351)**	**(196,224)**	**(218,549)**	**773,042**	**(16,250,692)**
Ganancia, antes de impuestos	**1,627,220**	**1,133,060**	**(38,551)**	**638,409**	**116,489**	**37,707**	**13,216**	**35,852**	**(1,538,416)**	**2,024,986**
Impuestos a las ganancias	(156,720)	(208,804)	(14,643)	(29,275)	1,750	(5,006)	(6,535)	(12,374)	-	(431,607)
Ganancia, Neta operaciones continuadas	**1,470,500**	**924,256**	**(53,194)**	**609,134**	**118,239**	**32,701**	**6,681**	**23,478**	**(1,538,416)**	**1,593,379**
Ganancia, Neta operaciones discontinuadas	-	-	915	90,324	-	-	-	(12,960)	-	78,279
Ganancia, Neta	**1,470,500**	**924,256**	**(52,279)**	**699,458**	**118,239**	**32,701**	**6,681**	**10,518**	**(1,538,416)**	**1,671,658**
Ganancia de la controladora	1,466,655	926,279	(44,798)	669,484	118,240	32,702	6,679	11,437	(1,742,215)	1,444,463
Ganancia no controladora	3,845	(2,023)	(7,481)	29,974	(1)	(1)	2	(919)	203,799	227,195

Los ingresos entre segmentos se eliminan en la consolidación y se refleja en la columna de “eliminaciones”. Todos los otros ajustes y eliminaciones son parte de las reconciliaciones detalladas presentadas anteriormente.

28.3. Información geográfica

Grupo Sura presenta inversiones en los siguientes países: Colombia, Chile, Argentina, Brasil, Curazao, El Salvador, España, Holanda, Islas Caimán, Luxemburgo, México, Panamá, Perú, República Dominicana y Uruguay.

La siguiente tabla muestra la distribución de los ingresos por área geográfica:

	2017	2016
Colombia	10,820,548	10,039,842
Chile	4,258,923	3,969,495
México	1,833,484	1,453,188
Argentina	1,287,875	839,839
Brasil	517,168	499,633
Perú	471,415	453,845
Panamá	431,501	368,394
Uruguay	400,433	220,428
El Salvador	296,479	287,065
República Dominicana	142,257	143,945
Islas Bermudas	1,668	52
Holanda	(1)	(2)
España	-	(46)
	20,461,750	**18,275,678**

A continuación se muestra tabla con la distribución de los activos por área geográfica:

	2017	2016
Colombia	34,091,714	32,156,457
Chile	20,108,317	16,965,491
México	6,328,809	5,521,812
Perú	3,160,007	7,454,058
Argentina	1,533,673	1,405,440
Panamá	1,103,016	1,085,848
Brasil	1,050,691	1,032,936
Uruguay	1,004,164	979,712
El Salvador	616,350	597,974
República Dominicana	313,228	292,713
Islas Bermudas	59,372	15,891
España	6,163	8,156
Curazao	542	324
Holanda	249	553
	69,376,295	**67,517,365**

La siguiente tabla muestra la utililidad neta por país:

	2017	2016
Colombia	672,771	949,803
Chile	308,128	306,424
México	245,094	254,251
Perú	208,138	203,086
Uruguay	40,748	26,662
Argentina	25,969	24,759
El Salvador	19,447	25,064
Panamá	9,419	(27,482)
República Dominicana	676	(976)
Brasil	(155)	(7,184)
Islas Bermudas	(475)	(770)
Holanda	(811)	(2,697)
España	(967)	(1,280)
Curazao	(73,364)	(78,002)
	1,454,618	**1,671,658**

28.4. Estado de resultados por compañía

A continuación, se presenta el estado de resultados de Grupo de Inversiones Suramericana por compañía:

Diciembre 2017	Grupo Sura	Suramericana y Subsidiarias	Sura Asset Management y Subsidiarias	ARUS y Subsidiarias	Otros	Eliminaciones y ajustes	Total
Primas emitidas	-	12,019,807	2,319,515	-	-	(2,385)	14,336,937
Primas cedidas	-	(2,251,741)	(103,672)	-	-	-	(2,355,413)
Primas retenidas (netas)	**-**	**9,768,066**	**2,215,843**	**-**	**-**	**(2,385)**	**11,981,524**
Ingresos por comisiones	-	373,272	1,969,690	456	13	(676)	2,342,755
Prestacion de Servicios	-	2,614,119	-	222,882	13,278	(40,982)	2,809,297
Dividendos	6,015	879	15,765	-	4,466	-	27,125
Ingresos por inversiones	10,434	549,884	406,084	856	204	(1)	967,461
Ganancias a valor razonable	(141,676)	489,561	387,368	-	8,834	24	744,111
Ganancia por método de participación de asociadas	877,324	11,076	172,836	-	-	-	1,061,236
Ganancias en venta de inversiones	1,214	7,536	106,215	-	24,886	1	139,852
Ingresos por propiedades de inversión	-	6,984	57,553	-	7,120	(1)	71,656
Diferencia en cambio (Neto)	(12,835)	4,807	(63,824)	(41)	169	(1)	(71,725)
Otros ingresos	2,827	375,345	10,117	763	129	(723)	388,458
Ingresos totales	**743,303**	**14,201,529**	**5,277,647**	**224,916**	**59,099**	**(44,744)**	**20,461,750**
Siniestros totales	-	(7,191,533)	(1,151,987)	-	-	4,255	(8,339,265)
Reembolso de siniestros	-	1,840,205	-	-	-	-	1,840,205
Siniestros retenidos	**-**	**(5,351,328)**	**(1,151,987)**	**-**	**-**	**4,255**	**(6,499,060)**
Reservas netas de producción	-	(446,799)	(1,428,403)	-	-	-	(1,875,202)
Costos por prestacion de servicios	-	(2,472,113)	-	(172,740)	(8,488)	227	(2,653,114)
Gastos administrativos	(83,039)	(1,235,433)	(375,193)	(8,234)	(2,405)	39,864	(1,664,440)
Beneficios a empleados	(25,569)	(1,033,138)	(755,885)	(20,455)	(1,176)	183	(1,836,040)
Honorarios	(8,240)	(657,194)	(79,343)	(842)	(370)	576	(745,413)
Comisiones intermediarias	-	(1,692,517)	(204,293)	-	-	11	(1,896,799)
Amortizaciones	-	(130,799)	(158,298)	(123)	-	-	(289,220)
Depreciaciones	(1,178)	(36,130)	(30,322)	(6,398)	(5,569)	1	(79,596)
Otros gastos	-	(415,622)	-	(746)	-	13	(416,355)
Intereses	(202,034)	(109,716)	(180,074)	(1,162)	(145,720)	(1)	(638,707)
Deterioro	-	(5,178)	(453)	(159)	(11,083)	1	(16,872)
Gastos totales	**(320,060)**	**(13,585,967)**	**(4,364,251)**	**(210,859)**	**(174,811)**	**45,130**	**(18,610,818)**
Ganancia, antes de impuestos	**423,243**	**615,562**	**913,396**	**14,057**	**(115,712)**	**386**	**1,850,932**
Impuestos a las ganancias	18,494	(108,974)	(378,936)	(5,817)	(1,926)	(1)	(477,160)
Ganancia, neta operaciones continuadas	**441,737**	**506,588**	**534,460**	**8,240**	**(117,638)**	**385**	**1,373,772**
Ganancia, neta operaciones discontinuadas	-	-	80,846	-	-	-	80,846
Ganancia, neta	**441,737**	**506,588**	**615,306**	**8,240**	**(117,638)**	**385**	**1,454,618**
Ganancia de la controladora	442,208	505,271	614,350	7,769	(117,489)	(195,855)	1,256,254
Ganancia no controladora	(471)	1,317	956	471	(149)	196,240	198,364

Diciembre 2016	Grupo Sura	Suramericana y Subsidiarias	Sura Asset Management y Subsidiarias	ARUS y Subsidiarias	Otros	Eliminaciones y ajustes	Total
Primas emitidas	-	9,767,107	2,609,702	-	-	(2,094)	12,374,715
Primas cedidas	-	(1,785,334)	(65,704)	-	-	-	(1,851,038)
Primas retenidas (netas)	**-**	**7,981,773**	**2,543,998**	**-**	**-**	**(2,094)**	**10,523,677**
Ingresos por comisiones	-	267,938	1,887,666	286	24	(315)	2,155,599
Prestacion de Servicios	-	2,138,383	17	206,843	8,653	(34,971)	2,318,925
Dividendos	62,567	5,342	3,355	-	4,209	(1)	75,472
Ingresos por inversiones	(7,115)	611,439	364,758	347	1,557	(1)	970,985
Ganancias a valor razonable	(125,931)	422,612	233,810	-	11,602	1	542,094
Ganancia por método de participación de asociadas	909,036	9,540	119,060	-	-	1	1,037,637
Ganancias en venta de inversiones	65,940	1,770	63,245	-	-	-	130,955
Ingresos por propiedades de inversión	-	9,388	51,053	-	2,898	(3)	63,336
Diferencia en cambio (Neto)	143,648	25,384	2,015	524	(940)	-	170,631
Otros ingresos	177	273,165	11,414	1,447	441	(277)	286,367
Ingresos totales	**1,048,322**	**11,746,734**	**5,280,391**	**209,447**	**28,444**	**(37,660)**	**18,275,678**
Siniestros totales	-	(5,695,781)	(802,452)	-	-	4,068	(6,494,165)
Reembolso de siniestros	-	1,499,644	-	-	-	-	1,499,644
Siniestros retenidos	**-**	**(4,196,137)**	**(802,452)**	**-**	**-**	**4,068**	**(4,994,521)**
Reservas netas de producción	-	(626,054)	(1,966,468)	-	-	-	(2,592,522)
Costos por prestacion de servicios	-	(2,017,794)	-	(161,342)	(5,087)	63	(2,184,160)
Gastos administrativos	(41,133)	(1,152,919)	(349,637)	(8,120)	(10,742)	31,980	(1,530,571)
Beneficios a empleados	(20,932)	(830,485)	(725,152)	(18,076)	(631)	104	(1,595,172)
Honorarios	(19,354)	(660,423)	(72,593)	(895)	(3,241)	1,014	(755,492)
Comisiones intermediarias	-	(1,233,808)	(180,390)	-	-	-	(1,414,198)
Amortizaciones	(72)	(92,144)	(146,945)	(1,049)	-	-	(240,210)
Depreciaciones	(407)	(28,377)	(27,353)	(5,813)	(6,862)	-	(68,812)
Otros gastos	-	(332,420)	-	(237)	-	(1)	(332,658)
Intereses	(140,878)	(100,599)	(163,123)	(2,065)	(123,438)	-	(530,103)
Deterioro	-	(12,220)	(406)	353	-	-	(12,273)
Gastos totales	**(222,776)**	**(11,283,380)**	**(4,434,519)**	**(197,244)**	**(150,001)**	**37,228**	**(16,250,692)**
Ganancia, antes de impuestos	**825,546**	**463,354**	**845,872**	**12,203**	**(121,557)**	**(432)**	**2,024,986**
Impuestos a las ganancias	(61,538)	(61,697)	(307,043)	(6,552)	5,223	-	(431,607)
Ganancia, neta operaciones continuadas	**764,008**	**401,657**	**538,829**	**5,651**	**(116,334)**	**(432)**	**1,593,379**
Ganancia, neta operaciones discontinuadas	-	-	78,279	-	-	-	78,279
Ganancia, neta	**764,008**	**401,657**	**617,108**	**5,651**	**(116,334)**	**(432)**	**1,671,658**
Ganancia de la controladora	764,380	399,692	593,436	5,279	(116,099)	(202,225)	1,444,463
Ganancia no controladora	(372)	1,965	23,672	372	(235)	201,793	227,195

NOTA 29. INGRESOS Y GASTOS POR COMISIONES

29.1. Ingresos por comisión

Los ingresos por comisión de Grupo Sura se detallan a continuación:

	2017	2016
De administración fondo de pensiones obligatorias	1,775,103	1,733,823
Ingresos sobre cesiones	367,924	264,019
Otras (*)	121,411	87,912
De administración fondo de pensiones voluntarias	76,821	66,934
Participación en utilidades de reaseguradores	8,394	8,192
Cancelaciones y/o anulaciones otros gastos por reaseguros	61	343
Gastos sobre aceptaciones	(6,959)	(5,624)
	2,342,755	**2,155,599**

(*) Incluye principalmente ingresos por administración de cartera clientes recibidos.

El detalle de los ingresos por comisiones de cada país se relaciona a continuación:

	2017	2016
Chile	801,714	692,542
México	770,436	753,069
Perú	399,699	406,286
Colombia	201,097	151,893
Uruguay	93,341	78,694
República Dominicana	21,353	21,090
Argentina	21,320	26,261
Panamá	21,146	16,935
Brasil	9,547	5,849
El Salvador	1,659	2,980
Bermuda	1,443	-
Total	**2,342,755**	**2,155,599**

29.2. Gastos por comisiones

El detalle de las comisiones a intermediarios se presenta a continuación:

	2017	2016
Amortización del costo de adquisición diferido (DAC)	(1,773,385)	(1,317,502)
Seguros seguridad social	(66,109)	(56,699)
Seguros de daños y de personas	(46,038)	(27,622)
Seguros obligatorios	(8,477)	(10,303)
De coaseguro aceptado	(2,790)	(2,072)
	(1,896,799)	**(1,414,198)**

El detalle de los gastos a intermediarios de cada país se relaciona a continuación:

	2017	2016
Colombia	(500,387)	(475,205)
Chile	(461,605)	(249,166)
Argentina	(303,192)	(189,692)
Brasil	(207,884)	(146,110)
México	(175,856)	(151,305)
Panamá	(70,265)	(67,860)
El Salvador	(66,795)	(64,760)
Uruguay	(62,766)	(27,167)
República	(31,903)	(30,222)
Perú	(15,149)	(12,711)
Bermuda	(997)	-
Total	**(1,896,799)**	**(1,414,198)**

NOTA 30. PRESTACIÓN DE SERVICIOS

Los ingresos y costos por prestación de servicios, corresponde básicamente a la EPS Sura y Compañías de outsourcing de Arus Holding.

30.1. Ingresos por prestación de servicios

Los ingresos por prestación de servicios de Grupo Sura se detallan a continuación:

	2017	2016
Ingresos entidades promotoras de salud - EPS	2,432,125	1,967,352
Servicio de laboratorio	97,197	95,570
Mantenimiento y reparaciones	88,897	78,860
Ingresos entidades prestadoras de servicio de salud -IPS	84,028	70,023
Procesamiento de datos	44,434	45,842
Venta de maquinaria equipo de oficina y programas de computador	25,017	25,347
Actividades conexas unidad de cableado	19,893	19,312
Alquiler de maquinaria y equipo	9,765	8,132
Venta de partes, piezas y accesorios	2,973	3,891
Actividades empresariales de consultoría	1,673	1,424
Servicio de telecomunicaciones	1,782	2,017
Otros	1,378	1,079
Actividades de servicio comunitarios, sociales y personales	135	76
	2,809,297	**2,318,925**

El detalle de los ingresos por prestación de servicios de cada país se relaciona a continuación:

	2017	2016
Colombia	2,808,062	2,317,566
El Salvador	913	748
Panamá	322	593
México	-	7
Perú	-	11
Total	**2,809,297**	**2,318,925**

30.2. Costos por prestación de servicios

Los costos por prestación de servicios de Grupo Sura se detallan a continuación:

	2017	2016
Costo de venta de servicios EPS	(1,894,892)	(1,527,644)
Costo de venta de servicios IPS	(448,890)	(373,670)
Procesamiento de datos	(102,532)	(95,001)
Venta de partes, piezas y accesorios	(61,797)	(59,919)
Actividades empresariales de consultoría	(59,604)	(48,815)
Consultoría en equipo y programas de informática	(57,863)	(46,605)
Mantenimiento y reparaciones	(11,769)	(10,398)
Venta de maquinaria equipo de oficina y programas de computador	(14,021)	(20,796)
Depreciación	(557)	(176)
Amortización	(1,083)	(1,031)
Actividades de servicio comunitarios, sociales y personales	(106)	(105)
	(2,653,114)	**(2,184,160)**

El detalle de los costos por prestación de servicios de cada país se relaciona a continuación:

	2017	2016
Colombia	(2,652,580)	(2,183,708)
Panamá	(534)	(452)
Total	**(2,653,114)**	**(2,184,160)**

NOTA 31. INGRESO Y GASTO FINANCIERO

Los ingresos y gastos financieros de Grupo Sura y sus sociedades dependientes al 31 de diciembre de 2017 y 2016, se detallan a continuación:

	2017			2016		
	Ingreso	Gasto	Neto	Ingreso	Gasto	Neto
Ingresos por inversiones (1)	1,221,898	(254,437)	967,461	1,301,009	(330,024)	970,985
Diferencia en cambio (2)	256,805	(328,530)	(71,725)	453,696	(283,065)	170,631
Ganancias a valor razonable (3)	1,553,614	(809,503)	744,111	1,773,611	(1,231,517)	542,094
Dividendos (4)	27,125	-	27,125	75,472	-	75,472
Ganancias en venta de inversiones (5)	159,681	(19,829)	139,852	166,441	(35,486)	130,955
Intereses (6)	-	(638,707)	(638,707)	-	(530,103)	(530,103)
	3,219,123	**(2,051,006)**	**1,168,117**	**3,770,229**	**(2,410,195)**	**1,360,034**

(1) Los ingresos por inversiones incluyen ingresos por intereses y rendimientos del efectivo, carteras colectivas, encargos fiduciarios, y préstamos con los directores. También incluye ingresos netos por valoración a la tasa interés efectivo. A continuación se incluye un detalle del saldo:

	2017	2016
Ingreso de inversiones	955,968	977,755
Ingreso de equivalentes de efectivo	11,493	(6,770)
	967,461	**970,985**

(2) La diferencia en cambio incluye ingreso y gasto por re expresión de activos y pasivos en moneda extranjera.

(3) A continuación se presenta un detalle de las ganancias y pérdidas registradas a valor razonable:

	2017	2016
Aumento del valor razonable - Instrumentos de deuda	794,980	574,033
Forwards y futuros	90,807	93,991
Swaps de monedas	(141,676)	(125,930)
	744,111	**542,094**

(4) A continuación se presenta un detalle del saldo:

	2017	2016
Ingresos Argos (a)	6,015	62,567
Ingresos fondos inmobiliarios (b)	15,765	3,355
Dividendos instrumentos financieros	5,345	9,550
	27,125	**75,472**

(a) Corresponden a los ingresos por dividendos de la inversión en asociada en Grupo Argos por excesos luego de la aplicación del método de participación de 2017 y 2016 respectivamente.

(b) Son los ingresos por dividendos de utilidades de inversiones clasificadas como instrumentos financieros, provenientes de fondos inmobiliarios del sub consolidado de la subsidiaria Sura Asset Management.

(5) A continuación se presenta un detalle de las ganancias y pérdidas en venta de inversiones:

	2017	2016
Ingreso en valoración de instrumentos de deuda	129,471	97,163
Ingreso por venta de inversiones	28,440	67,576
Gasto por venta de inversiones	(2,466)	(12,804)
Gasto en valoración de instrumentos de deuda	(15,593)	(20,980)
	139,852	**130,955**

(6) A continuación se presenta el detalle de los intereses:

	2017	2016
Créditos bancos	(297,145)	(338,770)
Intereses títulos emitidos	(333,671)	(180,154)
Otros intereses	(6,819)	(8,701)
Prima amortizada de cartera	(58)	(1,525)
Otros créditos	(894)	(951)
Moratorios en pago de mesadas pensionales	(120)	(2)
	(638,707)	**(530,103)**

A continuación se presentan los ingresos y gastos financieros por país:

Diciembre 2017	Argentina	Bermuda	Brasil	Chile	Colombia	Curazao	Holanda	México	Panamá	Perú	República Dominicana	El Salvador	Uruguay	Total
Ingresos por inversiones	1	-	-	194,507	501,960	-	-	221,713	2,454	5,493	7,272	15,065	18,996	967,461
Diferencia en cambio	4,410	-	2,277	(16,805)	(52,626)	-	(1)	(6,202)	113	(2,133)	249	-	(1,007)	(71,725)
Ganancias a valor razonable	127,878	214	29,835	254,521	195,406	-	-	47,094	16,284	62,060	-	1,214	9,605	744,111
Dividendos	-	-	-	2,198	14,506	-	-	-	6,509	3,912	-	-	-	27,125
Ganancias en venta de inversiones	1,556	-	-	105,276	10,804	-	-	(3,085)	24,997	327	-	-	(23)	139,852
Intereses	(1)	-	-	(1,810)	(413,200)	(73,266)	-	-	(145,213)	(3,799)	(506)	-	(912)	(638,707)
	133,844	**214**	**32,112**	**537,887**	**256,850**	**(73,266)**	**(1)**	**259,520**	**(94,856)**	**65,860**	**7,015**	**16,279**	**26,659**	**1,168,117**

Diciembre 2016	Argentina	Brasil	Chile	Colombia	Curazao	España	Holanda	México	Panamá	Perú	República Dominicana	El Salvador	Uruguay	Total
Ingresos por inversiones	-	-	209,650	581,258	-	-	-	152,016	2,605	7,648	7,620	28	10,160	970,985
Diferencia en cambio	(1,610)	(3,946)	(14,545)	187,614	-	(46)	(2)	7,346	(936)	(1,613)	47	-	(1,678)	170,631
Ganancias a valor razonable	61,485	29,076	139,203	240,500	-	-	-	7,879	19,913	41,323	-	-	2,715	542,094
Dividendos	-	-	1,591	66,366	-	-	-	1,761	5,751	-	-	-	3	75,472
Ganancias en venta de inversiones	1,702	-	44,655	66,512	-	-	-	6,802	11,201	81	-	-	2	130,955
Intereses	-	-	(1,803)	(324,019)	(77,919)	(12)	(10)	-	(122,912)	(2,912)	(408)	(9)	(99)	(530,103)
	61,577	**25,130**	**378,751**	**818,231**	**(77,919)**	**(58)**	**(12)**	**175,804**	**(84,378)**	**44,527**	**7,259**	**19**	**11,103**	**1,360,034**

NOTA 32. OTROS INGRESOS Y GASTOS

32.1 Otros Ingresos

A continuación, se presenta el detalle de los otros ingresos:

	2017	2016
Moratorios por recaudo de cotizaciones	99,788	68,836
Recuperaciones de impuestos	89,208	-
Sobre pólizas	68,506	41,213
Otros	46,867	57,381
Recobros y recuperaciones	16,125	61,654
Compensaciones	15,274	7,856
Trámites en expedición	8,235	8,623
Reintegro de gastos	7,600	6,213
Cancelaciones y/o anulaciones otros ingresos por reaseguros	7,314	7,484
Fraude	4,987	-
Actividades en operaciones conjuntas	3,340	104
Recuperaciones diferentes a seguros riesgo operativo	3,237	784
Recobros y recuperaciones	3,169	12,691
Depósitos a la vista	3,086	3,079
Descuentos comerciales condicionados	2,855	2,833
Edificios	2,805	-
Comisión fronting	2,486	-
De administración de coaseguro	1,238	1,117
Utilidad en venta de propiedad y equipo	620	486
Gastos reconocidos por reaseguradores	423	97
Reembolso enfermedad laboral	386	-
Descuentos	362	
Indemnizaciones de siniestros	195	12
Equipo, muebles y enseres de oficina	187	-
Intereses reconocidos	89	45
Vehículo	59	-
Equipo de computación	17	-
De terceros	-	4
Liberación reservas especiales	-	1,001
Reversión provisiones	-	4,854
Total	**388,458**	**286,367**

A continuación se presentan los otros ingresos por país:

	2017	2016
Colombia	265,242	121,175
Argentina	58,609	57,674
México	30,842	28,528
Chile	13,760	9,832
El Salvador	10,948	24,250
Uruguay	3,831	3,544
Perú	2,052	110

	2017	2016
Brasil	1,781	36,074
Panamá	1,279	2,867
República Dominicana	107	2,261
Bermuda	7	52
	388,458	**286,367**

32.2 Otros Gastos

A continuación se presenta el detalle de los otros gastos:

	2017	2016
Costos contratos no proporcionales (1)	(288,666)	(222,024)
Servicios de promoción y prevención riesgos laborales	(119,714)	(110,151)
Gastos generados en operaciones y negocios conjuntos	(5,771)	-
Pérdidas por siniestros	(1,652)	(906)
Otros	(745)	(486)
Bienes inmuebles	(9)	(10)
Bonificaciones	(5)	(9)
Ingresos contratos no proporcionales	207	928
	(416,355)	**(332,658)**

(1) Corresponde a sobre costos por contratos de reaseguros de coberturas adicionales a las pactadas.

A continuación, se presentan los otros gastos por país:

	2017	2016
Colombia	(223,097)	(230,044)
Chile	(91,727)	(69,296)
México	(32,746)	(2,289)
Argentina	(19,629)	-
Brasil	(14,079)	-
Uruguay	(10,814)	(96)
El Salvador	(9,713)	(11,110)
República Dominicana	(7,377)	(11,118)
Panamá	(7,173)	(8,705)
	(416,355)	**(332,658)**

NOTA 33. GASTOS ADMINISTRATIVOS

Los gastos de administrativos de Grupo Sura por compañía al 31 de diciembre de 2017 y 2016, se detallan a continuación:

	2017	2016
Impuestos	(363,046)	(366,922)
Contribuciones	(139,464)	(142,938)
Publicidad	(131,905)	(126,051)
Arrendamientos	(124,894)	(106,226)
Comisiones	(119,285)	(137,253)

	2017	2016
Servicios temporales	(108,243)	(85,443)
Mantenimiento y reparaciones	(107,349)	(90,582)
Servicios públicos	(104,771)	(94,431)
Gastos de viajes y representación	(92,636)	(81,209)
Legales	(53,926)	(23,535)
Procesamiento electrónico de datos	(40,510)	(53,011)
Útiles y papelería	(39,306)	(45,513)
Gastos de venta	(30,725)	(31,321)
Fondo de riesgos laborales	(11,516)	(9,787)
Seguros	(10,690)	(13,109)
Otros	(186,174)	(123,240)
	(1,664,440)	**(1,530,571)**

Los gastos de administrativos de Grupo Sura por país al 31 de diciembre de 2017 y 2016, se detallan a continuación:

	2017	2016
Colombia	(940,516)	(921,660)
México	(186,276)	(113,130)
Argentina	(159,419)	(144,236)
Chile	(134,441)	(127,262)
Brasil	(61,227)	(55,723)
Uruguay	(54,641)	(33,646)
Perú	(54,547)	(58,983)
Panamá	(35,412)	(39,788)
El Salvador	(26,098)	(24,211)
República Dominicana	(10,780)	(11,176)
Islas Bermudas	(829)	(483)
España	(182)	(208)
Curazao	(66)	(65)
Holanda	(6)	-
	(1,664,440)	**(1,530,571)**

NOTA 34. HONORARIOS

Los gastos por Honorarios de Grupo Sura se detallan a continuación:

	2017	2016
Administrador de seguros	(334,876)	(313,488)
Promotoras de seguros	(71,476)	(65,574)
Asistencia	(37,151)	(38,692)
Revisoría Fiscal	(29,734)	(18,896)
Comisiones	(22,420)	(22,425)
Asesorías Jurídica	(11,976)	(13,209)
Asesorías Financiera	(9,154)	(13,889)
Junta Directiva	(5,632)	(5,831)
Avalúos	(259)	(109)
Otros (*)	(222,735)	(263,379)
	(745,413)	**(755,492)**

(*) Corresponde principalmente a gastos técnicos de inspección y evaluación para ingreso a pólizas.

El detalle de los ingresos por honorarios de cada país se relaciona a continuación:

	2017	2016
Colombia	(601,389)	(601,640)
Chile	(53,276)	(53,741)
México	(28,408)	(24,163)
Panamá	(17,466)	(19,827)
Uruguay	(13,004)	(8,776)
Perú	(9,167)	(8,160)
Argentina	(8,532)	(22,405)
Brasil	(8,230)	(10,681)
El Salvador	(2,091)	(1,989)
República Dominicana	(1,916)	(2,144)
Holanda	(803)	(593)
España	(785)	(1,015)
Islas Bermudas	(314)	(340)
Curazao	(32)	(18)
	(745,413)	**(755,492)**

NOTA 35. GANANCIA POR ACCIÓN

La ganancia básica por acción se calcula dividiendo la utilidad del periodo atribuible a los accionistas y el promedio ponderado del número de acciones en circulación durante el año.

La siguiente tabla muestra los datos sobre los ingresos y las acciones utilizadas en las ganancias básicas

	2017	2016
Utilidad neta de la controladora	1,256,254	1,444,463
Acciones ordinarias en circulación para la utilidad básica por acción	469,037,260	469,037,260
Utilidad por acción (pesos colombianos)	**2,678**	**3,080**

NOTA 36. CONVERSIÓN DE UN NEGOCIO EN EL EXTRANJERO Y DIVISAS

Las tasas utilizadas para la conversión de divisas en los estados financieros consolidados son:

	Tasa promedio		Tasa de cierre	
	2017	2016	2017	2016
Peso colombiano (COP/USD)	2,951.32	3,050.98	2,984.00	3,000.71
Peso chileno (CLP/USD)	648.77	676.45	607.15	669.79
Peso dominicano (DOP/USD)	47.57	46.09	48.33	46.72
Euro (EUR/USD)	0.89	0.90	0.83	0.96
Peso mexicano (MXN/USD)	18.91	18.69	19.52	20.60
Nuevo sol peruano (PEN/USD)	3.26	3.38	3.24	3.36
Peso uruguayo (UYU/USD)	28.64	30.14	28.69	29.35
Peso argentino (ARS/USD)	16.56	14.77	18.54	15.83
Real brasileño (BRS/USD)	3.19	3.49	3.31	3.26

NOTA 37. OBJETIVOS Y POLÍTICAS DE GESTIÓN DE LOS RIESGOS

La siguiente información describe las principales características del Marco de Gobierno del Sistema de Gestión de Riesgos en las Compañías y se analizan los riesgos de mayor relevancia a los que se han visto expuestas, teniendo en cuenta las características, la complejidad y el tamaño de sus negocios, y las particularidades de las geografías donde están presentes.

1. Marco de Gobierno del Sistema de Gestión de Riesgos

Para el Grupo Empresarial SURA, la gestión de riesgos es un proceso dinámico e interactivo, enmarcado en el sistema de control interno, cuyo propósito es apoyar la consecución de los objetivos estratégicos y la sostenibilidad de las Compañías. El Sistema de Gestión de Riesgos permite tomar decisiones estratégicas, administrativas y operacionales, encaminadas a la creación de valor, no sólo maximizando los ingresos bajo niveles de riesgo tolerables, sino también entendiendo las tendencias globales y el contexto interno de las Compañías, creando los mecanismos de control pertinentes y garantizando la sostenibilidad y continuidad de los negocios en el largo plazo.

Grupo SURA, como matriz, está expuesta tanto a sus riesgos propios como a los derivados de sus inversiones. Es por esta razón que cuenta con unos lineamientos marco de gestión de riesgos que permiten articular a las Compañías para generar valor a través de su interacción y enfrentar los nuevos retos y oportunidades de un ambiente cambiante.

La Junta Directiva, sus Comités y la Alta Dirección de cada una de las Compañías son responsables de un adecuado Sistema de Gestión de Riesgos y de tomar las decisiones basadas en el entendimiento de las oportunidades y riesgos involucrados en cada asunto estratégico. Estas responsabilidades, se complementan con una estructura organizacional, políticas y manuales, que buscan la consistencia y retroalimentación con la estrategia organizacional en materia de riesgos.

Grupo SURA cuenta con mecanismos de comunicación e interacción adecuados para realizar seguimiento al perfil y gestión de riesgos del Grupo, incluyendo, entre otros, participación en las Juntas Directivas, Comités y espacios conjuntos para compartir mejores prácticas, realizar reportes y ejecutar proyectos.

Con respecto a la gestión de riesgos de las filiales, en 2017 particularmente se inició con la implementación de los estándares de gestión de riesgo y la estructuración de los equipos de riesgos en las compañías de seguros recientemente adquiridas.

2. Categorías de Riesgo

A continuación, se presentan los principales riesgos alrededor de los cuales las Compañías priorizan y focalizan su gestión, agrupados en tres categorías: i) Riesgos Financieros, ii) Riesgos de Negocio y iii) Riesgos Operativos.

2.1 Gestión de Riesgos Financieros

Contar con óptimas estructuras de capital, adecuados niveles de solvencia y los recursos para garantizar la solidez financiera que permitan responder a las obligaciones adquiridas y cumplir con los planes de expansión, requiere de sistemas de gestión para monitorear la exposición a los diferentes riesgos

financieros (riesgos de crédito, mercado y liquidez) desde el manejo de las tesorerías, los portafolios de inversión y la responsabilidad de gestionar los portafolios de terceros.

Particularmente, el 2017 concluyó con un resultado positivo en términos económicos a nivel global, con un crecimiento que continúa acelerándose en medio de la fase de expansión más pronunciada de la década. Fue un año que se caracterizó por un escenario de política monetaria expansiva e inflaciones bajas en la mayoría de países, se observó también una disminución en el desempleo de países que venían presentando etapas de recesión y un mayor apetito de riesgo en busca de más y mejores retornos.

Después de dos años de contracción, la recuperación económica de Latinoamérica se empezó a evidenciar a finales de 2017, como respuesta a la creciente confianza de los agentes del mercado, las condiciones financieras menos volátiles, el incremento en el precio de las materias primas y el crecimiento del comercio mundial, que sustentó el incremento de la demanda externa. A nivel regional se destaca la recuperación de Brasil y Argentina como resultado de la generación de confianza por parte de los agentes del mercado, que se vio reflejada en el incremento del consumo interno y la inversión, soportado por bajos niveles de inflación y tasas de interés en el caso de Brasil, y de la construcción de capital político en Argentina. En contraste, el desempeño de la economía mexicana se vio empañado por los desastres naturales y los altos niveles de inflación. Adicionalmente, el incremento en el precio de las materias primas favoreció los ingresos por exportaciones de Chile, y en menor medida de Colombia. Finalmente, dada la necesidad de reformas fiscales en gran parte de los países latinoamericanos, el ciclo de elecciones políticas que se inició con Argentina y Chile en 2017 y que en 2018 continuará con México, Brasil y Colombia, determinará el rumbo del desempeño económico de la región.

A continuación, se detallan los principales riesgos financieros. En este análisis, se tendrá en cuenta el riesgo de crédito, riesgo de mercado (moneda, tasa de interés, inflación y precio de activos) y riesgo de liquidez.

2.1.1 Gestión de Riesgo de Crédito

La gestión de riesgo de crédito busca disminuir la probabilidad de incurrir en pérdidas derivadas del incumplimiento de las obligaciones financieras contraídas por terceros con las Compañías. Para ello, se han definido políticas y procedimientos que facilitan el análisis y seguimiento de los emisores y contrapartes, desde los recursos administrados en las tesorerías, los portafolios de las aseguradoras y los fondos de terceros, con el fin de mitigar la exposición de las Compañías.

En la nota 9.1.1 Inversiones se detallan concentraciones y exposiciones de riesgo de crédito

Nota 9.1.2 cuentas comerciales y otras por cobrar

Nota 9.2. Deterioro activos financieros

9.1 activos financieros y nota 9.3. Pasivos financieros. Activos y pasivos por vencimiento.

2.1.1.1 Gestión de Riesgo de Crédito en las tesorerías:

En las tesorerías de Grupo SURA, Suramericana y SURA Asset Management, las políticas de mitigación de riesgo entregan lineamientos para asegurar que las inversiones estén alineadas con la destinación de los recursos y siempre respaldadas por emisores y/o gestores con un adecuado respaldo crediticio. Al 31 de diciembre de 2017, las inversiones de tesorería de las Compañías se concentran, en su mayoría, en carteras colectivas líquidas administradas por gestores con altos estándares de administración de activos; cuentas de ahorro y cuentas corrientes de bancos locales e internacionales, y emisores de renta fija con alta calidad crediticia.

A continuación, se presenta el listado de las contrapartes y su calificación crediticia (Internacional), en las posiciones de los instrumentos derivados que tienen las Compañías:

Grupo SURA:

Banco	Calificación
Merrill Lynch International	A+
Citibank N.A, London Branch	A+
JP Morgan Chase Bank, N.A.	A+
Morgan Stanley & Co International PLC	A+
BBVA S.A.	BBB+

SURA Asset Management:

Banco	Calificación
BBVA Colombia S.A.	BBB+
JP Morgan Chase Bank	A+

Suramericana
No cuenta desde las posiciones de tesorería con operaciones derivadas.

Para un mayor detalle de los activos financieros con los que cuenta la Compañía, remitirse a la **Nota 9.1 Activos Financieros.**

2.1.1.2 Gestión de Riesgo de Crédito en los portafolios de las aseguradoras:

Por su parte, las Compañías Aseguradoras, desde la administración de sus portafolios conformados por activos rentables y líquidos, que respaldan sus reservas técnicas, gestionan el riesgo de crédito a partir de políticas de asignación de cupos, límites y controles, así como con metodologías y procedimientos que se ajustan a los diferentes activos del portafolio y permiten cuantificar y monitorear la evolución de este riesgo. Estas metodologías contemplan análisis detallados de las fortalezas y condiciones financieras, y de diferentes aspectos cualitativos de los emisores y administradores de fondos de inversión.

Los portafolios de las aseguradoras se encuentran, en su mayoría, invertidos en instrumentos de renta fija, con una exposición significativa a instrumentos soberanos.

Con el objetivo de contar con una escala uniforme que permita realizar comparaciones entre los países, en esta sección se presentan las calificaciones crediticias de los activos financieros y las contrapartes, re-expresadas en escala internacional, usando como calificación máxima la soberana de cada país: Argentina B-, Brasil BB, Chile AA-, Colombia BBB, El Salvador B-, México BBB+, Perú BBB+, Panamá BBB, República Dominicana BB-, Uruguay BBB. La elección de la calificación de escala internacional entre moneda local o extranjera se aplicará de acuerdo con el tipo de portafolio y criterios de gestión de riesgos de cada Compañía.

El siguiente cuadro presenta el detalle de la distribución de los activos financieros de renta fija de las Compañías, por calificación crediticia (Escala Internacional).

Activos Renta Fija por Calificación Crediticia 2017 (Escala Internacional)												
	Suramericana										SURA AM	
	Argentina	Brasil	Chile	Colombia	El Salvador	México	Panamá	Republica Dominicana	Uruguay	Bermuda	Chile	México
Rating Soberano*	B-	BB	AA-	BBB	B-	BBB+	BBB	BB-	BBB	A	AA-	BBB+
Gobierno	65.6%	100.0%	33.1%	21.9%	26.4%	77.9%	17.1%	51.1%	77.9%	0.0%	7.8%	91.7%
AAA	0.0%	0.0%	0.0%	0.1%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%
AA+	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	1.9%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%
AA	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%
AA-	0.0%	0.0%	0.0%	0.7%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%
A+	0.0%	0.0%	0.0%	0.1%	1.4%	0.0%	0.2%	0.0%	0.0%	0.0%	17.9%	0.0%
A	0.0%	0.0%	24.6%	2.4%	0.6%	0.0%	1.3%	0.0%	0.0%	0.0%	12.7%	0.9%
A-	0.0%	0.0%	6.4%	0.6%	1.6%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	21.9%	27.9%	1.1%
BBB+	0.0%	0.0%	22.1%	1.6%	2.2%	19.6%	2.1%	0.0%	0.0%	0.0%	22.8%	2.5%
BBB	0.0%	0.0%	9.5%	51.5%	2.4%	1.6%	7.1%	0.0%	0.0%	0.0%	9.1%	0.8%
BBB-	0.0%	0.0%	4.2%	19.3%	1.4%	0.7%	15.6%	0.0%	10.9%	78.1%	1.6%	0.7%
BB+	0.0%	0.0%	0.0%	1.5%	1.6%	0.1%	25.7%	0.0%	0.0%	0.0%	0.1%	0.0%
BB	0.0%	0.0%	0.0%	0.2%	0.2%	0.0%	9.4%	0.0%	11.2%	0.0%	0.0%	0.0%
BB-	0.0%	0.0%	0.0%	0.2%	0.0%	0.0%	16.2%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%
Otros	34.4%	0.0%	0.0%	0.0%	62.3%	0.0%	3.5%	48.9%	0.0%	0.0%	0.0%	2.3%
Total	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%

Activos Renta Fija por Calificación Crediticia 2016 (Escala Internacional)												
	Suramericana									SURA AM		
	Argentina	Brasil	Chile	Colombia	El Salvador	México	Panamá	República Dominiciana	Uruguay	Chile	México	Perú*
Rating Soberano*	B-	BB	AA-	BBB	B-	BBB+	BBB	BB-	BBB	AA-	BBB+	BBB+
Gobierno	48.2%	95.5%	70.3%	26.2%	33.1%	80.6%	22.2%	55.8%	85.5%	7.9%	93.8%	22.2%
AAA	0.0%	0.0%	0.0%	0.2%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.5%
AA+	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.6%
AA	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.5%
AA-	0.0%	0.0%	16.1%	0.3%	0.0%	0.0%	1.0%	0.0%	0.0%	17.3%	0.0%	0.0%
A+	0.0%	0.0%	6.5%	0.0%	0.0%	0.0%	3.8%	0.0%	0.0%	10.9%	0.0%	0.5%
A	0.0%	0.0%	2.5%	3.5%	0.0%	0.0%	0.9%	0.0%	0.0%	31.2%	0.0%	0.4%
A-	0.0%	0.0%	3.4%	0.8%	0.6%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	17.1%	1.7%	4.1%
BBB+	0.0%	0.0%	1.2%	0.2%	0.5%	19.4%	3.3%	0.0%	0.0%	4.7%	2.8%	28.1%
BBB	0.0%	0.0%	0.0%	50.1%	4.5%	0.0%	8.6%	0.0%	0.0%	4.7%	0.9%	13.6%
BBB-	0.0%	0.0%	0.0%	16.5%	1.1%	0.0%	18.8%	0.0%	0.0%	0.1%	0.7%	16.9%
BB+	0.0%	0.0%	0.0%	1.4%	1.5%	0.0%	13.7%	0.0%	0.0%	0.0%	0.2%	2.2%
BB	0.0%	0.0%	0.0%	0.2%	2.0%	0.0%	6.5%	0.0%	14.5%	5.9%	0.0%	1.9%
BB-	0.0%	0.0%	0.0%	0.6%	0.0%	0.0%	19.8%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.1%
Otros	51.8%	4.5%	0.0%	0.0%	56.7%	0.0%	1.5%	44.2%	0.0%	0.2%	0.0%	8.5%
Total	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%

La Compañía de Seguros SURA Perú fue vendida en 2017.

Otra exposición al riesgo de crédito que se genera en los portafolios de las aseguradoras se presenta en las operaciones con derivados, realizadas con contrapartes locales e internacionales.

Se presenta la exposición activa y pasiva a derivados que al 31 de diciembre de 2017 (y 31 de diciembre de 2016) tenían las compañías de Suramericana S.A., junto con la calificación crediticia (Escala Internacional) de las contrapartes con las que se tienen operaciones de derivados vigentes. Se debe resaltar que, en la actualidad, únicamente las compañías de Colombia realizan operaciones con derivados financieros.

Cartera de Derivados – Suramericana Seguros Colombia 2017				
Banco	Calificación Crediticia Internacional	Exposición activa	Exposición pasiva	Posición neta
Banco de Bogotá	BBB	21,642	(21,357)	284
Bancoldex	BBB	307,294	(305,557)	1,737
JPM Corporación Financiera	BBB	214,207	(211,577)	2,630
Banco Davivienda	BBB	67,581	(67,845)	-264
Total		**610,724**	**(606,336)**	**4,388**

Cartera de Derivados – Suramericana Seguros Colombia 2016				
Banco	Calificación Crediticia Internacional	Exposición Activa	Exposición Pasiva	Posición Neta
Banco de Bogotá	BBB	326,241	(317,411)	8,830
Bancoldex	BBB	185,402	(179,959)	5,443
BBVA Colombia	BBB	29,504	(29,110)	394
CitiBank Colombia	BBB	27,792	(26,045)	1,747
Banco Davivienda	BBB	49,287	(47,989)	1,298
Total		**618,226**	**(600,514)**	**17,712**

A continuación, se detalla la exposición de la cartera de derivados de las compañías de seguros de SURA Asset Management.

Cartera de Derivados - SURA Asset Management Seguros Chile 2017				
Banco	Calificación Crediticia Internacional	Exposición activa	Exposición pasiva	Posición neta
Banco BBVA	A	92,569	(81,563)	11,006
Banco de Crédito e Inversiones	BBB	185,651	(158,854)	26,797
Banco Santander	BBB	240,815	(215,211)	25,604
Total		**519,035**	**(455,628)**	**63,407**

Cartera de Derivados - SURA Asset Management Seguros Chile 2016				
Banco	Calificación Crediticia Internacional	Exposición activa	Exposición pasiva	Posición neta
Banco BBVA	A-	84,661	(82,521)	2,140
Banco de Crédito e Inversiones	A	181,578	(172,828)	8,751
Banco Santander	A+	223,125	(219,049)	4,076
Total		**489,364**	**(474,398)**	**14,966**

Del análisis realizado para la adopción de NIIF 9 se concluyó que el estándar no modifica los principios generales de cómo la entidad registra sus coberturas, por lo que la aplicación del nuevo estándar no tendrá impacto significativo.

2.1.1.3 Gestión de Riesgo de Crédito en la Administración de Recursos de Terceros

En su actividad de Administración de Recursos de Terceros y en cumplimiento de su deber fiduciario, la gestión de los fondos incluye un proceso de debida diligencia a los emisores, contrapartes y gestores de fondos en los que se encuentran invertidos.

Para esto se cuenta con equipos de riesgo independientes tanto funcional como organizacionalmente de las áreas de inversiones. Estos equipos son responsables de hacerle seguimiento a los portafolios de inversión, monitoreando los niveles de riesgo de mercado, crédito, liquidez y demás circunstancias que puedan tener un impacto negativo en el retorno de los portafolios. Es responsabilidad del equipo de riesgo alertar sobre el posible incumplimiento de límites tanto internos como legales y elevar dichas alertas al Comité de Riesgo para ordenar las correcciones necesarias.

2.1.1.4 Deterioro de activos y cuentas por cobrar (Ver Nota 9.2. Deterioro de activos financieros)

Las Compañías analizan periódicamente la existencia de indicadores de deterioro de valor y, si es necesario, reconocen pérdidas por deterioro en la cuenta asociada.

Debido a la entrada en vigor de la NIIF 9, a partir del 1 de enero del 2018 Grupo SURA y sus filiales deben adoptar una metodología de deterioro por pérdidas esperadas o prospectiva, en reemplazo de la metodología de deterioro por pérdidas incurridas establecida por el anterior estándar NIC 39, vigente hasta el 31 de diciembre del 2017.

Con el fin de preparar a la organización para la adopción, durante el 2017 se realizó:

- La definición para Grupo SURA y sus filiales de principios homologados para el cálculo de deterioro de cada tipo de activo con algunas particularidades de acuerdo con las metodologías de riesgos aprobadas por cada Compañía:
    - Para los Instrumentos Financieros valorizados a Costo Amortizado se analiza la fortaleza financiera de cada contraparte por medio del Proceso de Riesgo de Crédito de cada filial y se utilizan probabilidades de “default” publicadas por calificadoras de riesgo internacionales con el fin de mantener un enfoque prospectivo en el cálculo.
    - Para las cuentas por cobrar asociadas a la cartera de clientes, las filiales utilizan el enfoque general o de 12 meses considerando la naturaleza de las pólizas y las cancelaciones asociadas a éstas. Se calcula, a partir de información histórica disponible, un porcentaje de deterioro para cada altura de mora, porcentaje que es aplicado de manera prospectiva desde el momento inicial de la cartera y se actualiza a través del tiempo.
    - Para las cuentas por cobrar derivadas de contratos de reaseguro, se revisa la fortaleza financiera individual de cada reasegurador y se estima el porcentaje de deterioro asociado a cada uno.
- El análisis de impacto detallados de los diferentes aspectos de la norma basándose en la información

disponible a la fecha.

- La aprobación de las Políticas de Deterioro de Instrumentos Financieros valorizados a Costo Amortizado por el máximo órgano de gobierno de la Compañía.

Es importante destacar que en lo que respecta a las operaciones de administración de fondos de terceros, corretaje de valores y de seguros, considerando la política contable de reconocimiento de ingresos y la valorización de los instrumentos financieros, la entrada en vigencia de NIIF 9 no tendrá impacto en los estados financieros ni en la situación patrimonial de dichas compañías.

La información detallada de los métodos y pruebas de deterioro de activos financieros, no financieros, Cuentas por Cobrar, Reaseguros y Coaseguros se encuentran en la Nota 9.3. Deterioro de los activos financieros y Nota 19. Deterioro de valor de los activos no financieros de este informe.

2.1.2 Gestión de Riesgo de Mercado

La gestión de riesgo de mercado busca mitigar el impacto que tienen las variaciones de los precios de mercado en el valor de los portafolios que se administran y los ingresos de las Compañías. Para esto, en los portafolios de las aseguradoras y en los procesos de administración de portafolio y de recursos de terceros, existen Sistemas de Administración de Riesgo de Mercado, mediante los cuales se identifican, miden y monitorean las exposiciones. Dichos sistemas están compuestos por un conjunto de políticas, procedimientos, y mecanismos de seguimiento y control interno.

Las Compañías periódicamente monitorean el impacto que fluctuaciones en variables como la tasa de interés, la tasa de cambio y el precio de los activos, generan en sus resultados. Además, para mitigar su volatilidad, se determina la conveniencia de tener esquemas de cobertura.

2.1.2.1 Gestión de Riesgo de Mercado en las Tesorerías

En las tesorerías de Grupo SURA, SURA Asset Management y Suramericana, la gestión de riesgo de mercado se enfoca en las exposiciones a riesgo de moneda y riesgo de tasa de interés derivadas de la deuda financiera.

Para un mayor detalle de la deuda financiera y los derivados, remitirse a la Nota 9.1 “Activos Financieros” y Nota 3.2 “Pasivos Financieros”.

El riesgo de mercado en Grupo SURA se genera principalmente por los siguientes factores y actividades:

- El manejo de liquidez en la tesorería a través de la exposición que se tiene a carteras colectivas y emisores de instrumentos de Renta Fija; estas actividades no generan un riesgo de mercado significativo, debido a su naturaleza de activos de baja volatilidad.

- Los pasivos financieros obtenidos en moneda extranjera y aquellos atados a tasa variable, que dan como resultado una exposición a riesgo de tasa de cambio y tasa de interés.

Grupo SURA analiza el impacto que variables como la tasa de interés y la tasa de cambio generan en sus resultados, para determinar si es conveniente contar con estrategias de cobertura para mitigar su volatilidad. Particularmente, los derivados que fueron adquiridos durante 2017 para cubrir la exposición de la tasa de cambio proveniente de los pasivos financieros en dólares generaron volatilidad en los resultados de la compañía debido a los movimientos en la tasa de interés en COP y USD con las cuales se valoran.

Por su parte, en **SURA Asset Management,** desde las tesorerías, tienen la siguiente exposición a riesgo de mercado:

- Las diferentes unidades de negocio cuentan con capital de libre disponibilidad constituido con ganancias retenidas. La inversión de dicho capital de libre disponibilidad (especialmente invertidos en renta fija, fondos mutuos, y caja y bancos) se encuentra alineada con los usos que se le dará a los mismos: próximos pagos de dividendos o reinversiones en las mismas unidades de negocio acorde con sus planes estratégicos.

  Riesgo de Moneda: se ha decidido mantener el capital de libre disponibilidad invertido en monedas locales en concordancia con los usos planificados para los mismos.

- Por otra parte, dentro de la estructura de Capital de SURA Asset Management, se maneja un componente de deuda compuesta por un bono emitido en el mercado internacional y deuda bancaria. Dado que la mayor parte de la deuda se encuentra nominada en USD, esto genera un riesgo de calce de tipo de cambio, ya que los resultados financieros de las filiales de SURA Asset Management se encuentran en monedas locales y existe el riesgo de tipo de cambio para la transferencia de los mismos a SURA Asset Management.

En el caso de **Suramericana S.A.,** se tienen las siguientes exposiciones al riesgo de mercado:

- Suramericana tiene dentro de sus cuentas, posiciones de liquidez que maneja de acuerdo con las obligaciones presentadas con los diferentes grupos de interés. De esta manera y acorde con los cronogramas de dividendos y capitalizaciones, así como con el compromiso adquirido en el mercado de capitales, se manejan recursos en pesos colombianos y en dólares americanos buscando optimizar el riesgo cambiario y aprovechando los retornos de corto plazo. De esta manera y teniendo en cuenta que todas las filiales de Suramericana S.A. operan en diferentes países con monedas funcionales diferentes, se genera un riesgo cambiario a la hora de intercambiar flujos entre las filiales y Suramericana S.A., ya sea por conceptos de capitalizaciones, descapitalizaciones y reparto de dividendos.

- Por otra parte, y como producto de la emisión que hizo Suramericana en el mercado público de valores colombiano de bonos ordinarios, por $ 1 billón de pesos, la cual está indexada en su totalidad a IPC, se tiene un riesgo en inflación en pesos colombianos. Este riesgo es mitigado en buena parte con los ingresos provenientes de la operación de Seguros en Colombia que están denominados en pesos colombianos.

2.1.2.2 Gestión de Riesgo de mercado en los portafolios de las aseguradoras

En Suramericana, para la gestión de este riesgo en los portafolios de las Aseguradoras, se establecen metodologías, límites y/o alertas de acuerdo con las políticas internas y normas aplicables a cada uno de los países donde tienen presencia las Compañías. Algunas medidas que se tienen en cuenta son: Valor en Riesgo, Sensibilidades y Simulaciones. La gestión de este riesgo se analiza tanto desde el punto de vista de las posiciones del activo como del pasivo de las Compañías.

Por su parte, SURA Asset Management realiza la gestión de riesgos de mercado enmarcada en un proceso de Assets and Liabilities Management (ALM) dinámico y continuo. Dicho proceso parte con el análisis del perfil de pasivos de SURA Asset Management, y en función del apetito de riesgo/retorno, se determina una asignación estratégica de activos, la cual tiene en cuenta su factibilidad de implementación en función de las condiciones de mercado (liquidez y profundidad) y la distribución de la cartera de inversiones vigente (especialmente en relación con el calce en plazo y tasas de devengo).

2.1.2.2.1 Exposición a moneda en los portafolios de las aseguradoras

A continuación, se presentan las exposiciones a moneda de los portafolios de las aseguradoras.

Activos en cada país por tipo de moneda 2017					
País	Moneda local*	Moneda local real**	USD	Otras	Total
Suramericana					
Argentina	96%	0.0%	4%	0.0%	100%
Brasil	100%	0.0%	0.0%	0.0%	100%
Chile	15%	85%	0.0%	0.0%	100%
Colombia	73%	18%	9%	0.0%	100%
El Salvador	0.0%	0.0%	100%	0.0%	100%
México	90%	4%	6%	0.0%	100%
Panamá	0.0%	0.0%	100%	0.0%	100%
República Dominicana	85%	0.0%	15%	0.0%	100%
Uruguay	71%	7%	22%	0.0%	100%
SURA Asset Management					
Chile	0.0%	99.8%	0.2%	0.0%	100.0%
México	4.9%	95.0%	0.2%	0.0%	100.0%

Activos en cada país por tipo de moneda 2016					
País	Moneda local*	Moneda local real**	USD	Otras	Total
		Suramericana			
Argentina	94.8%	0.0%	5.2%	0.0%	100.0%
Brasil	100.0%	0.0%	0.0%	0.0%	100.0%
Chile	11.0%	89.0%	0.0%	0.0%	100.0%
Colombia	67.0%	23.1%	8.6%	1.3%	100.0%
El Salvador	0.0%	0.0%	100.0%	0.0%	100.0%
México	78.2%	8.8%	13.0%	0.0%	100.0%
Panamá	0.0%	0.0%	100.0%	0.0%	100.0%
República Dominicana	87.3%	0.0%	12.7%	0.0%	100.0%
Uruguay	76.2%	9.3%	14.5%	0.0%	100.0%
		SURA Asset Management			
Chile	0.0%	99.8%	0.2%	0.0%	100.0%
México	3.0%	96.8%	0.2%	0.0%	100.0%
Perú***	35.8%	24.2%	40.0%	0.0%	100.0%

Se incluye en esta tabla los fondos Unit Linked (producto con componente de seguros y ahorros ofrecido por las aseguradoras de SURA Asset Management), debido a que los mismos son incluidos en los estados financieros de las Compañías, aun cuando el riesgo del desempeño de la inversión es asumido por el asegurado.

**Moneda local: Colombia – COP, Panamá – PAB, Rep. Dominicana – DOP, El Salvador – SVC, Chile – CLP, México – MXN, Perú – PEN, Uruguay – UYU, Brasil – BRL..*

***Moneda local real: Colombia – UVR, Chile – UF, México – UDI, Perú – Soles VAC, Uruguay – UI. ***La Compañía de Seguros SURA Perú fue vendida en 2017.*

Análisis de Sensibilidades a riesgo de tipo de cambio en los portafolios de las aseguradoras

Se presenta a continuación, un análisis de sensibilidad que mide el impacto, que sobre las utilidades antes de impuestos de las Compañías, tendría un movimiento en la tasa de cambios.

Como metodología para realizar el análisis de sensibilidad de tipo de cambio se tomó la exposición a moneda extranjera de la compañía tanto en la parte activa como pasiva del balance de la Compañía, evaluando una variación del -10% en el tipo de cambio y llevando el impacto como diferencia en la utilidad antes de impuestos.

El resultado neto obtenido se presenta a continuación:

Sensibilidades al tipo de cambio		
(-10%) en Tasa de cambio	Impacto en Utilidad antes de impuestos 2017	Impacto en Utilidad antes de impuestos 2016
	Suramericana	
Argentina	(2,925)	(2,583)
Brasil	2	931
Chile	(29)	5,114
Colombia	(20,050)	(6,342)
El Salvador	-	-
México	(1,286)	(3,580)
Panamá	-	-
República Dominicana	(2,276)	(1,097)
Uruguay	(243)	(190)
Bermuda	-	ND
Total	**(26,807)**	**(7,747)**
	SURA Asset Management	
Chile	(987)	(1,110)
México	(90)	(91)
Perú*	ND	3,772
Total	**(1,077)**	**2,571**

Cifras en millones de pesos

**La Compañía de Seguros SURA Perú fue vendida en 2017.*

Para la gestión de riesgo de tipo de cambio, las Compañías realizan sus operaciones de cobertura, de acuerdo con las directrices impartidas por su Junta Directiva y/o sus estrategias de negocio.

2.1.2.2.2 Exposición a tasa de interés en los portafolios de las aseguradoras

A continuación, se presenta la distribución de las exposiciones a los Activos de Renta Fija y Renta Variable de los portafolios de las aseguradoras.

Exposiciones a los Activos de Renta Fija y Renta Variable 2017								
	Renta Fija			Renta Variable			Otros	Total
País	Tasa Fija	Tasa Variable	Subtotal	Nacionales	Extranjeros	Subtotal		
				Suramericana				
Argentina	43.4%	47.9%	91.2%	8.8%	0.0%	8.8%	0.0%	100.0%
Brasil	44.4%	4.7%	49.0%	51.0%	0.0%	51.0%	0.0%	100.0%
Chile	100.0%	0.0%	100.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	100.0%
Colombia	34.0%	55.1%	89.1%	9.1%	1.8%	10.9%	0.0%	100.0%
El Salvador	100.0%	0.0%	100.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	100.0%

Exposiciones a los Activos de Renta Fija y Renta Variable 2017								
México	90.4%	9.6%	100.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	100.0%
Panamá	86.9%	0.0%	86.9%	13.1%	0.0%	13.1%	0.0%	100.0%
República Dominicana	97.2%	1.8%	99.0%	1.0%	0.0%	1.0%	0.0%	100.0%
Uruguay	100.0%	0.0%	100.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	100.0%
SURA Asset Management								
Chile	58.3%	0.0%	58.3%	0.03%	0.0%	0.03%	41.7%	100.0%
México	99.0%	0.0%	99.0%	0.0%	0.0%	0.0%	1.0%	100.0%

Exposiciones a los Activos de Renta Fija y Renta Variable 2016								
	Renta Fija			Renta Variable			Otros	Total
País	Tasa Fija	Tasa Variable	Subtotal	Nacionales	Extranjeros	Subtotal		
Suramericana								
Argentina	25.8%	39.1%	64.9%	35.1%	0.0%	35.1%	0.0%	100.0%
Brasil	49.1%	49.1%	98.2%	1.8%	0.0%	1.8%	0.0%	100.0%
Chile	100.0%	0.0%	100.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	100.0%
Colombia	33.6%	57.2%	90.9%	5.1%	4.0%	9.1%	0.0%	100.0%
El Salvador	98.4%	1.6%	100.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	100.0%
México	100.0%	0.0%	100.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	100.0%
Panamá	86.6%	0.0%	86.6%	13.4%	0.0%	13.4%	0.0%	100.0%
República Dominicana	97.0%	2.0%	98.9%	1.1%	0.0%	1.1%	0.0%	100.0%
Uruguay	100.0%	0.0%	100.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	100.0%
SURA Asset Management								
Chile	60.4%	0.0%	60.4%	0.0%	0.0%	0.0%	39.6%	100.0%
México	99.7%	0.0%	99.7%	0.0%	0.0%	0.0%	0.3%	100.0%
Perú*	82.9%	0.0%	82.9%	0.0%	0.3%	0.4%	16.7%	100.0%

**La Compañía de Seguros SURA Perú fue vendida en 2017.*

En el caso de SURA Asset Management, se incluyen los fondos Unit Linked, debido a que los mismos hacen parte de las cuentas financieras de las aseguradoras, aunque el riesgo del desempeño de la inversión sea del asegurado.

Análisis de Sensibilidades a riesgo de tasas de interés en los portafolios de las aseguradoras

Se presenta a continuación, un análisis de sensibilidad que mide el impacto sobre las utilidades antes de impuestos de las Compañías que tendría un movimiento desfavorable en las tasas de interés. La herramienta utilizada en cada Compañía considera los sistemas y herramientas que cada una tiene implementada.

Suramericana: Para realizar el análisis de sensibilidad de tasa de interés, se tomaron únicamente las inversiones clasificadas a mercado (valor razonable) y la posición invertida en cada uno, dado que el pasivo y el resto de las inversiones están clasificadas al vencimiento. Para cada activo se calculó la duración modificada y se ponderó por su valor de mercado. Esta medida muestra el impacto en el precio dada la variación de la tasa implícita. Para ello se evaluó una variación de 10 puntos básicos, y se aplicó este resultado en la posición de la compañía. El resultado neto obtenido para diciembre de 2017 (y diciembre de 2016) es:

Sensibilidades a tasa de interés - Método de duración modificada		
(+10pbs) en Tasas de Interés	Impacto en Utilidad antes de impuestos 2017	Impacto en Utilidad antes de impuestos 2016
	Suramericana	
Argentina	(852)	(470)
Brasil	(209)	(173)
Chile	(131)	(7)
Colombia	(5,908)	(5,271)
El Salvador	(79)	(1)
México	(692)	(8)
Panamá	(138)	(434)
República Dominicana	-	(1)
Uruguay	(79)	(86)
Bermuda	(1)	ND
Total	**(8,090)**	**(6,451)**

Cifras en millones de pesos

SURA Asset Management: El riesgo de Tasa de Interés se analiza desde las siguientes perspectivas:

a) Contable: con la adopción parcial en el año 2014 de NIIF 9, pasando a clasificarse los Activos de Renta Fija, de Disponibles para la Venta, hacia Costo Amortizado; se ha eliminado la asimetría contable en el patrimonio frente a movimientos de tasa de interés. Como consecuencia de esto, no hay sensibilidad de resultados o patrimonio frente a la variación en las tasas de interés.
b) De reinversión o adecuación de Activos/Pasivos: para estimar la sostenibilidad de dicho margen de inversiones (devengo del activo por sobre reconocimiento de interés en el pasivo) se efectúa el Test de Adecuación de Pasivos. Dicho Test verifica que los flujos de activos (incluyendo la reinversión proyectada) en conjunto con las primas por recaudar por los compromisos existentes sea suficiente para cubrir el compromiso establecido en la reserva. En caso de generar insuficiencia, debe

reforzarse la reserva y consecuentemente incrementar el volumen de activos. La siguiente tabla muestra los niveles de adecuación del Test.

Sensibilidades a tasa de interés – Tasa Interés Perspectiva reinversión		
Unidad de negocio	Pasivos reservas 2017	Suficiencia de reservas 2017
	SURA Asset Management	
Chile	8,859,272	5.06%
México	1,964,036	5.06%

2.1.2.2.3 Riesgo Variación de precios: Renta Variable e Inmobiliario

Los portafolios de las aseguradoras, se encuentran sujetos a riesgos derivados de los precios de los activos que los componen. Se distinguen entre posiciones en renta variable y posiciones en activos inmobiliarios.

La siguiente tabla muestra el impacto sobre las utilidades antes de impuestos por una caída de un 10% en los precios de los activos de renta variable y/o activos inmobiliarios en los portafolios de las aseguradoras.

Suramericana

Sensibilidades a precio de acciones y activos inmobiliarios				
	Impacto en Utilidad antes de impuestos 2017		Impacto en Utilidad antes de impuestos 2016	
Unidad de Negocio	(-10%) en Precio Acciones	(-10%) en Inmobiliario	(-10%) en Precio Acciones	(-10%) en Inmobiliario
		Suramericana		
Argentina	(469)	-	(856)	-
Brasil	(160)	-	(49)	-
Chile	(15)	-	(13)	-
Colombia	(25,848)	(38,133)	(41,456)	(31,631)
El Salvador	-	-	-	-
México	(12)	-	(11)	-
Panamá	(214)	-	(228)	-
República Dominicana	-	-	(71)	-
Uruguay	-	-	-	-
Bermuda	-	-	ND	ND
Total	**(26,718)**	**(38,133)**	**(42,684)**	**(31,631)**

Cifras en millones de pesos.

Se debe tener en cuenta que los análisis de sensibilidad realizados anteriormente no consideran la interdependencia de los riesgos evaluados, por lo que el impacto de los mismos podría ser considerablemente menor.

SURA Asset Management

Sensibilidades a precio de acciones y activos inmobiliarios				
	Impacto en Utilidad antes de impuestos 2017		Impacto en Utilidad antes de impuestos 2016	
Unidad de Negocio	(-10%) en Precio Acciones	(-10%) en Inmobiliario	(-10%) en Precio Acciones	(-10%) en Inmobiliario
SURA Asset Management				
Chile	(288)	(99,779)	(214)	(57,651)
Perú*	NA	NA	(1,667)	(39,551)
Total	**(288)**	**(99,779)**	**(1,881)**	**(97,202)**

Cifras en millones de pesos

**La Compañía de Seguros SURA Perú fue vendida en 2017.*

Los análisis realizados no consideran la interdependencia de los riesgos evaluados, por lo que el impacto de los mismos podría ser considerablemente menor.

2.1.2.2.4 Riesgo de Volatilidad del Encaje en los Negocios de Pensiones

La regulación asociada al negocio de pensiones exige que cada Compañía deba mantener una posición de capital propio invertido en un encaje que actúa como reserva en caso de incumplimiento de las obligaciones de cada Compañía.

El siguiente cuadro contiene los Fondos Administrados de la Cartera de Afiliados de SURA Asset Management en el Negocio de Pensiones, No se incluyen AUM de AFP Crecer ni AFP Protección, ni tampoco los AUM que están en las compañías aseguradoras de SURA AM. El total de Activos bajo manejo del negocio Mandatorio en 2017 es de $254,438,053 millones de pesos colombianos, y de $5,096,258 millones de pesos colombianos para el negocio Voluntario.

Perfil de Negocio Compañías de Pensiones (COP) 2017				
País	Activos Bajo Manejo Mandatorio	Activos Bajo Manejo Voluntario	Activos Bajo Manejo Mandatorio	Activos Bajo Manejo Voluntario
Chile	119,458,938	3,442,280	109,861,911	2,972,327
México	70,308,002	1,099,052	62,784,870	742,837
Perú	56,066,003	554,926	50,135,508	298,567
Uruguay	8,605,110	-	6,827,274	-
Total	**254,438,053**	**5,096,258**	**229,609,563**	**4,013,731**

Cifras en millones de pesos

La regulación asociada al negocio de pensiones exige que cada Compañía deba mantener una posición de capital propio invertida en un encaje que actúa como reserva en caso de incumplimiento de las obligaciones de cada Compañía.

Es importante destacar que los activos subyacentes invertidos deben mantener la misma proporción que los activos subyacentes en los Fondos Administrados (es decir, la Compañía debe comprar unidades de inversión

de los fondos administrados). La siguiente tabla muestra los diferentes porcentajes de encaje por unidad de negocio, como porcentaje de los fondos administrados:

Porcentaje de encaje sobre fondos administrados	
Unidad de Negocio	**% de Encaje**
Chile	1.0%
México	0.7%
Perú	1.0%
Uruguay	0.5%

Frente a estas inversiones, las Compañías se encuentran expuestas a riesgos de mercado, que pueden afectar la valoración de dichos encajes y sus Compañías. A continuación, se analizan los impactos que las variables de mercado podrían tener sobre la Utilidad antes de impuestos, en el horizonte de un año.

En el caso de México y Perú, donde la remuneración obtenida depende de los montos administrados, este ejercicio también incluye el impacto derivado de la reducción en los valores de los fondos administrados, producto de las variaciones de mercado.

Riesgo de Volatilidad del Encaje en los Negocios de Pensiones		
Desviación	**Impacto en utilidad antes de impuestos 2017**	**Impacto en utilidad antes de impuestos 2016**
-10% en Valorización Variable		
Chile	(50,021)	(34,673)
México	(27,013)	(24,723)
Perú	(27,906)	(22,708)
Uruguay	(221)	(245)
Total	**(105,161)**	**(82,349)**
+100bps en Tasas de Interés		
Chile	(54,384)	(56,516)
México	(57,826)	(48,277)
Perú	(18,281)	(15,445)
Uruguay	(2,061)	(1,370)
Total	**(132,552)**	**(121,608)**
-10% depreciación de Monedas Extranjeras		
Chile	(50,021)	(37,435)
México	(25,358)	(12,849)
Perú	(32,334)	(27,307)
Uruguay	(459)	(954)
Total	**(108,172)**	**(78,545)**

Cifras en millones de pesos

Los análisis realizados no consideran la interdependencia de los riesgos evaluados, por lo que el impacto de los mismos podría ser considerablemente menor.

2.1.2.2.5 Exposición a Riesgo de capital Semilla SURA Asset Management

Con el fin de impulsar el crecimiento de algunos de sus productos de inversión, SURA Asset Management, a través de sus negocios, ha realizado aportes de capital semilla en algunos proyectos particulares que se mencionan a continuación:

Fondo Alianza Pacífico – Renta Variable: En compañía de King Irving, se constituyó un fondo (domiciliado en Australia) que busca invertir en una cartera diversificada de instrumentos de capitalización emitidos por empresas domiciliadas, o cuyos activos u operaciones estén principalmente en el mercado emergente latinoamericano y específicamente en la Alianza del Pacífico. El fondo está dirigido a clientes australianos con un horizonte de inversión de mediano y largo plazo, con tolerancia a la volatilidad de los mercados de capitales latinoamericanos.

Dada la naturaleza de las inversiones, el capital invertido se encuentra expuesto a riesgo de volatilidad financiera por posibles desviaciones en renta variable y monedas.

Fondo Alianza Pacífico – Renta Fija: Fondo domiciliado y administrado en Chile que invierte en una cartera de instrumentos de renta fija, emitidos por empresas que se encuentran en países de la Alianza Pacífico. El fondo está orientado a clientes con un horizonte de inversión de largo plazo.

Dada la naturaleza de las inversiones, el capital invertido se encuentra expuesto a riesgo de volatilidad financiera por posibles desviaciones en renta fija y monedas.

Fondo de Infraestructura: Fondo de capital privado que, en alianza con Credicorp Capital, busca financiar proyectos de infraestructura en la región. El acuerdo regional permitirá movilizar, inicialmente, recursos privados hacia los proyectos de infraestructura vial a través del “Fondo de Capital Privado 4G” en Colombia que, a futuro, se aspira replicar en otros países de la región. Este fondo cuenta con recursos por COP $1.39 billones (aproximadamente USD 470 millones).

Después de dos años de haber entrado en operación, el fondo ha comprometido recursos por COP $492,000 millones (USD 165 millones) en la financiación de dos proyectos (Pacifico 3 y Neiva-Girardot).

Por la naturaleza de las inversiones, este capital se encontrará expuesto a riesgo de volatilidad financiera por posibles desviaciones en la valorización de los proyectos.

Fondo Inmobiliario: Fondo gestionado por la filial SURA Real Estate, que busca invertir en activos Inmobiliarios. El primer cierre de este fondo se realizó en 2016 y alcanzó un valor de COP $184,000 millones y el capital comprometido por SURA Asset Management fue de COP $3,700 millones (USD 1.23 millones).

En noviembre de 2017 se presentó el segundo cierre y para este cierre, el fondo alcanzó un valor de COP $294,338 millones (USD 98.64 millones), del cual el capital comprometido por SURA Asset Management fue de COP $5,886 millones (USD 1.97 millones).

Dado el tipo de inversiones, el capital comprometido está expuesto a los cambios en la valorización de los proyectos inmobiliarios y monedas, debido a que los proyectos están en diferentes países (Chile y Colombia).

Fondo Línea de Liquidez Infraestructura: Durante el 2017, UPI comenzó a crear un segundo compartimento del fondo 4G cuyo objetivo es otorgar una línea de liquidez a las estructuras de crédito de los proyectos de infraestructura.

El capital comprometido por SURA Asset Management a través de su filial SURA Investment Management en este fondo es COP $10,000 millones (USD 3.35 millones). A diciembre de 2017 se han llamado COP 15 millones (USD 5,000) del capital comprometido.

Fondo de Inversión en Renta de Bienes Inmuebles: Este fondo, gestionado por SURA Asset Management a través de su filial Fondos SURA SAF, realizó durante 2017 tres reaperturas cerrando el año.

El capital comprometido estará expuesto a riesgo de volatilidad financiera debido a cambios en la valorización de los proyectos inmobiliarios y a los flujos obtenidos producto de la renta de los inmuebles. Dado que el mercado de renta de oficinas prime en Perú se denomina en dólares, el riesgo asociado a la exposición por moneda se encuentra mitigado.

Fondo de Inversión Privado: Este fondo, gestionado por Fondos SURA SAF S.A.C, busca adquirir oficinas vacantes, a un precio atractivo, con la expectativa de apreciación de valor.

El capital comprometido estará expuesto a riesgo de volatilidad financiera debido a cambios en la valorización de los proyectos inmobiliarios y a los flujos obtenidos producto de la renta de los inmuebles. Dado que el mercado de renta de oficinas prime en Perú se denomina en dólares el riesgo asociado a la exposición por moneda se encuentra mitigado.

Fideicomiso Uruguay: Este Fideicomiso de Garantía tiene como objetivo garantizar el repago de los títulos de deuda emitidos por Casa de Galicia, una de las principales asociaciones mutualistas de Uruguay. El fideicomiso, que se compone de créditos mensuales, tiene como fuente de pago los flujos del Fondo Nacional de Salud (FONASA).

Por la naturaleza de las inversiones (títulos de contenido crediticio emitidos por Casa de Galicia), este capital se encontrará expuesto a riesgo de crédito de FONASA, particularmente en función de la volatilidad de los afiliados de la mutualista. El riesgo está mitigado por la estructuración a través del fideicomiso en garantía.

2.1.3 Gestión de Riesgo de Liquidez

El riesgo de liquidez hace referencia a la capacidad de las Compañías de generar los recursos para cumplir con las obligaciones adquiridas y el funcionamiento de los negocios.

Para la gestión de este riesgo, las Compañías orientan sus acciones en el marco de una estrategia de administración de liquidez para corto y largo plazo, con el fin asegurar que se cumpla con las obligaciones adquiridas, en las condiciones inicialmente pactadas y sin incurrir en sobrecostos. Asimismo, las Compañías realizan seguimientos a sus flujos de caja en el corto plazo para gestionar las actividades de cobros y pagos de tesorería, y proyecciones del flujo de caja en el mediano plazo para determinar la posición de liquidez de las Compañías y anticipar las medidas necesarias para una adecuada gestión.

Además, para afrontar eventuales coyunturas, las Compañías mantienen líneas de crédito disponibles con entidades financieras nacionales e internacionales y cuentan con inversiones de tesorería que podrían ser vendidas como mecanismo de acceso a liquidez inmediata, adicional a otras fuentes de liquidez complementarias.

Durante el año 2017, las Compañías realizaron importantes operaciones que requirieron una gestión activa de la liquidez. Grupo SURA realizó importantes operaciones que requirieron una gestión de liquidez activa en la Compañía, tales como el aumento de la participación en SURA Asset Management por valor de COP $1,105,667 millones (USD 383 millones) y la refinanciación de los vencimientos de unos créditos. Estas transacciones requirieron que la Compañía realizara operaciones de endeudamiento, como la colocación en el mercado público de valores colombianos de bonos ordinarios por COP $550,000 millones de pesos y la refinanciación de algunos créditos con bancos locales por un valor de COP $423,000 millones.

2.1.3.1 Gestión de Riesgo de Liquidez en los Portafolios de las Aseguradoras

A continuación, se presentan los vencimientos de los activos financieros al 31 de diciembre de 2017.

Activos por meses al vencimiento 2017 *										
	Suramericana									
Plazo (meses)	Argentina	Brasil	Chile	Colombia	El Salvador	México	Panamá	República Dominicana	Uruguay	Bermuda
0 a 1	242,133	226,418	317,313	2,049,690	84,831	172,598	70,650	15,882	93,507	33,538
1 a 3	285,601	40,110	420,727	918,950	114,807	67,703	17,297	22,179	67,908	-
3 a 12	422,123	32,712	562,580	1,174,989	84,703	146,042	61,867	85,381	156,855	-
0 a 12	949,857	299,240	1,300,619	4,143,629	284,341	386,343	149,814	123,443	318,270	33,538

Cifras en millones de pesos, con corte a diciembre 31 de 2017.

** Se presentan los vencimientos de los activos financieros de renta fija de los portafolios de inversiones más el efectivo y equivalente de las Compañías de seguros de Suramericana.*

Activos por meses al vencimiento 2016*									
	Suramericana								
Plazo (meses)	Argentina	Brasil	Chile	Colombia	El Salvador	México	Panamá	República Dominicana	Uruguay
0 a 1	22,823	151,910	41,715	969,510	47,140	27,914	100,907	25,236	25,414
1 a 3	141,937	3,871	46,866	202,273	41,204	-	2,704	6,398	17,205
3 a 12	24,382	63,431	119,379	884,520	88,225	6,439	35,689	17,220	111,314
0 a 12	189,142	219,213	207,961	2,056,302	176,569	34,353	139,300	48,854	153,933

Cifras en millones de pesos, con corte a diciembre 31 de 2016.

** Se presentan los vencimientos de los activos financieros de renta fija de los portafolios de inversiones más el efectivo y equivalente de las Compañías de seguros de Suramericana.*

Activos por meses al vencimiento 2017		
SURA Asset Management		
Plazo (meses)	Chile	México
0 a 1	141,790	49,931
1 a 3	68,284	2,220
3 a 12	375,034	90,698
0 a 12	585,108	142,849

Cifras en millones de pesos, con corte a diciembre 31 de 2017.

Activos por meses al vencimiento 2016			
SURA Asset Management			
Plazo (meses)	Chile	Perú*	México
0 a 1	85,413	71,352	55,308
1 a 3	50,315	63,780	2,668
3 a 12	296,891	292,007	79,991
0 a 12	432,619	427,139	137,967

Cifras en millones de pesos, con corte a diciembre 31 de 2016.

**La Compañía de Seguros SURA Perú fue vendida en 2017.*

Los siguientes son los vencimientos de los pasivos por seguros, de las Compañías al 31 de diciembre de 2017, estos valores corresponden a obligaciones derivadas por siniestros avisados, siniestros incurridos, pero no avisados y siniestros estimados en el perfil de flujos de las reservas matemáticas cuando apliquen.

Pasivos por meses al vencimiento 2017 *										
Suramericana										
Plazo (meses)	Argentina	Brasil	Chile	Colombia	El Salvador	México	Panamá	República Dominicana	Uruguay	Bermuda
0 a 1	29,549	69,394	122,252	405,970	15,525	24,205	19,148	12,477	40,498	-
1 a 3	59,098	138,787	199,265	759,016	25,426	44,084	29,851	22,795	66,170	-
3 a 12	195,129	162,652	415,177	1,764,137	64,026	142,469	56,365	54,102	96,181	-
0 a 12	283,776	370,833	736,694	2,929,123	104,978	210,759	105,364	89,375	202,849	-

Cifras en millones de pesos, con corte a diciembre 31 de 2017.

Pasivos por Meses al vencimiento 2016									
Suramericana									
Plazo (meses)	Argentina	Brasil	Chile	Colombia	El Salvador	México	Panamá	República Dominicana	Uruguay
0 a 1	31,047	43,622	36,938	96,766	6,207	9,470	18,093	2,338	27,907
1 a 3	60,516	86,147	51,501	253,219	12,290	14,175	16,328	4,627	6,796

Pasivos por Meses al vencimiento 2016									
3 a 12	93,186	21,102	74,320	656,187	39,323	12,227	38,737	17,033	410
0 a 12	184,749	150,870	162,759	1,006,172	57,820	35,871	73,158	23,998	35,114

Cifras en millones de pesos, con corte a diciembre 31 de 2016.

Pasivos por Meses al vencimiento 2017		
SURA Asset Management		
Plazo (meses)	Chile	México
0 a 1	77,217	59,872
1 a 3	67,515	(18,330
3 a 12	311,521	95,887
0 a 12	456,253	174,088

Cifras en millones de pesos, con corte a diciembre 31 de 2017.

Pasivos por Meses al vencimiento 2016			
SURA Asset Management			
Plazo (meses)	Chile	Perú*	México
0 a 1	68,298	16,423	71,318
1 a 3	50,709	39,206	14,403
3 a 12	245,698	200,609	69,642
0 a 12	364,706	256,237	155,364

Cifras en millones de pesos, con corte a diciembre 31 de 2016.

** La Compañía de Seguros SURA Perú fue vendida en 201.*

2.2 Gestión de riesgos de negocio

Hacen referencia a aquellos riesgos que se derivan del modelo de negocio y la operación de las Compañías. Para Suramericana y SURA Asset Management, estos riesgos se desprenden especialmente de la actividad aseguradora, los negocios de pensiones y de la administración de fondos de terceros.

El siguiente es el detalle de los riesgos de negocio a los que están expuestas las Compañías:

2.2.1 Gestión de Riesgos Técnicos de las Aseguradoras

Los principales riesgos técnicos que pueden afectar a las Compañías se relacionan con cambios en la tendencia de mortalidad, longevidad y morbilidad de la población; así como las desviaciones adversas de siniestralidad, suficiencia de reservas técnicas y la eficiencia operativa de las Compañías.

2.2.1.1 Riesgo de Mortalidad, Longevidad y Morbilidad

A continuación, se realizan análisis de sensibilidad frente a las tendencias sociodemográficas que podrían afectar una población; este es el caso de la mortalidad que representa el porcentaje de muertes en una determinada población, la morbilidad que describe el número de personas enfermas, y la longevidad que hace referencia al tiempo de vida de los individuos.

Suramericana

Seguros de Vida: Se evalúa la exposición de las Compañías ante cambios en las variables de longevidad, mortalidad y morbilidad. La metodología utilizada consiste en realizar movimientos en cada una de las variables y obtener el impacto de la magnitud del cambio en el resultado de las Compañías. A continuación, se presentan los impactos por cada tipo de riesgo:

País	Riesgo	2017	2016
Colombia	Mortalidad	$ (20,801)	$ (25,620)
	Morbilidad	$ (37,768)	$ (36,765)
	Longevidad	$ (39,334)	$ (39,366)

**Unidades en millones de pesos, cifras con corte a diciembre de 2016 y diciembre 2017. El impacto es sobre utilidad antes de impuestos.*

** En 2017 se actualizó la metodología para una mejor estimación del pasivo, se ajustaron los cálculos del periodo anterior (2016) para hacer comparables las cifras.*

Cabe destacar que el análisis de sensibilidad presentado contempla los efectos en los estados financieros anuales como consecuencia del cambio de alguno de los parámetros más importantes en la valuación de los compromisos de largo plazo con los asegurados. Es decir, cuantifica el impacto de cambios estructurales en los comportamientos de mortalidad, morbilidad y longevidad de las carteras; lo cual tiene implicaciones en las expectativas de años futuros (no sólo el primer año como el Riesgo de Volatilidad), afectando el valor de las Reservas de largo plazo de las pólizas.

Seguros de Riesgos Laborales: Se realizan análisis relacionados con el comportamiento y las tendencias de los riesgos de accidentalidad y morbilidad laboral, así como la tendencia de longevidad sobre las obligaciones pensionales, obteniendo los siguientes resultados de sensibilidad:

País	Riesgo	2017	2016
Colombia	Morbilidad	$ (24,505)	$ (13,354)
	Longevidad	$ (15,943)	$ (14,100)

**Unidades en millones de pesos, cifras con corte a diciembre de 2016 y diciembre 2017. El impacto es sobre utilidad antes de impuestos.*

** En 2017 se actualizó la metodología para una mejor estimación del pasivo, se ajustaron los cálculos del periodo anterior (2016) para hacer comparables las cifras.*

El análisis de sensibilidad muestra cómo podría haberse visto afectado el resultado del periodo debido a desviaciones de la variable pertinente de riesgo, cuya ocurrencia fuera razonablemente posible al final del periodo sobre el que se informa. Se describen a continuación los riesgos analizados y los métodos e hipótesis utilizados al elaborar el análisis de sensibilidad

La compañía realiza un análisis de sensibilidad a los riesgos de primas y de reservas que se encuentra definido en el "QIS 5 Technical Specifications" de Solvency II. Este análisis identifica cuál es la variación que pueden tener esos riesgos por medio de ajustes de distribuciones de probabilidad, para las que se ubica en un evento de alta severidad con la metodología de "Value at Risk". En esta sensibilidad se utilizan las distribuciones construidas para los riesgos de la compañía y se elige un evento con una mayor probabilidad de ocurrencia.

La escogencia de este modelo permite a la organización entender los riesgos asumidos y sus posibles desviaciones de manera conectada, teniendo en cuenta sus correlaciones y procesos internos. Dado este enfoque, las sensibilidades no se realizan por solución, sino que el impacto de estas se mide en toda la compañía, como sería en el caso de materializarse una desviación como la planteada.

SURA Asset Management

En SURA Asset Management, el riesgo de morbilidad se vincula principalmente a la exposición en el negocio de Seguros Colectivos de Salud en Chile. En México, dada la baja materialidad de la cartera, este riesgo no se tiene modelado.

El riesgo de mortalidad presenta un aumento en la cartera de México, explicado por el impulso a la comercialización de seguros de vida individuales; la exposición en Chile ha decrecido, debido a que se ha migrado a productos de vida con ahorro, que presentan una baja exposición al riesgo de mortalidad.

Con respecto al riesgo de longevidad, los impactos se derivan del aumento en el volumen de la cartera de Rentas Vitalicias de la Compañía.

A continuación, se presenta un análisis desde la perspectiva de cambios estructurales, los cuales reflejan los efectos en los compromisos de largo plazo con los asegurados.

Sensibilidades			
SURA Asset Management			
Unidad de Negocio	Desviación	Impacto sobre Utilidad antes de impuestos 2017	Impacto sobre Utilidad antes de impuestos 2016
Chile	+10% en Mortalidad	(13,233)	(12,613)
México	+10% en Mortalidad	(1,069)	(1,017)
Perú	+10% en Mortalidad		(5,969)
Total		**(14,302)**	**(19,599)**
Chile	+10% en Morbilidad	(5,587)	(5,025)
México	+10% en Morbilidad	-	-

Sensibilidades			
SURA Asset Management			
Perú	+10% en Morbilidad		
Total		**(5,587)**	**(5,025)**
Chile	+ 10% en Longevidad	(101,988)	(74,700)
México	+ 10% en Longevidad	(46,646)	(31,776)
Perú	+ 10% en Longevidad		(71,020)
Total		**(148,634)**	**(177,496)**

Cifras en millones de pesos.

2.2.1.2 Riesgo de suscripción, tarifación y de insuficiencia de reservas

El riesgo de insuficiencia de reservas hace referencia a la probabilidad de pérdida como consecuencia de la subestimación o sobrestimación en el cálculo de las reservas técnicas y otras obligaciones contractuales (participación de utilidades, pago de beneficios garantizados, entre otros).

El riesgo de reservas se manifiesta principalmente por cambios relacionados en la mortalidad, longevidad y morbilidad de la población expuesta; así como también por las desviaciones adversas de siniestralidad y suficiencia de reservas generadas por aumentos en la frecuencia de los siniestros o severidad representada en un mayor valor de estos.

Las Compañías han diseñado e implementado metodologías y procesos actuariales de suficiente desarrollo, tanto técnico como práctico, utilizando información completa y robusta que permite realizar estimaciones razonables de las obligaciones con los asegurados. Asimismo, existen herramientas para el monitoreo periódico de la adecuación de las reservas frente a las obligaciones de éstas, que les permite tomar acciones para mantener los niveles adecuados del pasivo.

El riesgo de suscripción, por su lado se refiere a la posibilidad de incurrir en pérdidas como consecuencia de políticas y prácticas inadecuadas en el diseño de productos/servicios o en la colocación de los mismos, así como la probabilidad de pérdida como consecuencia de errores en el cálculo de tarifas, que resulten insuficientes las primas para cubrir los costos del negocio.

Estos análisis pretenden identificar si la prima retenida devengada es suficiente para cubrir los rubros de la Compañía aseguradora, teniendo en cuenta la siniestralidad, gastos técnicos y administrativos, ingresos financieros y el retorno mínimo esperado por el accionista dado el riesgo asumido.

En SURA Asset Management, por su lado, la estrategia de suscripción se diseña para evitar el riesgo de anti-selección y asegurar que las tarifas consideran el estado real del riesgo. Para esto se cuenta con declaraciones de salud y chequeos médicos, así como revisión periódica de la experiencia siniestral y de la tarificación de los productos. Asimismo, existen límites de suscripción para asegurar el apropiado criterio de selección.

Análisis de sensibilidad para Compañías de Seguros Generales

En la Compañía de Seguros Generales de Suramericana, se realiza un análisis de sensibilidad a los riesgos de primas y de insuficiencia de reservas.

Se obtiene como resultado un impacto total compañía de los dos riesgos. Para calcular la sensibilidad se realiza una suma correlacionada del impacto de cada solución. Este impacto representa la magnitud del cambio en el resultado de la Compañía tras sensibilizar ambos riesgos.

País	Riesgo					
	Primas		Reservas		Total	
	2016	2017	2016	2017	2016	2017
Argentina	($ 9,941)	($ 14,553)	($ 4,676)	($ 8,221)	($ 14,617)	($ 22,774)
Brasil	($ 30,339)	($ 35,333)	($ 10,604)	($ 25,750)	($ 40,943)	($ 61,083)
Chile	($ 20,361)	($ 27,857)	($ 3,951)	($ 6,166)	($ 24,312)	($ 34,023)
Colombia	($ 22,004)	($ 35,333)	($ 11,944)	($ 25,750)	($ 33,948)	($ 61,083)
El Salvador	($ 4,295)	($ 4,004)	($ 1,541)	($ 1,052)	($ 5,836)	($ 5,057)
México	($ 10,407)	($ 9,794)	($ 1,027)	($ 2,137)	($ 11,434)	($ 11,931)
Panamá	($ 4,272)	($ 4,588)	($ 1,030)	($ 790)	($ 5,302)	($ 5,378)
República Dominicana	($ 1,950)	($ 2,166)	($ 713)	($ 794)	($ 2,664)	($ 2,960)
Uruguay	($ 4,135)	($ 4,858)	($ 1,082)	($ 860)	($ 5,217)	($ 5,718)
Suramericana	**($ 107,704)**	**($ 138,486)**	**($ 36,568)**	**($ 71,520)**	**($ 144,273)**	**($ 210,007)**

Unidades en millones de pesos, cifras con corte a diciembre de 2016 y diciembre 2017. El impacto es sobre utilidad antes de impuestos.

Reclamaciones Reales Vs. estimaciones previas para compañías de seguros.

Las siguientes tablas exponen la evolución de los siniestros incurridos (pagos, avisados y ocurridos y no avisados) para cada una de las filiales de Suramericana para los años 2015, 2016 y 2017.

Se comparan las estimaciones iniciales de siniestros incurridos con las estimaciones actuales con el fin de observar las desviaciones tanto positivas como negativas. Las desviaciones que se presentan a continuación se explican principalmente por reclamos en procesos legales (responsabilidad civil, autos y transporte entre otros), por el tiempo que transcurre entre el siniestro y el conocimiento de éste por parte de la Compañía (seguros previsionales, riesgos laborales) y por coberturas cuyo desarrollo es mayor a un año naturalmente (fianzas principalmente).

Es importante destacar que este análisis contempla las soluciones que normalmente tardan más de un año en desarrollar su siniestralidad. Para mayor claridad detallamos las carteras analizadas en cada uno de los países.

Argentina: Se analizan las carteras de autos, el amparo de responsabilidad civil lesiones y para las líneas de no autos se consideran los amparos de responsabilidad civil, accidentes personales, incendio y combinados.

- Colombia Generales: se evalúan las líneas de empresariales y Affinity.
- Colombia Vida: se evalúan las carteras de los productos de seguro de vida en conjunto con las carteras Affinity.
- El Salvador: se consideró la línea de seguro previsional.
- México: se analizan las líneas de Ingeniería, Incendio, RC y Dinero y Valores.
- Se consideran todas las líneas de negocio para Brasil, Chile, Colombia ARL, Panamá y República Dominicana.

Compañías cuyas líneas de negocio tienen una evolución del pago de los siniestros inferior a un año: Uruguay y EPS Colombia.

Estimaciones de reservas acumuladas		
Año	2016	2017
Durante el mismo año	119,992	165,807
Un año después	114,008	
Incurrido Actual	114,008	165,807

Pagos de siniestros acumulados		
Año	2016	2017
Durante el mismo año	(17,924)	(20,395)
Un año después	(37,021)	
Pago Acumulado Actual	(37,021)	(20,395)

Tabla 1. Argentina, Estimaciones Previas vs Real

(Cifras en millones de pesos)

Estimaciones de reservas acumuladas		
Año	2016	2017
Durante el mismo año	264,101	272,486
Un año después	252,004	
Incurrido Actual	252,004	272,486

Pagos de siniestros acumulados		
Año	2016	2017
Durante el mismo año	(148,114)	(147,532)
Un año después	(206,973)	
Pago Acumulado Actual	(206,973)	(147,532)

Tabla 2. Brasil, Estimaciones Previas vs Real

(Cifras en millones de pesos)

Estimaciones de reservas acumuladas		
Año	2016	2017
Durante el mismo año	988,483	1,498,705
Un año después	922,242	
Incurrido Actual	922,242	1,498,705

Pagos de siniestros acumulados		
Año	2016	2017
Durante el mismo año	(497,002)	(591,949)
Un año después	(845,716)	
Pago Acumulado Actual	(845,716)	(591,949)

Tabla 3. Chile, Estimaciones Previas vs Real

(Cifras en millones de pesos)

Estimaciones de reservas acumuladas		
Año	2016	2017
Durante el mismo año	1,553,466	1,280,815
Un año después	1,590,373	
Incurrido Actual	1,590,373	1,280,815

Pagos de siniestros acumulados		
Año	2016	2017
Durante el mismo año	(1,169,258)	(814,546)
Un año después	(1,472,525)	
Pago Acumulado Actual	(1,472,525)	(814,546)

Tabla 4. Colombia Generales, Estimaciones Previas vs Real

(Cifras en millones de pesos)

Estimaciones de reservas acumuladas		
Año	2016	2017
Durante el mismo año	865,051	988,421
Un año después	967,016	
Incurrido Actual	967,016	988,421

Pagos de siniestros acumulados		
Año	2016	2017
Durante el mismo año	(300,442)	(345,358)
Un año después	(671,892)	
Pago Acumulado Actual	(671,892)	(345,358)

Tabla 5. Colombia Vida, Estimaciones Previas vs Real

(Cifras en millones de pesos)

Estimaciones de reservas acumuladas		
Año	2016	2017
Durante el mismo año	345,163	425,000
Un año después	361,306	
Incurrido Actual	361,306	425,000

Pagos de siniestros acumulados		
Año	2016	2017
Durante el mismo año	(156,441)	(211,270)
Un año después	(269,046)	
Pago Acumulado Actual	(269,046)	(211,270)

Tabla 6. Colombia ARL, Estimaciones Previas vs Real

(Cifras en millones de pesos)

Estimaciones de reservas acumuladas		
Año	2016	2017
Durante el mismo año	20,705	35,560
Un año después	24,715	
Incurrido Actual	24,715	35,560

Pagos de siniestros acumulados		
Año	2016	2017
Durante el mismo año	(14,884)	(21,167)
Un año después	(23,209)	
Pago Acumulado Actual	(23,209)	(21,167)

Tabla 7. México, Estimaciones Previas vs Real

(Cifras en millones de pesos)

Estimaciones de reservas acumuladas		
Año	2016	2017
Durante el mismo año	164,009	136,239
Un año después	167,801	
Incurrido Actual	167,801	136,239

Pagos de siniestros acumulados		
Año	2016	2017
Durante el mismo año	(101,731)	(80,691)
Un año después	(161,707)	
Pago Acumulado Actual	(161,707)	(80,691)

Tabla 8. Panamá, Estimaciones Previas vs Real

(Cifras en millones de pesos)

Estimaciones de reservas acumuladas		
Año	2016	2017
Durante el mismo año	56,471	52,064
Un año después	54,869	
Incurrido Actual	54,869	52,064

Pagos de siniestros acumulados		
Año	2016	2017
Durante el mismo año	(32,431)	(32,092)
Un año después	(45,552)	
Pago Acumulado Actual	(45,552)	(32,092)

Tabla 9. Rep. Dominicana, Estimaciones Previas vs Real

(Cifras en millones de pesos)

Estimaciones de reservas acumuladas		
Año	2016	2017
Durante el mismo año	4,377,440	4,855,096
Un año después	4,454,334	
Incurrido Actual	4,454,334	4,855,096

Pagos de siniestros acumulados		
Año	2016	2017
Durante el mismo año	(2,438,228)	(2,265,001)
Un año después	(3,733,642)	
Pago Acumulado Actual	(3,733,642)	(2,265,001)

Tabla 10. Suramericana, Estimaciones Previas vs Real

(Cifras en millones de pesos)

Para el caso de las operaciones de Seguros Vida de Suramericana, se incluye el detalle de las reservas técnicas y su variación anual en la **Nota 11 Contratos de Seguros y Nota 11.4 Reservas Técnicas Contratos de Seguros**.

2.2.1.3 Prueba de Adecuación de Pasivos

En las Compañías de seguros de Suramericana, las reservas técnicas registradas son analizadas de manera periódica para determinar si éstas son adecuadas. Si como consecuencia de estos análisis se pone de manifiesto que las mismas no son suficientes, se les realiza un ajuste de acuerdo con lo establecido por las metodologías definidas y según los planes establecidos por la organización.

En las Compañías de Seguros de SURA Asset Management, se efectúa el Test de Adecuación de Pasivos. Este test busca verificar que las reservas contabilizadas sean suficientes en todas sus dimensiones (supuestos

técnicos, gastos y tasas de descuento). Para esto se verifica que el flujo de los activos (incluyendo la reinversión proyectada de manera consistente con la estrategia de reinversión de la Compañía) en conjunto con las primas por recaudar por los compromisos existentes sean suficientes para cubrir el compromiso establecido.

2.2.1.4 Riesgo de Reaseguro

Consiste en la posibilidad de incurrir en pérdidas derivadas de una inadecuada gestión del reaseguro, incluye: diseño del programa de reaseguro, colocación del reaseguro y diferencias entre las condiciones originalmente aceptadas de los tomadores de pólizas y las aceptadas a su vez por los reaseguradores de la entidad.

Para gestionar este riesgo, se transfiere parte de las obligaciones con los asegurados mediante esquemas de reaseguro proporcional, no proporcional y contratos facultativos para riesgos especiales con reaseguradores previamente aprobados. Los contratos proporcionales permiten reducir el valor expuesto a riesgo y los contratos no proporcionales limitar la siniestralidad y la exposición retenida a catástrofes.

A pesar de tener un esquema de reaseguro definido, la organización es directamente responsable de las obligaciones con sus clientes, por lo cual existe riesgo de crédito con respecto a la cesión, mitigado a través de la diversificación de contrapartes y cuantificando el riesgo de crédito respectivo.

Con respecto a las contrataciones de reaseguro, las Compañías analizan la capacidad y solidez financiera de los reaseguradores para cumplir con las obligaciones contraídas. Con el objetivo de gestionar dicho riesgo, se analiza su fortaleza financiera, a través de variables cuantitativas y cualitativas (solidez financiera, posicionamiento en el mercado, entre otros), con el fin de apoyar la toma de decisiones y cumplir con procedimientos de control interno.

A continuación, se muestra de manera general y a través de un indicador de primas cedidas la participación de los reaseguradores más representativos con los cuales la Compañía cede riesgos:

Suramericana	SURA Asset Management
Munich Re	American Bankers Life
Lloyd's	Generali
Mapfre Re	BMI
RSA	GEN Re
Swiss Re	Hannover Re
Hannover Re	RGA
	Scotia Insurance (Barbados)

Adicionalmente, de acuerdo con las prácticas de deterioro de Activos, las Cuentas por Cobrar a los Reaseguradores y Coaseguradores son deterioradas bajo los principios y metodologías definidas por las Compañías (Ver numeral 2.1.1.4. del capítulo de gestión de riesgos).

Por sus modelos de negocio, este riesgo de reaseguro es relevante para las operaciones de seguros de Suramericana, pero no para las operaciones de seguros de SURA Asset Management que se concentran en soluciones de vida.

2.2.2 Gestión de Riesgos en Administradoras de Fondos de Pensiones

2.2.2.1 Riesgos de las Variables del Negocio

Los Riesgos de Negocio en las Compañías de Pensiones están relacionados con la desviación en variables que pudieran afectar los resultados financieros de las Compañías. Desde la perspectiva de este riesgo de volatilidad, se analizan los efectos financieros en el horizonte de un año, teniendo en cuenta las siguientes variables:

- **Comportamiento en ingresos por comisiones:** se analizan los efectos de una baja en el ingreso por comisiones de un 10%.
- **Comportamiento de clientes:** se analizan los efectos de un incremento en un 10% en la cantidad de traspasos de los afiliados.

El siguiente cuadro contiene los efectos del Riesgo de Volatilidad de Negocio de Pensiones en SURA Asset Management.

Sensibilidades			
SURA Asset Management			
Unidad de Negocio	Desviación	Impacto sobre la Utilidad antes de impuestos 2017	Impacto sobre la Utilidad antes de impuestos 2016
Chile	-10% en Comisión de Administración	(65,604)	(54,947)
México	-10% en Comisión de Administración	(74,306)	(75,112)
Perú	-10% en Comisión de Administración	(39,528)	(40,448)
Uruguay	-10% en Comisión de Administración	(8,282)	(6,827)
Total		**(187,720)**	**(177,334)**
Chile	+10% en Traspasos	(3,481)	(2,689)
México	+10% en Traspasos	(1,827)	(1,933)
Perú	+10% en Traspasos	(3,222)	(778)
Uruguay	+10% en Traspasos	(7)	(5)
Total		**(8,537)**	**(5,405)**

Cifras en millones de pesos

Los resultados presentados no consideran la interdependencia de los riesgos evaluados.

Los mayores efectos provienen de los riesgos que impactan el comportamiento del ingreso por comisiones. Dicho ingreso se puede ver afectado por las siguientes razones:

(1) una reducción en las tasas de comisión (bajas por competitividad de mercado, etc.);

(2) una baja en la cantidad de contribuyentes (desempleo, informalidad, etc.);

(3) una caída en la base salarial por causas no contenidas en el punto anterior (caída de salarios reales, deflación, etc.) o,

(4) un cambio regulatorio.

En el caso de México (cobro sobre activos), la causa (3) se relaciona con la caída de los fondos de los afiliados.

La sensibilidad de comisiones aquí presentada explica cualquier combinación de los riesgos anteriores que tenga como efecto una reducción del 10% de la comisión recaudada.

Con respecto al riesgo de incremento en la cantidad de traspasos, su magnitud está vinculada a la actividad comercial de cada mercado en el que opera SURA Asset Management; notando una mayor actividad comercial en el caso de Chile y Perú; lo que es consistente con la coyuntura social y regulatoria de ambos países.

2.2.2.2 Riesgos de Rentabilidad Mínima Garantizada

La regulación asociada al negocio de Pensiones (con excepción de México) exige que cada Compañía mantenga un desempeño frente a los demás fondos de la industria. En este sentido las Compañías monitorean la brecha (GAP) entre la rentabilidad de los fondos administrados por las unidades de negocio de SURA Asset Management, y el retorno de fondos de la industria.

En el caso que la brecha de rentabilidad sea mayor a la permitida, la Administradora de Fondos de Pensiones debe restituir las sumas de dinero, de manera que se respete el límite de rentabilidad.

A continuación, se muestran los efectos de una desviación de 1pbs en la brecha de rentabilidad mínima, en caso de activarse.

Es relevante destacar que, dado que las mediciones del promedio de rentabilidad se realizan en un periodo de 36 meses, y la gran semejanza que existe entre la asignación estratégica de activos de los fondos de la industria, es muy poco probable que existan desviaciones significativas en el corto y mediano plazo.

Sensibilidades			
SURA Asset Management			
Unidad de Negocio	Desviación	Impacto sobre la Utilidad antes de impuestos 2017	Impacto sobre la Utilidad antes de impuestos 2016
Chile			
Fondo A	Desviación 1pbs frente a rentabilidad mínima	(5,361)	(3,850)
Fondo B	Desviación 1pbs frente a rentabilidad mínima	(5,553)	(4,294)
Fondo C	Desviación 1pbs frente a rentabilidad mínima	(12,039)	(10,050)

Sensibilidades			
SURA Asset Management			
Fondo D	Desviación 1pbs frente a rentabilidad mínima	(6,489)	(5,806)
Fondo E	Desviación 1pbs frente a rentabilidad mínima	(5,275)	(6,091)
Perú			
Fondo 1	Desviación 1pbs frente a rentabilidad mínima	(1,933)	(1,792)
Fondo 2	Desviación 1pbs frente a rentabilidad mínima	(12,454)	(10,231)
Fondo 3	Desviación 1pbs frente a rentabilidad mínima	(2,396)	(2,116)
Uruguay			
Acumulación	Desviación 1pbs frente a rentabilidad mínima	(2,159)	(1,687)
Retiro	Desviación 1pbs frente a rentabilidad mínima	(417)	(302)

Cifras en millones de pesos.

2.2.2.3 Riesgo de Volatilidad en la valoración de la provisión por ingresos diferidos

Aquellas Administradoras de Fondos de Pensiones que cobran su comisión de administración sobre la base salarial, constituyen una provisión por ingresos diferidos, con el fin de cubrir los gastos de administración de recursos, en aquellos periodos de inactividad en los que el afiliado no realiza aportes a los fondos, pero mantiene su ahorro bajo la custodia y administración de las Compañías, sin que estas últimas perciban ingresos por dicha gestión.

Esta provisión se determina como el valor presente de los costos estimados, los cuales son calculados a partir de variables históricas de comportamiento de los clientes. Este valor presente se determina utilizando como tasa de descuento la tasa de un bono corporativo local AAA sin opción de prepago, que tenga un plazo similar al horizonte de proyección (20 años). Por esta razón, ante volatilidad de la tasa de descuento, se producirán variaciones en la valoración de la provisión, que podría impactar los resultados de las Compañías de SURA Asset Management.

El siguiente cuadro contiene los efectos de riesgo de volatilidad en la valoración de la provisión por ingresos diferidos de SURA Asset Management, como consecuencia de variaciones en las tasas de descuento.

Sensibilidades			
SURA Asset Management			
Unidad de Negocio	**Desviación**	**Impacto sobre la Utilidad antes de impuestos 2017**	**Impacto sobre la Utilidad antes de impuestos 2016**
Chile	-100pbs en Tasas de Interés	(2,137)	(2,045)
Perú	-100pbs en Tasas de Interés	(1,772)	(1,869)
Uruguay	-100pbs en Tasas de Interés	(230)	(154)
Total		**(4,139)**	**(4,068)**

Cifras en millones de pesos.

Los resultados presentados no consideran la interdependencia de los riesgos evaluados.

2.2.3 Gestión de Riesgos en Compañías Administradoras de Fondos y Corredoras de Valores

Los Riesgos de Negocio en las Compañías Administradoras de Fondos y Corredoras de Valores, están relacionados con la desviación en variables que pudieran afectar a los resultados financieros de la Compañía, como es el caso del comportamiento en ingresos por comisiones.

A continuación, se presentan los efectos que tendría una baja en el ingreso por comisiones de un 10%, para un horizonte de 1 año.

Sensibilidades					
SURA Asset Management					
		Impacto sobre la Utilidad antes de impuestos 2017		Impacto sobre la Utilidad antes de impuestos 2016	
Unidad de Negocio	Desviación	Retail	Institucionales	Retail	Institucionales
Chile	-10% en Comisión de Administración	(6,814)	(418)	(5,014)	(275)
México	-10% en Comisión de Administración	(1,265)	(3,958)	(1,176)	(3,063)
Perú	-10% en Comisión de Administración	(850)	(522)	(449)	(394)
Uruguay	-10% en Comisión de Administración	(291)	-	-	-
Total		**(9,220)**	**(4,898)**	**(6,639)**	**(3,732)**

Cifras en millones de pesos.

Los resultados presentados no consideran la interdependencia de los riesgos evaluados.

2.3 Gestión de Riesgo como Grupo Empresarial

Con el fin de continuar fortaleciendo la capacidad de anticipar eventos que puedan convertirse en riesgos, en 2017 se avanzó en el Sistema de Gestión de Riesgos Estratégicos del Grupo Empresarial, en el que se ha priorizado el riesgo de Conglomerado; para el cual se resaltan y gestionan las siguientes dimensiones:

Riesgo sistémico y de Contagio: los eventos de riesgo de una de las Compañías del Grupo pueden afectar a las demás. Para esto, la gestión se ha concentrado en tener un adecuado sistema de gestión y manejo de crisis y reputación; apoyo y comunicación con subsidiarias en caso de materialización de riesgos críticos, una adecuada gestión y monitoreo a la situación financiera de las Compañías y el fortalecimiento de los sistemas de control interno.

Riesgo de Concentración: identificación de las principales exposiciones conjuntas de las Compañías, que frente a un evento podrían comprometer la sostenibilidad del Grupo Empresarial. Las Compañías vienen trabajando en una adecuada diversificación de Clientes, proveedores, Servicios/Productos, Canales, Ubicación geográfica, Reaseguradores, Coaseguradores, Socios de negocio, entre otros.

La presencia de Suramericana S.A. en nueve geografías de la región y un portafolio con variedad de soluciones de vida, personas y generales, comercializado a través de diferentes canales, permite a la organización tener una exposición diversificada a los riesgos técnicos.

Las Compañías realizan un monitoreo periódico de este riesgo a través de indicadores de concentración. Estos indicadores incluyen la concentración de tomadores por grupos económicos, la concentración de canales de distribución, la concentración de soluciones, entre otras.

En 2018, las Compañías continuarán atentas y preparándose para posibles cambios que la normatividad de ley de conglomerados pueda traer en materia de límites de exposición y concentración de riesgos.

Riesgos asociados a otras inversiones del portafolio: Grupo SURA, cuenta con participaciones importantes en Grupo Bancolombia, Grupo Nutresa y Grupo Argos; que implican una exposición indirecta a los riesgos derivados de los sectores empresariales y los desempeños de dichas Compañías.

Los riesgos a los que está expuesto Grupo Bancolombia son principalmente los riesgos financieros asociados al negocio bancario: i) deterioro de la cartera, ii) riesgo de liquidez y iii) riesgo de mercado por las fluctuaciones adversas en las tasas de interés, las tasas de cambio y los precios de los activos. Igualmente existen otros riesgos relevantes como los cambios en la regulación bancaria, mayores requerimientos de capital, y otros que podrían afectar la Compañía.

Con respecto a Grupo Argos, los principales riesgos están relacionados con la producción y distribución de los productos del sector cemento, y la exposición a los riesgos del sector de energía e infraestructura. Adicionalmente por su participación en estas industrias, existe exposición a restricciones ambientales, sociales y regulatorias.

En la industria de alimentos en la cual participa Grupo Nutresa, los principales riesgos se derivan de la volatilidad en los precios de las materias primas, las regulaciones en materia de nutrición y salud en los países donde tiene presencia y la afectación de los negocios debido a los entornos altamente competitivos en los cuales se encuentran.

Riesgos asociados a otras compañías del Grupo Empresarial: ARUS y Hábitat Adulto Mayor hacen parte de las inversiones en crecimiento que conforman el Grupo Empresarial SURA.

En el caso de Hábitat, entidad especializada en el cuidado del adulto mayor, la Compañía está expuesta a los riesgos derivados del comportamiento y cambios sociodemográficos que podrían llegar a impactar a sus actuales y potenciales clientes; y por ende el desempeño de la Compañía. Igualmente, las condiciones que deterioren los servicios y operaciones del negocio, y la emisión de normatividad que regule el sector, podrían afectar a esta entidad.

ARUS, Compañía de soluciones integradas de información, tecnología y conocimiento, está expuesta principalmente a los riesgos asociados a su plataforma tecnológica (operación, disponibilidad, capacidad y obsolescencia propios de las compañías de este sector), riesgo de competidores no formales que generan presión en los márgenes de algunas de sus líneas de negocio, y posibles cambios regulatorios en los pagos de la seguridad social que podrían afectar el negocio de Planilla Integrada de Liquidación de Aportes (PILA).

Normatividad que regula a los Conglomerados Financieros: En septiembre de 2017 fue sancionada en Colombia la Ley 1870 de 2017, mediante la cual se dictan normas para fortalecer la regulación y supervisión de los conglomerados financieros en el país, con el propósito de velar por la estabilidad del sistema financiero.

Como consecuencia de la norma, el Holding financiero estará sujeto a la inspección y vigilancia de la Superintendencia Financiera de Colombia (SFC) y le serán aplicables todas las disposiciones de la Ley, sin perjuicio de aquellas normas que le son exigibles en su calidad de Emisor de Valores.

Los frentes de intervención de la norma, y para los cuales se espera que se expida reglamentación adicional durante 2018 son:

- Gestión de Riesgos,
- Niveles de Capital del Conglomerado,
- Gobierno Corporativo y,
- Control Interno.

Grupo SURA y las Compañías que hacen parte del Conglomerado Financiero, continuarán trabajando en la implementación y ajuste de una regulación que considere los riesgos asociados a la actividad y naturaleza de los negocios del Grupo.

Dentro de la gestión de los riesgos como Grupo Empresarial, las Compañías continuarán fortaleciendo la coordinación en las regiones en las que se encuentran los negocios, con el fin de encontrar oportunidades de trabajar juntos para ofrecer un servicio integral y generar eficiencias.

2.4 Gestión de Riesgos Operativos y otros riesgos

Los riesgos operativos hacen referencia a los eventos que impiden el normal desarrollo de la operación de las Compañías y que están asociados a las personas, la tecnología y los procesos. Cuando los controles fallan,

estos riesgos pueden causar daños reputacionales, legales o tener implicaciones regulatorias que podrían traducirse en pérdidas financieras y de clientes.

Para las Compañías de seguros recientemente adquiridas, en 2017 se inició un diagnóstico en todas las filiales para entender integralmente el estado de madurez frente a la gestión de este riesgo y establecer los planes de acción a trabajar durante el próximo año.

En la administración de estos riesgos se destacan:

- Riesgo de Continuidad de Negocio: con el fin de asegurar las adecuadas estrategias y procedimientos de actuación ante la ocurrencia de eventos que afecten a las personas, procesos, infraestructura y tecnología, las Compañías cuentan con Planes de Continuidad de Negocio, los cuales incluyen procedimientos, estrategias y equipos de respuesta capacitados para afrontar dichos eventos adversos.

  Las Compañías adicionalmente cuentan con un plan de respuesta y procesos de gestión de crisis financiera y reputacional, los cuales son fundamentales para asegurar la continuidad de las operaciones de la Compañía. En este ámbito, las Compañías tuvieron durante en 2017 eventos relevantes en algunas de las filiales (como el caso del terremoto en México), cuyo impacto no generó afectación sobre las Compañías y fueron atendidos y gestionados en el marco de los lineamientos y procesos definidos.

- Riesgo reputacional: En el Grupo Empresarial SURA la percepción que tienen sobre la Compañías los diversos grupos de interés con los que se relacionan, es un activo fundamental para el cumplimiento de los objetivos estratégicos.

  Una situación de desprestigio, mala imagen, publicidad negativa, entre otras, sean ciertas o no, respecto de las Compañías y sus prácticas de negocios podría ocasionar afectaciones en las diferentes relaciones con los grupos de interés.

  Las Compañías cuentan con lineamientos de actuación para la gestión de eventos que puedan ocasionar un riesgo reputacional y escalar hasta convertirse en crisis. Como parte de la estrategia de fortalecimiento de las capacidades en todas las filiales, se desarrollaron programas de formación para los equipos internos involucrados en la gestión de estos riesgos, así como también el establecimiento de canales formales para la comunicación de los eventos que llegasen a presentarse.

- Riesgo de Lavado de Activos y Financiación del Terrorismo: las Compañías cuentan con sistemas de gestión para hacer frente al riesgo y ser utilizadas en el manejo de recursos asociados a actividades ilícitas. Estos sistemas cuentan con procedimientos para la debida diligencia en la relación con proveedores, inversionistas, clientes, entre otros grupos de interés de las Compañías, además de actividades periódicas de monitoreo y seguimiento.

- Riesgo de Fraude y Corrupción: en cuanto a la prevención del fraude y la corrupción, las compañías cuentan con disposiciones y directrices para gestionar los eventos que puedan generar este tipo de riesgos y minimizar la probabilidad de ocurrencia, materialización e impacto de estos eventos. En

2018, se fortalecerá el área de Compliance de la holding para trabajar activamente en la consolidación de los lineamientos del Grupo Empresarial en materia del sistema antifraude y de corrupción.

- Riesgo Legal-Compliance: las Compañías se encuentran en sectores altamente regulados y podrían estar expuestas a procesos administrativos y sanciones en caso de incumplimiento con las directrices impartidas por los entes de control en cada uno de los países donde tienen presencia.
  Con el fin de gestionar el cumplimiento de los requerimientos legales, las Compañías cuentan con áreas legales y de compliance, que monitorean el cumplimiento de los compromisos adquiridos.
  Durante el 2017, hubo cambios en la regulación del negocio de pensiones en Perú y Uruguay, los cuales han sido analizados por los equipos de cada país.

- Riesgos en los Procesos: dada la relevancia que representan algunos procesos sobre el reporte financiero y sobre el resultado de las compañías, se trabajó en la identificación y gestión de los riesgos en estos procesos, así como en el desarrollo de estrategias que nos permitan fortalecer el control interno en estos procesos.

- Riesgo de tecnología y de información: entendiendo el papel que la tecnología desempeña en las Organizaciones, se desarrolla una valoración integral para determinar el estado de este riesgo y el efecto que puede tener sobre el logro de los objetivos estratégicos, la operación y el desarrollo de proyectos.

  Igualmente, frente a la información, las compañías desarrollan de forma permanente, iniciativas y/o programas de seguridad de información buscando mantener la confidencialidad, integridad y disponibilidad de la misma. De esta forma, de manera corporativa se dan lineamientos a todas las filiales para desarrollar planes tácticos para proteger a las compañías contra las amenazas de seguridad de información y mitigar los riesgos asociados, acorde con las necesidades locales.

La gestión permanente de los riesgos operacionales en conjunto con la gestión de los riesgos estratégicos, permiten incrementar el nivel de madurez en el entendimiento de los riesgos y apoyar una mejor toma de decisiones, ayudando a la Organización en su competitividad y sostenibilidad.

NOTA 38. GESTIÓN DE CAPITAL

La política del Grupo Sura es mantener una base de capital sólida de manera de conservar la confianza de los inversionistas, los acreedores y el mercado, y sustentar el desarrollo futuro del negocio. La Compañía monitorea el retorno de capital y el nivel de dividendos pagados a los accionistas.

El principal objetivo de la Gestión de Capital de Grupo de Inversiones Suramericana es asegurar una estructura financiera que optimice el costo de capital de la compañía, que maximice el rendimiento a sus accionistas y permita el acceso a los mercados financieros a un costo competitivo para cubrir sus necesidades de financiación.

Grupo Sura monitorea el capital usando un índice de deuda neta ajustada y patrimonio. Para este propósito la deuda neta ajustada se define como los pasivos financieros totales, que incluyen los préstamos que devengan interés, menos el efectivo y equivalentes de efectivo.

Con el fin de dar cumplimiento a los indicadores de endeudamiento financiero establecidos por las calificadoras para medir el grado de inversión en las sociedades. El índice deuda ajustada-patrimonio de Grupo Sura al 31 de Diciembre era el siguiente:

	2017	2016
Pasivo financiero (Nota 9.3)	10,042,735	9,744,402
Efectivo y equivalentes (Nota 8)	(1,588,289)	(2,066,959)
Deuda neta	**8,454,446**	**7,677,443**
Pasivo financiero (Nota 9.3)	26,220,992	25,395,827
Índice de deuda ajustada - patrimonio (1)	32.24%	30.23%

(1) Deuda Neta/Patrimonio

NOTA 39. INFORMACIÓN A REVELAR SOBRE PARTES RELACIONADAS

39.1. Partes relacionadas

Se consideran partes vinculadas a Grupo SURA las subsidiarias el personal clave de la gerencia, así como las entidades sobre las que el personal clave de la gerencia puede ejercer control o control conjunto y los planes de beneficios post-empleo para beneficio de los empleados.

El siguiente es el detalle de partes relacionadas al 31 de Diciembre de 2017 de Grupo SURA:
a) Compañías bajo control directo o indirecto de Grupo SURA se encuentran relacionadas en la Nota 18.1 Inversiones en subsidiarias.

b) Inversiones en asociadas y negocios conjuntos
Compañías asociadas y negocios conjuntos de Grupo SURA se encuentran relacionadas en la Nota 18.2.1 Inversiones en asociadas y Nota 18.2.1. Negocios conjuntos.

c) Accionistas de Grupo de Inversiones Suramericana
Ver el detalle de los accionistas en Nota 1. Entidad Reportante

39.2. Transacciones con partes relacionadas

Entre las operaciones registradas entre partes relacionadas se encuentran:

- Préstamos entre compañías vinculadas, con términos y condiciones contractualmente pactados y a tasas de interés establecidas en concordancia con las tasas de mercado. Todos son cancelados en el corto plazo.
- Prestación de servicios financieros, servicios de administración, servicios de IT, servicios de nómina.
- Arrendamientos y sub-arrendamientos de oficinas y locales comerciales, así como la re-facturación de los servicios públicos relacionados.
- Reembolsos de efectivo

Cabe mencionar que todas las operaciones son consideradas de corto plazo y se consideran transacciones de mercado.

Los saldos son conciliados al cierre de cada ejercicio, a fin de efectuar la eliminación de las transacciones entre compañías relacionadas que corresponda. La diferencia en cambio generada por diferencia de tasas de registro, es cargada a resultados de los estados financieros consolidados.

A continuación, se presenta un resumen del total de transacciones con partes relacionadas al 31 de diciembre que han sido eliminadas en el consolidado:

2017

Entidad origen	Entidad destino	Cuentas por cobrar	Cuentas por pagar	Ingreso	Gasto
Administradora General de Fondos Sura S.A.	AFP Capital S.A.	-	-	-	22
Administradora General de Fondos Sura S.A.	Corredores de Bolsa Sura S.A.	-	(1,179)	(126)	13,300
Administradora General de Fondos Sura S.A.	Sura Asset Management S.A.	-	-	-	139
Administradora General de Fondos Sura S.A.	Sura Data Chile S.A.	-	-	-	760
Administradora General de Fondos Sura S.A.	SURA Servicios Profesionales S.A.	1	-	-	3,622
Administradora General de Fondos Sura S.A.	SURA Asset Management Chile S.A.	153	-	(598)	-
Administradora General de Fondos Sura S.A.	Seguros de Vida Sura S.A. (Chile)	179	(3,165)	(2,731)	29,488
AFAP Sura S.A.	Sura Asset Management S.A.	-	(24)	-	189
AFAP Sura S.A.	SURA Servicios Profesionales S.A.	-	(86)	-	185
AFAP Sura S.A.	AFISA SURA S.A.	-	-	-	266
Afore Sura S.A. de C.V.	Asesores Sura S.A. de C.V.	-	(239)	-	2,106
Afore Sura S.A. de C.V.	Pensiones Sura S.A. de C.V.	139	-	(1,650)	-
Afore Sura S.A. de C.V.	Promotora Sura AM S.A. de C.V.	-	(664)	-	5,912
Afore Sura S.A. de C.V.	Sura Art Corporation S.A. de C.V.	5	(324)	(79)	988
Afore Sura S.A. de C.V.	Sura Asset Management México S.A. de C.V.	7	(25)	(85)	22
Afore Sura S.A. de C.V.	Sura Asset Management S.A.	27	(421)	-	-
Afore Sura S.A. de C.V.	Sura Investment Management S.A. de C.V.	517	(162)	(6,220)	1,291
Afore Sura S.A. de C.V.	SURA Servicios Profesionales S.A.	-	(2,167)	-	5,001
Afore Sura S.A. de C.V.	Seguros de Vida SURA México S.A. de C.V. (antes Primero Seguros de Vida S.A. de C.V.)	13	-	(170)	234
AFP Capital S.A.	Administradora General de Fondos Sura S.A.	-	-	(22)	-
AFP Capital S.A.	Corredores de Bolsa Sura S.A.	-	(568)	(64)	5,730
AFP Capital S.A.	Sura Asset Management S.A.	-	-	-	629
AFP Capital S.A.	Sura Data Chile S.A.	-	-	-	8,429
AFP Capital S.A.	SURA Servicios Profesionales S.A.	-	(480)	(53)	15,350
AFP Capital S.A.	Seguros de Vida Sura S.A. (Chile)	-	(305)	(436)	5,905
AFP Integra S.A.	Fondos Sura SAF S.A.C.	-	-	(248)	-
AFP Integra S.A.	Sociedad Agente de Bolsa S.A.	-	-	-	7
AFP Integra S.A.	Sura Asset Management Perú S.A.	2	-	(713)	40
AFP Integra S.A.	Sura Asset Management S.A.	25	-	(15)	655
AFP Integra S.A.	SURA Servicios Profesionales S.A.	-	(710)	-	1,779
Aseguradora Suiza Salvadoreña S.A. Asesuisa	Seguros Generales Suramericana S.A.	-	(1,089)	(24)	1,188
Aseguradora Suiza Salvadoreña S.A. Asesuisa	Asesuisa Vida S.A. Seguros de Personas	1,076	(67)	(4,346)	-
Asesores Sura S.A. de C.V.	Afore Sura S.A. de C.V.	239	-	(2,106)	-
Asesores Sura S.A. de C.V.	Pensiones Sura S.A. de C.V.	289	-	(2,797)	-
Asesores Sura S.A. de C.V.	Sura Investment Management S.A. de C.V.	2,682	-	(16,855)	-
Asesores Sura S.A. de C.V.	Seguros de Vida SURA México S.A. de C.V. (antes Primero Seguros de Vida S.A. de C.V.)	8	(177)	(139)	46
Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana S.A.S.	Arus S.A.	-	-	-	218
Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana S.A.S.	EPS y Medicina Prepagada Suramericana S.A.	29	-	(124)	-
Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana S.A.S.	Seguros de Riesgos Laborales Suramericana S.A.	6,986	(30)	(78,875)	37
Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana S.A.S.	Seguros de Vida Suramericana S.A.	-	(26)	(3)	640

Entidad origen	Entidad destino	Cuentas por cobrar	Cuentas por pagar	Ingreso	Gasto
Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana S.A.S.	Seguros Generales Suramericana S.A.	68	(1)	(59)	109
Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana S.A.S.	Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.	58	-	(184)	111
Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana S.A.S.	Servicios Generales Suramericana S.A. (Colombia)	-	(270)	(10)	4
Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana S.A.S.	Diagnóstico y Asistencia Médica S.A. Dinámica IPS	27	-	(28)	-
Corredores de Bolsa Sura S.A.	Administradora General de Fondos Sura S.A.	1,179	-	(13,300)	126
Corredores de Bolsa Sura S.A.	AFP Capital S.A.	568	-	(5,730)	64
Corredores de Bolsa Sura S.A.	Sura Asset Management S.A.	-	-	-	141
Corredores de Bolsa Sura S.A.	Sura Data Chile S.A.	-	-	-	817
Corredores de Bolsa Sura S.A.	SURA Servicios Profesionales S.A.	-	(358)	-	7,159
Corredores de Bolsa Sura S.A.	Seguros de Vida Sura S.A. (Chile)	428	(247)	(5,148)	2,580
Enlace Operativo S.A.	Arus S.A.	1,883	(81)	-	-
Enlace Operativo S.A.	EPS y Medicina Prepagada Suramericana S.A.	434	-	(4,804)	1
Enlace Operativo S.A.	Seguros de Riesgos Laborales Suramericana S.A.	940	-	(10,036)	-
Enlace Operativo S.A.	Seguros de Vida Suramericana S.A.	-	-	-	34
Enlace Operativo S.A.	Seguros Generales Suramericana S.A.	-	-	-	59
Enlace Operativo S.A.	Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.	-	-	-	4
EPS y Medicina Prepagada Suramericana S.A.	Arus S.A.	-	(729)	-	9,799
EPS y Medicina Prepagada Suramericana S.A.	Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana S.A.S.	-	(29)	-	124
EPS y Medicina Prepagada Suramericana S.A.	Enlace Operativo S.A.	-	(434)	(1)	4,804
EPS y Medicina Prepagada Suramericana S.A.	Seguros de Riesgos Laborales Suramericana S.A.	4	(7)	(496)	-
EPS y Medicina Prepagada Suramericana S.A.	Seguros de Vida Suramericana S.A.	1	(179)	-	1,452
EPS y Medicina Prepagada Suramericana S.A.	Seguros Generales Suramericana S.A.	-	(139)	(525)	1,975
EPS y Medicina Prepagada Suramericana S.A.	Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.	911	(20,643)	(1,038)	307,270
EPS y Medicina Prepagada Suramericana S.A.	Suramericana S.A.	50	-	-	-
EPS y Medicina Prepagada Suramericana S.A.	Servicios Generales Suramericana S.A. (Colombia)	-	(225)	-	-
EPS y Medicina Prepagada Suramericana S.A.	Diagnóstico y Asistencia Médica S.A. Dinámica IPS	3	(1,324)	-	55,588
Fondos Sura SAF S.A.C.	AFP Integra S.A.	-	-	-	248
Fondos Sura SAF S.A.C.	Sociedad Agente de Bolsa S.A.	-	(26)	-	154
Fondos Sura SAF S.A.C.	Sura Asset Management Perú S.A.	-	-	-	54
Fondos Sura SAF S.A.C.	Sura Asset Management S.A.	-	-	-	87
Grupo de Inversiones Suramericana Holanda B.V.	Grupo Sura Chile Holdings I B.V.	1,204	-	-	-
Grupo de Inversiones Suramericana Panamá S.A.	Planeco Panamá S.A.	3,821	-	-	-
Grupo de Inversiones Suramericana Panamá S.A.	Grupo Sura Finance S.A.	7	(875,713)	-	50,503
Grupo de Inversiones Suramericana S.A.	Inversiones y Construcciones Estratégicas S.A.S.	-	(36,235)	-	2,024
Grupo de Inversiones Suramericana S.A.	Operaciones Generales Suramericana S.A.S.	-	-	-	15
Grupo de Inversiones Suramericana S.A.	Seguros de Vida Suramericana S.A.	-	(25)	-	119
Grupo de Inversiones Suramericana S.A.	Seguros Generales Suramericana S.A.	-	(1)	-	348
Grupo de Inversiones Suramericana S.A.	Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.	-	-	-	3
Grupo de Inversiones Suramericana S.A.	Suramericana S.A.	-	-	(890)	-
Grupo de Inversiones Suramericana S.A.	Grupo Sura Finance S.A.	60	(1,626,844)	-	89,229
Grupo de Inversiones Suramericana S.A.	Servicios Generales Suramericana S.A. (Colombia)	-	(127)	-	50
Grupo Sura Chile Holdings I B.V.	Grupo de Inversiones Suramericana Holanda B.V.	-	(1,204)	-	-
Inversiones y Construcciones Estratégicas S.A.S.	Grupo de Inversiones Suramericana S.A.	36,235	-	(2,024)	-
Inversiones y Construcciones Estratégicas S.A.S.	Seguros de Vida Suramericana S.A.	-	-	-	3
Inversiones y Construcciones Estratégicas S.A.S.	Seguros Generales Suramericana S.A.	-	-	(83)	-
Inversiones y Construcciones Estratégicas S.A.S.	Servicios Generales Suramericana S.A. (Colombia)	-	-	-	1

Entidad origen	Entidad destino	Cuentas por cobrar	Cuentas por pagar	Ingreso	Gasto
Inversura Panamá Internacional S.A.	Planeco Panamá S.A.	1,269	-	-	-
Operaciones Generales Suramericana S.A.S.	Arus S.A.	-	(7)	-	338
Operaciones Generales Suramericana S.A.S.	Grupo de Inversiones Suramericana S.A.	-	-	(15)	-
Operaciones Generales Suramericana S.A.S.	Seguros de Riesgos Laborales Suramericana S.A.	-	-	(29)	-
Operaciones Generales Suramericana S.A.S.	Seguros de Vida Suramericana S.A.	489	(27)	(4,044)	196
Operaciones Generales Suramericana S.A.S.	Seguros Generales Suramericana S.A.	8,511	(63)	(81,283)	604
Operaciones Generales Suramericana S.A.S.	Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.	2	-	(29)	33
Operaciones Generales Suramericana S.A.S.	Sura Asset Management S.A.	-	-	(2)	-
Operaciones Generales Suramericana S.A.S.	Suramericana S.A.	-	-	(12)	-
Operaciones Generales Suramericana S.A.S.	Servicios Generales Suramericana S.A. (Colombia)	-	(60,387)	-	4,625
Operaciones Generales Suramericana S.A.S.	Diagnóstico y Asistencia Médica S.A. Dinámica IPS	-	-	(1)	1
Pensiones Sura S.A. de C.V.	Afore Sura S.A. de C.V.	-	(139)	-	1,650
Pensiones Sura S.A. de C.V.	Asesores Sura S.A. de C.V.	-	(289)	-	2,797
Pensiones Sura S.A. de C.V.	Sura Investment Management S.A. de C.V.	-	(103)	-	1,277
Planeco Panamá S.A.	Grupo de Inversiones Suramericana Panamá S.A.	-	(3,821)	-	-
Planeco Panamá S.A.	Inversura Panamá Internacional S.A.	-	(1,269)	-	-
Promotora Sura AM S.A. de C.V.	Afore Sura S.A. de C.V.	664	-	(5,912)	-
Promotora Sura AM S.A. de C.V.	Sura Investment Management S.A. de C.V.	1,369	-	(16,830)	-
Promotora Sura AM S.A. de C.V.	Seguros de Vida SURA México S.A. de C.V. (antes Primero Seguros de Vida S.A. de C.V.)	191	-	(2,577)	36
Seguros de Riesgos Laborales Suramericana S.A.	Arus S.A.	-	(230)	-	2,959
Seguros de Riesgos Laborales Suramericana S.A.	Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana S.A.S.	-	(6,955)	-	78,837
Seguros de Riesgos Laborales Suramericana S.A.	Enlace Operativo S.A.	-	(940)	-	10,036
Seguros de Riesgos Laborales Suramericana S.A.	EPS y Medicina Prepagada Suramericana S.A.	7	(4)	(13)	508
Seguros de Riesgos Laborales Suramericana S.A.	Operaciones Generales Suramericana S.A.S.	-	-	-	29
Seguros de Riesgos Laborales Suramericana S.A.	Seguros de Vida Suramericana S.A.	-	(136)	-	1,114
Seguros de Riesgos Laborales Suramericana S.A.	Seguros Generales Suramericana S.A.	-	(211)	-	186
Seguros de Riesgos Laborales Suramericana S.A.	Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.	11	(4,058)	-	40,791
Seguros de Riesgos Laborales Suramericana S.A.	Suramericana S.A.	20	-	-	-
Seguros de Riesgos Laborales Suramericana S.A.	Servicios Generales Suramericana S.A. (Colombia)	-	(368)	-	-
Seguros de Riesgos Laborales Suramericana S.A.	Diagnóstico y Asistencia Médica S.A. Dinámica IPS	-	(124)	(30)	1,740
Seguros de Vida Suramericana S.A.	Arus S.A.	-	(32)	(18)	1,149
Seguros de Vida Suramericana S.A.	Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana S.A.S.	26	-	(640)	3
Seguros de Vida Suramericana S.A.	Enlace Operativo S.A.	-	-	(34)	-
Seguros de Vida Suramericana S.A.	EPS y Medicina Prepagada Suramericana S.A.	179	(1)	(3,611)	2,159
Seguros de Vida Suramericana S.A.	Grupo de Inversiones Suramericana S.A.	25	-	(119)	-
Seguros de Vida Suramericana S.A.	Inversiones y Construcciones Estratégicas S.A.S.	-	-	(3)	-
Seguros de Vida Suramericana S.A.	Operaciones Generales Suramericana S.A.S.	27	(489)	(196)	4,044
Seguros de Vida Suramericana S.A.	Seguros de Riesgos Laborales Suramericana S.A.	137	(1)	(1,114)	-
Seguros de Vida Suramericana S.A.	Seguros Generales Suramericana S.A.	6	(10,402)	(6,096)	8,963
Seguros de Vida Suramericana S.A.	Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.	229	(4,424)	(4,214)	47,323
Seguros de Vida Suramericana S.A.	Sura Asset Management S.A.	-	-	(142)	-
Seguros de Vida Suramericana S.A.	Suramericana S.A.	34	-	(212)	-
Seguros de Vida Suramericana S.A.	Servicios Generales Suramericana S.A. (Colombia)	24	(24)	(470)	105
Seguros de Vida Suramericana S.A.	Diagnóstico y Asistencia Médica S.A. Dinámica IPS	75	(1,954)	(1,291)	26,040
Seguros de Vida Suramericana S.A.	Asesuisa Vida S.A. Seguros de Personas	-	(1,365)	(3,620)	6,210
Seguros Generales Suramericana S.A.	Arus S.A.	-	(662)	(175)	8,396

Entidad origen	Entidad destino	Cuentas por cobrar	Cuentas por pagar	Ingreso	Gasto
Seguros Generales Suramericana S.A.	Aseguradora Suiza Salvadoreña S.A. Asesuisa	1,089	-	(1,188)	24
Seguros Generales Suramericana S.A.	Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana S.A.S.	1	(68)	(109)	59
Seguros Generales Suramericana S.A.	Enlace Operativo S.A.	-	-	(59)	-
Seguros Generales Suramericana S.A.	EPS y Medicina Prepagada Suramericana S.A.	139	-	(1,975)	525
Seguros Generales Suramericana S.A.	Grupo de Inversiones Suramericana S.A.	1	-	(348)	-
Seguros Generales Suramericana S.A.	Inversiones y Construcciones Estratégicas S.A.S.	-	-	-	83
Seguros Generales Suramericana S.A.	Operaciones Generales Suramericana S.A.S.	63	(8,511)	(604)	81,283
Seguros Generales Suramericana S.A.	Seguros de Riesgos Laborales Suramericana S.A.	211	-	(186)	-
Seguros Generales Suramericana S.A.	Seguros de Vida Suramericana S.A.	10,397	(1)	(8,963)	6,096
Seguros Generales Suramericana S.A.	Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.	271	(17)	(418)	636
Seguros Generales Suramericana S.A.	Sura Asset Management S.A.	-	-	(1,686)	-
Seguros Generales Suramericana S.A.	Suramericana S.A.	3	-	(33)	-
Seguros Generales Suramericana S.A.	Servicios Generales Suramericana S.A. (Colombia)	-	(3)	(1,968)	-
Seguros Generales Suramericana S.A.	Hábitat Adulto Mayor S.A.	-	-	(38)	-
Seguros Generales Suramericana S.A.	Diagnóstico y Asistencia Médica S.A. Dinámica IPS	104	(1)	(945)	-
Seguros Generales Suramericana S.A.	Protección Garantizada LTDA.	-	-	(1)	3,056
Seguros Generales Suramericana S.A.	Seguros Sura S.A. (República Dominicana)	166	-	(261)	-
Seguros Generales Suramericana S.A.	Seguros Suramericana, S.A. (Panamá)	9,473	-	(30,929)	2,620
Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.	Arus S.A.	-	(174)	(67)	1,756
Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.	Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana S.A.S.	-	(58)	(111)	184
Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.	Enlace Operativo S.A.	-	-	(4)	-
Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.	EPS y Medicina Prepagada Suramericana S.A.	20,643	(911)	(307,270)	1,038
Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.	Grupo de Inversiones Suramericana S.A.	-	-	(3)	-
Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.	Operaciones Generales Suramericana S.A.S.	-	(2)	(31)	27
Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.	Seguros de Riesgos Laborales Suramericana S.A.	4,058	(11)	(40,791)	-
Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.	Seguros de Vida Suramericana S.A.	4,424	(229)	(47,323)	4,214
Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.	Seguros Generales Suramericana S.A.	18	(271)	(636)	418
Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.	Sura Asset Management S.A.	-	-	(18)	-
Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.	Suramericana S.A.	1	-	(5)	-
Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.	Servicios Generales Suramericana S.A. (Colombia)	1	(595)	(14)	-
Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.	Hábitat Adulto Mayor S.A.	-	-	(13)	-
Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.	Diagnóstico y Asistencia Médica S.A. Dinámica IPS	3	(2,230)	(887)	37,944
Servicios Generales Suramericana S.A. (Panamá)	Seguros Suramericana, S.A. (Panamá)	307	(186)	(427)	-
Sociedad Agente de Bolsa S.A.	AFP Integra S.A.	-	-	(7)	-
Sociedad Agente de Bolsa S.A.	Fondos Sura SAF S.A.C.	26	-	(154)	-
Sociedad Agente de Bolsa S.A.	Sura Asset Management Perú S.A.	-	-	-	25
Sura Art Corporation S.A. de C.V.	Afore Sura S.A. de C.V.	324	(5)	(988)	79
Sura Art Corporation S.A. de C.V.	Sura Investment Management S.A. de C.V.	17	-	(52)	-
Sura Asset Management México S.A. de C.V.	Afore Sura S.A. de C.V.	25	(7)	(22)	85
Sura Asset Management México S.A. de C.V.	Sura Investment Management S.A. de C.V.	72	-	(63)	-
Sura Asset Management Perú S.A.	AFP Integra S.A.	-	(2)	(40)	713
Sura Asset Management Perú S.A.	Fondos Sura SAF S.A.C.	-	-	(54)	-
Sura Asset Management Perú S.A.	Sociedad Agente de Bolsa S.A.	-	-	(25)	-
Sura Asset Management S.A.	Administradora General de Fondos Sura S.A.	-	-	(139)	-
Sura Asset Management S.A.	AFAP Sura S.A.	24	-	(189)	-
Sura Asset Management S.A.	Afore Sura S.A. de C.V.	394	-	-	-
Sura Asset Management S.A.	AFP Capital S.A.	-	-	(629)	-
Sura Asset Management S.A.	AFP Integra S.A.	29	(54)	(683)	43
Sura Asset Management S.A.	Corredores de Bolsa Sura S.A.	-	-	(141)	-

Entidad origen	Entidad destino	Cuentas por cobrar	Cuentas por pagar	Ingreso	Gasto
Sura Asset Management S.A.	Fondos Sura SAF S.A.C.	4	(4)	(87)	-
Sura Asset Management S.A.	Operaciones Generales Suramericana S.A.S.	-	-	-	2
Sura Asset Management S.A.	Seguros de Vida Suramericana S.A.	-	-	-	142
Sura Asset Management S.A.	Seguros Generales Suramericana S.A.	-	-	-	1,686
Sura Asset Management S.A.	Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.	-	-	-	18
Sura Asset Management S.A.	Sura Investment Management Colombia S.A.S	-	-	(222)	-
Sura Asset Management S.A.	Servicios Generales Suramericana S.A. (Colombia)	-	(72)	-	307
Sura Asset Management S.A.	Seguros Generales Suramericana S.A (antes RSA Seguros Chile S.A.) (Chile)	84	-	(263)	-
Sura Asset Management S.A.	Seguros de Vida Suramericana S.A (antes RSA Seguros de Vida S.A.) (Chile)	7	-	(21)	-
Sura Asset Management S.A.	Seguros Sura, S.A de C.V. (antes Royal & Sun Alliance Seguros (México) S.A. de C.V.) (México)	65	-	(486)	-
Sura Asset Management S.A.	Seguros Sura S.A.(antes Royal & Sun Alliance Seguros S.A.) (Uruguay)	-	(29)	(36)	-
Sura Asset Management S.A.	SURA Servicios Profesionales S.A.	3	(1,045)	(115)	2,617
Sura Asset Management S.A.	Sura Asset Management Uruguay Sociedad de Inversión S.A. (antes Tublyr S.A.)	3,072	-	-	-
Sura Asset Management S.A.	Disgely S.A.	-	-	(1)	-
Sura Asset Management S.A.	Corredor de Bolsa SURA S.A.	1	-	(3)	-
Sura Asset Management S.A.	AFISA SURA S.A.	1	-	(6)	-
Sura Asset Management S.A.	Sura Asset Management Argentina S.A.	-	(15)	-	-
Sura Asset Management S.A.	SURA Asset Management Chile S.A.	-	-	(23)	-
Sura Asset Management S.A.	Seguros de Vida Sura S.A. (Chile)	-	-	(450)	-
Sura Asset Management S.A.	SURA Real Estate S.A.S.	-	-	(79)	467
Sura Asset Management Uruguay Sociedad de Inversión S.A. (antes Tublyr S.A.)	Sura Asset Management S.A.	-	(3,072)	-	-
Sura Data Chile S.A.	Administradora General de Fondos Sura S.A.	-	-	(760)	-
Sura Data Chile S.A.	AFP Capital S.A.	-	-	(8,429)	-
Sura Data Chile S.A.	Corredores de Bolsa Sura S.A.	-	-	(817)	-
Sura Data Chile S.A.	Seguros de Vida Sura S.A. (Chile)	-	-	(4,308)	15
Sura Investment Management Colombia S.A.S	Sura Asset Management S.A.	-	-	-	222
Sura Investment Management S.A. de C.V.	Afore Sura S.A. de C.V.	162	(517)	(1,291)	6,220
Sura Investment Management S.A. de C.V.	Asesores Sura S.A. de C.V.	-	(2,682)	-	16,855
Sura Investment Management S.A. de C.V.	Pensiones Sura S.A. de C.V.	103	-	(1,277)	-
Sura Investment Management S.A. de C.V.	Promotora Sura AM S.A. de C.V.	-	(1,369)	-	16,830
Sura Investment Management S.A. de C.V.	Sura Art Corporation S.A. de C.V.	-	(17)	-	52
Sura Investment Management S.A. de C.V.	Sura Asset Management México S.A. de C.V.	-	(72)	-	63
Sura Investment Management S.A. de C.V.	Seguros de Vida SURA México S.A. de C.V. (antes Primero Seguros de Vida S.A. de C.V.)	8	-	(98)	31
Suramericana S.A.	Arus S.A.	-	-	-	323
Suramericana S.A.	EPS y Medicina Prepagada Suramericana S.A.	-	(50)	-	-
Suramericana S.A.	Grupo de Inversiones Suramericana S.A.	-	-	-	890
Suramericana S.A.	Operaciones Generales Suramericana S.A.S.	-	-	-	12
Suramericana S.A.	Seguros de Riesgos Laborales Suramericana S.A.	-	(20)	-	-
Suramericana S.A.	Seguros de Vida Suramericana S.A.	-	(34)	-	212
Suramericana S.A.	Seguros Generales Suramericana S.A.	-	(3)	-	33
Suramericana S.A.	Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.	-	(1)	-	5
Suramericana S.A.	Servicios Generales Suramericana S.A. (Colombia)	-	(154)	-	-
Suramericana S.A.	Seguros Sura, S.A de C.V. (antes Royal & Sun Alliance Seguros (México) S.A. de C.V.) (México)	534	-	(534)	-
Arus S.A.	Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana S.A.S.	-	-	(218)	-
Arus S.A.	Enlace Operativo S.A.	81	(1,883)	-	-
Arus S.A.	EPS y Medicina Prepagada Suramericana S.A.	729	-	(9,799)	-

Entidad origen	Entidad destino	Cuentas por cobrar	Cuentas por pagar	Ingreso	Gasto
Arus S.A.	Operaciones Generales Suramericana S.A.S.	7	-	(338)	-
Arus S.A.	Seguros de Riesgos Laborales Suramericana S.A.	230	-	(2,959)	-
Arus S.A.	Seguros de Vida Suramericana S.A.	32	-	(1,149)	18
Arus S.A.	Seguros Generales Suramericana S.A.	662	-	(8,396)	175
Arus S.A.	Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.	174	-	(1,756)	67
Arus S.A.	Suramericana S.A.	-	-	(323)	-
Arus S.A.	Servicios Generales Suramericana S.A. (Colombia)	48	-	(2)	-
Arus S.A.	Diagnóstico y Asistencia Médica S.A. Dinámica IPS	243	-	(1,079)	-
Seguros Sura S.A (Antes Royal & Sun Alliance Seguros (Argentina) S.A.)	Aseguradora de Créditos y Garantías S.A.	141	-	(604)	270
Aseguradora de Créditos y Garantías S.A.	Seguros Sura S.A (Antes Royal & Sun Alliance Seguros (Argentina) S.A.)	-	(141)	(270)	604
Chilean Holding Suramericana SPA (Antes RSA Chilean Holding SpA)	Seguros Generales Suramericana S.A (antes RSA Seguros Chile S.A.) (Chile)	-	(50,280)	-	2,237
Grupo Sura Finance S.A.	Grupo de Inversiones Suramericana Panamá S.A.	875,713	(7)	(50,503)	-
Grupo Sura Finance S.A.	Grupo de Inversiones Suramericana S.A.	1,626,840	(60)	(89,229)	-
Servicios Generales Suramericana S.A. (Colombia)	Arus S.A.	-	(48)	-	2
Servicios Generales Suramericana S.A. (Colombia)	Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana S.A.S.	270	-	(4)	10
Servicios Generales Suramericana S.A. (Colombia)	EPS y Medicina Prepagada Suramericana S.A.	225	-	-	-
Servicios Generales Suramericana S.A. (Colombia)	Grupo de Inversiones Suramericana S.A.	127	-	(50)	-
Servicios Generales Suramericana S.A. (Colombia)	Inversiones y Construcciones Estratégicas S.A.S.	-	-	(1)	-
Servicios Generales Suramericana S.A. (Colombia)	Operaciones Generales Suramericana S.A.S.	60,387	-	(4,625)	-
Servicios Generales Suramericana S.A. (Colombia)	Seguros de Riesgos Laborales Suramericana S.A.	368	-	-	-
Servicios Generales Suramericana S.A. (Colombia)	Seguros de Vida Suramericana S.A.	24	(24)	(105)	470
Servicios Generales Suramericana S.A. (Colombia)	Seguros Generales Suramericana S.A.	3	-	-	1,968
Servicios Generales Suramericana S.A. (Colombia)	Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.	595	(1)	-	14
Servicios Generales Suramericana S.A. (Colombia)	Sura Asset Management S.A.	72	-	(307)	-
Servicios Generales Suramericana S.A. (Colombia)	Suramericana S.A.	154	-	-	-
Servicios Generales Suramericana S.A. (Colombia)	Diagnóstico y Asistencia Médica S.A. Dinámica IPS	201	-	-	-
Hábitat Adulto Mayor S.A.	Seguros Generales Suramericana S.A.	-	-	-	38
Hábitat Adulto Mayor S.A.	Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.	-	-	-	13
Seguros Generales Suramericana S.A (antes RSA Seguros Chile S.A.) (Chile)	Chilean Holding Suramericana SPA (Antes RSA Chilean Holding SpA)	50,280	-	(2,237)	-
Seguros Generales Suramericana S.A (antes RSA Seguros Chile S.A.) (Chile)	Sura Asset Management S.A.	-	(84)	-	263
Seguros Generales Suramericana S.A (antes RSA Seguros Chile S.A.) (Chile)	Seguros de Vida Suramericana S.A (antes RSA Seguros de Vida S.A.) (Chile)	537	-	(1,829)	-
Seguros Generales Suramericana S.A (antes RSA Seguros Chile S.A.) (Chile)	Inversiones Suramericana Chile Limitada (antes Inversiones RSA Chile Limitada)	228	-	-	-
Seguros de Vida Suramericana S.A (antes RSA Seguros de Vida S.A.) (Chile)	Sura Asset Management S.A.	-	(7)	-	21
Seguros de Vida Suramericana S.A (antes RSA Seguros de Vida S.A.) (Chile)	Seguros Generales Suramericana S.A (antes RSA Seguros Chile S.A.) (Chile)	-	(537)	-	1,829
Seguros Sura, S.A de C.V. (antes Royal & Sun Alliance Seguros (México) S.A. de C.V.) (México)	Sura Asset Management S.A.	-	(65)	-	486
Seguros Sura, S.A de C.V. (antes Royal & Sun Alliance Seguros (México) S.A. de C.V.) (México)	Suramericana S.A.	-	(534)	-	534
Seguros Sura S.A.(antes Royal & Sun Alliance Seguros S.A.) (Uruguay)	Sura Asset Management S.A.	29	-	-	36
Diagnóstico y Asistencia Médica S.A. Dinámica IPS	Arus S.A.	-	(243)	-	1,079
Diagnóstico y Asistencia Médica S.A. Dinámica IPS	Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana S.A.S.	-	(27)	-	28
Diagnóstico y Asistencia Médica S.A. Dinámica IPS	EPS y Medicina Prepagada Suramericana S.A.	1,322	-	(56,640)	1,052
Diagnóstico y Asistencia Médica S.A. Dinámica IPS	Operaciones Generales Suramericana S.A.S.	-	-	-	1

Entidad origen	Entidad destino	Cuentas por cobrar	Cuentas por pagar	Ingreso	Gasto
Diagnóstico y Asistencia Médica S.A. Dinámica IPS	Seguros de Riesgos Laborales Suramericana S.A.	124	-	(1,740)	30
Diagnóstico y Asistencia Médica S.A. Dinámica IPS	Seguros de Vida Suramericana S.A.	1,954	(74)	(26,309)	1,559
Diagnóstico y Asistencia Médica S.A. Dinámica IPS	Seguros Generales Suramericana S.A.	-	(103)	-	945
Diagnóstico y Asistencia Médica S.A. Dinámica IPS	Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.	2,230	(3)	(37,944)	888
Diagnóstico y Asistencia Médica S.A. Dinámica IPS	Servicios Generales Suramericana S.A. (Colombia)	-	(201)	-	-
Protección Garantizada LTDA.	Seguros Generales Suramericana S.A.	-	-	(3,056)	1
Seguros Sura S.A. (República Dominicana)	Seguros Generales Suramericana S.A.	-	(166)	-	261
Seguros Suramericana, S.A. (Panamá)	Seguros Generales Suramericana S.A.	-	(9,473)	(2,620)	30,929
Seguros Suramericana, S.A. (Panamá)	Servicios Generales Suramericana S.A. (Panamá)	186	(307)	-	427
Asesuisa Vida S.A. Seguros de Personas	Aseguradora Suiza Salvadoreña S.A. Asesuisa	67	(1,076)	-	4,346
Asesuisa Vida S.A. Seguros de Personas	Seguros de Vida Suramericana S.A.	1,365	-	(6,210)	3,620
Inversiones Suramericana Chile Limitada (antes Inversiones RSA Chile Limitada)	Seguros Generales Suramericana S.A (antes RSA Seguros Chile S.A.) (Chile)	-	(228)	-	-
SURA Servicios Profesionales S.A.	Administradora General de Fondos Sura S.A.	-	(1)	(3,622)	-
SURA Servicios Profesionales S.A.	AFAP Sura S.A.	86	-	(185)	-
SURA Servicios Profesionales S.A.	Afore Sura S.A. de C.V.	2,167	-	(5,087)	86
SURA Servicios Profesionales S.A.	AFP Capital S.A.	480	-	(15,350)	53
SURA Servicios Profesionales S.A.	AFP Integra S.A.	710	-	(1,779)	-
SURA Servicios Profesionales S.A.	Corredores de Bolsa Sura S.A.	358	-	(7,159)	-
SURA Servicios Profesionales S.A.	Sura Asset Management S.A.	1,042	-	(2,585)	84
SURA Servicios Profesionales S.A.	SURA Asset Management Chile S.A.	-	-	(41)	-
SURA Servicios Profesionales S.A.	Seguros de Vida Sura S.A. (Chile)	536	(10)	(12,168)	486
Disgely S.A.	Sura Asset Management S.A.	-	-	-	1
Corredor de Bolsa SURA S.A.	Sura Asset Management S.A.	-	(1)	-	3
AFISA SURA S.A.	AFAP Sura S.A.	-	-	(266)	-
AFISA SURA S.A.	Sura Asset Management S.A.	-	(1)	-	6
Sura Asset Management Argentina S.A.	Activos Estratégicos Sura A.M. Colombia S.A.S.	1	-	-	-
Sura Asset Management Argentina S.A.	Sura Asset Management S.A.	15	-	-	-
Activos Estratégicos Sura A.M. Colombia S.A.S.	Sura Asset Management Argentina S.A.	-	(1)	-	-
SURA Asset Management Chile S.A.	Administradora General de Fondos Sura S.A.	-	(153)	-	598
SURA Asset Management Chile S.A.	Sura Asset Management S.A.	-	-	-	23
SURA Asset Management Chile S.A.	SURA Servicios Profesionales S.A.	-	-	-	41
Seguros de Vida Sura S.A. (Chile)	Administradora General de Fondos Sura S.A.	3,165	(179)	(29,488)	2,731
Seguros de Vida Sura S.A. (Chile)	AFP Capital S.A.	305	-	(5,860)	392
Seguros de Vida Sura S.A. (Chile)	Corredores de Bolsa Sura S.A.	247	(428)	(2,580)	5,148
Seguros de Vida Sura S.A. (Chile)	Sura Asset Management S.A.	-	-	-	450
Seguros de Vida Sura S.A. (Chile)	Sura Data Chile S.A.	-	-	(15)	4,308
Seguros de Vida Sura S.A. (Chile)	SURA Servicios Profesionales S.A.	10	(536)	(486)	12,168
Seguros de Vida SURA México S.A. de C.V. (antes Primero Seguros de Vida S.A. de C.V.)	Afore Sura S.A. de C.V.	-	(13)	(234)	170
Seguros de Vida SURA México S.A. de C.V. (antes Primero Seguros de Vida S.A. de C.V.)	Asesores Sura S.A. de C.V.	177	(8)	(46)	139
Seguros de Vida SURA México S.A. de C.V. (antes Primero Seguros de Vida S.A. de C.V.)	Promotora Sura AM S.A. de C.V.	-	(191)	(36)	2,577
Seguros de Vida SURA México S.A. de C.V. (antes Primero Seguros de Vida S.A. de C.V.)	Sura Investment Management S.A. de C.V.	-	(8)	(31)	98
SURA Real Estate S.A.S.	Sura Asset Management S.A.	-	-	(393)	4
		2,764,828	**(2,764,828)**	**(1,163,083)**	**1,163,083**

2016

Entidad Origen	Entidad Destino	Cuentas por cobrar	Cuentas por pagar	Ingreso	Gasto
Administradora General de Fondos Sura S.A.	AFP Capital S.A.	-	-	-	10

Entidad Origen	Entidad Destino	Cuentas por cobrar	Cuentas por pagar	Ingreso	Gasto
Administradora General de Fondos Sura S.A.	Corredores de Bolsa Sura S.A.	-	(893)	(62)	6,480
Administradora General de Fondos Sura S.A.	Seguros de Vida Sura S.A.	270	(2,026)	4,595	7,061
Administradora General de Fondos Sura S.A.	Sura Chile S.A.	-	(260)	-	1,841
Administradora General de Fondos Sura S.A.	Sura Data Chile S.A.	-	-	-	339
AFAP Sura S.A.	Ahorro Inversión Sura Administradora de Fondos de Inversión S.A.	-	-	-	130
AFAP Sura S.A.	Sura Chile S.A.	-	(234)	(18)	365
Afore Sura S.A. de C.V.	Asesores Sura S.A. de C.V.	-	(948)	-	2,078
Afore Sura S.A. de C.V.	Pensiones Sura S.A. de C.V.	147	-	(862)	-
Afore Sura S.A. de C.V.	Promotora Sura AM S.A. de C.V.	-	-	-	2,325
Afore Sura S.A. de C.V.	Seguros de Vida SURA México S.A. de C.V.	15	-	(87)	-
Afore Sura S.A. de C.V.	Sura Art Corporation S.A. de C.V.	7	-	(43)	-
Afore Sura S.A. de C.V.	Sura Asset Management México S.A. de C.V.	7	-	(44)	-
Afore Sura S.A. de C.V.	Sura Chile S.A.	-	(3,371)	(273)	5,178
Afore Sura S.A. de C.V.	Sura Investment Management S.A. de C.V.	905	(284)	(4,062)	1,141
AFP Capital S.A.	Administradora General de Fondos Sura S.A.	-	-	(7)	(3)
AFP Capital S.A.	Corredores de Bolsa Sura S.A.	-	(341)	(21)	2,388
AFP Capital S.A.	Seguros de Vida Sura S.A.	-	(216)	(225)	3,718
AFP Capital S.A.	Sura Chile S.A.	-	-	(18)	9,167
AFP Capital S.A.	Sura Data Chile S.A.	-	-	-	3,681
AFP Capital S.A.	Sura S.A.	-	(75)	-	-
AFP Integra S.A.	Fondos Sura SAF S.A.C.	24	-	(125)	-
AFP Integra S.A.	Hipotecaria Sura Empresa Administradora Hipotecaria S.A.	-	-	(24)	-
AFP Integra S.A.	Seguros Sura S.A. (Antes Invita)	-	(40)	(35)	278
AFP Integra S.A.	Sura Asset Management Perú S.A.	-	-	(69)	-
AFP Integra S.A.	Sura Asset Management S.A.	-	(30)	-	329
AFP Integra S.A.	Sura Chile S.A.	-	(1,335)	(40)	2,042
Ahorro Inversión Sura Administradora de Fondos de Inversión S.A.	AFAP Sura S.A.	-	-	(130)	-
Aseguradora Suiza Salvadoreña S.A. Asesuisa	Asesuisa Vida, S.A. Seguros de Personas	771	(805)	(3,159)	-
Aseguradora Suiza Salvadoreña S.A. Asesuisa	Seguros Generales Suramericana S.A.	-	(100)	-	1,457
Asesores Sura S.A. de C.V.	Afore Sura S.A. de C.V.	948	-	(2,078)	-
Asesores Sura S.A. de C.V.	Pensiones Sura S.A. de C.V.	210	-	(1,123)	-
Asesores Sura S.A. de C.V.	Seguros de Vida SURA México S.A. de C.V.	29	-	(131)	-
Asesores Sura S.A. de C.V.	Sura Investment Management S.A. de C.V.	1,477	-	(5,928)	-
Asesuisa Vida, S.A. Seguros de Personas	Aseguradora Suiza Salvadoreña S.A. Asesuisa	805	(771)	-	3,159
Asesuisa Vida, S.A. Seguros de Personas	Seguros de Vida Suramericana S.A.	-	(147)	(6,804)	6,548
Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana S.A.S.	Arus S.A.	-	(29)	(25)	234
Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana S.A.S.	Diagnóstico y Asistencia Médica S.A.	13	-	(99)	-
Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana S.A.S.	Enlace Operativo S.A.	-	-	(1)	-
Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana S.A.S.	EPS y Medicina Prepagada Suramericana S.A.	15	(10)	(156)	3
Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana S.A.S.	Seguros de Riesgos Laborales Suramericana S.A.	6,547	-	(64,645)	-
Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana S.A.S.	Seguros de Vida Suramericana S.A.	2	-	(20)	488
Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana S.A.S.	Seguros Generales Suramericana S.A.	33	-	(1,354)	64
Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana S.A.S.	Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.	-	(2)	(121)	75
Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana S.A.S.	Servicios Generales Suramericana S.A.	-	(224)	-	27

Entidad Origen	Entidad Destino	Cuentas por cobrar	Cuentas por pagar	Ingreso	Gasto
Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana S.A.S.	Suramericana S.A.	-	-	(10)	-
Corredores de Bolsa Sura S.A.	Administradora General de Fondos Sura S.A.	893	-	(6,480)	62
Corredores de Bolsa Sura S.A.	AFP Capital S.A.	341	-	(2,397)	30
Corredores de Bolsa Sura S.A.	Seguros de Vida Sura S.A.	390	(130)	(2,769)	1,140
Corredores de Bolsa Sura S.A.	Sura Chile S.A.	-	-	-	3,071
Corredores de Bolsa Sura S.A.	Sura Data Chile S.A.	-	-	-	363
Diagnóstico y Asistencia Médica S.A.	Arus S.A.	-	(77)	-	646
Diagnóstico y Asistencia Médica S.A.	Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana S.A.S.	-	(13)	-	99
Diagnóstico y Asistencia Médica S.A.	EPS y Medicina Prepagada Suramericana S.A.	956	(48)	(46,988)	927
Diagnóstico y Asistencia Médica S.A.	Seguros de Riesgos Laborales Suramericana S.A.	209	(13)	(1,427)	21
Diagnóstico y Asistencia Médica S.A.	Seguros de Vida Suramericana S.A.	1,882	-	(20,257)	1,327
Diagnóstico y Asistencia Médica S.A.	Seguros Generales Suramericana S.A.	-	(5)	(114)	853
Diagnóstico y Asistencia Médica S.A.	Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.	2,688	(3)	(33,099)	737
Diagnóstico y Asistencia Médica S.A.	Servicios Generales Suramericana S.A.	-	(16)	-	-
Enlace Operativo S.A.	Arus S.A.	-	(2)	-	-
Enlace Operativo S.A.	Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana S.A.S.	-	-	-	1
Enlace Operativo S.A.	EPS y Medicina Prepagada Suramericana S.A.	359	-	(4,021)	2
Enlace Operativo S.A.	Seguros de Riesgos Laborales Suramericana S.A.	1,426	-	(7,690)	-
Enlace Operativo S.A.	Seguros de Vida Suramericana S.A.	-	-	-	10
Enlace Operativo S.A.	Seguros Generales Suramericana S.A.	-	-	-	9
Enlace Operativo S.A.	Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.	-	-	-	5
EPS y Medicina Prepagada Suramericana S.A.	Arus S.A.	-	(878)	-	8,592
EPS y Medicina Prepagada Suramericana S.A.	Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana S.A.S.	10	(15)	(3)	156
EPS y Medicina Prepagada Suramericana S.A.	Diagnóstico y Asistencia Médica S.A.	1,770	(2,677)	(52)	46,113
EPS y Medicina Prepagada Suramericana S.A.	Enlace Operativo S.A.	-	(359)	(2)	4,021
EPS y Medicina Prepagada Suramericana S.A.	Seguros de Riesgos Laborales Suramericana S.A.	43	-	(70)	(324)
EPS y Medicina Prepagada Suramericana S.A.	Seguros de Vida Suramericana S.A.	4	(11)	(112)	1,223
EPS y Medicina Prepagada Suramericana S.A.	Seguros Generales Suramericana S.A.	-	(703)	(110)	1,118
EPS y Medicina Prepagada Suramericana S.A.	Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.	1,146	(12,920)	(1,040)	253,142
EPS y Medicina Prepagada Suramericana S.A.	Servicios Generales Suramericana S.A.	-	(41)	-	-
Fondos Sura SAF S.A.C.	AFP Integra S.A.	-	(24)	-	125
Fondos Sura SAF S.A.C.	Seguros Sura S.A. (Antes Invita)	-	-	-	80
Fondos Sura SAF S.A.C.	Sura Asset Management S.A.	-	(4)	-	48
Grupo de Inversiones Suramericana Holanda B.V.	Grupo Sura Chile Holdings I B.V.	1,134	-	-	-
Grupo de Inversiones Suramericana Holanda B.V.	Grupo Sura Latin American Holdings B.V.	(46)	-	-	-
Grupo de Inversiones Suramericana Holanda B.V.	SURA Asset Management España S.L.	-	49	-	-
Grupo de Inversiones Suramericana Panamá S.A.	Grupo de Inversiones Suramericana S.A.	-	(11,073)	-	-
Grupo de Inversiones Suramericana Panamá S.A.	GrupoSura Finance S.A.	7	(879,380)	-	52,226
Grupo de Inversiones Suramericana Panamá S.A.	Planeco Panamá S.A.	15	-	-	-
Grupo de Inversiones Suramericana S.A.	Grupo de Inversiones Suramericana Panamá S.A.	11,073	-	-	-
Grupo de Inversiones Suramericana S.A.	GrupoSura Finance S.A.	60	(1,636,002)	-	65,967
Grupo de Inversiones Suramericana S.A.	Inversiones y Construcciones Estratégicas S.A.S.	-	(24,113)	-	-
Grupo de Inversiones Suramericana S.A.	Operaciones Generales Suramericana S.A.S.	-	-	-	18
Grupo de Inversiones Suramericana S.A.	Seguros de Vida Suramericana S.A.	-	-	(2)	58
Grupo de Inversiones Suramericana S.A.	Seguros Generales Suramericana S.A.	-	-	-	345
Grupo de Inversiones Suramericana S.A.	Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.	-	-	-	2
Grupo de Inversiones Suramericana S.A.	Servicios Generales Suramericana S.A.	-	(23)	-	45
Grupo de Inversiones Suramericana S.A.	Suramericana S.A.	90	-	-	-
Grupo Sura Chile Holdings I B.V.	Grupo de Inversiones Suramericana Holanda B.V.	-	(1,134)	-	-
Grupo Sura Chile Holdings I B.V.	Grupo Sura Latin American Holdings B.V.	-	(6)	-	-

Entidad Origen	Entidad Destino	Cuentas por cobrar	Cuentas por pagar	Ingreso	Gasto
Grupo Sura Latin American Holdings B.V.	Grupo de Inversiones Suramericana Holanda B.V.	-	46	-	-
Grupo Sura Latin American Holdings B.V.	Grupo Sura Chile Holdings I B.V.	6	-	-	-
GrupoSura Finance S.A.	Grupo de Inversiones Suramericana Panamá S.A.	879,380	(7)	(52,226)	-
GrupoSura Finance S.A.	Grupo de Inversiones Suramericana S.A.	1,636,002	(60)	(65,967)	-
Habitat Adulto Mayor S.A.	Seguros Generales Suramericana S.A.	-	-	-	35
Habitat Adulto Mayor S.A.	Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.	-	-	-	8
Hipotecaria Sura Empresa Administradora Hipotecaria S.A.	AFP Integra S.A.	-	-	-	24
Hipotecaria Sura Empresa Administradora Hipotecaria S.A.	Seguros Sura S.A. (Antes Invita)	-	(409)	(1,107)	51
Inversiones y Construcciones Estratégicas S.A.S.	Grupo de Inversiones Suramericana S.A.	24,113	-	-	-
Inversiones y Construcciones Estratégicas S.A.S.	Seguros Generales Suramericana S.A.	-	-	(78)	-
Inversiones y Construcciones Estratégicas S.A.S.	Servicios Generales Suramericana S.A.	-	-	-	4
Operaciones Generales Suramericana S.A.S.	Arus S.A.	-	(7)	-	35
Operaciones Generales Suramericana S.A.S.	Grupo de Inversiones Suramericana S.A.	3	-	(18)	-
Operaciones Generales Suramericana S.A.S.	Seguros de Riesgos Laborales Suramericana S.A.	1	-	(21)	-
Operaciones Generales Suramericana S.A.S.	Seguros de Vida Suramericana S.A.	479	(7)	(1,722)	147
Operaciones Generales Suramericana S.A.S.	Seguros Generales Suramericana S.A.	7,690	(151)	(76,601)	669
Operaciones Generales Suramericana S.A.S.	Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.	3	(2)	(32)	22
Operaciones Generales Suramericana S.A.S.	Servicios Generales Suramericana S.A.	-	(64,710)	-	3,717
Operaciones Generales Suramericana S.A.S.	Sura Asset Management S.A.	-	-	(3)	-
Operaciones Generales Suramericana S.A.S.	Suramericana S.A.	-	-	(9)	-
Pensiones Sura S.A. de C.V.	Afore Sura S.A. de C.V.	-	(147)	-	862
Pensiones Sura S.A. de C.V.	Asesores Sura S.A. de C.V.	-	(210)	-	1,123
Pensiones Sura S.A. de C.V.	Promotora Sura AM S.A. de C.V.	-	(21)	-	95
Pensiones Sura S.A. de C.V.	Sura Investment Management S.A. de C.V.	-	(77)	-	430
Planeco Panamá S.A.	Grupo de Inversiones Suramericana Panamá S.A.	-	(15)	-	-
Promotora Sura AM S.A. de C.V.	Afore Sura S.A. de C.V.	-	-	(2,325)	-
Promotora Sura AM S.A. de C.V.	Pensiones Sura S.A. de C.V.	21	-	(95)	-
Promotora Sura AM S.A. de C.V.	Seguros de Vida SURA México S.A. de C.V.	101	-	(644)	-
Promotora Sura AM S.A. de C.V.	Sura Investment Management S.A. de C.V.	2,164	-	(9,654)	-
Seguros de Riesgos Laborales Suramericana S.A.	Arus S.A.	-	(292)	-	2,412
Seguros de Riesgos Laborales Suramericana S.A.	Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana S.A.S.	-	(6,547)	-	64,645
Seguros de Riesgos Laborales Suramericana S.A.	Diagnóstico y Asistencia Médica S.A.	13	(209)	(21)	1,427
Seguros de Riesgos Laborales Suramericana S.A.	Enlace Operativo S.A.	-	(1,426)	-	7,690
Seguros de Riesgos Laborales Suramericana S.A.	EPS y Medicina Prepagada Suramericana S.A.	-	(43)	-	394
Seguros de Riesgos Laborales Suramericana S.A.	Operaciones Generales Suramericana S.A.S.	-	(1)	-	21
Seguros de Riesgos Laborales Suramericana S.A.	Seguros de Vida Suramericana S.A.	-	(19)	-	970
Seguros de Riesgos Laborales Suramericana S.A.	Seguros Generales Suramericana S.A.	-	-	-	195
Seguros de Riesgos Laborales Suramericana S.A.	Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.	-	(3,016)	-	34,785
Seguros de Riesgos Laborales Suramericana S.A.	Servicios Generales Suramericana S.A.	-	(338)	-	228
Seguros de Vida SURA México S.A. de C.V.	Afore Sura S.A. de C.V.	-	(15)	-	87
Seguros de Vida SURA México S.A. de C.V. (	Asesores Sura S.A. de C.V.	-	(29)	-	131
Seguros de Vida SURA México S.A. de C.V.	Promotora Sura AM S.A. de C.V.	-	(101)	-	644
Seguros de Vida SURA México S.A. de C.V.	Sura Asset Management México S.A. de C.V.	-	(7,436)	-	-
Seguros de Vida SURA México S.A. de C.V.	Sura Investment Management S.A. de C.V.	-	(7)	-	37
Seguros de Vida Sura S.A.	Administradora General de Fondos Sura S.A.	2,026	(270)	(12,559)	903
Seguros de Vida Sura S.A.	AFP Capital S.A.	216	-	(2,348)	(1,145)
Seguros de Vida Sura S.A.	Corredores de Bolsa Sura S.A.	130	(390)	(1,101)	2,730
Seguros de Vida Sura S.A.	Sura Chile S.A.	9	-	(195)	5,546
Seguros de Vida Sura S.A.	Sura Data Chile S.A.	-	-	(4)	1,877
Seguros de Vida Suramericana S.A.	Arus S.A.	-	(174)	-	771
Seguros de Vida Suramericana S.A.	Asesuisa Vida, S.A. Seguros de Personas	147	-	(6,673)	6,928

Entidad Origen	Entidad Destino	Cuentas por cobrar	Cuentas por pagar	Ingreso	Gasto
Seguros de Vida Suramericana S.A.	Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana S.A.S.	-	(2)	(488)	20
Seguros de Vida Suramericana S.A.	Diagnóstico y Asistencia Médica S.A.	-	(1,882)	(938)	19,869
Seguros de Vida Suramericana S.A.	Enlace Operativo S.A.	-	-	(10)	-
Seguros de Vida Suramericana S.A.	EPS y Medicina Prepagada Suramericana S.A.	11	(4)	(1,223)	112
Seguros de Vida Suramericana S.A.	Grupo de Inversiones Suramericana S.A.	-	-	(58)	2
Seguros de Vida Suramericana S.A.	Operaciones Generales Suramericana S.A.S.	7	(479)	(147)	1,722
Seguros de Vida Suramericana S.A.	Seguros de Riesgos Laborales Suramericana S.A.	19	-	(970)	-
Seguros de Vida Suramericana S.A.	Seguros Generales Suramericana S.A.	-	(23,533)	(3,334)	8,362
Seguros de Vida Suramericana S.A.	Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.	8	(3,461)	(3,344)	39,957
Seguros de Vida Suramericana S.A.	Servicios Generales Suramericana S.A.	28	-	(386)	149
Seguros de Vida Suramericana S.A.	Sura Asset Management S.A.	-	-	(81)	-
Seguros de Vida Suramericana S.A.	Suramericana S.A.	31	(1,616)	(242)	-
Seguros Generales Suramericana S.A.	Arus S.A.	-	(621)	(56)	8,867
Seguros Generales Suramericana S.A.	Aseguradora Suiza Salvadoreña S.A. Asesuisa	100	-	(1,457)	-
Seguros Generales Suramericana S.A.	Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana S.A.S.	-	(33)	(64)	1,354
Seguros Generales Suramericana S.A.	Diagnóstico y Asistencia Médica S.A.	5	-	(853)	114
Seguros Generales Suramericana S.A.	Enlace Operativo S.A.	-	-	(9)	-
Seguros Generales Suramericana S.A.	EPS y Medicina Prepagada Suramericana S.A.	703	-	(1,118)	110
Seguros Generales Suramericana S.A.	Grupo de Inversiones Suramericana S.A.	-	-	(345)	-
Seguros Generales Suramericana S.A.	Habitat Adulto Mayor S.A.	-	-	(35)	-
Seguros Generales Suramericana S.A.	Inversiones y Construcciones Estratégicas S.A.S.	-	-	-	78
Seguros Generales Suramericana S.A.	Operaciones Generales Suramericana S.A.S.	151	(7,690)	(669)	76,601
Seguros Generales Suramericana S.A.	Protección Garantizada LTDA	-	-	-	4,557
Seguros Generales Suramericana S.A.	Seguros de Riesgos Laborales Suramericana S.A.	-	-	(195)	-
Seguros Generales Suramericana S.A.	Seguros de Vida Suramericana S.A.	23,533	-	(8,362)	3,334
Seguros Generales Suramericana S.A.	Seguros Sura S.A.	299	-	(394)	-
Seguros Generales Suramericana S.A.	Seguros Suramericana Panamá S.A.	9,389	-	(8,235)	879
Seguros Generales Suramericana S.A.	Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.	8	(12)	(508)	678
Seguros Generales Suramericana S.A.	Servicios Generales Suramericana S.A.	-	(4)	(1,989)	-
Seguros Generales Suramericana S.A.	Sura Asset Management S.A.	-	(1,033)	(1,778)	-
Seguros Generales Suramericana S.A.	Suramericana S.A.	100	(9,648)	(71)	-
Seguros Sura S.A.	Seguros Generales Suramericana S.A.	-	(299)	-	394
Seguros Sura S.A. (Antes Invita)	AFP Integra S.A.	40	-	(278)	35
Seguros Sura S.A. (Antes Invita)	Fondos Sura SAF S.A.C.	-	-	(80)	-
Seguros Sura S.A. (Antes Invita)	Hipotecaria Sura Empresa Administradora Hipotecaria S.A.	409	-	(51)	1,107
Seguros Sura S.A. (Antes Invita)	Sociedad Agente de Bolsa S.A.	-	-	(62)	-
Seguros Sura S.A. (Antes Invita)	Sura Asset Management S.A.	-	(23)	-	205
Seguros Sura S.A. (Antes Invita)	Sura Chile S.A.	-	(548)	(13)	833
Seguros Suramericana Panamá S.A.	Seguros Generales Suramericana S.A.	-	(9,389)	(879)	8,235
Seguros Suramericana Panamá S.A.	Servicios Generales Suramericana S.A. (Panamá)	183	(7)	-	-
Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.	Arus S.A.	-	(76)	(41)	979
Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.	Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana S.A.S.	2	-	(75)	121
Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.	Diagnóstico y Asistencia Médica S.A.	3	(2,688)	(733)	33,119
Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.	Enlace Operativo S.A.	-	-	(5)	-
Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.	EPS y Medicina Prepagada Suramericana S.A.	12,896	(1,146)	(253,142)	1,040
Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.	Grupo de Inversiones Suramericana S.A.	-	-	(2)	-
Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.	Habitat Adulto Mayor S.A.	-	-	(8)	-
Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.	Operaciones Generales Suramericana S.A.S.	2	(3)	(22)	32
Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.	Seguros de Riesgos Laborales Suramericana S.A.	3,016	-	(34,785)	-
Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.	Seguros de Vida Suramericana S.A.	3,461	(8)	(39,957)	3,344

Entidad Origen	Entidad Destino	Cuentas por cobrar	Cuentas por pagar	Ingreso	Gasto
Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.	Seguros Generales Suramericana S.A.	12	(8)	(678)	508
Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.	Servicios Generales Suramericana S.A.	-	(53)	(22)	2
Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.	Sura Asset Management S.A.	-	-	(14)	-
Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.	Suramericana S.A.	2	-	(3)	-
Servicios Generales Suramericana S.A.	Arus S.A.	-	-	-	11
Servicios Generales Suramericana S.A.	Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana S.A.S.	224	-	(27)	-
Servicios Generales Suramericana S.A.	Diagnóstico y Asistencia Médica S.A.	16	-	-	-
Servicios Generales Suramericana S.A.	EPS y Medicina Prepagada Suramericana S.A.	41	-	-	-
Servicios Generales Suramericana S.A.	Grupo de Inversiones Suramericana S.A.	20	-	(45)	-
Servicios Generales Suramericana S.A.	Inversiones y Construcciones Estratégicas S.A.S.	-	-	(4)	-
Servicios Generales Suramericana S.A.	Operaciones Generales Suramericana S.A.S.	64,710	-	(3,717)	-
Servicios Generales Suramericana S.A.	Seguros de Riesgos Laborales Suramericana S.A.	338	-	(228)	-
Servicios Generales Suramericana S.A.	Seguros de Vida Suramericana S.A.	-	(28)	(149)	386
Servicios Generales Suramericana S.A.	Seguros Generales Suramericana S.A.	4	-	-	1,989
Servicios Generales Suramericana S.A.	Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.	53	-	(2)	22
Servicios Generales Suramericana S.A.	Sura Asset Management S.A.	69	-	(270)	-
Servicios Generales Suramericana S.A.	Suramericana S.A.	27	-	(700)	-
Servicios Generales Suramericana S.A. (Panamá)	Seguros Suramericana Panamá S.A.	7	(183)	-	-
Servicios y Ventas Compañía Limitada	Seguros Generales Suramericana S.A (Antes RSA Seguros Chile S.A.)	-	(15)	-	-
Sociedad Agente de Bolsa S.A.	Seguros Sura S.A. (Antes Invita)	-	-	-	62
Sura Art Corporation S.A. de C.V.	Afore Sura S.A. de C.V.	-	(7)	-	43
SURA Asset Management España S.L.	Grupo de Inversiones Suramericana Holanda B.V.	-	(49)	-	-
Sura Asset Management México S.A. de C.V.	Afore Sura S.A. de C.V.	-	(7)	-	44
Sura Asset Management México S.A. de C.V.	Seguros de Vida SURA México S.A. de C.V.	7,436	-	-	-
Sura Asset Management Perú S.A.	AFP Integra S.A.	-	-	-	69
Sura Asset Management S.A.	AFP Integra S.A.	31	-	(21)	(309)
Sura Asset Management S.A.	Fondos Sura SAF S.A.C.	5	-	(3)	(45)
Sura Asset Management S.A.	Operaciones Generales Suramericana S.A.S.	-	-	-	3
Sura Asset Management S.A.	Seguros de Vida Suramericana S.A.	-	-	-	81
Sura Asset Management S.A.	Seguros Generales Suramericana S.A.	1,033	-	-	1,778
Sura Asset Management S.A.	Seguros Sura S.A. (Antes Invita)	23	-	(19)	(186)
Sura Asset Management S.A.	Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.	-	-	-	14
Sura Asset Management S.A.	Servicios Generales Suramericana S.A.	-	(69)	-	270
Sura Asset Management S.A.	Sura Chile S.A.	-	(1,889)	-	3,157
Sura Asset Management S.A.	Sura Investment Management Colombia S.A.S	71	-	(3)	-
Sura Asset Management Uruguay Sociedad de Inversión S.A.	Ahorro Inversión Sura Administradora de Fondos de Inversión S.A.	-	-	(8,920)	8,920
Sura Chile S.A.	Administradora General de Fondos Sura S.A.	260	-	(1,841)	-
Sura Chile S.A.	AFAP Sura S.A.	236	-	(348)	-
Sura Chile S.A.	Afore Sura S.A. de C.V.	3,338	-	(4,872)	-
Sura Chile S.A.	AFP Capital S.A.	-	-	(9,184)	35
Sura Chile S.A.	AFP Integra S.A.	1,338	-	(2,004)	-
Sura Chile S.A.	Corredores de Bolsa Sura S.A.	-	-	(3,071)	-
Sura Chile S.A.	Seguros de Vida Sura S.A.	-	(9)	(5,546)	195
Sura Chile S.A.	Seguros Sura S.A. (Antes Invita)	546	-	(819)	-
Sura Chile S.A.	Sura Asset Management S.A.	2,126	(185)	(3,229)	20
Sura Data Chile S.A.	Administradora General de Fondos Sura S.A.	-	-	(339)	-
Sura Data Chile S.A.	AFP Capital S.A.	-	-	(3,681)	-
Sura Data Chile S.A.	Corredores de Bolsa Sura S.A.	-	-	(363)	-
Sura Data Chile S.A.	Seguros de Vida Sura S.A.	-	-	(1,877)	4
Sura Investment Management Colombia S.A.S	Sura Asset Management S.A.	-	(71)	-	3
Sura Investment Management S.A. de C.V.	Afore Sura S.A. de C.V.	284	(905)	(1,141)	4,062

Entidad Origen	Entidad Destino	Cuentas por cobrar	Cuentas por pagar	Ingreso	Gasto
Sura Investment Management S.A. de C.V.	Asesores Sura S.A. de C.V.	-	(1,477)	-	5,928
Sura Investment Management S.A. de C.V.	Pensiones Sura S.A. de C.V.	77	-	(430)	-
Sura Investment Management S.A. de C.V.	Promotora Sura AM S.A. de C.V.	-	(2,164)	-	9,654
Sura Investment Management S.A. de C.V.	Seguros de Vida SURA México S.A. de C.V.	7	-	(37)	-
Sura S.A.	AFP Capital S.A.	75	-	-	-
Suramericana S.A.	Arus S.A.	-	(2)	-	594
Suramericana S.A.	Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana S.A.S.	-	-	-	10
Suramericana S.A.	Grupo de Inversiones Suramericana S.A.	-	(90)	-	-
Suramericana S.A.	Operaciones Generales Suramericana S.A.S.	-	-	-	9
Suramericana S.A.	Seguros de Vida Suramericana S.A.	1,616	(31)	-	242
Suramericana S.A.	Seguros Generales Suramericana S.A.	9,648	(100)	-	71
Suramericana S.A.	Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.	-	(2)	-	3
Suramericana S.A.	Servicios Generales Suramericana S.A.	-	(27)	-	700
Arus S.A.	Consultoría en Gestión de Riesgos Suramericana S.A.S.	29	-	(234)	25
Arus S.A.	Diagnóstico y Asistencia Médica S.A.	77	-	(646)	-
Arus S.A.	Enlace Operativo S.A.	2	-	-	-
Arus S.A.	EPS y Medicina Prepagada Suramericana S.A.	878	-	(8,592)	-
Arus S.A.	Operaciones Generales Suramericana S.A.S.	7	-	(35)	-
Arus S.A.	Seguros de Riesgos Laborales Suramericana S.A.	292	-	(2,412)	-
Arus S.A.	Seguros de Vida Suramericana S.A.	174	-	(771)	-
Arus S.A.	Seguros Generales Suramericana S.A.	621	-	(8,867)	56
Arus S.A.	Servicios de Salud IPS Suramericana S.A.	76	-	(979)	41
Arus S.A.	Servicios Generales Suramericana S.A.	-	-	(11)	-
Arus S.A.	Suramericana S.A.	2	-	(594)	-
Seguros Sura S.A (Royal & Sun Alliance Seguros (Argentina) S.A.)	Aseguradora de Créditos y Garantías S.A.	146	-	(103)	(487)
Seguros Sura S.A (Royal & Sun Alliance Seguros (Argentina) S.A.)	Atlantis Sociedad Inversora S.A.	-	-	(30)	-
Seguros Sura S.A (Royal & Sun Alliance Seguros (Argentina) S.A.)	Santa Maria del Sol S.A.	-	-	(46)	-
Aseguradora de Créditos y Garantías S.A.	Atlantis Sociedad Inversora S.A.	-	-	-	(1)
Aseguradora de Créditos y Garantías S.A.	Seguros Sura S.A (Royal & Sun Alliance Seguros (Argentina) S.A.)	-	(146)	-	589
Seguros Generales Suramericana S.A (RSA Seguros Chile S.A.)	Chilean Holding Suramericana SPA (RSA Chilean Holding SpA)	43,519	-	(1,350)	-
Seguros Generales Suramericana S.A (RSA Seguros Chile S.A.)	Seguros de Vida Suramericana S.A (RSA Seguros de Vida S.A.)	240	-	(883)	-
Seguros Generales Suramericana S.A (RSA Seguros Chile S.A.)	Servicios y Ventas Compañía Limitada	15	-	-	-
Chilean Holding Suramericana SPA (RSA Chilean Holding SpA)	Seguros Generales Suramericana S.A (RSA Seguros Chile S.A.)	-	(43,520)	-	1,349
Seguros de Vida Suramericana S.A (RSA Seguros de Vida S.A.)	Seguros Generales Suramericana S.A (RSA Seguros Chile S.A.)	-	(240)	-	883
Protección Garantizada LTDA	Seguros Generales Suramericana S.A.	-	-	(4,557)	-
Santa Maria del Sol S.A.	Seguros Sura S.A (Royal & Sun Alliance Seguros (Argentina) S.A.)	-	-	-	46
Atlantis Sociedad Inversora S.A.	Aseguradora de Créditos y Garantías S.A.	-	-	-	1
Atlantis Sociedad Inversora S.A.	Seguros Sura S.A (Royal & Sun Alliance Seguros (Argentina) S.A.)	-	-	-	30
		2,783,334	**(2,783,334)**	**(898,449)**	**898,449**

Remuneración del personal clave

Beneficios a empleados Directivos

	2017	2016
Beneficios a empleados corto plazo	82,760	87,888
Beneficios a empleados largo plazo	1,093	158
Beneficios post empleo	55,252	39,179
Por terminación	-	-
Total	**139,105**	**127,225**

Transacciones con directores:

	2017	2017
Cuenta por cobrar Directores (1)	4,412	3,652

(1) Corresponde a créditos con directores a con tasa pactada de 0,56%.
(2) Corresonde a beneficios a empleados largo plazo y post empleo.

Honorarios de la Junta Directiva

Los honorarios a la Directiva se incluyen a continuación:

	2017	2016
Honorarios miembros de Junta Directiva	5,632	5,831

Durante el ejercicio terminado el 31 de diciembre de 2017 y 2016, los miembros de la Junta Directiva percibieron retribuciones por su participación en las sesiones de Junta y de los Comités de Junta, de acuerdo con lo establecido en los estatutos de la sociedad y los lineamientos de la Asamblea de Accionistas, la cual determinó lo siguiente:

Es la responsabilidad de los miembros de la Junta Directiva de Grupo de Inversiones Suramericana y sus subsidiarias, formular las pautas y lineamientos del negocio y tomar las decisiones claves.

NOTA 40. HECHOS POSTERIORES A LA FECHA SOBRE LA QUE SE INFORMA

Los presentes estados financieros separados de períodos anual con corte al 31 de diciembre de 2017 fueron preparados para propósito de supervisión y autorizados para su emisión por la Junta Directiva de Grupo SURA el 26 de febrero del 2018, después de esa fecha y hasta su publicación, se han presentado los siguientes hechos relevantes que no implican ajustes a los estados financieros presentados:

- El 26 de enero, Grupo de Inversiones Suramericana S.A. (Grupo SURA) informó que, aprobó la inclusión en el orden del día de la reunión ordinaria de Asamblea General de Accionistas de una proposición correspondiente a la presentación y aprobación del compromiso de fusión de Grupo SURA (sociedad absorbente) y sus filiales extranjeras Gruposura Finance y Grupo de Inversiones Suramericana Panamá S.A. (sociedades absorbidas).

  En relación con esta propuesta es importante resaltar que, en línea con la filosofía de la Ley sobre Conglomerados Financieros (Ley 1870 de 2017), se debe propender por estructuras societarias simples, que faciliten las funciones de vigilancia y control a los reguladores en las distintas jurisdicciones. Así mismo, esta simplificación societaria trae beneficios en términos económicos y administrativos, a Grupo SURA, sus accionistas y grupos de interés.

  Esta operación no implicará ninguna modificación estatutaria de Grupo SURA, ni cambios en el valor de la acción o en el capital de Grupo SURA, por tratarse de una fusión en la que se absorben sociedades 100% propiedad de Grupo SURA. Como consecuencia de lo anterior, no habrá ratio de intercambio de acciones y los accionistas actuales de Grupo SURA no verán modificada de manera alguna su participación en el capital de la sociedad absorbente.

- En virtud del Proyecto de Simplificación Societaria que viene ejecutando la Compañía, en febrero de 2018 se constituyó la sociedad brasilera INVERSIONES SURA BRASIL PARTICIPAÇÕES LTDA. con la finalidad de que ésta se constituya en el vehículo a través del cual Suramericana detentará una participación indirecta en la aseguradora brasilera Seguros Sura S.A.

  Una vez se ejecute el proyecto de simplificación, la nueva sociedad brasilera reemplazará dentro de la estructura societaria a la sociedad por acciones simplificada Inversiones Sura Brasil S.A.S., constituida en Colombia, con el único propósito de servir como vehículo para la adquisición realizada en el 2016 de la aseguradora brasilera.

NOTA 41. APROBACIÓN DE ESTADOS FINANCIEROS

La emisión de los estados financieros de Grupo SURA correspondientes al ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2017 fue autorizada por la Junta Directiva, según consta en Acta No. 274 de la Junta Directiva de febrero 26 de 2018, para ser presentados ante la Asamblea General de Accionistas de acuerdo con lo requerido por el Código de Comercio.

ANÁLISIS DE LOS RESULTADOS FINANCIEROS (no auditado)

A continuación se presentan los análisis de los resultados financieros por el periodo terminado al 31 de diciembre de 2017, con cifras comparativas al 31 de diciembre de 2016. Estos análisis son realizados por la gerencia y no hace parte de los Estados Financieros.

	INDICE		Diciembre 2017		Diciembre 2016		INTERPRETACION	FÓRMULAS
ENDEUDAMIENTO	Solidez		43,149,734 / 69,376,295	= 62.20%	42,121,538 / 67,517,365	= 62.39%	Los acreedores son dueños del 62.2% a Diciembre de 2017 y del 62.39% a Diciembre de 2016 quedando los accionistas dueños del complemento: 37.8% en Diciembre de 2017 y el 37.61% a Diciembre de 2016	Pasivo total / Activo total
	Total		43,149,734 / 69,376,295	= 62.20%	42,121,538 / 67,517,365	= 62.39%	De cada peso que la empresa tiene invertido en activos el 62.2% a Diciembre de 2017 y 62.39% a Diciembre de 2016 han sido financiados por los acreedores	Pasivo total / Activo total
	Cobertura de intereses		2,093,325 / 638,707	= 327.74 %	2,201,761 / 530,103	= 415.35 %	La Compañía generó una utilidad neta igual a 327.74% a Diciembre de 2017 y del 415.35% en Diciembre de 2016 de los Intereses pagados	Utilidad neta + intereses / Gastos financieros
	Apalancamiento o Leverage	Total	43,149,734 / 26,226,561	= 164.53 %	42,121,538 / 25,395,827	= 165.86 %	Cada peso ($1,00) de los dueños de la Compañía está comprometido el 164.53% a Diciembre de 2017 y en 165.86% a Diciembre de 2016	Pasivo total con terceros / Patrimonio
		Financiero Total	10,042,736 / 26,226,561	= 38.29%	9,744,402 / 25,395,827	= 38.37%	Por cada peso de patrimonio, se tienen comprometido de tipo financiero el 38.29% a Diciembre de 2017 y el 38.37% a Diciembre de 2016	Pasivos totales con ent. Fcieras / Patrimonio
RENDIMIENTO	Margen neto de utilidad		1,454,618 / 20,461,750	= 7.11%	1,671,658 / 18,275,678	= 9.15%	La utilidad neta corresponden a un 7.11% de los ingresos netos en Diciembre de 2017 y a un 9.15% de los mismos en 2016	Utilidad neta / Ingresos netos
	Rendimiento del patrimonio		1,454,618 / 24,771,943	= 5.87%	1,671,658 / 23,724,169	= 7.05%	Los resultados netos corresponden a un 5.87% del patrimonio en Diciembre de 2017 y a un 7.05% a Diciembre de 2016	Utilidad neta / Patrimonio - utilidades
	Rendimiento del activo total		1,454,618 / 69,376,295	= 2.10%	1,671,658 / 67,517,365	= 2.48%	Los resultados netos con respecto al activo total, corresponden al 2.1% a Diciembre de 2017 y el 2.48 en Diciembre de 2016	Utilidad neta / Activo total