2T - 2018 BOLETÍN TRIMESTRAL DE RESULTADOS



Grupo SURA incrementó su utilidad neta consolidada 8.6% a junio y 64.8% en el segundo trimestre, impulsada por el desempeño operativo.

Estas ganancias reflejan el buen desempeño de las operaciones de SURA Asset Management y Suramericana, un efecto cambiario más favorable, así como las decisiones estratégicas de foco de los negocios y asignación eficiente de capital.

VER MÁS

DESEMPEÑO DE NUESTRAS FILIALES

INFORMACIÓN DE LA ACCIÓN



HECHOS DESTACADOS DEL TRIMESTRE



Grupo SURA amplía su programa de venture corporativo

SURA Ventures invirtió en una nueva compañía con un modelo disruptivo en salud (HealthTech).

VER MÁS



Suramericana, una de las mejores multilatinas para trabajar

Nuestra filial recibió este reconocimiento de Great Place To Work. Se destacaron cinco de sus operaciones.

VER MÁS



AFP Capital (Chile) tendrá nuevo gerente general desde septiembre próximo

La Compañía será liderada por Jaime Munita, quien tiene una amplia trayectoria en el mercado financiero.

VER MÁS



SURA Asset Management potencia la innovación en el sector financiero

SURA AM México y Protección Colombia lanzaron la segunda convocatoria del Programa de Aceleración.

VER MÁS



S&P confirma calificación de compañías de Seguros SURA Colombia

La calificadora de riesgos mantuvo la nota AAA local y confirmó la calificación BBB- internacional.

VER MÁS



Se concreta alianza para fomentar la movilidad sostenible en México

Seguros SURA México entrega protección a los usuarios de la empresa de bicicletas compartidas VBike.

VER MÁS

DE RESULTADOS



GANANCIA NETA SUMÓ COP 691,914 MILLONES (USD 236.1 MILLONES) EN EL PRIMER SEMESTRE

La utilidad neta consolidada de Grupo SURA aumentó 64.8% en el segundo trimestre, hasta COP 381,760 millones (USD 130.3 millones). Este resultado permitió un incremento acumulado de 8.6% al primer semestre en este mismo indicador, que ascendió a COP 691,914 millones (USD 236.1 millones).

La utilidad neta de la controladora aumentó 11% en el semestre (COP 594,767 millones o USD 203 millones) y la del segundo trimestre se incrementó en 65.3% (COP 325,785 millones o USD 111.2 millones).

Estos resultados reflejan la positiva dinámica de SURA Asset Management (experta en pensiones, ahorro e inversión) y Suramericana (especializada en la gestión de seguros, tendencias y riesgos), un efecto cambiario más positivo frente a la primera mitad de 2017, así como decisiones estratégicas de focalización de los negocios y una asignación eficiente de capital.

La utilidad neta consolidada más favorable, se vio afectada, principalmente, por tres aspectos:

- Menores ingresos por rendimientos de portafolios propios de las filiales, asociado a factores externos como la alta volatilidad de los mercados financieros.
- Descenso de la inflación en Colombia frente a 2017, indicador al que está atada la rentabilidad de algunas inversiones del negocio de seguros.
- A Reducción de los ingresos por método de participación de Grupo SURA holding, como principal accionista de Bancolombia y Grupo Argos.

UTILIDAD NETA, 2T - 2018

CONSOLIDADA

COP 381,760 millones **USD** 130.3 millones **64.8**%

CONTROLADORA

COP 325,785 millones **USD** 111.2 millones **△ 65.3**%





2T - 2018

BOLETÍN TRIMESTRAL DE RESULTADOS



Estos temas también incidieron en que los ingresos consolidados de Grupo SURA fueran de COP 9.63 billones (USD 3,284 millones) de enero a junio, un decrecimiento de 3.2%; para el segundo trimestre sumaron 4.86 billones (USD 1,659 millones), 4.3% menos que en igual periodo de 2017.

Al tiempo, se aprecia una mayor reducción en los gastos totales, de 4.2% en el semestre, hasta COP 8.68 billones (USD 2,961 millones), mientras en el segundo trimestre descendieron en 7.6%, para sumar COP 4.33 billones (USD 1,479 millones). Esta mejor dinámica que los ingresos genera resultados operativos positivos.

La Compañía cerró el primer semestre con activos que suman COP 67.03 billones (USD 22,871 millones), 2.9% menos que en diciembre de 2017, en parte, por el efecto de la volatilidad de los mercados sobre las inversiones. Los pasivos descendieron 2.6%, hasta los COP 41.65 billones (USD 14,211 millones), mientras el patrimonio lo hizo en 3.2% para cerrar en COP 25.38 billones (USD 8.661 millones).



Nuestras filiales han tenido un desempeño positivo en un entorno de lenta recuperación de la economía en la región y pese a la volatilidad de los mercados financieros. Suramericana continúa en su senda de diversificar y mejorar el portafolio de soluciones en los países que está presente, habilitando nuevos canales y fortaleciendo los actuales. También SURA Asset Management afianza su crecimiento en los segmentos de ahorro voluntario y robustece su gestión de activos para el segmento institucional.

Presidente de Grupo SURA, **David Bojanini García.**







2T - 2018 BOLETÍN TRIMESTRAL DE RESULTADOS



DESEMPEÑO DE NUESTRAS FILIALES

En cuanto a Suramericana, se destaca el avance en la integración de las subsidiarias internacionales. El positivo desempeño operativo se expresa en un aumento de 8.5% en el resultado técnico, que corresponde a la suscripción de pólizas antes de gastos de administración y de ingresos por inversiones. También contribuyeron un crecimiento de los ingresos por prestación de servicios de salud en Colombia y una mejora en la tasa de siniestralidad retenida, que bajó de 55.6% a 54.4%.

En el caso de SURA Asset Management, se resalta el incremento de los ingresos por comisiones, que aumentaron 7.9% en moneda local, por el avance de 6.8% en el negocio mandatorio y de 17.1% en el voluntario. Se destaca que el 68.6% de los activos bajo manejo (AUM) de los fondos administrados tuvieron un rendimiento superior frente al promedio del mercado.

Los AUM crecieron 8.4% frente al primer semestre de 2017 y ascendieron a COP 397.2 billones (USD 135,512 millones). Este crecimiento se sustenta en el desempeño comercial, que permitió aumentar la base de clientes hasta los 19.6 millones, 2.7% más que en igual periodo anterior.



PRIMER SEMESTRE

SURA ASSET MANAGEMENT

COP 291,031 millones

USD 99.3 millones **15.7**%

SURAMERICANA

COP 259,292 millones

USD 88.5 millones **V** 11%

presentación de los resultados al mercado,

CLIC AQUÍ









DE RESULTADOS



INFORMACIÓN DE LA ACCIÓN

El precio de la acción ordinaria (GRUPOSURA), el último día de junio de 2018, cerró en COP 35,600, con una variación trimestral de 0.9% y anual -5.1%. La acción preferencial (PFGRUPSURA) cerró el primer semestre en COP 35,740, con una variación trimestral de -0.4% y anual de -7.5%.

DESEMPEÑO DE LAS DOS ESPECIES EN LA BOLSA DE VALORES DE COLOMBIA



866
FONDOS INTERNACIONALES

con

20.38%

del total de las acciones de la Compañía

		70 VAIL AITOAL	70 VAII. 115
GRUPOSURA (Pesos)	37,600	-5,1%	0,9%
PFGRUPSURA (Pesos)	35,740	-7,5%	0,4%
COLCAP (Puntos)	1,577	7,8%	8,3%

% VAR ANUAL*

30-JUN-18







% VAR. YTD*



^{*}Valorización sin dividendo

2T - 2018 BOI FTÍN TRIMESTRAL DE RESULTADOS



WELLTOK INGRESA AL PORTAFOLIO DE **INVERSIONES DE SURA VENTURES**

Como parte de nuestra estrategia de invertir en compañías con modelos disruptivos, gran potencial y de crecimiento y que aporten a la evolución de nuestros negocios estratégicos, el programa de venture corporativo de Grupo SURA como holding, SURA Ventures, concretó en mayo pasado una inversión minoritaria en Welltok.

Welltok.

Se trata de una compañía estadounidense de tecnología aplicada en el cuidado de la salud. Ofrece herramientas para administrar programas de prevención y bienestar para optimizar la condición física, a partir del conocimiento profundo de sus beneficiarios, la microsegmentación e incentivos. De hecho, tiene experiencia probada en generar cambios en hábitos y comportamientos de las personas, acercándolos a un nivel óptimo de salud.

SE CULTIVAN ALIANZAS

La inversión de SURA Ventures asciende ya a los USD 27 millones desde 2016, representada en nueve compañías y un fondo de capital de riesgo enfocado en compañías disruptivas. Se continúan evaluando otras oportunidades de inversión en este segmento.

USD 27 millones

ha invertido Grupo SURA desde 2016 en su programa de venture corporativo

Algunas de estas empresas ya trabajan en alianzas con compañías vinculadas a Grupo SURA. Es el caso de Alkanza, que dispone de software (robo-advisor) para estructurar y gestionar portafolios financieros. Junto a Protección acaba de lanzar una plataforma robótica de inversiones llamada Protección Smart, basada en analítica e inteligencia artificial.

Otras inversiones de SURA Ventures

























DE RESULTADOS



PROGRAMA DE ACELERACIÓN 2018 BUSCA EMPRENDIMIENTOS ENFOCADOS EN AHORRO FINTECH

SURA Asset Management México y Protección Colombia, en colaboración con la firma BlueBox Ventures, avanzan en la segunda convocatoria del Programa de Aceleración 2018. En esta versión, el objetivo será encontrar emprendedores interesados en resolver los desafíos de la industria del ahorro en Latinoamérica, mediante el uso de nuevas tecnologías.

Este programa regional funciona como una plataforma para evaluar propuestas de valor, tecnologías y capacidad de integración; antes de realizar una alianza formal entre los emprendedores y las compañías.



Esta es una oportunidad para materializar el desarrollo de proyectos

que den solución a los desafíos que enfrenta la industria en la región y, sobre todo, que beneficien a nuestros clientes.



Enrique Solórzano,CEO de SURA AM México



Las aceleradoras corporativas dejaron de ser una moda y se han convertido en parte central para hacer realidad la innovación. SURA

AM México potencia su impacto este año con la participación de Protección. Estamos muy contentos de acompañarlos en este camino.



Gustavo Huerta.

CEO de BlueBox Ventures.

Programa de **Aceleración** 2018

Durante el DemoDay, en noviembre próximo, se presentarán los resultados de cada prueba piloto y allí SURA AM México y Protección podrán evaluar y concretar alianzas, relaciones de proveeduría o cocreación con los emprendedores seleccionados.

DICIÓN 2017

200 startups evaluadas.

80 postulaciones recibidas.

6 startups seleccionadas.









2T - 2018

BOLETÍN TRIMESTRAL DE RESULTADOS



SURAMERICANA ES UNO DE LOS MEJORES LUGARES PARA TRABAJAR EN AMÉRICA LATINA

Nuestra filial especializada en seguros, tendencias y riesgos, fue reconocida en mayo pasado por la consultora independiente Great Place to Work como una de las mejores multinacionales para trabajar en América Latina. Sus operaciones en Argentina, Colombia, El Salvador, República Dominicana y Uruguay, obtuvieron la distinción de estar entre los mejores lugares para trabajar en sus respectivos países.

Suramericana se ubicó en la séptima posición del ranking de 25 organizaciones destacadas en la región. El reporte destacó la percepción positiva que tienen los colaboradores frente a los programas de talento humano implementados en los países en que opera.

Estas son tres de las razones por las que la Compañía fue reconocida:

Estimular un ambiente de aprendizaje continuo y trabajo colaborativo.

Promover un estilo de liderazgo que potencializa capacidades de los colaboradores.

Brindar un portafolio de incentivos que mejoren su calidad de vida y crecimiento profesional.

44

Esta valoración nos permite identificar aspectos para mejorar el ambiente laboral y fortalecer el desarrollo del talento humano, punto de partida de nuestra estrategia que busca entregar bienestar y competitividad sostenibles a personas y empresas.

Sergio Pérez, Vicepresidente de Talento Humano de Suramericana



Ser incluidos en este escalafón de multilatinas de Great Place To Work es una invitación a continuar trabajando por el bienestar de nuestros colaboradores en los nueve países en que estamos presentes.









2T - 2018 BOLETÍN TRIMESTRAL DE RESULTADOS



S&P SEÑALA FORTALEZA FINANCIERA DE NEGOCIOS DE SEGUROS SURA COLOMBIA

La firma Standard & Poor's Global Ratings confirmó a finales de mayo pasado la calificación internacional "BBB-", con perspectiva estable de las compañías de Vida, Seguros Generales y Riesgos Laborales (ARL SURA) de la principal operación de Suramericana.

También el Comité Técnico de S&P confirmó la nota local "AAA" para las tres compañías de Seguros SURA Colombia. Los reportes, con datos a 2017, coinciden en aspectos como:

La relevancia que tienen en sus respectivos segmentos.

△ La prioridad que tienen los niveles de satisfacción de los clientes.

La exposición conservadora al riesgo de crédito.

El hecho de que su direccionamiento estratégico "nos permite prever una muy fuerte posición en la industria durante los próximos 24 meses", señaló el reporte.

Del negocio de Vida, la calificadora destacó su liderazgo de mercado, mediante la diversificación de primas por ramo y el crecimiento en aquellos más representativos (Salud, Vida Grupo y Vida Individual), lo cual reduce la exposición ante los ciclos de los negocios.

En cuanto a Seguros Generales, precisó que su estrategia de diversificación en canales de comercialización y con soluciones distintas a las tradicionales tendrá un impacto positivo en la composición de los ingresos.

Por su parte, de ARL SURA resaltó el crecimiento anual superior al promedio del mercado en la emisión de primas, su capacidad de adaptarse a los cambios del entorno y la penetración del segmento de micro, pequeñas y medianas empresas.

Los reportes de calificación de S&P destacan la consistencia estratégica de los negocios de Vida, Seguros Generales y Riesgos Laborales.





DE RESULTADOS



JAIME MUNITA ASUMIRÁ COMO GERENTE GENERAL DE AFP CAPITAL, EN CHILE

La Administradora de Fondos de Pensiones AFP Capital informó a los reguladores y al mercado el 6 de agosto pasado que Jaime Munita Valdivieso asumirá desde el próximo 3 de septiembre la Gerencia General de este negocio de SURA Asset Management Chile.

Este ingeniero comercial de la Universidad Finis Terrae y MBA de la Universidad Adolfo Ibáñez, cuenta con una trayectoria de 25 años en el mercado financiero y hasta ahora se desempeña como líder en Chile de la firma gestora de inversiones Compass Group. Antes, entre 2012 y 2016, fue gerente general de Corpbanca

en Colombia, cargo en que lideró las fusiones de esta compañía con Helm Bank y luego con Banco Itaú.

Juan Carlos Jobet, presidente de AFP Capital, destacó la trayectoria y experiencia de Jaime Munita para enfrentar los desafíos y transformaciones que requiere la industria de cara a una próxima reforma previsional.

El cargo que asumirá ha sido ocupado interinamente desde abril pasado por Romeo Hodali, luego del retiro de Eduardo Vildósola. Hodali continuará como gerente Comercial de AFP Capital.



Jaime Munita Valdivieso asumirá la Gerencia General de AFP Capital. Foto cortesía de latercera.com









DE RESULTADOS



ALIANZA PARA PROMOVER LA MOVILIDAD SOSTENIBLE EN MÉXICO

Seguros SURA México anunció a inicios de junio pasado un acuerdo con VBike, operador de un sistema de bicicletas compartidas, para proteger a los usuarios de este servicio, inicialmente en la delegación Benito Juárez, en la capital mexicana.

Esta alianza facilita la cobertura ante accidentes, gastos médicos y daños a terceros para los 65 mil usuarios de esta aplicación, que realizan cerca de 6 mil viajes diarios, en promedio, según VBike.

"Esta acción es una respuesta a la creciente tendencia y demanda de protección y seguridad a las opciones de movilidad, que cada vez se amplían más en la Ciudad de México y el resto del país", indicó Francisco Oliveros, CEO de Seguros SURA México, durante el lanzamiento de la alianza.

De esta manera, la Compañía contribuye a fortalecer iniciativas que enfrenten problemáticas como la contaminación ambiental y la obesidad, al tiempo que fomentan la movilización saludable y segura.

Por su parte, el líder de Operaciones de VBike, Federico Polakoff, explicó que luego de obtener los permisos de la autoridad de movilidad local, se podrá ampliar la cobertura a más zonas de la ciudad, pues la empresa tiene capacidad de habilitar hasta 5 mil bicicletas.

EN CIUDAD DE MÉXICO:

millones
de traslados
de todo tipo

43.6 MINUTOS (general)

5% de población usa bicicleta como transporte

20 MINUTOS (bicicleta)







